# Unidad Z La empresay su entorno

«Ninguna empresa puede tener éxito sin relacionarse bien consu entorno»





#### ► Sumario:

- 1. Introducción.
- La empresa: concepto y elementos.
- 3. Tipos de empresas.
- 4. Áreas funcionales de la empresa.
- 5. Estructura organizativa de las empresas.
- 6. El entorno de la empresa.
- 7. La cultura de la empresa y su imagen.
- 8. La responsabilidad social de las empresas (RSE).

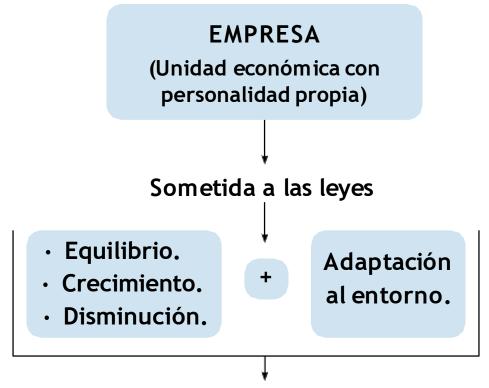
#### Objetivos:

- Detectar y definir las funciones básicas que se realizan en una empresa.
- Clasificar los distintos tipos de empresas.
- Identificar los elementos del entorno de una empresa.
- Definir los principales componentes del entorno general que rodean a la empresa.
- Valorar y sopesar la importancia de los principales integrantes del entorno especifico de una empresa tales como los clientes.
- Comprender la importancia del análisis DAFO.
- Entender y valorar los conceptos de cultura empresarial e imagen corporativa.





### 1. Introducción



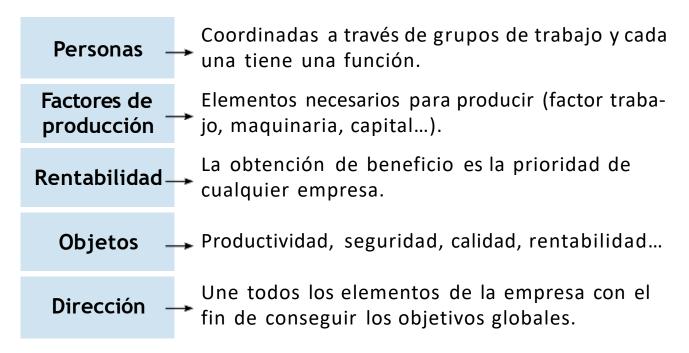
Y capacidad de adelantarse a los cambios.





### 2. La empresa: conceptos y elementos

- Definición de empresa según el DRAE: «unidad de organización dedicada a actividades industriales, mercantiles o de prestación de servicios con fines lucrativos».
- Principales características de una empresa:







### 2.1. <u>Elementos de la empresa</u>

# Capital instrumental

- <u>Capital técnico</u>: elementos que permanecen largo tiempo en la empresa (instalaciones, maquinaria ...).
- <u>Capital financiero</u>: recursos financieros líquidos que componen la tesorería de la empresa.

#### Elemento humano

- Trabajadores: ofrecen su fuerza laboral y conocimientos a cambio de un salario.
- <u>Directivos</u>: su función es dirigir el proceso productivo.
- <u>Propietarios del capital o socios</u>: pueden tener control de la empresa o ser simplemente inversores financieros.

Es la **estructura orgánica** dividida en áreas o niveles.

#### la organización

El entorno

Tiene una estrecha **relación con la empresa** a través de clientes, proveedores, distribuidores, organismos públicos...

Clic@ Factores de Producción "Inputs"

