



Whitepaper v1.0.0



## ■ Table of Contents

---

### 0. 면책 조항

#### 1. Background

- 1.1 디지털 자산 시장 현황
- 1.2 탈중앙화 DeFi의 혁신
- 1.3 NFT의 다양한 활용 분야

#### 2. TOM Finance Platform

- 2.1 TOM Finance Platform
- 2.2 TOM Service
  - TOM VAULT Service
  - TOM NFT Service

#### 3. TOM Finance TECHNOLOGY

- 3.1 TOM 이더리움 스마트컨트랙트

#### 4. 팀 & 어드바이저

#### 5. 파트너

#### 6. 로드맵

## ■ Disclaimer

---

이 문서는 TOM Finance에 관심을 두고 있는 불특정의 사람들에게 TOM Finance의 사상과 기술적 세부 내용을 포함한 정보를 제공하고자 하는 목적으로 만들어졌습니다.

TOM Finance Team은 이 문서에 기재된 정보를 작성하기 위해 해당 내용에 대해 신중히 검토하고 기술적인 내용을 상세히 서술하였으며, 업데이트를 통해 항상 최신의 정보를 전달하고자 하는 합리적인 노력을 기울이고 있습니다. 하지만 이는 TOM Finance Team이 이 문서의 내용과 관련한 어떠한 사항에 대해서도 정확하거나 완전함을 보장하거나 주장하는 것은 아닙니다. 본 문서에 기재된 내용은 작성 당시의 시점을 기준으로 만들어졌으며, 그 내용의 전부 혹은 일부가 어떤 구속력을 지니거나 의무를 띠는 것은 아닙니다. 따라서 본 문서에 기재된 정보의 이용 혹은 비 이용, 미사용 등으로 인한 피해, 혹은 부정확하거나 불완전한 내용으로 인한 피해에 대해 TOM Finance Team은 어떤 법적 책임도 지지 않습니다.

또한 본 문서의 목적인 정보 제공 이외의 다른 목적으로 이용된 어떠한 행위에 대해서도 TOM Finance Team은 책임을 지지 않습니다. 만약 한국어 외의 여러 다른 언어로 작성된 본 문서의 다른 버전의 해석상 갈등이 존재한다면, 최신 버전의 한국어 버전에 우선권이 있습니다. 하지만 이 또한 한국어 버전의 내용에 대한 책임을 보증하는 것으로 이해되어서는 안 됩니다. 본 문서에 포함된 TOM Finance과 관련된 어떠한 내용도 TOM Finance Team의 사전 동의 없이 무단으로 복사, 수정, 유포, 제삼자에게 제공될 수 없습니다.

이 문서에 포함된 ‘예측정보’는 개별 확인 절차를 거치지 않은 정보입니다. 이는 과거가 아닌 미래의 사건과 관계된 사항으로 향후 예상되는 실적을 의미하고, 표현상으로는 ‘예상’, ‘전망’, ‘계획’, ‘기대’ 등과 같은 단어를 포함합니다. 위 ‘예측정보’는 향후 환경의 변화 등에 따라 영향을 받으며, 본질적으로 불확실성을 내포하고 있는바, 이러한 불확실성으로 인하여 실제 미래 실적은 ‘예측정보’에 기재되거나 암시된 내용과 중대한 차이가 발생할 수 있습니다.

또한, 전망은 자료 작성일 현재를 기준으로 한 것이며 현재 시장 상황과 개발환경 등을 고려한 것으로 향후 환경의 변화와 전략 수정 등에 따라 변경될 수 있으며, 별도의 고지 없이 변경 될 수 있음을 이해해 주시기 바랍니다. 본 자료의 활용으로 인해 발생하는 손실에 대하여 TOM Finance Team은 그 어떠한 법적, 도의적 책임도 지지 않습니다.

본 문서에 근거한 법적 책임의 면제에 대한 본 면책조항의 용어나 표현이 현행법령에 반하는 상황에 해당 용어나 표현은 개정 전까지 효력을 상실하지만, 면책조항의 나머지 부분에 대해서는 여전히 그 유효성을 갖습니다.

## ■ 1. Background

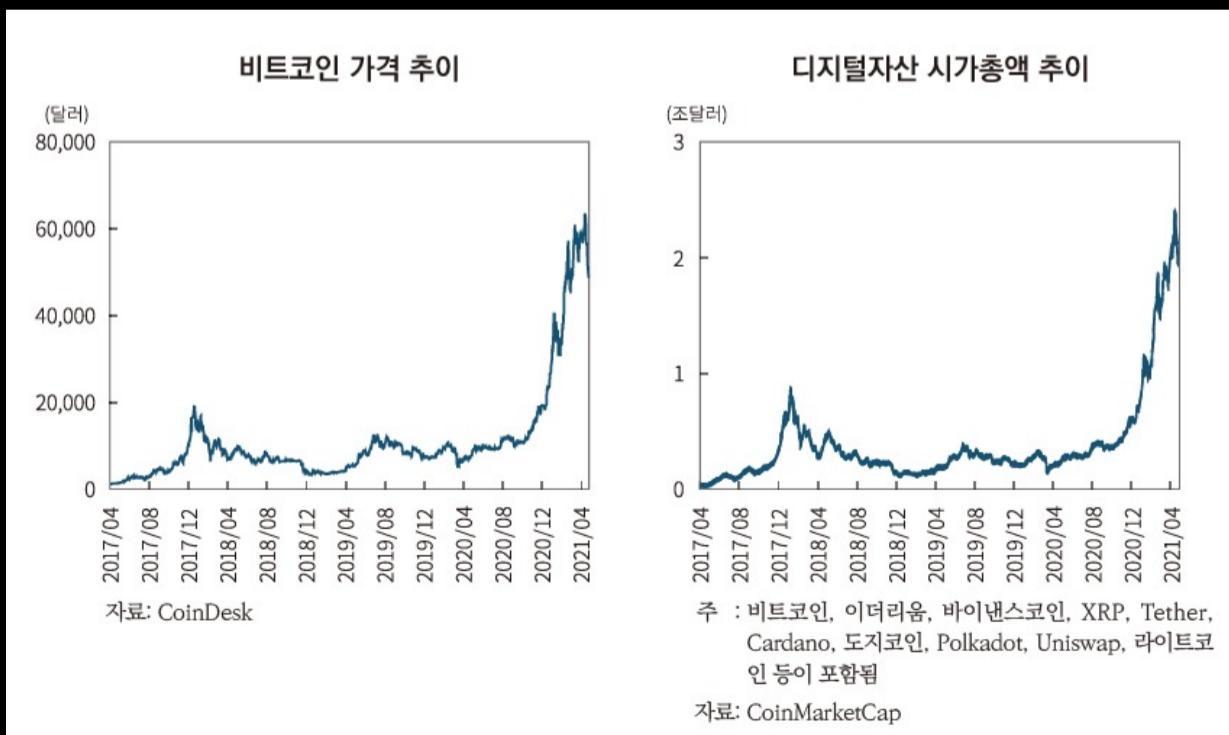
### 1.1 디지털 자산 시장 현황

2020년 4/4분기 이후 비트코인으로 대표되는 디지털자산 시장이 폭발적으로 성장하는 등 디지털 자산에 대한 수요가 급증하고 있다. 이는 비트코인을 비롯한 주요 암호화폐 가격이 빠르게 사상최고치를 기록하고, 시가총액 또한 한 때 2조달러를 넘기는 급등세를 보이며, 2021년 11월 최고가를 기록하였다. 또한 글로벌 디지털자산 시장에서 가상화폐별 비중은 2022년 비트코인 약 50.4%, 이더리움 약 14.5%, 바이낸스코인 약 4.1%, XRP 약 2.8%, Tether 약 2.5% 등의 순으로 거래되고 있다.

