

猫说

from laomaogulu



- 本导出服务由P大叔提供 -

**扫描二维码，免费体验任意公众号历史文章导出服务
专注离线阅读，P大叔 让您阅读更高效。**

版权归原作者所有，未经授权请勿商用

目录

- 2015-03-05 - 我没有乡愁
- 2015-03-06 - 一路向西
- 2015-03-07 - 我们一起永生！
- 2015-03-09 - 来来来，免费混世界！
- 2015-03-10 - 如何做个点菜高手！#一定要收藏#
- 2015-03-14 - 靠点子创业，犹如精子冲刺
- 2015-03-25 - 优秀的在线产品，必须来自决绝的不妥协！
- 2015-04-09 - 精通一门技艺有多重要？
- 2015-04-25 - 焦虑者改变世界
- 2015-06-07 - 老猫在北京
- 2015-06-22 - 我可以做个合格的铲屎官吗？
- 2015-08-05 - 未来，什么才值得拥有？
- 2016-02-10 - 鸡贼国，盛世如你所愿！
- 2016-05-23 - 一本创业投资蓝皮书
- 2016-05-24 - 区块链的金融基因
- 2016-05-25 - 比特以太 DAO，谁哭谁在笑？
- 2016-05-26 - 深度聊聊SIACOIN的投资机会
- 2016-05-27 - DGD到底是个什么东东？
- 2016-05-28 - THE DAO 风险几何？
- 2016-05-29 - 比特币是多少的一种投资品？
- 2016-05-30 - 如何理解有应用价值的区块链资产！
- 2016-05-31 - 年化收益100%，在这个行业竟然羞于提起！
- 2016-06-03 - 聊聊这波行情-老猫茶馆（6月2日）
- 2016-06-08 - 论老鸟的正确飞行姿势
- 2016-06-10 - 老猫茶馆 6月9日
- 2016-06-17 - 老猫茶馆 6月16日
- 2016-06-18 - DAO 被盗，以太走向何处？
- 2016-06-19 - 从0开始成为 OTC 专业交易员【一】
- 2016-06-20 - 从0开始成为专业 OTC 交易员【二】
- 2016-06-21 - 从0开始成为专业 OTC 交易员【三】

-
- 2016-06-22 - ETH、DAO、DGD 谁是谁的谁 ?
- 2016-06-23 - 从0开始成为专业 OTC 交易员 (四)
- 2016-06-24 - 从0开始成为专业的 OTC 交易员 (五)
- 2016-06-25 - 从0开始成为专业 OTC 交易员 (六)
- 2016-06-26 - 从0开始成为专业 OTC 交易员 (七)
- 2016-06-27 - 从0开始成为专业的 OTC 交易员 (八)
- 2016-06-28 - 从0开始成为专业的 OTC 交易员 (九)
- 2016-07-01 - 老猫茶馆 6月30日
- 2016-07-02 - 为什么说买入比特币就是做空全世界 ?
- 2016-07-06 - 老猫茶馆 7月6日
- 2016-07-15 - 老猫茶馆 7月14日
- 2016-07-20 - 不要错过 , 不要错过 , 不要错过 !
- 2016-07-21 - 云币网人民币充值已经正常开放
- 2016-07-22 - 老猫茶馆 7月21日
- 2016-07-26 - ETH 2& ETC , 互相伤害到相亲相爱 !
- 2016-07-29 - 以太坊 , 正在变得越来越危险 !
- 2016-08-05 - 老猫茶馆 8月4日
- 2016-08-07 - bitfinex 被盗 , 你的资产安全吗 ?
- 2016-08-09 - 一个百币群
- 2016-08-12 - 老猫茶馆 8月11日
- 2016-08-19 - 区块链资产投资如何面对弱势市场 ?
- 2016-08-21 - 一篇千字文赚8000 , 凭什么 ?
- 2016-08-26 - 老猫茶馆 8月25日
- 2016-08-29 - 彼之盛宴 , 瓜众何干 ?
- 2016-08-31 - ETC 能用复制 ETH 上项目的方式成长壮大吗 ?
- 2016-09-02 - 老猫茶馆 9月1日
- 2016-09-03 - 给区块链投资新手普及下 Altcoin 的知识
- 2016-09-09 - 老猫茶馆 9月8日
- 2016-09-10 - 逝去的味道
- 2016-09-12 - 使用微信的正确姿势
- 2016-09-17 - 老猫茶馆 9月16日
- 2016-09-19 - 说个笑话 : 我会给别人洗脑了 !

-
- 2016-09-30 - 老猫茶馆 9月29日
- 2016-10-06 - ICO 火热水深，谨防排队踩坑！
- 2016-10-14 - 老猫茶馆 10月13日
- 2016-10-15 - 区块链没有信仰
- 2016-10-21 - 老猫茶馆 10月20日
- 2016-10-24 - 关于云币网最近几件事情的说明
- 2016-10-25 - 老韭菜的打磨历程
- 2016-10-28 - 老猫茶馆 10月27日
- 2016-10-29 - 你不知道这个世界有多疯狂
- 2016-11-05 - 老猫茶馆 11月4日
- 2016-11-07 - 互联网上的小菜场
- 2016-11-09 - 美国大选其实是全球领袖的大选
- 2016-11-11 - 老猫茶馆 11月11日
- 2016-11-13 - 不以应用为目的的区块链项目都是耍流氓
- 2016-11-14 - 谈谈比特币的价值
- 2016-11-15 - 老猫的2016年度总结
- 2016-11-16 - 为什么事情总是做不完？
- 2016-11-18 - 老猫茶馆 11月18日
- 2016-11-22 - 深度聊聊 ICO 这件事
- 2016-12-01 - 一名创业七年的产品经理的成长思考
- 2016-12-02 - 老猫茶馆 12月2日
- 2016-12-03 - ICO+ 助力区块链项目成长
- 2016-12-09 - 老猫茶馆 2016年12月9日
- 2016-12-13 - ICO 遇冷为哪般？
- 2016-12-16 - 老猫茶馆 2016年12月16日
- 2016-12-20 - 一块听听 那些有价值的干货
- 2016-12-21 - 比特币是多好的一种投资品？
- 2016-12-23 - 老猫茶馆 圣诞特别版
- 2016-12-24 - 我挖了一个坑
- 2016-12-28 - 和我的朋友聊聊比特币
- 2016-12-30 - 老猫茶馆 2016年12月30日
- 2017-01-04 - 用一块听听 快速学习区块链知识

-
- 2017-01-05 - 这下牛大了！
 - 2017-01-06 - 区块链资产的配置逻辑（上）
 - 2017-01-09 - 广告
 - 2017-01-13 - 区块链资产的配置逻辑（下）
 - 2017-01-15 - 央行对比特币才是真爱！
 - 2017-01-20 - 什么人在憎恨比特币？
 - 2017-01-23 - 高手续费对比特币影响几何？
 - 2017-01-25 - 不负重托，让资产安全传承！
 - 2017-01-27 - 关于比特币的几个观点
 - 2017-01-28 - 回答两个问题
 - 2017-02-09 - 无题
 - 2017-02-11 - 新时代的入口
 - 2017-02-20 - 关于社群的事儿
 - 2017-02-23 - 漫长的赌局
 - 2017-03-04 - 漫长的赌局
 - 2017-03-10 - 尝试做个资源互助社群
 - 2017-03-12 - 小心，“庄”出没！
 - 2017-03-24 - 使用 imToken 在手机上进行云币网品种的交易
 - 2017-03-26 - 乍暖还寒是非季
 - 2017-04-03 - 云币网聊天室说明
 - 2017-04-04 - 一切才刚刚开始
 - 2017-04-08 - 炒股逻辑可否投资区块链资产？
 - 2017-04-12 - 开放提币，市场将如何波动
 - 2017-04-19 - Bitfinex 又出事了？
 - 2017-04-22 - 我们喜欢什么样的交易品种
 - 2017-04-23 - 北京大钉子
 - 2017-04-25 - 暗夜旅程（一）
 - 2017-04-30 - 暗夜启程（二）
 - 2017-05-06 - 暗夜启程（三）
 - 2017-05-07 - 不确定
 - 2017-05-11 - 暗夜旅程（四）
 - 2017-05-20 - 暗夜旅程（五）
-

2017-05-27 - 区块链互联网是什么 ?
2017-05-28 - 暗夜旅程 (六)
2017-06-11 - 暗夜旅程 (七)
2017-06-21 - 暗夜旅程 (终)
2017-06-25 - ICO 之暗灰黑
2017-07-07 - 谢幕
2017-08-19 - 李林 , 你们的设计需要充值创意了 !
2017-08-31 - ICO 监管 , 如何对症下药 !
2017-10-11 - 去中国化后区块链资产市场的未来
2017-10-20 - 东京散记
2017-10-25 - 郑重声明
2017-10-26 - 大家都能看懂的 EOS 知识
2017-10-27 - 带宽是门好生意
2017-10-29 - 我可能犯了一个错误
2017-10-31 - 巴菲特为何认为比特币是泡沫 ?
2017-11-09 - 2X 嘎然而止 , 市场峰回路转
2017-11-10 - 比特罗汉 , 你值得拥有 !
2017-11-11 - USDT , 沙丘上的城堡 ?
2017-11-26 - 虐屋
2017-12-06 - 怎样才能摆脱 “ 韭菜 ” 思维 ?
2017-12-23 - 该来的终会来
2017-12-25 - 我有一个梦想
2017-12-31 - 老猫 2017 的年度总结
2018-01-04 - 关于 GBI 指数调整的说明
2018-01-21 - 对 Giancarlo (Bitfinex 和 Tether 的 CFO) 的采访报告

我没有乡愁

2015-03-05 老猫 猫说

可能我会在任何一个城市定居，我对父亲说。

父亲没觉得有什么意外，他对我的了解，或许超过他自己。

在经历过无数个城市的行走后，故乡渐渐成了印象，最后成了一张记忆中模糊的相片。

我没有乡愁，或许，我们这一代人都会没有乡愁。

余光中的乡愁，是邮票，是船票，是坟墓，是海峡，我们没有乡愁，是因为我们已经没有这些了，我们失去了维系乡愁的所有凭据。

微信可以即时沟通，却让思念变得寡淡，动车一日千里，距离成了时间和金钱的刻度，故居和祖坟已经无处可寻，还有什么可以值得寄托的乡愁？

乡愁的功能之一是能召集到一堆大姑大姨集体吃一顿，然后用一样的语言说着互相听不懂的事，到最后或许兴味索然，但最终能被所有人集体认同的，是wifi的密码和4g的网络能不能连上。

我们或许有家，却没有乡愁，这一代人开始，都将成为网络的移民，当我们在网络上学习、娱乐、购物、分享、社交，其实已经在网络上生活了，城市不过变成了一个依附于网络的坐标，新生代的网络原住民根本就不知道没有网络之前的生活是什么样的概念，原住民向网络的移民速度，更是快得令人惊异，甚至已经有了完全没有时差的全球人群，累了就休息，不累就工作，用自己身体节奏替代了传统的概念的生物钟。

再看看朋友圈，叔叔阿姨姑姑伯伯已经一大堆，妈妈和我一起旅行也会发朋友圈图片，第一个告诉我可以用UBER的是很意外的圈外人，智能手环，智能空气净化器，智能冰箱，智能自行车，智能汽车，全部都连接上了互联网，

人类本身虽然现在是通过设备间接连接到互联网，但通过大脑直接连接互联网，可能比我们想象得都要快。

当互联网成为我们的精神故乡，身居何处变得不再重要，我不止一次想象过，在一个自己喜欢的地方安顿下来，或许春暖花开面朝大海，或许三猫两狗陪我看日出日落，在我的大脑还没有直接连上互联网之前，这或许是最美好的生活。

所以，我没有乡愁。

附录：

余光中的《乡愁》

小时候

乡愁是一枚小小的邮票

我在这头

母亲在那头

长大后

乡愁是一张窄窄的船票

我在这头

新娘在那头

后来呀

乡愁是一方矮矮的坟墓

我在外头

母亲呵在里头

而现在

乡愁是一弯浅浅的海峡

我在这头

大陆在那头

一路向西

2015-03-06 猫说

有个澳洲朋友问我：在澳洲买房，你猜大家最喜欢哪个朝向？

当然是南边！我不假思索。

再想了一下关于赤道的问题，又说，应该是朝北吧？

朋友笑了，肯定是朝西啊，朝西的房子是最受欢迎，如果还有个大露台，就更好了！

为什么？

每天能看到精彩的日落，难道不是人生的至高享受吗？

面向大海的落日，会有多壮观？如果没有亲自体会，永远无法理解到那到底是什么样一种场景。

整个中国大陆地区，真正能看日落的海边，一个是北海的旅游景点涠洲岛，另一个就是海南岛的西线海岸。涠洲岛作为一个景区，除了物价惊人，也缺少与周围社会环境的融合，而海南岛的西海岸，却是得天独厚的天然夕阳海岸了。

海南西线的旅行人数目前还比较少，找不到靠谱的资料，一切都得自己来，看了下地图，比较知名地标，在地图上能看到2个，一个叫莺歌海，一个叫东方。

莺歌海唯一值得去的理由，是名字太美。

莺歌海有个不算景点的景观，盐场的盐堆，关于莺歌海盐场的历史，有兴趣的可以百度，这里就不多扯了，如果只是旅行的话，并不推荐，下面两张是莺歌海的海边照片，有很多渔船作业，有着浓浓的腥味，海水也不蓝，不知道是不是和渔船活动有关系。



猫说



猫说

从莺歌海顺着省道前往东方市，一路上没什么车，海南的高速不收费，愿意在下面慢慢开的也就我们这样不差时间的。

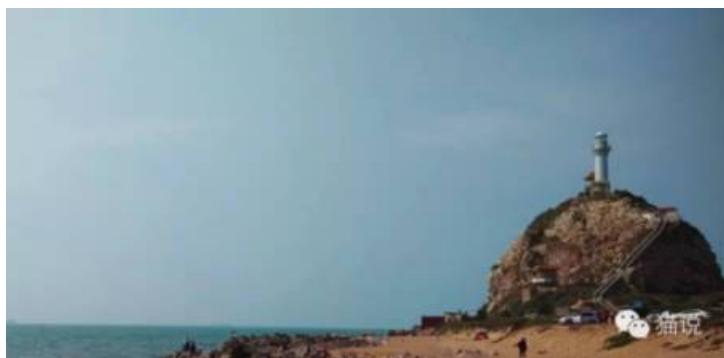
东方最值得去的地方是鱼鳞洲，鱼鳞洲就是在海边那个凸起到海里的部分，这里的沙滩似乎有点粗糙，赤脚走扎的生疼，但这里是背靠城市的免费沙滩，有着得天独厚的生活气息。

平常每天下午4点，海滩烧烤就开始了，各种海鲜、啤酒，在暖暖的夕阳下，约三五好友，酣畅淋漓快意饕餮，岂不快哉，可惜过年期间，老板们不出摊，我也只能假想下这种快意，也许下次吧...

下面4张图都是东方的海边拍摄的，手机图片，大家将就看。



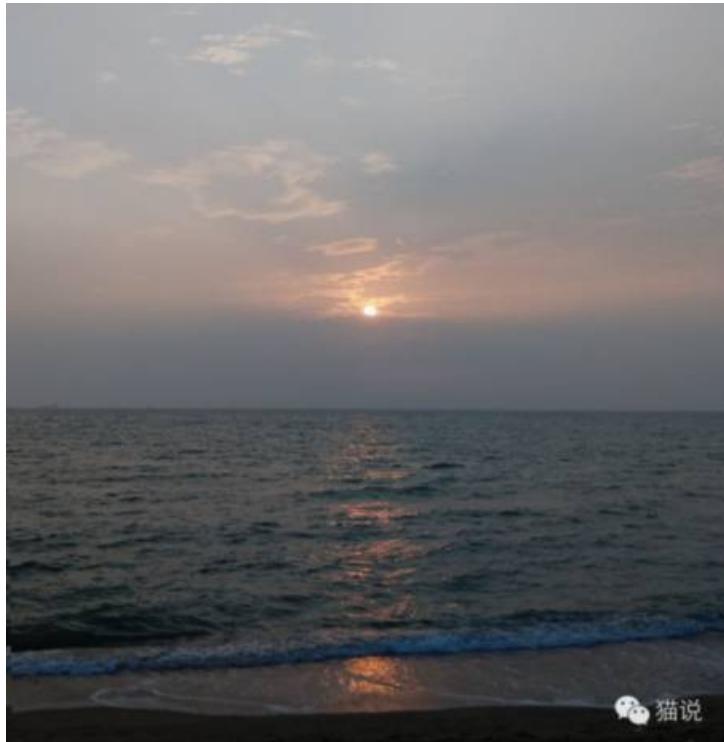
夕阳下的金色沙滩。



鱼鳞洲的灯塔。



沙滩上的小石头。



夕阳余晖。

2015年下半年，海南西线轻轨将开通，距离东方市南北各一站，有两个未来的旅游休养胜地，南边叫龙沐湾，北边叫棋子湾，开发已经基本完成，这两个地方的海和沙滩，我只能用顶级来形容，完全不输三亚，下面几张没有调过色的照片，足够说明问题。

网络会给我真正的自由，或许有天真能在这里安家。

蔚蓝色的大海，永远看不够。

永远都需要有梦想！



下面是本次旅行地图，红色标注点为文中提及的地名。



“猫说”每次的文章都与其他篇没什么关系，这或许是一点小惊喜！

谢谢阅读这篇文章，如果喜欢，记得右上角三个点的位置点开，[点击查看公众号](#) → [点击关注](#)，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

要看第一篇文章《我没有乡愁》，请回复 01，系统会自动推送。

以后想去海南西线旅行的朋友，可以右上角三个点的位置点收藏。

如果再能分享给朋友圈，就感激不尽了！

我们一起永生！

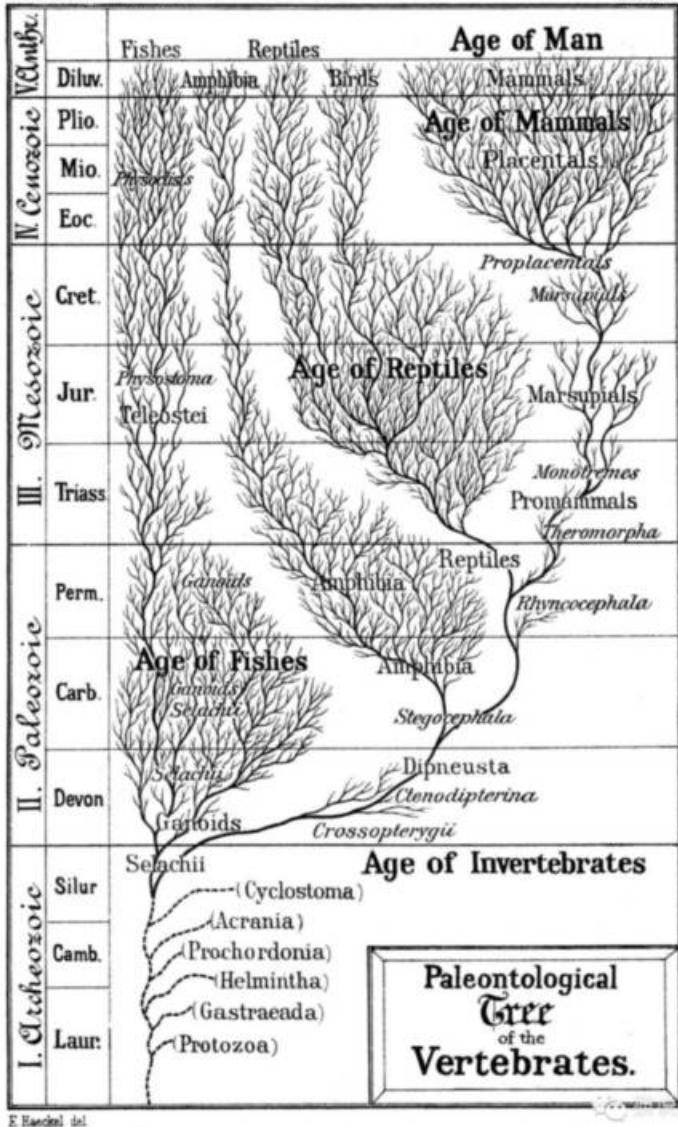
2015-03-07 猫说

过年，去老爸的朋友家拜年，我对两位老人说：今天说个有意思的事情给二老听，两位老人家一定要把身体保重好，只要能再坚持25年，或许，就能长生不老了。

两位老人家默默掐指一算，嗯，估计能坚持！

作为一个二手的科学家，说25年或许能有机会长生不老当然有安慰的成分，但从科学的发展角度来看，这真的不是空穴来风，没准就实现了呢？

讨论这个话题，我们先简单看下维基百科上人类发展过程的树状图：



E. Haeckel del.

从左下角单细胞生物开始，一路分叉，人类运气爆棚的出现在了图谱的右上角（喜欢了解更多的可以搜索维基百科的“人类演变历程”）稍微了解点计算机的朋友都知道“摩尔定律”，事实上摩尔定律在人类演化过程中也在被遵守着，到以上维基百科词条中去看人类进化的时间序列也证明了这一点。

这个时间段过于宏观，没法证明我说的25年这个时间范围，只是证明人类的进化一直是在分叉中产生，未来还将继续分叉进化，没有证据证明这个过程已经结束。

人类会迎来永生，也许是下一次分叉的奥义，而这次的进化，最主要的驱动原因必然是技术的高度发展和地球资源的有限性。

我们来看下生命技术的发展状况：



图中你看到的是人工心脏。

从目前所记录的情况来看，到2014年为止，移植了人工心脏的动物和人类生存期已经达到了几十到几百天，虽然和真人的心脏移植后存活的时间还有差距，但其意义非凡。

人类最重要的是两个器官：心脏和大脑，理论上这两个部分决定着生存与否的状态，当心脏的人造已经成为现实，在未来的几十年内，作为人类生命的承载物的各种身体部件将如何发展是不言而喻的。

下一步就是人脑的人工化，人脑人工化就是实现人脑信息的复制和自我意识的转移，当这一步完成后，整个社会伦理及模式将重新塑造，甚至连人类的外形都会有不可思议的改变，这里引用《科学松鼠会》的一篇文章的一部分，来简单说明：

第三阶段

在上一阶段，人类的信息和计算能力通过联合实现了质的飞跃，不再是一个个独立个体孤军作战。但是有一个最大的缺陷，传统形态的人脑由蛋白质构成，即使能用技术延长，受限于神经细胞的寿命仍然太脆弱，舍弃大脑的形态势在必行。

这个过程可能出现两种路线，一种较传统，觉得人脑中有一定的奥妙，他们用电脑中的类似VMware虚拟机把人脑的每个分子通过三维输入进电脑，模拟出人脑的结构，虚拟出神经连接等，然后用上述第二阶段的模式运行，这是从形态上把人脑输入电脑。另一种较为激进，通过优化，把整个大脑的所有功能用完全电脑的方式描述出来，用更艺术和优美的代码，效率显然比用虚拟机高得多，这种是从功能上用电脑实现人脑功能。（技术发展到一定地步，还可以把动物的思维拉进这个系统）

总之，在第三阶段后期，所有人类舍弃了跟不上进化的形体，仅仅意识存在于新形式网络中，网络的能源很容易获得，当然，也可以利用这个网络的资源造出太空船探索宇宙，并给地球运回资源。

以上两部分说明，当科技继续发展，人类身体和智慧部分，都将有被复制和转移的可能，以这个可能为目的的发展过程，已经不是在起步阶段，而是真正的“在路上”了，在可见的未来数十年里，完全有实现的可能。

催化剂：超人工智能的出现！

人工智能的概念从80年代被提起，目前的人工智能的智力水平，已经相当于5-6岁的小孩子，但别忘了，它此刻依然在高速发展，无数多的芯片布满了整个世界，并用网络互相连接，并且以指数速度在不可抑制的发展，这让超级人工智能的来临变成必然！

从悲观科学家的角度来说，人工智能在20年左右将超过人类智能，成为超级人工智能，进而全面接管人类社会的发展。

超级人工智能，会让人类科学发展速度再次加速，其对生命发展的意义，或许将超过我们的理解，所以，25年之后，人类永生的历程，将拉开帷幕。

作为超级人工智能，面对人类延续生命的需求和地球总资源的有限的矛盾，让人类以“数字化”的方式永生，可能是超脑、人类、自然各方妥协的最后结果。

人类数字化后，如果你愿意，也许依然可以选择“租用”真正的人类身体，去感受这个世界，但这时候的你对身体的感受，可能正如你对一辆出租车的感受一般无异。

人类的再一次进化，或许成为网络的一部分，在虚拟的空间中感受各种爱恨情仇，看着这个世界地老天荒，更为奇妙的是，人类未来或将永生于看不见却无处不在的网络中，留下这个世界给下一次智慧生命的奇迹，这是不是一种轮回？抑或是上帝之手的撩拨？

怕吗？

这或许恰恰是无法改变的未来。

当我和某位开发者谈起这个话题的时候，他幽幽的说了一句，我只怕这些来的太迟，我怕看不到这样的世界！



谢谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，点击查看公众号 → 点击[关注](#)，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！
如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思

02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记

来来来，免费混世界！

2015-03-09 猫说

叫了百度外卖，15块的快餐只收了我5块钱，另外10块百度出了；
第一次坐UBER，居然先给了找了30块优惠，坐两次还没用完；
虹桥高铁站支付宝不知道搞什么鬼，4块钱的奥利奥只收我一分钱；
同事UU今天打车上班，据说只花了5毛钱.....

事情好像还没有完！

免费打电话，尝鲜的不少了吧？
免费公交，北京似乎有一家已经开始运行了；
免费的洗车服务，建行信用卡好像已经推出了；
windows的下一个版本据说也免费了；
免费报纸，各地地铁站似乎都有（环球时报不算！）；
当然，你阅读我写的文章，也是免费的。

最新消息，三八节扫码半价，有些地方闹疯了！

免费还不够，还有送钱的，我看到有几个平台推广直接就赤裸裸的送起了现金，若我找找，或许还能找出几百块在这些平台还没有提取。

还有大把的免费，迫不及待的等着你的光顾！
你能不能淡定从容的走入一个免费的时代呢？

如何来理解免费的商业模式呢？
用简单的买的没有卖的精，已经无法概括这种模式的本质了。所有的这些免费，都是建立在大数据分析之上的商业决策，从局部来看，也许是有风险的，从宏观上来看，只要市场最终形成，跑得最快的人必然是受益者。

用北京的出租车市场来举例说明吧。

北京现有出租车6.6万辆，每月上交的份子钱是4个亿，而由于市场的不公平竞争，这4个亿是属于垄断利润，甚至可以说是“不法”收入，根据市场规则，超额垄断利润被市场围攻瓜分是必然的，除非国家强权保护，但这个行业用强权保护的合法性是不存在的，所以，其垄断解体不过是时间问题，从这4个亿里面分一杯羹，是眼下所有的拼车、专车、UBER在心里暗自盘算的。

其实，这还只是一小部分，由于传统出租车公司的垄断性，长年不增加运营车辆，形成事实上的高价格、烂服务严重压抑了大量的用车需求。北京公交车地铁超级拥堵，已经说明北京的用车需求远远没有得到满足。

如果北京的出租车行业以公平竞争的方式重新洗牌，成为一个充分竞争市场，这个市场将至少释放出数倍于现有市场规模的需求。

这个市场有多大呢？

纽约有1800万人口，汽车数量约为800万辆。

北京2067万人口，目前汽车数量为520万辆，其中私家车只有300万辆，官方的出租车更是只有可怜的6.6万辆。

哪怕就是做最保守的估计，北京至少存在着100万辆车辆的使用缺口，按照每辆车一年只有1万的运营收入（现在基本上1-2个月就能做到），也是百亿级别的超级市场容量，为100亿元的市场扔掉几亿做推广，而且是必定谁砸得多谁的份额更大，你说拿了巨额投资的商家干不干？

其他的免费方式我就不再做分析了，本质上是大同小异的，找到一个巨型市场突破口，用资本的力量获得巨大的客户人群，让边际成本快速降低，满足客户人群的更多需求实现更大价值，这将是未来商业的经典运作方式。

自由的市场将更多的实惠给民众的时候，那些依靠垄断获得暴利的企业的基础必然将被一口口蚕食，也许未来，免费的电，免费的汽油甚至免费的房子都将出现，我仿佛听到暗夜里那些巨大的黑影轰然倒地的声音，自由之神难道要用这种方式悄然来临？



· 猫说

谢谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，[点击查看公众号](#) → [点击关注](#)，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！
如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

- 01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思
- 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
- 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦

如何做个点菜高手！#一定要收藏#

2015-03-10 猫说

几年前就有人觉得我点菜恰到好处，常有惊喜，希望我写下来，一直觉得头绪太多，短短一篇很难写完，就拖到今天，刚好我的公众号需要写点有趣的东西，就尽可能精炼的写了这篇，希望能对你有帮助！

帮自己别忘了帮别人，别忘记顺手朋友圈转发哦！

正式开始了→→

经常的情况是，一桌坐下来，谁都不愿意点菜，推来推去点的菜却并不是大家喜欢的，还有一种是一人点个菜，结果也是毫无章法。其实点菜是有大学问的，一样花钱，不一样的满意，很多时候，主动请缨点菜并能妥妥的安排好，是一种能力的表现。

通常点菜前需要考虑以下几个问题：

- 1、吃饭的原因：是工作便餐？还是专门聚会？
- 2、谁掏钱：是BOSS请客？还是大家AA？
- 3、餐厅类型：是中餐？还是西餐或日料？
- 4、是否适合自己主动请缨点菜？

介于以上情况各种微妙，所以，以上问题留给你自己权衡，是否适合由你点菜由自己确定，以下点菜技巧请在确保你自己有点菜的主导权的时候使用：

点菜前，先要观察点菜的人数，人比较少的情况比较特殊，我这里主要介绍5-6人以上的常规点菜技巧。

第一，最基本的点菜礼仪。

第一句专业话语是问在座的：“有没有什么不吃？”每个人有不同的忌口，尤其是某些民族的朋友有严重的忌口问题，这点务必注意！

绝对不要问大家要吃什么，这是很业余的作法，大家很难回答，菜单在你手里，吃什么你说了算。

第二，了解菜品的普遍规律。

传统中餐一般有：冷菜、炒菜、大菜、蔬菜、汤、点心、甜点、水果几个部分组成。（所谓大菜解释一下，就是价格比较高的显档次的菜，譬如整只鸡砂锅、烤乳猪、澳龙、整只烤鸭这样的。）

如果是偏正式的场合，冷菜是必须的，如果是饮酒的场合，点心和甜点也是必须的，比较熟悉的朋友一起吃饭甚至可以在饮酒前让餐厅先上个点心，这对大家的健康有好处。

如果在座吃饭有小朋友，点1-2个甜点是比较讨巧的做法，可以关照餐厅早些上来，可以先把小朋友安顿好。

时令菜是另一个讨巧的方式，春天的芦蒿，夏天的莲藕，秋天的板栗，冬天的青菜，这都是极佳的选择。

第三，根据预算来考虑方案。

对预算不是很看重的场合，可以优先了解下所在餐厅的风格，例如粤菜，可以考虑2-3个海鲜，保证一个大菜，其他的配炒即可，超过7个人可以考虑两个大菜，超过10个人则至少保证3个大菜。

通常情况下大菜和普通炒菜的关系是1：3，这样关系的菜式组合比较符合大多数场合下的习惯。

每个地区都有习惯菜，譬如，很多地区请客原则上都会点一份虾，这是点菜过程中不可遗漏的。

如果是预算比较严格的工作餐，原则上无需冷菜，习惯菜也无所谓，主打配炒和时令蔬菜，宫保鸡丁、鱼香肉丝之类高性价比菜品会受到欢迎，但也可以点2-3个快速的冷菜先吃起来，免得干坐。

通常计算点菜的数量是可以去掉冷菜之后平均一人一个菜，大多数情况下会比较合理。

值得注意的一点，是虚度餐厅每天都会有个特价菜来吸引客户，这样的菜绝对是超高性价比的，如果有，一般不要错过。

第四，根据就餐人群特性微调。

越高端的人群，点菜的方向越往清淡方向，越是朋友一起扎堆吃饭，越是各种重口味，但特色餐厅不在这个范围内考虑，如果在特色餐厅，招牌特色菜品肯定是首选。

如果是宴请长辈亲戚，菜式一定要调整的更饱满一些，原则上在第三条的基础上再加一个大菜或1-2个炒菜，其中一个是蔬菜。姑且不论是不是能吃得出，好面子是长辈最需要的，一定要够吃，哪怕吃不完打包带走也是情谊。

第五、慎用服务员推荐。

大多数餐厅服务员都是训练有素的，如果客户要求推荐，一般会推荐利润高的鱼类菜，还有就是库存时间长怕坏的原材料做的菜，所以，除非自己没办法，或者是熟悉靠谱的餐厅，尽可能自己来点菜。

第六、谨防重复原材料菜品。

前面做得再好，这一步弄错，在有些场合也会很囧，点了清水河虾，就不要再点任何虾仁有关的菜，哪怕河虾海虾是不同的虾，最简单的方式是默念一遍：“鸡鸭鱼肉虾”作为基本主材配置，除了肉菜可以有多个组合，其他三项都不宜重复。

第七、吉祥如意讨口彩。

有些菜是有文化属性的，如果请客吃饭，一桌点几个豆腐菜，那和赶人走就没什么区别了，大多数情况下，一道有豆腐的菜就足够了。

有些菜名比较吉祥，譬如五谷丰登之类的，可以应景点一下，如果有些菜的装饰性特别强，譬如上桌后会燃烧、脆响，在成本合理的情况下可以点下，让大家有更愉快的心情。

作为吉祥如意的习惯考量，稍微正式一点的场合，点一个鱼是必须的，所谓年年有鱼，这个在点菜之初就需要考量好。

第八、学习下各个菜系的特色。

这个属于附加要求，掌握前面七条，点菜已经不会离谱了，如果这条再略作学习，那就是准专家了，粤菜的例汤和烧腊，潮州菜的卤水，山东菜的海鲜，西安菜的牛肉和面食，淮扬菜的清爽咸鲜，湖南菜的腊肉烟熏，东北菜的饺子乱炖，上海菜的浓油赤酱各个菜系。

