CLOUD CHASERS MANUAL CEO Y ADMINISTRADOR

Brayan Fernando Sanchez Izquierdo

Yareth Ohany Garcia Rangel

Cesar Arturo Esquivel

Sena Centro de Industria y Construcción

Análisis y Desarrollo De Software

Introducción

Bienvenidos al Manual de CEO y Administrador para el CRM. Este documento ha sido creado con el propósito de proporcionar una guía completa sobre el uso y la gestión eficiente del sistema CRM, dirigida específicamente al CEO y a los administradores de la empresa.

El objetivo principal de este manual es capacitar al CEO y a los administradores en el uso efectivo del sistema CRM, ofreciendo una comprensión detallada de sus funciones, características y procedimientos esenciales. Esto no solo facilitará una administración eficiente del sistema, sino que también mejorará la experiencia del usuario y optimizará las operaciones diarias de la empresa.

En este manual, encontrarán instrucciones detalladas sobre cómo aprovechar al máximo las herramientas de seguimiento de clientes, gestión de relaciones y análisis de datos que ofrece el CRM. Además, se proporcionan directrices claras para la personalización y configuración del sistema según las necesidades específicas de la empresa, asegurando así un uso óptimo y adaptado a las circunstancias particulares de la organización.

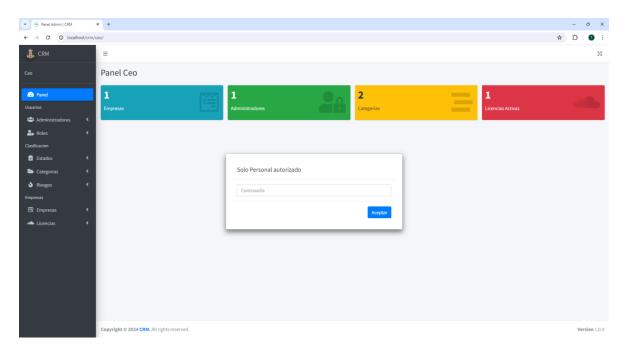
Al seguir las recomendaciones y prácticas descritas aquí, tanto el CEO como los administradores estarán debidamente preparados para utilizar el sistema de gestión de tickets de manera efectiva, lo cual promueve un manejo organizado y profesional de las consultas y solicitudes de soporte.

Descripción sobre el manejo de módulos de Ceo

CEO

 Abra su navegador web preferido y acceda a la siguiente dirección: http://localhost/crm/Ceo.

Figura N° 1

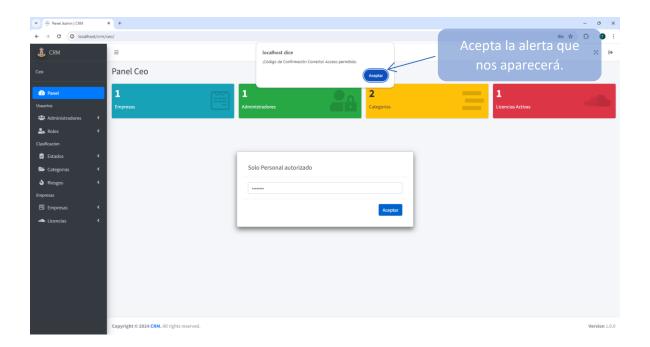


Nota. Interfaz CEO

2. Observaremos que no se puede hacer clic en ningún lugar de la página, por lo que debemos ingresar la contraseña 'cesar123' en el campo habilitado, Una vez que haya verificado que todo es correcto, presione el botón "Aceptar".

Figura N° 2

Código de confirmación



Nota. Acceso al sistema.

3. Ahora puede acceder a las funciones de la interfaz de CEO a su vez puede visualizar las estadísticas de los cuatro principales datos de nuestro panel. Posteriormente, nos dirigiremos a la interfaz de empresa.

