

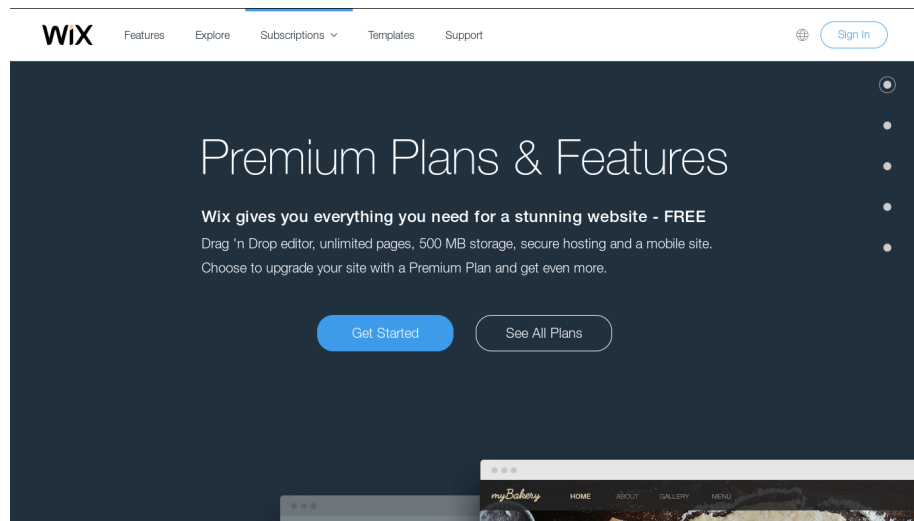
Tarea 4 ~ Negocios Electrónicos

Orlando Daniel Cuevas Eufrazio - 440001077

Septiembre 22, 2016

1. ¿Para que sirve el comercio electronico?
 - Para la compra y venta de objetos y/o servicios por internet.
2. 3 ventajas del comercio para las empresas y 3 para los clientes
 - *Ventajas para los clientes:*
 - Se reduce la cadena de distribución y esto puede hacer que el producto sea mas barato.
 - Permite al cliente tener mas información a la hora de hacer la compra.
 - Informacion inmediata de el producto que va a comprar (precios, tamaño, color, etc).
 - *Ventajas para la empresa:*
 - Reduce el tamaño del personal.
 - Agiliza las operaciones en cuanto a inventario, traslado, etc.
 - Ahorran dinero en publicidad.
3. 3 desventajas del comercio electronico para empresas y 3 para los clientes
 - *Desventajas para los clientes:*
 - No conoces directamente al vendedor o comerciante.
 - No estas seguro de si tu compra va a llegar a tus manos de manera integra o si va a llegar o no.
 - Seguridad al hacer el pago.
 - *Desventajas para la empresa:*
 - Menor comunicacion entre el vendedor y el comprador.
 - Estas expuesto a hackers.
 - Hay mas competencia que en un negocio tradicional.

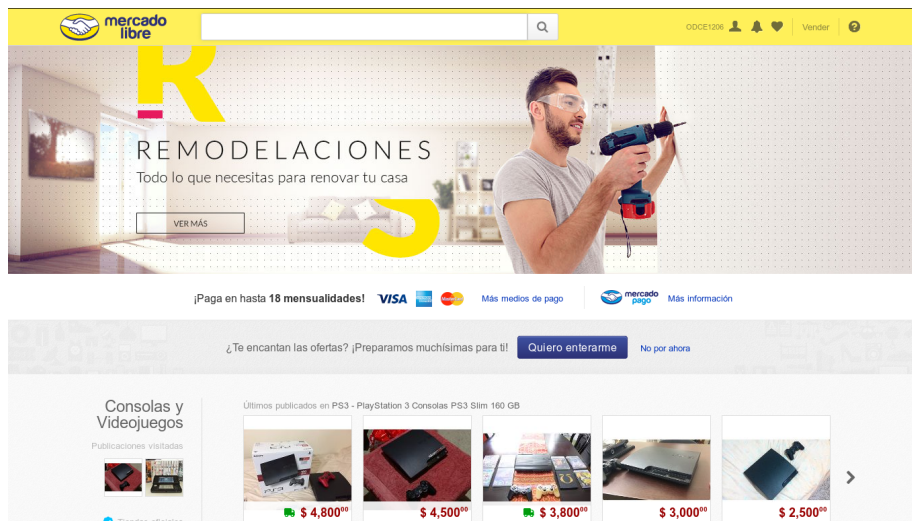
-
4. Empresas B2B (Screenshot y justificado)



5. Empresas B2C (Screenshot y justificado)



6. Empresas C2C (Screenshot y justificado)



Extra: Menciona una película que que tenga que ver con e-Commerce

War Dogs: Link en IMDB