菜品的数量也是不一样的，我以上点菜的标准适合作为粤菜、淮扬菜的数量标准，西北和东北地区餐厅，至少减20%，如果在上海吃的话，不排除还要加个菜。

这些如果能做到心里有数，不管在哪个餐厅点菜，也将是得心应手的了。

从今天起，做个会点菜的正宗吃货吧！



谢谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，点击查看公众号 → 点击[关注](#)，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！
如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

- 01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思
- 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
- 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦
- 04 《来来来，一起免费混世界》：对互联网商业模式的了解

靠点子创业，犹如精子冲刺

2015-03-14 老猫 猫说

这几天，有空会去中关村创业大街的咖啡馆坐坐，当耳边充斥着“互联网”、“天使轮”、“2000个店”、“商业模式”、“全新的需求”之类的谈论，看着一个个长得骗子似的“投资人”和貌似“诚恳”的项目讲述人，突然觉得创投行业充满了黑色幽默和无限的隐喻。

从文章标题来看，我是准备来给创业者浇冷水的，实际上，我也确实是来给创业者浇冷水的，只有一个点子，只有一腔热血，这样的创业，犹如精子冲刺，且不说能实现目标的是万中无一，更多的时候，连个目标也没有，搞不好连消失在哪里的也不知道。

有人说传统时代创业机会少，而现在是互联网时代，会有更多创业机会，这个我同意，但正是因为这样，想创业的人更多啊，看看满大街的创业者，哪怕再给他们一个地球，貌似也能给马上撑满了。

大多数的创业者，可能只是想到一个自以为很高级的点子，牛一点的，可能还会写几行代码，要是运气好点，碰到几个同类，就差不多觉得已经有了一个创业天团了，下一步，就是急功近利的想把点子包装出来，去圈个天使弄点钱，然后坐着就把钱挣了。

创业这么简单吗？

所有的创业，都将面临着以下的几个拦路虎，你确定你能冲过去吗？

1、伪需求

有可能你的想法确实有人有需求，但却是极为小众的需求，或者，这种需求早就被满足了，有个创业者想出一个点子，觉得增肥奶粉是一个逆向思维的好点子，于是，各种折腾，花了不少钱，终于开卖了，居然发现不知道客户在哪里，后来终于在淘宝上找到了一点市场，但紧接着，几个小品牌奶粉立马贴上了个增肥标签，瞬间将这个品牌淹没了，然后就没有然后了。我有个

点子“滴滴玩猫”，给喜欢猫又没条件养猫的人和养猫的人之间做个互动社交工具，问题是，这个市场真的有吗？给10块钱玩半小时的猫真的好吗？

2、合伙人

你的点子也许不是你一个人能完成的，你会需要合伙人一起干，但初创企业往往缺乏企业规则，互相之间关系完全平等，每个人都觉得自己是老板，每个人都不愿意替其他人打工，为了子虚乌有的股份搞得鸡飞狗叫，最后搞得分崩离析，一地鸡毛，合伙人变成散伙人，到后来为什么在一起变得不再重要，如何不在一起才重要，这样消失的创业团队多如牛毛。

3、钱的问题

任何一个创业，能被投资选择，是一个漫长的过程，如果这个项目自己没有足够的盈利能力，甚至没有盈利模式，只期待未来投资人的钱来维系，那和烧香续命没什么两样，天下哪有免费的午餐？不管你有多牛逼的未来，投资人的投资一定是为了回报，也许有平台级投资是可以等待漫长的几年，但一个点子的创业，真的没这个可能。你的钱够花多久？用雷军的话来说，创业要融到花不完的钱才能成功，这关你能挺过去吗？

4、竞争对手

以上三关你都过了，恭喜你，下面要遇到大老虎了，你的项目有多高的进入门槛？微信一出来，陌陌只能默默哭泣，来往成了来而不往，滴滴打车和快滴打车也不得不合并，巨头之间尚且如此，如果只是一个小创意，在互联网的黑暗丛林里，被谁咬一口都不是意外。若干年前我弄个香水店，没多久在更好的位置出了一家概念类似的，弄了个网站，3个月就被一个专门做网站的完全抄袭了一个遍，所有你的原始设计和创意，都被抄袭个干净，在几乎没有版权保护的互联网时代，要做个没人能模仿的东西，很难，不是一般的难！再说前面那个滴滴玩猫，假设我辛辛苦苦完成了，成了一个用户数不少的APP，微信里可能添加个“附近宠物互动”功能，就把你杀的没踪影了，难道不是吗？

5、政策风险

假设你已经做大了，这个时候，更大的问题可能就来了，你知道QQ同城聊天室怎么消失的吗？以奥运会期间扫黄打非为名，一直停到现在，你小打小闹

的时候没人管你，稍微有点模样的时候，各种来路不明的官员和部门就够你来一壶的，一旦不小心碰到某个莫名的G点，那就是身家性命了，快播就是实实在在的例子，这样的风险，是你可以承受的吗？

6、运气，运气

前面你都做得好极了，各种好，完全挑不出毛病，没有运气，你啥也不是，你可能碰不到一个靠谱的投资人，碰不到一个全面爆发的时机，甚至你的财务总监卷款跑路了，这都是防不胜防的事情，就算各方面都还可以，你还得永无止境的推销自己推销项目推销产品，推销推销再推销。努力也许是遇到运气的捷径，但运气从来都不是100%为努力者而准备的！

创业已经越来越成为一种奢侈的行为艺术，没有四大金刚的护法，没有口含的金钥匙，只有一个点子的创业，那就只是贱如精子的冲刺，如果这就是你，我只能说：祝你好命！

如果是你说的这样，那我还是要创业怎么办？

凉拌！

我能告诉你是可能的问题，但我不能告诉你如何解决问题，是不是要创业，这是对生活方式的选择，你选择做雷军，就不能选择做雷政富，有实力，够勇敢，那就来创业吧！

-----华丽丽的分割线-----

谢谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，点击查看公众号 → 点击关注，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！

如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

- 01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思
 - 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
 - 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦
 - 04 《来来来，一起免费混世界》：对互联网商业模式的了解
 - 05 《如何做个点菜高手》：老猫十年点菜经验分享
-

优秀的在线产品，必须来自决绝的不妥协！

2015-03-25 老猫 猫说

今天聊聊产品开发的事儿。

一个产品从开发到最后走向市场，是一个艰难的起飞过程，在这个过程中，各种“万有引力”会阻止你的“起飞”，有的是来自外部因素，更多却是来自自己，当一个产品不断的妥协，其最终的结局，或许是消失！

产品的面世，从来不是一个简单的事情，任何一种产品的初心，都是为了解决一些用户的“需求”，但随着产品从雏形到逐渐成熟，最终任何产品都会变成一个妥协的结果，但妥协指数*（但愿有这个指数）越高的产品，往往是最不愿意买单的产品，而这个产品，最终居然变成了一个无法满足用户需求的产品，这无疑是违背了产品本身的“初心”。

罗永浩说过：所谓高性价比产品，并不是好的产品，只是一种妥协出来的产品，浑身上下都是高性价比的产品，并不会招人喜欢。

但这句话对于一个需要最终量产的产品来说，多少有点苛求，并不是人人都会使用完全不讲性价比的奢侈品的，只要是个大众产品，会受到技术、时间、成本、等各项因素的影响，商家能做到的，就是往用户需求方向更多的做一些平衡，质量比竞品做得更好一点，价格和推广再做得给力一些，这样也许就会有不错的市场份额，小米的成功就是这样过来的（不是黑小米，我也是小米用户），但所有的这些妥协，都是在基于成本管理的基础上经过计算并无比精准化的量化后才实施的，基于商业原则的考量，最终是否成功在于市场份额的多少，小米无疑做得足够优秀。

但这样的妥协，在一个在线产品上，却是无法接受的。

对于一个在线产品，获取最多的活跃用户，是所有在线产品的终极目标，而一旦这个目标被确认，其实成本已经不重要了，在足够多的用户数量的前提下

下，再高的成本都会变成趋零的边际成本，很难想象，谷歌调整一个功能会考虑成本问题，首先考虑的，一定是用户的需求。

但事实上，很多在线产品的开发，却深深地陷入了妥协的误区，我们经常看到，由于前端工程师价格昂贵，一个粗陋不堪的网站首页就贸贸然的上线了，开发团队的解释，必然是基于成本考虑。

其实，一切都可以归结到成本中，需要更多时间打磨的产品，时间也是成本，需要更改产品的构架的，更改的时间更是成本，使用的技术需要升级，需要物色更好的人手或者学习，当然也是成本，甚至开发者的习惯要改变，都可以推脱为成本。

但一个好产品就是一个好产品，并没有中庸之路，如果不期待一个巨大用户量的在线产品，本身就是毫无意义的，但如果成为一个有巨大用户量的在线产品，再高的成本，都不是成本。

所以，没有理由向成本妥协，更没有理由向披着成本外衣的非成本因素妥协，唯一值得我们妥协的，是用户的需求，即使用户的需求给开发者带来了巨大的困难，也要努力的满足，这是开发者的责任所在！

推荐一款非常好的用车软件 UBER，您可以点击右下角的原文链接，即可获得首次乘车免费，我还能获得一个推广奖励，比滴滴打车更便宜更好服务的用车体验，值得你尝试，注册页面打开时间比较长，请耐心等候。

再次感谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，点击查看公众号 → 点击关注，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！
如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

- 01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思
 - 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
 - 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦
 - 04 《来来来，一起免费混世界》：对互联网商业模式的了解
 - 05 《如何做个点菜高手》：老猫十年点菜经验分享
 - 06 《靠点子创业，犹如精子冲刺》：创业者必须要迈的那些门槛
-

精通一门技艺有多重要？

2015-04-09 老猫 猫说

这个话题的首图，本来想贴个蓝翔技校挖掘机的广告的，但严格说来蓝翔的培训还达不到我说的技艺的水准，所以最后还是贴了我最喜欢的斯诺克选手特鲁姆普的照片，15岁那年他打出了第一个147分的满分，22岁成为了最年轻的世界冠军，以此向这位天才的选手致意。

首先要明确下概念，这里说的精通一门技艺，是那种需要花很大努力去专业学习的技能，绝不是经过半天培训就能干的贴膜、擦鞋这样的简单劳动技能，这里所说的技能，通常需要花到10000小时以上的时间才能学达到精通，换句话说，这是一种“专家级”的技能，而如果能掌握这样的一门技能，对人的一生会是受益匪浅的。

通常这样的技能可以有以下几种：

乐器：稍微会一点不算，能达到演出级别算是基本达标；

语言：会基本口语不算，能精确听说读写和理解这种语言的文化才算；

平面艺术：标准不好说，但作品能卖好价钱才算；

程序员：一般的码农不算，专家级的开发者并拥有超强代码能力才能算；

其他：播音、厨艺、运动、医生等各种需要认真训练10000小时以上才能精通的特长。

为什么说精通一门技艺会非常重要？我相信以下几点你会同意。

1、有助于提升生活质量。

2015年全国各地平均工资大多数在5000左右，而有独立技能的人群，平均收入过万已经是很久以前的事情了，月收入2-5万之间，是大多数有较强专业技能的人的常规收入。这两种不同收入之间的差异，意味着生活质量的巨大差异，日积月累，甚至会造成社会阶层的差异。

2、更容易学会其他东西。

学习是有方法论的，我们经常会看到一些人会很多东西，但另外一些人却几乎什么都不会，会很多东西的人其实不过是掌握了学习的方法，当一种技能已经成为本能之后，用这样的方法去学习其他东西，很快也会得心应手，而所谓的学习过程，无非是专注的练习再练习，一步一个台阶的跨越，最后达到巅峰。

学习一个技能，不管多辛苦，是可以在一定时间之内完成的，而学完之后，能受用到的时间却几乎是一辈子，所以，不管年龄多大，选择一个希望学习的技能去学习，永远都是不晚的，这些话说来很容易，如果不曾有成功的过程去激励，大多数人的学习都是半途而废的，学习确实是很难的事情，所以，第一个技能从0到1得过程非常重要，而后面的更多技能学习，会受到第一次学习过程的鼓励和指导，相对会更容易一些。

所以，能把一件技艺学习精通的人，往往是有能力学习多种技艺的，而一样都学不会的人，可能真的是什么都学不会。

3、有助于提升社会安全感。

人的社会安全感是来自于被一定范围的群体认同，很多人热衷于各种社交活动，无非是在寻找一个能被认同的群体，以获得安全感，而通常的社交应酬所能得到的社会认同，是一种平等的互相认同，这样的认同很难产生特定的边际价值，好比我吃了你一顿饭，我必须得回请你一顿，这其实是“两块肥皂之间的摩擦”，互相之间的认同感和安全感都是脆弱的，但如果你能请到一个高级“医生”或者“艺人”来一起吃饭，你会觉得很有面子，而且绝不会要考虑他什么时候回请你一顿，这样的认同，犹如钢钉扎在木头上，钢钉没有损耗的需求，却能得到来自于木头的安全感，显然它不是对等的，但对于“钢钉”来说，却是更安全的。

4、不惧怕社会的发展变化。

社会发展速度超过大多数人的想象，如果没有一个独特技能，其工作被替代有可能非常容易，90年代的打字员还是非常吃香的工作，但现在除了文印店，很少有专业的打字员了，同样面临这样遭遇的，还有今天的出租车司机，由于UBER等租车软件的进入，出租车公司转型已经是板上钉钉，大多数的出租车司机这个岗位可能会面临挑战，而正在快速成型中的无人驾驶汽车，最终将夺去所有出租车司机的工作，同样面临危险的，还有几乎什么都

不会的公务员，未来的几年，将有越来越多的公务员不得不面临失去工作的可能性，但很难想象一个有极强专业能力的人会担心未来失去生活的能力。

最后说个故事。

2006年世界杯期间，我到丽江去旅行，遇到一个朋友，我问他是做什么的，他说什么也不干，专门辞职了来看世界杯的，问原来是做什么的，他说是移动公司的。这让我很意外，移动公司在当时的我来看是一个很不错的工作，再问详细他之前每月有2万多收入的时候，他的辞职让我更惊讶了，在2006年，2万多的月薪绝对是一个不小的数字。

但他很淡定的告诉我，等看完球赛，移动、联通、电信他想去哪家上班都可以，收入只会升不会降，这让我佩服得五体投地，原来他是做数据通讯中非常高端的开发的，全国有他这样的能力的人不超过10个，所以他们从来都是挑公司，而不是公司挑他们。

我不知道他现在的状况如何，但我可以猜到的是，他现在过得绝对不会差，不管他是不是天生好命，但他能学习到那种巅峰的专业高度，这本身就值得他拥有这样的自由。

推荐一款非常好的用车软件 UBER，您可以点击右下角的原文链接，即可获得首次乘车免费，我也能获得一个推广奖励，比滴滴打车更便宜更好服务的用车体验，值得你尝试，注册页面打开时间比较长，请耐心等候。

再次感谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，[点击查看公众号](#) → [点击关注](#)，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！

如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

[回复相应编号，能收到相应文章](#)

[01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思](#)

-
- 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
 - 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦
 - 04 《来来来，一起免费混世界》：对互联网商业模式的了解
 - 05 《如何做个点菜高手》：老猫十年点菜经验分享
 - 06 《靠点子创业，犹如精子冲刺》：创业者必须要迈的那些门槛
 - 07 《优秀的在线产品，必须来自决绝的不妥协》如何打造极致体验
-

焦虑者改变世界

2015-04-25 老猫 猫说

写下“面朝大海，春暖花开”这样毫无焦虑感诗句的海子，用自杀告别了焦虑的现实。

几乎每个人都或多或少的焦虑状态，甚至有人觉得这是病，得治，每年因为焦虑而就医的人，恐怕不是少数，焦虑是不是我们这代人挥之不去的梦魇？我们该如何面对焦虑？

作为二手的科学家，先用维基百科来解读一下焦虑的形成原因：

焦虑 (anxiety) 意指由于情绪或心理上产生内在冲突，进而引发非理性的忧虑或恐惧感受。焦虑可能在特定情况下产生；也有可能是惯性或是常见与普遍的一种感受。焦虑通常与佛洛伊德对于压抑感受与冲动所提出的论点有关；此外，亦与习得或制约反应机制的概念相关。反应机制的概念提到，某些事件或刺激如果在过去曾经造成恐怖或紧张的经验，就会引发焦虑。

焦虑有很多形式，有社交方面的情绪焦虑，自我强迫，外伤后的压力，甚至是恐惧症。焦虑给身体带来极大负面影响，例如，呼吸急促，头痛，心悸，四肢无力等等。焦虑的原因主要是外界环境所给与的惊吓与自身的抗压能力不能形成一定平衡。杏仁核和海马体是参与焦虑形成的神经部位。

一种心理状态，指人平常的情绪受某事物的负面影响，持续时间与该事物的发展时间正相关。

时代在剧烈变化，是大多数人焦虑的根本原因，每个明天都有很大的不确定性，有可能是意外的惊喜，也有可能是巨大的失落，社会像一个无形的轮盘赌桌，我们无论在做什么，本质上都是在轮盘上下注，而所谓焦虑，无非是赌博者在结果之前必然的情绪。

马云开始做淘宝的时候，焦虑不焦虑？淘宝出来了，传统小商家面临淘汰，他们焦虑不焦虑？小商家进了天猫，大品牌销售出现了危机，他们焦虑不焦虑？大品牌都电商化了，还不明白电商到底该怎么做的商家焦虑不焦虑？互联网金融来了，传统金融企业焦虑不焦虑？UBER来了，出租车公司焦虑不焦虑？（UBER请在最后原文链接下载#心甘情愿打广告#）股市上涨很多人都说赚钱了，还没进场的焦虑不焦虑？股市崩盘了，深套的股民焦虑不焦虑？

明天汽油涨价了，去加油排队焦虑不焦虑？

大量的变革，导致了焦虑的增加，焦虑是人类生存的本能，焦虑，意味着在思考在变革中如何找到自己的价值点，如何让自己免于被时代淘汰，如何让自己在变革过程中过得越来越好，所以，完全不要把焦虑感当成负面情绪，焦虑恰恰是让人行动的满满正能量！

作为一个经常的焦虑症患者，我曾经向我团队负责人说最近很焦虑，睡不好觉，令我意外的是，他回答我：这是对的，说明你在进步！

用醍醐灌顶来形容当时的反应不为过分，我确实在思考如何让工作更有方向感，那时候我还没有找到明确的答案，为了克服这种感觉，我用了大量的时间去学习课程、看别人的笔记，去思考各种曾经被忽略的问题，去寻找更科学的处理问题的方法，不经意间，这种焦虑情绪慢慢地减缓了，而工作的方向感，也似乎越来越明确了。

久病成良医，面对焦虑，完全不要太多顾虑，我看到了维基上官方的解决方式，竟然与我采取的方式是一致的，但最后还有一个选择治疗的选项，对我来说，应该是用不上了。

应对焦虑的主要策略包括：

1. 认清焦虑状况
2. 克服焦虑的三个原则：不回避；正面迎战；做记录
3. 学会放松自己
4. 运用想象减轻焦虑
5. 进行理性思考
6. 接受专业治疗

焦虑，不仅仅不应该成为负担，还是与振奋、快乐一样，是满满的正能量，作为进步的动力，既然不能回避，那就让焦虑来得更猛烈些吧！千千万万和你一样的焦虑者，正在用互相影响的方式改变世界，是更美好的世界，还是更焦虑的世界，其实不重要！

历史上焦虑感最少的时代，一定是社会形态稳定、进步最小的年代，那个时代的人，所有格局的变化完全被锁定，焦虑没有任何意义，也完全没有必

要，甚至，可以不懂得焦虑，那是一种悲哀，还是一种幸福？

再次感谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，点击查看公众号 → 点击[关注](#)，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！

如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

- 01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思
 - 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
 - 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦
 - 04 《来来来，一起免费混世界》：对互联网商业模式的了解
 - 05 《如何做个点菜高手》：老猫十年点菜经验分享
 - 06 《靠点子创业，犹如精子冲刺》：创业者必须要迈的那些门槛
 - 07 《优秀的在线产品，必须来自决绝的不妥协》如何打造极致体验
 - 08 《精通一门技艺有多重要》 学习一门技艺，不只是为了显摆。
-

老猫在北京

2015-06-07 老猫 猫说

有一个多月没有更新文章了，最主要的原因是因工作的调整，我从上海搬到了北京，过程虽然没有特别复杂，但从一种状态改变到另一种状态，需要一个适应的过程，而这个过程，竟然成了没写东西的一个借口。

先感谢我的各位朋友，不管是上海、北京，还是全国其他地方的，我们能够认识，并多多少少的有些交集，这都是一种缘分，全球70亿人，而我的微信朋友圈只有几百人，不管是因何而相遇，都是你我命运恩怨情仇注定的一个过程，如果我的存在曾经给你带来一点快乐，那是我的福份，如果我对你还亏欠，我希望未来能有机会回报你。

说一下我来北京的前应后果吧，关心我的朋友可以往下看。

我在上海的最后一份与北京无关的“事业”，是电商行业，熟悉的朋友应该知道我是某个知名品牌的天猫店的外包服务商，而那时候我已经对“比特币”感兴趣有一年多的时间了，在外包服务协议到期前不久，遇到了我现在公司的负责人，而这成为我来北京的最直接原因。

远在这次见面的一年前，我开始接触比特币，听说了李笑来老师，当然和大多数人一样，是从他的“中国比特币第一人”的身份了解的，随着对他的了解越来越多，后来又看了他写的书，对他的价值观有个更多的认同，对他在北京的多个创业团队也非常向往，也许就是这样原始的一年，在后来的际遇中改变了我的路径。

而当时与我在上海见面的，就是和李老师共同创立了这个交易平台的负责人，当时这个平台缺少运营，而我在电商行业多年，发现其中的许多运营手段可以轻松移植到这个新行业，当时聊得非常投机，于是被邀请参加北京9月份的行业内某公司主办的“北京一夜”活动，而到北京后，被公司的氛围所感染，于是正式加入了这家公司。

后面的一些事。

结束电商外包服务到新公司，进行得很顺利，几乎是无痕切换，而当时公司所执行的“远程工作”模式，也让我从容的处理了上海公司的转让等一系列后续事务，这种状况一直持续到了今年4月份。

今年4月，为了提升效能，降低沟通成本，公司决定不再采用“远程工作”的模式，团队所有的“远程工作”成员，都经历了一次选择，而我选择接受改变，并在5月23号正式搬到了北京，在这个过程中，北京的同事给了我巨大的帮助，这里就不多说了。

到北京后，正在努力适应这边的生活方式，一边努力工作提升平台的影响力，一边用一些新的习惯改变自己，让自己拥有更好的状态，既然选择了创业这条路，一定得意识到挑战会比想象更多！

最后我聊下我对电商和比特币（数字货币）这两个行业的观点，纯粹个人观点，如果能对你有参考价值，或之后的若干年对你的财富增长有一点点帮助，我也会觉得非常的快乐，这篇也是这个公众号少有的涉及我具体工作的内容。

关于电商，当阿里上市以后，个人觉得阿里系的电商已经到了山巅，再要有之前的强势增长已经不再可能，相对于其他的电商模式，天猫或淘宝已经是一种传统模式，未来的电商将更倾向于体验、粉丝、圈子模式，碎片化也将越来越严重，所以，如果你还想开个天猫店，必须要有强大的品牌优势或资金优势，光有个创意就想做个天猫店，可能连被邀请开店的机会都没有，而其他碎片化营销方式，绝大多数人是玩不转的，也不是小资本可以搞定的，别以为发朋友圈卖面膜的都赚钱了，那已经被证明是个笑话了。所以，现在的电商是披着互联网外衣的传统行业，没什么高科技概念了，如果要进入这个行业，请一定要谨慎谨慎再谨慎。

关于我现在所在的数字货币行业（数字货币包含比特币以及其他加密货币，

有兴趣的可以私信咨询），虽然比特币价格从12年初20元上涨到13年下半年的8000元，现在又逐步回落到1400元左右，但这个行业发展比特币的价格只是其中的一个部分，全球最聪明的钱正在纷纷涌入这个行业，美国已经出现了合规的交易所，就在上周，美国的两个州已经从法律上确定了比特币是一种“财产”的价值，而随着全球各国法律对数字货币地位的确定，互联网加密资产将逐步的被更多的人接受，我十分坚定的认为这个行业相当于90年前后的互联网，那时候的互联网也是泡沫后的低谷，但当时有几人能看到如今互联网行业的繁荣？

从投资的角度来说，数字货币是一种高风险的投资，我并不建议朋友们花大钱抱着赌一把的想法来做投资，但如果有兴趣花个几百几千的闲钱买一点放着，也许几年之后会有意外的惊喜。

我在上个月月底在圈子里的随口一说，已经让部分朋友赚了不止一倍了（纯属运气）。

如果愿意更多的关注我所在的行业，可以关注我的微博，我的微博账号是“大白老猫”。

最后发几张我在北京新拍的照片：

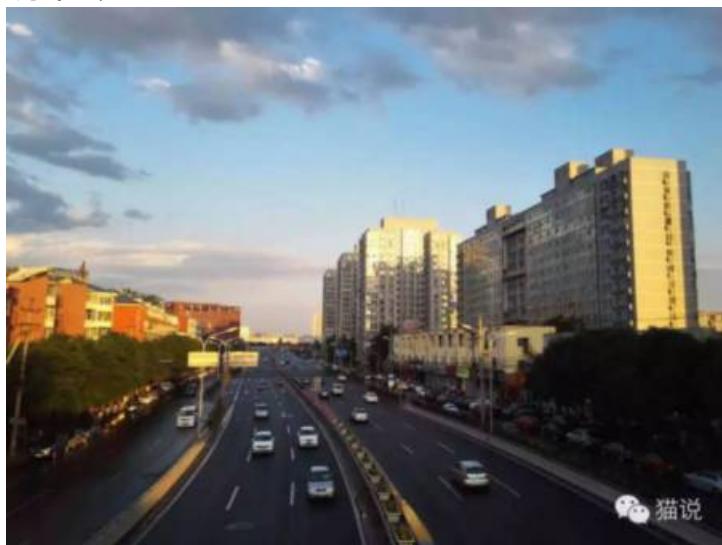
我住所的工作区，虽然不大，但足够干净、整洁。



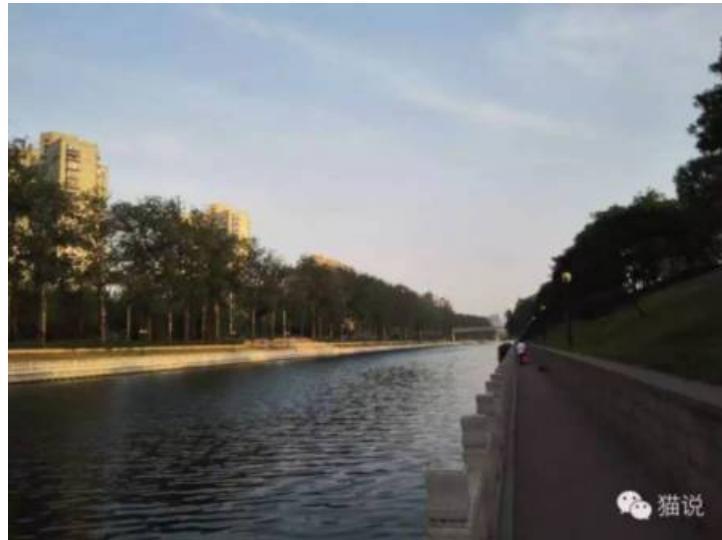
喝茶的爱好是放不下的，所以，那些家当都带过来了，北京的朋友想来我这里喝茶聊天，是十分欢迎的。



没有雾霾的北京，空气还是很通透的，我来了半个月，还没碰到雾霾，希望运气能一直好下去！



现在我每天走路10000步以上健身，下图是我走得最多的河边，这条河是从密云水库到北京的饮用水道，水非常干净，里面有游船可以坐到颐和园，查了下历史，是当年老佛爷的御用水道。



猫说

再次感谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，点击查看公众号 → 点击关注，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！
如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

- 01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思
 - 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
 - 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦
 - 04 《来来来，一起免费混世界》：对互联网商业模式的了解
 - 05 《如何做个点菜高手》：老猫十年点菜经验分享
-

-
- 06 《靠点子创业，犹如精子冲刺》：创业者必须要迈的那些门槛
 - 07 《优秀的在线产品，必须来自决绝的不妥协》如何打造极致体验
 - 08 《精通一门技艺有多重要》 学习一门技艺，不只是为了显摆。
 - 09 《焦虑着改变世界》 焦虑？不要紧张，只是你在进步！
-

我可以做个合格的铲屎官吗？

2015-06-22 猫说



在所有的宠物中，猫给人带来的幸福感也许是最独特的的，高冷的表情，萌化的动作，肉肉的小爪，还有温柔的呼噜……，尽管在所有宠物中，猫是比较好养的，但在你准备做个正式的铲屎官之前，以下的铲屎官须知还是必须要学习下的：

1、心态和条件

千万不要一时冲动而养猫，千万不要在条件不够的时候勉强养猫。

如果你想养猫，请记住，一只猫的寿命可能有18年，你能不能在这个漫长的岁月中一直宠爱它，你能不能忍受它的一些坏习惯，譬如会刨烂你沙发的扶手，甚至偶尔会把你抓伤，你能不能有足够的财力照顾它，能不能给它稳定的居所，而不要经常迁徙，你能不能忍受因为养猫而产生的气味和到处有猫毛，你会不会因为要小孩而会半途放弃它。

如果以上任何一条你觉得勉强，我都建议你别养猫，如果喜欢，就去宠物店或者养猫的朋友家看看。

如果以上任何一条对照下来都没有问题，恭喜你，你已经完成了铲屎官的初级审核，下面将告诉你如何做个合规的铲屎官。

2、选择你的喵星盆友

品种：其实我知道的品种也不是很多，大概也就是狸猫（家猫）、加菲、短毛猫、蓝猫、暹罗、折耳，选择品种当然可以各有所好，最常见的就是家猫，有黑白灰黄花各种颜色，我后面讲的养猫基本也是这种猫，至于其他品种，你可以理解为贵族猫，会需要比普通家猫更多的投入，暹罗是最适合带出去溜的猫，折耳其实是有软骨病的猫，特别容易受伤，每年治疗的花费也很多，其他的就不一一展开了。

颜色：家猫的颜色很丰富，纯白纯黑纯灰都有，黄白、黄黑、黑白也都有，选择你喜欢的颜色即可。

性格：猫的性格基本上从小就稳定了，如果你想收养，最好从小时候就开始，在一群猫中，比较亲人的和比较高冷的比较容易分辨，选择你喜欢的即可。

脸型：有的猫脸比较圆，有的比较尖，相对来说，脸圆的会比较招人喜欢一些。

性别：相对来说，公猫更活泼好动，母猫更温顺亲人，如果是我，我会选择母猫。

数量：如果你想养猫，条件许可的话尽可能2只一起养，是否一公一母倒是无所谓，增加成本有限，但对猫来说，能体会到你的关心，就算他们互相不搭理或者偶尔打架，那也是猫的乐趣。

3、做个正式的铲屎官

物料：养猫会需要许多东西，清单如下：

猫沙盆（建议选大号封闭的），猫食盆，猫水盆，猫甲修剪器，滴耳液，棉签，洗澡夹，猫爬架，刨抓板、猫窝，猫玩具、逗猫棒；

消耗品：猫砂、猫粮、猫零食。

猫便收集：

这是比喂猫更重要的事情，大多数的猫本能在猫沙盆里便便，然后会主动掩埋，从小养成这个习惯后，基本上可以一直保持，猫砂可以从膨润土的开始使用，等猫长大了再选择不同的品种，好的猫砂清理更容易，味道也更小，但哪一种适合你的猫是需要逐步摸索。

喂养：

猫粮一开始建议海鲜味道的，干式或者湿式都可以，湿的会贵一些，如果猫喜欢这个味道，建议不要经常换。

零食，零食其实不是必须的，但偶尔对你的猫给一点奖励，会更有乐趣。

严禁：

最好不要给猫吃人吃的食品，人类食物中的很多东西猫是不好消化的，大多数人类的食物对猫来说是有害的，巧克力、牛奶这些更是禁忌。

修指甲：

经常给你的猫修理指甲，大多数猫在家里的活动是不充裕的，指甲会长的很快，太长的指甲对猫本身也是个负担，所以会各种刨，除了给它爬架和刨抓版，经常检查给它修剪，其实也很简单。

洗澡：

猫一般都比较怕水，所以，不要给猫洗澡太频繁，不过，猫长大之后，心理承受能力会增强，一个月洗一次澡问题还是不大的，没能力控制住猫的，用专用洗澡夹子吧，它肯定会嚎叫，但这是没办法的，洗好之后，要及时用吹风吹干，不要让它因为洗澡而感冒。

绝育：

如果你不想经常在家里发现一窝猫的话，建议在猫6个月之后进行绝育，大多数的猫在绝育后性格会更温顺，绝育手术母猫会贵一些。绝育手术完成后，猫会有1-2天的不适期，这阶段会出现无法正常去猫砂盆排泄等情况，请一定耐心处理，也要多花点时间照顾它，等它彻底恢复后，即可恢复之前的正常生活。

疾病：

除了小时候的正常防疫，每一年都要给猫打一针预防疾病的猫三联，这样你的猫基本上会比较健康，生病几率并不高，但如果发现猫突然状态不正常，不饮食、烦躁、萎靡不振，还是要尽快带去医院，不排除是寄生虫或者其他什么疾病，养猫后，要打听好周围哪家猫医院比较靠谱，并留好电话，避免在需要资料的时候到处乱找。