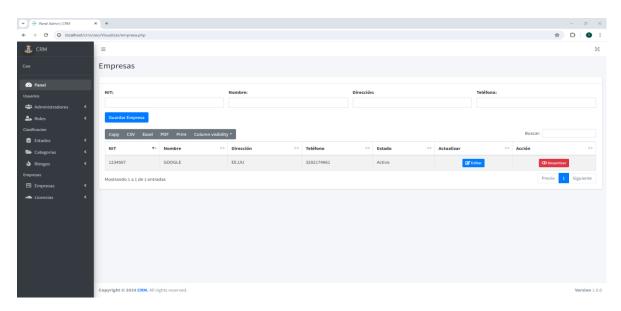
Figura N° 3



Nota. Redireccionamiento a interfaz Empresas

4. La interfaz 'Empresas' proporciona herramientas para la gestión integral de empresas, en la parte superior, los usuarios pueden crear nuevas empresas completando un formulario específico, en la sección inferior, se muestran las empresas ya creadas, con opciones para realizar diversas acciones mediante dos botones distintos

Figura N° 4



Aclaración, opciones de formularios

Todos nuestros formularios ofrecen opciones avanzadas como impresión, descarga y más. Son dinámicos, lo que permite la selección y descarga de datos específicos o aquellos que cumplen con criterios de similitud.



Nota. Interfaz Empresas Creadas

5. El primer botón "azul" nos llevará a una sección donde podremos actualizar los datos de la empresa seleccionada, mientras que el segundo botón "rojo" permitirá activar o desactivar empresas para sus funciones en otros módulos.

Figura N° 5 *Registro Empresa*



Nota. Funcionamiento de botones

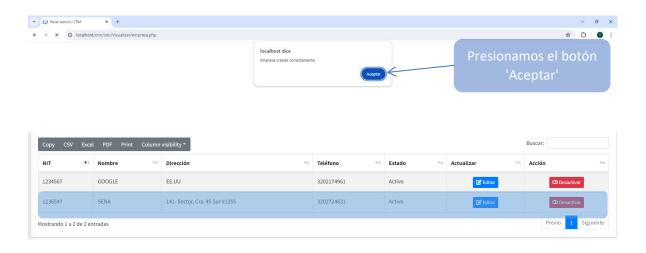
6. Vamos a crear una nueva empresa. Para esto, debemos completar los campos del formulario.

Figura N° 6



Aclaración,

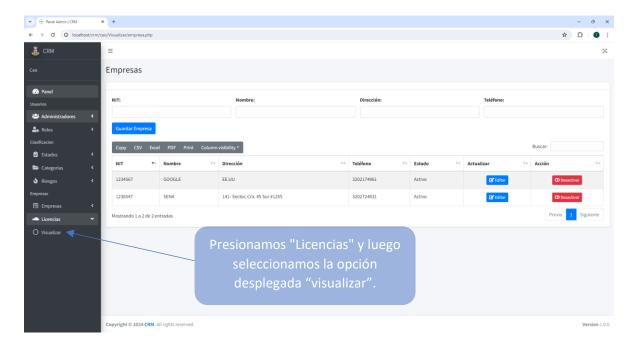
Cada vez que realizamos una acción de guardar, crear, actualizar, desactivar o activar etc, aparece una alerta confirmando la acción realizada, después de aceptar la alerta, seremos redirigidos a la interfaz correspondiente para visualizar la acción.



Nota. Creación Empresa

 Después de crear nuestra empresa correctamente, nos dirigiremos a la interfaz de licencias

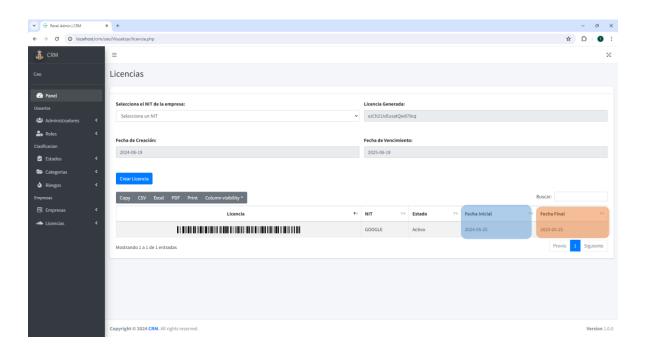
Figura N° 7



Nota. Redireccionamiento a interfaz Licencias

8. Interfaz de Licencias, observaremos la posibilidad de crear nuevas licencias en la parte superior, mientras que en la sección inferior se muestran las licencias ya existentes con su código de barras único, fecha de inicio y fecha de vencimiento correspondientes esta funcionalidad no solo facilita una gestión eficaz, sino que también asegura el cumplimiento de los requisitos regulatorios, garantizando que todas nuestras operaciones estén debidamente autorizadas y validadas.

