



Contents

00. 면책 조항

01. Background

- 1.1 DeFi(Decentralized Finance) 시장의 현황
- 1.2 탈중앙화 금융 DeFi의 혁신
- 1.3 디파이(DeFi)의 다양한 활용 분야

02. NOA Blockchain Platform

- 2.1 NOA Blockchain Platform
- 2.2 NOA DeFi Service
 - NOA 담보대출(Lending) 서비스
 - NOA 스테이킹(Staking) 서비스
 - NOA DABS ((Digital Asset Backed Securities) 서비스
 - NOA DEX(Decentralized Exchange) 플랫폼
- 2.3 제휴 서비스
 - LSC Enter 서비스
 - LSC E-Commerce 서비스
 - LSC Mobile 서비스
 - LSC Game 서비스

03. NOA BLOCKCHAIN TECHNOLOGY

- 3.1 이더리움 2.0 스마트컨트랙트 기술
- 3.2 메인넷 개발
- 3.3 NOA 메인넷의 구조

04. 토큰 구성 및 세일

05. 팀 & 어드바이저

06. 로드맵

이 문서는 NOA Blockchain Platform에 관심을 두고 있는 불특정의 사람들에게 NOA Blockchain Platform의 사상과 기술적 세부 내용을 포함한 정보를 제공하고자 하는 목적으로 만들어졌습니다.

NOA Blockchain Platform Team은 이 문서에 기재된 정보를 작성하기 위해 해당 내용에 대해 신중히 검토하고 기술적인 내용을 상세히 서술 하였으며, 업데이트를 통해 항상 최신의 정보를 전달하고자 하는 합리적인 노력을 기울이고 있습니다. 하지만 이는 NOA Blockchain Platform Team이 이 문서의 내용과 관련한 어떠한 사항에 대해서도 정확하거나 완전함을 보장하거나 주장하는 것은 아닙니다. 본 문서에 기재된 내용은 작성 당시의 시점을 기준으로 만들어졌으며, 그 내용의 전부 혹은 일부가 어떤 구속력을 지니거나 의무를 띄는 것은 아닙니다. 따라서 본 문서에 기재된 정보의 이용 혹은 비 이용, 미사용 등으로 인한 피해, 혹은 부정확하거나 불완전한 내용으로 인한 피해에 대해 NOA Blockchain Platform Team은 어떤 법적 책임도 지지 않습니다.

또한, 본 문서의 목적인 정보 제공 이외의 다른 목적으로 이용된 어떠한 행위에 대해서도 NOA Blockchain Platform Team은 책임을 지지 않습니다. 만약 한국어 외의 여러 다른 언어로 작성된 본 문서의 다른 버전의 해석상 갈등이 존재한다면, 최신 버전의 한국어 버전에 우선권이 있습니다. 하지만 이 또한 한국어 버전의 내용에 대한 책임을 보증하는 것으로 이해되어서는 안 됩니다. 본 문서에 포함된 NOA Blockchain Platform과 관련된 어떠한 내용도 NOA Blockchain Platform Team의 사전 동의 없이 무단으로 복사, 수정, 유포, 제 삼자에게 제공될 수 없습니다.

이 문서에 포함된 ‘예측정보’는 개별 확인 절차를 거치지 않은 정보입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 사항으로 향후 예상되는 실적을 의미하고, 표현상으로는 ‘예상’, ‘전망’, ‘계획’, ‘기대’ 등과 같은 단어를 포함합니다. 위 ‘예측정보’는 향후 환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래 실적은 ‘예측정보’에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다.

또한, 전망은 자료 작성일 현재를 기준으로 한 것이며 현재 시장 상황과 개발 환경 등을 고려한 것으로 향후 환경의 변화와 전략 수정 등에 따라 변경될 수 있으며, 별도의 고지 없이 변경 될 수 있음을 이해해 주시기 바랍니다. 본 자료의 활용으로 인해 발생하는 손실에 대하여 NOA Blockchain Platform Team은 그 어떠한 법적, 도의적 책임도 지지 않습니다.

1.1 DeFi(Decentralized Finance) 시장의 현황

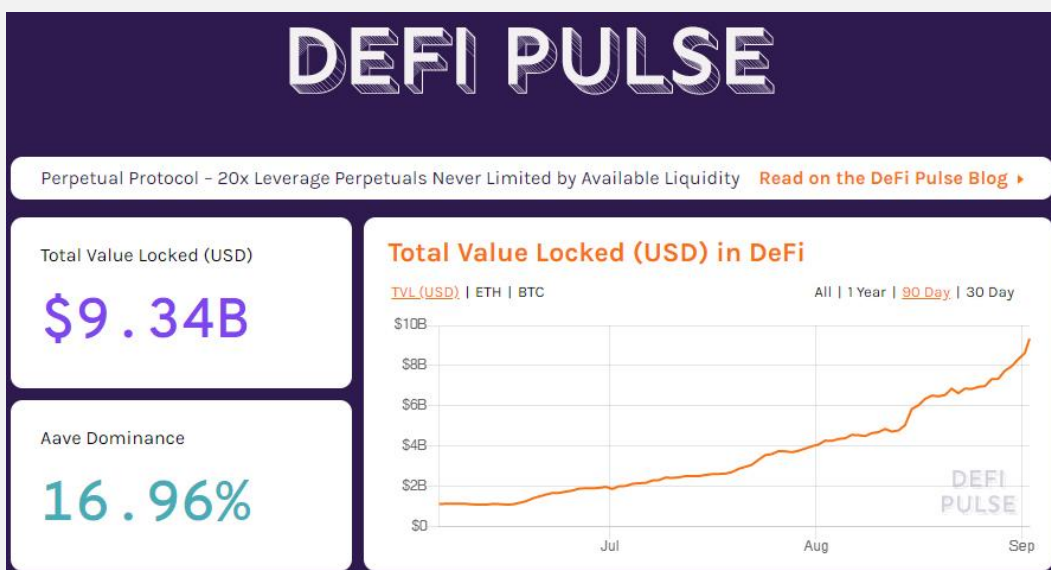
**디파이(DeFi·탈중앙화 금융) 시장 규모가 연초 6809만 달러였던 규모에서,
8개월 사이 90배로 성장! 현 60억 달러를 넘어서면서 가상자산 시장의 중심 아이콘!!**

블록체인을 탄생시킨 비트코인은 Internet of Money, 디지털 금, 가치저장 등 탈 중앙화 디지털 자산이다. 10년이 넘게 된 역사 속에서 비트코인은 오늘날 디지털 자산으로 인정받고 있으며, 비트코인은 발행 주체가 없고 투명한 자산이라는 측면에서 블록체인의 기술을 선보였으나, 이후 출범한 이더리움은 탈중앙화된 스마트컨트랙 기술로 인해 중앙 집권적 금융을 해소할 수 있는 방안으로 인식되고 있다.

이더리움과 이더리움 계열 프로젝트들은 자동화된 코드를 통해, 중앙화 금융이 하고 있던 부분을 옮겨 오기 시작했으며, 2018년 ~2019년 성장 발전을 통해 2020년에는 블록체인 분야 중 투자자에게 가장 주목 받는 분야가 되었다.

수백개의 디파이 프로젝트 중 제일 먼저 두각을 나타낸 것은 메이커다오(Maker DAO)이다. 메이커다오는 2017년 자체 스테이블 코인인 DAI와 DAI의 가격을 유지하고 수수료를 안정화시키는 MKR코인을 발행하며 탈중앙화 스테이블 코인의 시작을 알렸으며, 1달러에 연동되어 있는 DAI토큰과 담보 부채 (Collateralized Debt Position, CDP)라는 개념을 통해 누구나 사용 가능한 대출 플랫폼을 구축했다.

