



Booking de Votre Médecin - avec Valeur Ajoutée

Presented by
Sean Kelly, CEO

sean.kelly@meddoctor.io

Skype: sean.kelly.65

MEDoctor TeleHealth

London, United Kingdom

Delaware, USA

Lausanne, Switzerland



Clause de Non-Responsabilité

Certaines informations présentées dans cette présentation de DocBooking contiennent des «informations prospectives», notamment «informations financières prospectives» et «perspectives financières», en vertu de la législation en valeurs mobilières applicable (collectivement désignées dans les présentes déclarations sous forme de déclarations prospectives). À l'exception des déclarations de faits historiques, les informations contenues dans le présent document constituent des déclarations prospectives et comprennent notamment les éléments suivants:

- (i) la performance financière projetée de la société;
- (ii) la réalisation et l'utilisation du produit de la vente des actions offertes aux termes des présentes;
- (iii) l'évolution attendue des activités, des projets et des coentreprises de la Société;
- (iv) la mise en œuvre de la vision et de la stratégie de croissance de la société, notamment en ce qui concerne l'activité future de fusions et acquisitions et la croissance mondiale;
- (v) les sources et la disponibilité de financements tiers pour les projets de la société;
- (vi) l'achèvement des projets de la société en cours, en développement ou autrement en cours d'examen;
- (vi) le renouvellement des contrats actuels de la société avec les clients, fournisseurs et autres contrats importants; et
- (vii) les besoins futurs en liquidités, en fonds de roulement et en capital.

Les énoncés prospectifs sont fournis pour permettre aux investisseurs potentiels de comprendre les convictions et les opinions de la direction en ce qui concerne l'avenir, de sorte qu'ils puissent utiliser ces convictions et opinions comme facteur de l'évaluation d'un investissement.

Ces déclarations ne sont pas des garanties de performances futures et ne doivent pas leur être confiées. Ces déclarations prospectives impliquent nécessairement des risques et des incertitudes connus et inconnus, qui peuvent entraîner une différence substantielle entre la performance réelle et les résultats financiers des périodes futures et toute projection de performance ou de résultat futur exprimé ou implicite dans ces déclarations prospectives.

Bien que les déclarations prospectives contenues dans cette présentation reposent sur ce que la direction de la Société considère comme des hypothèses raisonnables, rien ne garantit que les déclarations prospectives se révéleront exactes, car les résultats réels et les événements futurs pourraient différer considérablement de ceux anticipés. dans de telles déclarations.

La société n'assume aucune obligation de mettre à jour les déclarations prospectives si la situation, les estimations ou les opinions de la direction devaient changer, sauf si les lois sur les valeurs mobilières applicables l'imposent. Le lecteur est invité à ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives.

3 Raisons pour Investir

3x Meilleur Marché au Niveau Marketing que
les Concurrents

100x Meilleur Marché pour Capturer du Big
Data

2x Moins de Risques

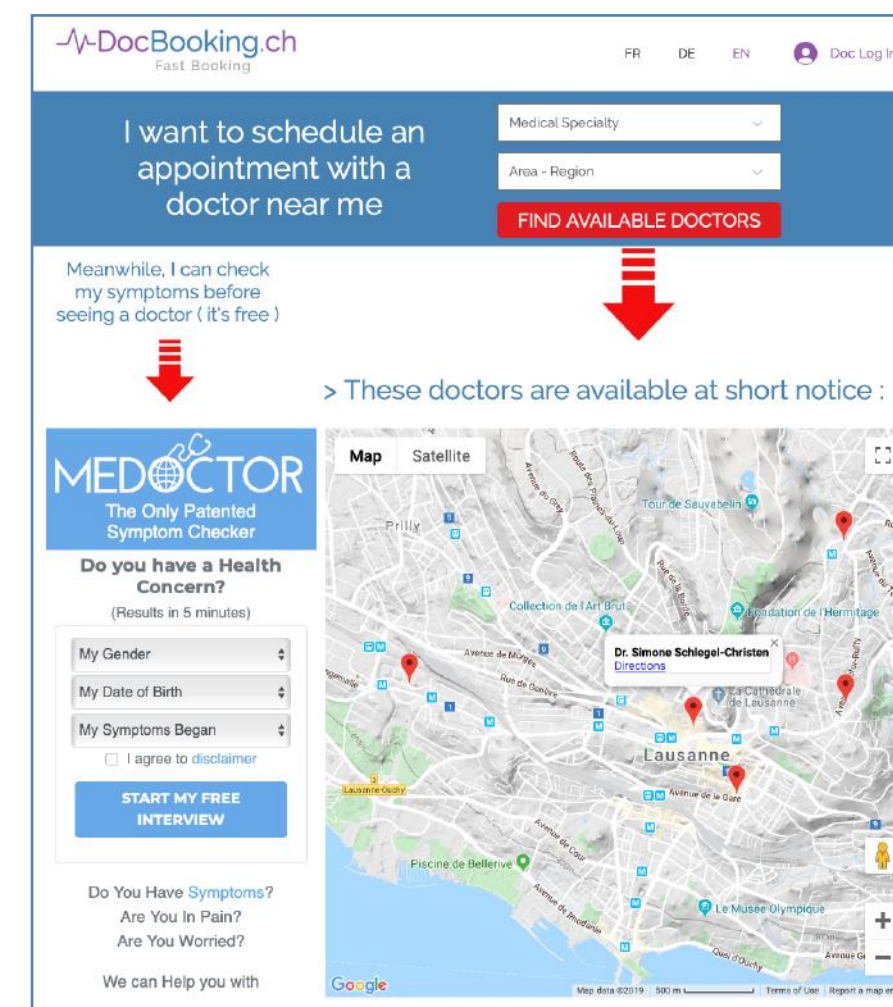
Positionnement Stratégique Supérieur

Concurrents:

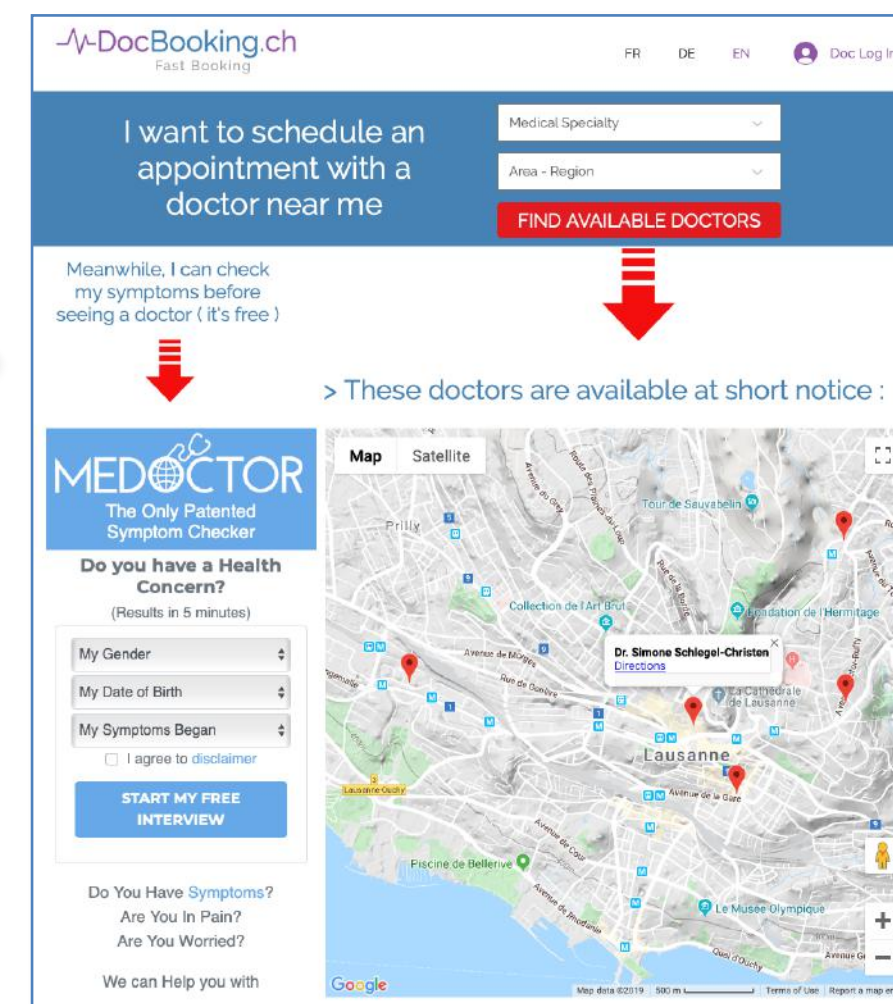
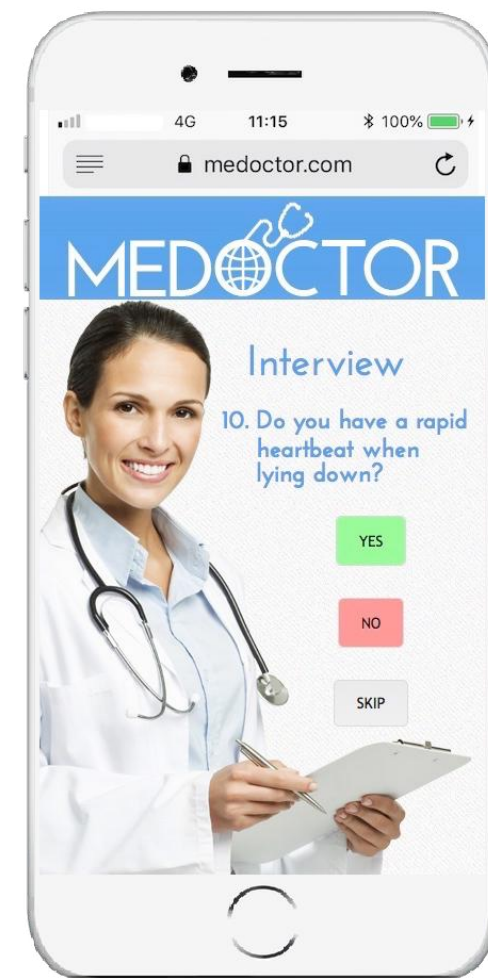
www.zocdoc.com

