



Société de Fournitures de Bureau Société de Fournitures de Bureau

orehn ansellem

Sélectionner la période ▼

Indicateurs Clés

Chiffres d'affaire

2,3 M

Profit

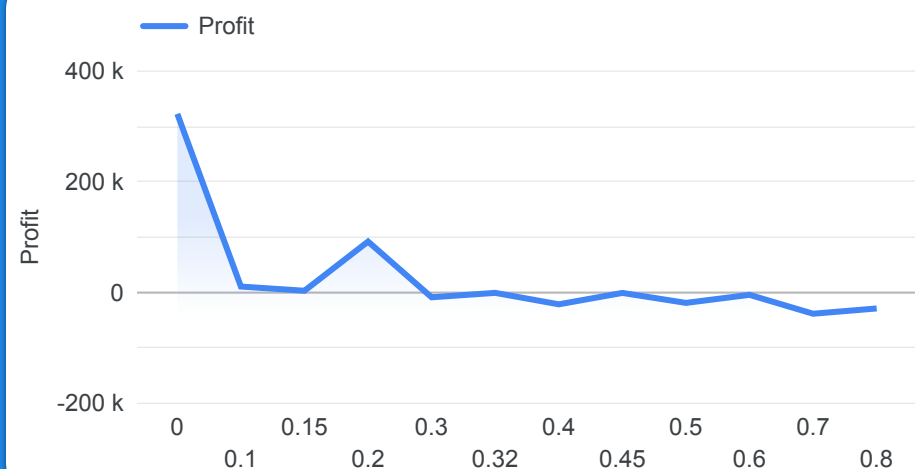
286,4 k

% marges

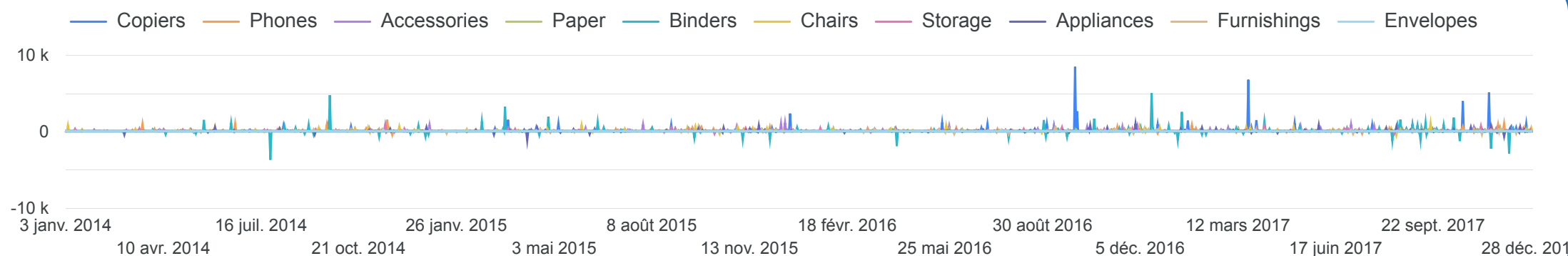
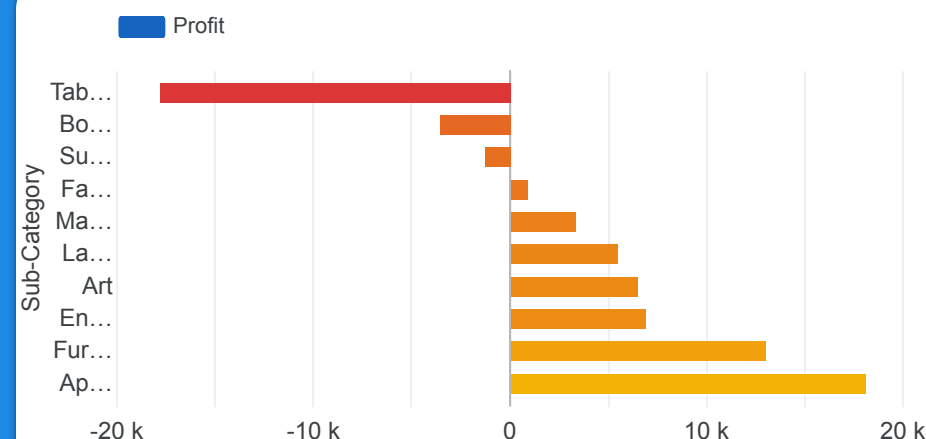
12,47 %

Sélectionner la période ▼

Chute de la rentabilité au-delà de 20% de remise



À partir de quel taux de remise perd-on de l'argent ?



RECOMMANDATIONS :

STOP REMISES : Arrêter toute remise supérieure à 29% (voir courbe).

ACTION PRIX : Augmenter le prix des "Tables" ou changer de fournisseur (voir graphique rouge).

FOCUS : Prioriser les ventes de "Binders" et "Copiers" (produits les plus rentables).

Corrélation entre Taux de Remise et Profit Net

