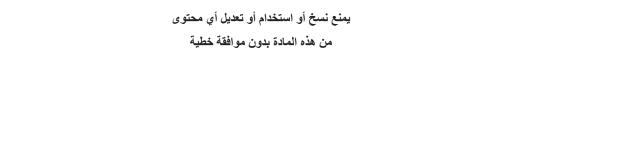
د. نائل القطاطي

# تقنيات التسويق:

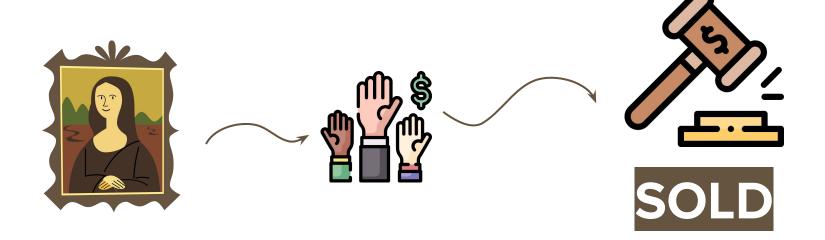


6 مارس 2022 nqtati@iugaza.edu



# أهداف المحاضرة

- 1. الإعلانات الآلية والمزايدة في الوقت الفعلي
  - 2. مصطلحات في تقنيات التسويق
    - 3. أنواع المزايدات الإعلانية



















أنت







أنت





DSP

AdX



SSP

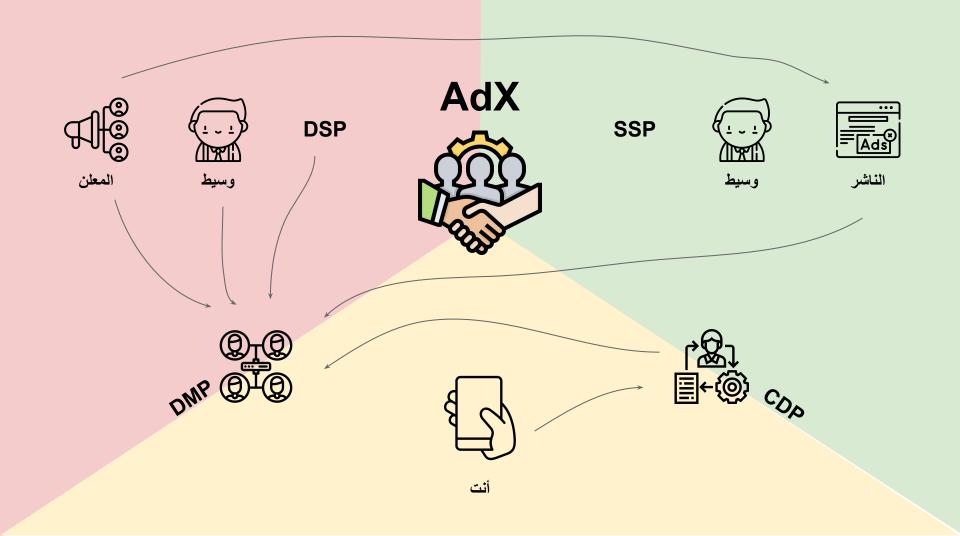














أسرع 3 مرات من رمشة العين



مهارات التسويق + مهارات تقنية + مهارات البيانات = مسوق ناجح

# أهداف المحاضرة

- 1. الإعلانات الآلية والمزايدة في الوقت الفعلي
  - 2. مصطلحات في تقنيات التسويق
    - 3. أنواع المزايدات الإعلانية

# مصطلحات

في تقتيات التسويق

استر اتيجية إعلانية يتم تنفيذها عبر قنوات تسويق متعددة لتحقيق هدف محدد مثل الوعى بالعلامة التجارية. تحتوي

الإعلانات داخل الحملة بشكل عام على فكرة أو موضوع واحد.