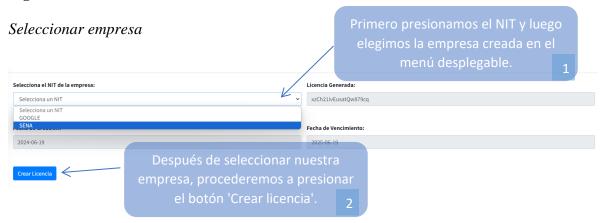
Figura N° 8

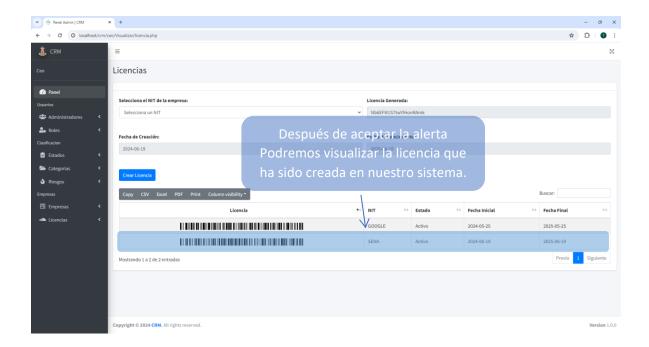


Nota. Interfaz licencias Creadas

9. Vamos a crear una licencia, es importante recordar que solo las empresas activas estarán disponibles en el menú desplegable de selección de NIT Esto garantiza que se elija una empresa válida para la operación.

Figura N° 9

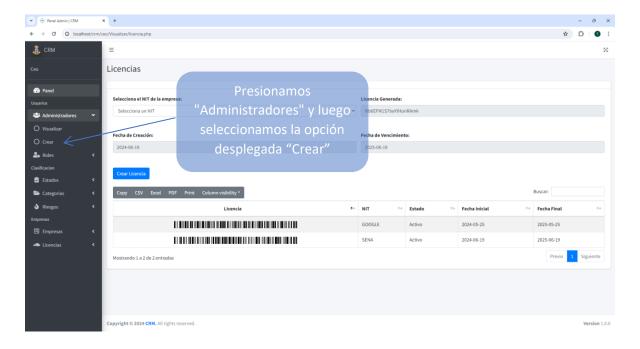




Nota. Generación de licencia a una empresa

10. Después de crear nuestra licencia correctamente, nos dirigiremos a la interfaz de Administrador (Crear)

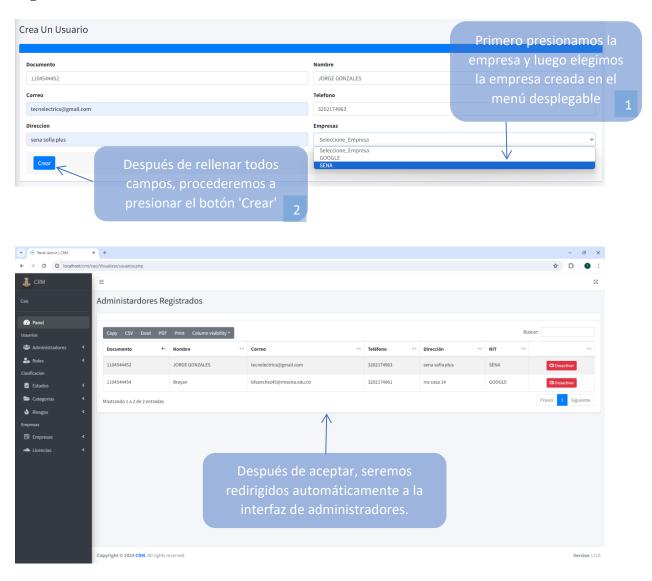
Figura N° 10



Nota. Redireccionamiento a vista crear Administradores

11. En esta vista, procederemos a crear un administrador para la empresa con licencia. Es esencial completar meticulosamente todos los campos obligatorios para garantizar un proceso de creación fluido y una gestión eficiente."