현 디파이(DeFi)시장의 규모는 11조 650억원으로 사상 최대치를 경신했다. 최근 탈중앙화 대출 서비스인 컴파운드가 사용자들에게 코인(COMP)을 나눠주기 시작했고, 미국 대형 가상자산 거래소 코인베이스가 이 코인을 상장한다는 소식이 전해지면서 시장 참여자가 폭발적으로 성장하고 있다.



〈디파이 펄스 2020년 9월 현황〉

1.2 탈중앙화 금융 DeFi의 혁신

- 탈중앙성 (Decentralization)

전통 금융시장과 디파이는 기능적으로 봤을때 크게 다르지 않다. 이 둘의 가장 큰 차이점은 신뢰의 주체이다. 전통 금융시장이 은행, 정부, 보험회사 등 중앙 기관을 신뢰의 주체로 삼는 반면 디파이는 중앙기관이나 중개인을 거치지 않고 블록체인의 스마트 컨트랙트와 탈중앙 자산예치를 활용해 이뤄지는 개인 간 금융 거래이다. 가상자산을 담보로 일정 금액을 대출 받거나, 혹은 다른 담보를 제공하고 가상자산 대출 받는 방식으로 작동한다. 그렇다고 중앙 기관이 언제나 악의적인 행동을 한다고 볼 수는 없다. 하지만 디파이가 주목하는 것은 악의적인 행동을 할 수 없는 환경을 조성하는 것이며, 가능성 자체를 차단하는 목적이다.

탈중앙성은 전체 시스템의 안정성에도 중요하게 작용하며, 중앙 주체의 데이터베이스가 아닌, 세계 각국의 노드에 의해 시스템이 운영되기 때문에, 해킹이나 시스템 셧다운의 위협에서 안전하다.

- 무허가성 (Permissionless)

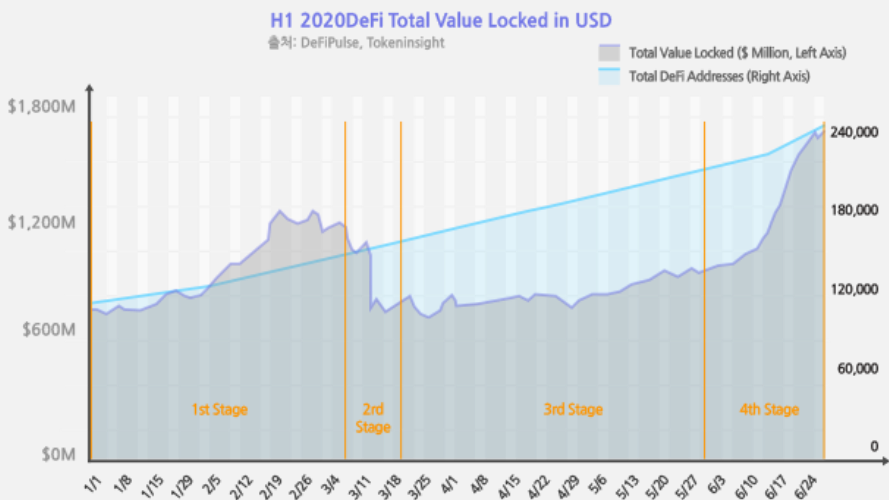
무허가성은 말 그대로 누구나 참여 가능한 환경을 의미한다. 현행 금융 시스템은 상당히 폐쇄적이고, 경우에 따라서 은행은 고객에게 계좌를 개설하지 않는 경우도 있고, 일부 금융 상품에 가입하기 위해서는 특정한 자격 요건을 요구하는 경우도 많다. World Bank는 세계적으로 약 17억명의 성인이 은행 계좌를 갖고 있지 않다고 보고하기도 했으며, 이는 전체 인구의 20%가 넘는 수치이다.

〈Ethereum 기반 DeFi 분야 랭킹 및 성장세〉



〈출처 : www.dappradar.com〉

"2020년 상반기 디파이 생태계 중, TVL 10억 달러 증가, 반년간 147% 성장, 성장세 유지 전망



베네수엘라를 비롯한 남아메리카의 일부 국가에서 비트코인 및 대시가 국가의 법정 화폐보다 활발하게 활용되고 있다. P2P송금이 발달한 필리핀을 비롯한 일부 동남아 국가에서는, 복잡하고 제한이 큰 은행 시스템을 뛰어 넘어 암호화폐를 이용한 송금이 퍼지고 있으며, 금융 시스템이 불안정한 환경일수록 디파이가 갖는 잠재력과 접근성은 확대된다. 이들 국가는 이미 실생활에서 은행을 통한 송금 대신, 모바일 기기를 이용한 결제가 더욱 활발하지만, 이는 여전히 핀테크 업체나 통신사에 의해 관리 감독되는 환경이지만, 크립토 업계는 오랜 기간동안 금융 생태계에서 배제된 인구를 유입시키기 위해 노력했으며, 디파이의 발전으로 이는 더욱 가까워질 것이다.

- 개인정보 보호

투명성과 검열저항성은 개인정보 보호의 측면에서도 많은 장점을 갖고있으며, 기존 금융권의 수많은 자격요건에 비해 디파이의 사용자는 개인정보를 공개할 필요가 없다. 중앙 기관은 지금까지 너무 과한 개인정보를 요구해 온 반면, 디파이 생태계에서는 원하는 수준의 개인정보를 원하는 상대방에게 선택적으로 공개할 수 있다. 세계 데이터 시장은 올해 약 250조원 규모로 성장하고 있으며, 개인정보의 상품화는 가속화 될 것으로 보이고, 디파이를 이용한 신원정보 서비스 역시 근 시일내에 널리 적용될 수 있는 분야이다.

- 효율성

중앙화된 환경에서는 결국 사람이 모든 거래 과정을 결정하고 확인해야 한다 핀테크 기술의 도입으로 일부 자동화를 이루었지만 스마트 컨트랙트를 기본으로 하는 디파이와 비교하기는 힘든 수준이다.

현 금융권에서 국가간 송금에 평균 5% 이상의 수수료를 부과하는 반면, 디파이 환경에서는 1~2% 미만의 수수료가 책정되고, 디파이는 속도의 측면에서도 탁월한 효율성을 갖고 있다. 일반적으로 은행을 통한 국가간 송금은 1~2일이 걸리는 반면, 디파이 생태계에서는 보통의 경우 10분 이내에 모든 거래가 완료된다. 기존의 단일/권한 기반의 시스템에 없던 인센티브 구조(incentive mechanism)과 합의구조(consensus mechanism)이 필수적인 조건으로, 보다 자유롭고 간편한 금융활동을 이어나갈 것이다.

1.3 디파이(DeFi)의 다양한 활용 분야

2018년 말부터 생겨나기 시작한 디파이 서비스는 세계적으로 수백개로 늘어나게 되었으며 랜딩, 스테이킹, 탈중앙화 거래소(DEX), 파생상품, 지갑, 신원확인, 예측시장, 보험 등 다양한 분야에서 활용되고 있다. 그동안 여러 기업에서 다양한 dApp들을 선보였지만 실질적으로 적용 가능한 분야는 많지 않다. 디파이는 금융 시스템의 비효율성을 개선하며 블록체인의 업계의 많은 호응을 이끌었고, 블록체인을 이해하고 있는 사용자층의 대거 유입으로 단기간에 급격한 성장하고 있다.

- 담보대출(Lending)

디파이 생태계에서는 이용자의 KYC를 철저하게 요구하지 않는다. 그렇기에 대출을 받기 위해선 신용을 확인하기 위한, 대출금의 150%에 해당하는 담보물을 예치합니다.

해당 담보물의 가치가 대출금의 가치보다 하락할 경우에는 강제로 담보물이 청산되고, 반대로 대출금을 상환할 때, 담보물의 가치가 상승했을 경우에는 수익이 발생하게 된다. 디파이 생태계의 담보대출 서비스는 대부분 P2P 모델을 사용한다. 강제 청산의 집행과 이에 따른 유동성 공급 역시 DEX를 통해 탈중앙화 환경에서 제공하며, 대표적인 담보대출 프로젝트에는 메이커다오, 달마, 컴파운드 등이 있다. 현재까지 디파이의 사용처는 대부분 담보 대출로 몰렸기 때문에 각 플랫폼에 예치된 자산의 액수로 상위권에 자리잡은 프로젝트가 많다.

