Almacontact		CARACTERIZACIÓN DE PROCESO CALIDAD			Version: 1 Fecha de Aprobación: 07/12/2021 Aprobado: Lina Cordoba Castañeda							
							PROCESO:	CALIDAD	RESPONSABLE:	Lina Cordoba castañeda		
							UTORIDAD	- Seguimiento a la ejecucion de los proceso - Toma de decisiones desde contratacion, r	nes desde contratacion, retiro o cambios segun necesidad atencion al cliente externo, gestionando con la operacion cualquier necesidad que este dentro de lo contractual al cliente.			
LCANCE	Desde la recepcion de la data de formad	pcion de la data de formacion, hasta la validacion del conocimiento, seguimiento, auditorias y toma de conciencia para el optimo cumplimiento y mejora continua de los indicadores de gestion.										
	MEGANIONO DE OFOUNIENTO O	MECANISMO DE SEGUIMIENTO O RESPO MEDICION			FRECUENCIA PARA LA MEDICION							
DBJETIVO:		RESPON	ISABLE		FRECUENCIA PARA LA MEDICION							

Mensual

Analista de Calidad

Asegurar la mejora continua en los indicadores mediante la provisión de una medición Independiente de la calidad en el servicio

- Productividad (muestras de la base /Dimensionamientodel mes)

PROVEEDOR INFORMACIÓN	OVEEDOR INFORMACIÓN ENTRADAS DESCRIPCIÓN ACTIVIDADES		RESULTADO ACTIVIDAD	DESTINATARIO	REGISTROS		
CALIDAD							
Cliente Corporativo	Correo Electronico (Históricos del cliente) Inducción del personal Almacontact por parte del cliente	Recepción modelo Cliente: Por medio de correo electrónico e inducción de capacitación por cliente corporativo se tiene la matriz de calidad definida que contiene los siguientes datos: - Habilidades Blandas - Validación de procesos - Validaciones que afecten al Usuario final o al Cliente Corporativo Validación de la solución en primer contacto.	Modelo de medición y seguimiento compartido con analista para su ejecución.	Gerente de Calidad Coordinación Calidad Analistas Calidad	Carpeta compartida del área con registro matriz de calidad ó Aplicativo del cliente		
Proceso Workforce Management Area Formación	Registro Data Formacion (numero de grupo y cantidad de personas por grupo) Registro Data: (Informacion Socioemografica del colaborador con accesos y usuarios asignados)		Indicador de productividad (KPI) Cronograma de actividades	Gerente de Formacion y Calidad Coordinador de Calidad Analistas de Calidad	Registro Data Formacion (numero de grupo y cantidad de personas por grupo)  Registro Data (Informacion Socioemografica del colaborador con accesos y usuarios asignados)  Tabla Proyección  Correo Electronico		
Proceso Calidad	Matriz Calidad - carpeta compartida	transacciones. Se les explica indicadores (KPI s) que van explicitos dentro de la medición.	Inducción realizada al grupo en formación, registrando como evidencia lista de asistencia al personal capacitado. Diagnóstico del personal a formación	Gerente de Formación y Calidad Coordinador de Formación Coordinador de Calidad Analista de Calidad Formador Asesor	Lista de asistencia Matriz Calidad ó Aplicativo del cliente		