حملة إعلانية

### المزاد الإعلاني

هو ملتقى يجمع الناشرين والمعلنين ومن خلاله يتم تحديد الإعلانات التي سيتم إرسالها، وترتيب ظهورها، وتكلفتها. ويتم ترتيب إعلانات كل معلن مقارنة بالمعلنين الآخرين على أساس أهداف الحملة والميزانية ونقاط الجودة. تمثل المزادات طريقة نزيهة لاختيار الإعلانات التي ستظهر على "الشبكة الإعلانية". ونظرًا لأن مزاد الإعلانات يرتب الإعلانات التي ستظهر وأهداف الحملة ونقاط الجودة، سيستفيد المعلنون والناشرون والمستخدمون جميعهم من ذلك.

### شبكة اعلانية

تعمل شبكة الإعلانات كوسيط بين الناشرين والمعلنين. تنظم شبكات الإعلانات مخزونًا كبيرًا من مخزون الإعلانات من الناشرين ثم تبيعه للمعلنين. تعد شبكات الإعلانات جزءًا كبيرًا من تقنية الإعلان المستخدمة على نطاق واسع في تداول الوسائط الرقمية. يبحث معظم الناشرين الذين يطرحون مساحتهم الإعلانية للبيع عن شبكات إعلانية لتأمين

المشترين. وبالمثل ، يستخدم المعلنون شبكات الإعلانات للعثور على المستودع الأنسب لاحتياجاتهم.

منصة تداول الإعلانات

سوق عبر الإنترنت حيث يتداول الناشرون والمعلنون المساحات الإعلانية. الناشرون يعرضون مساحاتهم الإعلانية

للبيع. أما المعانين فيقدمون عروض أسعار للناشرين مقابل استخدام هذه المساحات الإعلانية.

نسبة النقر إلى الظهور (CTR)

نسبة توضح عدد المرات التي ينتهي فيها الأشخاص الذين يشاهدون إعلانك بالنقر عليه. علاوة على ذلك، يتم حساب

نسبة النقر إلى الظهور (CTR) بقسمة عدد النقرات التي تلقاها إعلانك على عدد مرات ظهور إعلانك (مرات

الظهور).

التكلفة لكل ألف مشاهدة (CPM)

يشير نموذج التكلفة لكل ألف ظهور إلى الإعلانات المشتراة على أساس مرات الظهور. في هذه الحالة، تشير التكلفة

لكل ألف ظهور إلى التكلفة التي يدفعها المعلن مقابل ألف عملية ظهور للمحتوى الإعلاني.

منصة إدارة البيانات (DMP)

نظام مركزي يستخدم لجمع وتحليل مجموعات كبيرة من البيانات القادمة من مصادر مختلفة. يجمع النظام بيانات

الطرف الأول والثاني والثالث، مما يسمح للشركات باكتساب رؤى لا تقدر بثمن لعملائها.

### منصة جانب الطلب (DSP)

برنامج يستخدمه المعلنون لشراء إعلانات الجوّال والبحث والفيديو والإعلانات الصورية. تسمح هذه الأنظمة الأساسية بإدارة الإعلانات عبر العديد من شبكات المزايدة في الوقت الفعلي بدلاً من شبكة واحدة مثل إعلانات Google. لذلك،

يتيح لك برنامج الطرف الثالث هذا شراء الإعلانات وتحليلها وإدارتها عبر العديد من الشبكات من مكان واحد.

نظام مهم لتقنيات الإعلانات يُستخدم لتنسيق توريد وتوزيع مخزون الإعلانات من المعلنين وإليهم. يتم استخدامه من

قبل الناشرين لتحسين استخدام المخزون بحيث لا يتم إهدار أي مساحة.

منصة جانب العرض (SSP)

الإعلان الآلي

البيع والشراء الآلي للإعلان عبر الإنترنت. تستخدم أساليب الاستهداف باستخدام بيانات الطرف الأول لتقسيم الجماهير

بحيث يدفع المعلنون فقط مقابل الإعلانات المعروضة على الجماهير ذات الصلة.