- 스테이킹(Staking)

스테이킹은 암호화폐를 블록체인에 예치하여 데이터 검증에 기여하는 것을 의미한다. 대부분의 블록체인은 스테이킹에 참여할 경우 리워드를 지급한다. 비트코인을 비롯한 PoW 컨센서스 모델에서는, 컴퓨팅 파워를 이용한 채굴을 통해 데이터를 검증하고 그에 대한 보상으로 블록 리워드를 지급하는 것과 같은 맥락이다.

2015년 등장한 이더리움은 시작 단계부터 PoS로의 전환을 계획하고 있었다. 그리고 2017년의 상승장과 함께 다양한 PoS 프로젝트들이 등장하기 시작했고, 이들은 약 1~2년의 개발을 거친 후 2018년 말을 기점으로 메인넷을 런칭했다. 2018년 상반기까지 이오스, 트론, 네오 등으로 대변되던 스테이킹 시장은 이후 급격히 성장하여 전문적인 스테이킹과 노드 검증 기업이 탄생했다.

대표적인 스테이킹 업체로는 Stake.Fish, Stakewithus, 코스모스테이션(Cosmostation) 등이 있으며 바이낸스(Binance), 코인베이스(Coinbase), 코인원(Coinone) 등 중앙화 거래소에서도 스테이킹 서비스를 제공한다.

- 파생상품(Derivative)

디파이 생태계의 파생상품의 종류는 다양하지는 않다. 최근 ERC-20가 아닌 토큰을 연동하는 방법으로 비트코인(BTC), USDT와 같은 페어를 공개하기도 했지만, 대부분 고배율 레버리지를 이용한 마진거래가 주로 이룬다. 대표적인 파생상품 프로젝트로는 dYdX, bZx 등이 있다.

아직까지 디파이의 파생상품이 많이 제한적인 이유로는 실물경제와 디파이 시스템의 괴리 때문이라고 판단되며, 전통 금융권의 파생상품 중에는 농산물, 원자재 등 실물 자산과 밀접하게 연관되어 있는 종목이 주를 이루고있어, 디파이 환경에 이를 도입하는 것은 쉽지않은 분야이다.

- 스테이블 코인(Stable Coin)

암호화폐는 언제나 높은 변동성(volatility)때문에 안정적인 가치 저장소의 역할을 수행할 수 없다는 단점과 지적을 받았다. 하지만 모든 암호화폐의 변동성이 높은 것은 아니며, 기존 법정화폐에 페킹되어 있는 스테이블 코인은 법정화폐처럼 낮은 변동성을 확보함과 동시에 암호화폐가 가진 탈중앙화의 이점을 동시에 갖게 되었다.

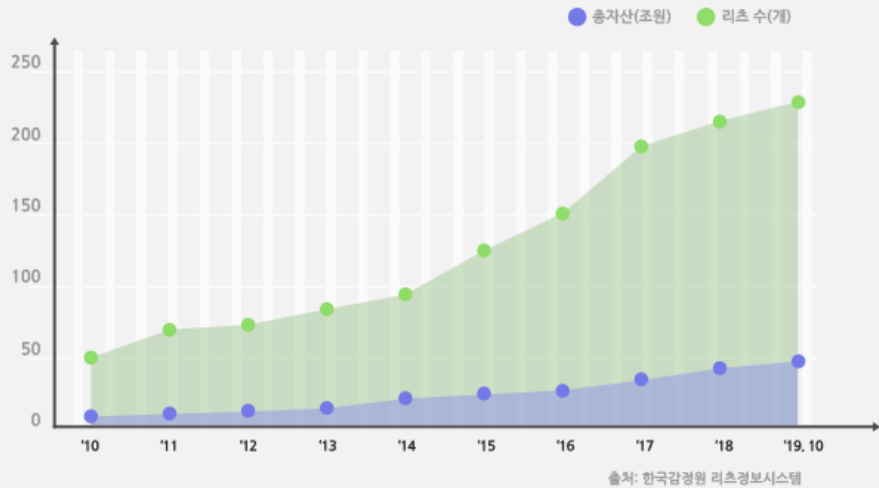
초창기 스테이블 코인은 주로 거래소의 거래 페어나 국제 송금의 용도로 활용되었지만, 디파이 생태계의 성장에 따라 스테이블 코인의 쓰임새와 형태에는 급격하게 성장했다.

초창기 스테이블 코인이 대부분 법정화폐를 담보로 잡았다면, 디파이 생태계의 스테이블 코인은 암호화폐를 담보로 한다는 점에서 확연한 차별화가 있으며, 대표적인 스테이블 코인으로는 USDT, TUSD, USDC, 다이(DAI), 리저브(Reserve), 신세틱스(Synthetix), WBTC 등이 있다.

- 부동산 디지털 유동화증권 (DABS)

DABS는 부동산을 기반으로 수익증권을 블록체인 기술을 사용하여 디지털 증권을 유동화하는 것이다. 현 자본시장법 하에서 DABS의 플랫폼 운영과 부동산 기반 수익증권 발행이 불가능하나, 최근 금융위원회가 금융규제 샌드박스를 통한 혁신금융서비스로 그 규제행위를 최대 4년간 유예 및 면제하면서 활발하게 사업화 추진이 되고있다. DABS가 활성화가 되면 개인 투자자들은 소액으로 부동산 투자가 가능하며, 누후를 준비하는 노령자, 주부, 대학생 등 부동산 투자에 대한 진입 장벽이 낮아진다. 대표적으로 카사 플랫폼 등이 있다.

국내 리츠 수 및 자산 변동 추이



- 탈중앙화 거래소(Decentralized Exchange, DEX)

블록체인 업계에서 가장 거대한 산업은 아이러니하게도 극도로 중앙화된 거래소와 채굴이다. 중앙화 거래소는 지속적인 해킹, 높은 수수료, 악의적 입출금 제한, 가격 조작 등 끊임없는 논란의 중심이 되어왔다.

이를 해결하고자 하는 움직임은 오랫동안 지속되어 왔으며, 개인 지갑을 탈중앙화 거래소에 연동하는 방식으로 시작되었다. 초창기 DEX는 느린 거래 속도, 다중 가스비 소모등 CEX에 비해 너무 큰 불편함을 느꼈고 그에 따라 수요도 점차 감소되었다.

하지만 담보대출과 파생상품 등 다양한 자산 운용과 관련된 프로젝트들의 등장으로, 탈중앙화 환경에서 즉시 거래가 가능한 DEX만의 활용처가 생기게 되며 2020년 들어 높은 거래량을 기록하고 있다. 전체 DEX의 2019년 1월 거래량은 4,000만달러도 채 되지 않았지만, 2020년 들어 가파른 상승세를 보이고 이며, 1월 2억5천만달러, 2월 5억2천만달러, 3월 7억 6천만달러의 거래량을 자랑하며 암호화폐 시장이 폭락한 지난 3월에도 최고점을 갱신했다. 대표적인 탈중앙화 거래소에는 유니스왑(Uniswap), 카이버 네트워크(Kyber Network) 등이 있다.

- 암호화폐 지갑(Crypto Wallet)

암호화폐 지갑은 전통 금융권과 블록체인의 가장 큰 차이점이라고 할 수 있다. 은행을 필두로 하는 전통 금융기관은 운영 주체의 임의로 자산의 추적과 정보 검열이 가능했을 뿐만 아니라 지급 불능에 대한 위험성을 안고 있었다.