www.doctolib.fr

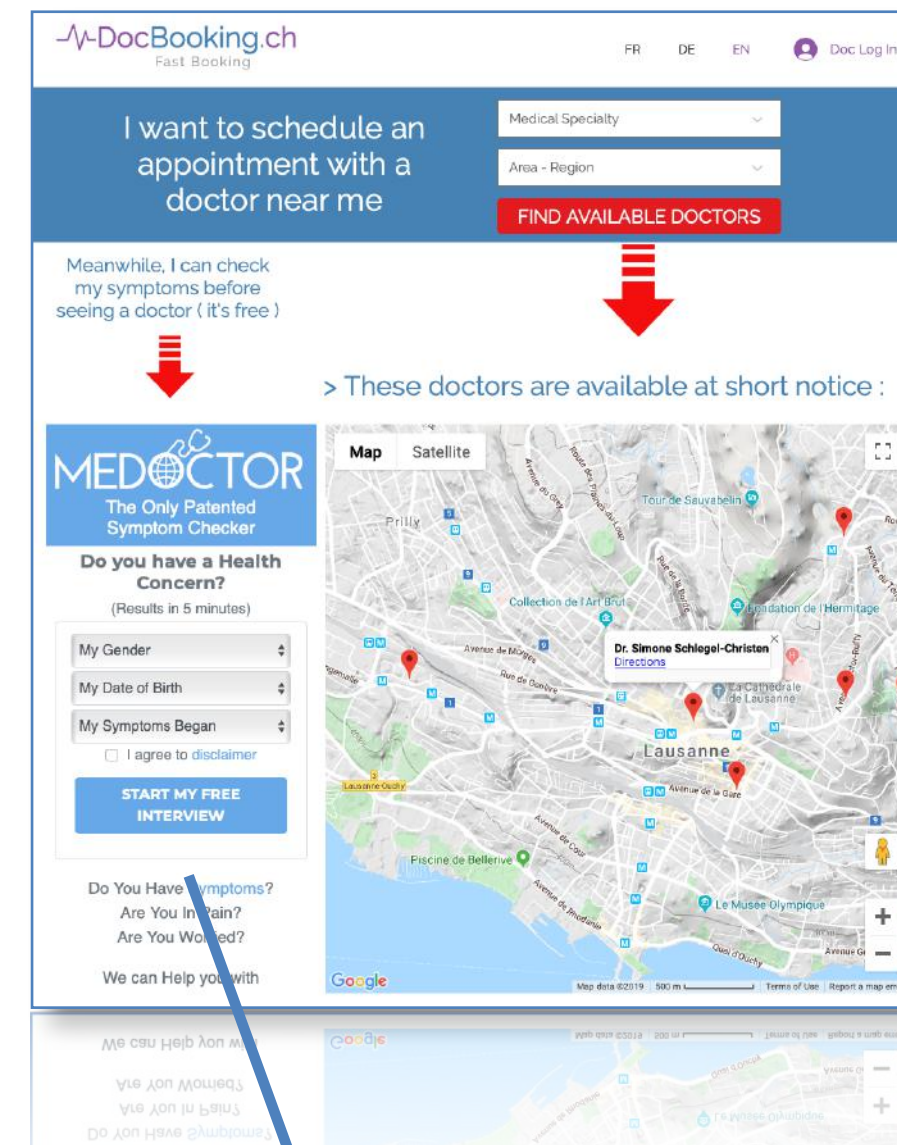
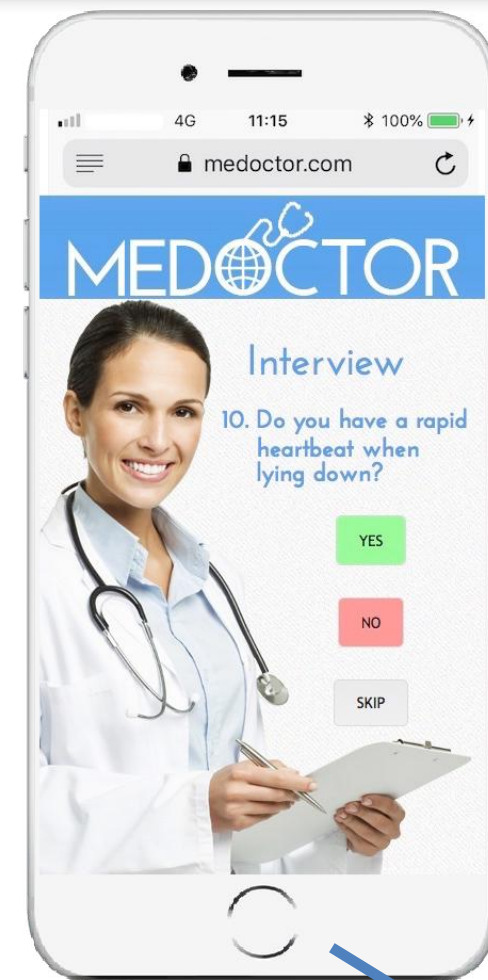
www.pushdoctor.co.uk



Positionnement Stratégique Supérieur



Positionnement Stratégique Supérieur



Booking de votre Médecin et Bien Plus...

DocBooking.ch
Fast Booking

FR DE EN Doc Log In

I want to schedule an appointment with a doctor near me

Medical Specialty:

Area - Region:

FIND AVAILABLE DOCTORS

Meanwhile, I can check my symptoms before seeing a doctor (It's free)

MEDDOCTOR
The Only Patented Symptom Checker

Do you have a Health Concern?
(Results in 5 minutes)

My Gender:

My Date of Birth:

My Symptoms Began:

☐ I agree to disclaimer

START MY FREE INTERVIEW

Do You Have Symptoms?
Are You In Pain?
Are You Worried?

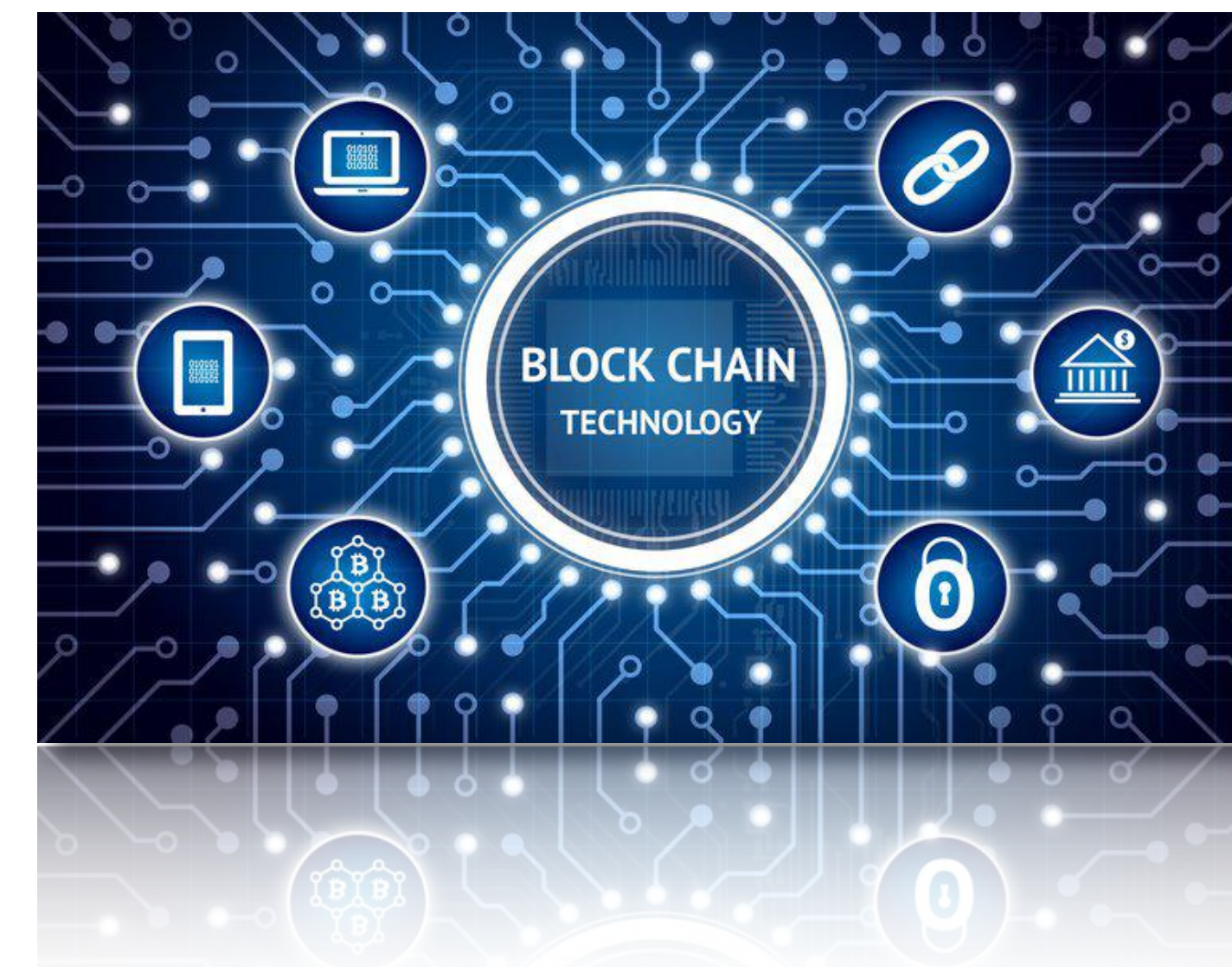
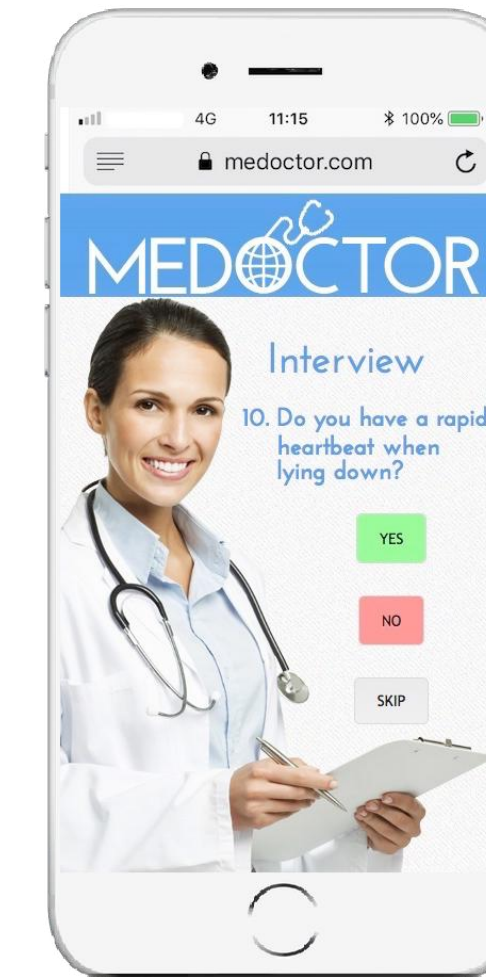
We can Help you with