阳光：

猫都是需要晒太阳的，所以，请在可以晒太阳的地方给猫一个舒服的位置，一块小摊子或者一个架子都可以。

薄荷：

这对猫来说，几乎是相当于人类的大麻，如果你有个院子，就在角落里种一组薄荷吧，猫会爱死你的，家里栽一盆薄荷也可以，猫偶尔会来两片叶子，注意控制猫的摄入数量哦。

清洁：

既然选择养猫，家里有猫毛几乎是必须的，如果家里屋子大，和人居住区分开自然不会有问題，如果必须和人同处一个屋子，就需要学会包容，其实，猫毛没那么脏，猫本身是很爱干净的动物，使用吸尘器会改善居室内猫毛多的状况。

毕业典礼

陪伴是最长情的告白，这句话用在猫身上也完全合适，当你和你的猫共同生活了十年，你将体会到岁月的美好，它也会把它最好的一面奉献给你。



再次感谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，[点击查看公众号](#) → [点击关注](#)，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！

如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

- 01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思
 - 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
 - 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦
 - 04 《来来来，一起免费混世界》：对互联网商业模式的了解
 - 05 《如何做个点菜高手》：老猫十年点菜经验分享
 - 06 《靠点子创业，犹如精子冲刺》：创业者必须要迈的那些门槛
 - 07 《优秀的在线产品，必须来自决绝的不妥协》如何打造极致体验
 - 08 《精通一门技艺有多重要》学习一门技艺，不只是为了显摆。
 - 09 《焦虑着改变世界》焦虑？不要紧张，只是你在进步！
 - 10 《老猫在北京》把最近的工作生活状况向朋友们通告一下
-



未来，什么才值得拥有？

2015-08-05 老猫 猫说

思考这个问题，容易让人陷入虚无主义。

从一个有未来观的眼光来看，值得拥有的东西太少了。

我们可以先排除几种极端的情况，譬如，像美国科幻电影一样，地球成为一个集权政府的统治区，或者变成一个物质匮乏的末日前夕。这样两种情况，一个是人类失去了自由，另一种是人类失去了财富，从人类文明发展的角度来看，这不算是拥有了未来，在这样的状况下讨论什么是值得拥有的，显然毫无意义，当你什么都没有的时候，一点火苗都将是不可多得的财富。

我们不妨把时间往后推几百年。

为什么是几百年，而不是几十年或者几千年？

几十年时间太短，而我们这代人的思想方式以及价值观仍然存在，很难去构想一个脱离现实却又符合逻辑的社会场景。

几千年显然太远了，纵然阿西莫夫这样的科幻天才，也没能在其煌煌巨著中预料到互联网的出现，以至于在数十年前叹为观止的经典，在现在看来因为这部分的缺失而存在很多的不合逻辑。

几百年后，现在世上的人大多数都不在了，我不能排斥有些人把自己速冻起来去那个时代，但我相信他对未来的社会的影响几乎毫无意义。

作为一种猜测，无法排除各种极端的可能，就像恐龙不能预料小行星的撞击一样，所以，姑且让我这么假设下去！

几百年后，由于科技和社会学的发展，人类的文明顺利的通过了物质和政治的两道门槛，变得更为坚韧而宽广，成为一个相对富足而自由的时代。

物质的丰富，并不意味着某组织的“共产主义”，财富的私有化依然是社会的构成基石，不同的阶层依然有着不同的生活状态，只是这种差异与生存无关，差别也许只是普通人能买得起星际旅行的船票，而土豪却是拥有私人星舰一样，但这不是本文的重点。你应该能理解，在这样的时代，大多数的物质需求都不会成为人类个体的烦恼，这个时候，什么才是值得被拥有的呢？

先看看我们现在所在乎的这些东西吧：

金钱？

事实上由于互联网的产生，任何一个政府滥发货币，并不见得真的需要开动印钞机了，通过银行系统发下去一组数据，就已经完成了增发，所印刷的纸币只要够社会流通使用就可以了，但这样的后果，是全球的通胀永无停歇，最终将导致所谓的政府失效，也许度过这个阶段，人类才算是度过了前文所说的政治门槛。

黄金？

更可笑了，我们从来没法在媒体上看到黄金产量和产能的不断增长，总是强调世界上黄金总量是恒定的，但黄金在1973年布雷顿森林体系崩溃后，已经逐渐脱离了货币属性，正在变成普通的工业金属，而近年来黄金冶炼技术的进步，已经让黄金的产量疯狂攀升，从金沙采集到金砖出来，已经是一道流水线的事情，所以，金价的跌跌不休将是长期的，也许几十年之后，买个黄金水壶喝水真没啥了不起，所以，几百年之后，黄金也许只是有色金属中黄色的构成部分，和现在概念中的工业铝没有差别，别忘了，几亿吨黄金的小行星不久前刚从我们的天际飞过，如果你这么喜欢，几百年后它再飞过来，很有可能将被留在地球轨道变成卫星了，你要多少有多少！

钻石？

有点物理知识你该知道钻石不过是碳元素的另一种表现，和石墨本质没有差别，现在的人工钻石已经可以秒杀天然钻石的各种特性了，天然钻石和人工钻石相比，唯一的差异不过是天然的有杂质而人工的可以做到没有，不久的

将来，克拉钻石淘宝批发价也许就是9.9包邮，别不信，有些话媒体不愿意说透而已，“饱醉豚那篇篇”“钻石，一万克包邮”有空大家倒是可以去搜索看看。

这些东西变得不值钱，已经是很快的事情了，更远一些，那些流转了几千年几百年的古董，艺术品、传世书画呢？

即使从最简单的逻辑来说，纳米级的制造技术，亦将让这一切变得不那么有价值，而这些东西如果还有一点价值，更多的是拥有者在心理上的一点满足感。

纳米级的3D打印技术加上高精分层扫描，复制一个明代的花瓶，完全可以做到完美无缺，不要说表面的纹理，这在纳米级工艺下都不是事儿，连内部的构造、密度、分子的排列，都一模一样，当然，外部的历史痕迹甚至包浆，也完全一模一样，所有的相似度完全超过人类感知的极限，这样的技术，在百年之内出现，完全不用怀疑。

开个脑洞想一下，所有的一切，大师级的工艺品、世界名画、恐龙骨骼、经典名琴、身体器官、所有一切物化的东西，当然也包括之前所说的黄金和钻石，都将只是一种可复制的物，复制的成本甚至都比不上从互联网上下载的模型数据的价格，在这个时候，可能所谓的健康也被物化了，最好的身体器官随时更换，人类用技术可以来挑战更长的个体生命。

在这样的未来，所有的物都不再稀缺，从而，不再值得拥有，甚至，大多数人不再有拥有的兴趣，就像你不会在你有限面积的客厅中，摆一架巨大的复制古编钟一样。

那什么才是值得拥有的呢？

第一，时间。

尽管人类可以让生命变得漫长，但只要一天没能让个体的人的大脑复制并存

在于互联网，那时间依然是宝贵的，尽管人类可以拥有漫长的生命，但对于浩渺的宇宙来说，依然是有限的，所以，时间永远是珍贵的。

第二，思想。

思想包含了情感、创造力、探索认知的能力，即使超级智能出现，人类本身的思想也是弥足珍贵，爱与被爱，发现与探索，思考世界的未来，这或许是“人类”的终极宿命。

第三，有可能是比特币。

即使财富不重要，但你的后代是拥有星舰还是只能买船票，依然是财富的差异造成的。而比特币总量有限且政府无法增发并无法复制的特性，有可能成为未来的统一财产度量衡和信用工具，即使我把思想延伸到遥远的几百年后，我依然不知道如何去让他失去价值，之所以说“可能是比特币”，只是我不敢排除是不是会有更好特性的某种数字货币将超越他而取而代之，未来世界，一种通行的数字货币就足够了，但我和你一样，猜不透是哪一种，但我知道，现在最大市值和用户基础最好的，必然是比特币无疑。

比特币并不完美，它被替代的可能多大？我不能回答这个问题，但我想问你，英语并不完美，但作为世界通行语言它被替代的机会有多大？我相信你也不知道。

-----华丽丽的分割线-----

再次感谢阅读这篇文章，如果喜欢这样类型的文章，记得右上角三个点的位置点开，点击查看公众号 → 点击关注，这样你就可以经常收到“猫说”的原创文章了。

“猫说”，不定期发布文章，希望每次都给你一个有趣的惊喜！
如果你把这些有趣的话题分享到朋友圈，老猫表示感激不尽！

回复相应编号，能收到相应文章

- 01 《我没有乡愁》：互联网人群的故土迷思
 - 02 《一路向西》：海南岛西线旅行札记
 - 03 《我们一起永生》：长生不老很快将不是梦
 - 04 《来来来，一起免费混世界》：对互联网商业模式的了解
 - 05 《如何做个点菜高手》：老猫十年点菜经验分享
 - 06 《靠点子创业，犹如精子冲刺》：创业者必须要迈的那些门槛
 - 07 《优秀的在线产品，必须来自决绝的不妥协》如何打造极致体验
 - 08 《精通一门技艺有多重要》 学习一门技艺，不只是为了显摆。
 - 09 《焦虑者改变世界》焦虑？不要紧张，只是你在进步！
 - 10 《老猫在北京》把最近的生活和工作情况向朋友们通告一下！
 - 11 《我可以做个合格的铲屎官吗？》老猫总结的养猫的经验，喜欢的拿去。
-

鸡贼国，盛世如你所愿！

2016-02-10 老猫 猫说

写在前面

不想在『猫说』里面写太多比特币的内容，而最近写的却主要是和比特币相关的，所以就一直没有在这里发新篇，回家过年，看着亲友依然按照上一代人的方式在过年，仿佛是在另外一个世界，于是，在没有应酬的年初三，写了这篇，希望大家体会到阅读的快感！

-----傻乎乎的分割线-----

打开浏览器，首页突然变成百度；
下载个驱动，居然装上了全家桶；
买张火车票，默认勾选了保险购买；
抽中了红包，打开一看是滴滴打车券；
一不小心你的支付宝余额就自动转入余额宝了；
送你500元酒店入住券，仔细一看这辈子都用不上；
买50送30，那30的券，再用300也用不完；
买张机票，选座要加钱，行李限重少得可怜；
机票退票只退到几个钢镚有没有？
加一堆好友后咻到一堆爱国福却咻不到敬业福！
于是，我们感受不到真诚，搞不清商品和服务的真正价值，我们体会不到优质商业带来的惊喜，无商不奸成为了所有这些行为的注角，仿佛商业本该如此，然而，这一切恰恰是文明商业中被鄙视的鸡贼做法。

是什么原因铸就无数鸡贼大坑？原因如下：

教育

这也许并不应该放在第一个来说，但却是鸡贼行为的根本来源。
这是一个成功学替代了成就学的教育体系，只要成功，便可光宗耀祖，至于人文、商业文明、客户体验，这些都是可以为利益让路的装饰物。
如果按下一个按钮，会死去一个陌生人，却会让按下按钮的人得到10万块，

按钮会被抢着按到稀烂，就算降低到100块，还是会有人来按，这就是赤裸裸的现实。百度出卖血友病贴吧，无下限出卖医疗广告，与这个行为何异？在一个教育资源垄断的国家，在一个以维护走X家利益思想为核心的教育体系，普世价值硬生生被打上了资本主义的标签，最后能留下的，只有功利主义和实用主义，而一旦这些人参与了商业开发，KPI又成为开发这些鸡贼功能的推手，因为这项鸡贼功能获得3000块的奖励远远比客户因这种功能损失5万元更加重要，所以，从教育阶段开始，鸡贼这两个字就深深的烙在了未来商业开发者的心里。

穷

这真是一个悲伤的字，且不说为什么世界上『最先进』的某党搞了七十年还有这么多穷人，事实上因为穷而希望通过占小便宜来获得更多生存资源的人真的不是小数字。

然而，越是这种心理，越容易成为『有心』商家的利用对象，因为穷，所以你需要用免费的资源，所以，你被装上了全家桶；因为穷，所以你在乎红包，才会因为是滴滴红包而觉得被骗了；因为穷，你选择了廉价航空，所以就不得不忍受狭小座位和货郎的吆喝，也不得不因为多出来的行李被收高额的行李费，因为穷，你才想要和其他N万人分享支付宝的红包，你才需要别人赐你敬业福。

我的一个榜样似乎解决了这个问题，因为他已经完全实现了财务自由，所以，任何时候，他永远不讨价还价，喜欢的东西，买，需要的服务，买，不抢任何红包，不追求任何廉价的东西，有收费服务不使用免费服务，不得不服，他碰到鸡贼事情就相对会少很多，但即使这样，前阶段也因为携程酒店预订服务中的鸡贼条款被弄得哭笑不得，他可是订的喜来登酒店，只能说携程的用户体验开发者由于自身的背景，根本不懂如何提供高端服务，才会闹出这样的乌龙。

高税率

任何商品，本身是有国际通行的基准价格的，合理的利润也是商家生存的基础，然而，过高的税率（此处草泥马踏过三千里，走X国税制多么坑爹我也懒得细说）硬生生的把商家和消费者之间合理的依存关系割裂了，商家如果以国际标准的方式来给用户提供服务，赚的钱可能不够交税，如果再把税金加上去，消费者可能就不愿意买单，于是，鸡贼变成了鸡精，成为了非对称商

业关系中的调剂手段，今天我忍痛给你20块钱的优惠，明天必须鸡贼的想办法弄回来，要不我就亏死了，高税率逼着商家不得不鸡贼才能活下去。

BAT

BAT为了市场进行的大布局大量撒钱，给了消费者补贴和红利，但这种烧钱行为的本身是短期行为，而一旦打不下去坐下来谈判，或者取得了市场主导优势，之前给你吃的，肯定要让你吐出来，但为了长期利益，吃相肯定不能太难看，于是用各种鸡贼方式这里挖一刀，那里掏一勺，变相收回投入，这几乎是必然的方式，而反映在消费者端，就是无处不鸡贼，任何动作完成，都给你一个动作，要么你去收关联企业的代金券，要么就要你提供流量和注意力，实在不济，夹带几张广告给你看看也是必须的。

在可以看到的未来，各种的鸡贼还会长期存在，作为一个鸡国人，生为鸡贼人，死为鸡贼鬼，在互相的鸡贼与反鸡贼的斗争中慢慢老去，空留一头白发和一身穷酸，这将是大多数人不得不接受的命运。

鸡贼国，盛世如你所愿！

一本创业投资蓝皮书

2016-05-23 老猫 猫说

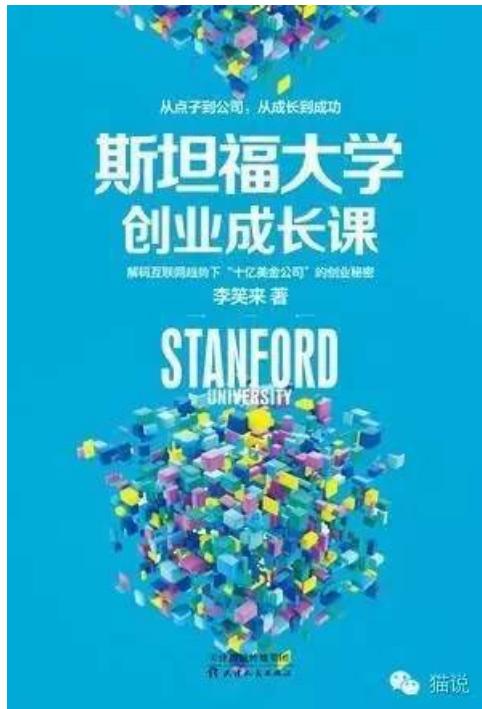
先说明一下：**这篇文章不是在帮笑来卖书。**

这本书在当当网的销售排名，在5月9日的新书销售排名就已经是第一了，只是我在出差上海的几天中，因这本书而触发的一些感触，以及这本书的一些有趣的故事，与大家分享。

上次从笑来老师柏悦居的办公室离开的时候，看到门口案几上放着一堆蓝色封面的书，就问笑来是不是新写的书，笑来说，这只是他原来在《知笔墨》上写的 YC 创业课程笔记的合集，又加了一些其他的东西。末了，笑来郑重其事的说：

| 这是一本让我蒙羞的书！

其原因竟然是，出版社为了销量，故意或非故意的把原合集名称中的“笔记”两字去掉了，书名变成了《斯坦福大学创业成长课》，让笑来觉得有欺世盗名的感觉，令其十分不爽，这也是直到我拿到这本书之前，从来没看到他自己公开推荐过的原因。



言归正传，这次来上海出差，前后有4天时间，我计划除了正常的商务活动之外，必须要把这本书再完整读一遍（之前看完YC创业课程视频后，曾经粗略的看过一遍，竟然没什么印象了）。

由于这次有旅程中的整块时间，一开始就以非常开放的心情开启了阅读之旅，第一页就讲到，“**只有少数人最终能拿出完整的作品**”，区别他是不是能做事情的唯一检验标准，是看他能不能独立完整的完成一件作品，譬如，写一篇文章，或者做任何一件具有完整性的事情，而这句话，在一年前某次和笑来在“大熊烤羊”餐馆里吃饭的时候也听他谈起，当时，我心里默默对自己说：还好，我至少还是经常能写完一篇完整的文章，而这次再次看到他以这句话作为一本书的开头，不仅心生感触，于是，将这页拍了照片发到了朋友圈，然后，你们懂得，好几个小伙伴直接就开始买书了，看来共鸣的不止我一个人。

在随后2天的阅读中，我竟然发现，这本书与我上一次以笔记心态来阅读感觉完全不同，事实上，这本书的每一天文章只是源引YC创业课程中的一个观

点来进行阐述，而与课程本身关联度并不大，是一本完全可以独立于课程阅读的文章合集，其中关于如何选择合伙人以及创业的地理特性等文章都能让创业者明显的少走弯路。

这本书不仅仅创业者值得读，投资者也同样有阅读的意义，“钱其实是最无关紧要的东西”似乎让投资人压力很大，而事实上这篇文章却表达得有理有据，能理解到这个层面，最早期的投资人和创业者可能都有点困难，另外，作为一个投资者，如何“聪明的跟随或者发现趋势”去投资，也是不可多得的方法论。

22日，我要在上海做一个《区块链的金融基因》的专题演讲，而我在21日晚上，读到了这本书的第九篇《让所有的人都听你的》，我记得这篇文章之前笑来曾经发表过，那时候的标题似乎是《如何做一场精彩的演讲》，当时只是快速的阅读，同样记忆不深刻，而这次在演讲前夕，恰好又一次读到这篇文章，竟然给我了许多实实在在的有效建议。于是，我最后一次的对我演讲的 keynote 做了进一步的修改。

22日的演讲，我自认为是成功的，尽管现场的设备略有一点小故障，却没有影响到我演讲的精彩程度，我不确定 btc123 是否完整的录下了视频，有兴趣的可以去他们网上找下，别的不说，最起码我那20几分钟大家会过得非常得愉快，并且理解了我的观点和逻辑。

这本书笑来将其分成了9篇，但我读完之后，发现其实只是说了三个问题：

- 创业该注意点什么？
- 投资该注意点什么？
- 演讲该注意点什么？
-

对，从创业到投资，以上三点谁也绕不过去，所以说这是一本蓝皮工具书，如果你对创业完全没兴趣，就别看这本书了，如果你是一个创业或者投资者，把这本书放在手边，有空时候翻一下，是会有裨益的。

特别说明

原本这里是我一个和工作无关的空间，我会写如何点菜，如何养猫以及风花雪月的文章，但是，最近越来越忙，我写的东西已经无法脱离我的工作范围了。

所以，以上这篇为我的转型之作，应广大微博及微信好友的要求，我将在我的公众号上发表与我工作相关的文章了，这对我来说，其实是很遗憾的一件事情，如果这对您来说造成困扰，可以取消关注，毕竟，不是谁都想了解什么是区块链，也不是谁都对这个领域的投资有兴趣。

如果您继续不离不弃，我将对您深表感谢，如果您竟能因为了解我的领域而学到东西或者获得投资收益，我将非常荣幸。

如果是想从我这里发现投资机会的朋友，可能需要您继续等待下次的文章了，这一次，只是告诉我的老朋友，这里的风格变了。

另外，之后所有区块链相关的文章和内容，仅仅表达我个人的观点，我不确保一定是正确的观点和能保证你盈利的，区块链技术的发展本身在快速发展中，存在着巨大的不确定因素，无可预料的情况太多，我的文章不能替代你自己的学习和决策，请一定要牢记。

老猫

2016年5月22日

完成于上海飞往北京的 MU5186 航班上

区块链的金融基因

2016-05-24 老猫 猫说

——老猫于 2016年5月22日 于 BTC123 区块链中国行 上海站 的演讲

大家好，我是来自云币网的老猫，非常荣幸今天能有机会和大家分享一些我的观点。

云币网是一家专业的区块链资产交易平台。之所以说是专业的区块链资产交易平台，是因为云币网不仅仅交易着目前全球交易量最大的区块链资产品种“比特币”，还交易着其他多种探索性或实验性的区块链资产，而这些资产，都是我们审慎选择并且符合我们价值观的品种，我们用包容和开放的形态，去发现区块链价值的无限可能。

今天的主题是区块链与金融，而这个话题，对我来说是一个挑战。如果中规中矩的讲金融，在座的很多都可以当我的老师，所以，我只能从我个人的“非主流意识感知”的角度来跳跃式的聊聊我对金融的认知。

20年前，我在银行工作，我的一个新同事来上班，他说他是天津南开大学毕业的，问他是学的什么专业，他说：“金属热处理”。直到半年后他升迁了，我才知道“金属热处理”是人家对“金融”专业的谦虚说法。

10年前，金融依然非常骄傲的行业，那时候的金融行业用“神圣而性感”来形容，一点都不过分，那时候在金融行业工作，是一个非常有优越感的工作，能与之类似备受别人的尊的行业，似乎只有房地产。

3年前，金融突然在大家的意识里发生了变化了，互联网不知怎么就和金融挂钩了，然后，各种互联网+，各种打着互联网金融旗号的骗to骗（P2P）一下子就涌现出来了，再然后，你们懂的，e租宝，泛亚，中晋合伙人，这些吸收了大量民间资本的“金融机构”说崩溃就崩溃了。

金融的互联网化并不全是消极面，令人非常意外的是，真正因互联网而实现了金融价值的，却是终端的支付，我们习惯了微信发红包订餐，用支付宝购物，甚至习惯了 applepay 到星巴克喝咖啡，甚至，还可以从微信和支付宝贷款。不管是不是承认他们金融帝国的地位，绝大多数的国内银行却已经在争抢着为他们“打工”了。

由于金融与国家、社会、民生有着巨大的关系，通常情况下，金融始终是社会变革中最稳健（最保守）的一个部分，但社会的变革与金钱有着千丝万缕的关系，互联网的普及，让金融业不得不做出一些改变，譬如，每个银行都有了网银和手机银行，国内大多数银行之间的转账速度也从之前的隔日变成了现在的秒到，更多的 ATM 和网上银行代替了原来的柜台服务。

结论一：互联网对金融行业的改变，只是外科手术式的嫁接！

十多年前，我有一次去一个朋友那里玩，等到办公室里只有我们两个人的时候，她突然把门一关，我非常紧张，难道她要向我表白？

于是，我人生的第一次买了一瓶“安利”洗洁精。

我今天并不是要安利什么，而是我觉得我将要给大家讲述的内容是那么令人惊喜，就像我朋友当年给我介绍洗洁精各种那么惊人的特性。

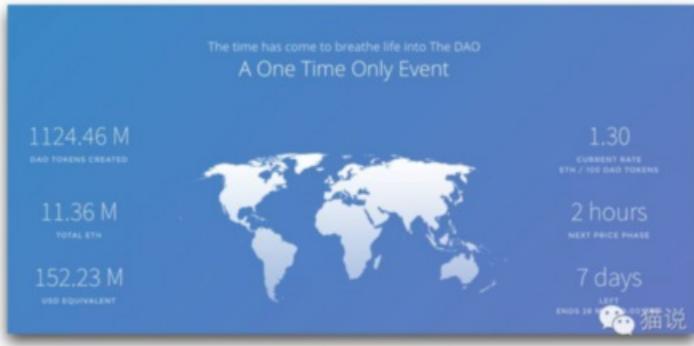
这是一个正在发生的传奇！这也是迄今为止全球最大的众筹项目。

在20天左右的时间，已经筹集了超过1.5亿美元。

这个项目是一个“去中心化自治经济组织”，而他又是一个事实上的投资基金。

只是投资的方式，是由参与人发起并投票决定的，智能合约决定资金的分配与转移。

这个项目此刻还正在众筹中。



更神奇的是，这个项目竟然不知道谁是所有人，而且这么大的资金，连私钥都没有，一切活动通过合约规则运行！

唯一能看到的，是照片里面的10个“项目守护人”，事实上他们并不能直接干预项目的运行！

The DAO relies on its Curator for failsafe protection and is incredibly privileged to have a high profile set of signatories. The DAO's Curator multisig holders are:



Vitalik Buterin
Inventor and Founder
Ethereum Foundation



Alex Van de Sande
Chief Designer, Mist
Ethereum Foundation



Christian Reitwiesner
Solidity & C++ Team Lead
Ethereum Foundation



Viktor Tron
Core Developer: Go Client
Ethereum Foundation



Aeron Buchanan
Head of Research and Development
Ethereum



Taylor Gerring
Director of Technology
Ethereum Foundation



Martin Becze
JS Client Developer
Ethereum Foundation



Gustav Simonsson
Core Developer
Ethereum Foundation



Vlad Zamfir
Proof of Stake Lead
Ethereum Foundation



Fabian Vogelsteller
Lead Diagnose Developer: Mist
Ethereum Foundation



一切的运行，通过向这个系统提出意见，由用户通过投票决定！
不管这个项目最后的结果如何，这已经是用区块链方式管理了人和人之间的金钱关系，这是正在区块链上运作的一个“事实金融”的范本。

为什么由区块链竟然可以构成“事实金融”？区块链为什么会这么神奇？

那么，金融本质上到底是什么呢？

金融本质上是人和人之间的金钱关系。

但如果是人和人之间直接的金钱关系，那只有借贷和转移的关系，并不构成真正意义上的金融。

第三方机构的出现，让人与人之间的金钱关系才成为了金融关系。

为什么第三方机构能实现金融的功能呢？

这是因为第三方金融机构解决了以下三个方面的问题：

- 信任
- 结算
- 规则

这三个方面问题，恰恰是区块链天生就能解决的问题。

所谓区块链，就是在多个节点上共同维护公开大账本。

每个规定的时间段大账本的数据就会被打包一次，被打包后的数据就称之为区块。把打包的区块按照时间顺序通过特定的方式连接起来，就叫区块链。区块链数据以广播的方式传递到网上所有的节点，形成不可篡改却又可验证的数据信息。

由于有了区块链的技术，作为一个比特币用户，完全可以信任通过区块查询后张三向李四的地址转一个比特币这个事件是真实发生的。而李四钱包里有100个比特币也是可以通过签名来确认的。

基于可靠的支付和真实的财产，信任的问题就有了解决的基础。

而通过多重签名的方式，可以实现更高程度的信任关系。

什么叫多重签名？很简单，就是一笔支付有多个相关人，达到设定的相关人數确认，支付即可生效。

通过以上部分，信任问题已经可以很好的解决了。

那么，再来看结算问题。

比特币作为一种区块链资产，目前已经达到70亿美金的市值，在全球有将近100个比特币交易平台，数千台比特币ATM机器和无数的OTC场外交易员，这些交易方式，让比特币成为事实上的超主权互联网货币，用于全球支付与结算越来越普遍正是充分的证明了这个区块链资产的结算功能。

规则的制定和执行，在以太坊技术出现后，也不再存在问题。

利用以太坊的智能合约，使用if-then的条件语句，几乎就能解决绝大多数

的规则问题。智能合约与金融合约的关系，大家可以在本文尾部的“阅读全文”看这篇《金融与智能合约》，这是我的前同事，现在是以太坊创始人Vitalik 的中国助手 @jan 写的，用精炼和优美的文字写明白了智能合约与金融规则的关系。

区块链技术可以完美的解决信任、结算和规则问题，并且更加精准和高效，成本还极低廉，这是不是意味着区块链技术有着天然的“金融基因”？

“金融基因”一旦被激发它的潜力，对于现实的金融系统又将会进行怎么样的改变呢？

结论二：区块链对金融行业的改变，将是基因层面的重构。

由于区块链对金融的改变，我们可以设想未来可能出现的变化：

- 1、法币的发行将区块链化，这一点毋庸置疑，中国央行已经提出要发行数字货币，而我有理由相信，正在准备发行数字货币或将某种数字货币确认为本国通用货币，这是很多政府正在考量的问题；
- 2、全球快速汇款将淘汰掉所有需要以“工作日”为时间计量单位的汇款方式。以联盟区块链为架构的全新的汇款系统，此刻正在研发中，也许明天就有消息告诉你，一切都改变了；
- 3、大量的资产透明的区块链上交易平台将替代掉传统的股票、期货交易所，能通过交易所垄断地位和后台数据获取超额利润的机会将越来越小。
- 4、大量的金融行业的工作人员将面临选择，是不是要去学习改变参与共享区块链金融的盛宴；
- 5、很多现在看起来似乎与金融完全无关的公司，或许将成为新的金融企业，譬如，有许多主播的经纪公司，可以为每个主播发行金融资产众筹来实现主播价值的金融化，这将是难以想象价值实现手段；
- 6、所有在传统金融中存在的信息不对称关系，将逐步变得透明，利用信息不透明方式进行储蓄和贷款赚差价的模式，将逐步被淘汰，取而代之的是通过区块链进行的协议合约方式。
- 7、超主权货币将出现并最终替代美元的国际货币地位。
- 8、区块链技术将重构整个人类的信任关系。

广告小尾巴

此刻，在云币网上已经有多个区块链资产正在全年 365 天 24 小时不间断的进行着交易，也许，这会是未来大型金融市场的雏形，未来的区块链资产交易平台，并不仅仅就是大家都熟悉的股票交易方式，他们的差异，也不只是交易时间和涨跌幅的限制那么简单，而是一个时代的沟壑。

如何在区块链资产的投资和交易中获得令人满意的收益，是专业的投资人该考虑的问题了。

最后发两张照片

第一张是我和 btc123 负责人在这次活动上的合影。



第二张是和以太坊创始人 Vitalik 的合影，当然是为了臭显摆，万一他和扎克伯克、比尔盖茨一样的话……，其实我很喜欢他这只包。



猫说

比特币 DAO , 谁哭谁在笑 ?

2016-05-25 老猫 猫说

特别注意

本文内容仅为个人推测 , 不做任何投资建议 , 投资损失自行承担

DAO 众筹接近尾声 , 一场大戏即将谢幕 , 另一场大戏又将开演。

只要有观众 , 敲锣鼓的不会少 , 在即将到来的28号 , 又有哪些好剧情可以观赏呢 ?

请先注意以下几个公开的信息点 :

- 1、全球多家交易平台宣称28号将上线 THE DAO 的交易 (国外多家 , 国内云币) ;
- 2、28号之后 , 没有投资项目的 DAO 依然可以按照1 : 100的比例赎回以太币 ;
- 3、多个创业团队正在积极向 THE DAO 提交项目计划 , 争取获得投资 ;

再请注意目前的市场特征 :

- 1、以太币的价格已经在人民币100元的下方构建完成一个巨大的双头 ;
- 2、比特币的价格已经完成了2870的底部确认 , 正在稳步上涨 ;
- 3、比特币和以太币价格的跷跷板效应已经持续数月 , 目前仍然在继续。
- 4、由于以太坊价格的下跌以及参与众筹的人数减少 , THE DAO 众筹的市值已经跌破1.5亿美金。

根据公开的信息点 , 可以做出如下推断 :

- 1、想参与众筹 THE DAO 的用户 , 在将近一个月的时间里 , 100%都可以被满足 , THE DAO 并没有任何稀缺性 ;
- 2、按照当前以太币的价位 (¥ 86) 前面10天一个 ETH 众筹到100个 THE DAO 的用户 , 28号退出众筹换回 ETH 卖出 , 将收益大于30% ;

-
- 3、没有稀缺性，却所有人都想赚钱的交易品，一定不可能出现暴利机会；
 - 4、没有暴利机会的品种，流动性资金出逃将是必然；
 - 5、持有以太币没有参与 THE DAO 众筹的部分投机资金在高位已经获利了结；
 - 6、THE DAO 的价值依附于以太币存在，以太币价格承压，THE DAO无法独善其身，对于在后期高位买入 ETH 参与众筹的用户，破发已经是必然。
 - 7、由于大多数人很难对项目进行科学评估，用 THE DAO 投资性项目的投票可能会炒作很热，落地很冷，如果让你投资一个项目并且自行承担责任，投入后不知道什么时候能盈利，并且将锁定你的资金，你投还是不投？
 - 8、前期买入以太币去参与 THE DAO 众筹的很多境外用户，已经失去他们的比特币筹码，比特币这几天的恢复性上涨，已经宣布了他们的出局。

根据市场特征及一些经验推测一些不靠谱的结论：

- 1、THE DAO 首日上线的价格将在0.5-2元人民币之间；
- 2、THE DAO 在一周内价格将跌破0.5元人民币；
- 3、以太坊资金将流出，或在60元左右寻求价格支撑，并在一定阶段内反复探底；
- 4、比特币将因以太币流出的资金冲击3000以上高点，与以太币的跷跷板效应仍将持续。

思考的结果只是一种可能性，时刻准备被打脸！如果你要参与交易，请自行重新判断，老猫的个人的推测不作为任何投资依据。

深度聊聊 SIACOIN 的投资机会

2016-05-26 老猫 猫说

深度聊聊 SIACOIN 的投资机会



云币最近上线的 SIACOIN，很多人只是把它当作一个普通的山寨币，老猫来深度地解读一下这个品种。

云币网首页有篇《云币为什么要上线 SIACOIN ?》可以作为对 SIACOIN 了解的基本内容来阅读，在这个基础上，我们可以继续往下聊更加深度的话题了。

SIA 是一个云存储的方案，而且是全球领先的用区块链方式实现去中心化云存储的商用方案。这种去中心化云存储的方式，几乎解决了目前云存储的所有难题：

- 备份安全
- 防止审查
- 数据加密
- 低廉费用
- 使用简便

用去中心化方式满足存储及闲置空间双方的需求，是典型的 UBER 模式，所以说 SIA 是云储存行业的 "UBER"，这是个很好的类比，UBER 自己没有一辆汽车，却成为了全球最大的出租车公司，正是因为解决了用户需求和闲散社会资源对接的问题，同样也解决了用户存储需求和闲置空间对接问题的 SIA 会不会成为没有一块硬盘的全球最大的云存储公司？

所以，SIACOIN 并不仅仅是一种币，其实是一种服务资源，相当于云存储服务器空间的使用时间。

►那么，SIACOIN的价值该如何计算呢？

下面是一张存储行业的新闻内容截图。

The screenshot shows a news article from the website www.21csp.com.cn. The title of the article is "挖掘潜在价值 让云存储从舶来品变身必需品" (Exploit potential value, turn cloud storage from imported products into necessities). The article was published on 2014/19 10:07:00 by China Security News. The key words listed are '安防领域, 云存储技术'. Below the main content, there is an advertisement for '星际云' (Blue Cloud) featuring the text '以技术领先的云安防整体解决方案 服务更广袤领域' (A cloud security overall solution based on leading technology, serving a broader field). A quote from IDC states: 'IDC的报告显示，在未来四年内，全球云服务市场规模将增长到442亿美元，其中云存储的市场比例将从目前的9%增长到14%，其规模将接近62亿美元。存储市场是增长最快的云计算服务，这也正是各路厂商钟情网盘服务的一个重要原因。' A watermark '猫说' is visible in the bottom right corner of the article area.