비트코인을 필두로 시작된 암호화폐 지갑은 유저 본인만이 다룰 수 있으며 이에 따른 자산 유실에 대한 책임 또한 본인이 지게 되었다. 수 차례의 거래소 해킹으로 인해 피해를 본 많은 크립토 유저들은 개인지갑의 필요성을 인지하기 시작했으며, 특히 2017년 ICO 광풍이 불었을 당시, 퍼블릭 ICO 참가하기 위해서 개인 지갑을 활용해야 했기 때문에 대부분의 유저들이 마이이더월렛(MEW, My Ether Wallet), 메타마스크(Metamask), 스캐터(Scatter)과 같은 개인 지갑을 활용하게 되었다.

이후 디파이 생태계의 성장과 더불어 다양한 DEX에 본인의 거래소를 직접 연결 한다던지, 담보대출 및 파생상품에 활용하는 등 스마트컨트랙트를 지원하는 암호화폐 지갑이 각광받기 시작했다. 현재는 아토믹 스왑(Atomic Swap)이나 다중 블록체인을 지원하는 암호화폐 지갑도 출시되고 있다.



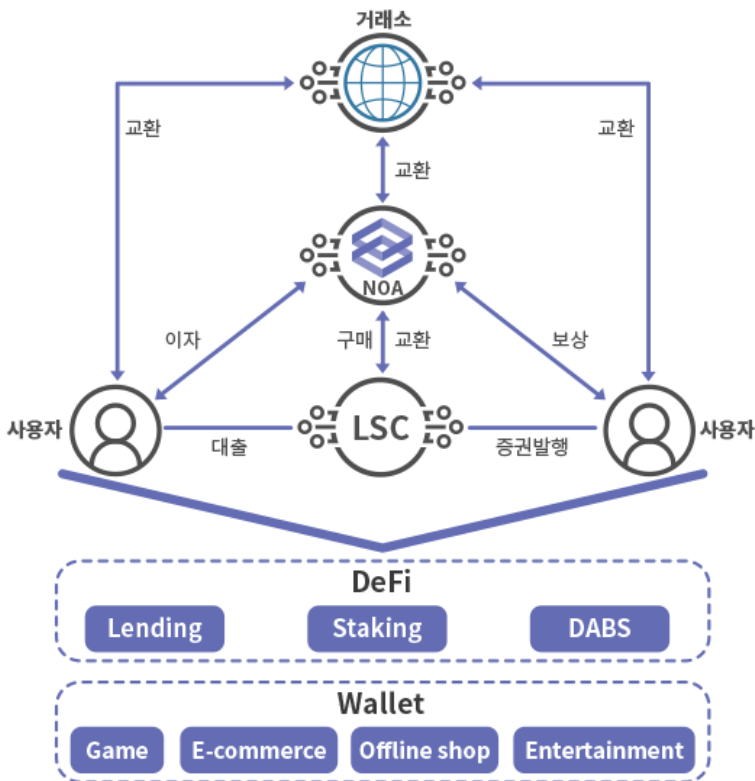
2.1 NOA Blockchain Platform

NOA Blockchain Platform은 이더리움 기반 스마트 컨트랙트를 활용한 DeFi 플랫폼 프로젝트이다. 사업 배경에서 설명한 것과 같이 성장하는 DeFi(Decentralized Finance) 산업의 다양한 분야에 적용되는 블록체인 서비스들을 진행하며, 사업 분야는 크게 다음과 같다.

- 랜딩, 스테이킹, DABS 거래 시스템 등 출시 등을 목적으로 한 탈중앙화 금융 서비스 및 P2P OTC 서비스 제공
- 탈중앙화 거래소 및 월렛 서비스
- DeFi 서비스와 연계된 쇼핑, 게임 및 관련 마케팅 서비스

NOA Blockchain Platform은 이더리움 2.0 으로 업그레이드되는 2020년 하반기 시점 부터 PoS (Proof of Stake) 기반의 Blockchain 플랫폼으로 개발한다.

〈 NOA BLOCKCHAIN ECO SYSTEM 〉



NOA 생태계의 강점

1. 개발사는 LSC 수입의 일정 비율로 거래소에서 NOA 지속 구매 및 확장 가능
2. 제휴사는 NOA를 구매하여 유저보상으로 활용, 유저획득
3. 제휴사의 생태계 참가(DeFi NOA 도입)를 위한 보증금 및 사용료 수익
4. 제휴사의 프로모션을 위한 직접 배포
5. 주요 API 거래소 거래 수수료 수익

NOA 가치상승의 토큰 이코노미

1. DeFi NOA를 통해 수수료로 인해 NOA의 수요 증가
2. 수수료 삭감을 위한 대량 장기 보유로 공급량 축소
3. 주요 코인 담보대출의 이자 지불로 인한 수요 증가
4. API 거래소 수수료 수익을 NOA로 지불
5. API 거래소의 수익으로 거래소 경유 NOA의 매입으로 가격 안정

NOA 플랫폼은 다양한 디지털자산을 실질자산인 LSC로 유동화가 가능하다. 또한 부동산, 채권 등 전통의 자산을 담보로 발행된 디지털 유동화 수익증권(DABS) 발행 및 거래 가능한 플랫폼이다.

각 국의 다양한 LSC는 NOA로 통합되어 국경을 뛰어 넘는 글로벌 서비스 네트워크를 구성하며, LSC로 교환 시 수수료가 발생하며 사용과 관련된 다양한 부가 서비스가 발생한다.

각 국의 LSC 활성화에 따라 NOA 생태계는 통합 성장하게 되며, LSC의 P2P 플랫폼이 종합적인 DeFi(Decentralized finance) 플랫폼으로 성장하는 밑거름이 되며 그 가치는 유저와 공유하게 된다.

NOA는 LSC와 유기적으로 연동되며, NOA는 거래소에 상장되어 본 생태계의 성장과 비전에 공감하는 분들이 보유하고 자유롭게 거래하여 생태계를 성장할 것이다.

NOA DeFi NOA Coin

로컬 스테이블 코인(LSC)의 연결(이동)과, 모든 금융행위(결제, 대출, 교환 등)에 대한 수수료 지급용 코인
플랫폼에 제한되지 않고 거래소 상장되어 전체 생태계 가치를 반영

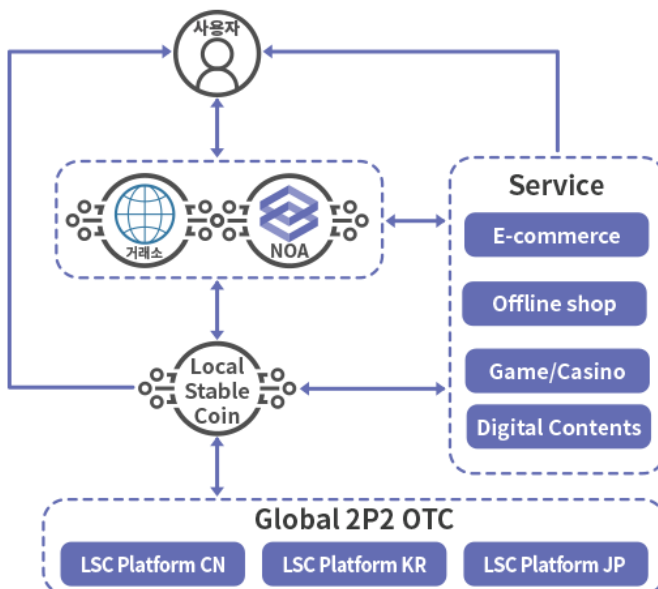
1. Contents-LSC-Fiat 교환 수수료 지불
2. Contents Point - LSC - USDT/BTC 교환 수수료 지불
3. 일정량 이상 장기 보유에 따른 수수료 할인 기능
4. 코인(BTC등) 담보 LSC 대출 시 대출 이자 지불
5. 유저 보상용 포인트, 마일리지 교환(Game, 쇼핑 등)

LSC Local Stable Coin _ IRC

디지털 콘텐츠 서비스 사업자의 Cash, Point, Mileage를
유저간 P2P 교환을 지원하는 OTC 플랫폼 및 스테이블 코인

1. Contents Point - LSC - Fiat (교환 에스스로 제공)
2. Contents Point - LSC - USDT/BTC (교환 에스스로 제공)
3. USDT/BTC 담보 LSC 대출

〈 LSC(Local Stable Coin) ECO SYSTEM 〉



* LSC 국가별 구성 사례

- a. 한국 : 1LSK = 1원
- b. 중국 : 1LSH = 1위안
- c. 일본 : 1LSY = 1엔

2.1 NOA DeFi Service

- NOA 담보대출(Lending) 서비스

NOA Blockchain Platform 에서 운영하는 월 탈중앙화 거래소 NOA Exchange의 DeFi 서비스 중 Lending 서비스는 BTC,ETH 등 담보력이 강력한 유명 가상자산 자산을 담보로 하여 토큰에 투자할 수 있는 가상자산 투자 플랫폼이다.