비트코인과 같은 디지털자산을 제도권으로 편입하려는 시도가 유럽과 캐나다 시장을 중심으로 전개되고 있으며, 비트코인 ETF(Exchange Traded Fund)의 경우 직접투자 대비 상대적으로 접근성, 환금성이 높아 빠르게 성장하고 있다. 비트코인에 직접투자하려면 암호화폐 지갑을 설정하거나 규제를 받지 않는 암호화폐 거래소에서 매매를 해야 하나 비트코인 ETF는 기존의 증권사 계정을 통해 쉽게 매매 가능하며, 규제를 받는 금융회사에서 발행하고 규제를 받는 거래소에서 거래되기 때문에 시장남용이나 불법적인 행위가 모니터링되고 있을 것이라는 신뢰를 가질 수 있고, 비트코인 지갑을 열 수 있는 키를 잃어버려서 자신의 비트코인에 접근하지 못하게 될 위험이 없다.

디지털자산 시장의 성장세가 글로벌 흐름으로 나타남에 따라 기관투자자들을 중심으로 비트코인과 같은 디지털자산을 제도권으로 편입하려는 시도가 확대되고, 시작은 2021년 프랑크푸르트 거래소에 등장한 첫 비트코인 ETP(Exchange Traded Product) ‘비트코인 ExchangeTraded Crypto(BTCE)’ 상장 이후 약 반년 만에 순자산 10만달러를 기록하는 등 높은 성장세 보였으며, 또한 비트코인 ETF인 ‘Purpose 비트코인 ETF(BTCC)’와 두 번째 상품인‘Evolve 비트코인 ETF(EBIT)’가 캐나다에서 출시되었으며, 세 번째 비트코인 ETF인 ‘CI 갤럭시 비트코인 ETF(BTCX)’, 네 번째 비트코인 ETF ‘3iQ CoinShares 비트코인 ETF’ 출시와 동시 브라질에서도 비트코인 ETF를 승인되었으며, 이어 암호화폐 시가총액 2위인 이더리움에 투자하는 첫 ETP ‘ETC그룹 실물 이더리움 ETP’가 독일에서 출시되어 프랑크푸르트 거래소에서 거래 전 세계적으로 빠르게 확산되고 있다.

디지털자산 펀드 시장을 운용사/자산유형/ETP유형에 따라 구분해보면 각각 Grayscale, 비트코인, Investment Trust가 절대적인 비중을 차지하고 있는 상황이지만, 많은 국가에서 규제가 부재하여 디지털자산 ETP는 현재 일부 거래소에서만 거래가 가능한 상황이다.



## ■ 1. Background

### 1.2 탈중앙화 DeFi의 혁신

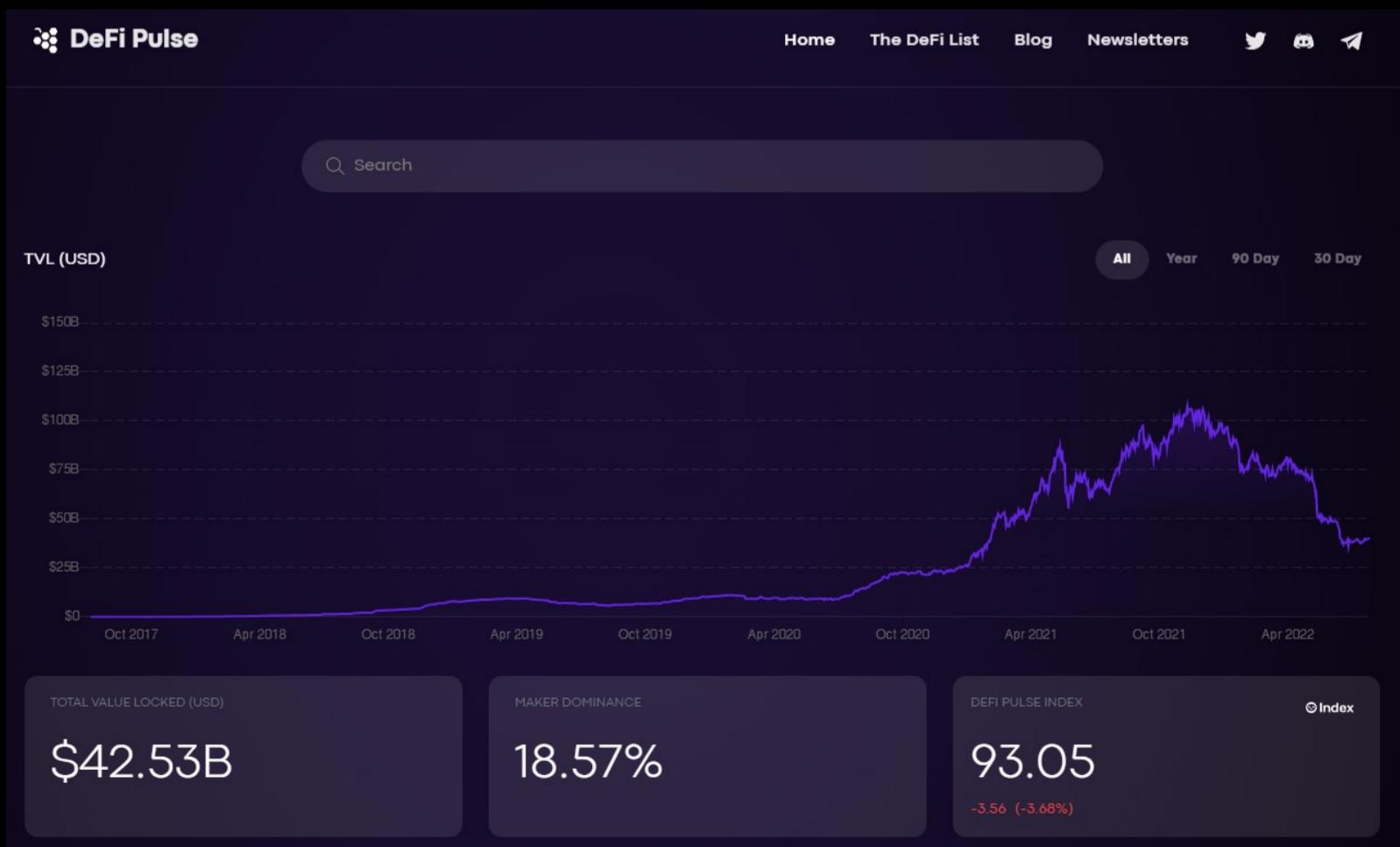
**디파이(DeFi·탈중앙화 금융) 시장 규모가 연초 6,809만 달러였던 규모에서, 8개월 사이 90배로 성장! 현 60억 달러를 넘어서면서 가상자산 시장의 중심 아이콘!!**

블록체인을 탄생시킨 비트코인은 Internet of Money, 디지털 금, 가치저장 등 탈 중앙화 디지털 자산이다. 10년이 넘게 된 역사 속에서 비트코인은 오늘날 디지털 자산으로 인정받고 있으며, 비트코인은 발행 주체가 없고 투명한 자산이라는 측면에서 블록체인의 기술을 선보였으나, 이후 출범한 이더리움은 탈중앙화된 스마트컨트랙 기술로 인해 중앙 집권적 금융을 해소할 수 있는 방안으로 인식되고 있다.

이더리움과 이더리움 계열 프로젝트들은 자동화된 코드를 통해, 중앙화 금융이 하고 있던 부분을 옮겨 오기 시작했으며, 2018년 ~2019년 성장 발전을 통해 2021년에는 블록체인 분야 중 투자자에게 가장 주목 받는 분야가 되었다.

뱅크오브아메리카(BofA)는 최근 연구보고서를 통해 지난 2021년 말 글로벌 디파이 예치금이 2,600억달러(약 310조원)로 2020년 말 210억달러(약 25조 1,055억원)에 비해 1년새 12배 늘었다고 분석했다. 디파이 시장에 예치된 자금은 지난 2019년 말 7억달러(약 8,368억원)였던 것이 해마다 급성장을 거듭하고 있다.

디파이 시장이 급성장을 거듭하면서 전통 금융사들의 진입도 속도를 내고 있다. 미국 뉴욕 월스트리트의 금융기관인 스테이트스트리트, 피델리티, 뱅크오브뉴욕은 가상자산 투자상품을 운용하고 있다. 약 40조달러를 운용하는 스테이트스트리트는 2021년 사모펀드 고객들에게 가상자산 서비스를 제공하기 위한 조직을 출범시켰다.