预计到2018年，全球云存储规模将达到62亿美金，相当于400亿人民币。

由于网络变得更快，4G 网络费用更加便宜，更多的手持电子设备，更多的个性化内容，存储市场的发展是指数级的。

在我们所能看到的未来 10 年，平均每年全球市场规模1000亿，这是合理的。

目前全球的云存储服务，事实上是被垄断的。

谷歌和苹果，亚马逊，以及国内的阿里、百度、360，几乎占据了绝大多数的市场份额。

一方面，好的云储存费用现在很贵（如果说不贵，那好吧，你是土豪）

而大量闲置的存储空间，是被白白浪费掉的。

另一方面，SIA 用巧妙的方式，打破了市场的垄断，让能持续上网的闲置存储空间，成为了能获取收益的云存储空间，也让普通的用户，能便利地享用低成本并且非常安全的云服务，目前，这已经不只是一个计划，而是一个正在执行的商业过程。

由于在目前还没有看到比 SIA 做的更好的商用终端，我有理由相信，在一定时间内，SIA 会是一个具有领先能力的商业项目。

相对于全球每年5000亿的市场规模， SIA 获得1%的市场份额是有机会的。

·现在我们需要来计算了·

假设全球每年 1000 亿元的存储市场不再增长；

假设 SIA 获得了全球云存储市场的1%；

假设 SIA 能提供服务年限为10年（被新技术超越等不可预见因素）；

那么，SIA 的服务总价值为 $10\text{亿} \times 10 = 100\text{亿元人民币}$

那么，SIACOIN 的总市值应该大于或者等于100亿元人民币

目前 SIACOIN 的总产出量为150亿个不到，在未来的3年中全部产出后，大概为450亿个。

按照以上计算，每个 SIACOIN 的平均价格应该为0.22元人民币。

这还是在各种需求不增长，SIA 只能为社会提供十年服务并且每个 SIACOIN 都被使用的基础上计算的，同时，这个阶段的人民币必须要不贬值
(mmm，这也太难了.....)

买入SIACOIN

意味着什么？

意味着配置了未来的云存储空间资产；

意味着配置了全球可兑换的通用资产；

假设现在买入了万分之一的数量的 SIACOIN，450万个，按照现在的价格计算，可能不到1万人民币，作为一种资产配置，很多人应该是可以接受的。

持有5年以后，在理想状况下，你持有 SIA 项目总价值的万分之一，也就是大约相当于100万人民币，差不多有100倍的增长，这似乎得靠点运气。

再想一下，如果你现在手里握有了 UBER 全球万分之一的服务资源，会是多大规模的财富？

我相信 SIA 作为第一个真正的去中心化的区块链云存储商业项目，机会不会太差。

重要信息

SIA 项目目前正在融资谈判，不止一家投资商正在接触中；

有人在各种想办法收购 SIAFUND，SIAFUND是能参与分红的早期 SIA 公司的股权，一股难求。

SIA 的管理者（团队或公司）能获得市场支付的存储费的 3% 作为收益。

警告

尽管我尽力去寻找可靠的数据，但仍然不确定获得的数据是可靠准确的；
新技术的发展具有极大的不确定性，配置区块链资产，可能会让你获得暴利，也可能让你的资金归零；
云存储市场到底有多大，我无法准确验证；
SIA 的成长过程会遇到什么问题，我现在完全无法预估；
SIA 能获得的市场份额，也只是一厢情愿的预估；
我不希望你带着赌博心态去投资 SIACOIN，理性的小规模配置是合理的方式。

本文仅供参考

本文仅供参考，不作为投资依据，也不承担任何投资损失，请自行三思！

预告

下一篇，我会和大家来解读一下云币上线的另一个区块链资产 DGD。

有趣，有料，来自老猫的“猫说”！



DGD到底是个什么东东？

2016-05-27 老猫 猫说

昨天写了一篇关于 SIACOIN 的投资价值的文章，结果有很多人给我扣帽子，说我作为一个交易所的管理人员，不该推荐交易品种云云，想来也不是没有道理，我把免责条款写得再完美，也不排除以后有人亏钱后依然要怪我，所以，我接受大家的意见，不再推荐交易品种。

然而我昨天的预告又说今天要聊聊 DGD，那么我就不做推荐的前提下，解释一下这个 DGD 到底是个什么东西。

首先需要知道什么叫 DGX，DGX 是等值于黄金的区块链资产，每一个 DGX 等价于一克黄金，在最后的“[阅读原文](#)”链接下，有相关的介绍，如何产生，如何保管，如何审计，都很详细，我这里就不多啰嗦了。

另外这里还有 DGX 的官网：<https://www.dgx.io/>

我所需要说明的是，在区块链世界中，稳定货币非常重要，有了稳定货币，将产生许多的基于稳定价格资产的应用，而 DGX 以黄金价格的稳定性实现了这一点，相当于是建立了一个“金本位”的区块链稳定超主权货币。

DGX 每次转账，将会需要支付 0.13% 的手续费，而这笔手续费，是由 DGD 的持有人共享的收益。

那么这个 DGX 和银行的纸黄金有什么差别呢？

DGX 是通过区块链发行的，总额和流通都可以通过区块链查询验证，可以和金库中的黄金总量审计结果严格对照，解决了资产价值的信任问题。任何人之间，都可以用 DGX 转账来进行价值的转移。而且，在你需要实物黄金的时候，可以无条件的转换成实物黄金。

纸黄金在国内是各个银行自行销售给客户的，银行之间不能流转，更不可能

更换成实物黄金，实际上，纸黄金大多数情况只是一个低杠杆的黄金多头合约，与真实的黄金没有任何关系。

DGX 未来的市场规模老猫无法主观预测，需要大家自行判断。

5月28号之后，由于丢币而停止服务的 gatecoin 将提供 DGD 的提款服务，届时将会有更多的 DGD 流动到云币的平台交易，对价格的影响无法预估。

DGD 是一个真正的 DAO，是一种分红权益，权益的大小与需要通过 DGX 的交易来实现，与 DGX的市场规模有很大的关系。

DGD 的管理团队是一个新加坡的团队，新加坡对于区块链技术的发展呈现开放与支持的态度，亦有严格的反欺诈律法对公司管理予以规范。

特别说明：

以上所有资料有可能会有瑕疵，仅供参考，不作为投资依据，也不承担任何投资责任！

预告

接下来的两天，我将发布两篇之前在专栏中发过的文章，如果已经读过的用户，可以忽略，下周我将写一篇“自己想想都觉得爽的文章”分享给大家。

THE DAO 风险几何？

2016-05-28 老猫 猫说

一个 大型的懵逼！

在区块链的世界中，不但知识会不够用，连逻辑思维能力也会经常面临挑战。

法币的世界里，只要懂得赚钱花钱就可以了，然而如果要投资比特币，就不得不去理解去中心化的意义以及区块链共识机制；

然而这还没完，好不容易懂得了比特币这个全球最好的货币，以 NXT 和 BTS 为代表的具有资产发行功能的二代币又一度炫目登场，可惜好景不长，或由于中心化，或由于信任，或由于核心人员的人品，大浪淘沙，留下一地残渣；

以太坊横空出世，成为了新的奇迹，其市值在半年中一度超过了比特币的五分之一，而大多数人此刻还没明白以太坊是干什么的；

好不容易略懂以太坊是个“图灵完备的区块链操作系统”，THE DAO 又在疯狂的众筹了，15天，众筹了100000000美金，没错，是1亿美金。



然而，神奇的还不止于此，这1亿美金会如何用，会怎么赢利，会如何运作，竟然没几个人清楚。

这里有两篇

《通过十点向非技术人员解释 DAO》

我保证你依然看不懂，别说非技术人员，能真正看懂的技术人员你给我站出来，你给我说个12345出来，你告诉我为什么这个东西值1亿美金。

巴比特上有篇来自 coindesk 的译文：

《The DAO：众筹金额超5000万美元，却无人知晓其发起人是谁》

如果没有做好足够的心理准备，读完这篇文章，估计得崩溃：连谁掌握的私钥都不知道，全球就有人扔了1亿美金进去，这是有病吧？

那么，THE DAO 到底是个什么东西？

我说是个去中心化自治组织你肯定依然觉得一头雾水，直白点说，就是一个虚拟的类似于有政府决策功能的管理机构，只不过，现实的政府机构管理的是行政，而 DAO 是用投票的方式来管理众筹来的资金，由于这笔资金是用来进行投资和支持以太坊上的开发项目的，可以认为是一个风险投资基金。

问题来了，作为分布式管理的一个风险投资基金，值得这么疯狂的众筹吗？

► 我们先来理解一下这次众筹疯狂的原因：

一、众筹暴利的历史惯性：

- 1、以太坊众筹取得了巨大的成功，众筹价每个3元，上市后，最高涨到102元，最高达到30倍利润；
- 2、augur 众筹同样非常火爆，虽然还没上市，但上市后获得数倍收益是可以期待的；
- 3、DGD 众筹完成后很快，成本17元，上市后在云币的价格最高达到120元，也是数倍收益；

于是，很多人认为，众筹=暴利，只怕错过，不怕结果，连基金和项目都没有分清，就开始参与众筹了。

二、包装犀利：

THE DAO 的管理团队拉上了小天才 Vitalik Buterin，就像一部商业大片儿，

先定下了明星阵容，于是票房预期就变得奇高无比；技术包装：各种公式，各种可能，各种牛逼的概念，各种看不懂的高端.....

我看不懂怎么办？听你的呗！

三、炒朦胧：

这招不新鲜，从股市到期货，炒作看不清的东西才有想象空间，正是因为你真心看不懂，导致可以把预期无限放大，于是，一大帮傻傻看不清楚的人，觉得机会不能错过，就开始了这一次惊人的众筹行为。

够了，就以上这些原因，已经足够唱一出众筹大戏了，众筹的成功已经毋庸置疑了，那么，完成众筹之后的结果呢？

以下是我对这次 THE DAO 的众筹之后的判断：



大白老猫



如此火热的众筹场景，我对 THE DAO 的未来做两句断言，算是泼一盆“理性”的冷水：1、云币网会上线 THE DAO 众筹之后代币的交易，这是基于市场需求；2、代币上线后价格一定会破发。这是因为THE DAO 短期内的投资收益根本无法满足追求暴利的众筹参与者，漫长的等待一定会让持有者失去耐心！

@巴比特资讯

【The DAO：众筹金额超5000万美元，却无人知晓其发起人是谁】The DAO，其目前已从投资者手中筹集到了价值超过5000万美元的以太币（ETH），然而，这个DAO项目的确切起源问题，至今仍然是个谜。Slock.it项目的联合创始人Jentzsch表示：事实上，我们也不知道是谁发起了这个项目。[网页链接](#)



5月13日 13:34 来自 微博 weibo.com

18 9 1

THE DAO 破发是必然的，但破发到什么位置我是猜不到的。

导致破发的理由如下：

- 1.一旦上市，由于概念已经炒作一个段落，丰满的理想变成了骨干的现实，盈利预期变得敏感，而一个新基金的初期是很难有耀眼的业绩的，因为，业绩是需要有人买单的啊！没有业绩支撑，成本却在增加（想象以太坊差点花到没钱的历史），净值缩水几乎是必然的；
- 2.暴利的机会不在，谁也没有耐心等待几年后的收益，资金流动性永远是投机资金的第一首选，感觉没有上涨空间，小亏一点先走为敬几乎是可以预期的，破发原因之一；

3.复杂的管理机制让大部分人玩不转，管理成为小众人群的权柄，明去中心化的组织，可能变成少数有影响力成员的饕餮场所，会造成用户抛弃离开；

4.投资是一件技术含量很高的事情，用去中心化的方式管理投资，即使有再复杂和精妙的公式，也无法代替人性和人心，让集体智慧去管理投资，难道不知道有个成语叫“乌合之众”吗？巴菲特的基金让100个人共同管理决策试试？

结论

能不参与，就尽量不要参与，这可能是一个超级大坑！

如果参与了，别想着暴利，有钱赚就跑！

就算亏钱了，别埋怨别人，就当交一次学费，独立思考非常重要！

By 老猫

2016年5月15日

这是我半个月前写的一篇文章，我觉得 DAO 破发的机会很大，@巨蟹不信，说要和我打一个赌，赌注是100个 DAO，一周内DAO 的价钱只要跌破

0.5元，他就输，没破过，我转他100个 DAO。
好期待赌局的结果！

有趣，有料，来自老猫的“猫说”！



比特币是多少的一种投资品？

2016-05-29 老猫 猫说

从2009年问世以来，比特币一直饱受争议，从最初的是否能『活下来』到是否会替代法币，从一个极端走到另一个极端，然而，现实总是能很巧妙的在两个极端之间寻找到平衡，比特币非常健壮的成长起来了，随着技术的进步和应用的不断增长，比特币正在被越来越多的人所接受，当我们还在争论它到底是一种货币，还是一种商品，还是一种大宗商品，抑或是某种特殊商品的时候，它的另一个最重要的属性，却并没有让人真正意识到：投资品。

没有人一辈子不需要投资的，所以，寻找一个好的投资品种几乎是每个人都在做的事情，在当今被认为最好的投资品『京沪房产』面前，绝大多数所谓投资都被对比得不堪入目，以至于出现了『京沪永远涨』的定论。

如果没有比特币，这个定论我是赞同的，无论是政治因素还是经济因素，京沪房地产绝对是最佳的投资品，然而，足够多的了解比特币之后，我认为对于大多数人来说，比特币是比京沪房产更好的投资品，这个投资品有多好呢？我就拿它来和『永远涨』的京沪房地产来做个比较。

增值能力

论投资品的好坏，首先是看增值增值能力，这点几乎不用比较，京沪房产完败，京沪房产最近6年的涨幅虽然可观，但论倍数，最多也就20倍顶天了，但比特币从几个美分上涨到当前接近500美金，几千倍不过是浮云，当然这只是历史，再往后看，京沪房产再有10倍空间可以了吧，但比特币目前50亿美金的盘子，哪怕最保守的估计，100倍还是能看的，所以，论增值能力，比特币完胜。

流动性

这条几乎不用比较，比特币变成银行卡上的人民币，几分钟就搞定，而房产，若要变现，有个几周时间算是快了，这条也不用比了。

权属周期

房产70年使用权，之后就算白给你使用，房子的质量是不是还能继续使用，都很难说，至于比特币，你只要保管好私钥，就算你再活500年，它依然是你的资产。

投资门槛

京沪房产，并不是谁都有资格去投资的，除了起步投资额度大，还受到政策因素影响，对于普通的上班工作为主要收入来源的人群来说，除非牛逼到成为行业标杆，这个投资机会几乎为零，反之，这也意味着这个投资品只能在特定人群中流通，而且这个状态只会在一个特定的历史时期，而比特币，却能跨越时间和地域，并且几乎没有投资门槛，虽然一个比特币的价格现在已经超过了3000，但你只用1000元去购买比特币，并没有什么问题，不会有人拦着你。

安全性

房产看似坚不可摧，但是自然灾害或人为破坏甚至政府行为都会让这个投资被打折扣，甚至造成无可挽回的损失，说具体点，火灾，施工质量，拓路拆迁这些意料之外都可能造成投资的损失，而比特币，只要你可靠的保管好你的私钥，除非互联网从地球消失，几乎无须担心会被毁灭，是真正完全由自己掌握的资产。

无须信任

@财上海 有个段子如下：

人民币有两种，一是有京沪户口的人民币，买房待涨，毫不犹豫。二是没有京沪户口的人民币，自求多福，隔壁e租宝欢迎您。

除了房产以外的几乎所有投资都是需要信任的，但赤裸裸的现实是，值得信任的委托投资方太少了，上市公司造假，P2P跑路，邮币卡挖坑，银行哄你买理财，保险几乎就是骗子，互联网金融+简直就是呵呵，所以，财上海的微博是一针见血的，但比特币却是一个例外，如果你能学会自己保存私钥，最大的风险只是在购买后提取到自己钱包的这个过程，而目前国内有多个靠谱的比特币交易平台，这让投资的信任成本变得极小，比特币的投资价值来自于用户数和应用的增长带来的不断升值，所以，可以安心的放在自己手里等待它长期上涨，这个过程，你无须信任任何人，这是除了房产之外唯一一个无须信任别人的投资品！

税负轻

房产的税负就不说了，说了都是泪，交易税吸血，房产税扒皮，遗产税可能就要来割肉，投资京沪房产，涨幅是不是永远能超过这些税负，从长期来看我并不乐观，而比特币，目前国内大多数交易所是无交易手续费的，提取转账的费用也几乎为0，当然更没有什么其他税负，这一条比特币完胜。

资产隐蔽

这似乎不是投资的必要条件，但在中国，这条其实很重要，你在京沪有10套房子，可能和拥有15000个比特币资产规模大致相当，如果是前者，大致所有人都知道你是土豪了，后果可能很严重，而后者，你可以低调的选择任何生活方式，至少对于我来说，这是我喜欢的方式。

资产归属

这属于安全性的一部分，但需要专门分开来说，房产属于个人资产，但也属于社会资产，70年后的权属目前法律还没有明确规定，同时，你的房子也是社区不可分割的一部分，你并没有事实上完全的拥有你的房产，而比特币却是真正的个人资产，只要你愿意，放把火把私钥烧了也不会有人来管你，除非你同意，谁也没办法对你的这个资产有所图谋，连国家机器也不可以。

政治风险

这里涉及到对于社会状态的认识，可能会有各种观点，房产是天朝赖以为生的救命稻草，所以，目前来看，风险还是可控的，但从房地产上获取利益，也是某党的光荣传统，一旦社会动荡，房产还是存在系统性风险的。而比特币，虽然政府不承认它是一种货币，但事实上，它已经是一种全球货币了，而且还越来越强大，它从来不需要政府的承认，也不需要通过银行流转，是一种完全自由的市场货币，从长期来看，比特币的政治风险为0，越是经济和政治动荡，比特币越成为避风港，更加有助于价格的提升，所以，这一点比特币也是完胜！

其他

比特币还有其他的一些优点，这里不妨再说下：

- 比特币具有货币和资产的双重属性，也就是说，比特币又是钱，又是投资品，集高流通性和财富增长性于一体，这是任何房地产无法相比的。
- 比特币的价格增长来自于其满足了越来越多人的真实需求，所以，这是一种可以放在自己手里的『理财』。
- 比特币的价格越来越高，所能承载的资产规模也越来越大，若干个比特币就可以等同于一套房子并不是不可能，所以，比特币可以被看做是可以带在口袋里的房产，即使出国、移民，也能轻松带走，并且完全不会影响它的价值。
- 再说得直接一点，对于现有京沪房产的拥有者来说，没背景没强大技能的『屌丝』们，可能永远都只有交房租的资格，再差一点，连交房租的资格都没有，而买一些比特币屯着，可能是除了拼命学习和加班之外绝无仅有的逆

袭手段了。

缺点

有这么多优点，如果说比特币没有缺点那是不客观的，个人觉得以下几点可能是缺点所在：

- 中国政府没有正式承认比特币的货币地位，只承认是特殊商品，所以，如果你爱党爱国爱政府，投资比特币可能会让你有点担忧，我能告诉你是，比特币不是只有中国才有，它是世界货币，中国政府的态度真的不重要，你爱信不信。
- 比特币的价格目前波动很大，如果你希望短期投资比特币获得暴利，你可能会失望，甚至会让你亏损，而如果你能坚持长期持有个几年，或许收益比你想象得还要大。
- 比特币的购买、使用和保管需要学习，了解得更多，才能坚定的持有，如果你懒于学习，拒绝独立思考，隔壁还有e租宝！

结论

京沪永远涨，功在当代，比特币必然涨，利在千秋！

如何理解有应用价值的区块链资产！

2016-05-30 老猫 猫说

前几天在行业某次活动上，听了某交易平台负责人的演讲，说他们平台的XX币是一个真正有应用的区块链资产，它的应用是：在某些酒吧能直接用来消费。

听到这里我就笑喷了，“酒吧可以消费”就是区块链资产的应用，这根本就是在“利用”区块链的概念，只要酒吧愿意收，你用杜蕾斯去消费也是可以的啊，这和区块链有半毛钱关系？

如果这样也可以，老猫岂不是有一大堆生财之道？

"生财之道"

老猫只要发行一个肥猫币，然后和隔壁村小卖部的王大爷还有村口洗脚店的老板赵小丫说好，凡是别人给肥猫币，一律收，每个抵一块钱，回头都给我，我收的时候每个给你一块二。王大爷一口答应，小丫还激动地拉着本猫的爪，可劲的夸我是好人。

他们哪里知道，有了这个特别时髦的区块链应用，肥猫币就可以包装下到某个平台上线去交易了，虽然每年得补贴王大爷和赵小丫好几百块，但按照5毛钱的价格发行发行了5000万个肥猫币，还是瞬间变土豪啊，并且我承诺可以拿着去王大爷小卖部和赵小丫洗脚店使用，谁敢说我这东西不值钱？每个能当一块钱使，简直良心啊，我可是有真正应用的！

上了交易平台就有韭菜来买了炒来炒去的玩，运气碰得好，还能赶上一波傻庄家来乱拉一把，要是再找个“做市商”在市场上高抛低吸，老猫想不发财都难了，哈哈哈……



一个梦



美女

"醒醒！乐啥呢？"

旁边传来个声音。



老猫

"我正思考区块链资产的应用价值呢。"



美女

"那跟我也说说呗，什么叫区块链的应用价值？"

居然是个美女在问我。



老猫

"真要听？很枯燥哦。"



美女

"要听啊，不过得讲简单点儿。"



老猫

“那我试试，不过我比较习惯回答问题，要不你问我答，如何？”



美女

“我正好就有几个问题，你给我回答下呗？”



老猫

“看在你叫醒我的份上，我可劲儿的给你回答！”



美女

“比特币是一种有应用价值的区块链资产吗？”



老猫

“没错，比特币本身就是一种区块链资产，而目前它的应用是非常广泛的，由于比特币本身的定位就是点对点的现金系统，所以，支付、交易、转账这样的货币特性就是它非常有价值的应用。为什么这个应用有价值呢？因为比特币能解决法币解决不了的问题，譬如可以不经过银行系统就能高效地进行跨境汇款和支付。”



美女

“那再发行一个币，是不是也可以把支付作为应用呢？”



老猫

“没有意义，比特币已经几乎完美的解决了法币无法解决的问题，而且，随着过去几年的发展，已经有了众多的用户，重新再发行一个币在支付、交易、转账领域应用，不仅仅是在重新发明轮子，而且，还是还是在发明一个没人愿意用的破轮子，我不相信抄袭比特币的能超过比特币了的现实价值，不过，如果能用区块链方式发行出一个被公众接受的，价值稳定的区块链资产，或许还是有意义的，但这样的资产，肯定就没有什么炒作价值了。”



美女

“真正有应用的的区块链资产应该有什么特征？”



老猫

“除了比特币这个直接对接现实世界的货币系统，其他的所有区块链应用首先需要真正能解决现实社会中的某个问题，而且，这个解决方案要比传统的非区块链方式具有更好的经济性和效率，这样的应用在实际的使用过程中需要消耗的区块链资产才可以称之为有应用的区块链资产；另外一种可能是能作为现实资产真正对应的权益证明并拥有现实的权益，也可以成为有应用的区块链资产的一种特性。”



美女

“能举例说明一些真正有应用的区块链资产吗？”



老猫

“当然可以，譬如，以太坊作为一个区块链开发平台，这个系统的以太币需要在运算过程中不断被消耗，所以以太币是一种有应用价值的区块链资产。”



老猫

“另外，我关注到一些做去中心化云存储的工具，在当前各种云盘被“停止服务”的背景下，也有很大商业潜力，这样的应用所需要消耗的资产，显然也是有价值的。”

“还有，巴比特论坛的分红币DCS，分红数量和巴比特论坛的收益直接相关，这属于类股权特性的区块链资产，是真正和现实世界收益对接的应用，这也算是一个区块链资产，其应用就是分红权益的可转让特性。”



美女

“有应用的区块链资产一定值得投资吗？”



老猫

“当然不是，有应用是一个问题，而这个应用能否成功是另一个问题，比特币（bts）从它最初的理念来说，是一个非常好的应用，去中心化交易所、锚定货币、资产发行和管理，这些都很有价值，但由于开发团队管理人本身的问题，投资这个品种的大多数都是失败的，所以，再好的理念，也需要现实的打磨，是否有投资价值，只有市场能够回答！”



美女

“能不能推荐一些我可以投资的区块链资产？”



老猫

“投资从来就是个人的事情，如果我确切知道投资什么是一定赚钱的，那我要么是神，要么是庄家，可惜我都不是。我唯一能做的，就是充分的去调查所有我有意投资的品种的团队背景，甚至调查到开发团队的每个人的背景，然后根据市场状态做一些评估，再做组合投资，这或许是我可以做的唯一的方法，你或许可以借鉴我的方式。”

活动结束，谈话也就这么结束了，问题是，刚才那美女是谁？怎么没扫个微信啥的？

有趣，有料，来自老猫的“猫说”！



年化收益100%，在这个行业竟然羞于提起！

2016-05-31 老猫 猫说

你还不信，这是真事！

在这个行业，如果说过去的一年投资年收益仅仅100%，实在是很汗颜的事情，因为意味着他的收益率跑输了整个行业发展的平均值。

这就是“区块链”行业，也是当前最“风口”的行业。

如果你觉得“区块链”三个字很陌生，我给你两个建议：

- 看我公众号前面的几篇文章以及去谷歌“区块链”，赶紧学习(上不去谷歌，就先学习翻墙)；
- 不想学习，就只是想看看有没有快速赚钱的方式，那我建议你取关本号，考虑下传销或者赌博行业！

回到刚开始的话题，为什么区块链资产行业有这么高的投资回报呢？

因为，到目前为止，这个行业还是一个小众投资领域，在这个行业通过投资获利的机会太多，只要通过一定的学习和分析，选择适当的品种进行投资，实现年化100%的投资回报是很平常的。

机会多到什么程度？

我亲自见证的两次机会：

- 2015年6月，比特币价格1500左右，现在的比特币价格，在3700左右，如果你在一年前买了比特币，什么都不要管，你的年化收益率将是160%+；
- 2016年1月，以太币价格大约为10元，现在的以太币价格，在80左右，如果半年前买了以太币，什么都不要管，你的年化收益率将是800%+；

更加小众一点的机会

- 众筹 DGD 的成本大约为17.5元，现在的价格为58元；
- 众筹 DAO 早期参与用户成本为0.5元，上线后1元以上卖出轻而易举；

就以上这些机会，只要抓住一个，就能实现全年100%以上的年化收益了。然而你却错过了大多数，是不是？

如何能从纷繁复杂的行业中抓住机会？

这个问题太大，如果真要写透，最少得几万字，这里简单的写个几点，也许，未来某本书里面我会写得非常详细。

1、是否认知到比特币将会是真正的全球超主权货币？

如果内心不承认这点，1500买的比特币不可能放到3000，对不对？如果只是作为一个炒作标的物，100%的涨幅已经爽死了，然而，在我们这样的长线投资者来看，现在的比特币价格依然超级便宜，5位数价格也不足为奇，这样的心态，获取高额回报自然是理所当然；

2、是否能理解区块链技术将带来全新的网络以及商业逻辑？

如果理解这一点，对于区块链技术的龙头以太币的价格上涨数倍自然也就安之若素，如果不懂，炒个短线走人是必然的啊！

3、是否能对区块链相关知识有足够的理解力？

上面两点的充分认知并不是很容易实现的，和知识结构以及理解力有很大的关系，对这个行业的深度了解，大量的阅读和理解，深度的思考各个交易品种之间的内在的逻辑，这些是构成正确认知的不二法门。

4、是否在选择投资的品种上有足够的判断能力？

如果说上一条说的是道，那么这一条说的是术，目前号称自己为“数字货币”、“虚拟货币”、“区块链资产”的交易品种或传销品种成千上万，99%都是欺骗或者无意义的资产，如何选择真正有价值的资产投资，如何选择靠谱的平台和正确的投资品种，对新手来说是巨大的困惑，需要做足

功课。

欢迎大家关注我的微博 **@大白老猫**

中国著名的比特币投资人@李笑来 老师建立了一个支付宝群《**比特币生存指南**》，现在我是群主，每周四如果我不出差的话，我会在晚上8点在这个群里做脱口秀式的分享和答疑，请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，这里只分享知识，对于短期的价格不作任何解答，这个群是收费的，入群需要支付 999 元。

如果想入群，请用支付宝扫描以下二维码。





比特币生存指南



用支付宝扫二维码，加入该群

该支付宝二维码将在2016年06月07日失效

聊聊这波行情-老猫茶馆（6月2日）

2016-06-03 老猫 猫说

由于最近我要参与编写一本书的某个部分，所以，我发公众号的频次会降低，基本上每周四我在《比特币生存指南》这个支付宝群分享后，会把分享的一些观点在第二天发布，当然，抽奖和答疑部分就只有群成员才能参与了。

以下是6月2日分享的内容：

比特币3000点左右启动，最高达到3988，基本上上涨了1000点，目前回到3500点左右初步探底成功，但未来的方向取决于资金面及市场意愿，暂时无法做短期价格的判断，中长期依然保持牛市思维。

大幅回调的主要原因

- 1、由于国内外差价特别大，价格需要一个平衡过程，用了3天时间国内外的差价从500到了50，扣除资金成本及汇率影响，价格基本上已经平衡，这三天时间，全球部分法币因为比特币的原因大规模的流动，已经建立好通路的人通过跨国搬砖，赚的盆满钵满；
- 2、技术调整的需求，技术方面是另一个话题，不多展开，目前在50%位置获得支撑，需要通过盘整确定市场价格锚点。

需要注意风险

绝对不要在现在的价位做高倍率杠杆，不管是多还是空，据说这次发生了著名的[双爆事件](#)：

5月29日晚上8点 有人在3800价位多空各开20倍杠杆满仓，早晨一醒过来，多空仓位都没了，因为当夜的价格最高3988，最低3630，多空仓位都被爆了。所以，本年度的最佳币圈笑话：“MD，XX期货交易的系统是不是有问题啊，我的仓位怎么被隐藏了？价格还是那个价格啊！”

价格到达一个新的位置，市场是没有锚点的，注意，这是第二次说锚点这个

词，在一个没有锚点的市场，盘口特别虚，大幅上下都很容易，这也是市场的风险所在。

我一直主张，群内的成员业余投资的话，买现货放着就妥了，这是最安全的，我们建群的时候，比特币的价格大约在2000出头，这一路上我对大家的建议一直是买现货长期投资，能按照这个方式做的，应该都不会亏钱。

聊聊这波上涨的原因：

人民币汇率新低，造成避险需求；

政府对互联网金融的强化管理造成流动资金寻找突破口；

某交易平台被监测到每天买入资金每天3个亿人民币；

长期盘整后技术形态上的突破带来大量的技术派的加入；

新用户的增加和公众的意识觉醒；（可以看谷歌和百度指数）

传销团队号称要买500万个，说已经买200万个（虽然我表示怀疑，但既然是传闻，我就和大家分享一下）。

关于DAO 和 ETH

上周六云币上线了 DAO，现在价格稳定在0.85左右，我半个月前写过一篇《THE DAO 风险几何》里面提到，DAO 有很大概率破发，目前的价格计算下来，80元以上买以太坊去参加众筹的，目前都已经破发了，按照众筹的规则，每100个 DAO 的众筹价格是越来越高的，最后的价格是1.5个以太众筹一个 DAO，后期的成本基本都在1元一个以上。

对于 DAO，我不建议群里的朋友投资，因为，DAO 本身不是一个炒作标的，而大部分的群友并没有能力去选择项目和投资项目，所以，从安全角度，保持观望即可。

至于 ETH，由于被DAO 众筹后锁定了大量的筹码，目前卖压并不大，所以价格上涨似乎比较轻松，但弹性却越来越小，6月28号之后，DAO 可以以100 : 1的比例回购成 ETH，如果届时 DAO 没有赚钱效应，有可能会对 ETH 形成压力，当然不排除主力逆向思维，把 DAO 炒作一把，但出于价值投资的角度考虑，我对这样的炒作兴趣并不大。