투자 수익 이율은 1.5%(년) ~ 15%(년) 까지 대출 기간과 담보 가상자산에 따라 달라지며 투자자의 투자금 관리 서비스, 시세 변동에 따른 리스크 관리 등을 제공하며, 글로벌 파이낸싱 벤처 캐피탈과 연계하여 리스크를 관리 합니다.



1. 대출자는 대출 조건을 포스팅하고, 유저는 담보 조건을 확인/선택함
2. 대출자는 대출에 대한 LSC로 펀딩을 하고, 유저는 담보자산을 다중서명 스마트컨트랙트에 공개함.
3. 자금은 유저의 은행계좌에 입금되며, 담보부자산은 대출기간동안 안전하게 보관됨
4. 유저는 매달 대출금을 NOA 상환하며, 대출금이 상환되면 대출자의 블록체인 자산도 상환됨.

- NOA 스테이킹(Staking) 서비스

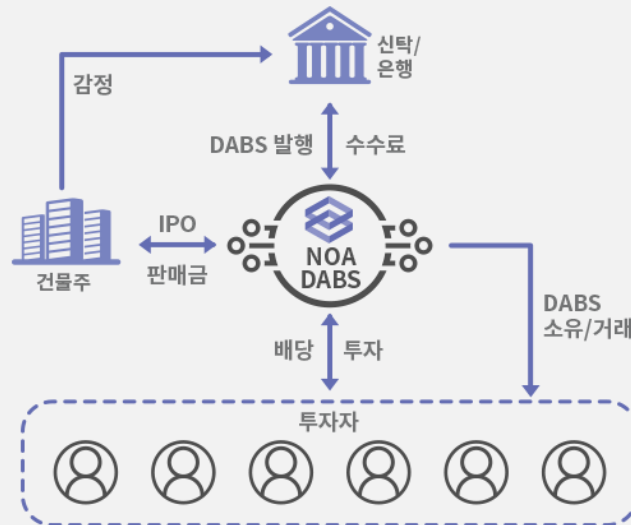
스테이킹은 암호화폐를 블록체인에 예치하여 데이터 검증에 기여하는 것을 의미한다. 대부분의 블록체인은 스테이킹에 참여할 경우 리워드를 지급 하듯, NOA 스테이킹 서비스는 NOA를 거래 검증하고, 월 일정 수익을 보상 받는 DeFi 서비스를 말한다. 스테이킹에 참여한 사용자는 일정 금액의 보상을 지급받으며, NOA Platform에서는 Lending 서비스의 이율 차익을 기반으로 스테이킹 보상을 제원으로 구축한다.

스테이킹 프로그램은 기간과 금액에 따라 이율이 다르게 적용되며, 투자자의 Spot 투자를 지원하며, 투자자는 NOA(Global REAL Token) 뿐만 아니라, NOA과 협력 파트너사의 토큰에 대한 스테이킹 프로그램도 지원/협력 할 예정이다.

- NOA DABS (Digital Asset Backed Securities) 서비스

전통적인 부동산 간접투자기구인 부동산펀드와 리츠를 블록체인 기술을 기반으로 한 부동산 디지털 유동화증권 (DigitalAsset Backed Securities, 이하 DABS) 서비스를 제공한다. 개별 부동산을 지분 형태로 나누어 상장하고, 유동화하는 방식으로 블록체인 기술을 기반으로 거래의 투명성을 높이고, 일반투자자의 시장 접근성을 확대 할 것이다.

블록체인 기술을 기반으로 디지털 형태로 부동산 유동화 수익증권(DABS)을 발행 및 유통하는 플랫폼으로 부동산 소유주가 거래소에 수익증권을 상장하면 일반투자자들은 NOA DABS통하여, 실시간으로 거래가 가능하며, 수익증권 소유자는 부동산의 지분 일부를 소유하는 것인 만큼 임대료 및 건물매각 시세차익에 따른 금액을 배당수익으로 취득이 가능하다.



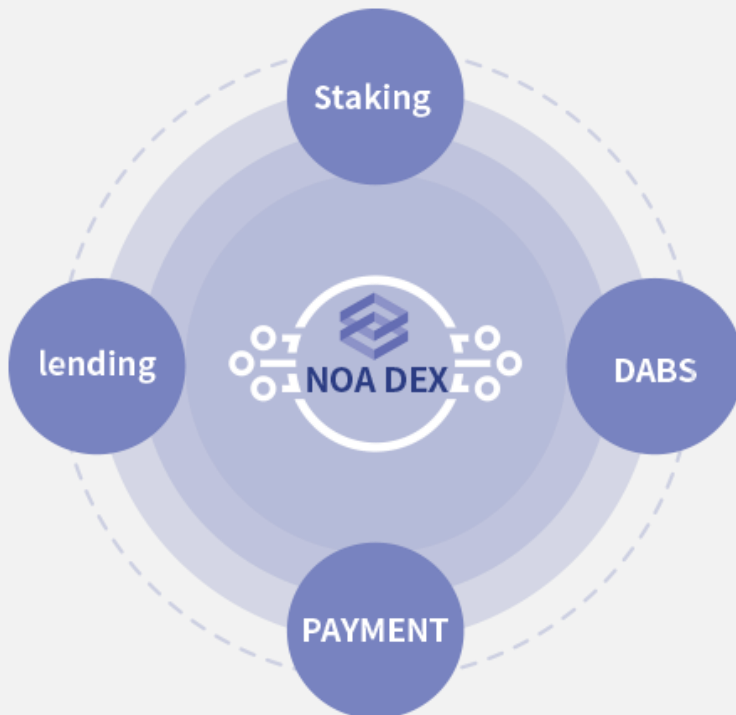
〈 NOA DABS 서비스 개념도 〉

NOA DABS 서비스로 인하여, 그 동안 기관투자자 및 소수의 고액 자산가에게 집중되었던 우량 부동산 투자기회를 NOA을 통한 디지털 혁신을 통해 개인투자자 영역으로 확대시킬 것이며, 일반 개인투자자들의 대체투자 수요를 충족시키며, 주요 비즈니스 모델인 NOA DABS는 수익을 창출하는 디지털 금융 확대 및 새로운 부동산 간접투자시장 생태계 조성할 것이다.

- NOA DEX(Decentralized Exchange) 플랫폼

NOA DEX는 NOA Blockchain Platform에서 개발하는 탈중앙화 가상자산 거래소이다. 가상자산 월렛과 연계된 NOA DEX를 통해 제공되는 DeFi 서비스는 스테이킹, 랜딩, NOA DABS 서비스 등이며 중앙화 거래소에 비해 참여하는 투자자에게 이율을 결정하는 투표권, 투자 프로그램의 선정, DABS발행등을 거래할 수 있는 거버넌스를 제공하는 플랫폼이다. NOA DEX 는 글로벌 가상자산 투자 벤처 캐피탈 그룹과 함께 하여 사업 신뢰도를 높이는 투자 플랫폼으로 성장 발전할 계획이다.

