



# Pedro Fernández

Ejecutivo de ventas

## PERFIL PROFESIONAL

Lorem ipsum dolor sit amet, consectetur adipiscing elit, sed do eiusmod tempor incididunt ut labore et dolore magna aliqua. Nulla facilisi morbi tempus iaculis urna id volutpat lacus.

## CONTACTO

- ✉ hola@sitioincreible.com
- ☎ (55) 1234-5678
- 💻 www.sitioincreible.com
- 📍 Calle Cualquiera 123, Cualquier Lugar

## HABILIDADES

- Gestión de proyectos
- Organización eficiente
- Toma de decisiones
- Habilidades analíticas
- Coordinación administrativa
- Manejo de software
- Comunicación asertiva

### Empresa Borcelle

2010-2012

Vendedor en línea

- Identificación de oportunidades de mercado y desarrollo de estrategias para aumentar las ventas.
- Mantenimiento y expansión de relaciones con clientes existentes.

### Empresa Borcelle

2012-2014

Agente de ventas

- Implementación de tácticas efectivas para cerrar acuerdos y alcanzar objetivos de ingresos.
- Manejo proactivo de consultas y resolución de problemas para garantizar la satisfacción del cliente.

### Empresa Borcelle

2014-2016

Ejecutivo de ventas

- Participación activa en el ciclo completo de ventas, desde la prospección hasta el cierre.
- Habilidades demostradas en la negociación de contratos y acuerdos beneficiosos para ambas partes.

## ESTUDIOS SUPERIORES

2010-2012

**Licenciatura en Administración**

Universidad Borcelle

2016-2018

**Maestría en Finanzas**

Universidad Borcelle