



## FARINA ANDARINI

Saya adalah seorang *freshgraduate* Sastra Jepang yang sedang mencari pekerjaan. Mudah beradaptasi, senang bertemu dengan orang baru, senang belajar sesuatu yang baru, serta mampu bekerja secara tim maupun individu.

### Informasi Personal

Nama : Farina Andarini, S.S.  
Tempat, Tanggal Lahir : Malang, 12 Agustus 1996  
Alamat : Jl. Anggek I RT 22 RW 07, Sawahan, Turen, Kab. Malang, 65175

### Pendidikan

Universitas Brawijaya, Malang  
- Sastra Jepang (2015-2019)  
- IPK 3.44 dari 4.00  
- Konsentrasi Kebudayaan Jepang  
- Skripsi "Makna Iklan Layanan Masyarakat Pada Tahun 2016 dalam Kereta Api Bawah Tanah Jepang (Analisis Semiotika Charles Sanders Peirce)"

### Kontak



farinaheandarini@gmail.com



www.linkedin.com/in/farinaandarini



+6282233930893

### Sertifikat

- Sertifikat TOEFL ITP (2019)
- Japanese-Language Proficiency Test N3 (2018)
- Microsoft Office Desktop Application (2016)

### Orgnisasi dan Pengalaman Lainnya

#### - Tour Guide Turis Jepang di Malang (2019)

Mengantarkan turis Jepang yang berkunjung ke Malang khususnya ke tempat wisata dan tempat kuliner yang ada di Malang

#### - Tutor Les Privat Bahasa Jepang di Lembaga Bimbingan Belajar Cetta Education, Malang (2018-2019)

Mengajarkan materi bahasa Jepang kelas 3 SMA dan materi Ujian Nasional bahasa Jepang

#### - Magang sebagai Penerjemah di PT. Osaki Medical Indonesia, Pasuruan (2018)

Menerjemahkan dokumen dari bahasa Jepang ke bahasa Indonesia maupun sebaliknya

#### - Anggota Megumi Kurabu "Megumi Club", Sastra Jepang, Universitas Brawijaya (2017-2018)

Mempelajari dan memperkenalkan berbagai jenis bentuk origami serta menjual produk origami di event Jejepangan

#### - Staf Magang Student Employee sebagai Divisi Keuangan, Sastra Jepang, Universitas Brawijaya (2017-2018)

Mengurus dan mencatat keuangan penjualan buku mahasiswa/i Sastra Jepang

### Hard Skills:

- Microsoft Office
- Bahasa Jepang (lisan dan tulis)
  - Bahasa Inggris (lisan dan tulis)

### Soft Skills:

- Adaptasi
- Komunikasi
- Kerja Sama
- Manajemen Waktu
- Negosiasi