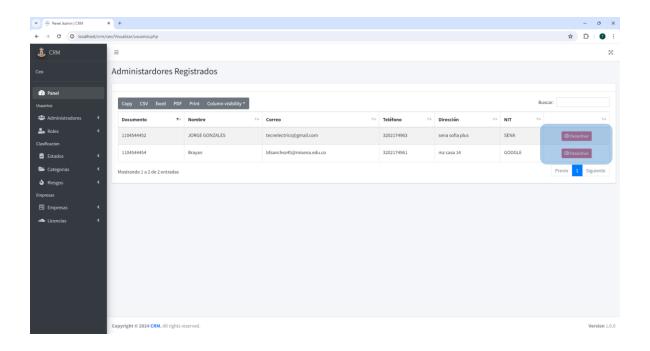
Figura N° 11



Nota. Crear administrador

12. En la interfaz de administradores, tendremos la capacidad de ver todos los administradores creados, junto con la opción de activar o desactivar sus cuentas según los requerimientos operativos de la empresa esta función se realiza a través de un botón, siguiendo el mismo procedimiento que en la interfaz de la empresa.

Figura N° 12

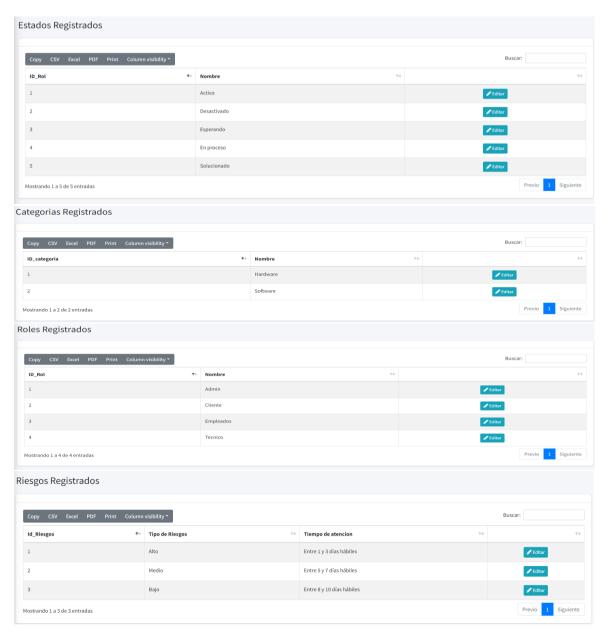


Nota. Interfaz Administradores Creados

13. Una vez creado nuestro administrador, concluiremos nuestras acciones en la interfaz CEO, ya que nuestro software incluye las siguientes cuatro vistas fundamentales. Modificarlas podría afectar gravemente el funcionamiento del CRM.

Figura N° 13

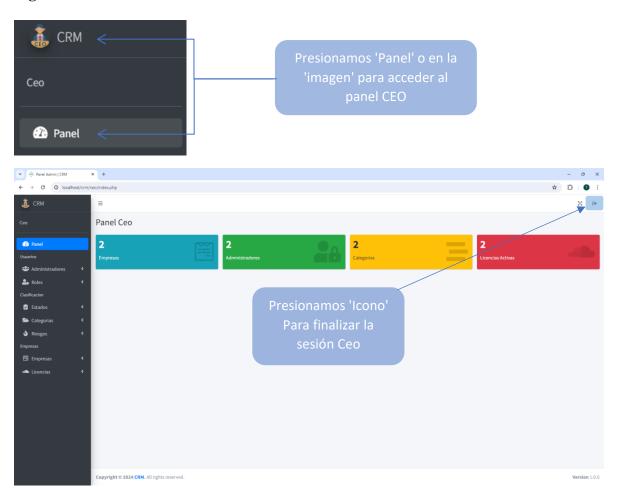
Aclaraciones de interfaces Estados, Roles, Categorías, Riesgos



Nota. Módulos preestablecidos

14. Una vez que hayamos revisado nuestro administrador, procederemos a cerrar sesión en el panel del CEO para continuar con nuestras actividades. Además, me complace informar que hemos completado la redacción del manual del CEO, asegurando una guía exhaustiva y detallada para futuras referencias y procedimientos.

