

Cleuber Luiz Sobrinho

Masculino, Casado(a), 1972-09-19 (51 anos)

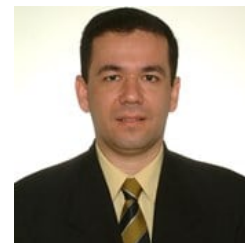
Endereço: Rua Dr. Dercy Antônio Viesti, 35, Jardim Yeda, CEP: 13.060-623 -

Campinas, SP, BR

Telefone: (19) 99608-1529 / Celular: (12) 99163-5886

E-mail: cleubergoiias@gmail.com

Pretensão Salarial: A partir de R\$ 10.000,00



OBJETIVO

Administração / Comercial, Vendas / Setor Público

SÍNTESE

Ampla experiência em licitações públicas, incluindo identificação de oportunidades, elaboração de editais, negociação, conformidade regulamentar, análise crítica de requisitos, e gerenciamento eficaz para obter contratos em diversos setores, contribuindo para o sucesso organizacional.

FORMAÇÃO

- Graduação em Engenharia Ambiental e Sanitária, Centro Universitário Leonardo da Vinci (Uniassevi) - 3/2023 a 6/2027 (cursando)
- Tecnólogo em Gestão Pública, Centro Universitário Facvest - Unifacvest - 11/2021 a 1/2024 (cursando)
- Técnico em Técnico em Guia de Turismo, Centro Estadual de Educação Tecnológica Paula Souza - 8/2022 a 6/2023 (concluído)
- Técnico em Técnico em Transações Imobiliárias, Centro Educacional de Niterói - CEN - 2/1990 a 2/1992 (concluído)

EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

Diretor de Novos Negócios - Potivias Ambiental Ltda. (Empresa de médio porte)

junho de 2015 até junho de 2023 (8 anos)

Cidade: Macapá - Amapá - Brasil

Último Salário: R\$ 13.000

Atividades: Ampla experiência focada no desenvolvimento de oportunidades inovadoras e lucrativas através da condução eficaz de concessões e PPPs, cujas responsabilidades incluem: a) Identificação ativa de oportunidades, análise de viabilidade e alinhamento com objetivos organizacionais; b) Negociação estratégica em acordos complexos com entidades governamentais e parceiros privados; c) Estabelecimento e gestão de parcerias estratégicas no setor público e privado; d) Coordenação de propostas vencedoras em processos de licitação; e) Supervisão abrangente de projetos de concessões e PPPs, assegurando o cumprimento de prazos e metas; f) Garantia de conformidade regulatória para minimizar riscos legais e operacionais; g) Minha extensa experiência nessa liderança evidencia minha capacidade de impulsionar o crescimento e rentabilidade da organização, enquanto mantém alinhamento estratégico com objetivos corporativos.

Diretor de Novos Negócios - Potivias Infra-Estrutura Ltda. (Empresa de médio porte)

maio de 2008 até maio de 2015 (7 anos)

Cidade: Natal - Rio Grande do Norte - Brasil

Último Salário: R\$ 10.000

Atividades: Sólida experiência na condução de licitações públicas e desenvolvimento de oportunidades estratégicas, incluindo: a) Identificação proativa de oportunidades em processos de licitação pública, alinhadas aos objetivos da organização; b) Coordenação na elaboração de propostas técnicas e comerciais competitivas, assegurando a conformidade com requisitos do edital e demonstrando expertise em soluções eficazes; c) Liderança em negociações com órgãos governamentais, estabelecendo parcerias estratégicas para otimizar o sucesso em licitações; d) Colaboração na criação de parcerias com entidades públicas e privadas, ampliando oportunidades de negócios; e) Supervisão na implementação bem-sucedida de projetos oriundos de licitações públicas, garantindo o cumprimento das regulamentações e normas aplicáveis; f) Minha vasta experiência na gestão de processos de licitações públicas atesta minha competência em assegurar contratos e projetos em diversos setores, respaldando o crescimento e sucesso da organização.

Vereador e Presidente da Câmara - Câmara Municipal de Santa Clara D' Oeste/SP. (Empresa de pequeno porte)

janeiro de 2005 até dezembro de 2008 (3 anos e 11 meses)

Cidade: Santa Clara D' Oeste - São Paulo - Brasil

Último Salário: R\$ 3.000

Atividades: Desenvolvi ampla experiência como vereador e presidente da Câmara, demonstrando competência em diversos aspectos, incluindo: a) Elaboração de projetos de lei, decretos legislativos, resoluções, indicações, pareceres, requerimentos e outras proposições legislativas, contribuindo para a formulação de políticas públicas e melhorias para a comunidade; b) Participação ativa em Comissões Permanentes, desempenhando um papel fundamental na análise e discussão de temas relevantes para a população, buscando soluções eficazes; c) Exercício de orientação na elaboração das leis, seja direcionando os trabalhos da casa legislativa ou presidindo o Plenário, incluindo a responsabilidade de emitir votos de desempate em deliberações cruciais, assegurando o avanço das agendas de interesse público; Essa experiência demonstra minha profunda compreensão e participação ativa no processo legislativo e na promoção do bem-estar da comunidade.

