

O caminho inteligente para **VENDER** com sucesso

*Aprenda a construir e apresentar uma
proposta comercial eficiente, aumentando
sua taxa de fechamento*

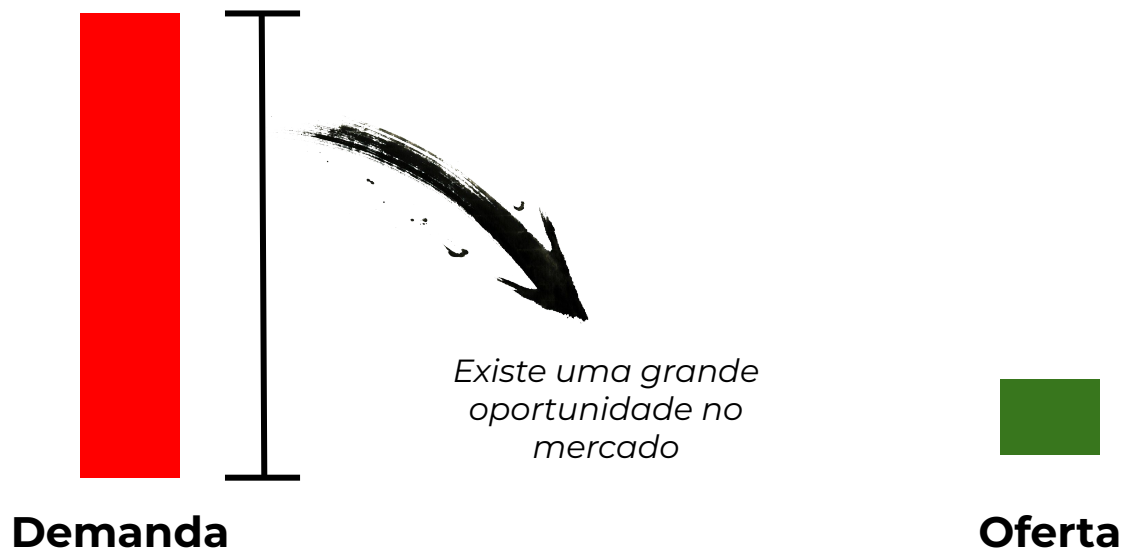


**Como seria se você não precisasse errar
por anos até descobrir como fazer sua
agência vender todos os meses?**

Este é o dia.

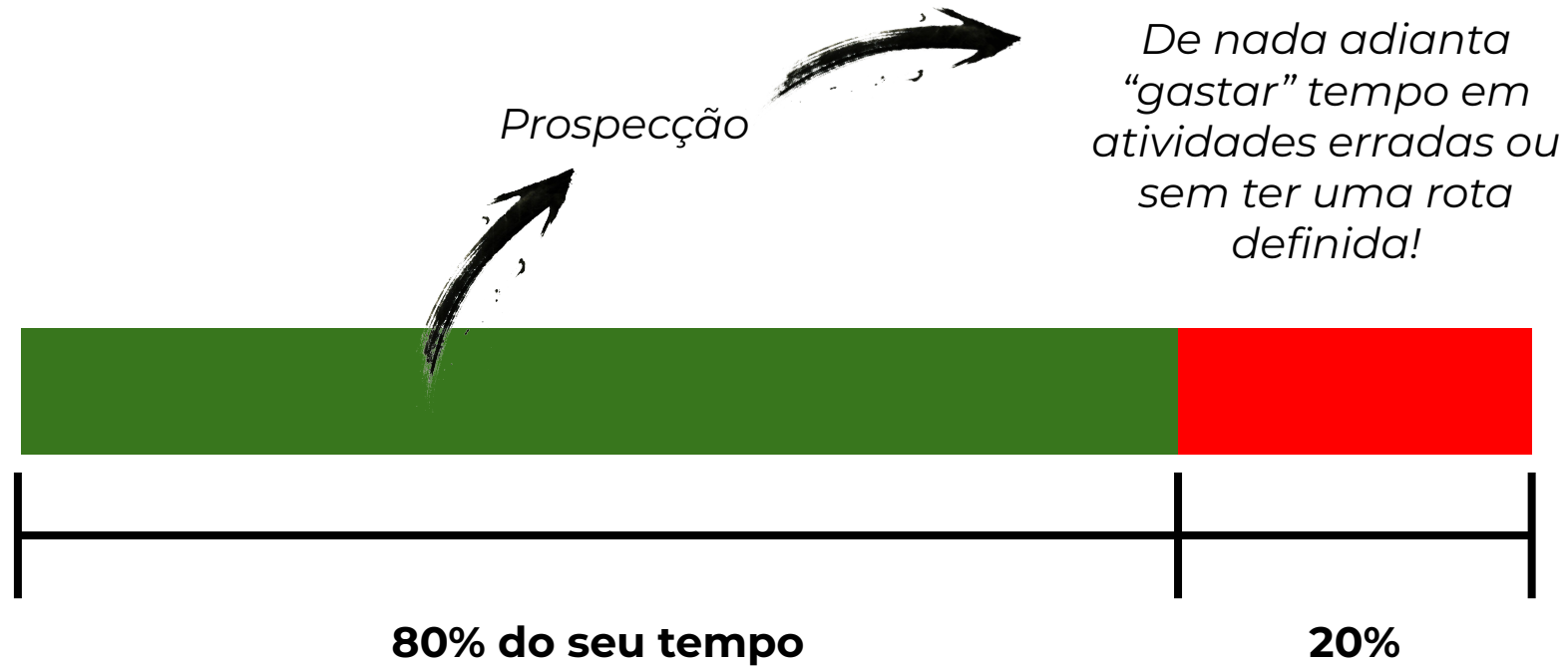
**Você vai entender de uma vez por todas
que vender é método e não dom.**