المزايدة في الوقت الفعلى (RTB)

شراء وبيع مرات الظهور عبر الإنترنت من خلال المزادات في الوقت الفعلى. تحدث المزايدة في الوقت الفعلي في

الوقت الذي يستغرقه تحميل صفحة ويب وغالبًا ما يتم تسهيلها من خلال تبادل الإعلانات أو منصات جانب العرض.

### إعادة الاستهداف

الموقع الإلكتروني الذي قام بزيارته.

لاستهداف المستخدمين الذين سبق لهم زيارة موقع الويب الخاص بك أو تفاعلوا معه. على سبيل المثال ، بمجرد زيارة المستخدم لموقع الويب الخاص بك، أو النقر فوق أحد المنتجات، أو اتخاذ إجراء معين تريد منه أن يقوم به، يتم تعيين ملف تعريف ارتباط في متصفحه بحيث يمكنك "إعادة استهداف" المستخدم بإعلانات بناءً على تفاعله حتى بعد مغادرة

الويب أو التسويق عبر البريد الإلكتروني.

كود بكسل يتم تحميله عندما يزور المستخدم موقع ويب أو يفتح بريدًا إلكترونيًا. يتم استخدامه لتتبع سلوك المستخدم

والتحويلات. باستخدام بكسل التتبع، يمكن للمعلنين الحصول على معلومات مفيدة للتسويق عبر الإنترنت أو تحليل

### بكسل التتبع

الويب أو التسويق عبر البريد الإلكتروني.

كود بكسل يتم تحميله عندما يزور المستخدم موقع ويب أو يفتح بريدًا إلكترونيًا. يتم استخدامه لتتبع سلوك المستخدم

والتحويلات. باستخدام بكسل التتبع، يمكن للمعلنين الحصول على معلومات مفيدة للتسويق عبر الإنترنت أو تحليل

### بكسل التتبع

# أهداف المحاضرة

- 1. الإعلانات الآلية والمزايدة في الوقت الفعلي
  - 2. مصطلحات في تقنيات التسويق
    - أنواع المزايدات الإعلانية

# أنواع المزايدات الإعلانية

- 1. على أساس الصرف
- مثال: أقل تكلفة، أعلى قيمة شراء
  - 2. على أساس العائد
- مثال: سقف التكلفة، الحد الأدني من عائد النفقات الإعلانية
- 3. على أساس الهدف مثال: مقابل ألف عملية عرض، مقابل تحميل تطبيق، مقابل عملية شراء، مقابل حدث معين على الموقع أو التطبيق، مقابل معلومات عميل

### أسئلة

- ما هو تعريف المزاد الإعلاني الرقمي
- 2. ما هي تعريفات SSP/DSP/DMP/CDP
- ما هي تعريفات إعادة الاستهداف، بكسل التتبع
- 4. ما هي تعريفات الحملة الإعلانية، شبكة إعلانية، منصة تداول الإعلانات
  - ما هي أنواع المزايدات الإعلانية





- About bid strategies. (n.d.). Facebook Business Help Centre. Retrieved March 13, 2022, from https://en-gb.facebook.com/business/help/1619591734742116
- 2. The Ad Tech Glossary | Adacado Blog. (n.d.). Adacado. Retrieved March 13, 2022, from https://adacado.com/blog/ad-tech-glossary/
- 3. كيفية عمل الإعلان الرقمي | Yahoo. (n.d.). Retrieved March 13, 2022, from https://legal.yahoo.com/ie/ar/yahoo/privacy/advertising/index.html
- 4. أمساعدة عن مزاد الإعلانات على "الشبكة الإعلانية"—مساعدة Google Ads. (n.d.). Retrieved March 13, 2022, from https://support.google.com/google-ads/answer/2996564?hl=ar