

Cultivons nos talents Scalian Academy





Contexte:

- La mairie d'une grande métropole vous engage pour un POC.
- Elle pense étudier l'utilisation de l'IA sur ces caméras..

Déroulement :

- Les encadrants vont jouer le rôle du client tout au long du projet et datascientist.
- Vous jouer en groupe jouant le rôle d'une start-up/petite équipe spécialisée dans la datascience
- Vous pourrez vous appuyer sur des jeux de données fournis dans cette présentation

LES DONNÉES:

La métropole n'est pas en mesure de vous fournir ses données (exceptée la vidéo de test).

Vous êtes libres d'identifier et choisir un jeu de données vidéo qui correspond à votre usage.

Par exemple : <u>Visdrone</u>

OBJECTIFS

Les objectifs du projet :

- •Développer et entrainer un pipeline complet permettant de fournir des statistiques à partir d'une vidéo (avi/mp4) avec du deep learning.
- •Comprendre les besoins métiers
- •Réaliser une(s) solution(s) apportant de la valeur sur le(s) besoin(s) identifié(s)

SUJET



- 8 groupes maximum
- entretien de 15mn par groupe alternant
 - avec l'encadrant qui jouera le rôle du métier.
 - datascientiste pour conseiller l'avancement.
- Soutenance orale la dernière journée du module. Vous aurez 20 minutes de présentations + démonstration, suivis de 10 minutes de questions.
- Une vidéo d'évaluation vous sera envoyée le matin du dernier jour, vous aurez 30 mn pour faire tourner votre solution, calculer les statistiques/vidéo de démo et les déposer dans un répertoire teams.

Livrables:

- Slides avant la veille de la soutenance au soir.Les premiers seront les derniers à passer (ce qui peut être un avantage compétitif)
 - pdf
- Démonstration lors de la présentation est attendue, incluant la vidéo fournie le matin + vidéo de votre choix.

ATTENDU



- Des métriques de performances montrant la performance sur ce qui intéresse le client
- Prendre en compte la situation opérationnelle de la solution : embarquée, temps réel, ... que vous proposez dans votre démonstration.
- Un cas d'usage par personne du groupe ou une piste **différente** sur le même cas d'usage (et ses propres performances...)
- Savoir argumenter les choix que vous avez effectués
 - « parce que le client a dit... » n'est pas ce qui attendu.
 - Ex : Contraintes, comparatif, objectifs, maturité techno, ...