<디파이 펄스 2022년 7월 현황>

## ■ 1. Background

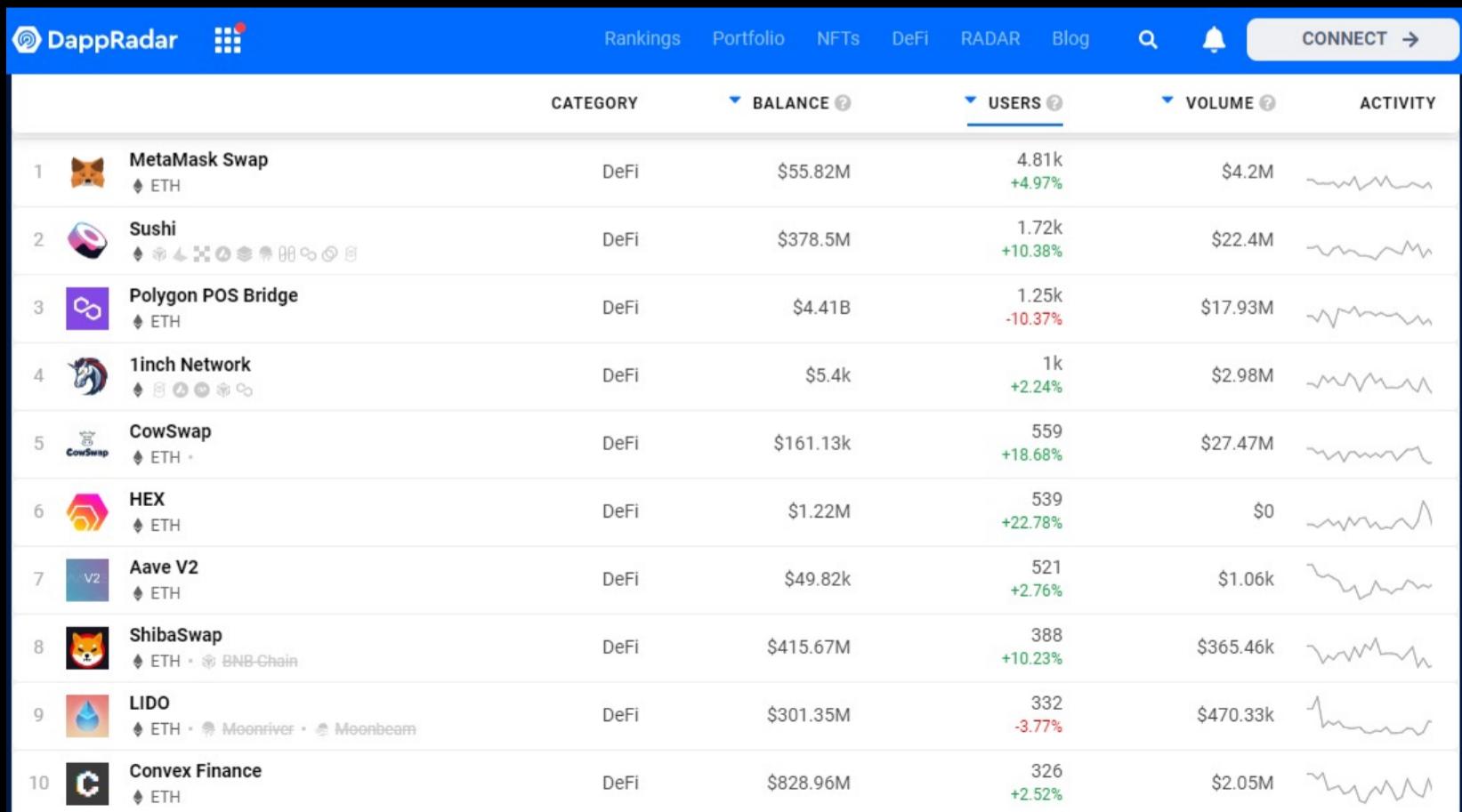
2018년 말부터 생겨나기 시작한 디파이 서비스는 세계적으로 수백개로 늘어나게 되었으며 랜딩, 스테이킹, 탈중앙화 거래소(DEX), 파생상품, 지갑, 신원확인, 예측시장, 보험 등 다양한 분야에서 활용되고 있다. 그동안 여러 기업에서 다양한 dApp들을 선보였지만 실질적으로 적용 가능한 분야는 많지 않다. 디파이는 금융 시스템의 비효율성을 개선하며 블록체인 업계의 많은 호응을 이끌었고, 블록체인을 이해하고 있는 사용자층의 대거 유입으로 단기간에 급격한 성장하고 있다.

전통 금융시장과 디파이는 기능적으로 봤을 때 크게 다르지 않다. 이 둘의 가장 큰 차이점은 신뢰의 주체이다. 전통 금융시장이 은행, 정부, 보험회사 등 중앙 기관을 신뢰의 주체로 삼는 반면 디파이는 중앙기관이나 중개인을 거치지 않고 블록체인의 스마트 컨트랙트와 탈중앙 자산예치를 활용해 이뤄지는 개인 간 금융 거래이다. 가상자산을 담보로 일정 금액을 대출 받거나, 혹은 다른 담보를 제공하고 가상자산 대출 받는 방식으로 작동한다. 그렇다고 중앙 기관이 언제나 악의적인 행동을 한다고 볼 수는 없다. 하지만 디파이가 주목하는 것은 악의적인 행동을 할 수 없는 환경을 조성하는 것이며, 가능성 자체를 차단하는 목적이다.

탈중앙성은 전체 시스템의 안정성에도 중요하게 작용하며, 중앙 주체의 데이터베이스가 아닌, 세계 각국의 노드에 의해 시스템이 운영되기 때문에, 해킹이나 시스템 셧다운의 위협에서 안전하다.

또한 무허가성은 말 그대로 누구나 참여 가능한 환경을 의미한다. 현행 금융 시스템은 상당히 폐쇄적이고, 경우에 따라서 은행은 고객에게 계좌를 개설하지 않는 경우도 있고, 일부 금융 상품에 가입하기 위해서는 특정한 자격 요건을 요구하는 경우도 많다. World Bank는 세계적으로 약 17억명의 성인이 은행 계좌를 갖고 있지 않다고 보고하기도 했으며, 이는 전체 인구의 20%가 넘는 수치이다.

<Ethereum 기반 DeFi 분야 랭킹 및 성장세 >



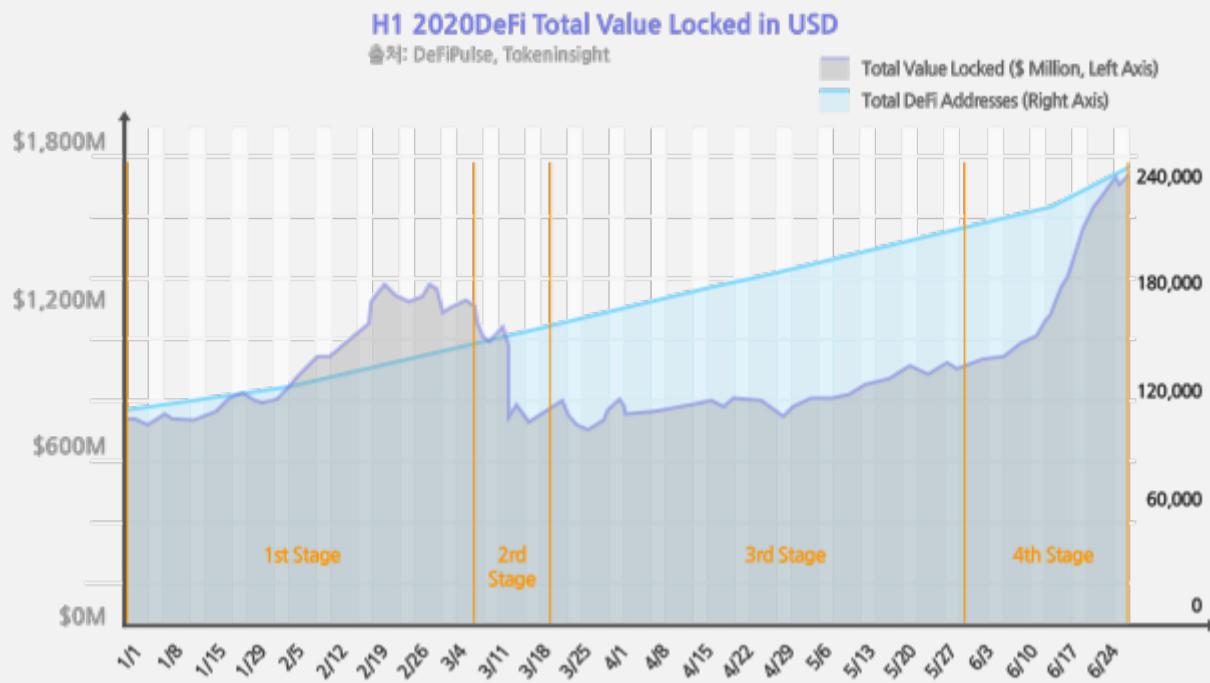
The screenshot shows a table from DappRadar ranking the top 10 Ethereum-based DeFi platforms. The columns include Category, Balance, Users, Volume, and Activity. The data is as follows:

	CATEGORY	BALANCE	USERS	VOLUME	ACTIVITY
1	MetaMask Swap ♦ ETH	\$55.82M	4.81k +4.97%	\$4.2M	
2	Sushi ♦ 🍒 🍓 🍂 🍃 🍁 🍂 🍁 🍂 🍁	\$378.5M	1.72k +10.38%	\$22.4M	
3	Polygon POS Bridge ♦ ETH	\$4.41B	1.25k -10.37%	\$17.93M	
4	1inch Network ♦ 🌐 🌐 🌐 🌐	\$5.4k	1k +2.24%	\$2.98M	
5	CowSwap ♦ ETH	\$161.13k	559 +18.68%	\$27.47M	
6	HEX ♦ ETH	\$1.22M	539 +22.78%	\$0	
7	V2 Aave V2 ♦ ETH	\$49.82k	521 +2.76%	\$1.06k	
8	ShibaSwap ♦ ETH • 🐕 BNB-Chain	\$415.67M	388 +10.23%	\$365.46k	
9	LIDO ♦ ETH • 🌙 Moonriver • 🌙 Moonbeam	\$301.35M	332 -3.77%	\$470.33k	
10	Convex Finance ♦ ETH	\$828.96M	326 +2.52%	\$2.05M	

<출처 : [www.dappradar.com](http://www.dappradar.com)>

## ■ 1. Background

"2020년 상반기 디파이 생태계 중, TVL 10억 달러 증가, 반년간 147% 성장, 성장세 유지 전망"



베네수엘라를 비롯한 남아메리카의 일부 국가에서 비트코인 및 대시가 국가의 법정 화폐보다 활발하게 활용되고 있다. P2P송금이 발달한 필리핀을 비롯한 일부 동남아 국가에서는, 복잡하고 제한이 큰 은행 시스템을 뛰어 넘어 암호화폐를 이용한 송금이 퍼지고 있으며, 금융 시스템이 불안정한 환경일수록 디파이가 갖는 잠재력과 접근성은 확대된다. 이들 국가는 이미 실생활에서 은행을 통한 송금 대신, 모바일 기기를 이용한 결제가 더욱 활발하지만, 이는 여전히 핀테크 업체나 통신사에 의해 관리 감독되는 환경이지만, 크립토 업계는 오랜 기간동안 금융 생태계에서 배제된 인구를 유입시키기 위해 노력했으며, 디파이의 발전으로 이는 더욱 가까워질 것이다.

투명성과 검열저항성은 개인정보 보호의 측면에서도 많은 장점을 갖고있으며, 기존 금융권의 수많은 자격요건에 비해 디파이의 사용자는 개인정보를 공개할 필요가 없다. 중앙 기관은 지금까지 너무 과한 개인정보를 요구해 온 반면, 디파이 생태계에서는 원하는 수준의 개인정보를 원하는 상대방에게 선택적으로 공개할 수 있다. 세계 데이터 시장은 올해 약 250조원 규모로 성장하고 있으며, 개인정보의 상품화는 가속화 될 것으로 보이고, 디파이를 이용한 신원정보 서비스 역시 근 시일내에 널리 적용될 수 있는 분야이다.

중앙화된 환경에서는 결국 사람이 모든 거래 과정을 결정하고 확인해야 한다 핀테크 기술의 도입으로 일부 자동화를 이루었지만 스마트 컨트랙트를 기본으로 하는 디파이와 비교하기는 힘든 수준이다.

현 금융권에서 국가간 송금에 평균 5% 이상의 수수료를 부과하는 반면, 디파이 환경에서는 1~2% 미만의 수수료가 책정되고, 디파이는 속도의 측면에서도 탁월한 효율성을 갖고 있다. 일반적으로 은행을 통한 국가간 송금은 1~2일이 걸리는 반면, 디파이 생태계에서는 보통의 경우 10분 이내에 모든 거래가 완료된다. 기존의 단일/권한 기반의 시스템에 없던 인센티브 구조(incentive mechanism)과 합의구조(consensus mechanism)이 필수적인 조건으로, 보다 자유롭고 간편한 금융활동을 이어나갈 것이다.

## ■ 1. Background

### 1.3 NFT의 다양한 활용 분야

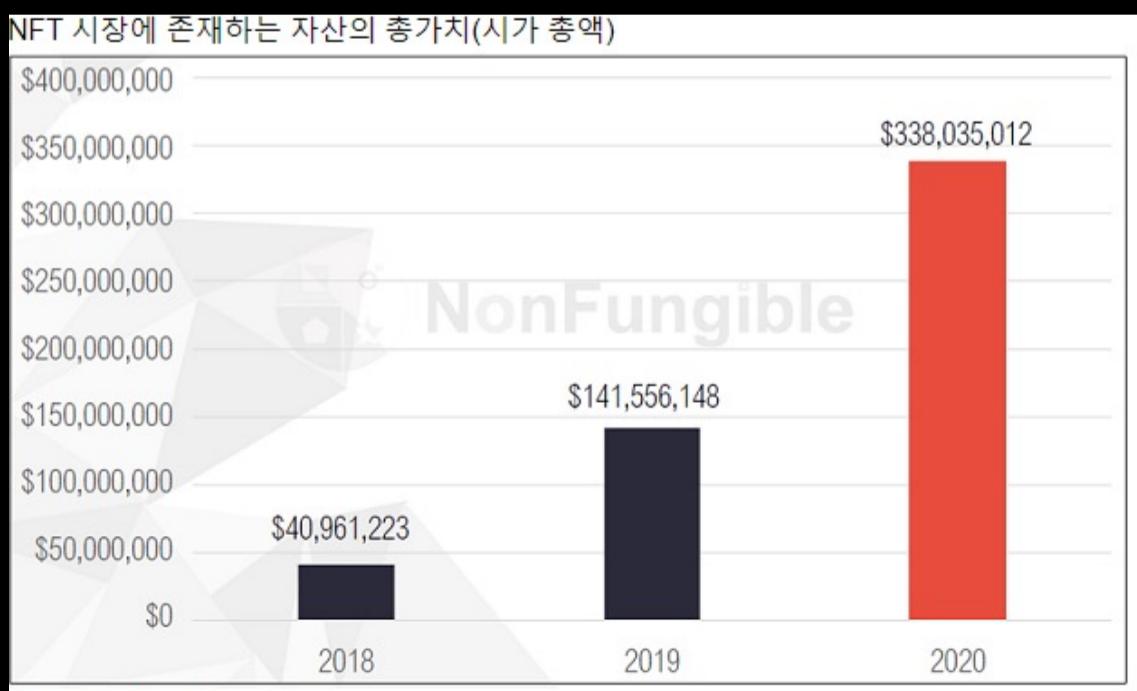
2021년 140억 달러(약 17조 원)에서 2022년 350억 달러(약 43조 원) 규모 성장 전망

블록체인 기술을 세상에 알리고 대중화한 것은 2008년 발표된 비트코인(Bitcoin)이지만, 본격적인 블록체인의 시대를 연 것은 2015년에 발표한 이더리움(Ethereum)부터 확산되었다. 이더리움은 튜링 완전한 스마트 컨트랙트 기술을 채용하여, 가치저장 수단에 머물러있던 블록체인에 새로운 가능성을 보여주며, 기능성 토큰, DApp(Decentralized App), ICO라는 새로운 탈 중앙화된 생태계로 폭발적으로 성장하는 환경을 열어 주었다.