https://www.youtube.com/watch?v=HnIWzc0Ai\_Q





## 3. <u>Tipos de empresa</u>

| Según su función<br>básica                                  | <ul> <li>Industriales: textiles, automoción, siderúrgicas</li> <li>Comerciales: grandes almacenes, hipermercados, comerciales de muebles</li> <li>De servicios: peluquerías, seguros, transporte</li> </ul>  |
|---|--|
| Según<br>su<br>actividad y<br>objeto                        | <ul> <li>Sector primario: agropecuarias (agrícolas, pesqueras, ganadera y forestal) y extractivas (minera).</li> <li>Sector secundario: empresas industriales y de la construcción.</li> <li>Sector terciario: empresas de transportes, comerciales, servicios, educación,</li> </ul>                      |
| Según la<br>titularidad del<br>capital de<br>la empresa     | <ul> <li>Empresa pública: como el Estado, CCAA o un Ayuntamiento.</li> <li>Empresa privada: su capital pertenece a una persona física o jurídica privada.</li> <li>Empresa mixta: con capital público y también privado.</li> </ul>  |
| Según la<br>dimensión de la<br>sociedad                     | <ul> <li>Microempresa: entre 0 y 9 trabajadores.</li> <li>Empresa pequeña: entre 10 y 49 trabajadores.</li> <li>Empresa mediana: entre 50 y 249 trabajadores.</li> <li>Empresa grande: más de 250 trabajadores.</li> <li>Nota: el 99,9% de las empresas de país son PYMES (0-249 trabajadores).</li> </ul> |
| Por el origen de su<br>capital<br>mayoritario<br>pueden ser | <ul> <li>Nacionales. Ejemplo: Mercadona.</li> <li>Extranjeras. Ejemplo: Carrefour.</li> <li>Multinacionales. Ejemplo: Ford o Nissan.</li> </ul>  |





### 4. Las áreas funcionales de una empresa

| Área                     | Caracteristicas de la misma  |
|--------------------------|--|
| Producción               | <ul> <li>Funciones de fabricación o transformación y aprovisionamiento.</li> <li>Proceso de transformación: entran inputs (materas primas o semielaboradas) y se convierten en outputs. (Productos acabados o elaborados).</li> </ul>  |
| Económico-<br>Financiera | <ul> <li>Función: obtener los recursos financieros necesarios para cumplir los objetivos de<br/>la organización (propios o ajenos).</li> </ul>   |
| Comercial y<br>Marketing | <ul> <li>Función: proyecta la empresa hacia el exterior. Es necesario conocer el mercado en cuanto a tamaño y también conocer la estructura del mercado (consumidores, competencia y los intermediarios) para establecer el plan de empresa:</li> <li>Los objetivos comerciales.</li> <li>La cuota de mercado a alcanzar.</li> <li>La cifra de ventas prevista a corto y medio plazo.</li> </ul> |
| Organización<br>y RRHH   | <ul> <li>Organización: diseño, mantenimiento y modificación de la estructura de la empresa para lograr sus objetivos (desarrollo organizativo para la cultura y valores).</li> <li>RRHH: define las necesidades de personal para la empresa.</li> </ul>  |
| Administración           | <ul> <li>Función: interpretación de acuerdos, administración de fondos sociales y<br/>administración de personal (nóminas, relaciones con la administración y seguridad<br/>social, control de presencia).</li> </ul>  |





### 4. Las áreas funcionales de una empresa

#### Clic@

Retrato de las PYMES

https://acortar.link/kOUmtZ

Áreas básicas de la empresa

https://www.youtube.com/watch?v=V2Q3AkXv35Y





### 5. Estructura organizativa de la empresa

**Definición de organigrama:** representación gráfica de la jerarquía o estructura formal de la organización.

# Clic@ La empresa horizontal https://www.youtube.com/watch?v=mD7lfsYgzCY

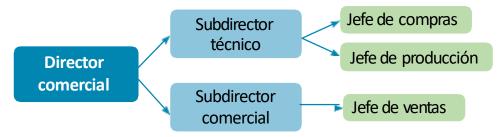
| Horizontales              | Se ordenan de izquierda a derecha de forma que los superiores jerárquicos de la organización se sitúan a la izquierda y los inferiores a la derecha. Figura 5.1.1.                             |
|---------------------------|--|
| Verticales                | Son los más comunes y utilizados, en ellos la jerarquía aparece ordenada de arriba abajo. El superior jerárquico aparece en la parte superior. Figura 5.1.2.                                   |
| Circulares o concentricos | Estos organigramas se representan mediante círculos concéntricos. Se leen desde dentro hacia fuera, de tal forma que el cargo de mayor jerarquía aparece en el centro del mismo. Figura 5.1.3. |