Figura N° 14



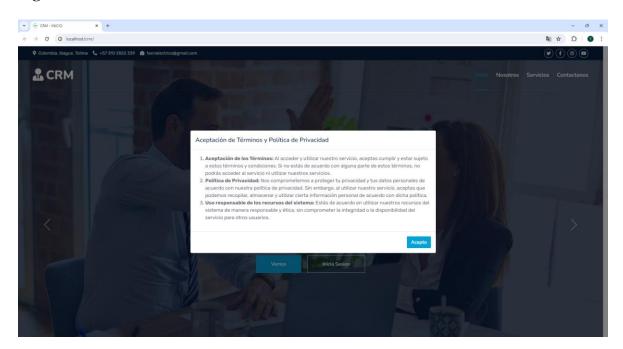
Nota. Cerrar sesión CEO

Administrador

1. En su buscador de confianza ingresa mediante el siguiente link:

http://localhost/crm

Figura N° 15



Nota. Interfaz usuarios

2. No podremos hacer clic en ningún lugar de la página. Debemos leer detenidamente los términos y condiciones antes de aceptarlos para continuar.

Figura N° 16



Nota. Términos y condiciones

3. Una vez que aceptemos, tendremos la opción de presionar cualquiera de los dos botones para iniciar sesión y continuar con el proceso.

Figura N° 17



Nota. Redireccionamiento a la vista inicia sesión

4. Podremos iniciar sesión para acceder a la plataforma ingresando nuestro correo electrónico. La contraseña se enviará a nuestro correo, por lo que es importante revisar la bandeja de entrada para obtener las credenciales necesarias. Asegúrate de ingresar correctamente tu correo electrónico para recibir la información de acceso.

Figura N° 18



Nota. Vista inicio de sesión

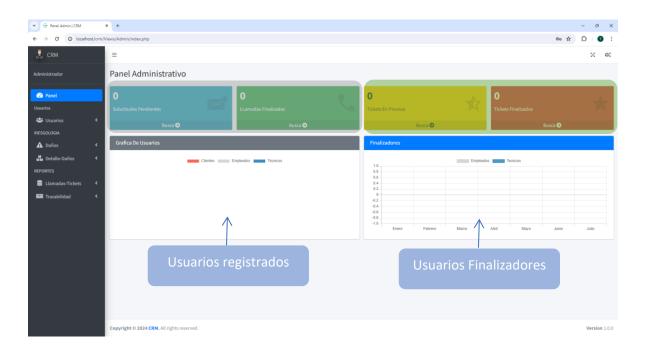
Figura N° 19



Nota. Gmail personal

5. El panel de administración ofrece cuatro informes detallados sobre llamadas y tickets, complementados con gráficos que representan el número de usuarios creados y el estado de los finalizadores de tickets. Esta herramienta proporciona una visión integral y visual de las actividades y métricas clave, facilitando la gestión y la toma de decisiones informadas.

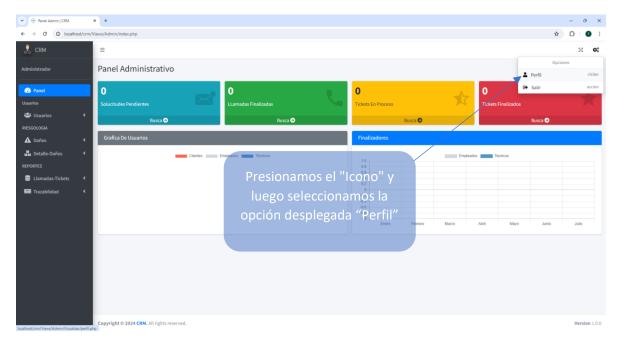
Figura N° 20



Nota. Interfaz Administrador

 Para actualizar nuestra contraseña, es necesario dirigirse a la sección de perfil del usuario.

Figura N° 21



Nota. Redireccionamiento a la vista inicia perfil

7. En esta vista, disponemos de la funcionalidad para actualizar y modificar cualquier dato personal según sea necesario. Esto nos permite mantener nuestros registros actualizados y precisos.

