阿呆和他的新媒体朋友: 技术支撑传播武器库 数据打造理性运营手

WCplus作者阿呆 微信: wonderfulcorporation 公众号(点击打开二维码):数据部落 网站:askingfordata.com

加入WC社群获得工具更新推送(好友验证请备注 WCplus用户+昵称 否则通过率低)

数据来自微信公众号平台,WCplus仅作转化工具,版权或使用问题请联系原公众号。请勿将数据用于任何商业用途,WCplus对此不承担任何法律责任

#### 注意,如何年薪30万的知识点来了

原创: 咪蒙 咪蒙 2018-03-05

# MIMENG





第1137篇文章

插画师 / viv1姑娘

咪蒙

前几天,我跟一个BAT高管聊天,他说他们团队的人这一年几乎都在西班牙和荷兰出差,而且他们公司福利很好,食堂都有三层,东西又便宜又好吃……

我擦,这么爽?

我同事在旁边, 羞涩地问对方, 呃, 你们公司还招人吗。

我:????

她还继续自我介绍了起来,说,我是2015年毕业的,211硕士,之前在奥美工作.....

简直太嚣张了啊。

这下我不能忍了,呵斥她,你在说什么???要去也是我先去! 一点尊老爱幼都不懂!

于是在这位大公司高管面前, 我俩打了起来。

场面可以说是很热 (gan) 烈 (ga) 了。

但是,后来我们问了一下去这家公司都要什么条件之后,我们皮不动了,表示还是挺爱自己公司的,待着也挺好的。

说真的,大家都想去腾讯、阿里这种大公司,但是我们很少认真地想过,到底他们需要的是什么样的人。

我采访了一圈大公司的高管们,发现,他们的要求真的很高。

他们想要的不是员工, 而是变态, 啊不, 是超级员工。

什么样的人是超级员工?

注意了,知识点来了。

如果你希望自己年薪30万以上,就可以开始——对照了。

1

## 超级强的理解需求的能力

你交待了一件事情, 初级的理解能力是, 他知道要做什么了, 该怎么做。

再高一点的理解能力是, 他不仅知道要做什么, 还知道为什么。所以他知道重点, 遇到问题会灵活应变。

理解能力最强的是,他知道做这个事情的原因、目标、意义和价值所在。所以他不仅能漂亮地完成任务,甚至还能超出期待,做加分动作。

有个BAT高管就说,他曾经给两个运营布置任务,让他们做一份调研,关于95后的游戏付费意愿,员工A完成是完成了,但是很浅;

员工B不仅做得很深入,而且还做了延伸,就是用哪些手段可以刺激95后的付费意愿。(试问谁不喜欢这样深入的男人?)

为什么他可以这样,就是因为他明白做这个调研的原因是什么,不是停留在科研上,而是要指导项目的下一步行动。这种举一反三的人才,简直就是所有大公司抢着要的人! 间! 精! 品!

2

### 超级强的闭环思维能力

千万别误解了,这可不是说的封闭思维。

闭环思维指的是,任务的发起,到任务的结束,是一个封闭结构。你跟进一件事,要有始有终,能把项目的细节逐一落实下去,一个个划上句号——这是我在罗辑思维上看到的。

听起来很简单对不对, 但真的有很多人都做不到。

常常是你给他安排一个活儿,你以为他会及时汇报进度(至少在关键节点上汇报吧)。

但是等了好几天,没有任何回音!

就像这个任务从来没有存在过!

或者是他中途遇到困难,就自己单方面决定把这个任务给结束了。

你问他为什么。

他说,因为做不下去了嘛...(还加个"嘛",你是不是还觉得自己挺可爱的?)

你:???????