Map Satellite

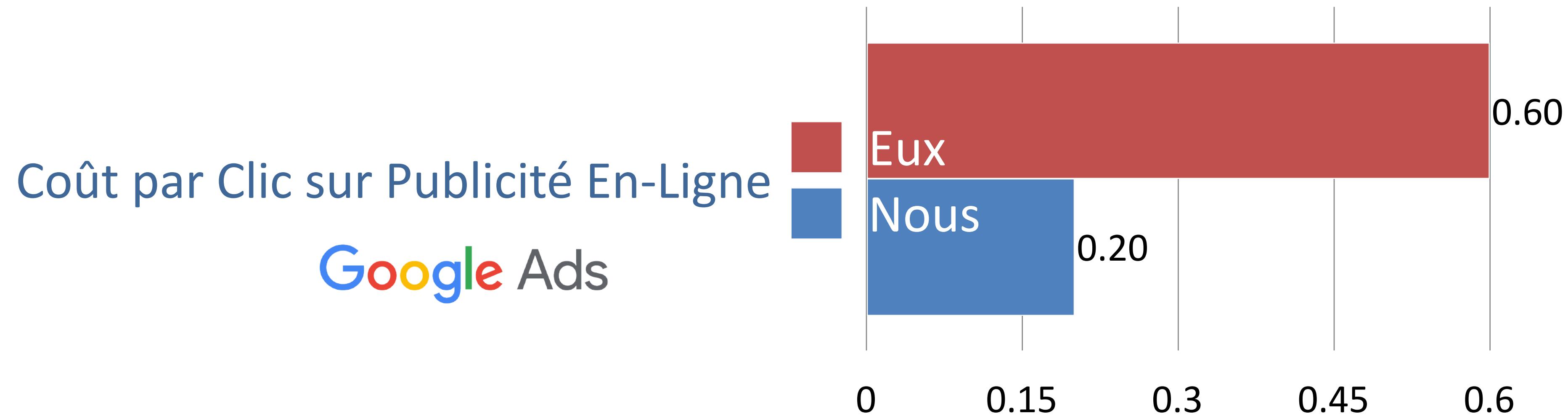
Dr. Simone Schlegel-Christen
Lindtstrasse

Lausanne

Google

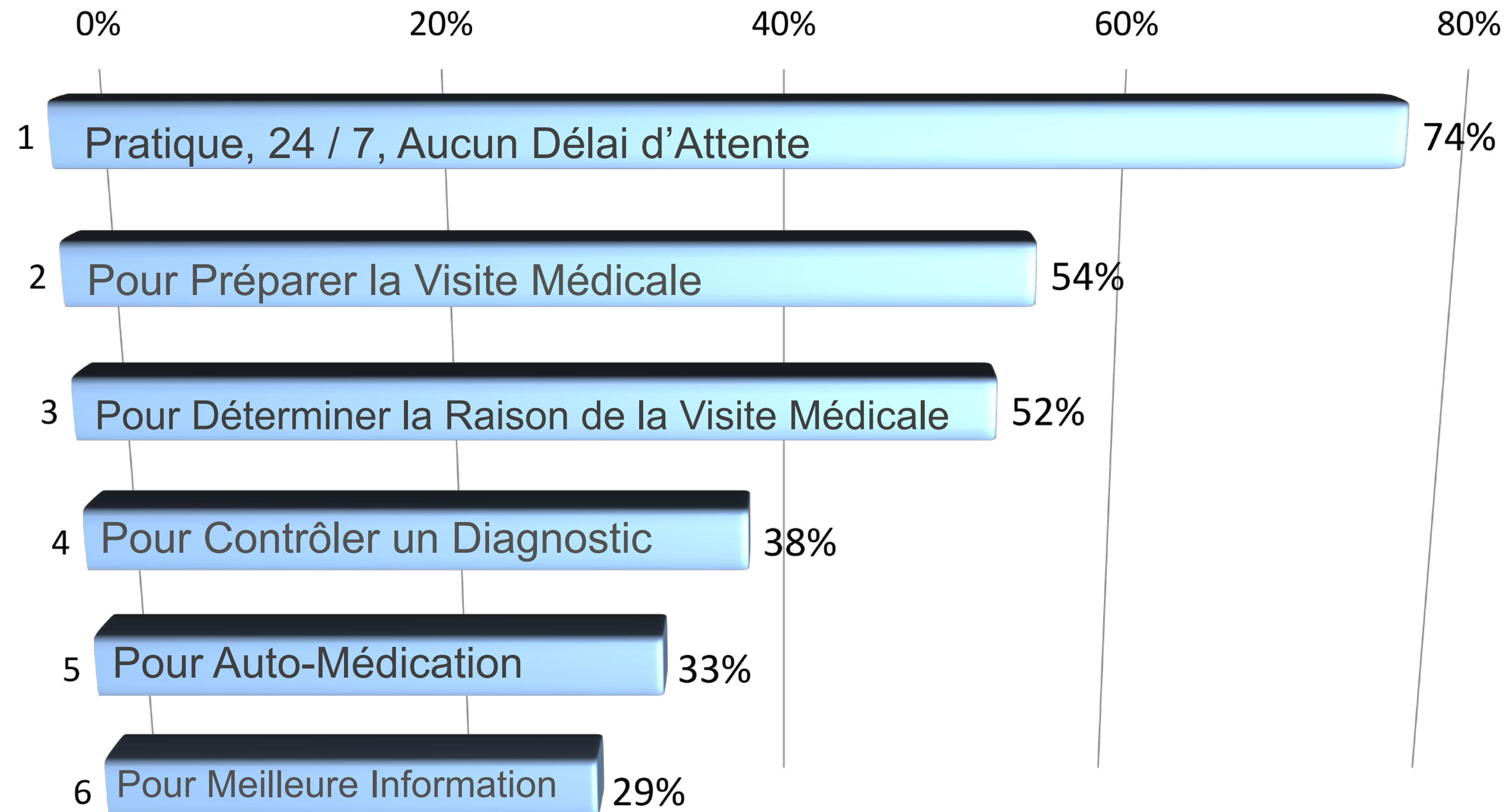


Marketing 3x Moins Cher

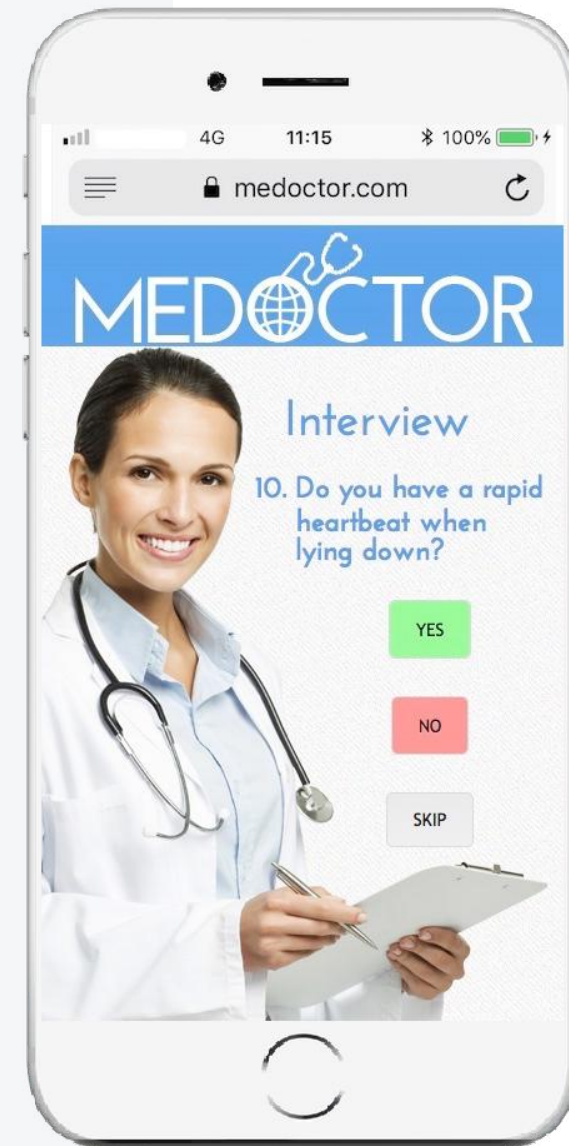
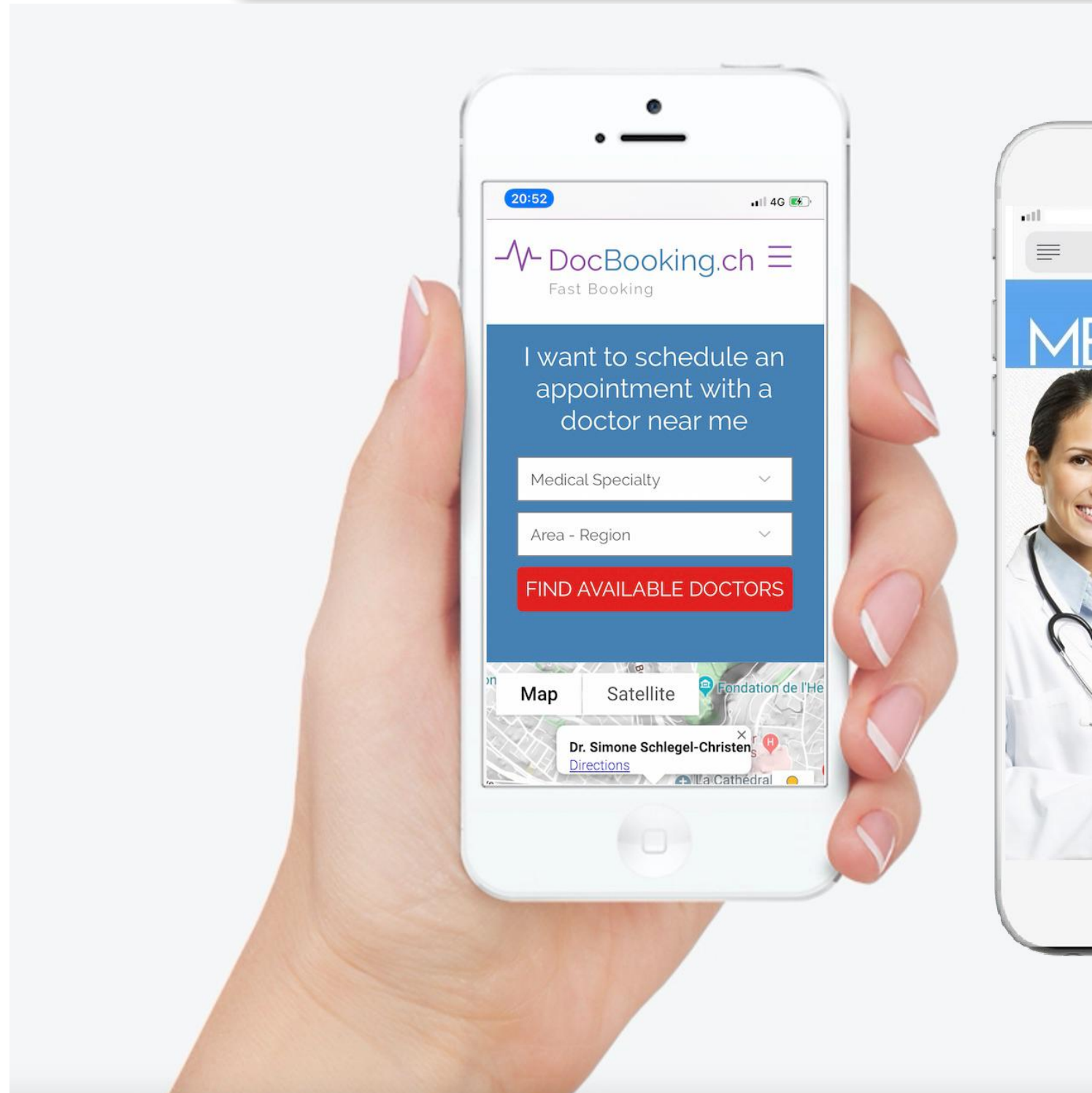


