Santos, maio de 2022

Ref.: Processo Seletivo

Profissional com experiência nas áreas comercial, vendas, administrativa, compras, estoque, conferente, logística e controle de acesso. Postura proativa, dinâmico, agregador, perceptivo, focado em metas e resultados, experiente em negociações e no trabalho em equipe. Atuei como supervisor e gerente nas áreas citadas. Meu objetivo é integrar o grupo de seus colaboradores e para isso aguardo um possível contato para marcarmos uma entrevista pessoal.

Atenciosamente

[gilsonalbertomkt@gmail.com](mailto:gilsonalbertomkt@gmail.com)

**Gilson Alberto**

**Rua Paraná, 139 apto. 103 – Vila Mathias – CEP 11075-320**

**Santos / SP – (13) 99149-1260 / (13) 981120386 - recados**

**Áreas de Interesse:**

Comercial, Vendas, Administrativa, Compras, Estoque e Logística

**FORMAÇÃO ACADÊMICA:**

Graduado em Administração de Empresas – UNISANTA

Técnico em Logística Portuária – UME - Acácio de Paula Leite Sampaio

Engenharia Elétrica - UNITAU – Cursado até o 3º. Ano.

**Qualificação Profissional**

. Organização e controle das rotinas de trabalho

. Desenvolvimento de propostas comerciais

. Cotações de preços e compras de produtos e serviços

. Controle do pós-vendas e avaliação do índice de satisfação do cliente

. Controle de resultados através de mapas estatísticos

. Organizador de operações de merchandising

. Treinamento de Colaboradores

. Administração de estoques e inventários periódicos

. Roteirização das áreas de vendas e logística de entrega

. Disponibilidade para viagens de negócio ou mudança de domicílio.

**Experiência Profissional:**

**LCA – ADMINISTRADORA DE BENS S/C LTDA.**

**Gerente Administrativo e Comercial**

Junho de 2013 a Dezembro de 2021

**SPANDEX COMERCIAL, IMPORTADORA e EXPORTADORA LTDA. - São Vicente - SP**

**Vendedor Interno / Gestão de Estoques / Adm. da carteira de clientes / Cobrança**

Junho de 2012 a Abril de 2013

**ULTRAPAN INDÚSTRIA e COMÉRCIO LTDA. - SUCOS TAMPICO – Valinhos -SP**

**Supervisor de Vendas / Administrativo / Estoques / Cobrança**

Fevereiro de 2008 a Agosto de 2011

Atuando de Peruíbe a São Sebastião com 16 colaboradores na equipe

**SCAPOL DISTRIBUIDORA – JOHNSON & JOHNSON / GILLETTE – Sorocaba - SP**

**Supervisor Vendas / Administrativo / Controle de Estoque nos distribuidores**

Novembro de 2002 a Dezembro de 2007

Atuando de Cananeia a São Sebastião com equipe de 20 colaboradores

**RICOPEL COMERCIAL LTDA. – DISTR. de SISTEMAS DE HIGIENE e LIMPEZA – Santos -SP**

**Supervisor de Vendas / Controle de Estoques nos clientes / Administrativo**

Junho de 1998 a Novembro de 2002

Atuando de Miracatu a Bertioga com equipe de 22 colaboradores

**PEPSI-COLA ENGARRAFADORA LTDA – PEPSI-COLA - São Paulo -SP**

**Gerente de Área: Administração geral do depósito Baixada Santista**

Agosto de 1997 a Maio de 1998

Administração geral do depósito, atuando nas áreas de Peruíbe a Sebastião - 48 colaboradores

**SPAL S/A – INDÚSTRIA BRASILEIRA DE BEBIDAS–COCA-COLA / KAISER – Santos - SP**

**Gerente de Vendas / Administração /Seleção de colaboradores /**

Fevereiro de 1994 a Março de 1997

Atuando entre Peruíbe e Bertioga com 60 colaboradores na equipe

**KENTINHA LTDA. – MARMITEX – DESCARTÁVEIS DE ALUMÍNIO – Diadema – SP**

**Supervisor e Gerente de Vendas em São Paulo capital, ABCD, Baixada Santista**

**Gerente da Filial- RS / SC: Administração Geral da Filial Porto Alegre** Março de 1986 a Dezembro de 1993

**Cursos Extracurriculares:**

. Supervisão de Vendas – ADVB / SP

. Gerenciamento de Vendas – CIESP / DIADEMA

. Sucesso em negociações – SPAL / COCA-COLA

. Gerência de Vendas – CERVEJARIAS KAISER

. Comunicação Empreendedora – W2 ASSOCIADOS

. Técnicas de Apresentação – SPAL / COCA-COLA

. Qualidade Total – SPAL / COCA-COLA

. Processos de Negócios – SPAL / COCA-COLA

. Avaliação de Objetivos e Metas – CERVEJARIAS KAISER

. Atendendo com Qualidade – SEBRAE / SANTOS

. Marketing de Relacionamento – SEBRAE / SANTOS

. Aprender a empreender – SEBRAE / SANTOS

. MEI – Micro Empresário Individual – SEBRAE / SANTOS