〈 NOA DEX 거래소 서비스 〉



2.3 제휴 서비스

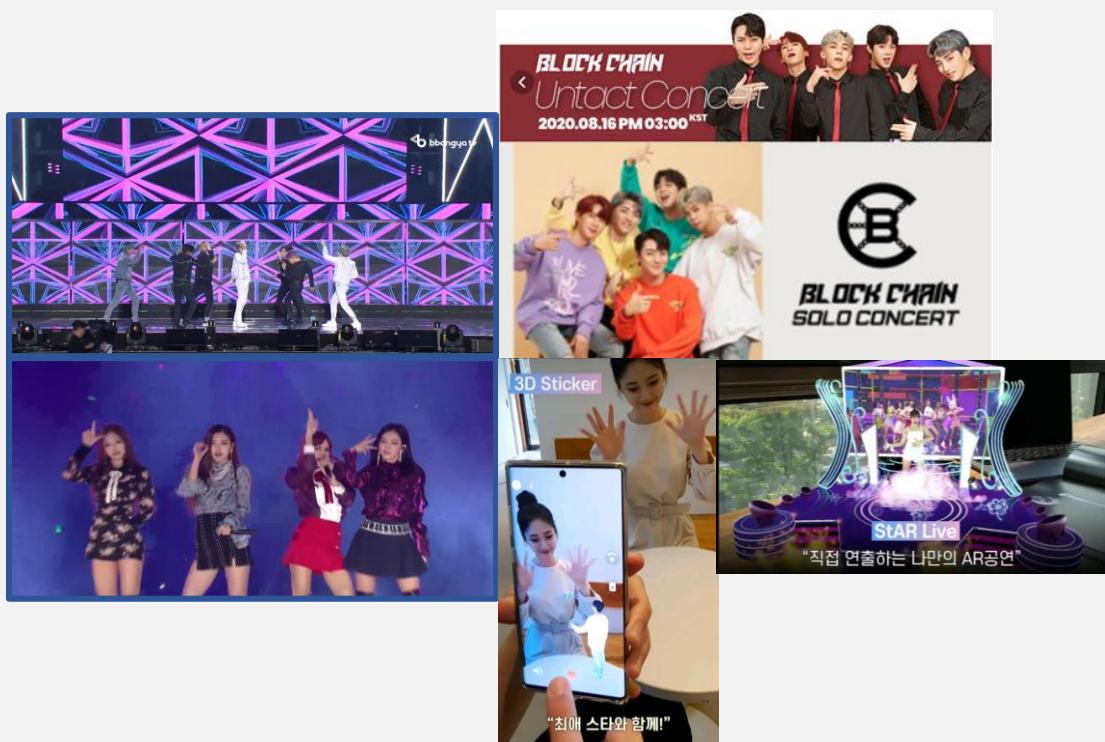
- LSC Enter 서비스

NOA Blockchain 플랫폼은 API를 제공하고, BTS, 블랙핑크 등 유명 가수들의 비공개 디지털 영상(VR 등) 및 티켓등 각종 엔터테인먼트 서비스를 이용할 수 있다. 공연을 보고 SNS활동 및 관람 후 리뷰에 대한 리워드를 LSC로 보상할 수 있다.

- 제휴사 -



- 서비스 -



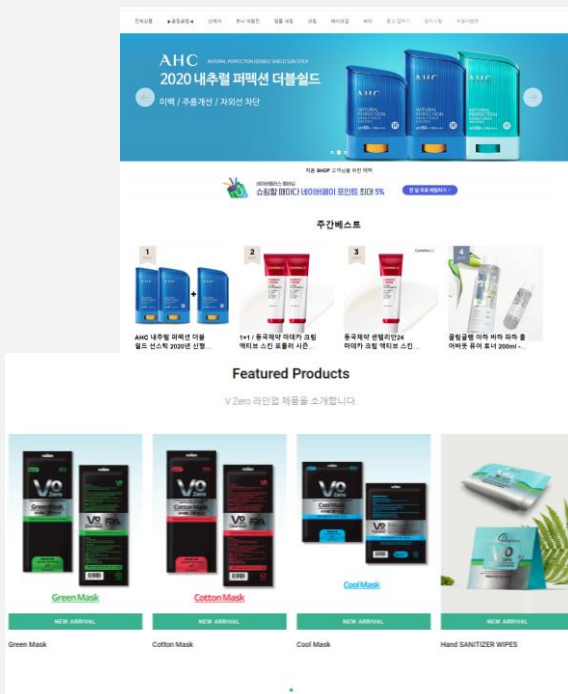
- LSC E-Commerce 서비스

NOA Blockchain 플랫폼에서 제공하는 API로 운영하고 있는 쇼핑몰은 쇼핑몰 내부에서 통용되는 LSC를 사용할 수 있다. 모든 플랫폼의 보유 자산을 실시간으로 확인할 수 있으며 제휴사의 포인트, 제휴 페이를 사용할 수 있도록 제공한다. 제휴된 쇼핑몰은 NOA(Global REAL Token) 사용자에게 다양한 혜택을 제공하며, 이용하고자 할 때 보유 포인트 및 PAY를 LSC와 교환하여 원하는 상품을 구매할 수 있습니다.

- 제휴사 -



- 서비스 -



베이커리팩에서 케이크상자를 만들어보세요!
케이크상자 맞춤제작!



케이크 패키지

→ 더보기

- LSC Mobile 서비스

NOA Blockchain 플랫폼에서 제공하는 API로 운영하고 있는, 모바일 서비스에는 내부에서 통용되는 LSC를 사용할 수 있다. 모든 플랫폼의 보유 자산을 실시간으로 확인할 수 있으며, 요식, 숙박 등 오프라인 서비스 이용을 위한 결제를 LSC로 자유롭게 사용할 수 있고, 방문, 구매, 리뷰 등에 다양한 이벤트에 대한 리워드도 제공할 수 있다.

- 제휴사 -



- 서비스 -



- LSC Game 서비스

NOA DEX 거래소의 제휴 코인 및 포인트는 플랫폼과 제휴된 게임의 포인트와 상호 교환할 수 있다. SNS 커뮤니티에서 교환할 수 있고 매칭이 되지 않으면 거래소에서 직접 구매할 수 있으며, 교환을 원하는 게임 포인트와 LSC의 가치에 따른 교환비율은 API 연동 및 자동 계산되어 웰렛에 표시되고 교환된다. 구매한 게임 포인트를 다시 LSC와 교환하고자 하는 경우 즉시 전환 가능. NOA Blockchain 플랫폼 또는 제휴 플랫폼 내에서 일어나는 모든 거래는 실시간으로 거래 결과를 확인할 수 있다.