Coordinador o Lider de Area	Informe de resultados de indicadores, auditorias, resultados de seguimientos, etc.	ACTIVIDADES TRANSVERSALES DEL SISTEMA DI Revision por la Direccion: Entrega de Informes indicadores de gestion	E GESTION Ficha de indicador de cada area	Direccion que corresponda	Formato Ficha de Indicador
Cliente Externo	Políticas de clientes Políticas internas	Proceso de Operaciones: Identificación de los atributos críticos del servicio y contractual para la planificación y la programación de auditorías y gestión de evaluación de las transacciones frente a los parámetros establecidos por el cliente corporativo. Se realiza evaluaciones y se analizan los resultados al proceso de monitoreo.	Verificación de procesos operacionales con observaciones según lo encontrado y se envía un informe mensual con novedades e imputabilidades.	Cliente Corporativo Gerentes, coordinadores de operación Gerentes Formacion y Calidad Coordinador de Formación	Bases de datos Informe mensual en PPT Informe PPT semanal
Cliente Externo	Bases de datos y accesos	Reportería y permisos de monitoreo: Se realiza escalamiento de notificaciones para accesos y permisos de monitoreo con el cual se realizará la evaluación de las transacciones y se genera una administración y control de los usuarios. Se solicita bases de datos necesarias para el análisis de datos y de indicadores de campañas y en general del indicador de la fábrica frente al cliente corporativo  Bases de datos: Se realiza filtro a las bases de datos, se identifican y se revisan los diferentes focos de las transacciones realizadas por los ejecutivos, se evidencian inconsistencias de los procesos y se solicitan las correcciones correspondientes	Se realiza un reporte diario de calidad y se realiza un seguimiento de las tipologías mayor afectadas. Se realiza un informe mensual donde se establece un análisis de resultados y se genera reportes para la consecución de procesos disciplinarios por malos procesos.	Cliente Corporativo Gerentes, coordinadores de operación Gerentes Formacion y Calidad Coordinador de Formación Gestión Humana	Informe de indicadores por servicio o campaña, por ejecutivo y de la fábrica consolidada por correo con anexo de archivo en excel  Seguimiento y Plan de acción en PPT semanal  Correo electrónico con novedades de procesos irregulares
Analista Calidad	Agendamiento por correo electrónico para la reunión de Calibración Informe de Causa Raíz Alertas por correo y formato establecido a la operación Resumen de indicadores por campaña y Productividad Plantillas de monitoreo	Calibraciones internas: Espacios de debate y calificación de transacciones en búsqueda de alinear información y procesos entre las áreas (operación, formación y calidad), con el fin de dar claridad a los ejecutivos sobre el proceso establecido y definiendo una muestra a auditar en cada uno de los asistentes para validar el margen de alineamiento dentro de la calibración, llevandolo a un resultado cuantitativo.  Calibraciones cliente corporativo: Reunión de cliente externo con fábrica interna donde se identifican casúisticas para generar aclaraciones de los procesos, información y procedimientos necesarios para la alineación y bajar de manera transversal a todas las áreas (operación, calidad y el mismo cliente corporativo).	Alineación de expectativas del cliente final donde se identifica oportunidades de mejora y se envía una minuta de calibración indicando la asistencia, oportunidades de mejora encontradas dentro de las interacciones evaluadas validando el porcentaje de desviación de la alineación de la información	Cliente Corporativo Gerentes, coordinadores de operación Analista Calidad Gerentes Formación y Calidad Coordinador de Formación y formadores	Minuta de calibración por correo electrónico con asistencia y resumen de resultados de asistentes Informe de Calibración
Calidad	Procedimiento de Calidad (Paso a paso - Proceso de monitoreo): KPI (los Indicadores Definidos)	Monitoreo de llamadas o transacciones: Se realiza monitoreo de manera aleatoria con diferentes variables en tiempos de llamada (AHT), se realiza una evaluación del llamado validando un paso a paso de la transacción según la matriz de calidad. Se realiza una identificación de hallazgos y de tipologías afectadas transmitiendo a las operaciones alertas para la consecución de refuerzos a focos definidos.  Alertas: El analista de calidad realiza alertas establecidas para la operación una vez se identifique la criticidad. Es reportada de manera inmediata por correo electrónico a la operación.  Gestion Salidas no conformes: Dentro de las auditorías realizadas por calidad diariamente a cada una de las operaciones, se identifican transacciones con posibles desviaciónes las cuales son registradas en el formato de salida no conforme y se reportan a la operacion para la identificación de acciones.  Cuando la desviación es recurrente y tiene un porcentaje del 10% de ocurrencia estas son analizadas y reportadas en reunión de calibración para la identificación de acciones que puedan prevenir o disminuir su ocurrencia dentro de la operación.  Gestión del mejoramiento y Análisis de satisfacción o insatisfacción del usuario: Se realiza un seguimiento a los ejecutivos con la escucha de llamadas y validación de interacciones y casos, realizando un análisis para detectar imputabilidades, analizando AHT y el SLA dentro del proceso de llamado para validar la causa raiz de la afectación. Para esto se ejecutan planes de acción en busqueda de la mejora con buenos resultados y mejores indicadores por servicio y para la fábrica.  La periodicidad del seguimiento se realiza de manera semanal. Se comparte un informe donde se muestra resultados por ciclo, avances y % de efectividad del PDA del personal intervenido.	Envío de Tipologías mas afectadas donde se realiza una validación de la causa raíz, se generan alertas a la operación para la realización de planes de acción que conlleven a mejorar los KPI.  Notificacion por correo electronico de la salida no conforme identificada, adjuntando el formato de salida no conforme.	Cliente Corporativo Gerentes, coordinadores de operación Analista Calidad Gerentes Formacion y Calidad Coordinador de Formación y formadores	Informe de Causa Raíz Alertas por correo y formato establecido a la operación Resumen de indicadores por campaña y Productividad Plantillas de monitoreo Presentación en Power Point

