阿呆和他的新媒体朋友: 技术支撑传播武器库 数据打造理性运营手

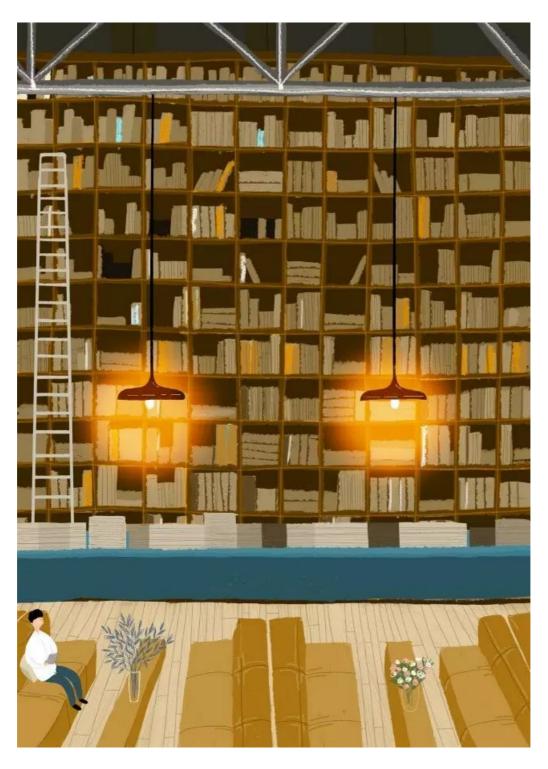
WCplus作者阿呆 微信: wonderfulcorporation 公众号(点击打开二维码):数据部落 网站:askingfordata.com

加入WC社群获得工具更新推送(好友验证请备注 WCplus用户+昵称 否则通过率低)

数据来自微信公众号平台,WCplus仅作转化工具,版权或使用问题请联系原公众号。请勿将数据用于任何商业用途,WCplus对此不承担任何法律责任

做到这6点, 老板才会乖乖给你加薪

原创: 咪蒙 咪蒙 2017-02-15



(小夫作品)

"别人月薪3万,你活该月薪3000。"

大部分职场上的人,都雄心勃勃,想着今年老子要升职加薪走向人生巅峰。 然鹅,具体该怎么操作呢。

是时候让伟大的企业家、肥胖哲学家、职场灵魂导师咪蒙,来给大家讲新一批职场秘籍了。

01

别把平台当成你的实力

在政府机构、大公司或者甲方公司工作过的人,都有一种迷之自恋,周围跪舔的人太多了,以为自己很牛逼,简 直要上天了。

我以前采访过一个公务员,之前他在一个非常有实权的政府部门,大老板都得求着他,看他脸色,他想着自己认识这么多大老板,辞职出来创业,那不是分分钟发达了?!

等他出来了才知道,失去平台,他屁都不是,根本没人鸟他。

我还认识一个男生,之前在某个微信大号工作,发了几篇文章,阅读量都是十几二十万,他觉得自己屌炸了,立 马辞职出来单干,开了个人号,以为很快就能做成大号,广告接到手软。

哦漏,他的号,每天阅读量只有四五百......

其实,这才是他的真实水平。

千万不要把平台当成你的实力。

多想想自己, 离开这个平台, 你是谁?

现在簇拥你的人, 还会继续吗?

想明白这个问题, 你就知道自己的真实价值了。

02

建立你的个人品牌

以前在媒体的时候,我就想得很明白,采访对象对我友善,不是因为我有多牛逼。

跟别人介绍的时候,我不用提我所在的报社,只要说出我的名字,别人就知道我是谁,才叫牛逼。

我写了几年专栏,慢慢积累名气,现在回头看,就是建立了个人品牌。

当你的名气可以超越平台独立存在的时候,你才能真正抵御任何风险。

哪怕平台不行了, 你也能活得很好。

在职场, 你要有意识地建立自己的个人品牌。

基础的: 你要有清晰的个人定位, 明确你有什么, 你要什么。

进阶的: 你要在某项能力上远远超过同事, 比他们好5倍甚至10倍。

这个时候,你就具有了辨识度,具备了不可替代性。

你是否做到了这一点,其实衡量标准很简单,就是大家提到某类工作,第一个想到的就是找你。 只要能达到这个效果,公司就离不开你了。

其实我们在职场,一个重要任务就是培养公司对我们的需要,以及对我们的依赖。

有这些, 你才有议价的权利。

专栏作家Spenser说,"很多人有专业感,但无品牌感。没有建立'自品牌',你的努力只是个笑话。"

逻辑思维CEO脱不花说,"所谓的职业化就是靠谱。

所谓靠谱,就是稳定,情绪稳定、状态稳定和水平稳定。

只有稳定,周围的人对你的反应和行为才可预判,才更容易、更愿意与你进行协作。"

说得太精准了。

职场上,最可怕的就是动荡的人。

一种是情绪化, 动不动就说:

"我失恋了,没法工作了。"

"同事怼了我,没心情写方案了。"

这种人用董明珠的话说,应该先回家,让妈妈亲亲、抱抱、举高高。

一种是水平动荡。

有时候发挥得好,80分;有时候发挥得差,8分。

相比之下,作为老板,我宁愿用那种每次都是70分的人,改一改,就能到85分。

不然我特么用那个动荡的员工, 我还得赌博啊。

他搞砸了, 谁来善后?