	Autres Sites de Booking	DocBooking
Coût par	0.40 - 0.90 US\$	0.15 - 0.30 US\$
Purement Mots-Clé "Booking"	0.40 - 0.90 US\$	
Mots-Clés liés à nos 1'000 "Maladies"		0.09 - 0.25 US\$

Ce que les Patients apprécient avec DocBooking



100X Meilleur Marché pour Capturer du Data



MEDOCTOR www.MEDoctor.com

INTERVIEW REPORT

DATE: 5/14/2014 MY AGE: 49 MY GENDER: FEMALE

HEALTH ASSESSMENT

1. Hay fever	ICD-9	477.9
2. Seasonal allergy	ICD-9	477
3. Common cold	ICD-9	460

THIS HEALTH ASSESSMENT IS BASED ON THE LOGIC OF THE MEDOCTOR SYSTEM AND THE ANSWERS PROVIDED, LISTED BELOW.

YOU ANSWERED YES TO THE FOLLOWING QUESTIONS :

Have you had this problem more than 72 hours?
Have you been sneezing?
Do you have a stuffy nose?
Do you have a feeling of discomfort?
Do you itch?
Does your nose itch?
Do you have a cough?
Do you have a dry cough?
Are you wheezing?
Are your eyes red?
Do you have difficulty breathing?
Are you short of breath?
Are you irritated?
Do you have an itchy skin irritation?
Do you have trouble getting a good night's sleep?
Does your eye itch?
Do you feel tightness in your chest?
Do you have skin irritation?
Does your ear itch?
Does your throat itch?
Do you have a decrease in smell?
Do you have a scratchy throat?
Do you have a tendency to breathe through your mouth?
Do you have a dry throat?
Do you have an itch on the roof of your mouth?
Do you have difficulty breathing through your nose?
Do you have a burning sensation in your throat?
Have you had a change in your voice?

YOU ANSWERED NO TO THE FOLLOWING QUESTIONS :

Do you have any red patches on your skin?
Do you have a growth on your skin?
Do you have sinus congestion?
Do you have an ache?
Do you have spasms?
Do you have a feeling of fullness?
Does bending make your pain worse?
Are you in pain?
Do you have soreness?
Do you have swelling anywhere?
Do you have a headache?
Do you have a fever?
Do you have blood when you cough?
Do you have a productive cough?
Do you have coughing spells?
Do you have a persistent cough?
Do you have a moist cough?
Do you have a morning cough?
Do you have a hacking cough?
Do you have a hacking night cough?
Do you have a wet cough?
Do you have a cough that is worse at night?
Do you have a barking cough?
Do you have a smoker's cough?
Do you have a hoarse cough?
Do you have tears in your eye?
Does your ear feel plugged?
Do you have stiffness?
Is your eye watering?
Do you have post-nasal drip?
Do you have a disturbance of taste?
Is your eyelid red?
Do you have swelling around your eyes?
Do you have circles under your eyes?

YOU SKIPPED THE FOLLOWING QUESTIONS :

None

NOTES :

DISCLAIMER :

The material on this page is provided for educational purposes and is not intended to replace the medical advice of your doctor or other healthcare providers. Only medical professionals who examine you can give you medical advice or diagnose your medical problem. We do not intend to create a physician-patient relationship. Your reliance on the information you receive from MEDOCTOR is solely at your own risk as MEDOCTOR cannot control the Health Assessment generated by your input. If you have a specific health question, contact your physician. MEDOCTOR monitors new health developments and advances, and updates its contents as needed.

WWW.MEDOCTOR.COM
Developed by 25 American physicians
830 Diseases and 4'200 Symptoms covered
USA Patent # 7,149,756 A - EU Patent # EP 1284639 B1
MEDOCTOR Systems Inc., 2711 Centerville Rd, Wilmington, DE 19808, USA, E-mail: info@medoctor.com

Processus
100% Automatisé de
Capture de
Data coûtant
environ 1 US\$
par Corpus de
Data

...contre 100 US\$ ou plus pour
rentrer manuellement ces mêmes
Données



Risques 2x Moins Elevés

2 Sources de Revenus

	Booking Business	Data Business
Revenus	100 - 150 US\$ par Médecin par Mois	Ventes de Données et Analyses
Types de Clients	Médecins, Thérapeutes, Groupes Médicaux	Hôpitaux, Pharma & Biotech, Santé Publique

Risques 2x Moins Elevés

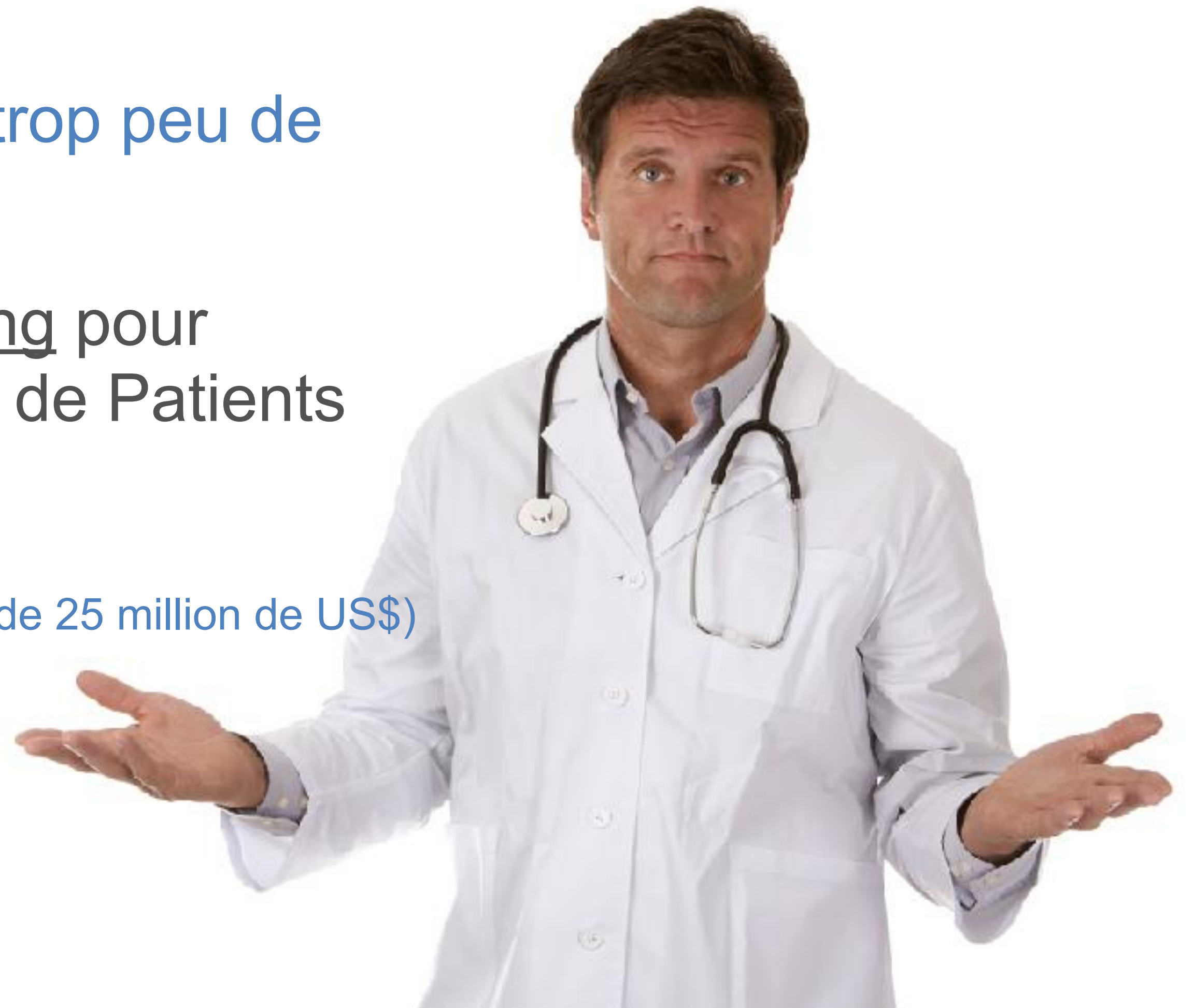
Les Entreprises de Booking échouent quand:

Trop de Médecins reçoivent trop peu de Bookings

Manque de Qualités Marketing pour Générer le Nombre Suffisant de Patients

Pas de Barrière à l'Entrée

(mais DocBooking a un coût de réplique de 25 million de US\$)



Risques 2x Moins Elevés

Ce que nous visons a été réalisé auparavant.
En France, [DoctoLib.fr](https://doctolib.fr) contrôle 3% de tous les Flux de Patients.
Ils ont également 25% de tous les Médecins comme clients.