A demanda para serviços digitais é maior do que a quantidade de pessoas que podem prestá-los.



Essa é a chave para o sucesso da sua agência:





Com a **rota errada** você vai:



***Desperdiçar
horas***



***Receber diversos
“nãos”***



***Achar que vender é
pura sorte***

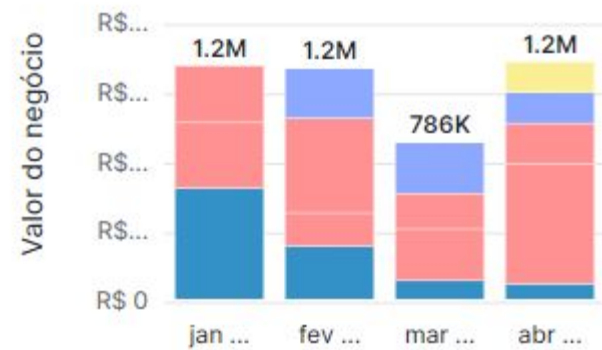
Quero te mostrar o roteiro imbatível, que qualquer pessoa pode usar, para vender mais serviços digitais...





💰 Negócios ganhos ao longo do tempo

PERÍODO PERSONALIZADO · GANHO



ste

Para contextualizar, vamos dar um passo para trás...



**Você precisa entender o que NÃO é uma boa proposta,
ou seja, o que não deve ser feito...**



**E com isso ficará muito mais claro do porquê pessoas
deixam de conseguir clientes todos os dias.**



Suas conquistas

Mostrar o quanto você é bom, suas credenciais, certificados, prêmios e casos de sucesso aleatórios.



O problema de qualquer empresa

Esquecer que toda empresa possui uma dor,
necessidade, que faz ela tomar a decisão de comprar
algo (um serviço)



Método

Mostrar o seu método sem qualquer conexão ou
adaptação da realidade daquela empresa



Mandar sua proposta por WhatsApp ou email com o famoso “segue proposta anexa”



Condução na Apresentação

Deixar que a pessoa/empresa conduza o que você mostra em sua apresentação

Ao executar a rota corretamente...



Deve conseguir de 3-4 novos clientes por mês



A R\$ 1.000/mês cada, são R\$ 3.000 a R\$ 4.000 de nova receita recorrente a cada mês...



Isso é R\$ 36 mil/mês no mínimo e cerca de R\$ 48 mil/mês no maior volume...