来了几个新群友

上一次的公众号内容发布了这个群之后，来了几个新群友，我需要和大家以

及新群友再说一下这个群分享的主要内容。

我不会带大家炒币，尽管目前比特币的概念已经被延展到区块链了，但正如我们群的标题《比特币生存指南》，区块链资产投资依然存在如何安全生存的问题，所以，我在这里给大家做的分享，更多的是逻辑问题，同时也把市场的一些我认为有价值的资讯分享给大家，如果大家只是做长线投资的话，每周四晚上8点听下我的分享顺便参与抽个奖，基本就能对这个市场了解个大概，如果有疑问，也可以在周四咨询，并且，群里还有群友互助，基本上能解决大多数问题。有些时候，会有一些特别的重点问题，我会专题在群里做分享，在重点知识上，也能获得学习的机会。

有趣的事情

有朋友说看到在某个QQ群有人讨论众筹加入我这个群，说10个人每个人出99.9元，派出一个人入群，然后把群内我分享的内容录音再拿出去给大家分享，我不知道这位众筹代表是不是已经加入，如果加入了，我表示欢迎，作为代表，你的福利是可以参与我们群抽奖等福利，并且第一时间听到分享，但会让你失望的可能是我这里并没有什么内幕，我只是在公开的信息的基础上做一些我自己理解的分享，同时，我也无法回答所谓短期价格之类的咨询，我能做到的，就是以一个行业观察者的身份给出我自己的观点，供大家参考。

本次分享抽奖

这次抽奖的奖品是十本《区块链》的书以及 上海迪士尼团体三人套票一套，已经在分享之后在群里全部抽出。

有空给我投一票

本文最后的“阅读原文”链接是一个投票，评选区块链意见领袖，其实我觉得自己一直都习惯“没领没袖”的样子，但为了不至于垫底（不好看），就顺便把链接贴在下面，有时间不怕麻烦的，就给我投一票，谢谢！

关于比特币生存指南群

这个群是 @李笑来 老师创立的，现在由老猫负责管理，目前群人数 272 人。

本群老猫只分享市场的重点信息以及个人的一些主观观点，主要讲事实和逻

辑，不对交易和炒作给出具体的建议，如果您希望自己成为区块链资产的价值投资者，但又没有太多时间关注市场，可以加入这个群，老猫在不出差的情况下，会每周四给大家做分享。

加入本群需要支付人民币999元，而且，如果不喜欢单选也是不退的，所以，请谨慎考虑，加入本群并不意味着一定能够让你赚钱。

如果只是想要获得我分享的内容，关注这个公众号和我的微博 @大白老猫 就可以，加入群的主要价值是能参与“社区”的互动体验。

用支付宝扫描以下二维码可以加入本群，如果支付过程出现错误，每天只有2次机会，第三次错误就只能等第二天再加了。



比特币生存指南



用支付宝扫二维码，加入该群

该支付宝二维码将在2016年06月09日失效

论老鸟的正确飞行姿势

(原创) 2016-06-08 老猫 猫说

最近“区块链行业”（币圈的雅称）各种云山雾罩，作为一个在行业中“飞行”多年的老鸟，不敢说资深，但对于如何保持在这个行业安全飞行的“正确姿势”还是略有一点心得，在这里分享给大家，希望大家能得到一些有益的帮助。

姿势一：坚定

坚定地相信区块链能改变世界

做到这一点不容易，大多数新人连区块链是什么东西都搞不清，你要让他相信这是一种可以改变世界的东西，对他而言，确实很难，但是，既然你要参与区块链资产的投资，你不信区块链这个行业的价值，那就是纯粹的瞎玩，运气好，赚点小钱走人，运气不好，投资打了水漂，连原因都找不到。为什么必须要相信区块链能改变世界？

我只问你一个问题，如果你不相信互联网能改变世界，你会不会去投资腾讯的股票并持有十年？你能不能在区块链投资上赚钱，决定于你能不能理解区块链将改变世界。

坚定地相信比特币能成为世界货币

这个问题与上一条有相似之处，比特币目前是市值最高的区块链资产，但依然是最值得投资的区块链资产之一。比特币是全球通用的超主权货币，目前仅仅90亿美金市值，如果你不信它将来会以万亿市值连接世界的经济，那现在就放弃吧，现在已经3800+的价格对不相信它未来的人，会是巨大的负担。

如果是原来有机会很低的价格买到，现在手里还屯有100个以上比特币的人，一定是坚信比特币价格会达到5位数，尽管已经赚了几倍，但根本就没有考虑

卖出，这就是信任的力量，赚个几百就跑路的人，其实真没必要到“比特币”这个陌生的领域来赌，各种原油、白银、邮币卡，更狠的还有传销和P2P，玩什么不好？最起码看起来比比特币好理解得多。

姿势二：保持

保持敏感

区块链投资行业机会很多，但机会往往是留给有准备的人的，既然要进入这个行业，对行业的各种变化和机会保持敏感就非常重要，当机会来临，你却总在她身边徘徊，最悲伤莫过于此。

保持冷静

机会来临了，是冲动的一把梭，还是按照这个机会的特性进行配置式的投资，这是对人性的考验，保持冷静也许会让你少赚一点，但很多时候会留给你更多的机会。

姿势三：怀疑

怀疑绝大多数的众筹

市场处处是机会，众筹却总是令人不安，参与区块链资产的众筹项目看起来很高端，但事实上踩坑的也不少，众筹的逻辑是：你给我钱，我就干活，你不给我钱，我就不干，于是，你牺牲了自己资金的流动性，为一个不确定是否成功的项目下注，同时还要对这个团队主要成员的技术和人品下注。

众筹项目是否能如期完成？是不是达到预期的功能？会不会有平台给他们上线？这些都是问题。

并不是所有的众筹都能赚钱，随着圈钱欲望越来越强烈，未来因为众筹而被套的，会越来越多。

市场上机会太多，连以太坊这样的品种上线后都逼近过破发价格，你又何必去锁定几个月的时间来求得一个不确定是否有暴利的机会？如果你看得懂这

个项目，并且觉得超值，可以参与众筹试一把运气，如果觉得有任何地方让你怀疑，绕道而走吧，相信我，你并没损失什么！

特别提醒：参与众筹前，请研究这个项目，并再三问自己以下几个问题：

- i. 这个项目究竟解决了什么现实问题？
- ii. 这个项目是不是一定要用区块链方式解决？
- iii. 这个项目法币是不是也能直接做到？
- iv. 这个区块链技术解决方式是不是效率和经济性都有极大的提高？

如果这些问题中有一个是不确定的，很有可能这个众筹的项目是有问题的。

怀疑绝大多数别人给你推荐的币

很诡异的一件事情是，外行一开始被别人推销的“虚拟币”，基本上都是骗子币和传销币，原因很简单，只有这些品种，才有人有动力推荐你加入，因为对他有利益关系啊，所以，投资品种需要自己去研究和分析，最起码，你投资的品种应该在 <https://coinmarketcap.com> 这个平台能查到资料吧，否则，基本上是不靠谱的，另外，即使是在这个网站能查到的，有些可能也是没有投资价值的。

怀疑绝大多数分析师的判断

投资就会涉及到价格涨跌的问题，如果你有一些基本的交易分析技能，那就按照自己的方式去做，自己投资的钱自己做主，不要轻易相信别人做空做多，分析师如果一切都在掌握，静悄悄的自己赚钱就好了，何必带你共同致富？你赚了钱可能要给分析师好处，但你亏了钱他不会管你的，所以，你是最终的买单人。

姿势四：学习

学习比特币的价值逻辑

比特币为什么会成为超主权货币？

比特币为什么可以实现价值存储和转移？

比特币的转账为什么是值得信任的？

为什么比特币的效率优于法币？

为什么政府无法真正的控制比特币？

为什么比特币不需要一个机构对其负责？

把这些问题搞清楚，你才能理解比特币，你才能从内心真正的信任比特币。

学习区块链的基本知识

区块链究竟是什么？

为什么有些区块链资产会有价值？

什么样的区块链资产是没有价值的？

最主要的区块链资产有哪些？

带着这些问题去学习，或许是最快的理解这个行业的方式。

弄懂各种区块链资产背后的核心逻辑

为什么有的资产很值钱，有的资产不值钱？

某个区块链资产背后的运行逻辑是什么样的？

这个资产未来到底能干什么？是否真的有潜力？

它现在排名多少？最近在上升还是下跌？

是谁发行的？数量是多少？有没有预挖和黑幕？

只有把这些事都搞清楚了，才能对区块链资产的投资多少有点自己的理解，才能尽量避免入坑。

学习靠谱的屯币方式

记住这个公式，然后慢慢去理解吧。

冷钱包 > ONCHAIN 钱包 > 靠谱交易所 > 你懂得。

如果实在由于能力问题前两个做不到，把资产分开放在多个靠谱点的交易平台，可能是防止资产彻底灭失的办法之一。

姿势五：选择

选择靠谱的交易平台

国内那些平台是靠谱的？

国内哪些平台的交易品种是靠谱的？

国外哪些平台是安全可靠的？

国内外哪些平台出现过盗币或分裂的丑闻？

选择靠谱的区块链资产

什么是靠谱的区块链资产？每个人都有自己的观点。

比特币，还有呢？

因为前面一句话，把比特币作为一种基础配置，大概不会错。

其他品种呢？

只能靠自己研究，但一定要记得远离传销币和骗子币。

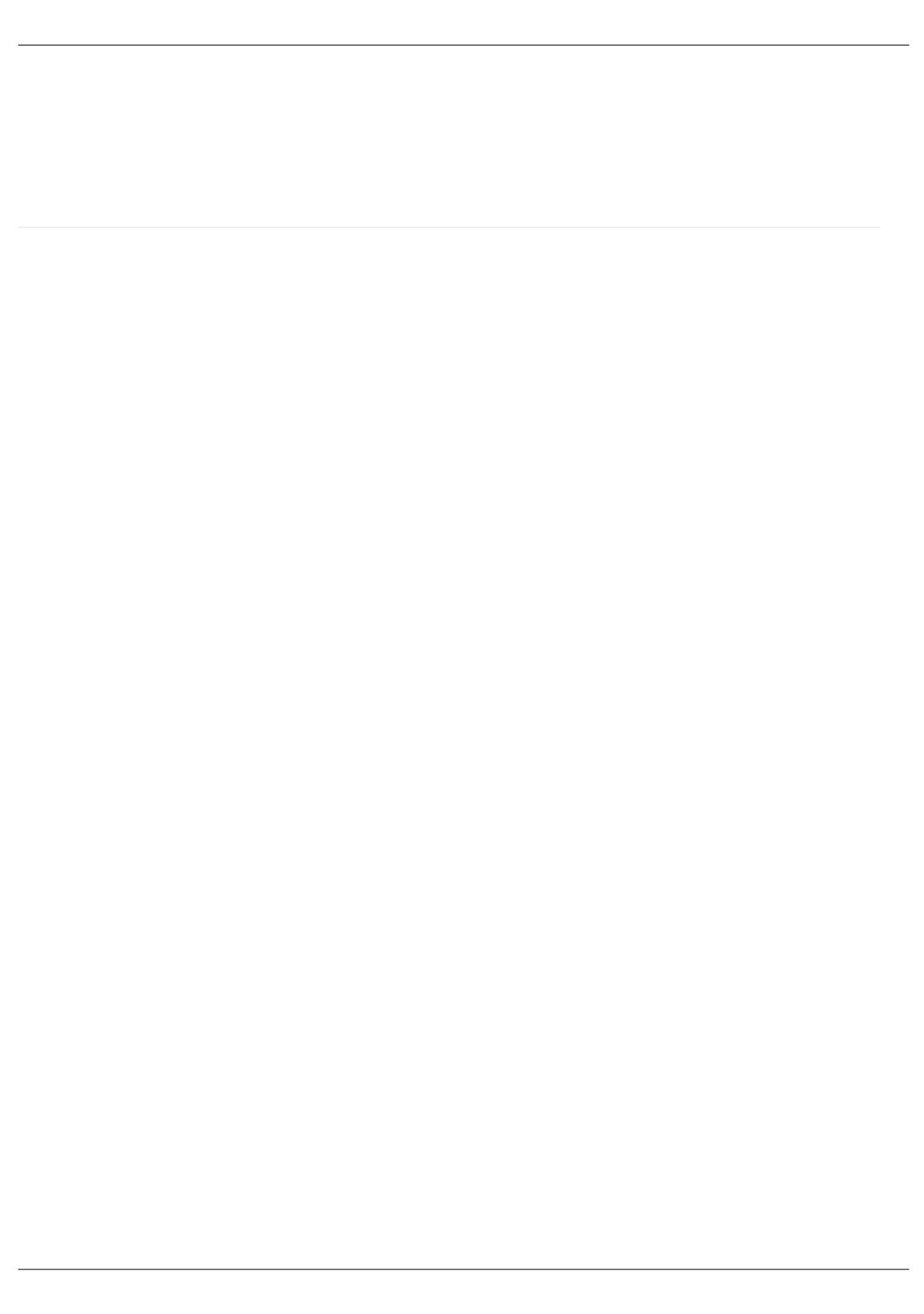
选择正确的买入和卖出时机

任何一种区块链资产，都有合适的买入和卖出时机，靠谱的资产，有可能也会让你亏损，除了资产本身内在因素，还有买入的时机问题，一般的逻辑是低买高卖，问题是，绝大多数的人的亏损都是因为做反了，高买低卖通常是在时机的错误，造成一错再错。

趁着假期，有时间还是多学习下，想找一个特别合适的学习资料并不简单，仔细考虑了下，我推荐以下两个资源：

1、特别初级的用户，先看我的网站 feilaomao.com，这里面有很多浅显易懂的逻辑和分析，因为时间及阶段性原因，不确保所有的观点都是正确的；

2、巴比特的区块链专栏 <http://www.8btc.com/blockchain>，这里面的文章深浅程度不一，文章的数量很大，有时间的可以“恶补”。



老猫茶馆 6月9日

(原创) 2016-06-10 老猫 猫说

大家端午节快乐，希望大家能因为我的分享而赚钱多多！

我的微信公众号已经可以有文章菜单了，文章未打开之前或者关闭之后页面底部有个“文章清单”，里面可以看到三个栏目的所有文章，三个栏目分别是：老猫茶馆、区块投资、生活笔记。

一、说说安全的事情

周一闹出了一个误会，黑客把从其他交易平台用户账户盗取的比特币转到某个交易平台卖掉了，结果误传成卖币的平台丢了币了，结果瞬间造成恐慌，比特币的价格都出现了50元的跌幅。

虽然后来被证明是误传信息，但随着币价的上涨，各种“被黑客盗币”的状况可能会更多的出现，我今天和大家说说如何看待比特币的安全的一些基本问题。

第一 看自己有没有能力独立管理

这个话题展开太长了，大家可以到群文档中去学习一些钱包的知识，但自己管理比特币，就要承担自己丢失比特币的风险，对于没有很好的密码管理能力以及私钥备份管理能力的用户来说，这是一个挑战，我似乎看到群里有人自己管理的比太钱包的密码忘记了，这是一个悲伤的故事，如果想不起这个密码，这个币就被永久锁定了，谁也没有办法帮你把币取出来。

第二 如果你依然坚持放在交易所

我个人不觉得这也不是不可以的做法，但是，你最起码得注意以下两点：

A、放在哪个交易平台？国内的交易平台，其他平台我不清楚情况，我只敢说云币到目前为止没有丢过币，另外，国内的拿过大额投资的大平台，资产规模也比较大，只要没出现巨大数量的比特币被盗，对于一些小风险还是有抵抗能力的。

B、对于将比特币放在平台的用户，依然有一些忠告，特别应该注意的是：

- 绝对不要使用和你的注册邮箱一样的密码。

- 尽可能的使用谷歌二次验证！
- 尽可能的去绑定手机并使用实名验证！
- 分开放在多个交易平台不失为一种办法，但并不绝对安全。

二、行业最大的并购案

上市公司 **山东鲁亿通**，30亿元收购 **嘉楠耘智** 100%股权，这是区块链行业史上最大的并购业务，如何解读？

- 1、区块链行业从概念到实体，真正进入了资本的视野，资本大规模进入区块链行业拉开了序幕；
- 2、资本将寻找区块链产业各个环节的机会来进入这个行业；
- 3、真正有价值的区块链资产将因为资本的涌入而获得更大价值空间；
- 4、资本力量将推动这个行业的合规化并让这个行业加速发展。

结论：普通用户唯一参与区块链行业的方式，可能就是投资购买区块链资产（这话似乎有点洗脑），所以，如果你手里的资产是真正有价值的，什么是有价值的，可以看我之前写的文章，这里不多解释，请握紧筹码，你不知道有多少人正虎视眈眈。

三、说说市场情况

A、比特币价格重新回到3800以上

上周分享中让大家保持牛市思维，不要轻易丢失筹码，这个观点算是被市场确认了，对于比特币，中长期价格依然看好，个人认为今年大概率破5000的机会，但是如果现在建仓，需要自己考虑能承担的风险了，我妹妹2014年4200买的比特币还在手里，但她说这笔钱不考虑要用的，所以，她如果放5年的时间来考虑，亏钱的概率就很小。

我周一发过一条微博：

关于比特币的思考：

短期看，多头一次次的被空头干爆，局部战斗中多头十打九输！

长期看，多头获得胜利却没有任何悬念，因为比特币是不可阻挡的趋势性需求！

喜欢一时爽还是万古长？

| 看你自己了。

这段文字其实是很现实的过程，本轮牛市从1500起步，在这个牛市过程中，做杠杆的多头被爆仓无数次，做空的似乎总是在赚钱，然而，比特币的价格却到了3800+，但一直现货持仓的，似乎也赚钱了，那么，是谁亏钱了呢？大家思考一下。

B、SIACOIN 本周出现了较大幅度的上涨

随着价格的上涨，风险也会随之增加，普通散户不要追涨杀跌，自己研究透彻这个项目，看好，就长期持有，如果不看好，及时获利出局，都是很好的选择，如果试图通过高卖低买降低成本，对于这种小市值而早期阶段的资产品种，可能有一定风险，具体操作我并没有建议，希望大家好运。

C、依然推荐稳健的用户配置一些 DGD

等它上涨之后我就不会再推荐了：）虽然 DGD 的逻辑和巴比特的分红股 DCS 有类似之处，靠分红获利，但在能让 DGD 产生盈利的黄金锚定币 DGX 上线后，区块链上就有了真正靠谱的稳定价格的货币了，这是区块链的刚性需求，扩张性值得期待，另外，我对 DGD 团队做过尽职调查，虽然是众筹的项目，但他们团队绝不是屌丝创业，是富二代和富一代合作创业模式，新加坡的法律对企业有着严格的监管规范，相比较还不知道投什么项目的 THE DAO，DGD 是一个已经定向项目并且项目运行良好的 DAO，作为稳健投资，配置一些 DGD 是风险较小的，另外补充一点，DGD 目前比较低迷的主要原因之一是因为 Gatecoin 被盗币，导致大量的用户受到影响，许多用比特币购买的用户的比特币被盗了，导致买盘不足，这对价值投资来说，未必不是一个抄底的机会。

四、说说众筹的事情

本周市场上的众筹很热闹，这与之前的众筹项目大多数赚钱有关系，以至于很多人认为众筹和打新股一样包赚不赔，然而，事实差别很大，打新股最起码这个公司已经具备了发行股票的条件，是拿已经做的事情来募集资金，而众筹其实是你给我钱我再干活的模式，和团队成员人品和管理能力关系非常大。

另外，众筹本身并没有稀缺性，只要有钱都能参与，这种模式下，大家应该

谨慎一些，尽可能参与自己能看懂的项目，不要盲目踩坑！

请记住区块链项目是否成功取决于以下核心的两点：

- 这个项目必须要用区块链方式来解决吗？
- 是否这个项目从逻辑上比传统方式解决问题有更高的效能和价值？

在掏钱参与众筹前，请把这两个问题想清楚，如果这两点无法说服自己，建议不要投或者少投，要有亏损的准备。

以上是我6月9日晚上8点在《**比特币生存指南**》支付宝群分享的内容。

每周四如果我不出差的话，我会在晚上8点在这个群里做脱口秀式的分享和答疑，请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，这里只分享知识，对于短期的价格不作任何解答，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

如果想入群，请用支付宝扫描以下二维码。



比特币生存指南



用支付宝扫二维码，加入该群

该支付宝二维码将在2016年06月16日~~之后~~说

老猫茶馆 6月16日

(原创) 2016-06-17 老猫 猫说

各位看官，微信已经给我开通打赏功能了，如果觉得我的文章对你有帮助，除了转发分享，你还可以给我打赏哦，哈哈哈，我也要有睡后收入了……

先聊下市场行情

比特币市场

这周比特币的价格用涨势如虹来说绝不过分，对于比特币未来价格的判断，我依然坚持中长期牛市的观点，随着比特币价格的上涨，风险也正在放大，我再次提醒的事情是，不管多空，在没有足够市场交易经验的情况下，尽量少用杠杆，如果在连杠杆倍率意味着什么都不懂的情况下开杠杆，基本上是等于扔钱不听响的不负责任行为。

另外，在单边强势市场，并没有什么有效的对冲无风险套利方式，做对冲不一定能赚钱，杠杆却有可能爆仓。所以，安心屯现货，是已经买入的大多数人当前最佳的策略，至于市场上的小波动，可以直接无视，至于还没买问我能不能买的，这短期价格我真心不知道，这得您自己做主了，别为难老猫。

山寨币市场

上半周山寨币小涨了一波，然后迅速回落，希望群里的朋友没有因此而受到损失，山寨币为什么起来快、跌的也快，这是有原因的，下面给大家分析。

什么叫山寨币？所谓山寨币，就是复制其他币的源代码经过一些技术参数调整后另外重新起一个名字的虚拟币品种。典型的山寨币有莱特币，狗狗币，这两者基本上都是 FORK 比特币的代码调整参数后发行的，还有一堆山寨的山寨的各种币，我就不点名了，名字能五花八门到你难以理解的程度，其本质都是一样的，根本没什么应用和价值，唯一的功能就是炒作。

山寨币存在的意义：

1、验证原品种代码在改变参数的情况下的有效性和安全性；

2、圈钱、圈钱、圈钱；

所有以山寨币作为比特币的小额支付的补充这类说法都是推广者 YY 的，我真没想到有什么场景是需要用其他币来补充的，比特币目前的位数是小数点后 8 位，即使比特币涨到 100 万美元一个，最小单位也才 1 美分，我相信大多数人有生之年看不到比特币 100 万美元这一天，所以，别信什么小额支付的替代之类的，真给你等到 100 万美元了，每天早餐都能加个蛋了，还需要用山寨币来小额支付？

因此，山寨币的行情有如下特征：

- 1、永远在下跌通道中；
- 2、偶尔反弹也是旧人套新人；
- 3、没有任何长线持有价值，逢低买入也是为了逢高出货。
- 4、主力品种涨到高位，有部分风险资金顺手去干一炮就跑，这时候会有很短期的行情。

对参与山寨币交易的建议：

风险厌恶者，坚决不要碰山寨币。

风险喜好者，可以在低位买入等高位卖出，参与一下博傻的游戏，但也要做好归零的准备。

聊聊区块链资产的配置

将比特币配置为个人资产的一部分

配置的对应称呼是什么？ALL-IN，也就是把鸡蛋放在一个篮子里的方式。

将区块链资产作为个人财产的一种配置，是均衡性投资方式，我常说这样一句话：**买入比特币，就是做空全世界**。而全世界的其他资产价格，逻辑上和比特币的价格应该是反向的，我们无法判断未来世界的不确定性，将三分之一的资产配置成比特币，或许是一种明智的选择。

我需要解释的是：比特币是最大市值的区块链资产，也是区块链资产的代表，简单的将比特币作为个人资产的配置，并没有什么问题，能做到这一步，等于已经为你的资产在未来不确定的世界里增加了抗击风险的能力。

将比特币配置为区块链资产的一部分

在2016年以前，在区块链行业是没有什么配置这一说的，可以这么说，凡是“配置”了山寨币的，基本都亏得丢了裤衩，连比特币本身都经历了一个暴跌探底的过程。

区块链行业到了2016年开始大爆发，绝不是偶然的，说明其应用已经向纵深发展，区块链资产的概念也开始变得明晰，配置区块链资产成为了一种可能。

假设你把个人资产的三分之一配置成比特币，在比特币大涨的时候，固然收益丰厚，但当比特币价格下跌的时候，也颇有一种“裸奔”的感觉。

但如果将三分之一的区块链资产配置成几种不同的类型，或许是更好的选择，这是因为，区块链资产之间由于资产特性不同，波动性并不相同，涨幅也不一致，在当前整个区块链行业大爆发的背景下，或许将是更为安全的。

配置区块链资产，比特币以外的其他资产要看其是否具有长线的真正价值，这点非常重要。

就云币上线的资产来说，以下是可以作为配置的品种：

- **比特币BTC**，这个不用说，区块链资产的标杆；
- **以太币ETH和DAO**，DAO 尽管应用前景不明，但在本月28日之后是可以按照100：1 换回以太币，如果预期看涨以太币，等于是按照一定的折扣购买了以太币，所以把它当做以太币配置没什么错；
- **云储币SC**，这个资产的背后是云存储的服务价值，可以作为小比例配置，但最近价格上涨了不少，或许需要择机买入；

- 值得一提的是 DGD，众筹成本在18元左右，总盘子200万，对应的是在新加坡严格法律管理下的黄金等值资产 DGX 流通手续费的分红权，如果持有200个，就意味着享有了区块链黄金锚定资产 DGX 未来的交易手续费万分之一的分红权，意义非凡。这样一个真正有应用支撑并且分红预期明确的小盘品种，其价格数倍于以太币都是合理的，所以，且配置且珍惜：）特别说明：DGD 是一个公开众筹的品种，云币只是交易平台之一，目前平台占有筹码比例不到5%，由于盘子太小，价格暴涨之前能大量卖出的很少，很难有庄家进来，所以，理解其价值的散户才是这个品种的主力，由于众筹的价格相对还是比较低的，只有这些人把筹码大多数都交出来后，其市场价格才会真正被发现，分红预期将决定这个品种的最终价格，老猫无法对您的投资收益做任何担保，如果您进行资产配置，请自己评估风险，老猫只是对其可能的价值进行提示。

建议配置区块链资产不要贪心，也不要赌心，合理配置才是硬道理，更加不要轻易 ALL-IN，因为 “**成功的人生需要对冲**”。

以上是我6月16日晚上8点在《比特币生存指南》支付宝群分享的内容。

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作任何解答，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#咬口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊jF80x00yB该咬口令将在2016年06月23日失效



DAO 被盗，以太走向何处？

(原创) 2016-06-18 老猫 猫说

我在微博上写了两条关于 DAO 被盗事件出于自己认知的观点，引发了很大的争论，甚至铺天盖地的攻击，某北大博士竟然说出“你们的以太坊”这样特别无脑的喷词出来，真正能客观冷静理智的去思考问题的人，竟然这么少吗？

在写这篇文章之前，似乎要先说明以下几点：

- 我个人的以太币，在75左右就离场了，手里并没有一个以太币，所以，我个人利益上没有为以太坊辩护的意愿；
- 我所工作的云币网，目前以太币的交易量在全球排名仅仅第11位，只占有1.27%的交易量，即使如昨天这样的剧烈行情，以太坊在云币网的交易量也只占总交易额的24%，在一般情况下，只占到10%甚至更少，以太币只是云币网多种区块链资产中的一种而已，即使没有以太币，云币网也会好好的成长，所以，说我为平台利益而力挺以太坊，似乎真没这个必要。
- 我个人之前对 DAO 的观点也一直比较消极，大家看我前面的几篇关于 DAO 的文章也能看到，但我不会因此就不再客观的去分析这个事件。

事件回顾

6月17，全球最大的众筹项目 THE DAO 发生了 ETH 被盗的事件，其方式是有人利用 THE DAO 的程序漏洞，在 THE DAO 的下方创立了一个“子 DAO”，将 THE DAO 众筹的350万个以太币转移到其中，如果放任其发展且没有任何措施，黑客将在27天时间之后，可以将这些以太币提取到其他地址，之前所有参与THE DAO 众筹的用户，可能将因此资产大幅缩水。

这是一个非常严重的事件，以太坊的官方团队通过紧急安全会议提出了如下的解决方案：

开发者社区正在提议进行一次软分叉。不会有回滚，不会有任何交易或者区块被撤销。软分叉将从块高度1760000开始把任何与The DAO和child

DAO相关的交易认做无效交易，以此阻止攻击者在27天之后提走被盗的以太币。这之后会有一次硬分叉将以太币找回。

矿工和矿池应该照常处理交易，等待软分叉的更新。如果同意进行软分叉应在代码释出后尽快升级。The DAO token的持有者和以太币的持有者请保持冷静。交易所可以照常交易以太币。

解决方案可以如此解读：

以太坊的区块链本身没有任何安全问题，所有人可以正常交易与转账，开发团队以软分叉的方式将黑客盗取以太币的交易记录软分叉，并升级挖矿代码，旷工升级代码后挖矿将使黑客的本次攻击无效，ETH 将会被找回。

从事件本身来说，这件事如此处理，就可以宣布结束了，通过软分叉和矿工的升级，用户没有资产数量上的实际损失，系统也修补了一个重要的漏洞。但是，由于软分叉本身涉及到每个人对这个项目理解和价值观的问题，在短期内以太坊和 DAO 的价格将承受压力，对于以法币计算资产的用户来说，阶段性的资产缩水将不可避免。

然而这事在比特币社区掀起了轩然大波

令人意外的是，这个在 ETH 社区内大多数人达成共识的处理方案，却让隔壁的比特币的爱好者们非常的不痛快，主要的观点有：

- 以太坊官方没有权利执行软分叉；
- 以太坊违背了去中心化的定位；
- DAO应该与黑客讨价还价；
- 应该让 DAO 的投资者自行承担损失；

针对这个情况，我以调侃心态写了一个段子：

隔壁老王家儿子银行存款被盗，损失不小，老张非常高兴，击掌而歌，终于出了一口恶气，看你发财不爽很久了！

然而，老王竟然有办法让这笔钱在另一家银行被冻结。老张突然就暴怒了：你妈逼居然是这样的老王，你竟然不让小偷偷你的钱，我家大门做多大都差点打得分家，你凭什么一句话解决问题？你去看看你家儿子长大独立成家的规定，你还要不要脸？老张很愤

怒！

然而这条微博迅速的被各种 ETH 黑包围了，从谩骂到攻击，甚至无差别攻击到云币，连昨天因为用户量访问暴增造成网络拥堵也被黑化成“拔网线”，事实证明，反智的行为在这个行业一点都不比其他行业少，之前说过的那位有着“博士”身份的博主都能把 ETH 的中文名叫“以太坊”不吉利来说事，而这样做的唯一理由，竟然是 ETH 没有做到去中心化。

关于去中心化善与恶的一些思考

去中心化究竟是为了什么？以太坊必须是去中心化的吗？

如果现实世界中，隔壁邻居家的存款被人偷走了，就算你内心中因为之前比邻居穷而一直不爽的内心非常爽，你也一定要公开表态，要缉拿小偷，严惩小偷，这是因为，盗窃是众所周知的犯罪，盗窃本身并不是一种需要保障的权利，另外，这个小偷可能偷邻居的存款，也有可能偷你的财产，这是一种对自我生存环境的安全需求下达成的共识。

然而，这事到了以太坊和比特币这两个邻居身上，似乎就完全变了，讨伐黑客，用技术手段阻止黑客获利，竟然失去了正当性，反而似乎黑客更值得同情，人家辛辛苦苦盗个币，也不容易，是吧？而且，逻辑竟然是，今天可以用技术手段阻止黑客获利，明天就可以用技术手段阻止你的收益，却完完全全的忽视了，这个技术手段的采用需要社区共识才能实现。

而这种公然违反善良本性的逻辑，其根源居然是一种叫“去中心化”的东西。

那么这个“去中心化”的神谕是哪里来的呢？去中心化的概念最早来源于一种网络技术 P2P，当然这不是互联网金融中的“骗 to 骗”，而是一种信息传输技术，而这种技术本身是中性的，并没有善恶之说，而将去中心化的概念放大的，恰恰是比特币，比特币的区块链将去中心化记账方式变成了一种思

想，一种神圣不可侵犯的东西。

然而，区块链的价值虽然表现在去中心化方面，但无脑的去中心化并不是区块链价值的本质，区块链价值的本质是：去威权化，去威权化意味着独立的思想和发展，任何人不得擅自凌驾于其他人的权利之上，但共识形成后，可以将共同提升共识的价值。

人类是这个世界意识的主宰，如果放弃这一点，去中心化就成为了灾难的根源，而共识本来就应该大于去中心化而存在的，而共识的基础就是人类的价值观，也就是能区别基本的善与恶，而放弃价值观的去中心化，本质上与希特勒的极权主义并无区别。

所以，针对这次 DAO 被盗的事件，窃喜和庆幸并没有什么错，但如果放弃基本的价值观，把去中心化作为不可触碰的神谕，不认同社区共识，将 DAO 的用户资产作为祭品的方式，才是区块链行业的悲哀。

为了不做标题党，写个严肃的预测吧

- DAO 用户的以太币在社区的共同努力下，将会收回；
 - 以太坊需要经过这次事件的洗礼才能再次成长；
 - DAO 可能会在问题彻底解决之后全部释放成为以太币后从市场消失；
 - 以太坊区块链作为最好的“去中心化应用”开发平台依然具有巨大的价值，并将更加茁壮的成长，以太坊依然是个伟大的项目。
-

从0开始成为 OTC 专业交易员【一】

(原创) 2016-06-19 老猫 猫说

序言：黄金时代

有可能这是一个能让你赚钱的故事！

在我成为一个成熟的专业交易者的那段时间，每天将近一个币的收入让我至今都自豪不已！

我是老猫，如果你多少了解一点比特币行业，我大概就是你听说但未必了解的那个老猫。

如果你能看到这篇纪实小说（姑且叫它小说吧，其实不过是一笔发生在几个月中的流水账，但因为这个流水账中多少有些有趣的故事，就厚着脸皮称为小说了。），这时候比特币的价格至少应该在5000元以上了，当然作为一个币圈的老人家说起价格来好像有点羞答答，因为那比较没有逼格，但你如果知道这篇东西是在比特币1540元的时候开始写的，你也就对我毫无节操的吹牛逼能有所谅解了，我之所以要在比特币价格站稳5000以上才发这篇文章，那是因为这样算起来我几乎每天能赚5000多块，给大家的感觉比较刺激。