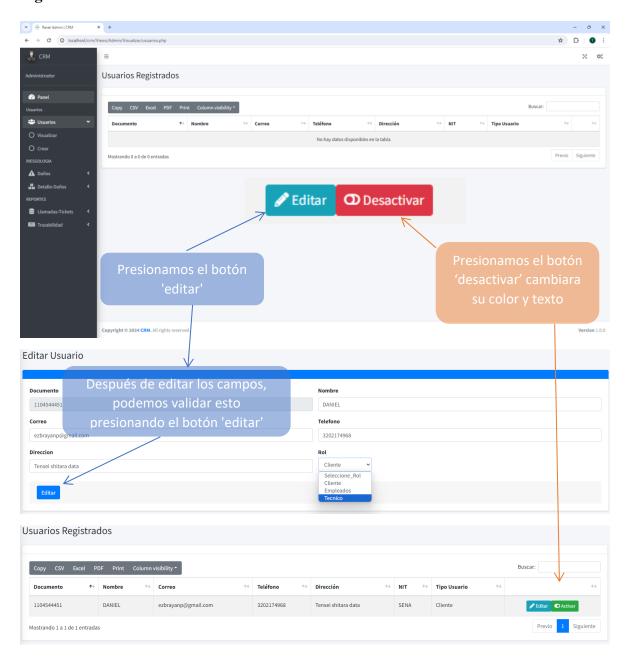
Figura N° 22



Nota. Actualización De datos

8. Esta es la interfaz de usuarios, donde podemos ver todos los usuarios registrados junto con sus roles específicos. Cada usuario cuenta con dos opciones: editar y desactivar su cuenta, proporcionando flexibilidad y control administrativo.

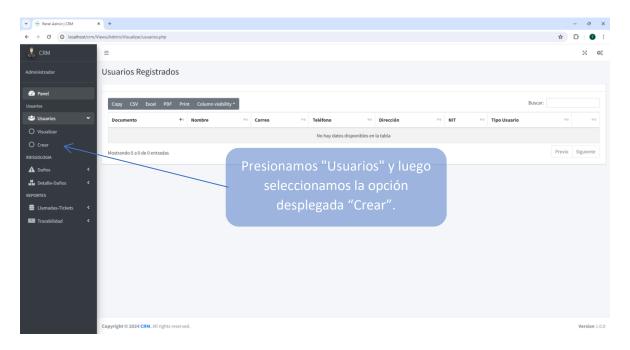
Figura N° 23



Nota. Interfaz Usuarios Registrados y opciones de botones

9. Ahora procederemos a crear usuarios para nuestro sistema dirigiéndonos a la vista de creación de usuarios.

Figura N° 24



Nota. Redireccionamiento a la vista Usuarios (Crear)

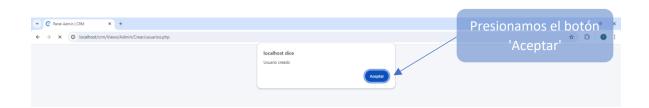
10. Vamos a crear un usuario, es importante recordar que los roles ya estarán preseleccionados en el menú desplegable de selección de ROL Esto garantiza que se elija una empresa válida para la operación.

Figura N° 25



Aclaración,

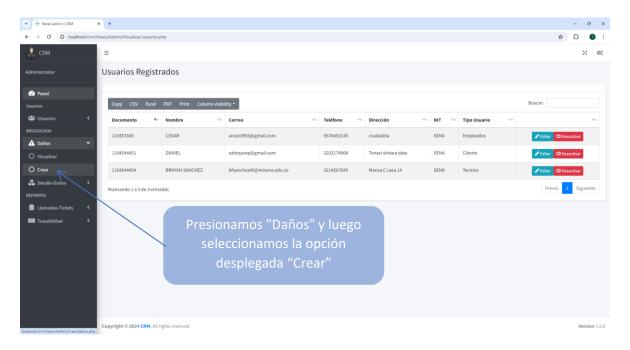
Cada vez que realizamos una acción de guardar, crear, actualizar, desactivar o activar etc, aparece una alerta confirmando la acción realizada, después de aceptar la alerta, seremos redirigidos a la interfaz correspondiente para visualizar la acción.



