

Исследование предприятий общественного питания Москвы

(учебный проект)

Подготовил Александр Лагутин

28.11.2022



Кофейни Москвы	1114
Предприятия общепита Москвы	610
Выводы исследования	45
Описание исследования	3

## Описание исследования

3

Заказчик: инвестиционный фонд «Shut Up and Take My Money».

Задача: исследование рынка заведений общественного питания Москвы.

#### Поставлены вопросы:

- какой категории, где и с какими особенностями лучше всего открыть новое заведение?
- что порекомендовать для открытия кофейни?

#### Проведена работа:

- исследована информация из сервисов Яндекс.Карты и Яндекс.Бизнес на лето 2022 года,
- получено описание 8400 заведений общественного питания Москвы,
- из них 1413 кофеен,
- проведён общий анализ всех данных,
- а также общий анализ выборки кофеен.

#### Целевые метрики:

- средняя стоимость заказа (больше лучше);
- средняя оценка пользователей (какая лучше зависит от стратегии инвестирования).

#### Выводы исследования



При открытии заведения можно придерживаться одной из двух стратегий.

Стратегия «Большие амбиции». Цель — открыть заведение, которое обеспечит наибольшую выручку и наилучшие отзывы. Ориентируемся на заведения с высоким рейтингом. Подходит для тех, кто не боится конкуренции в общепите. Рекомендуем открыть:

- бар, ресторан или пиццерию;
- в центре или на западе Москвы;
- под собственным управлением, или присоединившись к сети: Хинкальная, Кофемания, АндерСон, VASILCHUKÍ, Osteria Mario.

Стратегия «Минимальный риск». Цель — открыть заведение, которое потребует наименьших инвестиций и принесёт надёжный доход. Ориентируемся на заведения с низким рейтингом — даже с ним заведения не закрылись. Подходит для тех, кто впервые в общепите. Рекомендуем открыть:

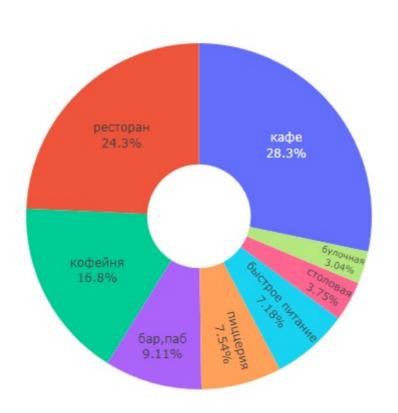
- закусочную быстрого питания или кафе;
- в составе сети;
- вне Центрального округа, лучше всего Северо-Западный округ;
- в точке с большим трафиком пешеходов (у станции метро, пригородного транспорта, в торговом или бизнес-центре, возле промышленного предприятия, культурных и учебных учреждений, на оживлённом перекрёстке).

Поскольку заказчик описан одновременно как "не боящийся конкуренции", и при этом "пробующий себя в новой области", рекомендуем заказчику самостоятельно определить, какая стратегия соответствует его намерениям.

#### Для открытия кофейни рекомендуем:

- определить самостоятельную идею кофейни, её "изюминку";
- ориентироваться на самого "обычного" посетителя;
- выбрать помещение поближе к:
  - Московскому Кремлю или Кутузовскому Проспекту,
  - какому-либо публичному месту,
  - выходу со станции общественного транспорта,
  - тротуару, пешеходной зоне;
- в качестве начальных установить правила, типичные для московских кофеен:
  - расписание работы "пн-пт 08:00-21:00; сб,вс 09:00-21:00",
  - цена чашки капучино 150 р;
- в финансовых расчётах средний чек считать 400 р на посетителя.



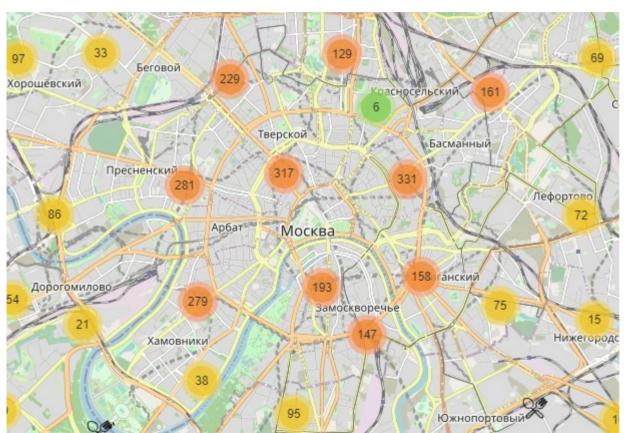


По данным Яндекс.Карт, на лето 2022 года в Москве работают 8400 предприятий общественного питания.