Date	% of Doctors (sur 226'000 Médecins en France)	Patients Bookés par Mois	Chiffre d'Affaires (at 109 € par Médecin par Mois)	Financement	Valorisation
Dec 2013	0.022% (50)			1 M €	
Fev 2015	0.44% (1'000)	0.15 M	1'300'000 €	4 M €	
Oct 2015	2.21% (5'000)	0.28 M	6'500'000 €		
Jan 2017	7.8% (17'500)	0.65 M	22'500'000 €	26 M €	
Nov 2017	13.3% (30'000)	1.2 M	39'000'000 €	35 M €	
Mar 2019	24.3% (55'000)	2.2 M	71'000'000 € (= 55'000 x 109 x 12)	150 M €	1'000 M € (13x le CA)

Risques 2x Moins Elevés

Date	% of Doctors (sur 226'000 Médecins en France)	Patients Bookés par Mois	Chiffres d'Affaires (at 109 € par Médecin par Mois)	Financement	Valorisation
Mar 2019	24.3% (55'000)	2.2 M	71'000'000 € (= 55'000 x 109 x 12)	150 M €	1'000 M € (13x les Ventes)

Egalement, en Mars 2019, Doctolib était évalué à **1 Milliard €**

Ainsi, depuis Dec 2013, ils ont créé une Valorisation de

13x le Chiffre d'Affaire

16.5x le Chiffre d'Affaire Historique

45.70 € par Booking Réalisé

18'100 € par Médecin Abonné

DocBooking veut faire de Même

Chiffres Clés et Objectifs

Date	Year 1	Year 2	Year 3 (*5)	Year 4	Year 5
Pénétration de Marché (1*)	0.4%	2.2%	7.8%	13.3%	24%
Médecins sur la Plateforme	1'000	5'000	17'500	30'000	55'000
Dépense Marketing	0.4	2.9	10.8	22.5	40.4
Bookings de Patients	0.2 M	1.5 M	5.6 M	11.6 M	22.6 M
CA - Bookings (2*)	0.8	5.7	21.2	44	79.1
CA - Ventes de Data (3*)		1.5	4.5	12	22
Valorisation (4*)		57	205	450	864

Données en M US\$

1* = % des médecins, basé sur Doctolib

2* = à 150 US\$ par mois par médecin

3* = à 25% du CA du booking

4* = à 8 fois le CA

5* = **break-even** en 3 ans, avec 4 M de bookings

Valorisation et Utilisation des Fonds

Date	Previous	Year 1 (Series A)	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5
Valuation (pre-money) (1*)	18	?				
Financing (2*)	3.3	5.0		20		50
R&D (3*)	3.2	0.4	1.0	3.0	5.0	9.0
Autres Coûts Fixes		0.1	0.4	2.0	4.0	7.0
Marketing (4*)	0.1	0.4	2.9	10.8	22.5	40.4
Chiffre d'Affaires - Booking		0.8	5.7	21.2	44	79.1
Cash-Flow (5*)		-2.2	-1.5	2.0	5.5	12.0

1* = 18 M est le coût de réplcation, la valorisation est une négociation avec les investisseurs