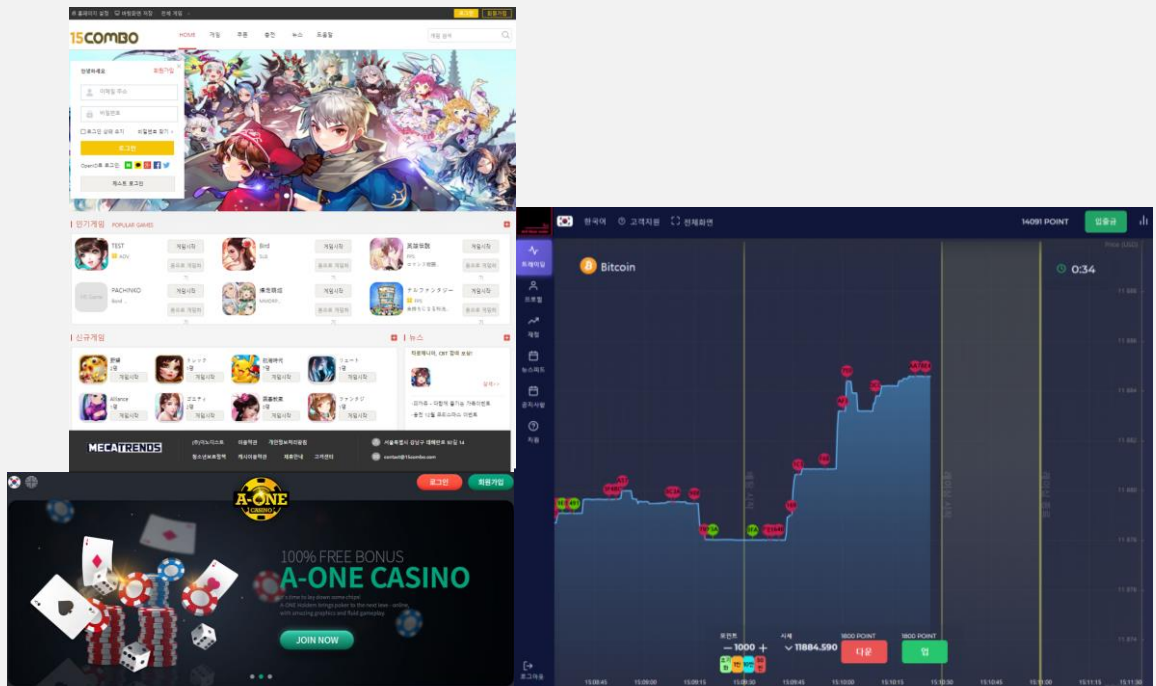
- 제휴사 -

A-ONE CASINO

15COMBO

<https://www.alllivecoin.com/>

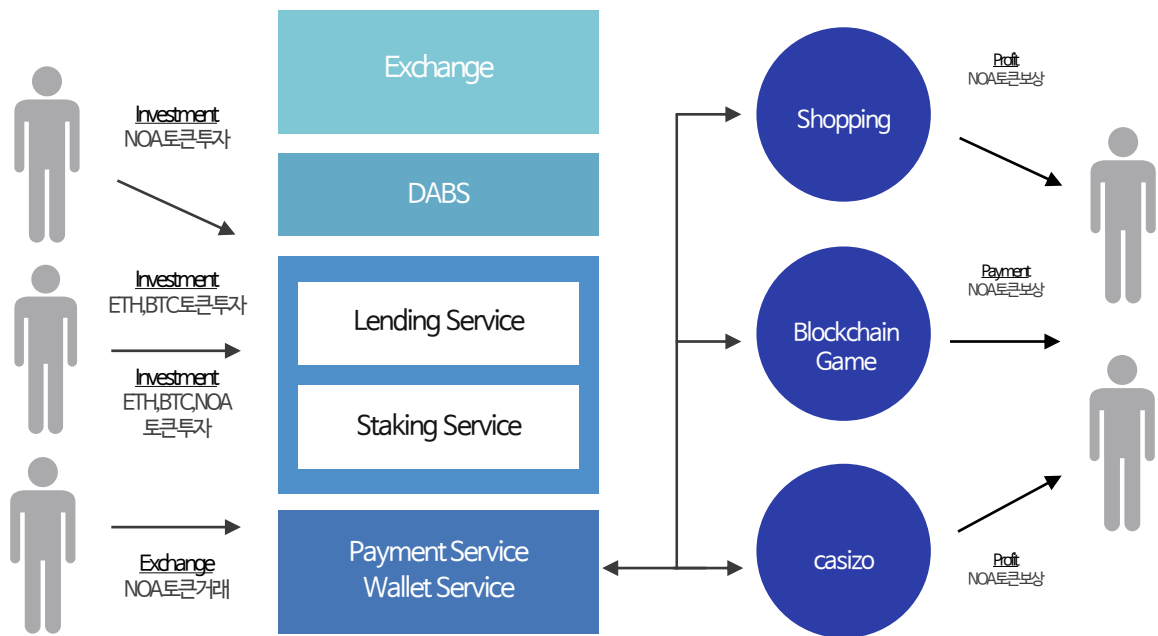
- 서비스 -



3.1 이더리움 2.0 스마트컨트랙 기술

2020년 하반기중 1차적으로 업데이트 되는 이더리움 2.0은 POW 기반에서 완전히 POS를 지원하게 한다. DeFi 블록체인의 성장세에 따라, 이더리움 전체 네트워크의 50% 이상은 DeFi 트랜잭션이 지배하고 있으며, 이더리움 2.0은 더욱 큰 힘을 발휘하게 되는 계기가 될 것이다.

NOA 토큰은 이더리움 2.0 발전에 따라 다양한 DeFi 서비스를 지원하게 됩니다.



3.2 메인넷 개발

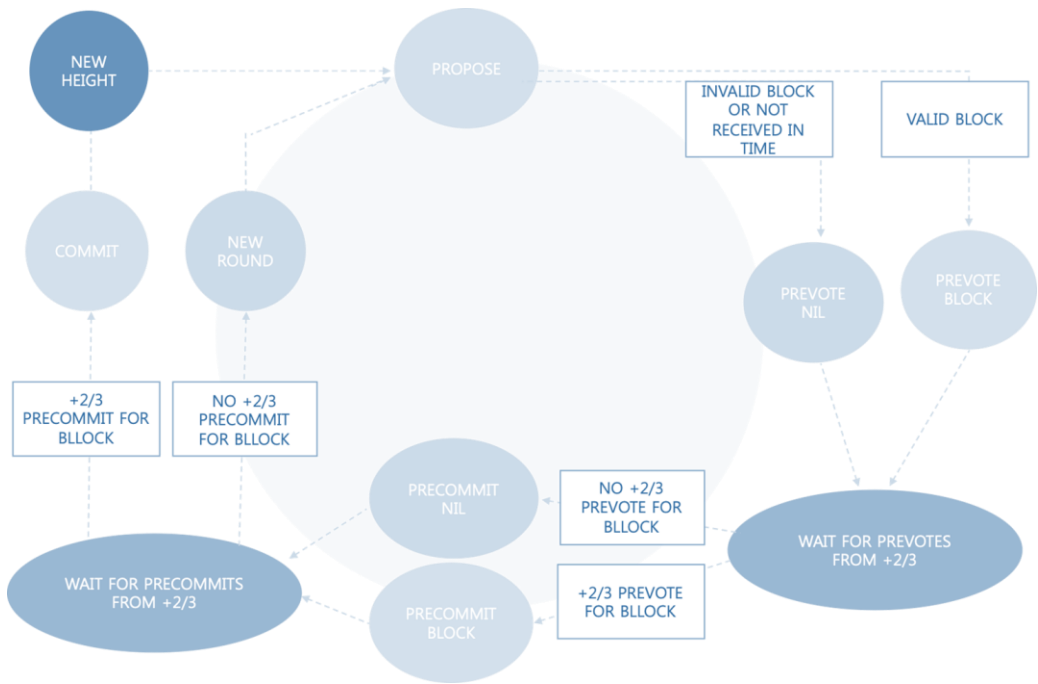
NOA 프로젝트는 향후 더 빠르고 보안에 강한 메인넷 구축을 위해 텐더민트 오픈소스를 활용한 플랫폼 구성에 참여한다.

Tendermint-cosmos는 텐더민트 합의 프로토콜을 가지고 있으며, 부분적 Synchronous BFT (Byzantine Fault Tolerant) consensus protocol의 개념을 갖는다. 다시 말하면, 텐더민트는 DPoS (Delegated Proof-of-Stake) 개념과 PBFT 개념을 섞은 합의 알고리즘이다. Tendermint-cosmos의 특징으로는 상호운용성을 들 수 있다. 이는 블록체인의 잠재력이 극대화되기 위해서는 “통일된 프로토콜”을 바탕으로 “블록체인이 서로 연결되는 인터넷”을 구성한다.

이를 위해서 코스모스 팀이 제안한 프로토콜의 이름이 IBC (Inter-Blockchain Communication)를 사용한다.

Tendermint : <https://tendermint.com/docs/cosmos>

참고 사이트 : <https://github.com/cosmos/cosmos>.