이와 더불어 은행 등 제3의 중개 기관이 없더라도 블록체인 기술을 이용하면 누구나 신뢰할 수 있는 안전한 거래를 할 수 있다. 블록체인은 암호화폐뿐 아니라, 온라인 거래내역이 있고 이력 관리가 필요한 모든 데이터 처리에 활용할 수 있다. 블록체인으로 스마트 계약, 물류관리 시스템, 문서관리 시스템, 의료 정보관리 시스템, 저작권 관리 시스템, 소셜미디어 관리 시스템, 게임 아이템 관리 시스템, 전자 투표 시스템, 신원확인 시스템 등 다양한 활용이 가능하다. 또한 블록체인은 4차 산업혁명의 핵심 기술 중 하나이며, 이중 디지털 자산과 이를 활용한 사업이 주목받고 있으며, 동시에 디지털 자산 플랫폼 개발 사업이 가장 주목받는 분야가 되었다.

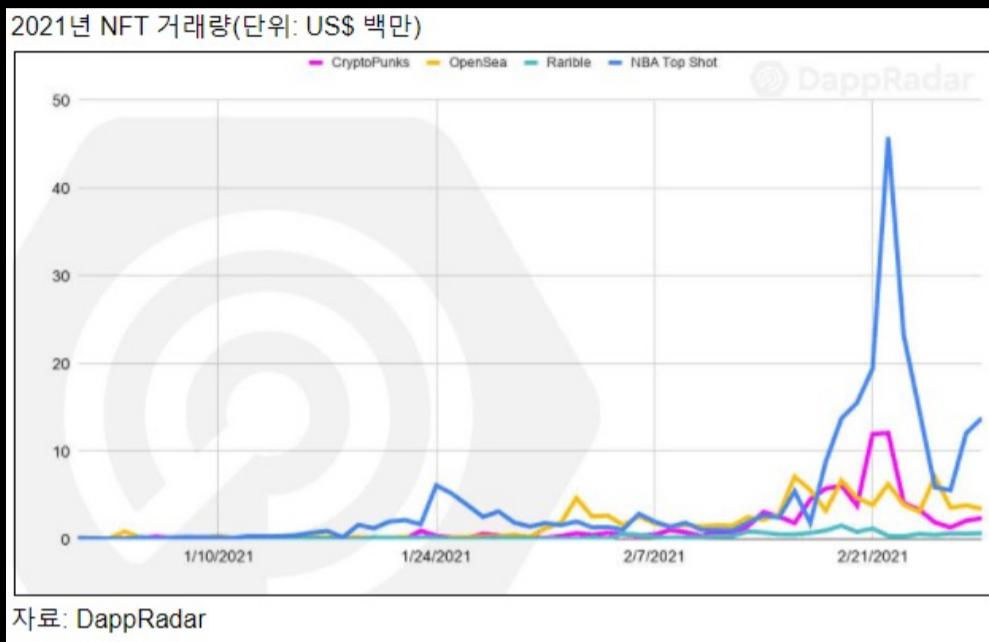
NFT(Non-fungible Token · 대체 불가능 토큰)은 블록체인 기술을 활용해 디지털 콘텐츠에 고유한 표식을 부여하는 기술이다. 디지털 항목은 제한 없이 쉽게 복제할 수 있으므로 지금까지 어느 것이 원본이고 누구의 소유인지 명확히 할 수 없었다. 하지만 NFT가 생성되면 해당 디지털 항목에 대해 인증 및 소유권 증명이 이뤄지므로 ‘디지털 자산’이 돼 거래를 원하는 사람들끼리 자유롭게 사고팔 수 있게 된다.

이와 같은 속성 덕분에 NFT는 한정판 디지털 상품을 만들고 싶은 화가, 음악가, 크리에이터, 영화 제작자와 같은 예술가들은 물론 관련 비즈니스 업계의 열렬한 관심을 받는 중이다. 2020년을 강타한 코로나19 덕분에 가상 경제 및 디지털 자산에 대한 투자가 그 어느 때보다 크게 증가했다는 점도 빼놓을 수 없다. 현재 미국에서는 얼리어답터, 암호화폐 애호가, 희귀한 디지털 상품 수집가들이 추세에 따라 NFT 현금화를 시도하면서 NFT 시장은 빠르게 성장하고 있다.



## ■ 1. Background

NFT 시장에 존재하는 자산의 총가치(시가 총액)는 2018년 4096만 달러, 2019년 1억4155만 달러, 2020년 3억3803만 달러로 폭등하였다.



NFT 거래량(미국 달러 기준) 역시 2019년 6286만 달러에서 2020년 2억5085만 달러로 약 300% 증가했고, 이와 함께 NFT의 이전(판매), 보유 등에 쓰이는 디지털 지갑도 지난해 기준 전년대비 두 배 늘어난 22만2179개로 집계됐다. 2021년 1분기 성장세는 2020년보다 더 무섭다. 암호화폐 전문매체 맵레이더 집계에 따르면 지난 2월에만 상위 3개의 NFT 마켓 플레이스인 NBA Top Shot, OpenSea, CryptoPunks에서 NFT 거래량이 3억4200만 달러에 이르렀다.

FT가 주로 거래되고 있는 분야를 분석하면 NFT 산업이 취하고 있는 방향을 알 수 있다. 2020년을 기준으로 NFT 시장의 기초가 되는 주요 트렌드 분야는 예술, 수집품, 메타버스, 스포츠, 게임 및 유틸리티 등이며 판매 규모를 기준으로 시장에 분포되었다.

또한 전 세계적으로 NFT 산업은 빠르게 발전하고 있으며, 글로벌 주요 기업들이 NFT 산업에 빠르게 접근하고 있다. 비디오게임 시장은 Ubisoft, Mythical Games, Capcom, SquareEnix, Atari 등 참여하고, 스포츠 시장은 NBA, MLB, Formula 1, PSG, FC Bayen München, Real Madrid & more than 100 football 등이 사업을 진행하고 있다. 이외 패션 분야는 나이키가 대표적이며, 엔터테인먼트 분야는 BBC Studios, Warner Music, Paramount Pictures 등이 있다. 기술 인프라 분야에서는 삼성, IBM, AMD, Microsoft Azure 등이 있으며, 아트 및 경매 분야는 Christie's, Sotheby's, deadmau5, Lil Yachty 등 빠르게 확장 중이다.

