

Ubicación Nacido en Ciudad de México, actualmente radica y trabaja aquí

Edad 55 años

Género Masculino

Estado Casado

Ingreso anual 50,000



**Q** ¿Cómo llegó a donde está y qué hace?

Estuvo varios anos trabajando en un pequeño despacho hasta que decidió abrir su propia empresa, actualmente labora como director de Abogados del Noroeste desde hace mas de 13 años.

**Q** ¿A qué colegio fue tu arquetipo y qué estudió? ¿Está relacionado con lo que está haciendo hoy?

Cuenta con Licenciatura Licenciatura en Derecho y ADE, además cuenta con un Máster por una escuela de negocios internacional.

**Q** ¿Cómo es? Describa su semana típica, cómo se puede llegar a él y cómo pasa su tiempo libre

El es una persona ocupada que se esfuerza por balancear su vida laboral y su trabajo.

**Q** ¿A dónde acude tu arquetipo en busca de información confiable? Concéntrate en marcas, sitios y publicaciones en tu industria.

Ha escrito libros y artículos sobre el sector, se informa en diferentes medios virtuales y lee revistas de negocios.



**Q** ¿Qué espera lograr tu arquetipo en la vida o qué está planeando actualmente?

Quiere jubilarse a temprana edad para viajar por el mundo y realizar un blog de viajes.

**Q** ¿Dónde espera estar profesionalmente en 5 o 10 años?

Quiere expandir su empresa a otros estados de la republica.

EMPRESA Y ROL

**Q** ¿En qué industria trabaja? ¿Qué tan grande es la empresa en términos de ingresos y empleados?

Actualmente Abogados del noroeste cuenta con mas de 50 empleados y genera 50 millones de dólares al año.

**Q** ¿Cuál es su cargo, rol y responsabilidades? ¿Cuánto tiempo ha tenido este papel y cargo?

El a sido Director de Abogados del Noroeste desde hace

**Q** ¿De qué métricas es responsable tu arquetipo? ¿Qué números o tablas ve en su trabajo diario?

El se encarga de conocer el sector y mejorar las estrategias globales de la empresa.

Q ¿Cómo es su típico día de trabajo? ¿Qué necesita cumplir diariamente, semanalmente, mensualmente? ¿Qué habilidades necesita para desempeñarse bien?

Tiene jornadas largas de trabajo (llegando a cumplir hasta 60 horas de trabajo a la semana), por las mañanas contesta correos y planea su día laboral. Por las tarde se encarga de tener juntas con clientes, abogados y socios.

## NECESIDADES DE TRABAJO

**Q** ¿Qué desafíos enfrenta tu arquetipo para ser promovido? ¿Qué obstáculos tiene que pasar para mejorar su desempeño laboral?

Que las grandes operaciones se cierren, aún con cierto riesgo. Cumplir con el presupuesto general, que ha bajado, sin embargo puede pagar más si la asesoría es parte del presupuesto de la operación.

**Q** ¿Qué soluciones existen para resolver estos problemas? ¿Cuáles usan, de qué carecen, que pueden no existir?

Necesita Anticipar los cambios normativos que se vienen y que pueden representar una amenaza.

ELEVATOR PITCH - DISCURSO BREVE

Q Revisa tus respuestas. ¿Cómo, dónde y por qué debes describir tu producto a tu arquetipo? Este es tu "Elevator Pitch, tu discurso breve".

La plataforma Abogabot simplificara el proceso de gestión de demandas y proporcionara un historial para futuros casos.