另外，这篇小说里面所有的人都以老猫眼中尽可能真实的来进行描述，如果你看完这篇小说，或许会对2015年左右的中国比特币市场状态有个浮光掠影的感受，而那个阶段，现在看来，或许是最黄金的年代，就像美国的60年代，充满着机会和挑战。

再序：关于老猫

我接触比特币是在2013年年初，在那个还只有唯一一个“比特币中国”交易所的时候，300多块的比特币我只敢买20个的年代，好猫不提当年颓，本猫虽然胆小，但对比特币的钟爱是无以复加的，原因很简单，正如现在很多人喜欢它的原因一样，因为这是真正的属于自己的财产，任何组织机构都无法

将其剥夺。

老猫第一次在比特币圈子内出现，是在2013年底8000块的大泡沫后，那时候，比特币圈子依然有余温，那时候开始流行一种叫情怀的东西，而作为一个略懂皮毛技术的比特币的爱好者，业余时间搭建了一个非盈利的叫“菠萝集市”的比特币购物平台，而圈内另一小有名气的杜九一的加入，也让这个平台在圈内变得众所皆知，最热闹的时候服务器居然被访问到宕机，还接受了美国“福布斯”在线的访问，但币价的大滑坡，让所有的创业都变得更加艰难，随着老猫正式加入貔貅，菠萝集市的事情就不了了之了。

还没完，让我再废话几句

因为邱亮的诚意邀请以及我对笑来老师个人魅力的神往，2014年9月我加入了貔貅，然后就开始了各种折腾，也许是功力稍逊，也许是时运不济，也许是有一种叫底线的东西，云币的运营一直像温开水，始终找不到一个爆点。

2015年阴历年后的，随着市场状况的进一步恶化，技术团队因为方向性的问题出现了分歧，部分成员离开，我虽然选择了留下，但对未来的前景其实是迷茫的，继续留在币圈，到底会成为先驱，还是会成为先烈？成为了压在心头一块沉甸甸的石头。

这块石头压了将近5个月，期间老猫结束了在上海的远程办公，来到了北京，成为了厮混在海淀的北京市圈一员，但摆在面前的问题是，不管是个人还是团队，都需要一个如何破局的机会。

笑来老师还是懂我，在某个下午，约我出去打桌球，而这一约，竟然误打误撞的确定了后续团队的发展空间。这个会面，在现在看来，多少有点戏剧性，我们约定碰面，似乎与后来实际达成的成果无关，但这或许就是冥冥中注定的结果。

第一篇：九一来了

九一，微博名杜九一，okcoin早期的运营成员之一，后离开okcoin，与赵东一起搞银河蜻蜓联合挖矿，业余时间帮菠萝集市吆喝，因为他身上多少有点侠气，圈内口碑不错，也是老猫币圈的带路人之一，而这个故事的展开，与九一有着莫大的关系。

九一当时因为太太身怀六甲，在河南老家陪老婆待产，在状态比较稳定的阶段，九一溜到东南亚玩了一圈，绕道北京来看看朋友，我就是那个刚好被他看的朋友之一。

九一这时候同时干两事情，一个是搞了一个小的对冲基金，另外，是和东叔一起，在LBC上做比特币的场外交易，据说收益还不错，就是本金不够，来北京朋友中转一圈，看看能不能借点呼呼大睡的比特币一起赚钱，而我的几十个币此刻躺在星空的理财中，但九一要100个以上才起借，太少的结算太麻烦，被他嫌弃了，而我经历过存钱罐事件的惊吓，也对借币这个事情相对比较怵头，毕竟自己手里握着才比较安心，所以也就只是跟着去星空公司蹭吃蹭喝，酒酣之际，我问九一我能不能也做线下交易，说实在话，当时就是想赚点钱，九一说谁都能做，没什么门槛，只要有币就能去卖。

当时我对这个平台是有戒心的，老外的平台，对其背景完全不了解，万一带着我的币跑路了怎么办？币圈的坑实在多，要说没顾虑是不可能的，为这事我还专门跑去找了一下东叔，东叔很坦率，他说这个平台每天能赚几十个币，完全没有跑路的意义，所以相对来说还是安全的。（此刻有些心塞，是不是云币不收手续费的方式，反而让别人觉得不安全，所以客户数总是难以大规模的增长呢？）

对于去LBC上做交易，还是需要一些其他的勇气的，譬如，会不会有生意？会不会影响自己的工作？但最终赚钱的可能性还是让我做出了去试试的决定，最多就是玩几天就不玩呗。

从0开始成为专业 OTC 交易员【二】

(原创) 2016-06-20 老猫 猫说

第一部分发布后，居然好多打赏，非常感谢大家，这次我发两小篇，有人建议我一次性发完，但是这会有个问题，几个月前的稿子，我现在发布，我要仔细的修改一下，一次性的修改会让我特别费劲，另外，我希望这篇东西对想做这行的人有所帮助，慢慢发也许更有意义，别催我，争取每天一篇，如果出差或者没时间，就延迟，中间有可能还要插入其他的文章，公众号每天就能发一篇。

第二篇：注册发布

在注册前，老猫把LBC上的首页交易员的简介都看了一下，除了东叔和九一的交易有点文案的样子，其他的，说简介都有点太寒酸了，居然也能做几百几千笔生意，这让我信心大增，老猫超过5年电商（taobao）卖家的经验，找到个卖点发展点客户，还是有把握的，于是，硬着头皮开始注册，从这一刻开始，老猫的交易员之路开启了。

注册过程并不是太为难，但由于安全系统的设计，相对于国内的大多数网站注册还是要麻烦不少，最重要的一点，要做卖家，必须要用护照进行实名验证，好在老猫还有一张护照，要不，一个未来的优秀交易员，可能就在这一步折戟沉沙了。

另外，由于这个站的服务器在国外，登录并不稳定，如果需要稳定登录，必须要翻墙才能实现，尤其是注册时候的真人验证，不翻墙几乎无法解决，因为这个真人验证是用的谷歌的一个工具。

好在，那时候我有一个翻墙工具，访问还算稳定，如果当时不会翻墙，也许也就没有也许了（论翻墙的重要性，此处省略1000字）。

在 LBC 上交易，必须要翻墙，不会翻墙的人来学习如何翻墙是一件很痛苦的事情，但考虑到如果成为一个优秀的交易员，学会如何翻墙是回报率非常高

的事情，请看官注意，别来问我怎么翻墙，我不负责这个问题的回答，因为我没有推荐的网址，我的翻墙方式我也不可能教会你，搞不定翻墙的事，就别指着这个赚钱了，或许有一个选择，可以去“币看”注册个交易员，“币看”推出了OTC交易功能，可以先练练手看看自己是不是这块料。（本段发布前新加上的）

所有资料提交后，并不是可以立即发布交易的，等待两天之后发来的通知是我的护照上传不够完整，需要重新上传，好吧，照办。

又过了两天，收到邮件提醒，注册完成了，于是，“怀着激动的心情”开始了第一笔交易的发布。

在我发布交易之前，我看到LBC中国区的交易模式主要是银行转账，支付宝是少数，而我为了让我的交易更有差异化，我第一个发布的就是支付宝通道的交易，而在我写文章的这个下午，支付宝已经与银行转账各占半壁江山了，其实我一直在悄悄的挖掘微信支付的方式，而且，微信收入付款的数量也非常多，但官方一直没有把这个模式列出来，直到我不再在LBC上交易的时候，才听说可以标注这个付款方式了，但我没有再去求证。

发布第一个交易之后，网页上居然没显示，仔细研究发现原来是平台比特币的余额太少，很小心的转了一个币上去，确定能到账后，就等着开始交易了，别闹，我要因此而走上人生巅峰了！

第三篇：开始交易

前前后后折腾将近一周，终于完成了交易发布，但0交易量肯定难以让人取得信任，作为鸡贼国公民和5年经验的淘宝卖家，这都不是事儿，于是，找来了已经加盟星空舰队（星空舰队是我起的名字，因为里面的成员几乎都是比特币圈的知名人物，堪称超豪华的全明星阵容）的孙小小，让他注册个马甲跟我交易一单，破破处，小小欣然答应。

九一之前告诉我，如果需要先做个两单交易，需要做的尽可能的真实一点，要不可能会有麻烦，我把这个要点告诉了小小，于是，小小开始演出了……

2015年6月29日，LBC的首单，就在小小的配合下完成了，小小实在太爱演了，完成一单后，竟然意犹未尽，居然要再来一单，于是，我交易序列的沙发和板凳就都给了小小，那天的交易价格是1586，和我今天写这篇文章时候（2015-10-7）的市场价格几乎一致，这也算是个小小的巧合吧。

我承认，为了尽可能让客户和我交易，一开始我用了低价格策略，积累交易量是我这个阶段的主要目标，也许因为价格的原因，真正的交易在第二天（6月30日）的中午就有了，卖出了1个比特币，而在当天晚上，成交了一个6比特币的大单，并且是有利润的交易，这让我信心爆棚，原来，OTC交易居然这么简单。

但真的没有好做的生意，后面整整一个星期，几乎没有一个咨询单，而九一说，每天他生意都很忙，这让我产生了巨大的落差，难道是我的文案和页面有问题？还是我的信用值太低，实在没有吸引力？我的价格几乎是最低啊！虽然如果有交易提醒会有短信通知，但毕竟是境外网站，有时候会有几个小时的延误，这事到底靠谱吗？有没有搞头？

我开始更加仔细的研究其他交易者的广告内容，我发现交易量大的用户，都有收取境外付款的方式，于是开始把注意力放到了境外汇款的交易方式，这是不是一个正确的方向呢？

从0开始成为专业 OTC 交易员【三】

(原创) 2016-06-21 老猫 猫说

做任何事情，都有门槛，我做 OTC 交易员这个事情本身，就像是一个个门槛的跨越过程，每一个门槛都会挡住许多人，所以，最终成功的路上并不拥挤。

第四篇：虚拟系统

如果你使用的是windows系统，这篇可以跳过，因为这篇故事性不够强，但对于使用MAC系统的用户，确是很有参考意义的技术贴，经过这番折腾，我更加的确信，对于大多数人来说，MAC 系统是足够用于日常的工作需求了。

有很多人至今无法离开win系统，不是因为别的原因，而是因为离不开只有 windows 下才能使用的网银，中国所有银行的网银系统都是在 windows 独霸天下的时候开发的，安全机制也基本上是使用的 ie 安全证书方式，虽然各个银行都推出了手机版，但手机版的功能多少是有阉割的，而作为一个交易者，尤其是经常有外汇收款的状况，手机网银无法满足需求，一个 MAC 用户，因为在电脑上使用网银，遭到了严峻的挑战。

安装一个 windows 的虚拟机，应该是 MAC 用户网银依赖者的不二之选，这对我这个习惯了简单的用户真是一个不小的挑战，按照网上的攻略，一步步的安装 VirtualBox，然后再装上 win7，过程不算太曲折，但绝不简单，虚拟机使用网银，由于 USB 的特性问题，老版的网银系统安装和使用可以称得上困难重重，但办法总是比困难多，经过将近两天的折腾，以及我的合伙人邱亮的耐心帮助，我终于可以在 MAC 上运行几乎全部网上银行了。

这天开始，我的电脑进入了双系统状态，我的职业，也进入了双系统状态，一方面，我继续维护着平台的运行，另一方面，我准备努力的成为一个优秀的交易员了，居然有点小激动哈。

想想那些曾经闲的蛋疼不知道该做什么好的日子，现在每天的繁忙就像另一

个世界，但我更喜欢现在的日子，尽管不做交易员每天的收入少了不少：），但是，看着交易平台一天比一天火爆，其他的都不在意了。（发布前写的）

第五篇：西联汇款

观察了其他交易者，凡是交易量较大的，通常都是与国外用户交易，而国内用户交易量相对较少，综合分析原因如下：

国内的用户由于教育和知识的原因，本来就偏少，而国内交易所很多，开户审核也没什么门槛，交易手续费也基本不收，这导致国内的经常性用户基本都能自行到交易所进行交易。

而偶尔使用的用户，除了已经有固定的服务商，还得跨过了解比特币这道门槛，即使跨过这道门槛，到LBC来交易也并不轻松，由于LBC经常因为防火墙屏蔽而导致访问不稳定，经过层层过滤，最终能来交易的国内用户就少得可怜，这也造成中国区的交易价格相对而言比国外更便宜，市场决定价格的经济理论在这里也是同样起作用的。

如果我想想成为一个优秀的交易员，与国外用户交易，几乎是必然的选择，而如何收取外汇，这是摆在我面前的一个难题，而西联汇款，似乎是最熟悉的通道，之前因为偶尔的原因，曾经给境外汇出过西联汇款，但没有收取过，就从这个渠道开始尝试，会不会是一个好的方向呢？

从西联的官网看，西联在国外是独立于银行系统存在的汇款公司，而在中国境内的主要合作银行有三家，邮储、农行、光大，另外说中国银行也可以，据说这几家银行可以实现用网银收款，但能找到的相关信息实在太少，于是决定步行到银行去问问，了解情况。

办公室周围银行不少，但下班路上才有中行和农行相邻的，于是，提前出门，去中行排队，之所以没有直接去农行，是觉得外汇业务应该中行比较有优势，但最后的结果啼笑皆非，等了一个半小时，终于排队到柜员窗口，柜

员却告诉我，中行没有西联汇款业务，并推荐我到其他银行去看看。而我再到农行，农行正在打烊，农行服务员告诉我明天早点来，巴拉巴拉……

第二天一早，依约来农行，办卡过程并没有问题，但问及西联收款的业务，服务员支支吾吾还是说不清楚，最终找来了一个貌似业务骨干的姑娘，告知我西联汇款可以收，但一般是在柜面直接提取现金，在我再三追问能否使用网银收取后，她与上级电话联系，最后告诉我需要第一笔在柜面收取后，才可以之后在网上银行收款。

这让我颇为为难，我的客户是否愿意为我等这么久呢？怀着忐忑的心情，到LBC上发表了第一条收取西联汇款的广告。

7月8日是值得纪念的一天，一早我就收到两笔订单，第一笔是575美元，现在想想我当时的胆子也太大，在没有正式完成收取，只是电话咨询西联确定这个汇款可以收取的时候，我就经不住客户的催促把比特币释放了，按照西联汇款的规则，如果这个客户这时候申请撤回汇款，是马上可以撤回的，我这笔收外汇的交易就属于出生未捷身先死了，所以，我主动对第二个用户说银行要9点开门，希望他能等待2小时，他竟然痛快的答应了。

当我怀着忐忑的心情，一大清早的到农行，办理完这两笔交易成功收款后，我的内心是如此激动，竟然有失而复得的喜悦，当正式确定从此以后可以用农行网银收取西联汇款的时候，我仿佛看到了一条闪着金光的大道在我面前徐徐铺开！

最近由于 DAO 的安全问题，导致了市场的恐慌，我准备写一篇《ETH、DGD、DAO 究竟是什么关系》，明天发出，所以，OTC交易员系列会暂停一期。

ETH、DAO、DGD 谁是谁的谁？

(原创) 2016-06-22 老猫 猫说

昨天早晨，有好几个微信朋友不约而同的问我，ETH、DAO、DGD 是什么关系，另外，比特币一场不期而至的暴跌，也让很多新手心头慌慌，因为要出差，我就把在两个问题写一写，早点发出来，希望我的观点能给大家帮助。

ETH 也就是所谓的以太坊，但一般人其实不理解以太坊，更多的是关注的“以太币”这个交易品以及它的价格，所以，如果你希望更多了解以太坊是什么，在本文最后的原文链接里面是一篇6000多字的《疯狂的以太坊背后是什么？》，这篇文章用浅显易懂的语言解释了以太坊是什么，并对以太坊的未来做了判断，到目前为止，我依然认为市场是符合我的预期的。

简单说下，以太坊是一个“去中心化区块链应用”开发平台，这句话很多人读不懂，其实很简单，以太坊就是一个区块链上的开发平台，和安卓开发平台类似，但由于以太坊的分布式计算特性，任何在这个平台上开发的应用，是必须符合去中心化逻辑的，而以太币是这个平台上的主要流动资产，任何应用和计算都需要消耗以太币或以太币转换的 gas，所以，以太币是开发平台上的应用资产，也是以太坊系统的流动资产。

下面说下 DAO，其实，这次出事的是 THE DAO，并不是 DAO，DAO 是一个通用词，全称是“去中心化自治组织”，但因为 THE DAO 名声太大，所以，很多人说的 DAO 实际上是 THE DAO，但这是错误的，就像把 google 和搜索混为一谈，google 只是搜索引擎中的一个，而 THE DAO 也是 DAO 的一个品种。

DGD 本质上也是一种 DAO，DGD 的全称是 DigixDAO，但这个 DAO 的逻辑与 THE DAO 的逻辑以及代码都完全不同，官方对 DGD 的解释如下：

DigixDAO是一个智能合同套件，由去中心化自治机构（DAO）创建、由 DigixGlobal部署在区块链上，目标是与社区一起治理并建立21世纪以太坊

金本位金融平台。作为一个开发、透明的机构，它会建立这样一个标准，利用以太坊智能合同的力量，DigixDAO代币持有人能直接对那些致力于 DigixCore 黄金平台成长和宣传的决定产生影响。作为回报，给予代币持有人以太坊平台 Digix 黄金代币交易费作为奖励。

所以 THE DAO 与 DigixDAO 是并列关系，都是在 ETH 平台上的项目，但由于业务逻辑不同，其实是无关的，他们之间的关系就像是同一个手机里的滴滴打车和美团外卖，只不过都用了同一个平台开发而已。

说下行情吧，这个大家都喜欢看，尽管这会将老猫陷于跳大神的境地，但这么大的波动，如果说下我的观点，很多朋友会觉得我是过于保守，但我声明，以下仅仅是我个人的观点，不对投资结果承担任何责任。

比特币暴跌800块，看起来挺吓人的，但我们要来分析一下这个暴跌的背景：

1、比特币从3000启动，一直涨到5100，上涨67%，总的涨幅已经过于惊人，积累了大量的获利筹码，历史的套牢筹码也需要一个释放，所以，这次暴跌可以判断是一个合理的调整，上涨67%，下跌18%，跌去涨幅的38%，因此就说一轮行情结束了，这个判断略显武断了，后面依然要看调整的程度来判断后市的行情，但短期之内，应该是弱势整理格局，何时整理结束目前并没有确定的判断方法；

2、DAO 的被攻击属于城门失火，造成对区块链资产价格的怀疑造成其他品种都大跌是殃及池鱼，受害最深重的首先是以太坊，直接暴跌50%；其次是 DGD 跌去30%；再次是比特币，DAO 的余波终于波及到了这个完全没关系的资产。

3、北京时间6月21日上午和下午 bitfinex 分别有几个小时没法访问，作为国际上重量级的交易平台，长时间停止服务造成了一定的恐慌，造成新一轮杀跌，尽管后来他们在社交媒体上发布了公告，但市场的恐慌并没有因此结束，也没有看到明显的反弹迹象。

综合判断：

比特币长期依然看牛，持有现货，并且不在乎短期收益的用户，可以看长线，万一万一了呢？但是这也是有时间成本的，如果你没有拿个3年的想法，想参与追涨杀跌获取短期收益，盈亏只能自己平衡了。

THE DAO 出了问题，如何解决对以太坊的未来非常关键，但我依然看好以太坊，最起码现在这个价位，盲目继续杀跌是不理智的，市场一旦回暖，上涨也会很快。

DGD 这轮下跌完全是被误伤，有些人居然以为 DGD 就是THE DAO，然后就恐慌的砸盘了，真是无言以对。

这个品种现在还是早期，需要一个价格发现阶段，在 DGX 上线并且明确分红方式之后，会吸引更多人的注意，在行情没有起来之前，60-120之间的价格，都是正常的，这属于正常波动，持有这个品种，是需要有耐心的，并不要太在乎短期价格，未来这个品种的价格将超过以太币，毕竟200万的盘子，靠谱的商业项目这两点在市场上还是不多见的，这个品种我在推荐给朋友的时候，都说是用来配置的养老的品种，短期就爆发只是美好的愿望。

从0开始成为专业 OTC 交易员（四）

（原创）2016-06-23 老猫 猫说

前几篇发出去之后，有很多朋友通过微信问我各种问题，在这里我拜托大家，**有问题直接在文章后面评论**，我发下一篇之前，尽量会把问题都回答完，现在我每过一会收到一条问问题的微信，忙的时候根本无法回复，过了时间也就忘记了，这对你我都不好，我非常乐意回答您的问题，但尽量不要随意发我微信，看了下我今天的微信好友是1400+，大家随便问我一个问题对我来说可能就没法做事了，我不想为了怕被影响就不用这个微信，还请大家多多谅解，拜托拜托！

第六篇 请君入坑

币圈的老人家都知道，踩坑是一种常态，鲜有不踩坑的资深成员，坑多的原因是因为比特币本身太新太具有革命性，有无限多的可能性，无限多的可能性也就意味着无限的机会和风险，机会和风险从来就是一对孪生兄弟。

同样，做 OTC 交易的坑也是不计其数，如果没有足够的心理准备和坚强的意志，半途而废几乎是必然的，我们来看看交易的初期会有哪些坑会被踩到。

1、勒索订单

新手设置交易的时候，往往不懂如何正确设置保护机制，而有些无聊的家伙，会发现新手的这个缺陷，建立大量交易来锁定交易者的币，甚至提出需要付他多少币才能取消订单。

对策：别理他，耐心点，你只要不释放，他什么也拿不到，最多等到申诉窗口期投诉，交易员的道路很漫长，不在乎这点时间。

2、无效订单

国外汇款，会有很多原因造成汇款无法完成，所以，对于任何订单一定要有

良好的心态，不收到款，说破天也不放币，哪怕已经查询到汇款有效，但还没有收取成功，也绝不可以放币，释放了币，说什么都没有意义了。

3、欺诈订单

买家完全按照你的收款信息汇款，但是设定了锁定，事实上你无法完成收取，但你在网上查询汇款状态是正常的，打电话询问也是有这笔汇款的，但会告诉你需要时间或者对方解除锁定，但对方会拼命催促你放币，并信誓旦旦已经完成汇款，如果你心一软，释放，你就相当于白送对方钱了，别指望还能要回来，这种情况的应对方式和上条一样，没有收款之前，就当这笔汇款不存在，交易就是需要如此冷血！

4、账户锁定

西联汇款收取大量的100美元左右的小额交易，账户很容易被锁定，这是由于全球的反洗钱机制造成的，具体原因我不多说，但被锁定之后的180天之后，可能才有机会恢复使用。

5、价格波动

比特币价格的波动超过任何一种资产，如果没有做好对冲，可能今晚卖掉的明天白天就买不回来了，那其实就是实实在在的亏损，如何做好对冲，也是一种学问，而这个问题如何解决，我后面也会告诉大家。

而我就遇到了上面所说的所有状况，我将用一篇的篇幅来描述我的账户被锁定的过程和解决的办法。

第八篇 账户锁定

这篇详细的说下我的西联汇款账户是如何被冻结的，为什么被冻结的原因，我将在后面的篇章中给出解释。

7月12日这天的交易，应该是造成我的西联收款被冻结的原因，7月12日这天，我完成了13笔美元收款的交易，实际上当天客户建立的交易应该有20笔，这对一个新手来说，是无比辉煌的战绩了，由于我把交易额度设置为100美元，造成超过9笔完成的交易额度在200美元以下，而最后没有完成的交易也基本上都是100-200美元之间，但突然从某笔交易开始，我的所有汇款都被锁定了，记得当时大约有6笔交易，都无法确认收取，致电西联，对方只是说可能需要时间，但始终无法完成收取。

甚至有一笔120美元的交易，西联告诉我完全正常，可以去银行收取，我再三确认没有问题，对方又催的非常急，在太多订单的喜悦下，终于犯了一个要命的错误，我把币释放给他了，后果你能想象，我失去了这120美元。如果不是刚好西联汇款在这天锁定了我的账户，也许我是可以收取到这笔钱的，但我无法预料的账户锁定就这么出现了，晚上一核帐，由于那笔失去的120美元，一个令人兴奋的创造辉煌佳绩的交易日变成全白忙了。

当时我并不知道账户已经被锁定了，第二天还神奇地完成了一笔800美元的交易，但是，自此以后，我不再能收任何汇款了，多笔交易失败，直到有个客户告诉我，你的名字我无法完成汇款，我才知道我的名字账户被冻结了！

我向西联致电，询问我的账户情况，始终只有一句：无可奉告，我们无法向你提供任何信息，这一刻，我深深体会到了什么叫『傲慢』，在我再三电话咨询下，有个接线员给了我一个建议：你换个名字收款吧！

然后我google到很多人都有这个情况，名字被西联莫名其妙的屏蔽，而这个确认，对当时的我，是一个巨大的打击，西联是我唯一的一个收取外汇的通道，我能想到的收款人名字也就是我自己，未来到底该如何继续，竟然让我一筹莫展，难道我的交易生涯就此画上了句号？

今天我在外面出差，我的支付宝群也暂停分享，简单说几句行情：

比特币又一轮暴跌，很多持有者开始怀疑人生了，看看历史 K 线，行情一直在做重复的故事，从1500涨到3000的时候，几天回到2200，然后花几个月把3000踩在脚底下，这个过程让无数人失去了手中的筹码，而这一次要把5000踩在脚底下要多久呢？谁也不知道。

个人认为，如果把比特币作为资产的一种配置，那就不要为短期价格波动所担心，买进卖出，错的概率远比对的概率大，谁知道一个月后，会不会又上4500了呢？

下面是我被赞爆的一条朋友圈，现在的行情，也说明了我真的无法预料短期的价格，用农民种地的心态来买比特币或者区块链资产吧，投入会有收获，但需要时间和运气，暴跌对于想参与的人来说，多了一个低成本买入的机会。

< 相册

详情

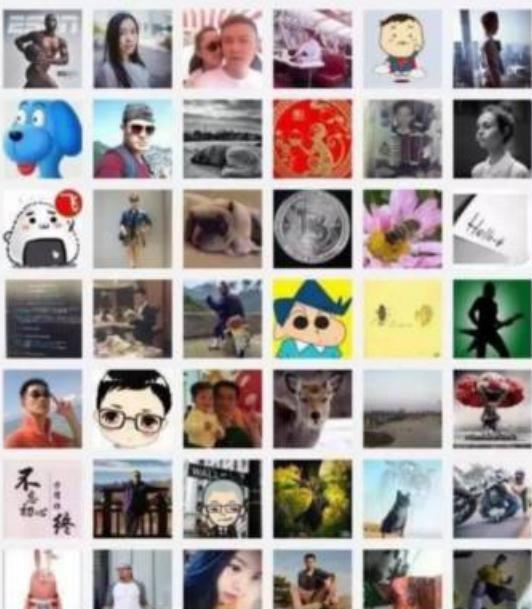


老猫

现在不要问我比特币的事了，短期我不知道行情会如何，我1900喊买买买不理我，现在4900了来问我，我说买还是不买？我说买，跌倒3000来骂我？我说不买涨到30000来怪我？
喵生艰难，请多爱护！

10天前

删除



评论



从0开始成为专业的 OTC 交易员（五）

（原创）2016-06-24 老猫 猫说

第九篇 挖掘外汇通路

活人哪有让尿憋死的？既然发现了市场，发现了利润点，而且又是自己能驾驭的生意，总得想点办法，于是，我开始挖掘各种外汇通路的可能性。

和全球大多数国家一样，银行本身的国际汇款业务是一种慢到不可理喻的存在，基本上还是通过各银行间的“报文”来传递信息的，大多数情况下，一笔汇款需要2-3个工作日是在所难免的，国际上比较快速的汇款公司都是独立于银行之外独立运行的，如西联汇款在中国以外的地区都是通过各服务点独立运作的，但中国是个严格的外汇管制国家，所以，在国外独立运作的汇款公司，在中国也必须通过中国的各家银行合作来进行运作，并且所有的汇款都需要符合中国外管局对个人外汇汇款的规定，于是我开始了收取外汇通路的探索，而这个过程，竟然比想象得还复杂。

由于我个人名下的西联已经被停止收取，在暂时没有合适的其他人账户可继续使用的情况下，我需要发现其他的汇款通路，于是，通过网络来搜索，这是探索的第一步。

我要找的收款方式，首先必须是通过网银可以收取的，很难想象完成一笔交易就去银行收汇款，在北京去银行排队办手续收外汇可不是开玩笑的，很可能半天时间就没有了。第二，必须是能快速完成收款的方式，如果需要几天才能完成的收款，这生意就没有什么意义了。

很多的知识寻找是很困难的，知识的脉络在一开始的阶段会混乱不堪，我经常为自己习惯用谷歌搜索而庆幸，如果我只会用百度，我可能得先明白什么叫混乱……

常规的搜索没有给我什么有价值的信息，于是找到了著名的边角知识集中

地：知乎，还有各种百科以及留学生论坛。然而，收获却寥寥，有些需要在国外银行开卡，有些方法能把人绕到迷路。

最终有可能值得尝试的信息有两个，一个是『XOOM』，另外一个是『速汇金』，这算是仅有的一点有用信息了，难道国外往国内有我这样汇款需求的人这么少吗？

但天性乐观又喜欢逆向思维的我是这么想的：如果确实很少人有这需求，说明发现这个通路的人非常少，我做的事情竞争很小，这是个很大的利基市场啊，然后不由的就兴奋了起来！

第十篇 XOOM

唯一能立即用的是XOOM，因为它支持银行直接收款。

于是，在工商银行办好了到款手机通知信息，开始修改网页上的收款信息，忙乎了几天。

终于，碰到一个老客户，愿意注册XOOM来进行汇款，非常神奇的是，这笔汇款居然在2个小时之后就成功的收到了，当时我非常开心，终于打开一条新的收款通路了，而且，到手直接是人民币，还不要我去结汇。

听起来不错，但问题来了，我算了一下帐，发现5%利润的交易，我几乎没有利润！！！这是怎么回事？？？

再仔细研究，发现XOOM在转汇的过程，居然截留了汇款金额2%以上的汇率差，你妹，我不由的爆了粗口。

交易平台收取1%，XOOM收取超过2%，市场波动有个1%，进出市场再发生点费用，这生意还做个毛线！

于是，我尝试着增加了利润率，设置到7%，但是，这样的结果是，几乎没有

客户了！

更加坑的是，后来有几笔客户好不容易愿意接受做个利润率和学习这种汇款方式，却死活汇款不成功，明明一开始时候是收到通知邮件的，却会到第二天之后杳无音讯，最后买家抱怨被退款了，还引起了我的第一笔交易申诉。

几次三番的碰壁，我只能确认以XOOM为收款方式的尝试失败，并且，明确的知道XOOM是一个大坑，我可以评估它为最烂的跨境汇款服务了，默默删除所有XOOM的注册信息，跨境生意又只能告一个段落了。

从0开始成为专业 OTC 交易员（六）

（原创）2016-06-25 老猫 猫说

大部分人做交易半途而废的原因，就是在没有找到像样的资金通道的时候就已经怀疑市场的请求了，走过这一步之前，最多只能算是玩票，算不得真正的交易者。

第十一篇 女儿来北京

这段暴露我的年龄了，你们可以理直气壮的叫我猫叔了。

我闺女高二，暑假有一周时间来北京看我，暂时不做生意就带她逛逛吧！

不过，意外的收获是，她竟然可以开西联汇款的银行账户了，尽管距离可以开账户的时间还差几个月，不过光大银行的小姑娘和领导商量了一下，竟然帮我搞定了！

于是，我又多了一个可以交易的收汇账户，基于对西联汇款政策的了解，这次我就很小心了，我把西联汇款的交易额度最低调整到300美金。

这阶段比特币的价格已经有所上涨了，通常有个规律，价格稳定或者中国价格低于国外的时候，交易需求是比较高的，而中国价格领先上涨的时候，由于国外的价格相对更加便宜，来自境外交易的需求就会变少了。

不过，能做交易总是好的，女儿在北京的一切吃用开销买礼物，交易赚取的利润帮我支付掉了，这是一个短暂的愉快的交易时间段，虽然生意不是特别多，但开始体会到稳定交易收益带来的好处了，而我的策略是，所有转圈的利润，全部变成比特币，不管当时币价是多少，一律屯币，现在看来，这是一个多么正确的选择，尤其看看现在的币价，那时候每天的收益翻倍啊，有木有？我可以嘚瑟这是来自与我对比特币的信心吗？

第十二篇 又一个收款通道

女儿账户的50000刀外汇额度消耗得很快，不到一个月，就有点紧张了，西联的在光大银行收款方式也实在是太过于麻烦，还随时担心被封的问题，于是，继续寻找收款方式依然是我需要解决的问题。

通过对跨境汇款方式更多的研究，我终于知道西联还有一个很重要的竞争对手『速汇金』，而速汇金的服务模式与西联类似，在国内有几家银行也可以提供解付服务，但是，有可以网上银行收款的服务吗？

学习 (zhuan qian) 的动力是无穷的，于是，我利用空余的时间，去各个银行打听，哪一家能提供速汇金的网上收款服务。

我不会忘记那段日子，那正当还是酷暑时节，在北京我又没车，硬是通过步行和公交，把我所住的周边的几十家不同级别等级的银行都跑了一遍，但结果是令人沮丧的，并没有谁能说得清楚从境外收款西联以外的服务，即时知道速汇金，也最多说可以柜面收款，这对我来说，几乎就是多余信息。

