



КОНТАКТЫ

📞 +37529 7851888

✉️ rozumtatsiana@gmail.com

🌐 www.linkedin.com/in/tatyana-rozum-a5b524a5

ОБРАЗОВАНИЕ

ООО "Астон Софт"
июль 2024–январь 2025

КУРСЫ И СТАЖИРОВКА ПО СИСТЕМНОМУ АНАЛИЗУ

Изучала основы системного анализа, способы сбора и документирования требований, прототипирование, моделирование бизнес-процессов, способы интеграции систем, основы работы БД и запросы в SQL, тестирование API

2009 – 2015

БЕЛОСТОЦКИЙ УНИВЕРСИТЕТ

Диплом магистра в Педагогике и культурологии

2005-2009

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЙ КОЛЛЕДЖ

УО "УНИВЕРСИТЕТ

ИМ.Я.КУПАЛЫ"

Техник-электроник

ЛИЧНЫЕ КАЧЕСТВА

- Ответственная
- Внимательна к деталям
- Умею работать в команде
- Быстро обучаюсь
- Целеустремленная

ЯЗЫКИ

- Русский - Native
- Английский - Pre - Intermediate
- Польский - Intermediate

ТАТЬЯНА РОЗУМ

СИСТЕМНЫЙ АНАЛИТИК

ЛИЧНЫЕ ДАННЫЕ

Я - системный аналитик с опытом работы 6 месяцев. Успешно прошла курсы по Системному анализу в компании ASTON (июль 2024-октябрь 2024), стажировку в компании ASTON на проекте по разработке веб-приложения банка (ноябрь 2024- январь 2025). На данный момент работаю в компании ЧП "Этикет Сервис" с проектами в 1С ERP. Ищу работу в качестве системного аналитика.

ОСНОВНОЙ СТЕК

Сбор, анализ, документирование требований; написание User Story, Use Case; описание интеграций с помощью Эндпоинтов; UML, BPMN, PostgreSQL, REST API, PlantUML, Draw.io, DrawSQL, Postman, Swagger, Apache Kafka, Balsamiq, Jira, Confluence, Agile, Scrum, Kanban, 1С ERP, Redmine

ОПЫТ РАБОТЫ

ЧП "ЭтикетСервис"

Системный аналитик

февраль 2025 —

настоящее время

Работа в команде внедрения, написание ТЗ, сбор требований от заказчика, разработка регистров, документов, печатных форм, написание инструкций, обучение пользователя.

филиал «ПСДТУ» РУП «Гродноэнерго»

Инженер

апрель 2012 —

октябрь 2024

Работа в службе автоматизированных систем с различными программами для автоматизации сбора и передачи информации со счетчиков электроэнергии, наладка интеграции между системами

ОДО "Пиксар"

Менеджер по продаже
компьютерной техники

сентябрь 2009 —

апрель 2012

Активные продажи, работа с корпоративными клиентами, коммерческие предложения, участие в тендерах