- b) Formulieren Sie Tipps für den erfolgreichen Smalltalk.
 - o echtes Interesse statt Neugierde Z2132M
 - offene Fragen (wann, wo, wie, warum)
 - o aufmerksam und aktiv zuhören
 - Körpersprache: sich ruhig, aufrecht und gelassen bewegen
 - → Selbstsicherheit und Kompetenz
 - · Blickkontakt aufforwahr
 - o authentisches Lächeln Zeiger
 - Gesprächspartner ausreden lassen
 - o eigener Redeanteil nur 40 % 2000
 - deutlich sprechen
 - · Abstand halfer
- zu persönliche Fragen
- o eigene Ansichten Oll
- zu laut sprechen
- Kritik



Redemittel

♦ Sie sollten ...

◊ Ich empfehle Ihnen, ...

Vermeiden Sie ...

· Achten Sie auf ...

Es macht sich immer gut, wenn man ...

Aus eigener Erfahrung weiß ich, dass ...

(A19) Mündliche Kommunikation: Redepartikeln

Redepartikeln gehören zur gesprochenen Sprache. Sie haben keine eigene Bedeutung, aber werden häufig verwendet, denn durch sie bekommt der Satz einen bestimmten emotionalen Ausdruck. Man kann auf diese Weise zum Beispiel Überraschung, Ärger oder Interesse ausdrücken und Fragen freundlicher klingen lassen.

a) Lesen Sie die folgenden Beispielsätze.

Fragesätze

Interesse ausdrücken:

Wann ist denn deine Prüfung?

Haben Sie eigentlich die neue Ausstellung gesehen?

Überraschung ausdrücken:

Was ist denn hier los?

eine Bitte formulieren:

Können Sie mir das mal erklären? Können Sie mir vielleicht helfen?

eine positive Reaktion erwarten:

Dàs ist doch toll, oder?

Aussage- oder Ausrufesätze

Überraschung ausdrücken:

Das ist ja schrecklich!

Das ist doch ein fantastisches Ergebnis! Das ist aber ein schönes Geschenk!

Ärger ausdrücken:

Das weißt du doch!

Hier ist vielleicht eine Stimmung im Raum!

eine Ermunterung ausdrücken:

Bewerben Sie sich ruhig. Sie haben gute Chancen.

eine Warnung verstärken:

Lass bloß die Finger davon!

ine warnung verstarken.

Lass dich ja nicht noch mal erwischen!

eine Bitte/einen Rat formulieren:

Kommen Sie doch mal vorbei.

Setzen Sie sich doch.