唯一看起来有希望的，是有个交通银行员工说交行可以通过网银收取速汇金，但是，她说他们的系统刚升级，这个功能目前无法使用，并且不知道什么时候能恢复，真令人绝望！

那时候就只有一个念想，如果哪天能找到痛快的支付方式，能踏踏实实的做交易就好了，每天都担心账户的外汇额度不够，却又无能为力，这种感觉真的是糟糕透了。

第十三篇 旅行的收获

尽管外汇额度面临枯竭，但生活还是要继续的。

一个在中行做管理的许久不见的朋友约我去密云玩，想来刚好也是比较烦心，不如出去走走，于是在一个阴云密布的夏末，到密云和朋友们聚会去了。

不写景色，不写废话，就说事。

我把需要汇款通道的事情和我朋友说了下，我朋友居然告诉我说中行的是可以用网银收取速汇金的，他很清楚的记得看到过相应的文件。

炸裂，怎么可能，我去了中行的柜台，明明白白告诉我只有电汇和西联。我朋友立即打电话给相关业务部门人员咨询，结果是令人惊喜的，确实可以通过网银收取，只是项目刚开，基本上他们营业厅都不知道，这也是我咨询不到准确信息的原因。

这可以算是我这趟旅行最大的收获了，但回去是否能顺利的完成网银收款，还是个有点打鼓的事情，不管了，回去先到中国银行开户先，我虽然被西联汇款冻结了用户名，但我还有几万刀额度呢，如果速汇金能顺利收取，我掐爪一算，还能有1200刀的营收，这事值啊！

回来开好户后，网银后台赫然有速汇金和西联汇款的收款菜单，这简直是意外惊喜，那是不是如果有西联汇款也可以在这里收取了？显然是可行的，每个菜单都能点进去。

于是把我的速汇金收款方式挂上了localbitcoins，就等着客户来给我送钱了。

从0开始成为专业 OTC 交易员（七）

（原创）2016-06-26 老猫 猫说

第十四篇 好事多磨

2天后，终于有个客户用速汇金和我建立交易了。

而且，很快还发来了我汇款参考号。

于是，像书上描述的一样，我怀着激动的心情，点开网页，输入参考号，确认。

结果弹出如下这样的红字提示：

| 该渠道业务需要到柜面进行签约，请到任意中行网点签约后再使用。

心中一万只草泥马奔腾而过！

客户在等着我放币呢，你给我来这个。

没办法，和客户说明了情况，然后赶回家取卡，再到距离最近的那家中行网点去办签约。

银行柜台果然对这个业务莫名其妙，完全不知道我在说什么。

好在我机智，带着电脑，于是打开给他们看页面提示，然后再告知我咨询过他们中行相关人员，可以办理这个业务。

他们在将信将疑的情况下打上级电话咨询，并且花了将近1个小时，终于告诉我可以试试。

试试就试试呗。

于是，填写了一堆收款信息，并签署自己不是政要的说明，你倒是见过扛着电脑来柜台苦哈哈的政要啊？

终于，说是办完了，我立即在柜台旁边登录测试收款，bingo！成功了！

于是，这个网点就变成了唯一会办理速汇金签约业务的柜台，后面多次来办理这个业务这是后话了。

第十五篇 成为更专业的交易者

这时候的我，已经有粮草充裕资源富足的感觉了，而且，我还知道，因为这件事是如此的折腾，真正有耐心和足够勤奋的去挖掘这些资源的人并不多，所以，我并没有多少竞争者，传说中成功的道路并不拥挤，或许正是这个道理吧！

然而，事情并没有结束，作为一个主打速汇金和西联汇款收款方式交易的交易者，需要解决的问题还有很多！

由于收外汇交易全是老外，与他们沟通只能用英文，而我残存的单词量少得可怜，于是，开始频繁的使用谷歌翻译，但是，机器翻译你懂的，词不达意是经常的，尤其是在交易过程中出现了问题，产生了争议的时候，往往会让交流变得混乱不堪，这逼迫我学会了一些最简洁的表达方法，也让我学会了把想表达的意思写成让机器能更加正确翻译的语句，以便让对方能更好的理解。

另外，我的外汇额度一年只有5万刀，但用户交易的需求是很大的，要解决这个问题，只能求助于同事和好友了！

非常感谢那几位信任我并愿意把外汇额度给我交易的好伙伴，你们是我最感

谢的人！

尤其是 HAOBTC 的几位小伙伴，他们不但为我提供了非常好的服务，还将他们个人的银行卡和外汇额度非常信任的交给我进行交易，在此，特别向这些信任我的好朋友表达我的感激之心，是他们的信任，才让我有机会实践 OTC 交易的各种可能，成为真正专业的交易者！

而开更多的卡，需要更多的手机号，于是，我又了解到了中国移动的手机可以一卡绑定多个号码，让我一个手机就可以管理多个中国银行的账户，真TM 学无止境！

你肯定想不到，整个北京，能顺畅的办理速汇金签约手续的柜台，就一家，就是那个我培训出来的那一家，其他都不会办，甚至完全没有听说过，而这家，也就我一个人来办！这再次让我想起了一句话：成功路上并不拥挤，真正困难的地方，连个鬼都看不到，所以，速汇金通路成为我几乎可以独享的交易通道，我的生意怎么能不好呢？

当然，烦心的事情一直有，中行的收款经常会出现莫名其妙的无法收取的状况，一开始，我以为是银行故意要审核用户的真实性，还眼巴巴的跑去银行收款，确实，银行是能够收款，但去跑一趟并且在银行排队的时间（如果不是自己的卡更要命），简直就是个灾难，经过几次这样的事件之后，我对这样的状况一律让老外退款处理，哪怕给他补偿点比特币也行，而这样的状态并不会影响后面的收款，所以，对于这种状况也变得淡定了！

由于时差关系，老外交易的时间通常都在凌晨和半夜，这种状况下人辛苦一点倒也没事，最关键的是，中国银行的结汇时间只在北京时间上午8点到晚上10点，其他时间段的美元是无法变成人民币的，这也就意味着在不能结汇的时间段需要另外一笔资金在卖出的同时买入相应的比特币，这样才能保证不会在价格剧烈波动的情况下造成损失，但这对于一个屯币爱好者来说，额外的人民币资金是一件令人头疼的事情，资金使用率低就意味着利润低，这个问题如何解决呢？相信请看下一篇《成功的人生需要对冲》。

这一段时间，是我盈利最丰厚的阶段，基本上每天能有0.5-1个比特币的净收

入，按照现在的比特币价格，的收益是这样的收益是不是要让工薪收入者羡慕嫉妒恨？

然而，这样的交易模式需要大量沟通和等待的时间，要花很多时间，对于一个本身白天工作越来越忙的人来说，这个交易模式是不能长期维系的，赚钱只是生活的一部分，我还有更重要的事情需要去做。

从0开始成为专业的 OTC 交易员（八）

（原创）2016-06-27 老猫 猫说

第十六篇 成功的人生需要对冲

有三句话是我经常提起的：

- 买入比特币，就是做空全世界。
- 成功的人生需要对冲。
- 区块链的价值并不是去中心化，而是去威权化。

这三句话中，第一和第三句是如假包换的老猫原创，但第二句话却是流传已久的，我只不过体会到了其中的妙处。当年我学习围棋，学了几年，棋艺进步倒是一般，也就业余初段，但围棋的一些基本逻辑却印刻在我的大脑中，譬如：次序很重要，走不好的地方先不走，势的价值，布局中盘和官子阶段的差异，这些基本逻辑对我的生活和事业帮助很大。

成功的人生需要对冲，这句话并不是一句空话，理解这句话，会重新思考所做的事情，进而发现，同样的事情，有对冲机制可以更加有效率或者更加安全，或者降低整体的成本，如果所做的许多事情，都学会对冲的方式去思考，人生不成功也难。

比特币是对冲现实社会经济的一种手段，所以，这句话也从逻辑上证明了：买入比特币，就是做空全世界。

回到 OTC 交易这个事情上来，如果和老外交易，半夜成交了一笔1000美元的交易，算一下，赚了5%很开心，但要让这个5%变成真实的利润，很重要的一件事情是立即把卖出去的比特币买回来，但问题来了，你通过网上银行收取到的美金，必须要第二天上午8点以后才能兑换成人民币，比特币的波动一个晚上有个百分之几很正常，如果你能收到的美金第二天换成人民币之后再去买入比特币，很有可能因为比特币价格的上涨你就亏损了，做 OTC 交易

追求的是稳定收益，你有什么理由去承担价格波动的风险呢？

普通的方法是，你在交易所预先存一部分人民币，一旦卖出，马上买入等量的比特币，这样做当然是最靠谱的做法，【此处插入硬广：如果要这样做，建议在云币购买比特币，因为云币没有人民币提现费，通常情况下每个比特币的价格要比其他平台便宜几块钱，用来看做买入对冲是最佳的选择。】但这样做意味着资金效率会比较低，你必须准备等同于你可以交易比特币数量的人民币用于对冲，这对于我这样90%以上都是数字资产的人来说，是很头疼的，生意好的时候，一个晚上卖出去几十个比特币，如果按照现在的价格，随时需要准备15万以上的人民币进行对冲，对于只想持有很少法币资产的我来说，这部分法币资产的持有是令人不安的。

这个困扰的解决是来自于一位在行业内低调却交易量巨大的朋友，他教会我用比特币解决了比特币卖出后对冲的问题。

事说明白了也很简单，在 okcoin 的国际站开个合约交易的账号，用当周合约的10倍杠杆再多加保证金后来做对冲，由于 okcoin 的合约交易是用比特币进行交易的，我就可以不要持有大量法币了，每次卖出比特币之后，我就在周合约中买入相应数量的多头仓位，由于杠杆非常低，绝对不会爆仓风险，等到第二天，把银行账户中的美元卖出，换成人民币，转到交易所买入比特币后，再把仓位平掉，这样就完全的规避了无法对冲的风险，而所付出的成本，仅仅是 okcoin 上很少的手续费，这对于 OTC 交易的利润率来说，是可以忽略不计的。

就在我开始交易的4个月之后，我的交易笔数达到了专业交易员要求的标准 500+，尽管距离成为专业交易员规定的时间还差2个月，但看着东叔和九一有个专业交易员的五角星，颇为眼馋，于是向 LBC 提交了成为专业交易员的申请，LBC 应该是看到了我的交易数量和客户的评价，竟然破格同意我成为专业交易员，我终于有了一颗值得自豪的五角星。

下一篇将是大结局，这个系列的文章终于要结束了。

从0开始成为专业的 OTC 交易员（九）

（原创）2016-06-28 老猫 猫说

第十七篇 质的飞跃

这篇作为结尾的一篇，有很多的碎碎念，还请大家对我的恋恋不舍多多担待。

什么叫质的飞跃？

圈内都知道，目前 OTC 交易做得最风生水起的是东叔和九一这个黄金组合，每天交易的数量也大的惊人，能做到这个程度，是因为他们超过3年时间的各种积累，从人脉关系，到资金通道，并且，踩了不知道多少坑，才能有这样成果，而大家看到的是却是每天赚很多钱的光鲜的一面，如果轻易就能做到他们这个程度，这世界也就太不公平了。

所以，我理解的质的飞跃，是熟练交易的技能，以及最高效的利润获取方式，以及最节约时间的交易方式。

如何才能实现质的飞跃呢？

最重要的一点，当然是资金通道

但这个问题我是没有答案给你的，我所说的西联汇款和速汇金通道现在都不是很好用了，美国方面的风控现在管得特别紧，用这个通道来做交易对大多数人来说从时间和精力的成本来说都是不划算的，如果你刚好在南方城市，而在香港有靠谱安全的资金通道，那么，恭喜你，你已经具备了专业做 OTC 交易的先决条件；

第二点，外语非常非常重要

老猫的外语很“pool”，好在能熟练的使用谷歌翻译，但即使这样，词不达意的时候还是很多，造成误会的次数也不少，但做 OTC 交易员的那半年，竟然让老猫的外语阅读能力有所提升，很多常用语就这么学会了，但对于真正的使用需求，还是远远不够，所以，如果想在这个行业发展，还得掂量下自己的外语能力；

第三点，积累积累再积累

积累交易经验，积累你的交易伙伴，积累你的信用值，积累你的一切。

积累如此重要，完全关系到你是否能成功成为真正的交易员。

积累到底有多重要？我自己的故事就足以说明：

由于以太坊在2016年突然的就火爆起来了，我个人再也没有精力在 LBC 上进行交易了，别不信，LBC 上的交易还真的是个体力活，一天弄个十几笔生意就够你忙了，因为每笔交易都需要沟通和等待，以及资金的收取并买回比特币等一堆事情，所以，对于境外交易收取4%以上的手续费是非常合理的，事实上成本也很高。

因为云币的工作量越来越大，我终于必须停止我在 LBC 上的交易了，说到这个事情，我必须要特别感谢 云币的投资人李笑来和我的合伙人邱亮，从开始学习做 OTC 交易到成为专业 OTC 交易员的过程中，对于我的各种尝试甚至是折腾，他们从来都没有认为我“不务正业”，笑来甚至还给我介绍客户，我想不到还有哪个团队会如此的大度和包容，感谢他们给我了最宽松的工作条件和环境，这也让我在云币有了极大的成长，并完全享受工作的快乐！

由于我在 LBC 的交易中，积累了大量信任我的用户，这和我一直刻意将很多的用户培养成为我的微信好友有很大的关系，甚至，还有一些老外被我教会了使用微信，而这样的后果，就是我的即使不再使用 LBC，这些老朋友也来找我交易，更加神奇的是，当我因为外汇额度等原因不再方便收取外汇的时候，他们竟然想办法自己找人把美元换成人民币后转给我，再叫我发送比特

币，而且还不断介绍新的朋友来找我交易，能做到这个的原因，只有一个：我值得他们信任，而信任，是最珍贵的东西。

前不久我在币看的 OTC 私人 PARTY 上做了个演讲，其中就展示了我仅仅使用比太钱包和支付宝及微信支付方式，在离开 LBC 的半年中，依然完成了70多个页面（500+笔数）的交易，这是因为如果只是收款和发币，工作量还是很小的，对我的工作影响很小，这也是因为之前的积累而给我带来的财富。

所谓质的飞跃，对我来说，就是离开 LBC 依然可以 OTC，OTC 于我不再是一种以赚钱为目的的追求，而是成为了一种社交手段，我已经在外面做了两场关于 OTC 交易的演讲。

我现在越来越没有时间进行交易，很多的交易都拒绝或者告诉用户其他的交易路径，但在我不忙的时候，偶尔收几个便宜的比特币，还是令人愉快的。

总结：OTC 对我的意义是什么？

这个过程让我学会了解决问题的办法，再多的困难，只要动脑筋，总是能克服的，越是困难的事情，越是值得去做，成功的道路从来就不拥挤；

这个过程让我赚了许多的比特币，没有什么比靠自己的能力获得更多比特币更令人快乐的了；

这个过程让我拥有了一项谋生的技能，在任何时候，如果我需要，还可以以此为谋生的技能；

这个过程让我对比特币的未来充满了信心，市场对于比特币有那么强烈的需求，未来一定值得期待！

感谢您的阅读，从0开始成为专业的 OTC 交易员的故事也讲完了，如果你有困惑或者疑问，可以把所有的内容全部看一遍，如果依然没有找到答案，可以在这篇文章后面给我留言，如果问题够多，我会为留言的问题专门写一

篇，也算有始有终的完成了一件事情。

老猫茶馆 6月30日

(原创) 2016-07-01 老猫 猫说

对价格中枢的认知

上周群里有些朋友很幸运，在看了笑来写的群内写的注意风险的共享文章后，调整了自己的仓位，成功的避开了这次价格剧烈波动造成的损失，调整之后，对于比特币的市场情况，我也在最近的连载中见缝插针的做了一些判断，但谁都知道，短期行情是非常难以预测的，今天只是和大家说一些交易及行情中的一个基本知识：价格中枢。

所谓价格中枢，可以理解成一个区间，其位置在一轮短期行情的50%左右位置，即使如这次极端调整行情，反弹的价格依然回到了价格的中枢点上，如

图：



价格从5179下调到3500左右，反弹到4300的中间点位进行盘整，寻找下一个突破的方向，而4100-4500之间的区域，就是价格中枢区域，一旦确定3500左右触底，反弹到价格的中枢位置是合理的，尽管本次的反弹有英国“退欧”的外部因素，但实际的价格反弹需求才是真正的驱动力，外部因素只是让这个中枢回归变得更加完美。

价格中枢说明了一个问题，追高或者杀跌，都是不理智的，最坏的情况，还是能在中枢附近寻求减少损失的方法，但这仅仅对于现货，如果是开杠杆交

易的，可能等不到触底反弹，仓位就被爆掉了，任何的中枢对你都不再有意义。

比特币的中期趋势

大家都知道，我对比特币是长线看好的，到目前为止，基本面并没有任何变化，比特币作为最优秀的区块链资产依然是极具价值的，即使经历了本次的暴跌和反弹，但比特币的价格依然比一个月前的价格高出了30%以上，这对于一个投资品来说，已经是非常了不起的上涨幅度。

7月份将会发生很多事情。

第一是我们都知道的比特币的产出将会减半，而这次减半后，每天将只产出1800个比特币，对于市场资金的需求，是真正的减少了，但这次减半的预期应该在之前的价格已经消化了，所以，减半之后应该不会马上就上涨，甚至因为利好出尽被砸一波也是正常的，所以，耐心持有现货，等待资金宽松带来的真正的市场红利机会，才是比特币真正稳健上涨的阶段，至于手里持有现金的，寻找机会买入然后等待是值得推荐的做法，请记住，现在买入的币，必须要做好屯3年的准备，如果想短期投机，得看自己的能力。

第二是隔离见证即将发布，隔离见证允许现有的软件和升级后的软件在计算交易ID时不用考虑签名。这解决了所有不必要的第三方交易延展性，使得编写比特币钱包软件更加容易，也令比特币智能合约设计简单得多；容量增加，新的区块格式意味着可以容纳更多的数据，增加了一个区块中的交易数据。

另外，比特币的区块链扩容问题也将进入新一轮的议事日程，而扩容问题终将通过市场的方式得到解决，不管采用何种方式，我对解决这个事情表示乐观，这将扫清比特币发展道路上最大的障碍。

目前比特币的行情状态是盘整状态，任何交易品都会有两种常规的行情状态，盘整形态和单边趋势形态，从一个大周期来说，现在我判断是一个超级

大上升过程的盘整，而这个盘整之后选择上下都是有可能的，但按照月度时间来看，价格将是盘升的。【分享完就爬升了200块，汗！】

根据目前的状态选择不同的交易策略是非常重要的，基本原则是，现货看个人的抗风险能力，持仓或者离场都可以，但杠杆交易有一句忠告：“不参与盘整”，方向不明确的情况下做杠杆是风险很大的事情。

其他市场杂谈

本周 SC 创出了新高，但不建议追涨，任何投资都有机会和窗口的区域，而 SIA 公司的1.0商用版已经按时发布，我自己已经开始安装使用。同时，SIA 的股权投资和其他公司的商用也取得一些进展，对这个项目的进展我表示乐观，短期内 SC 的价格是需要在市场找到合适的锚点的，投资要谨慎，而对于成本很低的长期投资用户，可以阶段性的忘记这个资产了，让时间去帮你沉淀财富即可。

最近几天有其他平台的有些品种出现了疯狂的过山车行情，一天上涨100%，然后第二天又跌回去，这样的品种就是我上次分享中讲过的山寨币爆发式行情，没有极强的风控能力，就别参加了，那和赌博没啥两样。



WAVES 在本周跌破了发行价，这也意味着所有参与众筹的人都被套牢，我

几周前对于最近众筹的项目的一些观点被印证了。除非 WAVES 在未来能有令人惊喜的表现，纯粹炒作很难改变基本面的价值，在我的理解中，WAVES 并没有特别创新的部分，只是瑞波和 NXT 的混合体，很难想到简明的应用场景，所以，对于以后的众筹，大家谨慎为好，在众筹阶段，由于极度的信息不对称，很多人参与众筹是盲目的，而上线交易后，钱是聪明的，最终市场会定义合理的资产价值。

云币最近会上线新的交易品种，但是否投资以及资产的价值需要自己判断，我仅仅能明确说明，上线的品种是一个应用型的区块链资产，在应用过程中会被消耗，但对于具体上线的日期，暂时无法透露，云币网做好准备后会发布公告开始交易。

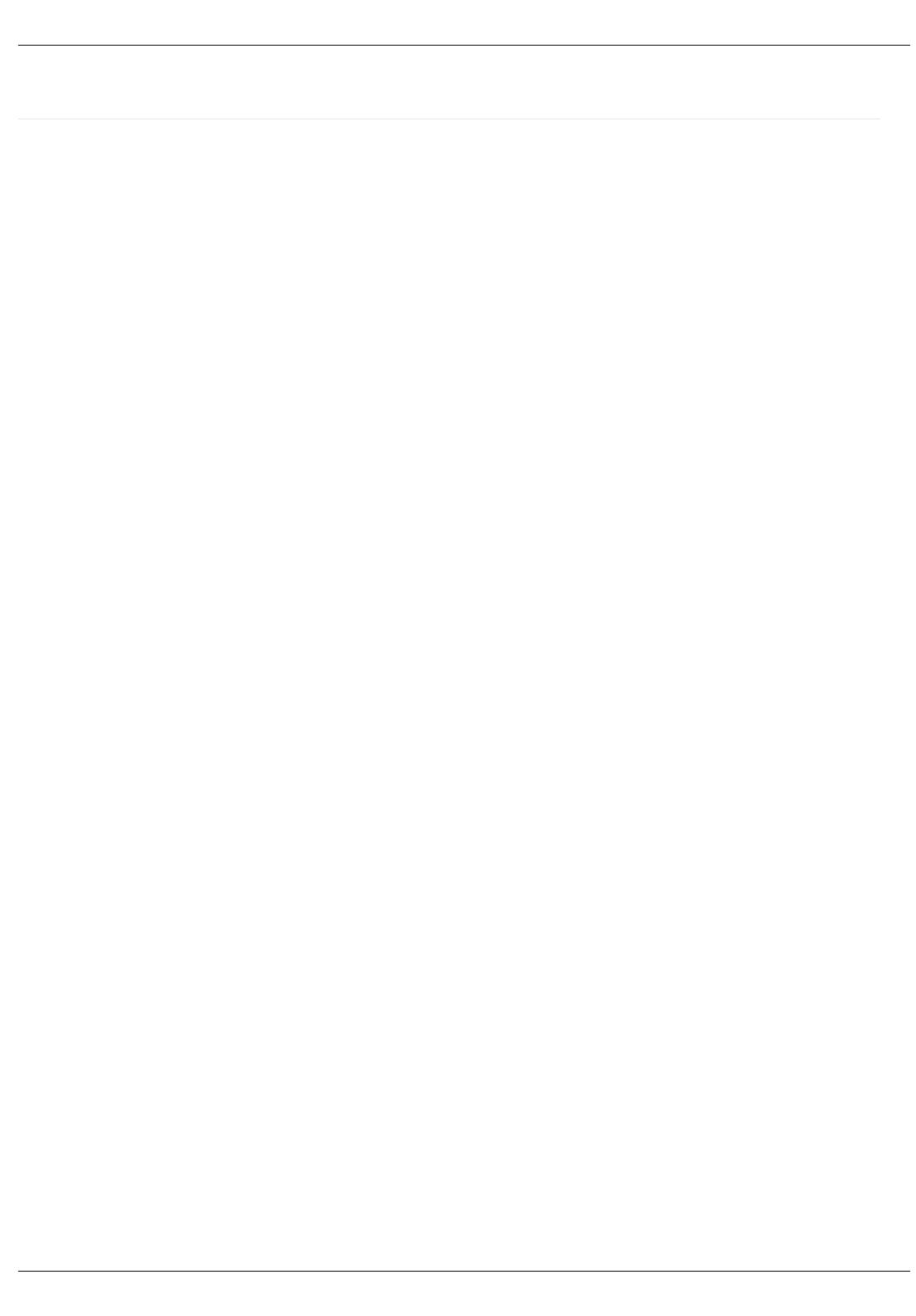
云币网今年还将上线5个左右的交易品种，目前这些品种都在考察审核中，我们不能确保每个交易品种上线后一定都是上涨的，因为每个品种都有不同的价格区间时间段，我们能确保的只是，这个区块链资产是真正有意义的，不是为了区块链而区块链的品种，另外，开发团队是否靠谱，是否真正在做事而不是在作秀，也是我们考察的重要条件。

以上是我6月30日晚上8点在《比特币生存指南》支付宝群分享的内容。

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作任何解答，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊VRoJuP00Ww该口令将在2016年07月07日失效



为什么说买入比特币就是做空全世界？

(原创) 2016-07-02 老猫 猫说

我请 HAOBTC 的 [@渔船阵Y](#) 帮我把“**买入比特币就是做空全世界！**”这句话刻在了区块链上面，并且署上了我的微博 ID：[@大白老猫](#)，如果有兴趣可以点击这篇文章尾部的“[阅读全文](#)”，你讲可以在比特币区块链上看到已经被刻上的这句话。

如果语文还过关，懂点经济学，再略微理性一点，应该能理解这句话其实只是一个很客观的陈述句，奇葩的是，竟然有人在微博上追着来教育我说话不该如此狂妄，说别惹怒了央妈封杀了比特币，实在懒得解释，只好先拉黑为敬，然后我专门写这一篇文章来说明这句话到底是什么含义，至于被我拉黑的这位，或许将永远看不到我的这篇解释了。

解释这句话，先要从8年前开始说起。

2008年，汶川大地震后，经济危机初露端倪，80后及更大一些年龄的人对当时的状况应该是有所记忆的。

那时候我在上海，跟着一个土豪朋友做着看起来光鲜却四处碰壁的事情，就在一夜之间，所有的人都陷于对未来不确定的恐慌甚至惶惶之中，令我印象特别深刻的是，衡山路上平常门庭若市的“衡山小馆”，某天晚上连我们竟然只有2桌人吃饭，万科地产发布了打折销售的计划，黄浦江边滨江的房子，开发商直接内部员工打对折销售，所有人都在为过冬囤积粮食。

当时已经开始胡乱写点东西的我，尽管没有多少资产，因环境影响，竟然同样陷于了对未来的恐慌之中，为了安慰自己，也为了安慰朋友，2008年6月13日，我在我的博客写下了一段对于宏观经济不乐观下如何保护自己的一些建议：

- 1、该花的钱还是要花，不管是买房还是买点化妆品，人民币大贬值，再多的钱也是废

纸一堆。

2、适当买点黄金，不过别太多，经济崩溃的时候，黄金也卖不出好价钱，那时候值钱的是柴米油盐，这些你是藏不住的。

3、投资点教育，不管是给孩子还是给自己，学到肚子里的东西，什么危机都不会带走。

4、多少贷点款，尤其是固定资产，贷款本身也是资产，在货币贬值的时候，更是对冲风险的工具，某天物价飞涨，货币翻倍发行的时候，你的银行还款利息会显得微不足道，相当于等银行把房子送给你吧。

5、不要希望能找到一种保存资产的方式，一旦社会动荡，连生命都不能得到保护，何况身外之物。

6、目前这个阶段，有条件的家庭，可以囤积一些国外的货币资产，个人推荐澳元、新加坡元，其他的不太推荐，具体原因有兴趣的朋友可以和我单独聊聊。

其他呢？其他就是注意保重自己的身体，让自己快乐一点，和朋友相处融洽一点，其乐融融，就算有危机，也会坦然度过，如果没有危机，好的人际关系也会为自己带来诸多好处的。

现在想来，当时写的这几点竟然都是对的，只是，那个时候还没有一种叫“比特币”的东西，否则，5和6一定会写成：**不管多少，买一些比特币，用比特币来对冲你资产可能的损失风险，是最靠谱的做法，没有之一！**

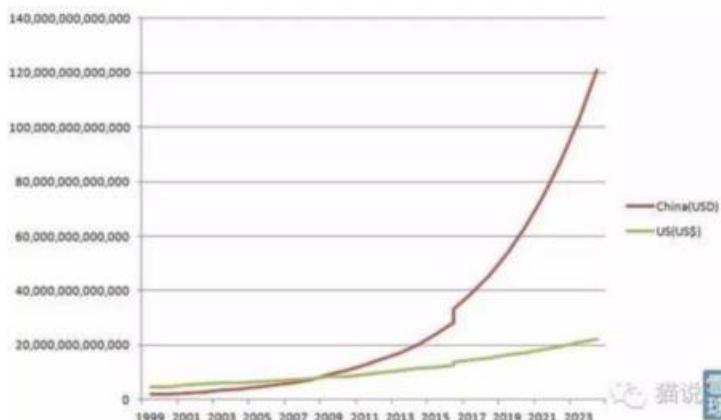
而当年的一切恐慌，在四万亿放水之后，渐渐地化于无形，而这四万亿的超发货币却已悄然的为更大规模的经济下行埋下了种子，这个话题并不是这篇文章的主题，但有个问题却需要回答：

为什么比特币具有对冲资产风险的功能呢？

首先，我们要有一个观念：政府机构超发法币是一种必然的恶，即使以世界货币自居的美元，M2也已经从2002年的4.5万亿美元，增长到2012年的10万亿美元，年均复合增长率达到6.33%。



但和人民币的增发相比，美元的发行增长量就简直是良心了，中国的M2年均复合增长率达到了惊人的17.58%，如果把人民币简单换算成美元，并且假设中国和美国M2发行的复合增长率不变，未来10年的中美M2就如下图所示：



(以上图片资料及数据来自 @雪球
<https://xueqiu.com/4010286949/24700684>)

这样规模的货币增发，带来的直接后果是什么？

首先，是你的钱的购买力大幅缩水了，这一点所有人应该是感同身受，除了手机和电话费，你还能找到与10年前价格一致的东西吗？

购买力大幅缩水，意味着所有的资产因为超发货币而价格上涨，从汽油到食品到生活用品甚至服务，无一例外，再多的现金资产，以十倍的方式贬值也是很可怕的，寻求避免现金资产缩水风险的方法是每个人的需求。

从投机的角度来说，如果你有足够的能力，在这个投资周期利用杠杆对投机资产进行多头买入，是确保自己的资产不受损失的有效做法，李另一种方式用贷款买入房产，这也叫人肉杠杆。

然而，杠杆并不能解决所有的问题，用杠杆对冲风险永远是少数人的专利，大多数人在通胀面前是无力的，期货多头杠杆的投机，不但本身风险巨大，而且由于期货价格与现货价格互相影响，推高了现货资产的价格，期货的“价格发现”功能直接将远期的价格反映到了现货的价格趋势之中，贷款买房的人肉杠杆也会面临流动性方面的问题。

2009年，比特币出现了。

比特币的历史我这里不花费篇幅专门介绍了，但经过7年的演化，比特币已经事实上成为一个同时具备储值、投资、转账功能的高流动性超主权货币，比特币的日渐普及，在一个法币无限超发的世界，逐渐开始发挥它的社会及经济调节功能。

比特币从过去到未来，会如何与参与者和现实社会关联？以下前两阶段已经是众所周知的现实，而后两个阶段只是个人的预判，需要未来的验证。

- **第一阶段：**2013年以前，比特币价格被发现，小部分极客参与，部分投资者暴富，与现实经济低关联度低；
- **第二阶段：**2013年-2015年，价格泡沫破裂并价值成长，更多的投资者加

入比特币经济系统，比特币从经济价值和技术价值上被公众认知；

- **第三阶段：**2016年-2020年，价格再次大幅上涨，成为国际公认的投资品种，大量投资者买入比特币，以比特币的增值对冲现实资产的价格上涨，与现实经济关联度变得密切；
- **第四阶段：**2020年-2030年，更多法币流向比特币，比特币成为国际主要结算货币，法币逐渐被边缘化，更多的现实资产以比特币标价，相对于比特币价格的上升，所有其他资产的相对价格呈不断降低的态势，与现实经济融为一体。

比特币价格持续上涨过程中，对应的法币兑换能力会越来越强，当前比特币的总市值约为100亿美金，也就意味着有相当数量的法币资产已经因比特币兑换需求而锁定，从逻辑上讲，比特币可以随时按照现价与法币兑换，这些预备与比特币兑换的法币事实上成了比特币的“准备金”，而准备金的数量在一个不断上涨的品种中，是同比例上升的。

因此，比特币价格的上涨，也意味着比特币的准备金在不断上涨，而这个过程一旦越过临界值，奇妙的事情就发生了：越是超发严重的法币品种，对比特币的价格就越是缩水严重，最终严重超发的法币将被市场淘汰。

这个阶段，将进入比特币发展的**第四阶段**，由于比特币价值被全球所认同，法币将逐渐呈边缘化，所有的现实资产对于比特币的价格，将都呈现为价格下跌状态，到这个阶段，买入比特币做空全世界的目标，终于阶段性实现了。

以上的蓝图过于宏伟，很多人或许会对这个预判嗤之以鼻，这样做其实没错，毕竟，未来具有极大的不确定性，而比特币未来也将面临极大的挑战！

那么，“**买入比特币就是做空全世界**”这句话有没有更简单的理解方法呢？

有！

更多的人买入比特币，将导致比特币的价格将不断上涨，而持有不断上涨的

资产，其购买现实资产的能力，将远远的超过现实资产的价格上升水平，对于持有人而言，现实资产价格相对而言是越来越便宜的，也就意味着，你购买比特币这个过程，已经“**做空**”了全世界的现实资产，而这个“做空”，仅仅是对持有了比特币的人才会发生。

比特币是规避现实资产风险最好的对冲工具，成功的人生需要对冲！

在全球经济明确的走入不景气周期的状态下，你并没有太多的选择！

老猫茶馆 7月6日

(原创) 2016-07-06 老猫 猫说

明天我不在北京，我在草原上旅行，很可能在一个没有网络的地方，所以，不确定能给群友做语音分享，但为了不至于让大家失望，我提前写好这篇文档，分享给群友们，今天聊一下简单的画线法，以及比特币和以太坊的行情。