2* = financement de 5.0 M US\$, dépensé essentiellement et marketing

3* = R&D restera aux alentours de 15% du chiffre d'affaires

4* = marketing est presque toujours à 50% du chiffre d'affaires

5* = cash-flow positif dès 4 M de bookings réalisés, en cours de 3ème année



Marketing & Plus Encore

Presented by
Sean Kelly, CEO

sean.kelly@meddoctor.io

Skype: sean.kelly.65

MEDDoctor TeleHealth

London, United Kingdom

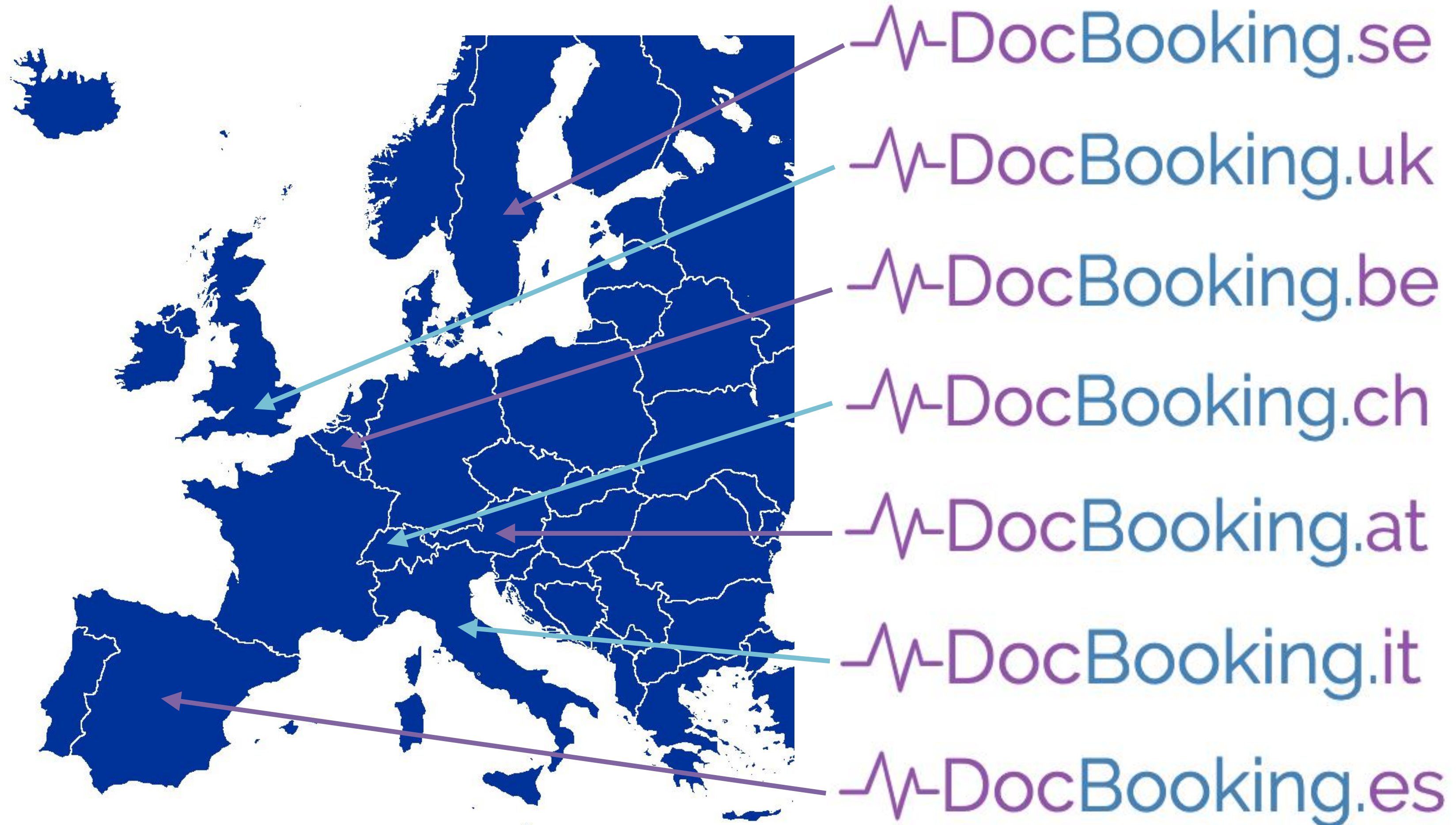
Delaware, USA

Lausanne, Switzerland



Où nous voulons être dans 5 Ans

7 Pays Européens

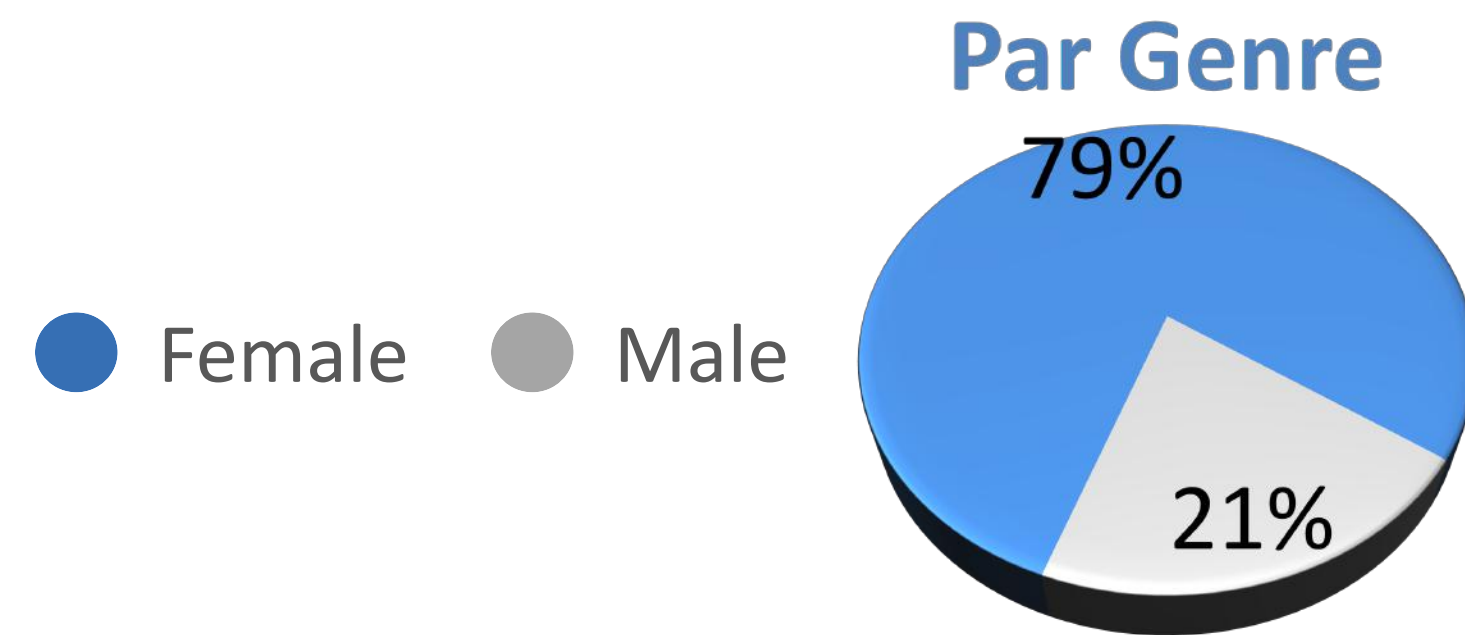


Où nous voulons être dans 5 Ans

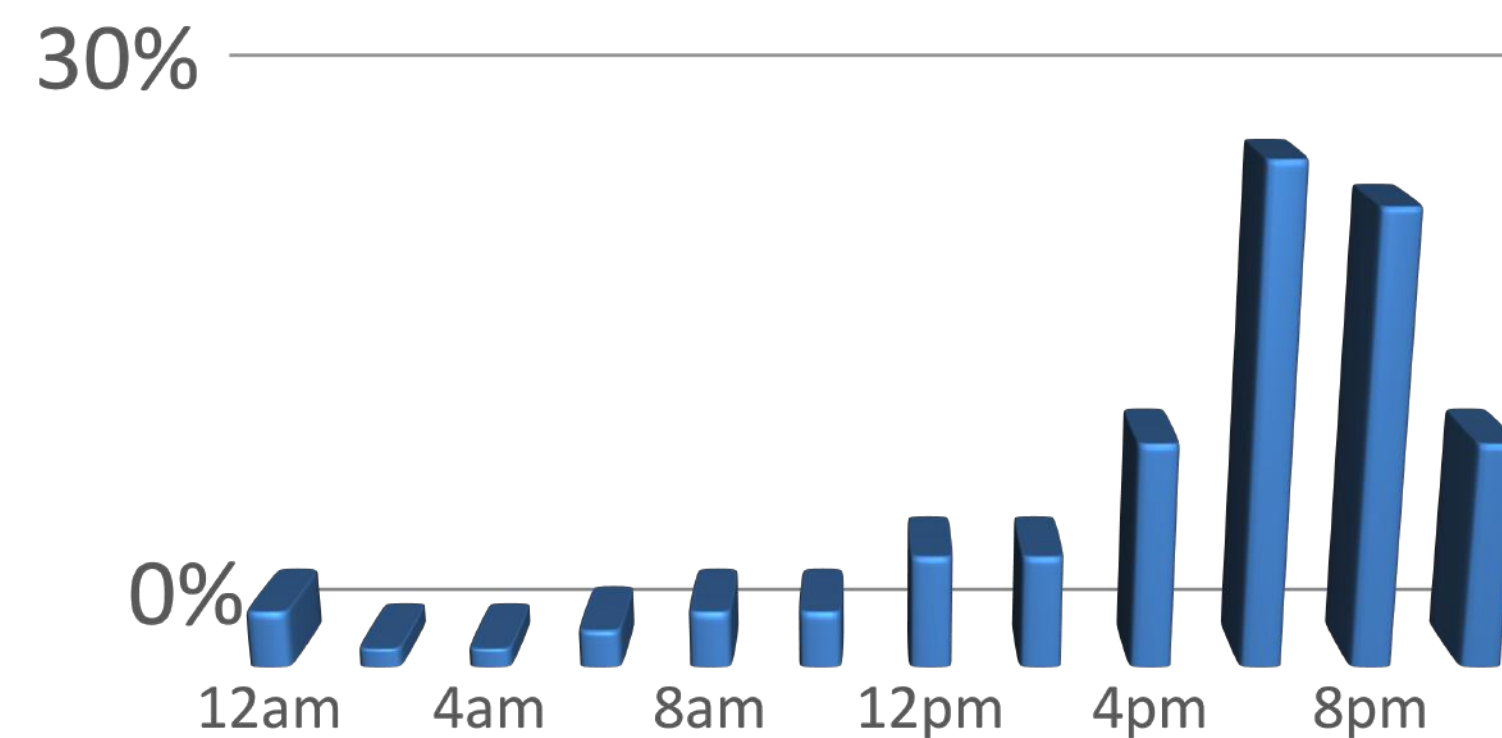
3 Régions d'Amérique du Nord



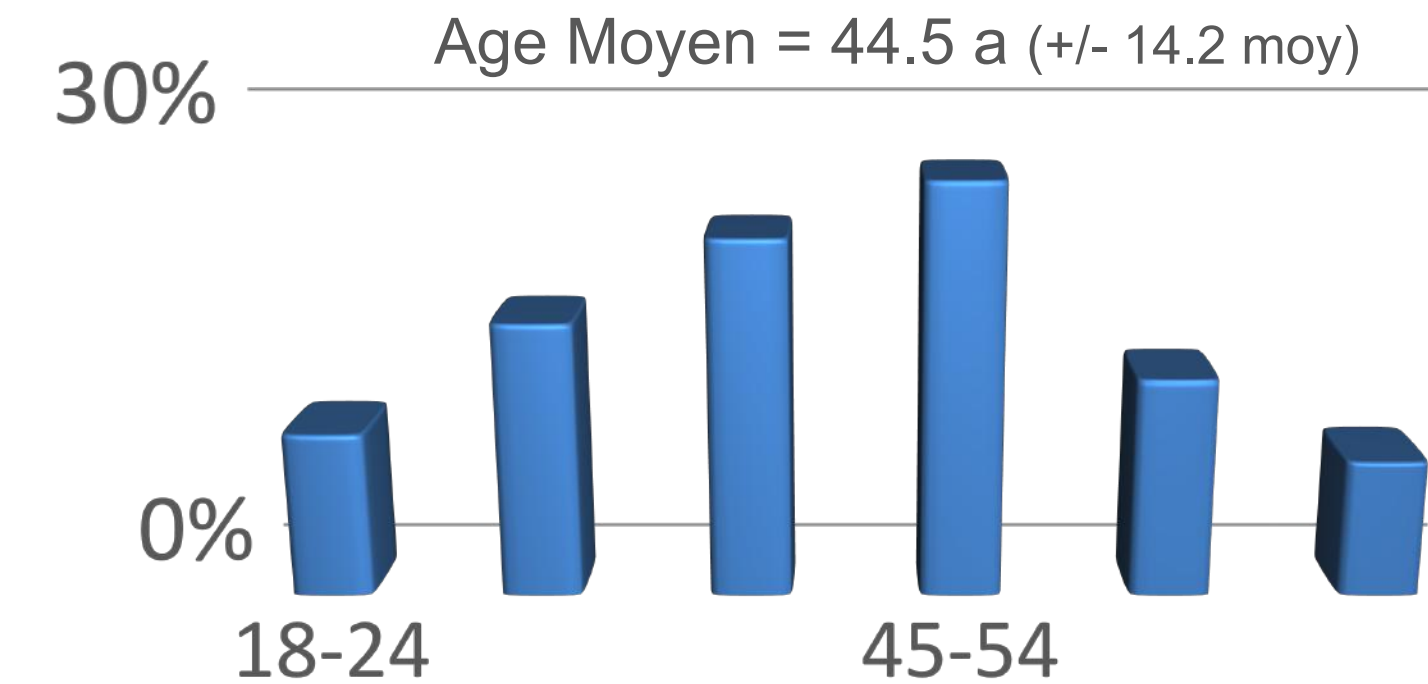
Qui sont les Patients ?



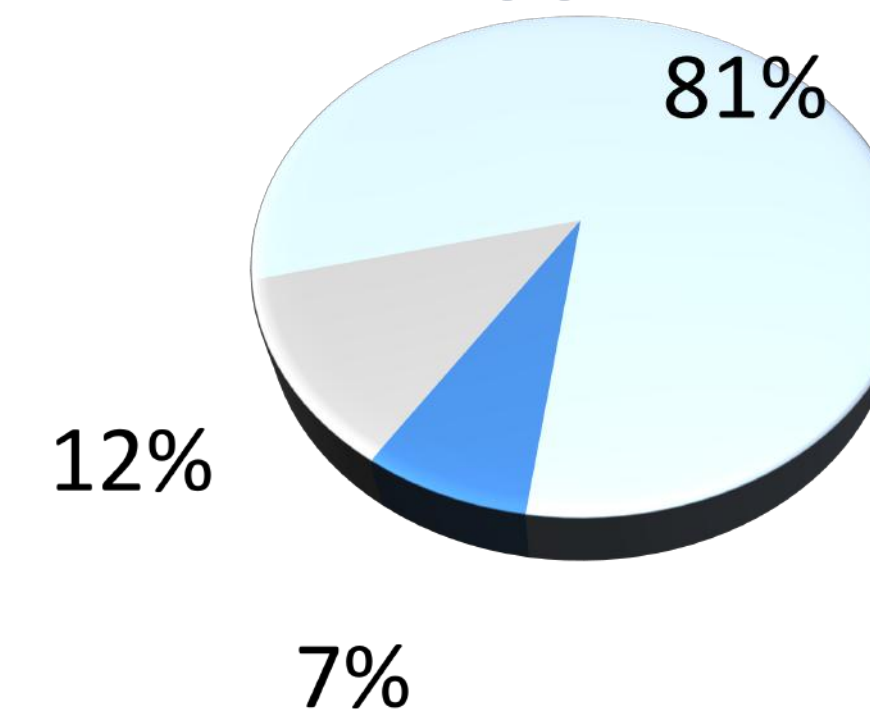
Par Instant de la Journée



Par Age



Par Type d'Appareil



Pourquoi les Patients prennent RDV En-Ligne ?

De Nombreux Avantages pour le Patient

	En-Ligne	Téléphone
Disponibilité du Booking	24 / 7	Heures de Bureau
Facilité du Booking	Ecran	Vocal Uniquement
Rapidité du Booking	10 Minutes	30 Minutes
Durée d'Attente pour Voir le Médecin	1 -2 Jours	9 – 17 Jours

Les Avantages pour les Médecins

Pour les Médecins et Réseaux Médicaux:



1. Plus de Bookings Patients afin de Remplir l'Agenda



2. Aspects Pratiques Accrus avec Symptômes et Maladies Probables avant la Visite Médicale



3. Une Visite Patient plus Courte pour plus de Patients



4. Une Protection Légale Accrue, car de Nombreuses Informations sont déjà Connues

Avantage 1.

Plus de Bookings de Patients afin de Remplir l'Agenda



- Retrouver les 1-2 Patients qui annulent tous les Jours
- Augmentation du Nombre de Patients par Jour ou par Semaine
- Création de Nouvelles Plages Horaires Possibles (Weekends ?)
- Résultat par Médecin: Estimation à 8 Patients Supplémentaires par Semaine

Avantage 2.

Aspects Pratiques Accrus avec Symptômes et Maladies Probables avant la Visite



- Découverte plus rapide des Symptômes et Diagnostics Probables
- Lecture Synoptique de l'Etat du Patient
- Accession plus Rapide au Diagnostic Final

Avantage 3.

Des Visites Patient Raccourcies



- Une Visite est terminée en Moins de Temps, avec Réduction du Temps non-Facturable
- Une Visite est terminée en Moins de Temps, avec un plus grand Nombre de Patients Facturables

Avantage 4.

Une Augmentation de la Protection Légale, car le Médecin est Informé de la Plupart des Symptômes



- Le Patient est responsable des Réponses à ses Symptômes
- Aucune Information est Perdue
- Le Médecin peut poser des Questions Supplémentaires

Le Cheminement du Patient

Présenté par
Sean Kelly, CEO

sean.kelly@medoctor.io


Skype: sean.kelly.65

MEDoctor TeleHealth

London, United Kingdom
and Wilmington, DE 19808, USA





Le Patient booke sa Visite chez le Médecin

 **DocBooking.ch**
Fast Booking

FR ENG  Doc Log In

Je veux booker un médecin près de chez moi

Spécialisation Médicale 

Région - Ville 

JE TROUVE DES MEDECINS DISPONIBLES

Entretemps, je
contrôle mes
symptômes (gratuit)



> Ces médecins sont disponibles dans un délai court :



Do you have a Health Concern?