Nota. Creación Usuarios

 Después de crear nuestros usuarios correctamente, nos dirigiremos a la interfaz de Daños

Figura N° 26



Aclaración, opciones de formularios

Todos nuestros formularios ofrecen opciones avanzadas como impresión, descarga y más. Son dinámicos, lo que permite la selección y descarga de datos específicos o aquellos que cumplen con criterios de similitud.



Nota. Opciones de formulario interfaz Administrador

12. Esta Vista nos permite crear nuevos registros de daños, facilitando la asignación de categorías y riesgo correspondientes es fundamental que cualquier imagen adjunta sea del tipo PNG, garantizando la compatibilidad y la calidad visual adecuada para el sistema.

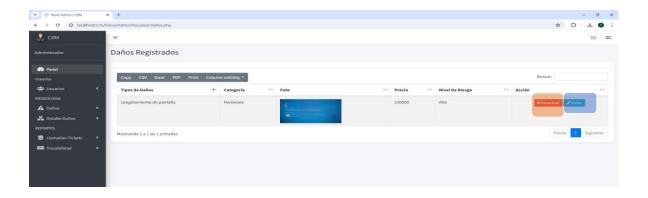
Figura N° 27



Nota. Creación daño

13. En esta interfaz podremos visualizar los daños que se hayan creado, además encontraras dos botones adicionales: uno azul para actualizar el daño creado y otro de color rojo/verde para activar o desactivar, siguiendo el mismo procedimiento que en la interfaz de usuarios registrados.

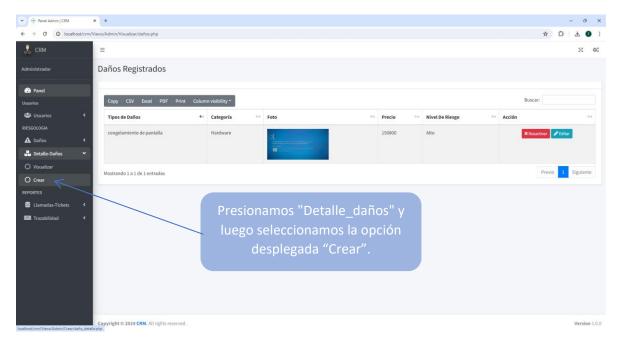
Figura N° 28



Nota. Botones interfaz daños creados

14. Después de crear nuestro daño correctamente, nos dirigiremos a la interfaz de Detalle daños (Crear)

Figura N° 29



Nota. Interfaz daños registrados

15. Vamos a crear un detalle de daño, es importante recordar que el daño debe estar activo para que aparezca en el menú desplegable de selección de daños, asegurando así que se elija un daño válido para la operación.

Figura N° 30

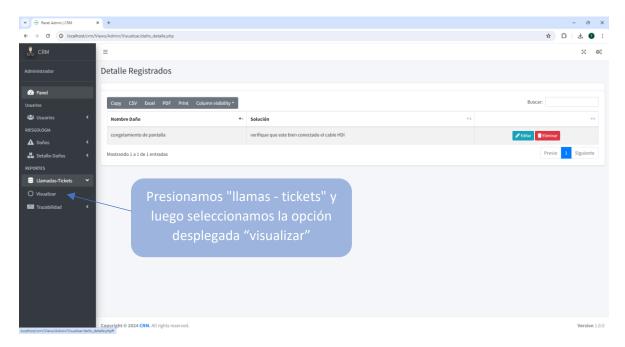


Nota. Creación detalle de daño

16. Ahora podemos visualizar los detalles creados con sus aspectos específicos de cada daño creado, además si un daño está desactivado, no se mostrará en esta interfaz. Cada detalle ofrece las opciones de eliminar y editar, permitiendo un control preciso sobre la gestión de los daños registrados."

Nos dirigimos ahora a los reportes de llamadas y tickets.