Больше всего кафе, ресторанов и кофеен.

# **Предприятия общепита Москвы**





Числа в кружках — количество заведений вблизи этих кружков. Каждое заведение посчитано по одному разу, входит в один кружок.

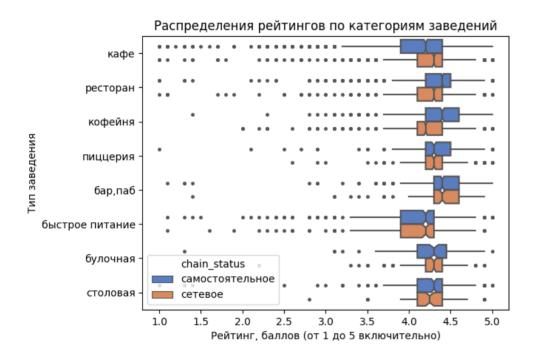
Предприятия питания концентрируются в центре Москвы.

#### В центре:

- сходятся улицы
- и маршруты общественного транспорта,
- размещены достопримечательности
- и самые старые, именитые заведения.

# **Предприятия общепита Москвы**





Заведения, которые развиваются самостоятельно, более любимы посетителями, чем сетевые.

У кофеен разница особенно заметна.

Таким образом, **создание «своей», <u>оригинальной кофейни</u> — перспективный шаг**.

**Хорошей альтернативой** также может быть **создание** <u>бара</u> **или** <u>ресторана.</u>

Самые низкие рейтинги получают заведения <u>быстрого питания</u> и <u>кафе</u>. Такие заведения не нуждаются в высоком рейтинге. Он продолжают работу даже в тех условиях, когда другие заведения закрываются.

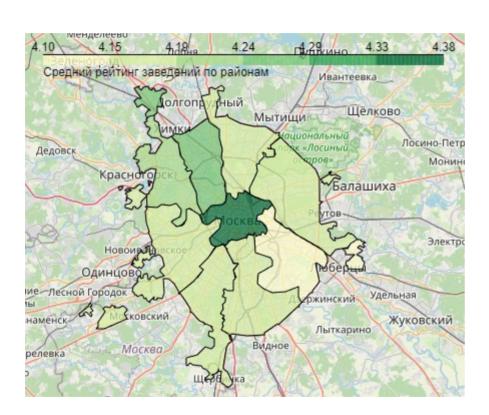
Каждый прямоугольник — это диапазон популярных оценок.

«Талия» прямоугольника — это наиболее типичная оценка.

Линии и точки — это редко наблюдающиеся оценки.

# 9

### Предприятия общепита Москвы

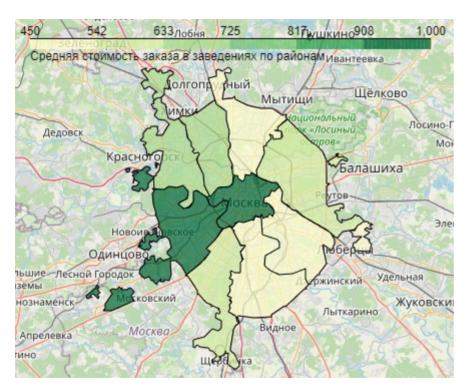


Больше всего **посетители довольны** заведениями, расположенными в **Центральном** округе Москвы.

Терпимее всего посетители относятся к заведениям в Юго-Восточном округе.
Предприятия общепита работают, несмотря на самые низкие оценки среди округов.



