

阿呆和他的新媒体朋友: 技术支撑传播武器库 数据打造理性运营手

WCplus作者阿呆 微信: [wonderfulcorporation](#) 公众号(点击打开二维码):数据部落 网站:[askingfordata.com](#)

加入WC社群获得工具更新推送(好友验证请备注 WCplus用户+昵称 否则通过率低)

数据来自微信公众号平台,WCplus仅作转化工具,版权或使用问题请联系原公众号。请勿将数据用于任何商业用途,WCplus对此不承担任何法律责任

那个穿假名牌的室友，现在有2套房了

原创：咪蒙 咪蒙 2017-12-04



我们穷的时候，总爱说一句话，“等我有钱了”。
等我有钱了，我要把我喜欢的衣服全部买下来。
等我有钱了，我要买个名牌包，去同学会装逼。
等我有钱了，我就不工作了，天天睡到自然醒。
我们公司的副总裁王不烦，当年也是这样想的。

2002年，王不烦从湖南一个小乡镇，到北京上大学。
跟很多从小地方到大城市的人一样，她的第一感觉是自卑，因为没见识，更因为穷。

那时，宿舍经常会有卧谈会，本来大家都聊得挺开心的，但是，一旦聊到各种牌子，什么Nike、Adidas、薇姿.....上一秒还很健谈的王不烦，下一秒就睡着了。

她是装睡，因为这些牌子，她听都没听过。

她想掩饰自己的穷。

有一次，室友问她，你脚上的运动鞋多少钱。

她说，21块，在动物园批发市场买的，超好穿。

当时，两个室友对视了一下，撇了撇嘴角，彼此交换一个“你懂的”那种眼神。

但是王不烦不懂。

直到很后来她才懂，她当时那双鞋，是一双假匡威，因为真的匡威要一两百。

原来穷是掩饰不住的。

穷是会渗透到生活中的每个细节的。

有一次，王不烦跟几个同学去逛超市。

同学们都选了很多东西，拎着小袋小袋地去排队结账。

但王不烦什么也没买，一个人站在旁边，有点尴尬。

这已经不是第一次这样了。

你偶尔不买，还可以找借口；但每次都不买，那就肯定是买不起了。

她决定，还是买点什么吧。

于是，她顺手挑了个小苹果，谁知道结账时才发现，竟然要13块8。

她很懵，心想一定是弄错了。

她在学校食堂吃一顿饭，才2块2。

这个小苹果，相当于她一个星期的午饭钱。

同学告诉她，那是蛇果，美国进口的，就是这个价。

王不烦很想把蛇果放回去，但全部人都盯着她，等着她结账。

王不烦只好咬牙买了。

她特别恨自己手贱，为什么偏偏拿了个这么贵的苹果？

后来她只能安慰自己，说，等我有钱了，这种蛇果，我想买多少买多少。

当时，有个女同学帮王不烦介绍了一份家教的工作。

王不烦特别感激，想请她吃当时特别流行的肯德基。

一顿肯德基要几十块，而王不烦一个月生活费只有300块。

那是她第一次走进肯德基，比高考还紧张，呆呆地站在点餐台前，不知道该怎么点餐。

女同学随手点了个套餐，她看了价格，心里一痛，自己点了个最便宜的汉堡。

她拿着汉堡，小口小口地吃，想记住电视里看过很多次的汉堡的味道。

而女同学，每样东西咬了两口，就不吃了，说晚上约了朋友去吃牛扒。

王不烦有点难过。

她拼尽全力，想要用最隆重的方式，表达感激。

而对同学来说，这只是屈就。

王不烦当时就想，等我有钱了，可以痛快地请朋友吃顿饭，再也不用胆战心惊。

当时的王不烦就是这样，常常说着“等我有钱了”，可说完之后，也没有做什么。

直到发生了一件事。

王不烦骑着自行车去做家教，没想到，在路上却被一辆奔驰撞了。

她头破血流，当场昏迷，后来被救护车送去医院，缝了十几针，花了8000多块。

这8000多块，本来是父母刚打给她的一整年的学费、住宿费加生活费，这也是家里的全部积蓄。

现在，全都变成了医药费。

更伤心的是，奔驰司机看她是个学生，不愿意赔偿，随便给了她两百块，就想了事。还很嚣张地说，你一个学生能拿我怎么样，有本事你告我啊！

然后，她真的找了学校法律系的师兄师姐，帮她打官司。

官司输了。

师兄师姐们说，对方请的律师太厉害，这场官司太难打了。

王不烦很沮丧。

她想，等我有钱了，就可以找很牛逼的人帮我打官司。

但她等不及了。

因为辅导员已经通知王不烦，如果这个月底她再交不出来学费，她就读不了书了。

这一次，王不烦只能靠自己。

既然等不到很牛逼的人来帮她，她只有自己变得牛逼。

她决定自己给自己辩护。

当时，王不烦没有上过任何法律课。

她找师兄师姐借了整整一箱法律书籍，查了上百个案例，背下了所有相关的法律条款，做了两大本笔记。

她知道案件最关键的是缺少证据，她重新去联系了帮她报警的路人，一个个地问清楚当时的详细情况。

最后，王不烦头上绷带还没拆，就自己上庭了。

法庭上，对方律师完全没有把王不烦放在眼里，毕竟她只是一个大二的小女生。

但当王不烦一开始就摆出了所有证据，还能随口就背出“《道路交通安全法》第70条、第76条第二款……”