Lembre-se: a cada novo cliente, o resultado é composto

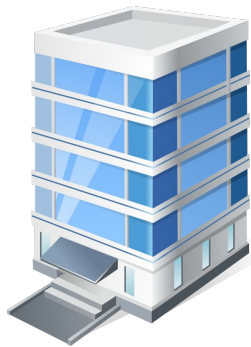
**E isso é totalmente possível,
seguindo o método...**



Como fechar mais clientes para sua Agência Digital através da Rota Mestre de 9 Passos:



Na primeira parte da apresentação...



Sua agência

Menos de 30 segundos, com 1 ou 2 slides, sobre sua agência e credenciais



Reforçar Problema

Tangibilize a dor que a pessoa/empresa possui e conecte a uma meta



Seu Método

Demonstre que o seu método resolve aquele tipo de problema, customizando com exemplos para aquela empresa

A introdução é breve, podendo conter cases de sucesso (ou não) mas dando clareza sobre a situação conversada no projeto...



Exemplo: Reforço do Problema

Aqui optamos por mostrar visualmente a queda do site nas buscas orgânicas...



Na segunda parte...



O Escopo

O que será entregue pela sua agência para resolver aquele problema ao longo do tempo



Equipe

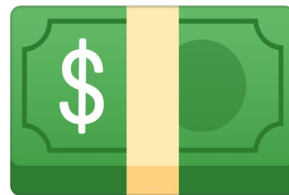
Quais pessoas, com qual conhecimento e como será a relação com elas ao longo do projeto

O ponto-chave na apresentação:



Reforce a DOR

O que será entregue pela sua agência para resolver aquele problema ao longo do tempo



Preço

Quais pessoas, com qual conhecimento e como será a relação com elas ao longo do projeto

Exemplo: Escopo, Equipe e Preço

Contamos ainda com a **RIS**

Esta é um consultório analítico de dados e insights consolidados em uma visão mais interessante, compreendendo melhor o crescimento do projeto.

Resultados no alto tráfego orgânico

Nossas vitórias são aqui:

- 1. Aumento de 15% no tráfego orgânico em 3 meses
- 2. Redução de 10% no custo por clique em 2 meses
- 3. Aumento de 20% no tempo médio de permanência no site em 1 mês
- 4. Aumento de 10% no número de leads gerados em 2 meses
- 5. Aumento de 15% no número de conversões em 3 meses

46

Em resumo, você pode contar com **SEO Mestre!**

47

Como a **Agência Mestre** vai me ajudar

48

Como funciona?

As etapas, atividades e entregáveis do projeto...

49

São 12 meses de projeto...

1. Fase de planejamento e análise

2. Fase de implementação

3. Fase de acompanhamento e relatório

50

Nosso time para o Projeto

Este é o time mais de 100 colaboradores e especialistas em SEO e profissionais experientes com anos de experiência no mercado de SEO, com foco em áreas estratégicas e operacionais.

51

Durante os 12 meses, o que será entregue?

52

E qual o investimento para a Agência Mestre criar a minha máquina de visibilidade no Google?

53

Investimento no SEO Mestre

12x R\$ 7.450,00

Envio de cobrança por boleto, sendo o primeiro na data de assinatura do contrato e os demais a cada dia 5 do mês.

54

Como uma visão extra, podemos assumir a **gestão de anúncios**.

55

Gerenciamento da Mídia Paga

Para os clientes interessados em adquirir, temos uma lista mensal de opções, gestão e administração das campanhas que segue a seguir:

Investimento Mensal	Valor de Gerenciamento
Até R\$ 20.000,00	R\$ 3.750,00
De R\$ 20.000,00 a R\$ 25.000,00	R\$ 4.250,00
De R\$ 25.000,00 a R\$ 30.000,00	R\$ 4.500,00
De R\$ 30.000,00 a R\$ 50.000,00	5%
De R\$ 50.000,00 a R\$ 70.000,00	14%
De R\$ 70.000,00 a R\$ 100.000,00	12%
Acima de R\$ 100.000,00	12%

Por exemplo: Se um cliente quiser R\$ 20.000,00 em um mês de investimento em mídia paga, haverá um valor adicional de mensalidade de projeto de R\$ 3.750,00.