大哥啊,你特么打游戏中途退出,都会被骂mmp猪队友。

这可是工作啊,你单方面强行结束,会影响一个项目的进度啊,影响一个团队的业绩啊。有一句你大爷的必须要讲。

3

### 超级强的横向领导力

一提到管理别人, 你是不是觉得, 必须要有相应的职位、相应的权力, 才能完成管理这个动作。 这已经是上世纪的思维了。

哈佛教授罗杰·费希尔说,真正的领导者,不需要职位,只需要横向领导力。

其实管理的本质, 就是协调别人屁颠儿屁颠儿为你做事。

横向领导力强的人,善于调动和整合资源,发动大家一起成事。

BAT的一位副总裁说,他最喜欢具备横向领导力的人才。因为大公司部门多,部门之间多少都有"部门墙",往往资源很难协调,成天撕逼。

如果你横向领导力强,就能协同各个部门的人配合自己,去完成目标。

这位副总裁说,他们部门有个运营很厉害,推进一个项目的时候,把设计、研发、市场几个部门相关的人都搞得服服帖帖。

因为他工作流程清晰、工作目标明确,而且他及时正反馈,把成就感第一时间传递给别人。可以说是很厉害很牛逼了。

4

#### 超级强的执行力

看到执行力三个字,你肯定呵呵了,想说:能说点我不知道的吗。

其实我想说的是,很多人对执行力有误解,以为执行力是老板让他做什么,他就做什么。

不是的,执行力不是唯命是从、不是听话,而是一种解决问题的能力。

我采访过一个高管,他说他有个下属就很勤快,但是其实根本没有在干活。

我很好奇, 怎么会?

他说,就好比你让他去打印个文件,他去了,然后回来告诉你,打印机坏了,打印不了。

你说,打印不了你去找IT修一下吧。他又回来了告诉你,IT挺忙的。

你看他来来回回, 跑得挺勤快, 你说什么他就做什么, 但就是解决不了事情。

"凡事搞得定"才是执行力。

5

### 超强的自我迭代能力

美团王兴在微博上讲过一个故事,晚上12点,大家在加班开会,讨论接近尾声,需要有人整理会议记录,涉及流程图的部分用visio画比较好。我问一个同事,你会用visio吗。她毫不犹豫的说"我可以学"。这四个简单的字里,有无穷的力量……

是的,在这个互联网时代,信息迭代太快了,我们的技能也需要快速迭代。

你上个月的方法都配不上这个月的工作了。

如果你不懂得不断自我迭代, 你真的会被淘汰。

马云爸爸就说,我并不在乎你是哪儿毕业的,但你得不断地学习,你不能生活在昨天。

但是,很多人会说,不是我不想学,是公司不给我提供培训,没人教我嘛。

脱不花说,抱怨培训不足的人,一定是一个不善于学习的人,因此你也不用给他提供什么学习机会。

想给脱不花疯狂打call。

说实话,今天我提到的这些能力,全都具备是很难的,但你只要有一两项做得特别好,就可以拿到大公司的入场券了。 比如你自我迭代能力超强,那你真的就可以来我们公司了。(我们公司也是大公司啊。我们公司,加上百度、阿里、腾 讯,完全可以撼动亚洲经济。众所周知,我们被并称为MBAT。)

其实,人才市场上永恒的矛盾是:大公司招不到对的人,对的人不知道大公司在哪。 要解决这个矛盾,其实很简单。

因为, 互联网大公司都在拉勾 网啊。

百度、腾讯、阿里、滴滴、美团点评、爱奇艺等30W家互联网大厂都在拉勾网扎堆招人。

đ	立勾独家首	发
公司	职位方向	月薪(RMB)
腾讯	产品经理	20K-40K
阿里巴巴	用户运营专家	30K-50K
OPPO	高级JAVA后台开发	30K-35K
美团点评	设计总监	30K-50K
搜狗	高级公关经理	15K-30K
滴滴出行	首席数据科学家	99K-100K
小米	Al新媒体运营	20K-30K
百度	算法工程师	20K-40K
网易	高级游戏策划	18K-28K
京东	创意营销组负责人	20K-35K
今日头条	全国销售总监	50K-100K
新浪微博	数据分析工程师	30K-42K
拉勾网	职业顾问	70K-100K
	数据来源: 拉勾	

拉勾网是特别专业的招聘平台,反馈超快,最快一天内就有大厂面试,还可以帮你做一对一的职业规划。 最最最最最良心的,是在拉勾网上薪资透明!让你不用再接受什么薪资面议(面议你妹啊)! 确认过眼神,我遇上对的网!

最近不是春招旺季嘛,大家都忙着找工作,拉勾网搞了"拉勾全民升职季"大型招聘活动,你只要参加,就能获得"top名企职位首发"。意思就是,你会比其他求职者更早看到机会,也更早被BAT等大公司先看到。 是不是很有特权?

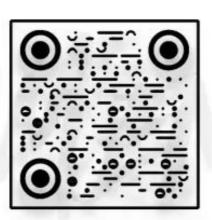
赶紧点击"阅读原文"看看有没有你喜欢的工作吧!

我去看过了,互联网公司真的有钱啊,月薪动不动就是25k、50k,还有100k的,忍不住想跳槽了!如果你们在拉勾网看到我的简历,不要太惊讶。

但是如果看到黄小污或者安迪的简历, 就打110!

对了,如果有朋友正在找工作或者准备跳槽,也可以分享给他!

我们拉勾网见~



关注这个号的你可以说是很优秀了

#### 阅读原文