

通证:000

白皮书

标 语: 人人皆可放开心扉

日期: 2021年6月21日

目 录

- 1、 前景
- 2、行业现状
- 3、解决方案
 - 3.1、社交
 - 3.2、打赏
 - 3.3、娱乐
 - 3.4、安全
 - 3.5、私密
- 4、经济模型
 - 4.1、价值产生
 - 4.2、资产分配
- 5、发行信息
- 6、发展路线
- 7、治理架构
- 8、风险提示
- 9、免责条约

1、 前 景

随着科技、社会飞跃式发展,人们的压力逐渐上升,生活之余需要 其他方式排解压力,相关的各类直播、交友、聊天软件层出不穷,每 个平台都有对应积分制度,当用户注册成为某平台需要享受增值服务 时,需采用传统法币充值兑换成该平台积分或传统法币直接支付购买 等方式,传统支付通道常规问题有网络堵塞、限额、冻结、风控异常, 且大部分仅针对单一语言用户,隐私更得不到保障,若放眼全球支付、 汇率又是一项繁琐问题,伴随着 OOO 的诞生,我们坚信不久将很好的解决此类问题,成为全球社交软件通用积分。

基于以上环境, OOO 团队在波场 Tron 网络开发针对解决此类行业资产交易场景的区块链项目,旨在为全球社交应用场景资产交易环节提供一个更为高效、便捷、安全的区块链交易方式,得益于区块链,任何人、商业主体都可以更加快速、便捷、安稳的享受到资产管理及交易带来的丝滑体验。

2、 行业现状

短视频-抖音:

2020-06-21 至 2021-06-20 下载量预估总计: 69,109,032



2020-06-21 至 2021-06-20 收入预估总计: \$485,665,185



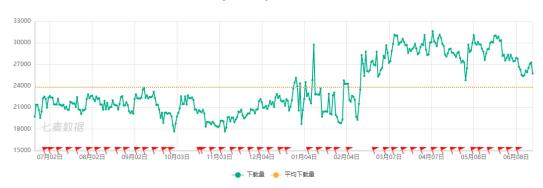
可见短视频兴起的直播带货浪潮,用户的购买力度持续上升,预估值达到\$485,665,185,以下是抖音 app 内置发行的积分(抖币、DOU+)

抖音短视频 7抖币	¥1.00
42抖币	¥6.00
210抖币	¥30.00
抖音DOU+ 98元	¥98.00
抖音抖币包686抖币	¥98.00
50抖音DOU+	¥50.00
2086抖币	¥298.00
210抖币	¥30.00
3626抖币	¥518.00
抖音DOU+ 198元	¥198.00

社交-陌陌:

2020-06-21 至 2021-06-20 下载量预估总计: 8,681,214





2020-06-21 至 2021-06-20 收入预估总计: \$17,190,809



老牌社交软件, 打着约 X 的旗号大鼓宣传, 近年虽被新型年轻化社交平台冲击, 其用户、充值量也是呈缓慢上升趋势, 以下是陌陌 app 内发行的积分及会员服务:

6元陌陌币礼包	¥6.00
陌陌会员自动续费服务	¥12.00
陌陌会员自动续费服务	¥12.00

以上各平台各有千秋,当然这面对全球市场仅有冰山一角,相关的应用 app 数不胜数,你是否遇到没有 VISA 卡用于支付海外应用积分、通道支付异常、跨平台汇率及通信网络问题,寄希望于通用的积分实现零汇率、跨操作系统、网络确认快速且更为安全、隐私,OOO 通证的发明正是为了简化积分、会员流程、OOO 在实际应用