Diretor Comercial - Viatel - Construções e Comércio Ltda. (Empresa de médio porte)

janeiro de 1997 até março de 2005 (8 anos e 2 meses)

Cidade: Goiânia - Goiás - Brasil

Último Salário: R\$ 10.000

Atividades: Assumi amplas responsabilidades na gestão de licitações públicas, as quais abrangem: a) Liderança estratégica no desenvolvimento de vendas e negócios; b) Administração integral da área comercial, abrangendo a gestão de equipes, operações, estratégias de mercado e tarefas administrativas; c) Encarregado de identificar oportunidades, elaborar editais, negociar com órgãos governamentais e coordenar todo o processo, desde o registro inicial até o acompanhamento pós-licitação; d) Alcance bem-sucedido de contratos em diversos setores, demonstrando notável capacidade na análise crítica de requisitos, documentação técnica e comercial, bem como na elaboração de propostas competitivas; e) Gerenciamento de equipes e recursos com o intuito de otimizar o êxito em licitações complexas, desempenhando um papel de importância vital para o crescimento e êxito da organização.

Diretor Comercial - Pavicamp - Construções e Comércio Ltda. (Empresa de médio porte)

julho de 1995 até dezembro de 1996 (1 ano e 5 meses)

Cidade: Campinas - São Paulo - Brasil

Último Salário: R\$ 5.000

Atividades: Absorvi responsabilidades que incluem: a) Desenvolvimento de habilidades em negociações e vendas de serviços especializados, combinando expertise técnica e comercial com administração de unidades de negócios abrangendo áreas comerciais, operacionais e administrativas; b) Concepção e implementação de projetos estratégicos, acordos de parceria e a exploração de novas oportunidades de negócios; c) Abordagem estratégica e operacional voltada para alinhar os objetivos da empresa às necessidades dos clientes, com um foco contínuo no crescimento de vendas e na maximização da rentabilidade; d) Realização de estudos de viabilidade para projetos e expertise na regulamentação de contratos, incluindo a interação com diversas esferas governamentais, abrangendo governos federal, estaduais e municipais.

Chefe do Departamento de Planejamento - Erbeta - Empreendimentos e Construções Ltda.

(Empresa de médio porte)

julho de 1993 até julho de 1995 (2 anos)

Cidade: Campinas - São Paulo - Brasil

Último Salário: R\$ 3.000

Atividades: Absorvi responsabilidades abrangentes na gestão de licitações públicas, que incluem: a) Captação, registro e análise de editais em procedimentos de compras governamentais, coordenando todas as etapas necessárias para participação em licitações em diversos órgãos públicos; b) Desenvolvimento de planilhas de custos e propostas técnicas, além de garantir o registro da empresa nos mais diversos órgãos públicos; c) Efetiva gestão de contratos e empenhos junto às instituições, resultando em contribuições significativas para o desempenho da área. Isso envolveu participação em cartas convites, tomadas de preços, concorrências, pregões eletrônicos e presenciais, elaboração de propostas comerciais e acompanhamento de todo o processo contratual até a assinatura; d) Manutenção de comunicação eficaz com as áreas internas para compartilhar informações relevantes sobre licitações ganhas e alinhar estratégias; e) Estabelecimento de relacionamentos institucionais com órgãos públicos, envolvendo a participação em

reuniões para aperfeiçoamento do atendimento; f) Implementação de melhorias nos processos licitatórios, através da condução de ações e projetos da área, bem como da elaboração de documentos como ofícios, impugnações, argumentações, contra-razões, recursos, e demais medidas necessárias para assegurar o andamento eficiente dos processos.

Encarregado do Departamento de Licitações - Equipav S/A - Pavimentação, Engenharia e Comércio (Empresa de grande porte)

setembro de 1987 até setembro de 1992 (5 anos)

Cidade: Campinas - São Paulo - Brasil

Último Salário: R\$ 3.000

Atividades: Absorvi responsabilidades abrangentes na gestão de licitações públicas, que incluem: a) Captação, registro e análise de editais em procedimentos de compras governamentais, coordenando todas as etapas necessárias para participação em licitações em diversos órgãos públicos; b) Desenvolvimento de planilhas de custos e propostas técnicas, além de garantir o registro da empresa nos mais diversos órgãos públicos; c) Efetiva gestão de contratos e empenhos junto às instituições, resultando em contribuições significativas para o desempenho da área. Isso envolveu participação em cartas convites, tomadas de preços, concorrências, pregões eletrônicos e presenciais, elaboração de propostas comerciais e acompanhamento de todo o processo contratual até a assinatura; d) Manutenção de comunicação eficaz com as áreas internas para compartilhar informações relevantes sobre licitações ganhas e alinhar estratégias; e) Estabelecimento de relacionamentos institucionais com órgãos públicos, envolvendo a participação em reuniões para aperfeiçoamento do atendimento; f) Implementação de melhorias nos processos licitatórios, através da condução de ações e projetos da área, bem como da elaboração de documentos como ofícios, impugnações, argumentações, contra-razões, recursos, e demais medidas necessárias para assegurar o andamento eficiente dos processos.

CURSOS EXTRACURRICULARES

FBB 100 Correspondente Completo + LGPD - FEBRABAN - Federação Brasileira de Bancos - 12 horas - 2023

Avaliação Imobiliária (CNAI - PTAM) - Instituto Nacional de Educação à Distância - INED - 228 horas - 2021

IDIOMAS

Espanhol - Básico

Viagens e visitas técnicas realizadas nos seguintes países: Argentina, Espanha, Itália, Portugal e Venezuela.

Inglês - Básico

INFORMÁTICA

Intermediário: etc, Pacote Office, Photoshop, Windows

INFORMAÇÕES ADICIONAIS

3 filhos, Disponibilidade para viajar, Disponibilidade para mudança, Habilitação (CNH): B