(Results in 5 minutes)

My Gender 

My Date of Birth 

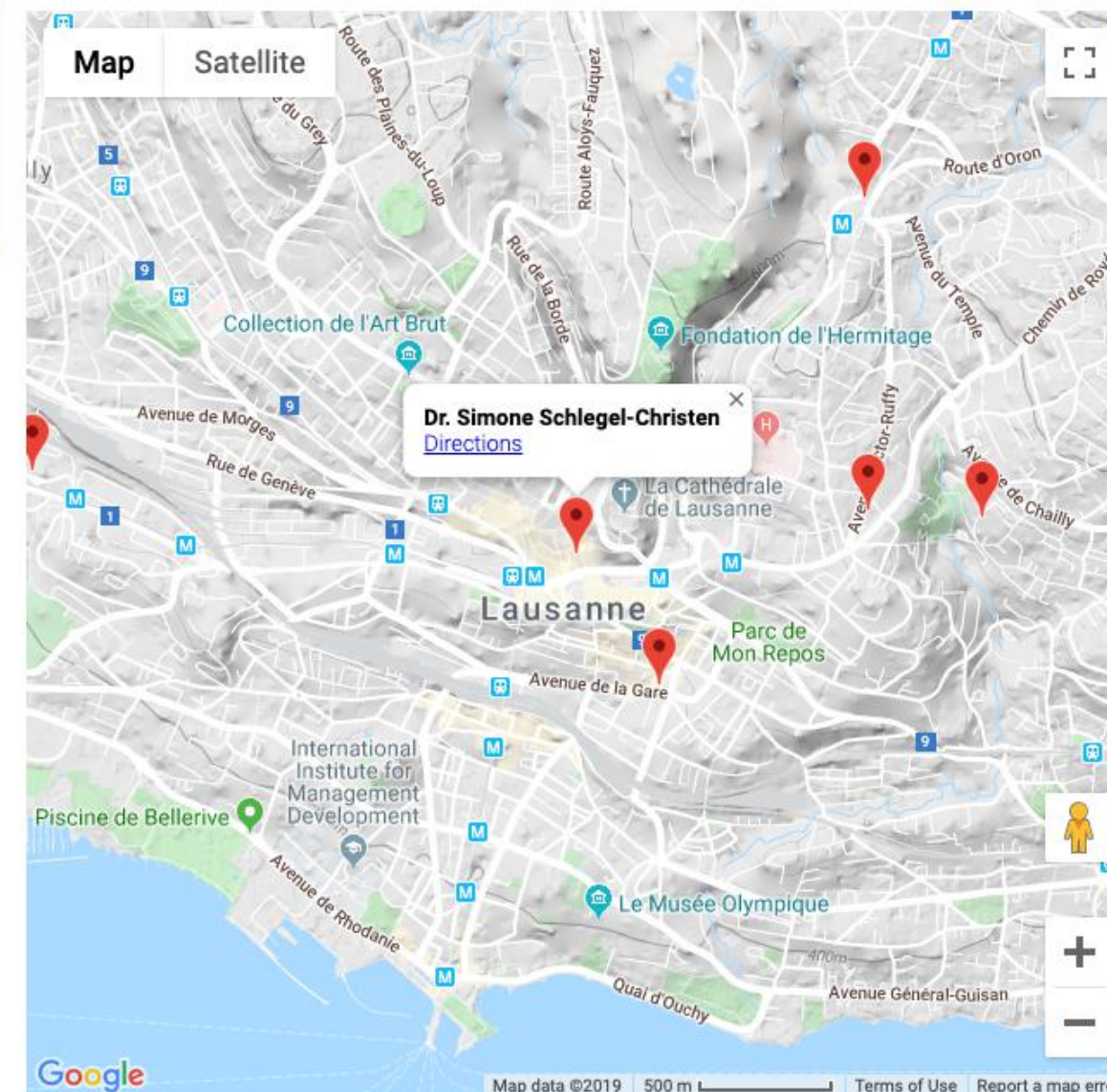
My Symptoms Began 


☐ I agree to [disclaimer](#)

**START MY FREE
INTERVIEW**

Do You Have [Symptoms](#)?
Are You In Pain?
Are You Worried?

We can Help you with





Dr. Simone Schlegel-Christen

4, rue du Pont

1003 Lausanne

21. Oct

22. Oct

23. Oct

24. Oct

25. Oct

09:30

10:15

10:15

09:30

09:30

10:15

11:30

14:45


10:15

14:45

14:45

16:30

15:00



Dr. Jean-Claude Bianchi

4, avenue Victor-Ruffy

1012 Lausanne

21. Oct

22. Oct

23. Oct

24. Oct

25. Oct

09:30

10:15

09:30

09:30

10:15


14:45

10:15

14:45

14:45

15:00



Dr. Antoine Wachsmuth

16, chemin de Malley

1007 Lausanne

21. Oct

22. Oct

23. Oct

24. Oct

25. Oct

09:30

10:15

10:15


09:30

10:15

14:45

14:45

14:45



Dr. Michael Packo

11, chemin de Champ-Soleil

1003 Lausanne

21. Oct

22. Oct

23. Oct

24. Oct

25. Oct

09:30

10:15

10:15

09:30

09:30

10:15

11:30

14:45


10:15

14:45

14:45

16:30

15:00



Dr. Athanasia Papathanasiou

2, avenue de la Gare

1003 Lausanne

21. Oct

22. Oct

23. Oct

24. Oct

25. Oct

09:30

10:15

10:15

09:30

08:30

10:15


11:30

14:45

10:15

09:30

16:30



Dr. Vincent Jéquier

1, route d'Oron

1010 Lausanne

21. Oct

22. Oct

23. Oct

24. Oct

25. Oct

08:30

10:15

10:15

09:30

09:30

09:15

11:30

14:45

10:15

14:45

16:30

18:30

15:00

Découvrir plus ...

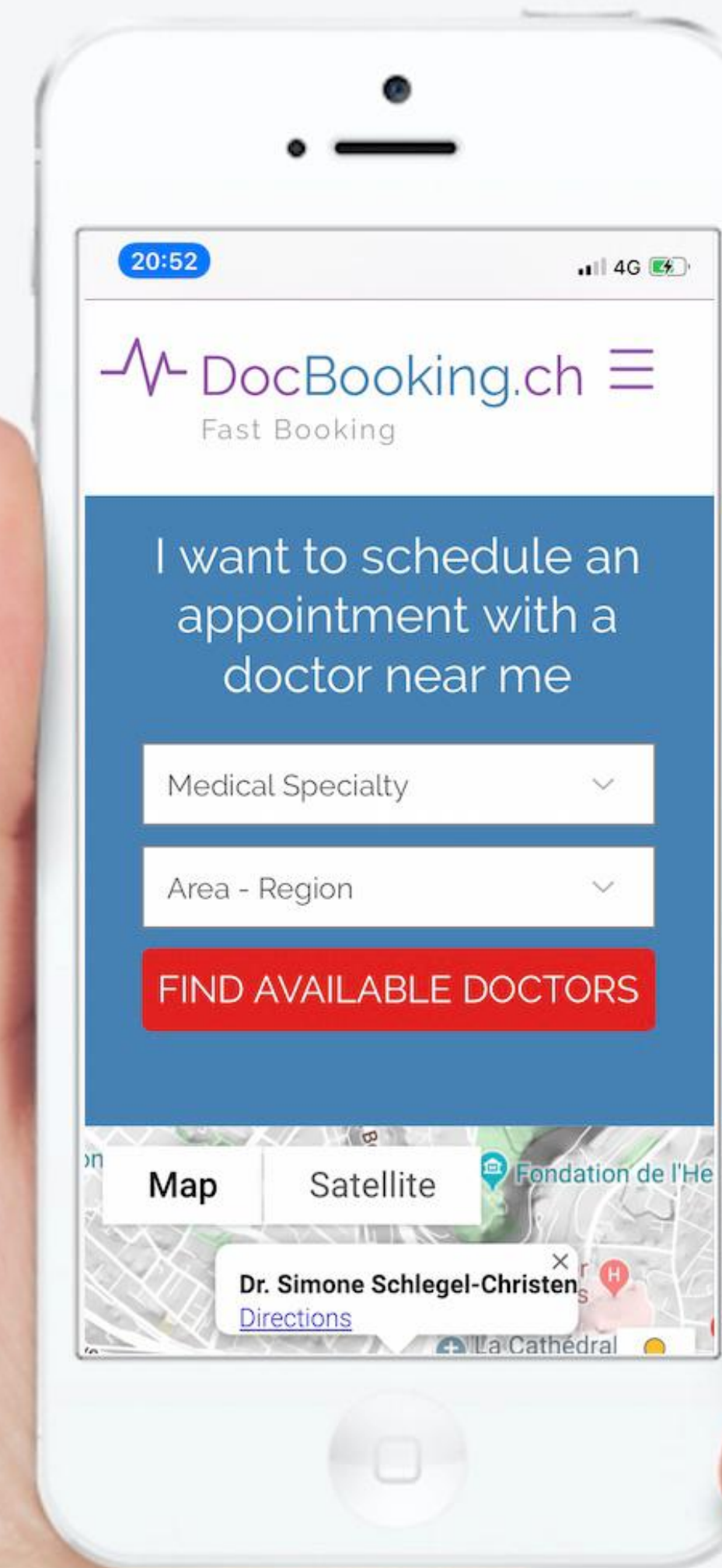
© 2019 Copyright DocBooking.ch
1000 Lausanne, Switzerland

 
Tel: +41 21-000-0000

 Discutons en live !