### 5. Estructura organizativa de la empresa

#### 5.1.1. Organigrama horizontal



#### 5.1.2. Organigrama vertical



#### 5.1.3. Organigrama circular







### 5. Estructura organizativa de la empresa

### 5.2. Nuevas técnicas organizativas

| Circulos de calidad                                       | Reunión de trabajadores para hablar sobre la empresa y realizar un informe.  |  |
|---|--|--|
| Just in time  | Fabricarlo que se necesita para eliminar stocks.   |  |
| Planificación y control de la<br>producción informatizada | Preparación para un proceso de trabajo: programación de tareas, control de existencias y de almacenes.   |  |
| Análisis del control                                      | Detecta los costes de cada fase del trabajo para conseguir un producto al menor coste posible.   |  |
| Control total de calidad                                  | Búsqueda de la excelencia.   |  |
| Estudio de tiempo<br>informatizados                       | Calcula los tiempos de trabajo por cronometraje o MTM (Medida de Tiempo de los Métodos).   |  |
| Enriquecimiento de tareas                                 | Añade motivadores para hacerlo más satisfactorio sustituyendo operaciones simples y repetitivas por una mayor formación y responsabilidad para desempeñarlo. |  |
| Muestreo de trabajo                                       | Utilización de la estadística muestral para obtener información básica para introducir medidas organizativas.  |  |





### 6. El entorno de la empresa

**Definición de entorno:** «todos aquellos factores externos a la empresa que tienen una influencia significativa en su estrategia empresarial».

**Tipos de entornos**: en función de la naturaleza o de la forma en que el entorno se manifiesta en la empresa podemos distinguir dos niveles de entorno:

- El entorno general o macroentorno.
- El entorno especifico o microentorno.







#### 6.1. Entorno general o macroentorno

Son factores de carácter macroeconómico, externos a la empresa sobre los que la organización no tiene capacidad de control, pero sí que puede analizarlos para tratar de minimizar sus **AMENAZAS**, o potenciar las **OPORTUNIDADES** que pueden llegar a representar.



Clic@

Análisis PEST: amenazas y oportunidades

https://www.youtube.com/watch?v=sUdwKu8Dijw





### 6.1. Entorno general o macroentorno

| Análisis entorno general |   |  |
|--------------------------|---|--|
| Factores PEST            |   |  |
| Políticos y<br>legales   | <ul> <li>Ofrecer una política de incentivos y exenciones fiscales a los emprendedores.</li> <li>Introducir cambios en la legislación laboral, fiscal, mercantil, patentes y marcas, etc.</li> <li>Favorecer o endurecer las transacciones comerciales conotros países.</li> </ul>       |  |
| Económicos               | <ul> <li>En etapas de recesión se contrae la demanda de productos.</li> <li>En etapas de bonanza económica se incrementa la demanda.</li> <li>La subida o bajada del IRPF, IVA o impuestos locales.</li> </ul>  |  |
| Socioculturales          | <ul> <li>El valor del ocio y la cultura.</li> <li>Envejecimiento de la población.</li> <li>La soledad como estilo de vida.</li> <li>Los nuevos hábitos de consumo.</li> <li>La demanda de energías renovables.</li> <li>Incremento del peso de la mujer en el mundo laboral.</li> </ul> |  |
| Tecnológicos             | <ul> <li>Deben incrementar la inversión en I+D+I.</li> <li>Implantar nuevos sistemas productivos que impliquen reducción de costes.</li> <li>Destinar más recursos a la formación de los trabajadores en las nuevas tecnologías.</li> </ul>   |  |





### 6.2. Entorno específico o microentorno

Se refiere al entorno más próximo a la empresa que pretendemos poner en marcha y sobre el que podemos tener **más capacidad de control**. A diferencia del entorno general que afecta a todas las empresas, el entorno específico afectará a todas las empresas del mismo sector.









### 6.2. Entorno específico o microentorno

| Análisis entorno específico  |   |   |
|--|---|---|
| Competencia  | Clientes  | Proveedores y distribuidores  |
| <ul> <li>Ubicación.</li> <li>Número competidores.</li> <li>Productos o servicios que comercializa.</li> <li>Precio de venta al público.</li> <li>Horarios y personal contratado.</li> <li>Factores diferenciadores que utiliza.</li> <li>Puntos débiles.</li> <li>Tipo de clientes.</li> <li>Proveedores y distribuidores que emplea.</li> <li>Cuota de mercado y antigüedad en el mismo.</li> <li>Amenaza de entrada de nuevos competidores.</li> </ul> | <ul> <li>Ubicación.</li> <li>Sexo.</li> <li>Edad.</li> <li>Gustos yaficiones.</li> <li>Poder adquisitivo.</li> <li>Qué compran.</li> <li>Cuándo,cuánto y dónde compran.</li> <li>Qué medios de pago utilizan.</li> <li>Grado de fidelización.</li> <li>Grado de acceso a las nuevas tecnologías.</li> <li>Tipos de familia y número de miembros.</li> <li>Situación laboral.</li> </ul> | <ul> <li>Ubicación.</li> <li>Número.</li> <li>Experiencia.</li> <li>Plazos de entrega.</li> <li>Gastos asumibles.</li> <li>Devoluciones postventa.</li> <li>Garantías que ofrece.</li> <li>Poder de negociación.</li> <li>Costes totales</li> <li>Aplazamiento de pagos.</li> </ul> |





