Kiitti! Se osakkuus olisi varmaankin reiluinta että lähtökohtaisesti, että jokaisella meillä olisi n. 1/4-osa (eli 25%), joka toki sitten dilutoituu kun tulee sijoittajia mukaan. Mutta mun pitää konsultoida noista osakkuuksista vielä asiasta enemmän perillä olevia miten se kannattaa, yleensä sijoittajat kiinnittää huomiota cap tablen (eli omistus-) rakenteeseen, että se on “terve” ja sijoittajat saattaa haluta että siellä on selkeästi yksi pää-founderi ja ne saattaa katsoa huonolla tasaomistuksia. Mulla itsellä oli noin 1/3-osa edellisessä firmassa meidän founder-CEO:hon nähden.

Lisäksi vaikuttaa se, että otetaanko jotain muita co-foundereita mukaan esim. markkinointiin tai muihin rooleihin joita katsotaan tarpeelliseksi, mutta jos mun nyt pitäisi veikata että niin teidän omistusosuudet menisi aloituksessa jonnekin 10-25% välille kullakin. Se minkä arvoisia ne lopulta ovat niin se jäänee nähtäväski, mutta esim. jos vertaa noita markkinoilla olevia website builder -työkaluja niin esim. Webflow:n valuaatio on $4 miljardia, SquareSpace n. $10 miljardia, WordPress/Automattic $3 miljardia, jne. eli kun tästä tehdään kova juttu niin uskon, että päästään arvostuksessa miljardiluokkaan. Toki se vaatii useamman vuoden sitoutumisen, että siihen pisteeseen päästään…