04

职场上, 自尊心没啥卵用

很多人屁都不是, 偶像包袱还特别重。

他们总有一种迷思,觉得全公司,啊不,是全世界,每天都在关注着他的一举一动,所以他瞻前顾后畏首畏尾, 特别怕出丑。

他们每天有很多内心OS:

"这个我确实不会做,但我去问同事,他会不会我很蠢?"

"如果这事搞砸了,大家一定会觉得我没有能力,在背后说我坏话怎么办?"

"如果这次报告没写好,老板给我减分怎么办?"

我擦,内心戏会不会太多?

在职场, 你只需要想一件事, 怎样才能把手头的事做好。

效率和目标是你唯一需要考虑的。

问同事就能做好, 那就去问;

虽然被骂但是能学到东西, 那就被骂。

自尊心有什么屁用啊,只会阻碍你的进步。

坦白说吧,自尊心其实就是自卑心。

真正内心强大的人,根本不在乎什么鬼自尊。

比如我,就是超级厚脸皮,我看知乎上骂我的文章,能看得特high,还特开心地给他们打分,哪篇骂得好,哪篇 骂得差点……

我观察我们公司的人,脸皮特别厚的,比如钟小钟,我们说她哪里哪里写得不好,话说得特别直接,她根本不会伤心,她在意的是马上去解决问题,去提高自己,所以她才是进步特别快的。

05

每天、每月都要来一次复盘

这个习惯,亲测极其极其极其有效。

黄小污说,据她观察,我每天晚上写了稿,都会碎碎念:今天的稿子哪里写得好,哪里哪里原本可以做得更好,以后遇到同类问题我应该怎么改进。

是的,是每天都这样。

我的公号,每一周、每个月、每一年都有不同长度和深度的总结报告,以便于不断地反思自己的不足。

我甚至每个月都给同行们做总结报告,分析他们哪篇写得好,哪里值得我学习。

同学们, 想一想啊, 作为宇宙第一网红, 我还这么谦虚, 是不是很感人?

回想以前在报社,每次年终总结,某个不愿透露姓名的同事,他就是我的老公罗同学,每次一个字都写不出来,还让我帮他写,我气死了。

而我自己,每次都写得超快——因为我每天忍不住就会总结啊,所以,我的年终总结都特别长,不就是把平时想好的东西随手一写吗。

你自测一下,如果你的公司要求你写月度总结、季度总结、年终总结,你特别痛苦,一个字都写不出来,说明你 工作根本不走心。你都没有回顾、分析、梳理过自己的工作表现,你怎么可能有进步?!

06

把成长建立在别人的成长上

李笑来就说,我们常常"见不得别人好",不希望别人过得比自己爽;也"见不得别人的好",看不到别人的优点。事实上,如果见到别人的好,从别人那里学东西,把你的成长简历在别人的成长上,你才能更快成长。

职场上,我们总是容易把同事当成竞争对手,对他们充满不屑;我们也总是有一种怀才不遇的心情,觉得自己的牛逼之处没被上司看见。

我们总是以自己的长板去比别人的短板,每天都在这种意淫式的比较中,自娱自high,却没有丝毫实质上的进步,有意思吗?正确的方法是,从同事身上学东西。

在我们公司的编剧部,钟小钟和黄经天因为都很优秀,所以是一组死对头,每天都想用实力吊打对方,但他们的方式不是否定对方的优点,而是不间断地分析这次对方又有什么新技术,然后第一时间学起来。 这种良性竞争,会让大家都变得越来越强。

总有人问,到底怎么才能赚钱啊,好想赚大钱,好想一夜暴富哦。

然鹅看完今天这类文章又说,好难啊,好累啊。

那你说个屁啊。

活该你穷啊。

希望大家,不要在年初的时候假热血、假积极。

到了年末,又来后悔这一年什么都没学到,完全没有进步,加不了薪,升不了职,然后又开始新一轮地感慨:到底怎么才能赚钱啊。

恶性循环。

杨澜不是说过吗,你可以不成功,不能不成长。

我们当下可以不那么值钱,但未来一定要很值钱。

今天讲的, 就是会让你变得更值钱的方法。

从明天开始, 学起来吧。

PS: 你们还记得我讲过一个实习生的故事吗? 有一次公司聚餐,我随口问新来的实习生,你多长? 他很错愕。 我说,不要惊讶,我们公司每个男生刚进来,都一定会回答这个问题。他脸红、羞涩、扭捏,然后说,15厘米。。。

我一口酒喷出来。

他问, 那, 其他男生多少呢?

我说,我怎么知道?!

他姓谭, 从此有个花名, 叫谭十五, 又称行走的JB。

最近,他毕业了,正式入职我们公司。

我的助理安迪聚、要求,对他进行入职体检,这个体验特别简单特别性粹,只有一个项目,那就是男科。

我们还说,要在公司门口设一个关卡,每天谭十五来上班,都要被安迪检查一次,简称安检。

长按指纹 一键关注



微信号: 咪蒙



微信 ID: mimeng7