### 6.3. El entorno y los cambios

| Entornos estables<br>o dinámicos     | <ul> <li>Los entornos estables: no cambian mucho en cuanto a sus características o son fáciles de predecir. Por ejemplo, un taller de reparación de vehículos.</li> <li>Los entornos dinámicos: sufren cambios continuamente por lo que resultan inciertos e imprevisibles. Por ejemplo, las telecomunicaciones.</li> </ul>   |
|--------------------------------------|---|
| Entornos simples<br>o complejos      | <ul> <li>Entorno simple: los cambios son fáciles de entender. Ejemplo: una papelería.</li> <li>Entorno complejo: los cambios suponen mayor dificultad de comprensión. Ejemplo: ingeniería industrial, donde los cambios son más complicados de entender.</li> </ul>   |
| Entornos<br>favorables u<br>hostiles | <ul> <li>El criterio de la hostilidad va a depender de las relaciones con los grupos de poder (gobierno, medios de comunicación, sindicatos, etc.), la competencia del sector, la disposición de recursos naturales, etc.</li> <li>Entornos muy favorables: las empresas de productos farmacéuticos ya que sus productos son necesarios y tienen asegurada la venta de los mismos.</li> <li>Mercados más hostiles: las constructoras, ya que la venta de inmuebles tiene muchas fluctuaciones.</li> </ul> |





### 6.4. Análisis DAFO

Interno Fortalezas Debilidades

Externo Oportunidades Amenazas





#### 6.4. Análisis DAFO

#### Son factores **INTERNOS** que representan **DEBILIDADES** frente a la competencia: • Falta de experiencia. • Escasa plantilla. Atraso en I+D+I. Poca cualificación. • Falta de dirección. • Falta de liquidez. Instalaciones obsoletas. • Escasez de productos. Costes productivos altos. Son factores **EXTERNOS** que representan **AMENAZAS** frentea la competencia: Política fiscal restrictiva. • Entrada nuevos competidores. • Escasez financiación bancos. • Fuerte poder negociación proveedores. • Gran dependencia de I+D+I. Muchos productos sustitutivos. Son factores **INTERNOS** que representan **FORTALEZAS** frente a la competencia: • Personal muy cualificado. • Ventaja en costes. • Excelente tecnología. • Variedad e innovación de productos. • Buena campaña publicidad. • Gran capacidad económica. Son factores **EXTERNOS** que representan **OPORTUNIDADES** frente a la competencia: • Sector con baja competencia. • Eliminación de barreras comerciales.

Atender la demanda externa.

Entrar en un nuevomercado.



Producto con incentivos fiscales.

• Ayudas/subvenciones a la exportación.



#### 6.4. Análisis DAFO

#### Tipo de estrategias

|              |        | •                |
|--------------|--------|------------------|
| FAo          | I) Dta | nciva            |
| $I \wedge V$ | DCIC   | 1 131 <b>Y</b> U |

La empresa contrarresta las AMENAZAS EXTERNAS con las FORTALEZAS INTERNAS.

FO o Ofensiva

La empresa suma a las **OPORTUNIDADES EXTERNAS** las **FORTALEZAS INTERNAS** (situación muy favorable).

DA o Supervivencia La empresa debe enfrentarse a las AMENAZAS EXTER-NAS con DEBILIDADES INTERNAS.

DO o Reorientación La empresa debe reorientar sus recursos (presenta **DEBI-LIDADES INTERNAS**) para tratar de aprovechar las **OPOR-TUNIDADES EXTERNAS**.