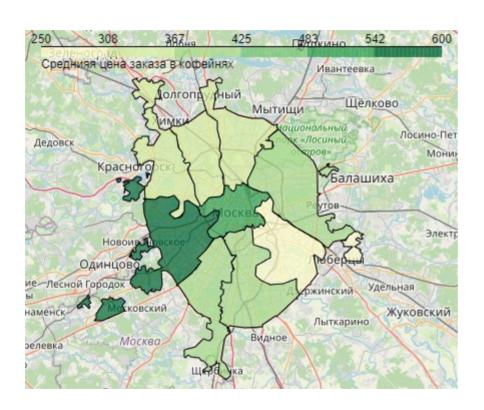
## Предприятия общепита Москвы



Самые высокие стоимости заказов — в **Центральном** и **Западном** округах Москвы.

Самые низкие стоимости — в Юго-Восточном, Восточном и Северо-Западном округах. Это самые населённые районы Москвы.

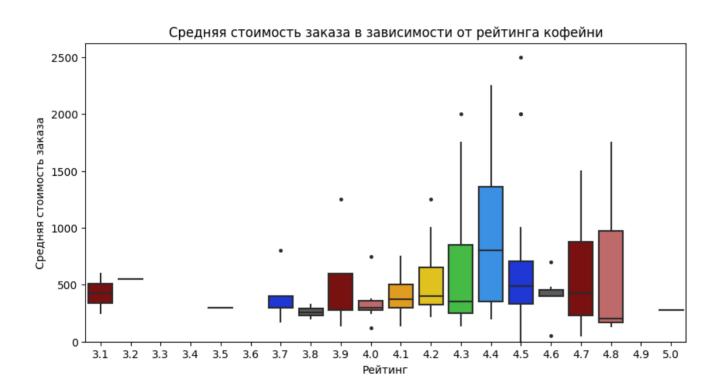




**Средняя цена заказа** в кофейне связана с расположением кофейни.

Чем **западнее** — тем **выше**.





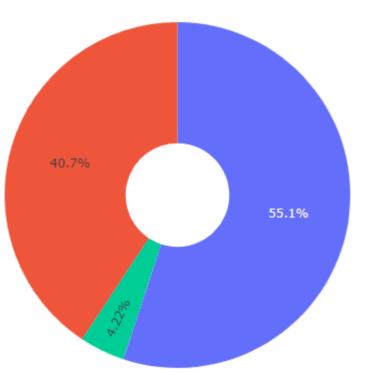
Кофейни, которые добились высокого чека, получают и высокий рейтинг.

С другой стороны, большинство высоких рейтингов — у заведений, имеющих типичную стоимость заказа, 500 рублей.

Рассмотрите конкретные способы увеличения чека, помимо охоты за рейтингом.



#### Режим работы кофеен в Москве



часы работы меняются в течение недели ежедневно в одни и те же часы непрерывно

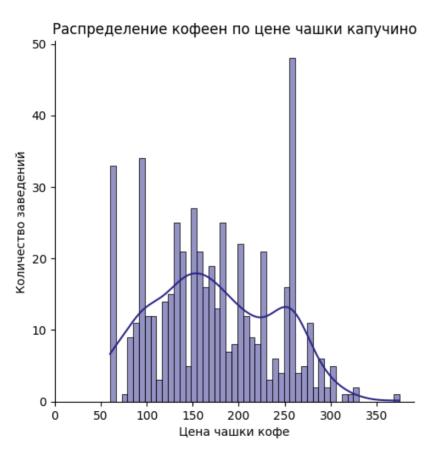
Круглосуточных кофеен мало.

#### Популярные варианты расписания:

user i peferi i vedecou

часы раооты	кофеен
ежедневно, 10:00-22:00	140
ежедневно, 08:00-22:00	60
ежедневно, 09:00-22:00	57
пн-пт 08:00-19:00	46
пн-пт 08:00-21:00; сб,вс 09:00-21:00	46





**Цена чашки кофе** чаще всего около **150 рублей**.

Эта цена привычна для потребителя.

Особняком стоит сеть «Шоколадница» — во всех кофейнях цена установлена 256 рублей.

# Благодарим за внимание!

Полный документ исследования:

 $https://github.com/okeangel/data-analytics-portfolio/blob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_moscow.ipynblob/main/practicum/week\_21\_presentation\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_catering\_in\_ca$