

# Avtal om Partnerskap och Investering i ProPlay AI

## 1. Parter

Detta avtal ingås mellan:

- [Ditt namn eller företagsnamn]** ("Grundaren"), med organisationsnummer/personnummer [XXXXXX-XXXX], adress [Adress].
- [Investerarens namn/företagsnamn]** ("Investeraren"), med organisationsnummer [XXXXXX-XXXX], adress [Adress].
- Robert Vilahamn** ("Strategisk Rådgivare"), med adress [Adress].

Tillsammans kallas parterna i detta avtal för "**Parterna**".

## 2. Avtalets Syfte

Detta avtal syftar till att etablera **ägende, ansvar och ekonomiska åtaganden** inom **ProPlay AI**, en AI-plattform för fotbollsklubbar. Plattformen omfattar **spelarutveckling, scouting, ekonomi, marknadsföring, försäljning och evenemangsplanering**.

Avtalet reglerar:

- ✓ Ägarfördelning och investeringsstruktur
- ✓ Roller och ansvar för Grundaren, Investeraren och Strategiska Rådgivaren
- ✓ Kapitalanvändning och återbetalningsmodell
- ✓ Exit-strategi och framtida finansieringsrundor

## 3. Ägarstruktur & Kapitalfördelning

Grundaren, Investeraren och Strategiska Rådgivaren har följande andelar i **ProPlay AI AB**:

Part	Ägarandel	Kapitalinsats
Hanna Saadi (Grundare)	51 %	Operativt ansvar, koncept och produktutveckling
[Investeraren]	35 %	Kapitalinvestering på 15 MSEK
Robert Vilahamn (Strategisk Rådgivare)	14 %	Ingen kapitalinsats, bidrar med affärsutveckling & nätverk

## Kapitalanvändning (15 MSEK)

Kostnadspost	Budget (MSEK)	Period
AI-utveckling & datainsamling	5	År 1-2
UX/UI-design & plattformsutveckling	3	År 1-2
Marknadsföring & global expansion	3	År 2-4
Support & driftskostnader	1	År 2-3
Skalning & expansion	3	År 3-5
<b>Totalt</b>	<b>15</b>	

## 4. Roller och Ansvar

### Hanna Saadi (Grundare & CEO – 51%)

- ✓ Övergripande ledning av ProPlay AI
- ✓ Produkt- och affärsutveckling
- ✓ Marknadsstrategi och kundrelationer
- ✓ Ansvarig för vidare finansiering & expansion

### [Investeraren] (35%)

- ✓ Kapitaltillskott för utveckling & tillväxt
- ✓ Rådgivning inom strategisk affärsexpansion
- ✓ Stöd vid framtida kapitalrundor och exit-planering

### Robert Vilahamn (Strategisk Rådgivare – 14%)

- ✓ Affärsutveckling & internationellt nätverk
- ✓ Rådgivning inom företagsstrategi & varumärkesbyggande
- ✓ Stöd i rekrytering av nyckelpartners och kunder


## 5. Avkastning & Exit-strategi

### Intäktssmodell

ProPlay AI genererar intäkter genom:

- 💰 **Licensförsäljning** – Klubbar betalar en årlig avgift för att använda plattformen

 **Premiumfunktioner** – Tilläggstjänster för avancerad analys & rapportering

 **Data-partnerskap** – Försäljning av anonymiserad spelar- och matchdata

## Utdelning & Återbetalning

- **År 3:** Investeraren börjar ta del av avkastningen genom utdelning från företagets vinster.
- **År 5:** Första möjligheten till exit för investeraren vid strategisk försäljning.
- **År 7:** Full exitmöjlighet genom försäljning av företaget eller börsnotering.

## Exit-strategi

**1 Strategisk försäljning:** Försäljning till större sporttech-bolag eller investeringsfond (t.ex. Opta, Stats Perform, Hudl).

**2 Nya investerare:** Möjlighet att ta in nya kapitalstarka aktörer vid expansion.

**3 Börsnotering (IPO):** Efter global etablering kan en börsnotering ge en kraftig värdeökning.

## 6. Tvistlösning & Sekretess

- Alla parter förbinder sig till full sekretess om ProPlay AI:s teknik, affärsstrategier och kundrelationer.
- Eventuella tvister ska lösas genom skiljeförfarande i [Stockholm] enligt svensk lag.

## 7. Underskrifter

Detta avtal har upprättats i tre exemplar, varav varje part erhåller ett.

Ort & Datum: [\_\_\_\_\_]

**Hanna Saadi**

Grundare, ProPlay AI

Signatur: \_\_\_\_\_

**[Investerarens Namn]**

Investerare, ProPlay AI

Signatur: \_\_\_\_\_

**Robert Vilahamn**

Strategisk Rådgivare, ProPlay AI

Signatur: \_\_\_\_\_