#### Clic@

Análisis DAFO/FODA

https://cutt.ly/fywYgQ7

https://cutt.ly/xywYb2l





## 7. La cultura de la empresa y su imagen

Cuatro acciones que refuerzan la cultura empresarial:

| Selección         | Buscar trabajadores que encajen con la cultura corporativa.<br>Es decir, con los principios y valores que la empresa quiere<br>transmitir.  |
|-------------------|---|
| Alineación        | Los empleados tienen que estar alineados a la misión de la<br>compañía. Deben compartir el objetivo que se ha marcado la<br>empresa.  |
| Toma Decisiones   | Tienen que tener libertad para aportar ideas y autonomía para tomar decisiones.   |
| Trabajo en Equipo | La organización tiene que conseguir que todos sus trabajadores se se vean como una parte de un todo. Cada miembro del equipo es indispensable y trabaja para el conjunto, no para sí mismo. |





### 7. La cultura de la empresa y su imagen

#### Imagen corporativa

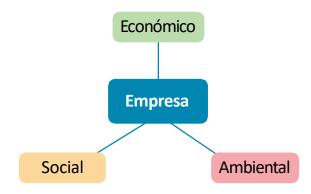
| Nombre de la empresa | Es la primera impresión y se recomienda que tenga relación con la esencia del negocio.   |
|----------------------|--|
| Logo                 | Su función principal es representar a una compañía. Existen tres tipos:  • Logotipo compuesto solo por palabras.  • Isotipo compuesto solo por imágenes.  • Isologotipo compuesto por palabras e imágenes. |
| Slogan               | Tiene que resaltar los principales beneficios del producto o del servicio que la empresa ofrece.   |
| Sitios web           | Se crean y diseñan para fortalecer la imagen de su empresa. El diseño debe ser fácil y sencillo que anime a los usuarios hacia la compra.  |

Clic@
6 Ejemplos de Cultura Corporativa
https://cutt.ly/wywYXxY





### 8. Responsabilidad social de la empresa



| Economico | Hace referencia a un desarrollo económico sostenible, actuación en el mercado y control de los impactos económicos indirectos.                         |
|-----------|--|
| Social    | Protege los derechos humanos, la no discriminación, la libertad<br>de asociación, no a la explotación infantil, seguridad en el<br>trabajo             |
| Ambiental | Control sobre las emisiones y vertidos a los espacios naturales, impactos en materiales y energía, tratamiento correcto de los residuos, biodiversidad |



### 8. Responsabilidad social de la empresa



Clic@

**RSE** 

https://www.youtube.com/watch?v=\_5uiH5fmYwo





#### 8.1. La RSE en las PYMES

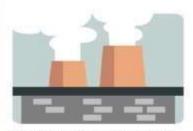
Corientada a
 Los trabajadores
 La sociedad
 Medio Ambiente
 Mercado

Clic@

**Global Reporting Intiative** 

https://www.globalreporting.org/





#### Ficha 2. La Empresa y su entorno

**Objetivo:** diseñar la estructura que adoptará la empresa en base a la incidencia de su entorno.

#### Puntos a desarrollar:

#### 1. Localización

Empezaréis por determinar cuál ha sido la ubicación elegida y qué os ha llevado a tomar esta decisión. (Mediante Google Maps adjuntar plano de localización).

#### 2. Tipo y tamaño de empresa

Explicar los criterios (econômicos, técnicos, organizativos, etc) que habéis seguido para determinar el tipo de empresa, así como el tamaño de la misma: micro, pequeña, mediana, grande. (Se adjuntará plano de distribución del local).

#### 3. Estructura y funciones

Desarrollar el organigrama de puestos (horizontal, vertical, circular, etc.) y las funciones o áreas de actividad de cada uno de los departamentos previstos.

#### 4. Entorno general o macroentorno

Teniendo en cuenta la tabla del entorno general, analizar cada uno de los factores macroeconómicos para ver como pueden influir en vuestra futura organización.

#### 5. Entorno específico o microentorno

Supone realizar un análisis lo más exhaustivo posible de los agentes con los que interactuaréis en el entorno más cercano. Siguiendo la tabla del entorno específico desarrollar los puntos que aparecen en el mismo.

#### 6. Análisis DAFO

Tras la información obtenida en los apartados anteriores, estáis en disposición de preparar una matriz DAFO. Por último, terminaréis este apartado indicando la estrategia que vais a emplear respecto a la competencia:

- Estrategia FA o Defensiva.
- Estrategia FO u Ofensiva.
- Estrategia DA o de Supervivencia.
- Estrategia DO o de Reorientación.

#### Notas -

En la Web «Clic@ en la pestaña Empresa» y consulta las pautas para realizar la ficha y ejemplos de planes de negocio. Todos los recursos están clasificados por unidades. https://www.flexibook.es/?p=7887

