INTERNATIONAL DE BAJA	DOCUMENTO PAD-8.2-04	REV. A
CALIFORNIA SA DE CV	PROCEDIMIENTO	10/2009
SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD ISO 9001:2008	ENCUESTAS DE REFACCIONES	Página 1 de 3
ELABORO Giovana Rodríguez González	AUTORIZO Ernesto García Manjarrez	

REGISTRO DE REVISION

REVISION	FECHA	No. DE ARTICULO	BREVE DESCRIPCION	AUTORIZACION
A	10/2009	N/A	Emisión Original	Director Ejecutivo

DISTRIBUCION

 Documento electrónico en CR 	M segun alcance.
---	------------------

□ Documento físico en Taller Mxl.

□ Documento físico en Taller Tijuana.





DOCUMENTO PAD-8.2-04	REV. A
PROCEDIMIENTO	10/2009
ENCUESTAS DE REFACCIONES	Página 2 de 3

SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD ISO 9001:2008

1. PROPOSITO

Encuestar a los principales clientes y clientes potenciales del área de Refacciones para conocer su percepción, llevando acabo acciones que mejoren nuestro servicio y venta de refacciones.

2. ALCANCE

Aplica a Gerente de Refacciones, Supervisor de Refacciones, Auxiliar de Mercadotecnia y Coordinador de Refacciones.

3. DEFINICIONES Y ABREVIATURAS

Clientes Potenciales: Cliente que no compra en la empresa.

4. DOCUMENTOS RELACIONADOS

- 4.1FAD-7.2-07 Encuestas de Satisfacción a clientes de Refacciones.
- 4.2 FAD-7.2-21 Encuestas de Clientes Potenciales.
- 4.3PAD-8.5-01 Reporte de Acción.
- 4.4FAD-8.5-02 Quejas del Cliente.

5. EQUIPO Y HERRAMIENTAS

- 5.1 Teléfono
- 5.2Computadora

6. RESPONSABILIDADES

- 6.1 Es responsabilidad del Gerente de Refacciones:
 - 6.1.1 Enviar a Auxiliar de Mercadotecnia antes del 5 del mes de Enero y del 5 de Julio, el listado de los 15 clientes mas importantes del departamento y de los 15 clientes potenciales a investigar.
 - 6.1.2 Una vez que el Auxiliar de Mercadotecnia reporta los resultados de las encuestas de clientes potenciales, deberá indicarle las estrategias a realizar para vender a los clientes potenciales.

6.2 Es responsabilidad del Auxiliar de Mercadotecnia

- 6.2.1 En la encuesta de Satisfacción del Cliente:
 - 6.2.1.1 Llamar a los clientes obtenidos mediante el punto 6.1.1 y realizar las preguntas correspondientes de acuerdo al formato FAD-7.2-07 semestralmente.
 - 6.2.1.2 Elaborar un reporte sobre los resultados obtenidos de las encuestas y entregarlo al Coordinador de Mercadotecnia para su revisión.
 - encuestas de satisfacción a clientes de refacciones al Director Ejecutivo de Refacciones y Gerente de RHP.

 1.4 Cuando se genere una queja del cliente por encuesta de satisfacción de Clientes de refacciones y Control de Clientes de 6.2.1.3 Una vez revisado mandar por correo electrónico los resultados de las
 - 6.2.1.4 Cuando se genere una queja del cliente por encuesta de satisfactiones darle seguimiento al PAD-8.5-02



DOCUMENTO PAD-8.2-04	REV. A
PROCEDIMIENTO	10/2009
ENCUESTAS DE REFACCIONES	Página 3 de 3

6.2.2 En la encuesta de Clientes Potenciales:

ISO 9001:2008

- 6.2.2.1 Llamar a los clientes obtenidos mediante el punto 6.1.1 y realizar las preguntas correspondientes de acuerdo al formato FAD-7.2-21.
- 6.2.2.2 Elaborar un reporte sobre los resultados obtenidos de las encuestas y entregarlo al Coordinador de Mercadotecnia para su revisión.
- 6.2.2.3 Una vez revisado, enviarlo al Gerente de Refacciones. Cuando éste realice el punto 6.1.2 enviarlo a Director Ejecutivo, Gerente de Refacciones y Gerente de Recursos Humanos y Planeación.
- 6.3 Es responsabilidad del Coordinador de Mercadotecnia
 - 6.3.1Revisar que las encuestas estén correctamente realizadas, al igual que los reportes y mandarlos al Auxiliar de Mercadotecnia.
- 6.4 Es responsabilidad del Supervisor de Refacciones
 - 6.4.1Realizar las responsabilidades del Gerente de Refacciones en la sucursal que no cuente con ese puesto.

