¿Por qué te interesa el software libre?

Jesús M. González Barahona



Linux Expo 2000 27 de abril de 2000



¿Qué es software libre?

Quien lo recibe puede:

- usarlo como mejor le parezca, donde mejor le parezca.
- redistribuirlo a quien quiera, por los medios que quiera.
- modificarlo (y mejorarlo o personalizarlo).

Imprescindible: disponibilidad de código fuente.

software libre \neq software gratis



¿Y por qué es esto y no otra cosa?

Desde luego no es casualidad...:

- Motivos éticos: porque las cosas deberían ser así.
- Motivos prácticos: porque las cosas funcionan mejor así.

Largas discusiones, que han asentado cierto consenso:

- Debian Free Software Guidelines,
- Definición de "Open Source".



La fuerza está en la unión

Competencia y colaboración



- La visión del usuario final (individual o empresa).
- La visión del desarrollador (o productor de software).
- La visión del integrador.
- La visión del que proporciona mantenimiento y servicios.



El usuario final

Están los "olvídate"...

- Olvídate de los monopolios (verdadera competencia, mejores productos, mejores servicios).
- Olvídate de la "fiabilidad" del productor (el futuro lo asegura la aceptación del producto, y la disposición del fuente).
- Olvídate de tomar decisiones con pocos elementos (puedes probar el software en su entorno real a coste prácticamente cero).
- Olvídate de depender de la estrategia de tus proveedores.



El usuario final

...y los "¿qué tal si...?"

- ¿Qué tal si pudieras adaptar/personalizar el producto como quieras?
- ¿Qué tal si pusieras "estar a la última" a bajo coste?
- reglen? ¿Qué tal si pudieras arreglar los problemas (o pagar para que los ar-
- ¿Qué tal si pudieras decidir sobre la evolución futura del producto?
- ¿Qué tal si pudieras contratar la integración de los dos mejores productos en el entorno que te interesa?



El usuario final

Gran parte del control pasa al usuario (frente al productor de software).



El desarrollador/productor de software

El software libre cambia las reglas del juego.

- Puedes competir siendo pequeño.
- Es mucho más fácil adquirir tecnología punta (y más barato).
- Te puedes aprovechar del trabajo de tu competencia (ojo: también tu competencia del tuyo).
- Si lo haces bien, puedes conseguir, a bajo coste, la colaboración de mucha gente.
- El canal de distribución es mucho más barato, y global.
- Es posible convertirte en aplicación de referencia mucho más fácil.



El desarrollador/productor de software

¿Y de dónde saco el dinero?

- El mejor conocimiento sobre el programa lo tiene su desarrollador.
- Si se cuida la imagen, el desarrollador es el "punto más visible".
- Desarrollos a medida, modificaciones, personalizaciones.
- Soporte "a lo grande" (corrección de erratas, acceso preferente a nuevas versiones, nuevas características, etc.)

Si hay gente que quiere software, y está dispuesto a pagarlo, algún desarrollador/productor se beneficiará...



El integrador

¡Bienvenido al paraíso!

- de licencias propietarias!). Todos los productos libres están a tu disposición (¡y sin preocuparte
- Si los productos no "encajan", puedes "limarlos" (tienes el código fuente, puedes conseguir interoperabilidad).
- Puedes integrar "trozos" de productos, o productos enteros, o lo que
- No más cajas negras: las tripas de todo son transparentes.

Puedes construir sobre el trabajo de otros, en igualdad de condiciones con esos otros



Mantenimiento y servicios

El disponer del fuente lo cambia todo.

- Estás en las mismas condiciones que el productor.
- Competencia en el negocio del mantenimiento.
- programa es bajo). El valor añadido de los servicios es mucho más apreciado (el coste del
- El conocimiento del estado del arte es muy importante (es bueno tener relación con los proyectos libres).
- Negocios nuevos: consejo sobre versiones y combinaciones de prolibres gramas, información sobre nuevos desarrollos, gestión de proyectos
- Este es actualmente el negocio más claro.



¿Cómo está todo esto ahora mismo?

Trabajar con/en software libre...

- ya no es "raro"
- incluso está bien visto
- desde luego, está en el frente de ola tecnológico

Si todo esto acaba saliendo adelante... los que estén desde el principio quedarán muy bien situados.



¿Hay conclusiones?

- Aún hay pocos casos para estar seguros de por dónde saldrá todo
- Pero hay muchas buenas perspectivas.
- ¿Eres competitivo?: en este modelo tienes muchas ventajas
- ¿Eres pequeño?: en este modelo tienes muchas ventajas.
- Se está experimentando con nuevos modelos de negocio.
- Hace conocimiento del entorno. falta mucha innovación, imaginación... pero también
- Nunca ha sido tan importante tener información buena, y de primera mano

Aún quedan problemas por resolver... ¿o son oportunidades de negocio?



Muchas nuevas posibilidades para todo el mundo:

¿sabrás aprovecharlas?



Algunas URLs

- Free Software Foundation: http://www.fsf.org
- Open Source Initiative: http://www.opensource.org
- Zope Insider's Guide: http://www.valig.com/Press/DigitalCreations/ZIG/inc
- Inside The Red Hat IPO http://www.linux-mag.com/1999-11/redhatipo_01.htm
- Setting up shop http://www.openresources.com/documents/setting-up-shop/:
- Grupo de trabajo de la Comisión Europea sobre software libre: http://eu.conecta.it
- Open Sources (O'Reilly) http://www.openresources.com/documents/open-sources
- Open Resources Documents: http://www.openresources.com/documents/
- Grupo Sobre: http://gsyc.escet.urjc.es/sobre/
- BarraPunto: http://barrapunto.com