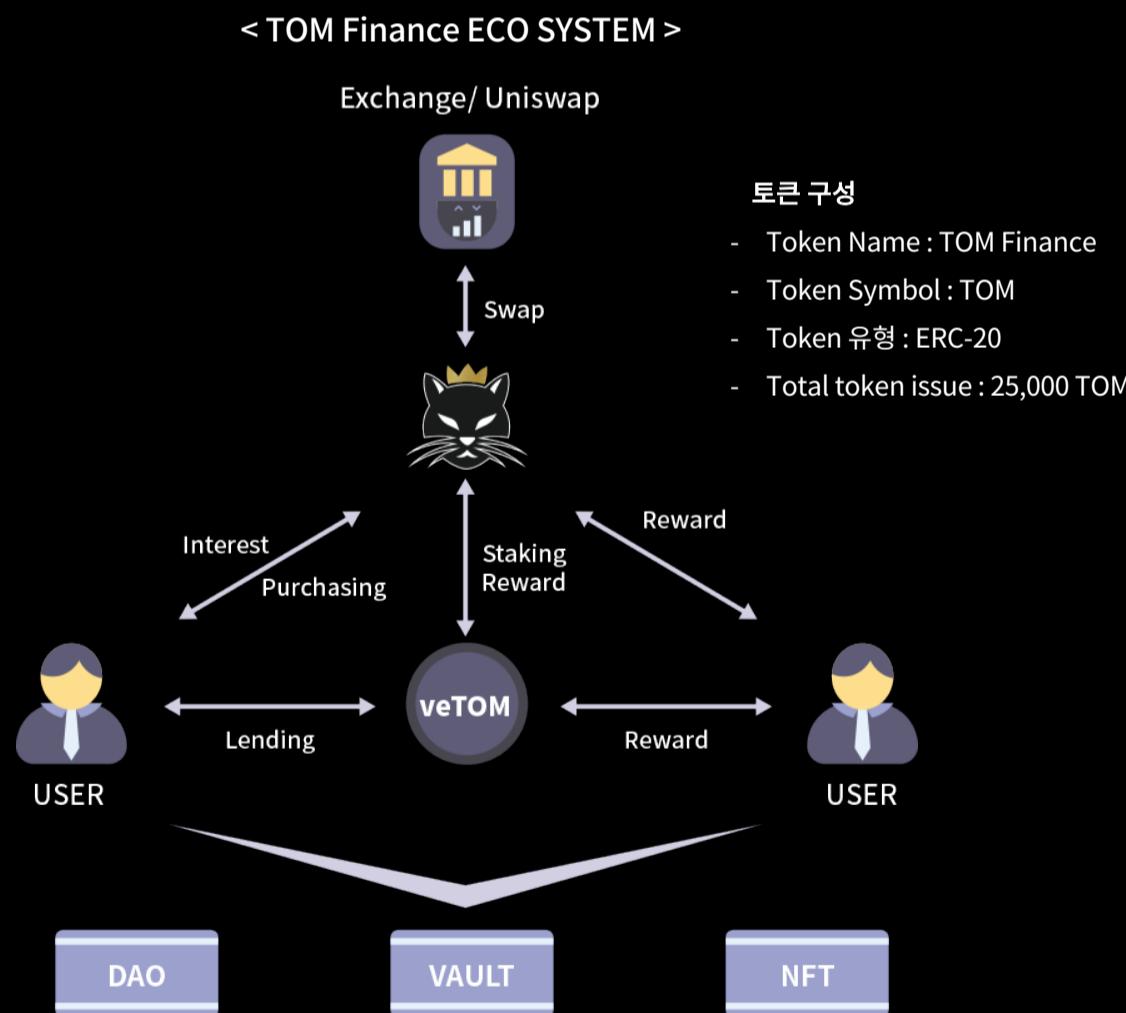
이런 대체 불가능 토큰(NFT) 시장은 이렇게 다양한 분야에서 확장 중이지만, 현 NFT 시장의 판매 매출 기준으로 수집 부분은 점차적으로 감소 추세이고, ART 부분은 전체 2번째로 많은 유저와 활발한 거래로 상승하고 있다. 그 뒤로 게임산업은 팬데믹 수혜 산업으로 여전히 인기를 유지하고 있고, 이외 민팅, 스테이킹 등 다양한 파생 상품으로 성장을 가속화하고 있다.

## 2.1 TOM FINANCE PLATFORM

TOM finance는 멀티체인 기반 DeFi 및 NFT 플랫폼이다. 접근하기 어려운 디파이를 누구나 친숙하게 접근할 수 있도록 설계하여, UniSwap과 KlaySwap기반의 Swap 서비스 및 다양한 가상 자산을 타 디파이 프로토콜과 연계하여 최적의 보상을 제공하는 Vault서비스와 TOM을 예치하여 거버넌스에 참여하고 보상을 받는 DAO서비스, NFT에 DeFi를 결합한 NFT 마켓플레이스 서비스를 제공하고자 한다.

TOM은 이더기반 SWAP풀에 참여한 참여자들에 대한 스테이킹 보상으로 제공되어 25,000개가 전부 발행되었으며, 더이상의 추가 발행은 없다. 추가 신규발행을 하지 않으므로 inflation 위험이 없다. TOM은 거래소와 DEX Swap을 통해 구매가 가능하고, Swap에 LP로 참여시 리워드를 받을 수 있으며, TOM홀더들이 자발적으로 참여할 수 있는 DAO를 제공한다.

- DAO 기반의 TOM VAULT 서비스
- DeFi 서비스와 연계된 NFT Marketplace



veTOM란?

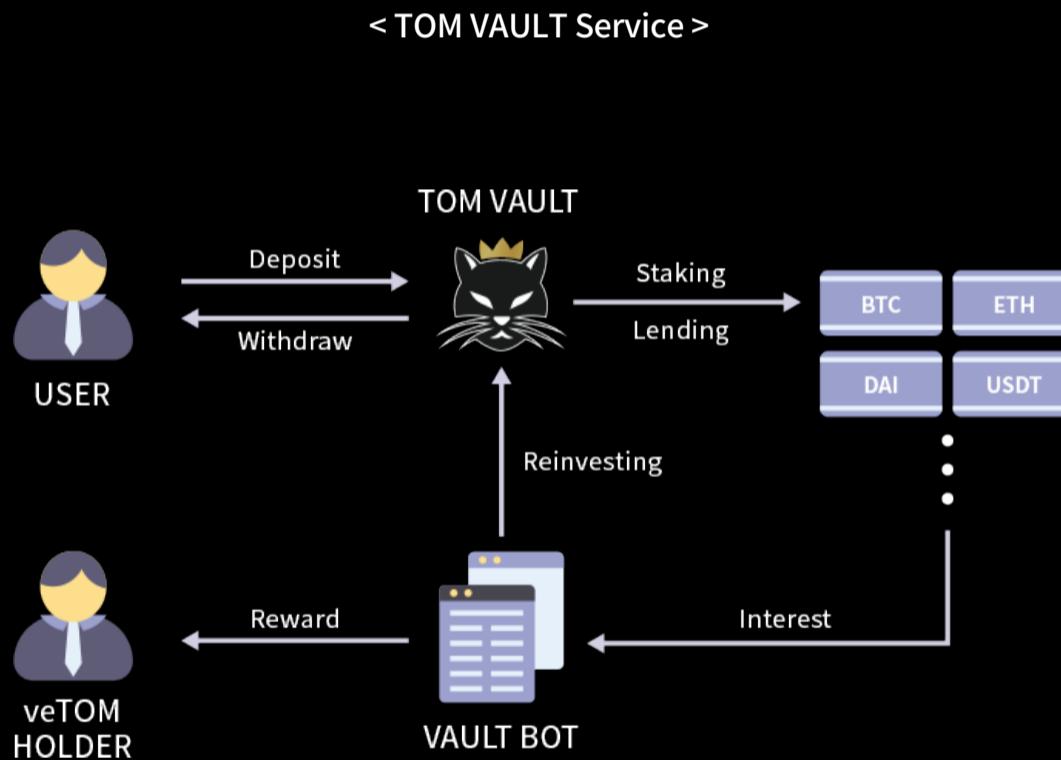
TOM을 3개월이상 스테이킹하면 veTOM으로 보상한다. 이 토큰은 vote escrowed token으로 전송이 불가능하고, 이 토큰의 보유자는 투표에 참여할 수 있으며, Swap, Vault, Marketplace에서 나오는 수익의 일부분을 분배받는다.

## 2.2 TOM SERVICE

### 1. TOM VAULT SERVICE

TOM의 Vault서비스는 외부 DeFi 프로토콜을 활용하여 안정적인 수익을 내는 서비스를 제공한다. 유저가 직접 실행하기 어려운 DeFi 프로토콜 최적화 작업을 자동으로 실행하여 최적의 수익률을 추구하며, TOM의 Vault서비스는 입출금시 별도의 수수료를 요구하지 않는다. 다만 실행하는 전략에 따라 별도의 수수료를 요구할 수 있다.

고객이 예치한 가상자산을 BTC, ETH, USDT, USDC, DAI 등의 자산의 프로토콜에 자동으로 투자/재투자 하여 최대의 이익을 추구하는 Vault를 제공하며, 지원할 자산은 DAO의 거버넌스 투표를 통해 정해진다. Cream Finance, Yearn Finance, Compound, Aave, Uniswap, Maker, Chainlink, Synthetix 등의 프로토콜에서 Lending과 Staking을 결합하여 최적의 이자율을 제공하며, 수익의 일부분을 운영팀과 TOM홀더에 대한 보상을 할 것이다.