对方律师和法官都震惊了。

最后，官司赢了，对方赔了医药费。

以前我们以为被动等待，只是不会得到什么。

现在才知道，坐在那等，会失去很多。

所以，只有主动去争取，才能保护自己，才能拿回自己应得的。

王不烦的人生开始从被动模式，切换到了主动模式。

读研的时候，王不烦在IBM实习。

当时的主管，总因为表格的行距差0.1cm这些事儿来刁难她。

王不烦想，是不是这个模板本身就有问题。

她收集大家的意见，把会议通知的模板推翻了，重新设计了一个模板。

大家都说她疯了，因为这个模板用了好几年，从来没人敢说什么。

果然，主管骂了她。

但是，总监夸了她。

原来，总监看到了这次的会议通知，发现更专业了。

于是，总监把她留下来，还给她提供了一个很好的offer，比主管的职位还高。

虽然她最后去读博士了，但是她特别感谢变得主动的自己。

只有主动争取，你才能改变现状，才有拒绝别人的权利。

否则，你只有等着被拒绝。

博士毕业，她去一个大集团当了人事经理。

她最酷的一次，一次性给1000多个人涨了工资，其中包括她的总裁。

当时，她发现公司的离职率特别高，因为整个集团工资太低了，远远低于市场水平。

她直接去找总监，说，我要改变整个集团的薪酬体系。

总监觉得她疯了。

王不烦没放弃，她花了两个月，每天工作到半夜12点，做了一份超级详细的调薪方案。整个方案有100多页，相当于一个团队一个月的工作量。

这一次，她没去找总监，直接拿着方案去找总裁。

结果，总裁也不同意。

她对总裁说，那你带我去找董事会主席吧，我来说服他！

被她磨得没办法，总裁只好带她去了。

董事会主席是清华毕业的，之前做了20多年人力资源，拿着她的方案，瞄了几眼，就开始噤里啪啦提问，这个点你考虑到了吗？那个点你考虑到了吗？

她都一一解答了。

因为她实在准备得太完备了，甚至每项分析在报告的第几页，她随口都能背出来。

40分钟后，董事会主席被她说服了。

一个月后，她的调薪方案实施了，董事会每年多花1000多万，给集团所有人的薪酬都上调30%。

这一次，王不烦从经理升职到了总监。

只要你主动谋局，你就可以把所有的不可能，变成可能。

“等我有钱了”，对有些人来说，永远都是将来时。

但有的人，却让这句话变成了现在完成时。

王不烦从读博就开始赚钱，毕业5年，一路做到副总裁。

她完全靠自己，26岁，在北京买了房子，29岁，在深圳买了房子。

现在，32岁的她，已经年薪200万。

命运给了她一手烂牌，却被她打成好牌。

有人说，我没钱，都是因为我命不好，都是因为现实太残酷。

但是王不烦说，去他妈的现实，去他妈的命运。

我就是我的现实，我就是我的命运。



很多人问我，为什么要做《咪蒙教你月薪5万》这个课。

我想说，真的是因为王不烦。

她让我对职场有了很多新的理解。

比如她说，你拿多少工资，是由自己决定的。

刚好，大家对涨工资有很多困惑，经常在后台提问，所以我们就做了这个课。

王不烦既然能给1000多人涨薪，肯定能给10万人涨薪，20万人涨薪。

还有人问，做这个课，最大感受是什么？

我觉得是三个：难，好难，真特么难。

多次修改音频稿，一个课程至少要重写七八遍，因为觉得还不够好。

多次请粉丝来试听，作为宇宙第一网红，我每一次都被重度批评.....

我们做课的心情，就是战战兢兢、如履薄冰。

课程上线之后，我每天都在看评价，特别怕哪里没做好，对不起粉丝。

这几天，几乎都是好评，我总算安心了。

课程对你们有用，真的太棒了。

谢谢你们对我的支持和信任。

有需要的同学，可以点击“[阅读原文](#)”去看看。

现在课程**优惠价49.5元**，能为你节省一半的钱，还剩**最后3个小时**就要恢复原价啦。

这个课到底适合谁呢？

适合想上进却又有点迷茫的人，它教你把自己的努力用对地方。

有个粉丝留言说，“听这个课，就像在职场有了老师，给自己划重点，再也不会迷茫了。”

[阅读原文](#)