Ente certificador Lider Gestion de Calidad Lider de proceso Entes de control	Informe de resultados de indicadores, auditorias, resultados de seguimientos, etc.	Acciones Correctivas: Formular las acciones correctivas y plan	es de mejora	Registros de acciones correctivas, preventivas y de mejora	Ente certificador Entes de control Calidad	Formato Acciones correctivas
Direccion Gerentes	Plan de inversiones Plan de acción	Planificación de los cambios: Participar en los procesos de planificació de su procesos	ón de los cambios en la organización y	Ejecución de cambios planificados	Todos los procesos	Formato Planificacion de cambio
Direccion Gerentes Lider Gestion de Calidad	Contexto de la organización Plan de acción (Objetivos) Plan de inversión Normatividad aplicable entre otros	Riesgos y oportunidades: Identificar e intervenir los riesgos y oportunidades aplicables al proceso		Implementación de planes de acción par el control de los riesgos y para el aprovechamiento de las oportunidades	Todos los procesos	Matriz de riesgos y oportunidades
Direccion Gerentes Lider Gestion de Calidad	Directrices Sistema de Gestión de Calidad	Gestión documental: Participar en los procesos de actualización y revisión de la documentación. Garantizar el uso de la documentación actualizada		Actualización y aprobación de documentación Disponibilidad e implementación de documentación	Todos los proceso	Correo con solicitud de creacion o aprobacion de documentos. Almacenamiento sistema de gestion actualizado
Direccion Gerentes Lider Gestion de Calidad	Plan de auditoria	Auditoria: Participar activamente en procesos de auditoria interna y externa		Toma de acciones para las No Conformidades y oportunidades de mejo identificadas	a Todos los procesos	Formato de acciones Correctivas
Coordinacion Administrativa Coordinacion Talento Humano Lideres de Proceso	Manuales de funciones y competencias Plan de capacitaciones Mecanismo de Evaluación de desempeño	Gestión de personal y capacitaciones: Participar en el proceso de selección de personal Garantizar la asistencia a los planes de capacitación Realizar entrenamiento y evaluación de desempeño		Personal seleccionado y contratado Controles de asistencia a capacitacione Resultados de evaluación de desemper aplicables		Registro evaluacion de Desempeño y Registro de induccion
RECURSOS	Humano Tecnologico Administativo	DOCUMENTACION DEL PROCESO	Matriz de Calidad Informe de Causa Raíz Alertas por correo y formato establecido a la operación Resumen de indicadores por campaña y Productividad Plantillas de monitoreo Presentación en Power Point Minuta Calibración Acta Calibración		Ver Matriz de Riesgos y Oportunidades	