유저의 자발적인 참여를 유도와 Staking을 통해 6개월 이상 장기적으로 스테이킹을 할 경우 veTOM이 발행한다.

- 발행된 veTOM의 수량 = Staking된 TOM \* 스테이킹된 기간 \* (1 + 전체 기간/6개월 \* 0.05)

스테이킹 기간은 최소 6개월 최대 4년까지로 제공하며, 장기 예치 시 veTOM을 더 확보할 수 있다. 확보한 veTOM은 운영 수익셰어 이외에도 거버넌스 투표에 활용할 수 있으며, 다양한 파트너 및 사용처는 계속 개발/추가될 예정이다.

DAO는 Snapshot.org상에서 운영될 예정이고, 차후에 veTOM 유저를 위한 전용 플랫폼을 제공한다.

### 2. TOM NFT SERVICE

TOM finance에서는 다양한 NFT팀과 파트너십을 맺고 TOM finance상에서 원하는 NFT를 발행 및 판매 관리할 수 있는 마켓 플레이스를 제공한다. 또한 획기적인 콘텐츠 개발자 혹은 신생 작가들 대상으로, 기존 시장의 진입장벽을 해결하기 위해 다양한 디지털 작품들에 대한 가치를 인정받도록 기회를 제공 및 후원하여, 불균등한 시장 상황을 해결하고자 한다.

디지털자산의 가치를 TOM NFT 서비스에서 소유권 증명의 NFT 기술을 통해 지원하며, 이를 통해 참여자의 디지털 자산의 판매 및 대출 등의 파생 상품으로 사용자의 수익을 증대 시키는 중개 역할을 한다.

TOM NFT SERVICE는 TOM 훌더는 NFT 민팅 시 할인 및 Airdrop을 받을 수 있다. 또한 TOM NFT Staking 서비스는 희소성 있는 특정한 아이템을 구매 혹은 입찰하기 위한 참여를 통해 자격을 부여 받을 수 있으며, 유저가 보유하고 있는 희소성 있는 NFT는 DAO로 통하여 NFT Lending을 신청할 수 있으며, 이에 따른 참여자는 수익을 분배할 수 있다.

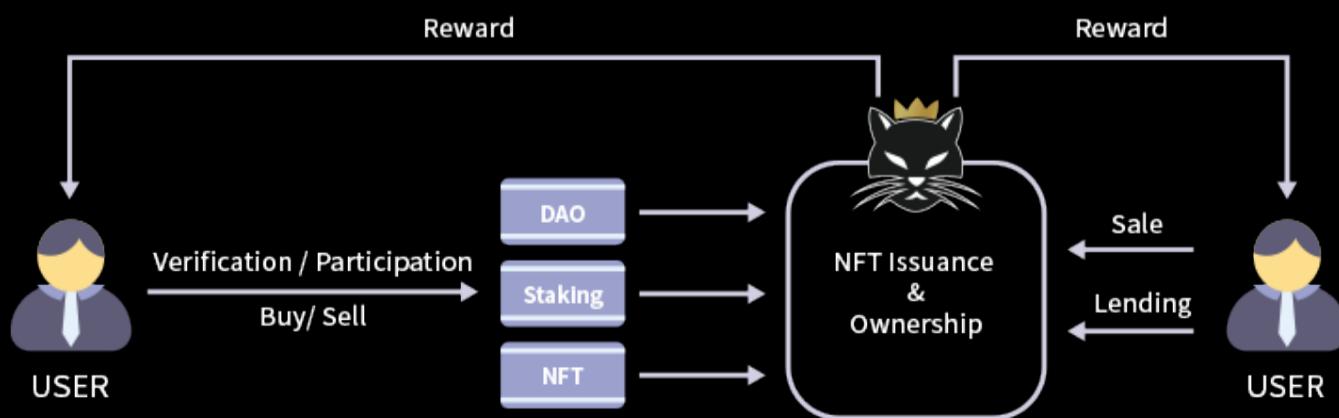
또한 TOM DAO를 통하여 참여자들이 크레이에이터 및 작품 등을 직접 검증하고, 가치를 높일 수 있도록 NFT프로젝트를 진행할 수 있다.

또한 TOM NFT SERVICE에 참여하는 모든 참여자는

1. NFT Lending에 참여할 경우
2. NFT Staking에 참여할 경우
3. NFT 작품을 구매/판매할 경우

기여도에 따라 veTOM리워드로 지급받는다.

< TOM NFT Service >



# TOM FINANCE 스마트컨트랙 기술

**ERC-721 토큰은 ERC20 토큰과는 반대로 '대체 불가능'한 특징을 제시.**

ERC-721은 중서라고 알려진 NFT의 표준안이며, 대체불가 토큰(Non-Fungible Token)의 약자로 대체 불가능한 토큰이라는 의미이다. 따라서 ERC-721로 발행되는 토큰은 대체 불가능하여 모두 제각각의 가치(Value)를 갖고 있다. ERC-721은 토큰 그 자체보다는 다양한 디지털 자산에 주로 쓰이는데, 대표적인 모델은 “크립토키티(CryptoKitties)”가 있다. “크립토키티”的 고양이들은 제 각각 다른 생김새를 가지고 있기 때문에, 사용자가 보유하고 있는 고양이는 전 세계에서 단 하나밖에 없는 유일한 디지털 고양이가 된다. “크립토키티”는 수집형 토큰이라는 ERC-721의 특징을 활용한 성공사례의 서비스 모델이다.

ERC-721은 토큰이 플랫폼 내에서 공유될 수 있고 미래 NFT 생성에 영향을 미칠 수 있는 수집물이 될 수 있도록 한다. 사용자들은 이 세상에서 하나밖에 없는 유일한 아이템을 수집하는 것에서 재미를 얻는다. NFT는 무제한으로 공급이 가능핚데, 가치의 손상을 막기 위해 대부분의 프로젝트가 NFT의 전체 공급량을 제한하고 있다.

TOM은 ERC-721을 채택하여 TOM Finance 플랫폼에 DeFi 및 전시 및 거래되는 유일한 디지털 자산을 대체 불가능한 고유의 가치를 부여하고, 서비스가 중단되더라도 그 아이템의 가치를 이더리움 생태계에서 유지할 수 있게 사용자의 안전한 자산관리의 목적으로 구축한다.

이들 품목을 NFT로 존속시키는 핵심 목적은 구매자가 상환할 때 블록체인이 해당 품목의 판매자의 히스토리를 알 수 있고, 두 계정 간 거래를 정확하게 수행할 수 있도록 해당 품목의 소유권 추적을 가능하게 하는 것이다. TOM는 이러한 기능을 통해 동일한 디지털 자산을 나타내는 여러 NFT를 인식할 수 있기 때문에 블록체인에 존재하는 토큰화 된 총 디지털 자산 수, 해당 항목의 총 과거 거래 가격, 각 사용자가 소유하는 유무형의 자산의 개수 등 유용한 통계를 제공할 수 하여, 디지털자산의 사재기 및 독점 등이 있는지를 확인할 수 있다.

TOM는 많은 수의 블록체인의 DeFi 상품에 NFT에 대한 접근을 증가시키기 때문에 NFT와 TOM 토큰의 유동성을 증가시킨다. 많은 양을 가진 전송과 거래의 경우, 사용자들은 보안성은 높지만, On-Chain에서의 결합에 더 많은 비용과 시간이 소요되는 이더리움 같은 오랜 시간 동안 테스트된 네트워크에서의 거래를 할 수도 있다.

또한 내부적으로 스테이블 코인 간의 SWAP에는 UniSwap V3 0.05% pool를 사용한다. 스테이블 코인이 아닌 경우에는 UniSwap V2와 V3등 slippage와 수수료를 고려하여 최적의 Pool을 사용하며, 보안을 위해서 오라클에 관련된 코드는 모두 ChainLink를 이용해 구현한다. 향후 수수료의 최적화를 위해 Infura의 ITX와 같은 서비스 및 멀티체인에 대한 지원 검토할 것이다.

