

## โจทย์ OOP (ดัดแปลงจาก โจทย์วันพฤหัสบดี)

คุณเป็นเจ้าของร้านขายรถที่มีรถอยู่ 5 ยี่ห้อ

- ยี่ห้อ Tui คือรถกระบะ มีราคาตั้งแต่ 3m – 5m
- ยี่ห้อ Tho คือรถไฟฟ้า ราคาปานกลาง มีราคา 2m – 3m
- ยี่ห้อ Toey คือรถเก๋ง ราคาปานกลาง มีราคา 1m – 3m
- ยี่ห้อ Jo คือรถเต่า มีราคา 500k – 1m
- ยี่ห้อ Pree คือรถจักรยานยนต์ มีราคา 20k – 100k

แต่ด้วยเศรษฐกิจ ณ CAMT city ไม่ดีนักเลยคุณเลยจัดโปร ให้เช่ารถก่อนซื้อ และผ่อนจ่ายรถ แต่เพราะว่าคุณมีอิทธิพลมากใน CAMT city และคุณไม่อยากจะให้มีวิธีการอะไรที่ยุ่งยาก การดำเนินการเหล่านี้เลยไม่ผ่านธนาคาร แต่ผ่านคุณคนเดียว โดยข้อกำหนดของคุณคือ

หากเช่ารถที่ ร้านคุณ

- ยี่ห้อ Tui มีค่าแรกเช่า 5k และเช่าได้ 18 วันหากเกินกว่านั้น จะเป็นค่าปรับวันละ 100
- ยี่ห้อ Tho มีค่าแรกเช่า 10k และเช่าได้ 30 วันหากเกินกว่านั้น จะเป็นค่าปรับวันละ 500
- ยี่ห้อ Toey มีค่าแรกเช่า 2k และเช่าได้ 10 วันหากเกินกว่านั้น จะเป็นค่าปรับวันละ 250
- ยี่ห้อ Jo มีค่าแรกเช่า 8k และเช่าได้ 60 วันหากเกินกว่านั้น จะเป็นค่าปรับวันละ 1k
- ยี่ห้อ Pree มีค่าแรกเช่า 20k และเช่าได้ 200 วันหากเกินกว่านั้น จะเป็นค่าปรับวันละ 3k

## หากซื้อรถแบบผ่อนที่ร้านคุณ

- ยี่ห้อ Tui มีค่าตัวราคารถขั้นต่ำ 100K ไม่เกิน 500k และจะต้องผ่อนให้หมดภายใน 10 เดือน
- ยี่ห้อ Tho มีค่าตัวราคารถขั้นต่ำ 80K ไม่เกิน 350k และจะต้องผ่อนให้หมดภายใน 20 เดือน
- ยี่ห้อ Toey มีค่าตัวราคารถขั้นต่ำ 100K ไม่เกิน 400k และจะต้องผ่อนให้หมดภายใน 8 เดือน
- ยี่ห้อ Jo มีค่าตัวราคารถขั้นต่ำ 10K ไม่เกิน 50k และจะต้องผ่อนให้หมดภายใน 6 เดือน
- ยี่ห้อ Pree มีค่าตัวราคารถขั้นต่ำ 1K ไม่เกิน 8k และจะต้องผ่อนให้หมดภายใน 4 เดือน

แต่เนื่องจากคุณต้องรักษาความเป็นคนมีอิทธิพลในเมืองคุณเลยต้องจัดโปรโมชั่น  
เพื่อให้คนใน CAMT city เคารพคุณ คุณเลยจัดระดับสังคมในเมืองของคุณ โดย  
นับจากอายุที่อยู่ใน CAMT city