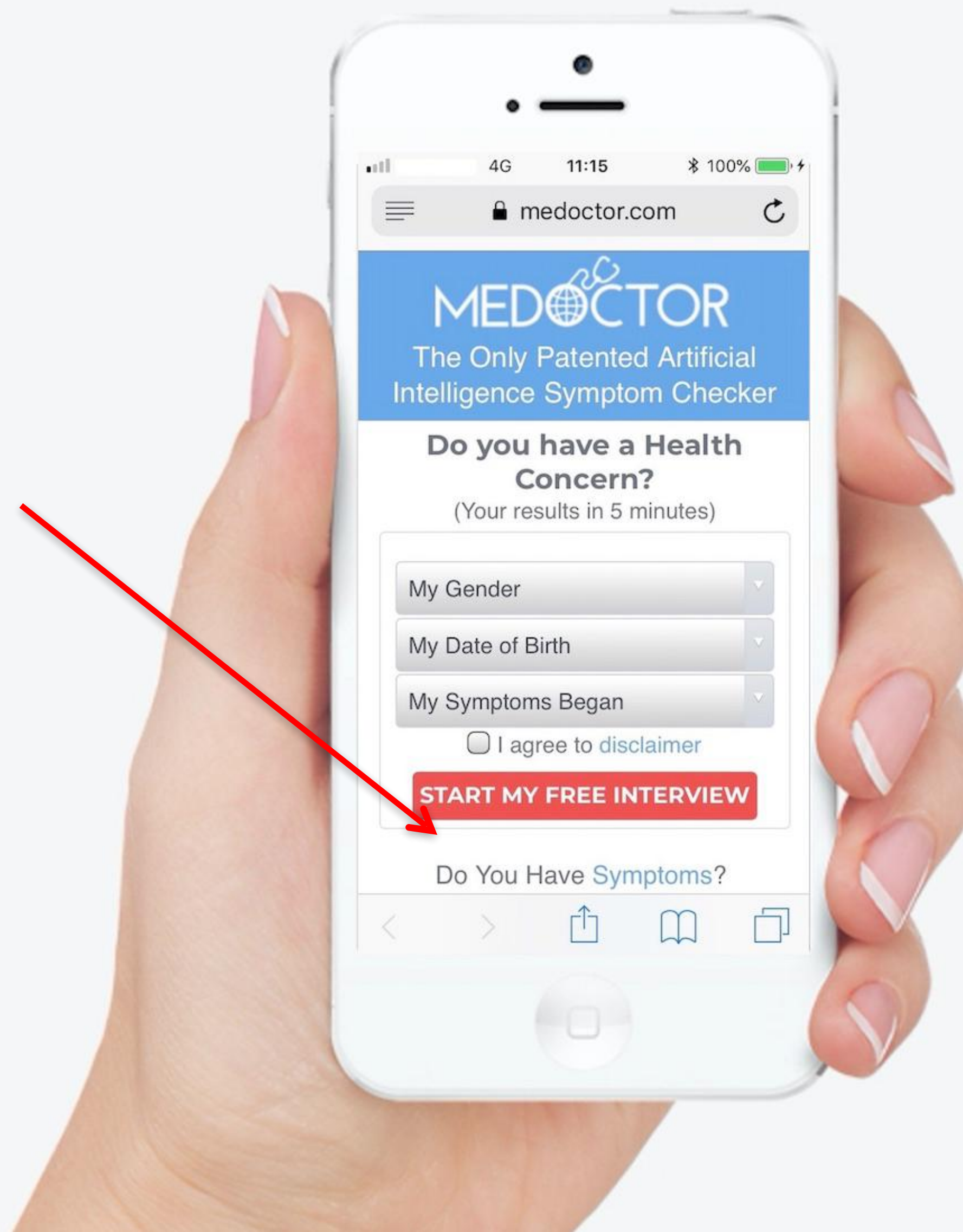
Le Cheminement du Patient

Le Patient **booke**
sa Visite chez le
Médecin ...



Le Cheminement du Patient

Le Patient
démontre son
Interview
Gratuite ...



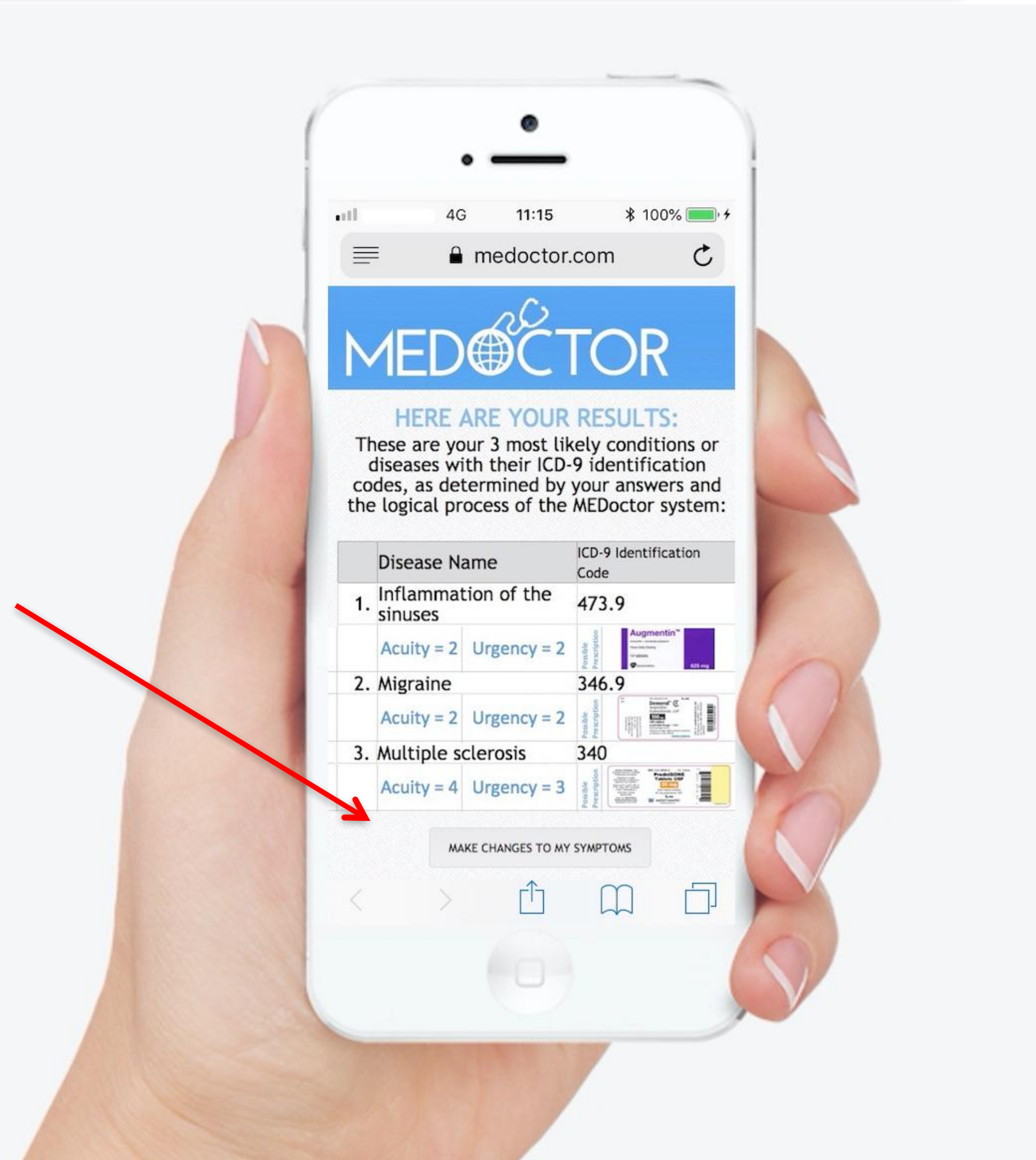
Le Cheminement du Patient

... et répond à 30
à 60 Questions
sur ses
Symptômes ...



Le Cheminement du Patient

L'Algorithme de MEDoctor génère et présente les Résultats.



Le Cheminement du Patient

Les Résultats
parviennent au Médecin
avant même la Visite du
Patient

Les Symptômes et
Maladies Potentielles
aident ainsi le Médecin
dans ses Décisions

Les Données du Patient
entrent dans le Dossier
Médical Personnel sur
BlockChain (BPHR)



MEDDOCTOR www.MEDdoctor.com

INTERVIEW REPORT

DATE: 5/14/2014 MY AGE: 49 MY GENDER: FEMALE

HEALTH ASSESSMENT

1. Hay fever	ICD-9 477.9
2. Seasonal allergy	ICD-9 477
3. Common cold	ICD-9 460

THIS HEALTH ASSESSMENT IS BASED ON THE LOGIC OF THE MEDOCTOR SYSTEM AND THE ANSWERS I PROVIDED, LISTED BELOW.

YOU ANSWERED YES TO THE FOLLOWING QUESTIONS :

Have you had this problem more than 72 hours?
Have you been sneezing?
Do you have a stuffy nose?
Do you have a feeling of discomfort?
Do you itch?
Does your nose itch?
Do you have a cough?
Do you have a dry cough?
Are you wheezing?
Are your eyes red?
Do you have difficulty breathing?
Are you short of breath?
Are you irritable?
Do you have an itchy skin irritation?
Do you have trouble getting a good night's sleep?
Does your eye itch?
Do you feel tightness in your chest?
Do you have skin irritation?
Does your ear itch?
Does your throat itch?
Do you have a decrease in smell?
Do you have a scratchy throat?
Do you have a tendency to breathe through your mouth?
Do you have a dry throat?
Do you have an itch on the roof of your mouth?
Do you have difficulty breathing through your nose?
Do you have a burning sensation in your throat?
Have you had a change in your voice?

YOU ANSWERED NO TO THE FOLLOWING QUESTIONS :

Do you have any red patches on your skin?
Do you have a growth on your skin?
Do you have sinus congestion?
Do you have an ache?
Do you have spasms?
Do you have a feeling of fullness?
Does bending make your pain worse?
Are you in pain?
Do you have soreness?
Do you have swelling anywhere?
Do you have a headache?
Do you have a fever?
Do you have blood when you cough?
Do you have a productive cough?
Do you have coughing spells?
Do you have a persistent cough?
Do you have a moist cough?
Do you have a morning cough?
Do you have a hacking cough?
Do you have a hacking night cough?
Do you have a wet cough?
Do you have a cough that is worse at night?
Do you have a barking cough?
Do you have a smoker's cough?
Do you have a brassy cough?
Do you have tears in your eye?
Does your ear feel plugged?
Do you have stiffness?
Is your eye watering?
Do you have post-nasal drip?
Do you have a disturbance of taste?
Is your eyelid red?
Do you have swelling around your eyes?
Do you have circles under your eyes?

YOU SKIPPED THE FOLLOWING QUESTIONS :

None

NOTES :

DISCLAIMER :
The material on this page is provided for educational purposes and is not intended to replace the medical advice of your doctor or other healthcare providers. Only medical professionals who examine you can give you medical advice or diagnose your medical problem. We do not intend to create a physician-patient relationship. Your reliance on the information you receive from MEDOCTOR is solely at your own risk as MEDOCTOR cannot control the Health Assessment generated by your input. If you have a specific health question, contact your physician. MEDOCTOR monitors new health developments and advances, and updates its contents as needed.

WWW.MEDDOCTOR.COM
Developed by 25 American physicians
830 Diseases and 4200 Symptoms covered
USA Patent # 7,149,756 A - EU Patent # EP 1284639 B1

MEDOCTOR Systems Inc., 2711 Centerville Rd, Wilmington, DE 19808, USA, E-mail: info@meddoctor.com