中将等同于平台内部原有的积分、会员、服务。

3、解决方案

3.1、社交

解决社交软件常用注册邀请码、会员、虚拟商品道具等积分服务。

3.2、打赏

解决社交、直播各类软件中觉得对方值得赞赏,可以用 OOO 代币在全球进行打赏服务。

3.3、娱乐

解决娱乐行业传统支付系统不稳定、不安全、隐私得不到保障问题。

3.4、安全

解决个人资产安全问题, OOO 是发行于波场 Tron 网络上的区块链项目, 保留好您的助记词, 不轻易扫描来路不明的二维码, 不在网络上备份, 您的 OOO 资产将会非常安全, 区块链具有高匿名、不记名、无法篡改等特性, 您拥有更多 OOO 资产只要存放在去中心化钱包也无需担心会被冻结问题。

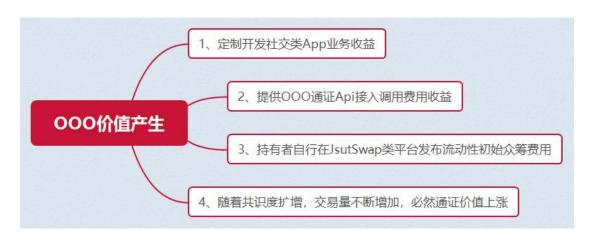
3.5、私密

区块链火爆的原因其一就是私密性较好, OOO 发行区块链项目正是 看中于不记名性是区块链项目的特性, 只要您的资产未放置于中心化 钱包或者交易所, 您的该笔资产除了您本人将无人得知。

4、 经济模型

4.1、价值产生

OOO 通证价值产生前期主要由以下 3 类组成, 第 4 类是长期而持久的目标:



1、 定制开发社交类 App 收益:

OOO 团队有 9 年 Web、App 开发经验,技术骨干精通 Swoole+WebSocket 协议,目前已自主完成开发 IM 系统,系统 售卖及二次定制开发维护将只接受 OOO 为单一支付方式, OOO_IM 系统内置 OOO 充提区块接口,无需另外对接,其他系 统可提供 SDK 适配,OOO_IM 系统不需要外置 SDK 通信模块, 部署完成即可上线运营,多次优化业务逻辑,搭配负载均衡可轻 松实现 5 万人同时在线不卡顿,团队每卖出一套系统都会用来回 购 OOO 资产。

2、 通证区块支付接口费用:

其他语言开发的社交软件,需要对接 OOO 项目作为充提入口,我们提供对应的 SDK,按照调用次数收费。

3、 持有者众筹费用:

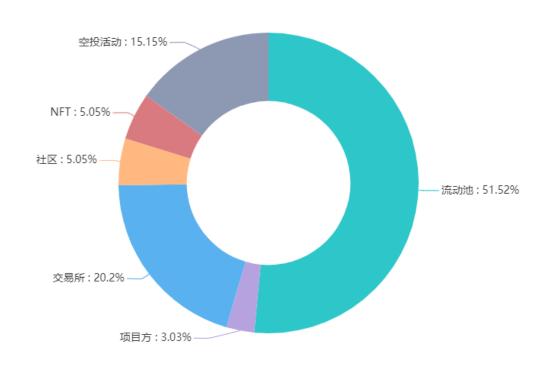
首批持有者可以自行在 JsutSwap 类平台发布流动池赚取收益. OOO 初期开放众筹. 众筹费用均投入官宣活动。

4、 交易产生价值:

随着以上三项不断推进,共识度的增加必然导致通证价值上升。

4.2、资产分配

OOO 通证资产分配如下:



1、 流动池 51.52 %:

大部分投入流动池,有效增加 OOO 资产流通性

2、 项目方 3.03 %

项目方仅保留 3.03%份额, 分为 3 年投放

- 3、 交易所 20.2 % 预留 20%份额用于后期上币交易所
- 4、 社区 5.05% 用干奖励社区 Kol 对 OOO 项目支持
- 5、 NFT 5.05 % 用于制作实物 NFT 奖励长久以来的信仰者
- 6、 空投活动 15.15 % 初期提高共识空投、参与活动奖励发放

5、 发行信息

项目底层:

TRON

代币符号:

one on one (OOO)

合约地址:

TEmbiFVgM6K67RNrJBeGdeHAomcDH6ygSx

精度:

0

代币数量:

99999999999

项目简介:

OOO 基于波场 TRON 作为底层技术发行,旨在打通全球社交软件通用积分共识,运用区块链保护隐私并营造良好的线上交友环境,省去

复杂交易模式及汇率差, 使人人皆可以一对一敞开心扉。

社区 Kol 自治概念:

将创建流动池地址账户助记词拆分为 12 份交由社区 Kol 分别管理, 社区 Kol 管理流动池账户概念是 OOO 项目方首例发出,将由来自全球的 Kol 按照投票选举前 12 名,这一举措可以保证 OOO 项目几乎不可能从流动池中撤销。

Email:

ooocoin@foxmail.com

官方网址:

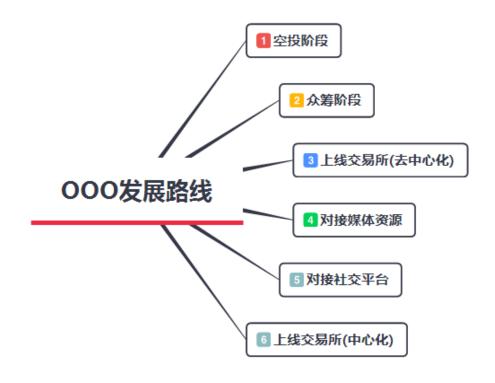
www.ooocoin.io

代币图标:



6、 发展路线

OOO 通证发展路线总共规划为六大步骤:



1、 创世空投阶段

OOO 仅投放 7Day 活跃地址,僵尸地址将无法获得空投。

2、 众筹阶段

开放众筹阶段, 支持首批持有者自助投放流动池赚取通证。

3、 上线交易所(去中心化)

上线波场 TronTrade 交易。

4、 对接媒体资源

对接主流区块链媒体资源,投放 OOO 通证相关新闻。

5、 对接社交平台

对接社交属性 App 平台,将场景应用化,给持有者提供便利。

6、 上线交易所(中心化)

上线主流交易所 Coinbase Pro、Binance、OKEX、Huobi

7、 治理架构

OOO 项目是由全球社交 App 团队发起的共识通证, OOO 治理架构的诞生是为了确保通证在 Tron 网络生态系统保持良性增长并保持创造力, 初期收益项目方全部投入流动池回购通证以保证资产稳健增值, 并确保 OOO 的正常流通, 后期收益均由社区 Kol、项目方及前100 名持币地址共同商议流动去向, 尽可能的实现透明化。



8、 风险提示

市场有交易产生就有涨有跌,请您控制好情绪,充分认可本项目及其背后应用价值方可参与投资,项目方并不能保证资产升值多少倍的承诺,只能尽己之力让你享有持币者该有的各种权益及福利,同理,项目方不会也无法恶意砸盘跑路,毕竟项目方持有数量只有3%且分3年释放,最重要的是这不是短期的项目,此乃我们共同为之长久奋斗的目标,OOO项目市场应用场景很大,持有时间越久大几率是翻倍,

发行总量固定无增发,大部分通证都分散出去,项目方仅持有3%的份额,其余在广大用户手中,这一机制可有效防范大户抛盘,导致资产大幅跳水现象,尽管如此还是希望各位把控好自身风险,在能力范围内配置虚拟资产。

9、 免责条约

- 1. 目前世界上主要国家对于数字货币和区块链项目融资的态度和政策尚不明确. 由于监管政策等原因可能造成投资者损失。
- 2. 基金会和项目团队将不断进行尝试,确保白皮书中信息的真实准确,在开发过程中,项目方可能会进行相关项目更新,包括但不限于平台运行机制、通证使用机制、通证分配情况,项目方将不遗余力实现文档中所述目标,然而如遇不可抗力团队不能完全做出完成承诺,不能确保所有技术都能实现。
- 3. 除以上风险之外,由于区块链项目投资仍然是一个崭新的行业,可能还会存在我们尚未预料到或无法预测的风险。