- หากเป็นลูกค้า VIP (อยู่ใน เมืองนานกว่า 10 ปี)
  - จะสามารถซื้อรถในราคา 50% จากราคาป้าย
  - หากจะเช่ารถ จะสามารถเช่าได้ 50% จากราคาป้าย และไม่เสียค่าปรับใดๆเลย
  - หากจะผ่อนรถ จะสามารถดาวน์ได้ 30% จากราคาป้าย
- หากเป็นลูกค้า Diamond (อยู่ใน เมืองนานกว่า 5 ปี)
  - จะสามารถซื้อรถในราคา 25% จากราคาป้าย
  - หากจะเช่ารถ จะสามารถเช่าได้ 25% จากราคาป้าย และเสียค่าปรับ 30% จาก  
ค่าปรับจริง
  - หากจะผ่อนรถ จะสามารถดาวน์ได้ 15% จากราคาป้าย
- หากเป็นลูกค้าธรรมดา (อยู่ในเมือง 0 – 4 ปี)
  - จะคิดราคาตามป้ายจริง

แต่ด้วยความที่ว่าก่อนคุณจะเป็นเจ้าของร้านขายรถที่มีอิพิพล คุณเคยเป็นโปรแกรมเมอร์ที่เก่งกาจมาก่อน คุณเลยไม่อยากเสียเงินซั๊กแดงเพื่อจ้างโปรแกรมเมอร์มาออกแบบระบบให้คุณ คุณได้ตัดสินใจออกแบบระบบเองโดยใช้วิชา OOP สุดรักที่คุณร่ำเรียนมา โดย

- คุณสร้างระบบลูกค้าเพื่อทราบข้อมูลดังนี้
  - ลูกค้าที่มาซื้อมีอยู่ในเมืองนี้กี่ปี
  - ลูกค้าทำกิจกรรมอะไรในร้านรถของคุณ
  - ลูกค้าสนใจรถยี่ห้อใด
  - ลูกค้ามีเงินเท่าใด
- คุณสร้างระบบรถ เพื่อทราบข้อมูลดังนี้
  - รถยี่ห้ออะไร
  - ราคาตามป้าย(เงื่อนไขตามด้านบน)
  - ราคาเช่า
  - ราคาดาวผ่อน
- คุณสร้างระบบร้านค้า เพื่อ
  - ทราบจำนวนรถที่เหลืออยู่ใน ร้าน
  - ทราบจำนวนเงินทั้งหมดที่เข้ามาในร้านค้า
  - ทราบรายชื่อลูกค้าที่ยังเช่า หรือ ผ่อนรถไม่หมด

โดยร้านขายรถของคุณตอนนี้มีรถทั้งสิ้น 1000 คัน และมียี่ห้อคละกันทั้ง 5 ยี่ห้อ

## หมายเหตุ

- ลูกค้าสามารถทราบประวัติการซื้อขายตัวเองได้
- หากลูกค้าผ่อนรถ ต้องทราบจำนวนเงินชัดเจนว่าจะต้องผ่อนรถเดือนละกี่บาท หากดาวน์รถไปแล้ว
- รถยี่ห้อเดียวกันมีหลายรุ่น จึงไม่ต้องมีราคาเหมือนกัน แต่อยู่ในขอบเขตตามเงื่อนไข
- หากเงินในการซื้อรถ หรือ ผ่อนรถไม่พอ ต้องทำการแจ้งเตือนให้ลูกค้ารู้
- หากลูกค้าซื้อรถไปมากกว่า 4 คัน จะนับเป็น diamond
- หากลูกค้าซื้อรถไป 10 คัน จะนับเป็น VIP
- ร้านค้า ต้องสามารถ รู้ว่าขายรถไปแล้วกี่คัน และรถอะไรบ้าง

และทั้งหมดนี้คือ ระบบที่คุณผู้มีอิทธิพลใน CAMT city และ เป็นโปรแกรมเมอร์ ที่เก่งกาจ  
ต้องจัดการ ก่อนวันที่ 20 ก.พ. 2563 เพื่อที่จะย้ายธุรกิจไปในห้องสอย

ขอให้โชคดี