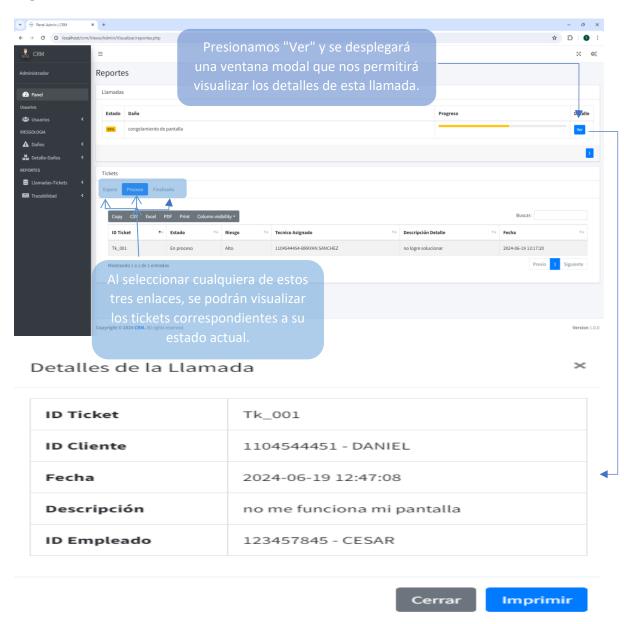
Figura N° 31



Nota. Interfaz detalle daños registrados

17. En esta interfaz, se podrá visualizar en la parte superior el rango de proceso de las llamadas y, en la parte inferior, se podrán observar las secciones que indican en qué proceso se encuentra el ticket del cliente. Esta disposición permite una gestión eficiente y clara del flujo de trabajo, facilitando la identificación de estados y avances en tiempo real

Figura N° 32



18. Después de visualizar nuestros reportes correctamente, nos dirigiremos a la interfaz de trazabilidad

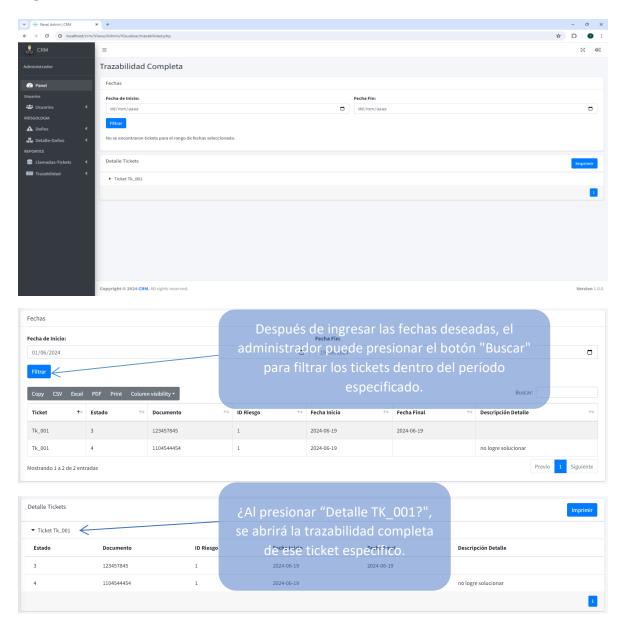
Figura N° 33



Nota. Redireccionamiento a la vista Trazabilidad

19. Interfaz trazabilidad en la parte superior, podremos buscar todos los tickets que se encuentren dentro de un determinado período de tiempo gracias a la funcionalidad de filtrado por fecha. En la parte inferior, se visualizará la trazabilidad completa de los tickets.

Figura N° 34



Nota. Interfaz Trazabilidad

20. Para concluir el manual, es importante asegurar que todos los pasos y procedimientos estén claramente documentados. Al alcanzar este hito, saldremos del modo administrador con éxito.

Figura N° 35



Conclusión

Este Manual CRM es una guía integral diseñada para capacitar a los líderes empresariales en la utilización efectiva del sistema CRM a l ofrecer una comprensión detallada de las funciones, características y procedimientos esenciales del CRM, este manual busca mejorar la administración del sistema, optimizar las operaciones diarias y enriquecer la experiencia del usuario con instrucciones precisas para el seguimiento de clientes, gestión de relaciones y análisis de datos, así como directrices para la personalización del sistema, el manual asegura que tanto el CEO como los administradores puedan gestionar las consultas y solicitudes de soporte de manera organizada y profesional al seguir las prácticas recomendadas, los líderes estarán preparados para maximizar el potencial del CRM, promoviendo una gestión eficiente y adaptada a las necesidades específicas de la empresa.