## ■ 04. Team & Advisor

### TEAM



**Scott Seo, CEO**

HotbitKorea e)  
Marketing Manager, 2020  
Operation, Marketing  
Seoul, Republic of aKorea  
  
BSA.Lab (Blockchain start up)  
Team leader, 2017 ~ 2019  
Blockchain project consulting,  
marketing support  
Seoul, Republic of Korea  
  
Korea University,  
Bachelor of Economics, 2003 ~ 2009



**Jeffry Kim, CTO**

Head of Sales at Paradise Co., Ltd.  
Head of Grand Korea Leisure Co.,  
Ltd.  
Manager of Grand Korea Leisure  
Co. Ltd., Incheon Airport  
Head of Leadcom Co., Ltd.  
Head of SabertigerLeisureCo., Ltd.



**David Kim,**  
**Senior Engineer**

Smk manager  
D-holic in JPN manager  
University of Waterloo  
Onmir Development director  
WanQ Development director



**Yeongseok Park,**  
**Senior Engineer**

University of California  
Wow Development director  
Nuri Development director  
Yewon Development director



**Seung jin Lee,**  
**Engineer**

CEO of Pnix Enter Inc.  
CEO of Realyagu Zone Corp.  
CEO of InWorld  
Head of Strategic Planning Team, Iruon Co., Ltd.  
Manager of Management Support Team,  
Kweather Co., Ltd.  
Myongji University  
Business Administration, 1994 ~ 2000



**Hyung Gon Kim,**  
**Engineer**

CTO of Realyagu Zone Corp.  
Head of Game Development  
Research Center at Hanmedia Co.,  
Ltd.  
Head of Development at  
Mugeugdaskeom Co., Ltd.  
Head of Business department at  
ING Computer  
Jinseong (HW+SW development)



**Liam Kim,**  
**Marketing Manager**

Digital Marketing for CBANK  
Digital Marketing for Slowartsowks  
Reviewer at Health Insurance Review &  
Assessment Service  
Customer Support at Tertiary Hospital in Korea

## 04. Team & Advisor

### ADVISOR



**Ren Yi**

China Guangcai International Group Co.,Ltd, Vice-President  
Guangcai International Investment Group focuses on investment, asset management, convergence and new city construction, modern ecological farming, mining energy, and premium production.



**Berine**

Huobi Indonesia Exchange, Founding Partners  
A graduate of Computer Engineering School, Beijing University of Aeronautics and Astronautics Head database Engineer of Beijing Airport Terminal 3 Operation Center Handled crucial database of cargo system of Beijing Airport and other international airports



**Alexander Wan**

Huobi Indonesia Exchange, Founding Partners  
Executive Director and CIO of Ping An Securities Ltd.  
Over 30 years of business experience in asset management, investment bank, advanced technology, natural resources, and biotechnology in the U.S. and Asian region.  
Served as Vice President of International Private Bank of Citibank, Vice President and Head of Asia Business Region 1 of Commercial Bank of BNP Paribas



**Shi Yanqiang**

BLOCK GLOBAL. Founder & Chairman  
M.A. in Law, Tsinghua University  
Founder of BLOCK GLOBAL  
President of Global Blockchain Alliance  
11th Asia-America Multi-Technology Association Cradle Plan  
Deputy Director, Blockchain Expert Committee of International Clean Energy Forum Professor at Fuli Business School



**Allen Liu**

BLOCK GLOBAL, CEO / Coinin, CEO  
Liu co-founded BlockTech Media in March 2018, and has enjoyed rapid growth of the business ever since. He expanded his media business globally to establish CoinIn in Korea, BlockTimes in Taiwan, and Beecast in Southeast Asia. His accumulated investment reaches over 10M RMB.

## ■ 05. PARTNER



### Herbee

Based on Klaytn Blockchain Technology (KIP-7) and using Ground Positioning System (GPS), Herbee is a Total Social Network and Easy Communicate Platform (ECP) that links users all around the world by sharing their tastes and lifestyles.



### Sotatek

Sotatek supplies software blockchain-based platforms and solutions to the global market. Sotatek has been selected as the best software and blockchain company in Vietnam and awarded Best Asia Pacific Accelerator by Business APAC, by having sales growth of more than 300%.



### Buddy Pay

BuddyPay builds mutual trust between buyers, sellers and financial institutions by providing electronic payment services stably, which is one of the key elements of Internet e-commerce.

Additionally, BuddyPay let buyers easily access e-commerce and increase the sales of e-commerce companies by providing a secure financial transaction network to financial institutions and telecommunications companies.



### PAYBA

PAYBA is a global payment-specialized fintech company that is striving to revitalize global payments and build an ecosystem. Using PAYBA's simple payment system, consumers can make payments through mobile devices in various countries without additional currency exchange. If a PG company joins Payba membership, they can pay at domestic and overseas affiliated stores with PAYBA.



### TZVENTURES

TZ Ventures incubates early stage blockchain startups on Tezos. They provide support to projects building on Tezos and venturing into equity financing in Southeast Asia. They mainly incubate projects on Tezos and aim to build real business use cases of blockchain technology. They run a regular program that assists startups with technical support, mentoring, marketing, partnerships, fund-raising and more.



### CRYPTOSS

CRYPTOSS FLATFORM is a blockchain project that focuses on linking the real economy of virtual assets. It minimizes the inherent resistance of virtual assets in the payment market through cross-swap between floating and stable virtual assets. CRYPTOSS provide an all-in-one payment solution that supports both general card payment and crypto digital asset payment while having software at the same time.



### SWEPT

SWEPT is an integrated blockchain transfer and payment gateway and financial network that records transaction data safely with transparency. It is also an affiliate of Dubitnarae Soft, a company specialized in simple payment through QR technology. Dubitnarae Soft is currently working with the Korea Financial Telecommunications & Clearing Institute, DGB U-Pay, and T-Payment to carry out a real simple QR code intermediary service, and SWEPT is securing virtual asset simple payment merchants and upgrading the settlement system.

## ■ 06. Roadmap

---

- |                 |   |
|-----------------|---|
| <b>Q4, 2020</b> | - DeFi platform TomSwap open<br>- Tom Mining with TMTG&LBXC pool for 60 days successfully ended with 25,000 TOM distributed to all participants<br>- TMTG/LBXC pool operated for price stabilization<br>- 100M TRIX as reward with TOM staking<br>- 1,400% APY in DeFi investing profit<br>- TOM 2 token and 300M C-Bank for TOM holders to make extra profit |
| <b>Q1, 2021</b> | - DeFi DEX Tomswap v.1.0 launched<br>- Launched DeFi platform TomSwap   |
| <b>Q4, 2021</b> | - Tom Finance launched new pool in Klayswap<br>- 1,000% APY in Tom/Klay pool in Klayswap  |
| <b>Q1, 2022</b> | - Expansion of liquidity pool in Klayswap V1<br>Add KTOM/KCBANK liquidity pool and more expansion in Klayswap   |
| <b>Q2, 2022</b> | - Expansion of liquidity pool in Klayswap V2<br>Collaborate with new projects in Klayswap and expand Klayswap liquidity pool  |
| <b>Q3, 2022</b> | - Starting TOM.FINANCE platform renewal and new developments  |
| <b>Q4, 2022</b> | - Beta test of renewed TOM.FINANCE Platform   |

## 06. Roadmap

---

### Q1, 2023

- Tom Finance NFT Marketplace Development Starts
- Tom Finance NFT Marketplace Beta Service Opens
- Expanding NFT Partnership
- Tom Finance NFT Marketplace Phase 2 Development Starts

### Q2, 2023

- Recruit NFT creators
- Tom Finance NFT Marketplace Phase 2 Development (TOM Vault / DAO governance)
- Establish global business department
- Expanding Global Partners

### Q3, 2023

- Host NFT Marketplace events/event
- Tom Finance NFT Marketplace 2.0 Update
- Expanding the Tom Ecosystem and the Community
- Starting Proof of Ownership (NFT)-centric service development

### Q4, 2023

- TOM TOKEN payment service starts
- Update the AI chatbot system in the community
- Host a party - Tom Finance NFT Marketplace Holders' party
- Implementing the Tom Finance DAO Community