56

Premissas para o Projeto

• Importante a se considerar:

- 1º Pagamento realizado no ato, demais todos os dias 5 de cada mês;
- Caso não haja independência desde formado poderá haver outras alterações no formato de pagamento, inclusive no valor total;
- Documentações de planejamento, análises de SEO e produção de conteúdos devem ser enviadas no 30 a 45 dias a partir da assinatura do contrato;
- Caso não sejam contratadas horas de desenvolvimento para modificações no website deverão ser documentadas no 30 a 45 dias a partir da assinatura do contrato;
- 1º pagamento em uma única parcela com 30 dias a partir da assinatura do contrato;
- Caso não haja essas áreas, a agência não poderá contribuir com o desenvolvimento.

57

Demos o primeiro passo, agora é sua vez:

comercial@agenciamestre.com

(11) 2364-5494

58

59

Finalize da melhor maneira...



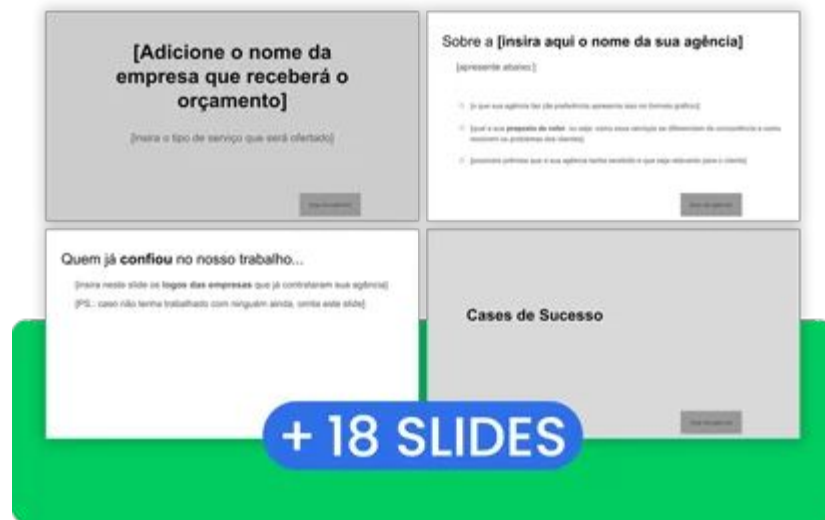
Dúvidas

Esse é o momento de abrir para dúvidas e quebrar objeções



Agendar o Retorno

Você precisa combinar um dia e formato de retorno sobre a proposta



Bônus da Aula

**Slides da Proposta Mestre,
o modelo que vai te ajudar
a vender muito mais!**

**Com a clareza da rota, é possível
mudar o seu cenário...**



**Saber a ROTA é a razão para qualquer um sem
experiência prévia ou conhecimento ter sucesso.**



**Quero dar um passo a mais,
te mostrando na prática o que ajustar em uma proposta...**



Proposta 01



Proposta 02



Apreendeu o método da Proposta Comercial e já vendeu na mesma semana!

Bom dia Fábio, tudo bem? Como você pediu... vim de contar que já fechei o primeiro contrato com o método de proposta que você passou no workshop E já vou investir no treinamento 🙌🙌



Lembre-se...



Com o método certo, é possível fazer na sua agência!

Não importa se você está começando ou se já está na jornada.



Eu não quero que você feche vários clientes sem garantir que vai **GANHAR DINHEIRO de verdade...**



Na próxima aula, quero te mostrar como garantir que você **LUCRE todos os meses com os seus projetos.**

**Vou revelar o segredo para você
empilhar dinheiro no seu bolso...**



O que vimos **na aula de hoje:**

Os passos para a sua agência seguir para o próximo nível:

- A **demanda por serviços digitais é maior** do que a quantidade de profissionais e agências disponíveis;
- Usar um **método validado** ajuda a aumentar suas vendas mesmo que você não tenha experiência;
- Na prática: **revistamos propostas enviadas por vocês!**
- **Errar** na sua proposta, agora **é uma opção**.



Antes de finalizar...

Para **acessar o PDF**, utilize a senha:

vendermais

