

Аннотация: В настоящий момент времени современная рыночная экономика предполагает развитие частных предприятий. Которые будут иметь разную организационную и правовую форму, она будет основана на различных видах частной собственности, из-за чего и возникает такой вид человеческой деятельности как предпринимательство.

Ключевые слова: бизнес, предпринимательство, доход, расход, предпринимательская деятельность, собственный капитал, бухгалтерский учет, риски, объем производства.

В настоящий момент времени у населения нашей страны возникает желание открыть свое собственное дело и вести предпринимательскую деятельность. Как правило, к открытию своего собственного дела люди приходят совершенно другими подходами. Рассмотрим на примере: у кого – то с детства проявляются задатки лидерских качеств или работая на свое начальство и не видя в этом выгоды для себя.

Прежде чем развивать дальнейшую мысль о собственном бизнесе нужно разобраться в основных терминах. Предпринимательская деятельность – это вид человеческой деятельности, в которой человека интересует получение собственного дохода. Целью осуществления предпринимательской деятельности является удовлетворение потребностей потенциального покупателя, и получение финансового результата в виде прибыли.

Для достижения цели собственного дела необходимо решить целый ряд задач:

- 1) Выбор организационной и правовой формы предприятия;
- 2) Изучение покупательского спроса на различные товары;
- 3) Изучить возможности конкурентов;
- 4) Поддержание наличия различных потоков денежных средств и ликвидности активов предприятия;
- 5) Соблюдение экологических и социальных норм и требований, которые будут предусматривать ответственность предприятия перед личностью, обществом и государством.

Изучим основные признаки предпринимательской деятельности:

- 1) Самостоятельная деятельность населения, которая будет подразумевать собственный выбор сферы предпринимательской деятельности;
- 2) Участие в процессе извлечения прибыли (дохода);
- 3) Деятельность, которая осуществляется физическими лицами, которые зарегистрированы в качестве индивидуальных предпринимателей на законных основаниях;
- 4) Осуществление предпринимательской деятельности в течении определенного периода времени.

При открытии своего дела важно учесть целый ряд обстоятельств. В том числе и социально – экономическую обстановку в стране. Стоит

отметить ряд проблем, с которым может столкнуться начинающий предприниматель:

- 1) Производственные риски – это такой вид рисков деятельности которые связаны с выполнением предприятий целого ряда своих целей и задач. К примеру: снижение объемов производства, и т. д;
- 2) Финансовые риски для предприятия несут за собой невыполнение своих денежных обязательств перед партнерами по предпринимательской деятельности. Чаще всего финансовые риски сильно связаны с ошибками введения бухгалтерской (финансовой) отчетности.
- 3) Как правило, коммерческие риски появляются по различным внешним причинам и взаимосвязаны с невозможностью реализовать различные товары, работы или услуги;
- 4) Страховые риски появляются в том случае если наступил целый ряд страховых случаев, то есть те случаи, когда невозможно просчитать или спрогнозировать тот или иной случай. К примеру: страхования имущества от порчи злоумышленников.

Чтобы открыть собственное дело необходимо иметь начальный капитал, то есть существенная сумма денежных средств. Для осуществления своей деятельности необходимо приобрести оборудование, помещение и т.д.

Важно рассмотреть такую возможность видения своего дела с помощью франчайзинга. Рассмотрим данное понятие. Франчайзинг – это форма введения бизнеса, при которой владелец продукта продает или лицензирует свое дело независимому предпринимателю. В свою очередь лицо приобретающее право на бизнес вносит первоначальную плату.

Несмотря на множество минусов введения предпринимательской деятельности важно отметить положительные стороны введения собственного дела:

- 1) Работа, которая ориентирована на свои нужды, с удобным для себя графиком работы. Важно отметить что основным отличием предпринимателя от наемного рабочего в том что предприниматель работает на себя. Когда как наемник работает на другого человека. Работа на себя для бизнесмена – это важная возможность вкладывать имеющиеся ресурсы и время на развитие деятельности. Не смотря на то что предпринимателю приходится намного больше трудиться чем наемнику.
- 2) Неограниченные доходные средства. Современный владелец собственного дела прекрасно понимает, что он больше заработает денежных средств, чем работая на своего начальника. Поэтому он будет работать 24 часа в сутки, что бы комфортнее чувствовать себя среди предпринимателей крупного бизнеса.

3) Постановка и достижение собственной цели. Возможность самостоятельно определить для себя и выполнять поставленные цели – это важный плюс для бизнесмена.

Если говорить о том как начать собственное дело, необходимо понять что бизнес складывается из самых разных мелочей. Все начнется с первой мысли о создании своего дела, в голову будут приходить различные идеи о развитии которых будет зависеть от личных качеств самого предпринимателя. Стабильная работа компании целиком и полностью зависит от характера и предприимчивости ее лидера .Он должен постоянно совершенствоваться и обучаться в сфере своей деятельности. Главное вести учет доходов и расходов. Не поддаваться соблазнам при появлении прибыли. И тогда у вас все получится.