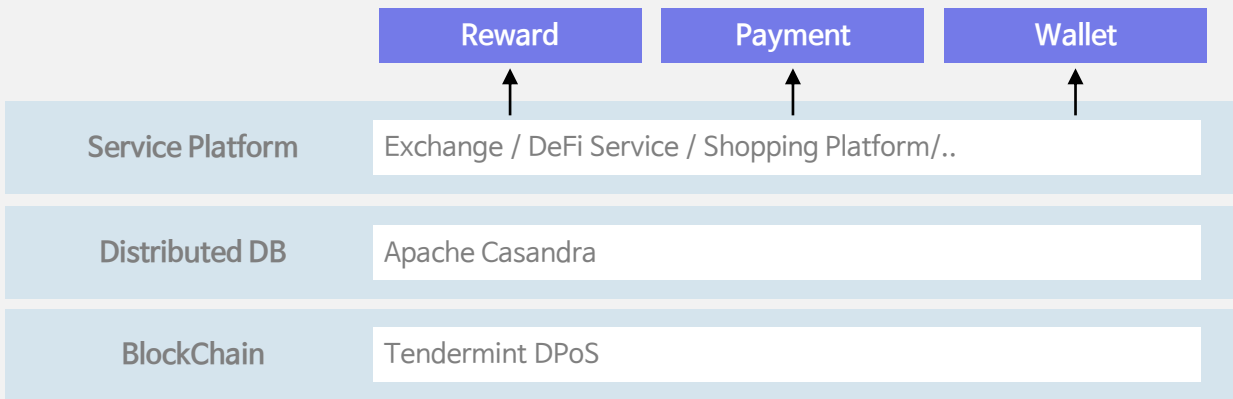


〈 Tendermint 합의 증명방식 개념도 〉

3.2 NOA 메인넷의 구조

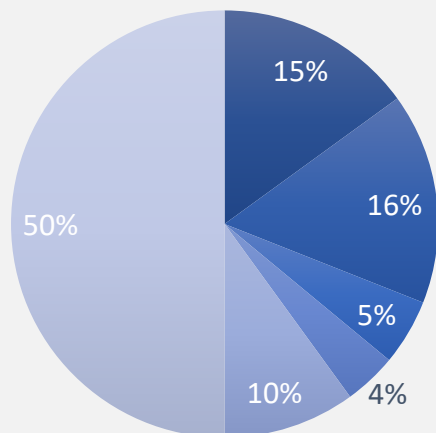
Tendermint의 DPoS 기반의 블록체인과 Apache Casandra 의 Distributed DB Layer를 구성하 Exchange / DeFi Service / Shopping Platform 등 여러가지 플랫폼을 구성한다.

컨트랙을 활용한 Reward 보상을 위한 기능과 Payment, Wallet 기능과 같은 어플리케이션 기능으로 구성되어 있고, 아파치 카산드라(Apache Cassandra)는 자유-오픈 소스 분산형 NoSQL 데이터베이스 관리 시스템의 하나로, 단일 장애점 없이 고성능을 제공하면서 수많은 서버 간의 대용량의 데이터를 관리하기 위해 설계한다.



카산드라는 여러 데이터 센터에 걸쳐 클러스터를 지원하며 마스터리스(masterless) 비동기 레플리케이션을 통해 모든 클라이언트에 대한 낮은 레이턴시 운영을 허용한다. NOA 메인넷 플랫폼은 분산형 데이터베이스 (The Distributed Database)와 같은 블록체인의 모든 노드에게 데이터를 저장할 수 있는 내장형 데이터베이스가 필요 하게 되며, 분산형 블록체인 어플리케이션의 특성상, 해당 노드가 블록체인의 모든 노드에 복제되고 동기화 된다.

Token Allocation



- Sales
- Team
- Advisor
- Bounty
- Strategic Partner
- Reserve

구분	수량	비율
Sales	150,000,000	15%
Team	160,000,000	16%
Advisor	50,000,000	5%
Bounty	40,000,000	4%
Strategic Partner	100,000,000	10%
Reserve	500,000,000	50%
합계	1,000,000,000	100%

기본정보

- Token Name: Global Standard Coin
- Token Symbol: NOA
- Token 유형: ERC-20
- Total token issue : 1,000,000,000 NOA
- Total token to be sold : 150,000,000 NOA

판매분 토큰 사용 내역

유통을 통해 모집된 토큰은 전액 LS Platform 개발과 운영비용으로 사용한다.
세부 사용 내역은 다음과 같다.

- 1) R&D - 35% : 플랫폼의 개발 비용
- 2) Marketing - 35%: 서비스 전후의 마케팅 비용.
- 3) Operation - 10%: 라이선스 취득 및 법률 비용등 운영관리 비용
- 4) Strategic Partner - 10%: 전력적 제휴처에 대한 제휴 비용
- 5) Reserve -10%: 예비비로 장기보유 예정

TEAM



Bruno Ro CEO

브루노는 게임 전문가이며, 사업 전문가입니다.
게임 솔루션 분야에서 다양한 경험을 가지고 있습니다.
엔터테인먼트를 보드멤버로 참여하여 상장 시키고 사업, 마케팅을 총괄 했습니다.
브루노는 서울, 상해 등 아시아에 기반을 두고 20년간 업무의 경험이 있습니다.



James Rhee CEO

제임스는 법률 전문가이며, 금융 전문가입니다.
디지털 콘텐츠 및 플랫폼, 게임 솔루션 분야에서도 다양한 경험을 가지고 있습니다.
CFO로 참여해서 홍콩과 나스닥에 기업을 상장한 경험을 가지고 있습니다.
제임스는 홍콩, 싱가포르, 상해 등 아시아에서 25년간 업무의 경험이 있습니다.



Andrew Lee CTO

앤드류는 IT 전문가입니다.
주로 미국과 캐나다에서 업무를 했습니다.
Accenture에서 수년간 미국/캐나다 다수 대형 금융사들 시스템 설계 및 구축에 대한
컨설팅을 했습니다.
미국 STAPLES 수석 Software Architect으로 수년간 업무의 경험이 있습니다.
앤드류는 IT 컨설팅, 개발 등 15년 이상의 업무의 경험이 있습니다.



Adward Kim CMO

성균관대학교 경영학부를 졸업하여,
10년 가까이 종합광고대행사의 대표이사를
역임했으며, 서울시와 다양한 기관의 자문위원에 위촉된 바 있습니다.
애드워드 는 NOA 프로젝트의 모든 마케팅을 총괄 예정입니다.

ADVISOR

Israel Weisman

- Over 25 years of R&D experience
- Blockchain exchanges, cryptocurrency, dApps and digital wallets
- Founder of Committed Solutions
- Managed projects for companies such as Dropbox and Checkpoint

Hino Lam

- Invest Mgmt & Advisory
- SML Holdings (Fin Deal focused)
- Goldman Sachs (sell-side research)
- Bear Stearns (sell-side research)
- Buy-side PE Dir & Sell-side Exec Dir

김 효상(Kim Hyosang)

現 (사)한국블록체인콘텐츠협회 부회장
現 (사)한국모바일게임협회 고문
現 (주)모바인 대표이사
現 산업단지공단 서울지부 DC미클 부회장
現 Industrial Complex Corporation 부회장
現 청주문화산업진흥재단 고문
前 (사)모바일게임산업협회 설립 창립자
광운대학교 게임학 석사

VI. 로드맵

NOA Blockchain Platform는 아래와 같은 로드맵에 따라 개발과 서비스를 하고자 한다. NOA는 우수한 사업자들과 전략적 협약을 통해 “P2P Platform” 개발을 진행하게 된다.

주요 서비스는 전문가를 영입하여 개발될 예정으로 개발 감수에 참여할 전문가는 본 백서에 포함된 어드바이저를 포함하여 전세계적인 전문가를 섭외할 예정이다