简单的画线法

对于行情，1000个人有1000个看法，所以，学会用自己的系统来分析和判断行情，是从市场盈利的不二法门，我之前一再说的手持现货忙自己的事情，每周关注一下行情，这其实也是一种系统，叫“懒系统” :D，而对于有时间分析研究，想获得更大收益并且有一定的风险管理能力的朋友，显然更希望找到市场波动的规律，然后通过波段赚取更高的收益，那么，画线，可能是最简单的入门方法，可问题是，每个人的画线方式可能也是不同的，今天举两个画线的例子，如果有时间，可以通过谷歌去学习更加丰富的画线技巧。

第一种最基本的画线方法叫收敛旗形，也有人叫三角，从这张图可以看出，比特币的价格是运行在一个不断收敛的旗形中，而突破将会大概率在旗形末端形成，这个形态的优点是一目了然，而缺点是经常性的事后诸葛亮。



第二种简单的画线方法叫平行趋势，找到这个规律，可以在上升态势中在轨道的上轨减仓，下轨加仓，但这样的方式在一旦轨道突破，需要及时止损。



其实画线的方法还有很多，有兴趣的可以谷歌一下，结合自己的理解，或许会对自己的交易系统有帮助。

说说比特币

基本面：

减半在即，减半的日期在7月9号，这个利好应该已经提前消化了，但实质性的因为减半和显得资金的宽松的利好应该在减半之后几个月才体现出来；扩容纷争，扩容的事一段时间来一下，就像来不完的大姨妈，而对于未来扩容纷争的解决，我是抱着乐观态度的，但这个事件会被多空双方反复利用，用来影响行情，所以，这个纷争完全是多空博弈的需求。

技术面：

个人倾向于目前是牛市盘整逐步走高的形态，可以参考上面画线的第二张图，有效破除下轨，为阶段性多头行情的结束，需要从更加宏观的态势来看趋势。

2016年整个下半年为比特币的多头主场，是有可能的，但随着价格的提升，市场波动会越来越大，杠杆交易的风险越来越高，个人操作还是需要谨慎。

聊聊以太坊

并没有任何证据表明，以太坊本身的基础出现了崩溃性的问题，一个附加于以太坊基础上的 DAO 的代码错误，不足以影响到以太币的价格这么大的规模，而造成价格如此大幅下跌的主要原因，也许正是以太坊本身之前被过度炒作，现在的价格下跌只是正常的价值回归。

不论以太坊最终价格会走向何处，以太坊作为区块链龙头品种的地位是不可动摇的，目前并没有见到一个足以向以太坊发起挑战的技术平台，而 DAO 的事件终将尘埃落定，基于我所了解的以太坊的神态，以太坊的未来依然值得期待。

我之前曾经说过，以太的价值与价格关系，我现在依然认为，如果40元以下的以太币，我会觉得是超值的，但100以上的价格，显然是太高了。40到100块之间的价格，就完全是多空博弈甚至是庄家和散户之间博弈的结果，但这个博弈过程最终将受到真实价值的影响，但这个过程也让普通用户参与投资的难度变大。

不管行情如何，我对以太坊的未来会再次成为耀眼的明星保持乐观态度。

本周抽奖

如果明晚我能有手机信号的话，我会在群里抽奖30本书，这次的书为以下这本，我大概翻了以下，如果之前的那本区块链是入门资料的话，这本可以被看做是进阶学习资料。

请抽到奖的同学把收件地址私信发给群里的“老猫助手”，她会给大家发出这本书。



每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作任何解答，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊yi6VFQ00RM该吱口

令将在2016年07月13日失效

老猫茶馆 7月14日

(原创) 2016-07-15 老猫 猫说

今天要和大家分享以下几个内容：

比特币减半

基本状况

比特币于2016年7月10日凌晨实现了第二次减半，这次减半意味着2100万枚比特币已经发行了75%出来，理论计算，到减半那一刻之前，已经发行了1575万枚比特币。

减半前每个块可以出产25个比特币，减半后每个块只能出产12.5个比特币。
减半前比特币的年化通胀率：8.34%，减半后年化通胀率4.17%。

减半的影响

之前我说过，本次比特币产量减半对价格的影响已经提前预支，所以，减半后并不会立刻出现大涨，相反因为利好兑现，不排除有人兑现收益离场而造成价格产生一定的回落，最近的成交量比较低迷也符合这个预期。

但请记住一点，减半之后对于新增资金的需求是实实在在的减少了，而由于现实世界不确定性的增加，涌入的钱会越来越多，之前透支的行情在越来越多的钱进入的情况下，会在某个位置形成平衡，而平衡点之后，就是资金推动的真正上涨，比特币的总市值还不如一个中型的A股股票的市值，但作为避险方式被发现后，其价格的上涨空间将是惊人的。

大事件的意义

最近所谓“欺负一个卖香蕉的”南海争端事件，我并不想去评论所谓爱国的是非对错的问题，我只是观察到一个很明显的现象：凡是有大事件发生，都会对比特币的价格有所影响，这次南海争端直接导致比特币上涨了将近200块。

上一次有大的影响是英国投票脱欧事件，直接造成比特币从暴跌中掉头向

上，并且让价格在当前区间实现了平衡。

每次大事件对比特币都有价格上的影响，这对比特币来说有什么意义？

- 1、证明了比特币已经在事实上成为了一种避险资产。
- 2、比特币的流动性和交易成本都优于黄金，让比特币在价格反应上比黄金更加敏感；
- 3、大事件频繁发生意味着世界的不确定性正在增强，而这种不确定性如果去挖掘其本质，竟然都与政府滥发货币有着密切的关系，所谓“金钱是万恶之源”或许改成“货币超发是世界混乱之源”更为贴切。

而比特币作为一种无主权货币，正在以能抵御现实世界的不确定性的风险的价值而被越来越多的人接受，这正是比特币值得拥有的原因所在。

我们都希望有个更加美好的世界，但如果世界没那么美好，比特币或许是救赎的诺亚方舟。

满仓等暴跌是什么意思？

最近知名比特币 OTC 交易人赵东在比特币减半之前发了如下这条微博：



赵乐天 ★

比特币减半的“利好”是人人所知的“利好”，所以有相当一部分人事先买入待涨，但是现在看暂时该买的都买了，谁来接盘？所以真正减半之后就不可能立即涨，反倒可能暴跌一下。但是减半又是“实质性”的利好，减半之后市场每天少了1800个比特币的抛压（800万人民币），所以暴跌后2-3个月内可能会先缓涨，再暴涨。

此观点仅属于臆测，依此操作若有亏损概不负责。我本人是满仓比特币，看跌。

7月9日 11:24 来自 iPhone 6 Plus

☆ 收藏 | □ 25 | 白话说 27 | 9

赵东已经把比特币减半之后有可能的行情做了一个描述，其实这里面还有一个逻辑：

比特币下跌空间是有限的，即使下跌1000块，对于投资比特币这部分的人民币来说，也就是缩水了25%不到，对于个人资产的总配置来说，缩水率应该

更低，但下跌或者暴跌只是一种可能性，却无法确定在什么价格进入资金和卖出的数量会取得平衡，而想要抓住最低点买入，对普通用户来说，几乎是不可能的。

而比特币的未来成长的空间，却是开放的，你说6000，我信，你说10000，我信，你说50000，我还信，毕竟我是从300多持到现在的人，而比特币价值的真真实现，对于现在所有的人来说，可能是百年一遇的机会，所以，有朋友问我比特币能不能买，我就说，你别管，先买两个再说，短期涨跌不要管，过几年看看，归零了，那是命，涨了几十倍，那是运，所以，在本月12号，比特币盘整到一个波动极小的平衡点的时候，我发了这条微博。



大白老猫 

比特币又到行情的分岔路口，涨？跌？谁知道呢！
但我依然满仓，哪怕有可能暴跌。
#我不怕资产缩水，我只怕错过百年一遇的机会！#

7月12日 15:43 来自 微博 weibo.com 阅读 1669 推广 | 转发 | 猫说 3

我不在乎资产的一点小小的缩水，我只怕比特币涨到天价的时候我已经出局，所以，我会耐心的屯着我的比特币，见证世界上最好的货币系统慢慢蚕食滥发的法币的地盘。

其他区块链资产扫描

SC 价格回到投资区间

SC 的价格从最高的0.00745一路回调，最低回调到了0.004以下，幅度已经非常大，SC 项目本身并没有什么问题，1.0版本上有一些 bug，使用上有点问题，也许是之前下跌的原因之一，而团队修复 bug 版本的新版很快发布，据说修复了20多个 bug，这次上线之后，大家应该可以正常的使用了，新版发布应该就在这两天；

另外一点，SC 的中文版已经安排专人在做，应该很快就能出来。

SC 之前价格上涨太快，调整时候也会造成下调过度，这就是所谓钟摆效应，所以，现在的价格 **可能** 是一个价值投资的机会，如果目前空仓的用户，

在这个价格附近，可以考虑介入一些。

DGD 等待商业模型的完善

DGD 最近是沉寂期，目前他们主要在做两个工作：

商业模型的完善与确定；

产品开发；

而这两个工作是需要耐心的，前天我在 DGD 的群里也和大家分享了一些看法，另外，需要告知大家，DGD 的商业模型包含分红方式，可能会有更新，需要兼顾投资者利益和市场份额的占有能力，这是一个需要精算的过程，而最后的方案正式出台之后会对外公布。

买入 DGD，就意味着对他们团队的信任，我会安静的等待项目的成长带来喜悦。

对于 DGD，之前买入的用户可以放着不管，准备继续投入或者还没买的用户，可以等待他们正式的商业模型描述文件出来后，根据自己的判断来确定如何投入，我也会关注这个项目的进度，及时与大家分享。

STEEM 暴涨到市值前三

这是一个比较好玩的事情，STEEM 在没有任何大交易所上线的情况下，24小时用103万美金的交易量，就把 STEEM 的市值炒作到仅次于以太坊的第三位，开发团队持有90%以上的资产，炒作痕迹十分明显，风险极高。

STEEM 的技术负责人（CTO）是之前 BTS 的创始人 BM，我之前文章说过，由于他个人的欲望，几乎毁掉了 BTS，在他离开后，BTS 的价格竟然开始回暖了，而他新的项目 STEEM 也许从逻辑上来看是不错的项目，却没有大型交易平台愿意上线，这不是技术问题，是对这个人做事的方式有所怀疑，而这样的炒作，也许会让更多人因为盲目参与而被深度套牢，最终粉转黑。

至少对于云币来说，这个品种目前没有任何上线的可能。

关注以太坊（今天添加的内容）

以太坊经过2次60多元的探底，今天早晨价格似乎有整固突破迹象，尽管这个价格比我之前所说的40块的投资价值区还高不少，但市场资金是最聪明的，在 THE DAO 如此重大危机之下，以太坊价格最低也只到60多，可能已经探

明了底部区域，后市值得期待。

最近消息面比较平淡，整个行业的价格回调有接近尾声的意味，大家可以择机选择合适的投资品种了。

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊delHQQ004E该吱口令将在2016年07月21日失效

不要错过，不要错过，不要错过！

2016-07-20 老猫 猫说

今晚，以太坊成功实现硬分叉，以民主的技术手段夺回了被黑客盗取的财富，这是民主的胜利，也是区块链的胜利，我相信这几天会有各种的文章来描述这个伟大的事件，我只将我几个月前写的这篇老文章从博客中放回公众号，让我的订阅用户不要错过这篇文章，我自己本人也非常喜欢这篇，以至于今天被人在微博上@的时候，居然意外这竟然是自己几个月前写出来的：）

2016年7月20日

正文

《三体》中，三体世界好心的监听员向地球人发出了这样的警告：

“这个世界收到了你们的信息。
我是这个世界的一个和平主义者，我首先收到信息是你们文明的幸运，警告你们：不要回答！不要回答！不要回答！！！”

三体人也懂重要的事情说三遍，然而，地球人还是犯了傻，最终地球、太阳系以及宇宙都被毁灭了。

引用这个桥段，是因为现在有同样很重要的机会摆在面前，而很多人还是如梦游般的只是穿行而过，如果在未来某一天你可能会因此而后悔的话，这可能是其中的一件事情。

所以，我确确定定的发出这样的警告：

区块链将改变世界，不要错过！不要错过！不要错过！

区块链如何改变了世界？区块链让信息传递方式改变！

信息传递方式，是用某种方式把信息从 A 点到 B 点，这样 A 和 B 就都拥有

了这个信息。

一个狩猎者发现了一只黑熊，于是他向身边的伙伴发出了危险的警告，这就是最简单的信息传递方式，而电话、短信、电子邮件等新的传递方式，也是这种信息传递方式的延伸。

但这种传递方式的缺点是显而易见的：效率低下，存在着不确定性。

更有效的传递信息方式其实我们也一直在使用，譬如：烽火台、上课铃声、广播、群聊。这样的方式效率高，也减少了不确定性，但是却存在着只能完全公开所有信息内容的缺陷。

而区块链传递信息的方式是这样的：信息向全网同步广播，只有接收者可以用密码解开这个信息。

这样的传播方式，同时解决了效率和确定性以及安全的问题。

听起来似乎很简单对不对？但这个传递信息方式的逻辑变化，在互联网时代却是革命性的方式，这意味着，信息传递过程中人为的干扰将变得很困难，真正的信息无障碍传播，将成为可能。

问题是，明明我写的是区块链，为什么却想到了GFW？

区块链让连接“关系”发生了改变！

人和人之间的关系是很复杂的，这种复杂有部分原因是缘于信息的不对称。而区块链让信息平权传递，最大程度减少了信息不对称造成的障碍。

因为明确而有效的信息，人与人之间的关系会变得简单而纯粹，我们可以很确定的知道一笔支付是不是有效完成，我们也可以很确定的知道一本书的版权归属，同时我们可以无争议的确定债权是否构成。

我们甚至可以知道今晚吃的一颗梨的这棵树是哪一年种植的，喷洒几次农药，摘下的日期，运输的时间，冷藏了多久。

以上这一切，可能只要扫一个二维码就知道，你甚至可以定制以上信息筛选你喜欢的那一颗梨。

在如此透明的数据之下，罪恶、欺诈将大大减少，鸡贼或者心机都有可能变得多余。

而由于同样的原因，人和物之间，物和物之间的连接关系，也将简单和高效，在某一天，任何身外之物都有可能只是和自己构成时间段的相互关系，我在这个城市的屋子，可能是买了3年的使用权，我的汽车，可能是6个月的使用权，这一切关联，都由区块链来可靠的保证，我完全不用担心各种无

法预料的“意外”，我要做的，只是和物之间建立简单的关联。

如果说现在的人与人之间的关系可以称之为“连接”，区块链时代的关系就可以称之为“信任连接”，全球互联的信任连接关系意味着什么？

请想象一下在地球上除了生活层、信息层之外，又多了一个信任层，会给人类带来什么改变！

区块链让时间成为了见证者！

区块链的构成，不仅仅是数据包，更重要的是用时间戳记连接起来的数据链，这让被记录的事件不再是孤单的残片，而成为贯穿时间的证明，这是一种数据的“穿越”，而时间将成为唯一且可靠的“见证人”。

时间的见证，意味着终极的信任，也意味着一切皆可回溯。

一件偶然的孤立事件，用时间串联，通过强大的运算系统和别的数据链进行交叉分析对比，真实世界的一切将被还原，很多侦探故事是这样的。（顺便推荐下东野圭吾的《嫌疑人X的献身》，和本文没什么关系，就是写到这里想起来了。）

我们思考下现在的信息构成，我们所有看到的信息，可以说是“现在的信息”，我们用谷歌搜索一个单词，获得关于这个单词的大量相关信息，然而，这信息有可能是模糊的，片面的，甚至是无效的，错误的，谷歌的算法能让搜索更接近于你想知道的，却无法保证是精确的。

而区块链信息的检索，却一定是清晰的，完整的，有效的，正确的，而且是每个信息的时间标记都是确定的，只要你有需求，甚至可以是“所有的”。

互联网带来的是“信息革命”，“信息革命”用很短的时间内让很多人都信息过载了，狂轰滥炸的广告和无处不在的商业骚扰，构成了大多数人生活的一部分。

然而我们想想一下，100年之后，你还应该为无处不在的垃圾广告而烦恼吗？你是不是应该更有尊严和自由的生活？

而区块链带来的效率革命，会让每个人有机会选择对自己最有价值的东西，区块链的数据构成将成为效率革命的基础，所有浪费资源的狂轰滥炸本身，也会在这个过程中逐渐消亡，对比现在的信息体系，区块链将构建一个真正以人为核心的高效信息体系。

区块链的意义，是让人类社会变得更加美好！

有哪些可能被错过的机会投资机会

一个很久不见的朋友在某个二线城市做产业园区项目，某天他突然给我打电话：“我们新弄了一个产业园，想引进点有潜力的相关行业和项目，你在北京，看到的东西比较多，能不能跟我讲讲有哪些新兴行业？”

我告诉他，现在的新兴行业有：基因生物学，人工智能，以石墨烯为代表的新材料，虚拟现实，区块链。

然后，就突然发现说不下去了，从电话里都能感觉到对方一脸懵逼的样子。很多对科技进展关注的朋友，都知道在我说的这些领域，未来一定会爆发出难以想象的巨大财富，在其中出现 10 亿美元以上价值的“巨兽”企业也是很正常的，如果能把握住合适的机会，对自己而言将是成功的投资。

基因生物学，人工智能，以石墨烯为代表的新材料，虚拟现实这些行业，普通人很难有投资机会，最多就是从股票市场寻找相关的企业，找机会买入。唯有区块链行业，有着超低的门槛和更小的投资竞争。能有这样机会的最大的原因，是真正了解区块链价值的人太少、太少！

区块链的价值，目前还远远没有被发现，甚至，什么是真正有价值的区块链资产，大多数人都是无法判断的。就像我在某区块链资产 10 元时候提示它的价值，回应的却是一堆辱骂，而到了 100 块，却有人疯狂追逐。同样的，我如果现在说什么其他区块链资产是值得投资的，同样会被认为是“挖坑”，所以，这篇文章里我不会提及任何一个“区块链资产”的名称，半个字也不会提。

有可能会导致你错过这次机会的，还有着一些依然存在的偏见，譬如，除了比特币都是山寨币，再譬如，区块链根本没什么应用，这些观点很现实，但现实恰恰是投资的大敌，巴菲特在1989年投资可口可乐的时候，可不是看的2016年的财报。

请不要因为现实而偏见，更不要因为傲慢而偏见。

以下是我自己对有价值的区块链资产的理解：

在区块链上建设一个有实际价值的应用，这个应用真正的解决了现实中需要解决的问题，而且比没有使用区块链方法之前的解决方法更加经济和高效，在这个应用运行过程中所不断被消耗的资产，将是有投资价值的区块链资产。

创业机会

如果你居然会写代码，恭喜你，有一个全新的创业机会可能就摆在你的面前了，区块链上的创业机会，是一个非常巨大的机会，但仅仅会写代码依然是不够的，至少，你需要了解以下两个重要的基本概念。

与区块链特性相符

并不是所有的现有应用都能搬到区块链上的，区块链有区块链的特性，区块链相比普通的服务器，效率、逻辑、运行方式都不一样，有些应用天然适合区块链模式，而有些应用，却根本不可能以区块链方式运行，如果连这个特性都无法判断，那就不要轻易去尝试区块链创业了。

与市场需求相符

如果是一个其他应用已经解决的很好的市场，即使区块链应用能解决的更好一点，这个创业机会也是没有意义的，正确的区块链应用开发方向应该是现有方式做得很不好，甚至给现实生活带来困扰，用区块链逻辑却能做得很好的项目。

任何一个试图在区块链开发上寻找创业机会的伙伴，以上两点是必须一再思考的问题，我希望阅读这篇文章的朋友中，有人能因此找到绝佳的创业机会，在目前区块链概念才刚刚开始的时候，这样的机会太多太多了。

成长机会

区块链不仅仅将改变社会财富分配模式，也会改变很多人的思考模式。

就像一开始比特币凭空出世，很多人因为它的思想价值而被震撼。

区块链是比特币底层原理，被抽象出来作为一种全新的信息与价值的传输结构，理解这个概念对很多人有难度，但事实上，这个难度并不比搞明白股票和权证的关系更难，只是因为看起来显得生涩就不愿意去思考，于是失去了一个思想上的突破机会。

从普通的钱的认知，到货币属性的认知，是一次飞跃。

从对货币的认知，到对比特币的认知，是第二次飞跃。

从对比特币的认知，到对区块链的认知，是第三次的飞跃。

如果说这个时代还有什么值得我们期待的东西，就是我们在不断成长，甚至是被逼着不断成长，对吗？



云币网人民币充值已经正常开放

2016-07-21 老猫 猫说

在过去的5天里，云币网人民币充值一度暂停，在此期间，云币网承受了巨大的压力，并受到各种质疑，现在，我们向公众公开云币网这几天究竟都发生了什么，以及云币网是如何解决问题的。

警报

7月15日（星期五）上午，云币网的一个50万资金的充值账户突然被冻结，为了搞清楚这件事情的原因，我们联系到了冻结账户的浙江绍兴警方，经沟通，警方告知有一个诈骗团伙将人民币转入这个账户，所以暂时冻结，警方同时告知，目前这个团伙的活动依然猖獗。

虽然被冻结的资金不多，但这无疑给云币网的人民币充值方式敲响了警钟，可以确定的是，有人将非法获得的赃款转入了云币网的充值账户，而这样的情况，说明云币网的充值入金方式不足以防范这些有犯罪嫌疑的用户的充值。

为了避免可疑资金流入而给其他用户的安全带来影响，云币网只能暂停了所有人民币资金的充值。难题

一道难题摆在了云币面前：

如果换张卡按照原来的方式继续充值，很难防止犯罪分子继续充值，如果因为这个原因导致大量资金被冻结，会对其他用户资金的安全构成威胁。

但如果长期不让用户充值，云币网将不能正常运营，作为一个“区块链资产交易平台”，如果不能进行法币充值，唯一的选择是只能接受 BTC 或 BITCNY 的方式充值，这对具备一定专业能力的用户当然没问题，但对于普通用户来说，将会大大增加操作难度，也提高了用户的使用成本。

选择

我们面临着两个选择：

选择一、将所有区块链资产都转成与比特币的交易对，平台只接受区块链资产的充值和提现。

选择二、提升充值验证强度，确保真正想投资区块链资产的用户能用人民币进行充值。

经过核心团队讨论，我们选用了方案二：**我们将采用严格的验证方式，让用户可以使用人民币交易。**

方案

解决验证问题将分成两个阶段进行：

第一阶段：先快速实现对用户进行视频验证的简易流程，但这种方式对客户体验不是太好；

第二阶段：使用更好的方法进行视频 KYC 验证，使得客户体验更佳。

结果

目前第一阶段已经实现，用户可以在工作日的早上9点到晚上8点之间进行身份验证，通过身份验证的用户，将可以正常充值交易。

注意

第二阶段将于本月月底左右实现，这阶段完成后，客户身份验证与便利性之间将可以得到平衡。

为了确保用户信息安全，我们采用了专人专机的方式进行验证，所以每天验证的用户数有限，刚开始的几天正在进行视频验证的用户比较多，有可能会需要一个排队时间，但经过几天的验证密集期之后，视频验证将会很容易完成，视频验证需要的时间大约为2-3分钟。

为了对所有用户的资金安全负责，尽可能避免非法资金流入给其他用户的资金造成风险，云币网将非常严格地执行视频验证后才能进行人民币充值提现

的规范。

目前对于不需要涉及人民币，只需要充值提现区块链资产的用户，当前暂时无需视频验证。（举例：你从其他平台买了比特币，充值到云币网，卖成人民币后买入以太币，然后提现以太币，这样的过程不涉及人民币的充值提现，当前可不需要使用视频验证。）

其他

值得说明的是，在云币网停止充值的期间，云币网的400服务电话也同时有了问题，为了提升服务效能，我们停止了需要转接的400电话，直接接入了我们的固定服务电话 010-83035838。

感谢

云币网目前还是一个初创企业，能得到您的信任与支持，是我们的幸运，我们坚定的相信，区块链资产的投资是一个时代的机会，我们愿意尽我们的绵薄之力，把这样的机会带给中国的投资者。

云币网的发展的确不是很快，但一步一个脚印坚实地走好每一步是我们的共识，每经历一次考验，就是一次提升的机会，再次感谢在我们实践前行的过程中不离不弃的朋友！

云币网

2016年7月21日

老猫茶馆 7月21日

(原创) 2016-07-22 老猫 猫说

新闻

以太坊相关

以太坊分叉，在1920000区块分叉成功，黑客盗取的以太币全部被追回。

这是正义和共识的胜利

一个小偷，不管为自己做什么样的辩护，其行为依然是应该被谴责的，你不能说法律没有规定，就可以擅自偷窃别人的东西，法律只是用条文规范了公众的意志，而发生在 DAO 上的偷窃行为，被共识争议碾压，我认为这是有积极意义的，87%的社区投票支持率也说明了这个问题。

这也是区块链技术的胜利

别忘记了，分叉也是区块链技术的一种，当共识形成之后，使用分叉的方式来进行选择，这是一种真正的民主在技术上的体现，各种假如其实都没有意义。

比特币相关

目前对比特币有影响的消息有两个：

以太坊分叉是否成功？

以太坊分叉成功，对以太坊是一件好事，但对比特币就未必，毕竟资金是有限的，以太坊走强对比特币的资金会构成一定的压力。

扩容问题如何解决？

现在的状况是：以太坊分叉已经成功，而扩容遥遥无期。

关于是否扩容，为什么要扩容，相关的文章很多，各家有各家的道理，不管是出于什么理由，事实上交易量一增大，网络堵塞就会很厉害。

关于扩容原因及纷争，我挑选了一篇文章，圈内知名写手面神护法的一篇文章放在了最后的阅读原文里面，如果你看完这篇想更多了解，可以点击最后的阅读原文。

所以，中国比特币社区核心成员构成的代表团将于本月27日赴美国进行关于扩容问题的谈判，其结果将备受瞩目。

如果顺利，core 能接受 SW 之后尽快的 2M 扩容，皆大欢喜。

如果不顺利，谈判破裂，中国矿池会不会强行扩容分叉呢？

市场

比特币

区间盘整，等待方向，弱势形态。

杠杆依然非常难做，没有明确的市场趋势，建议等待市场趋势明朗。

现货持有我并不建议操作，比特币今年整体是牛市毫无疑问，持有现货不动对忙于其他事情的人来说，就是最好的投资方法。

以太坊

分叉成功，有向上突破的趋势，价格已经上了一个台阶，后市值得期待。

跷跷板效应又回来了，有和比特币争夺资金的意味。

其他品种

平淡，大品种平稳，并且没有特别的消息出来之前，都是平淡期，价格稳定，交易变少，但是，对于交易很少价格却稳定的品种，耐心持有是不太会出错的一种方式，这个阶段频繁买卖一定是越忙越少。

另外，笑来老师建议我要少预测行情了，那我以后就尽量少说行情，更多谈逻辑和知识。

其他

关于云币网为什么非要视频认证

大家可以看我的上一篇公众号，具体的情况我在群内做了更加详细的说明，之所以要用如此严格的视频认证的方式控制流入资金的安全性，总结一句话：

云币努力给用户创造投资机会，但不是拉着用户一起去冒险的！

所谓投资信念

说个风雅一点的词叫“初心”，你是为什么投资这个品种的啊？

你相信比特币会成为真正的世界货币吗？

你能认可以太坊会成为一个成功的开发平台吗？

你能认可 SIA 会成为一个成熟的云存储服务公司吗？

如果回答：是，那就不要理睬市场的小波动，我们要坚信自己做的事是对的。

如果回答：“其实我不看好，我就是来玩玩赚点钱”，也罢，那就在能赚钱的时候卖掉走人，入袋为安，投机没有什么不对，我自己也会偶尔做些投机，关键看你的取舍和风险控制能力。

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊qNtGfz00VR该吱口令将在2016年07月28日失效

ETH & ETC , 互相伤害到相亲相爱 !

(原创) 2016-07-26 老猫 猫说

以太坊与7月21日硬分叉成功之后，社区一片欢腾，以太币的价格也一路攀升，以太币的一轮新的大牛市似乎正如大家所预期的那样款款而来。

然而，形势急转直下，7月24日，P网在未有任何对外公告的情况下，突然上线了以太币另一个分叉的ETC，顿时，社区炸开了锅，开炸的不只是以太坊社区，比特币社区也对该事件予以了强烈的关注，社区的段子手纷纷撸袖子上场，将这个事件的影响力进一步扩大。随后，以太币的价格也出现了巨大的波动，全天上下波动幅度超过了15%。

我无意去陈述这个事件的前因后果，已经有太多的文章去记录整个事件的过程，我想说的，是这事已经发生了，现在和未来将会如何演绎，我相信你和我一样非常感兴趣，但我并不是来自未来，我仅能从逻辑上来判断一些可能性，甚至自我判断准确率都不会超过50%，但跳大神这事实在太有魅力，我竟然愿意冒着之后被打脸的风险，来跳个大神，尝试破解未来的可能性。

特别警告：

请将本篇看做笑谈，以后拿这篇来黑我的，先把脑子长全了再说，我自己先加上打脸指数：)

1、ETH + ETC < ETH

由于ETC的出现，ETH的市值将阶段性缩水，阶段性时间内，两个品种的市值加起来很难达到ETH的历史最高市值15.74亿美金，目前两者相加为11.88万

。

打脸指数：★★

2、ETC ≈ ETH1/20 ~ ETH1/10

ETC的价格和市值将逐步稳定在ETH的二十分之一到十分之一区间，没有什

么理由，就是感觉，说得这么狠才有跳大神的代入感，在这个市值的 ETC 一方面有足够的存在感，另一方面也会对 ETH 构成一定的压力，让 ETH 在未来的道路上小心翼翼，稳健前行，真要问我依据，山寨驴包和正品也就这个价格比行不行？

打脸指数：☆☆

3、51%ETC = 0

尽管圈内著名以太坊矿主宝二爷宣布要对 ETC 进行51%攻击，然而，这个攻击注定是无效的，我也不相信这个攻击能杀死 ETC，由于利益才是矿工的最终诉求，杀死一个赚钱的可能好比拧断家里一只下蛋的母鸡的脖子一样不理智。

短期内会有一股势力欲设法置ETC 于死地而后快，所以在26日这一天，我们见到了51%攻击以及 DDOS 和大量的抛售，但低价接盘的是谁？一旦接盘筹码足够，会不会演出一个惊天反攻呢？ETC 是没有杠杆的，能抛出的数量最终是有限的，砸盘这么凶狠，几乎让我有去买点屯着的冲动：）

打脸指数：☆

4、ETC = ETH - ETH*POS

ETH 将来转 POS 后，可能也会留下一个老的分叉币，这个币不管是特性还是市值，都将无限接近于 ETC，两个几乎一样的币相遇，最终将市值各降低一半以上，如果转 POS 的 ETH 成功，ETC 和后面的分叉币将会逐步归零，这个趋势矿工并没有主导权，一定是价格决定是否有人挖矿，而不是矿工决定价格。

打脸指数：☆☆☆

5、类以太坊品种将加速淘汰

名称我就不说了，凡是抄袭以太坊逻辑的资产基本上都可以不要看了，之前以太币贵，然后造成 gas 成本太高，以至于有价格优势的开发平台都算卖点，现在不用了，ETC 和以太一样好用，价格很便宜，作为测试平台简直太完美了，测试完成迁移也几乎无缝，那么所有其他类似于以太的开发类平台项目可以洗洗睡了，世界这么大，全部是渣渣。

打脸指数：☆☆

6、未来价格怎么看？

我知道你们就想看这个，但我最不想说的就是这个事情了，但写都写到这里了，怎么能不说点观点呢？大不了被黑呗。

ETH 不会死，会在各种麻烦中茁壮成长，但当前阶段的市场需要修复，由于 ETC 对 ETH 的影响将是长期的，所以，用一段时间重新定位两者的合理价格是必须的，如果说 ETH 有庄家的话，经过 DAO 事件和 ETC 事件的打击，庄家手里的资金应该有点紧张了，不过通过抛售 ETC 回笼了一部分资金，为了打压 ETC 短期内 ETH 暴力拉一把有可能，但肯定是不可持续的，所以 ETH 在一段时间内（1-3个月）在70-100之间反复震荡的概率非常大。

而 ETC 背后却有一股看不见的力量，由于 ETC 价格偏低，庄家筹码收集够了之后秀肌肉可能就是数倍的涨幅。

在 ETH 依然 POW 的阶段，别看现在 ETH 和 ETC 互相伤害，将来却可能会在一个稳定的比值下同涨同跌，从互相伤害到相亲相爱，你信不信？

打脸指数：★★

操作建议

特别注意：请以太极端爱好者不要喷，这里只说投资逻辑，不说理想与道德！凡喷必拉黑！

如果 ETH 仓位太重，并且处于盈利状态的话，减掉三分之一仓位避险是比较合理的，一方面，让持仓成本变低，或许可以选择更好的买入机会，另外一方面，减持出来的资金中的10%低价买入 ETC，说不定有意外的惊喜。

尤其是分叉前持有的用户，本来就有 ETC，两者累计的价格处于盈利状态就可以适当减持。

不要人云亦云说 ETC 没用，存在就有合理性，ETC 作为低成本的开发平台，并不是只能用来炒作。

打脸指数：★★★

投资，就是风险控制的过程，投资的过程，不是比谁赚得多，而是比谁活得长！

以太坊，正在变得越来越危险！

(原创) 2016-07-29 老猫 猫说

今天起，我要对以太坊的未来做个新的评估，如果之前对以太坊的评估与这一篇有冲突，以这篇为准！

即使是 DAO 被盗，也没有让我如此担心；
即使软分叉失败，也没有让我如此担心；
但硬分叉“成功”之后，现在我真的有点儿担心了……

我对 ETH 和 ETC 的担心理由如下：

重放攻击，将造成大量的 ETH 和 ETC 丢失！

正如云币网的公告所言：

ETH 和 ETC 同根相生，事实上是同一个品种，因此，除了在 ETC 资产没有价值的时候进行 ETC 和 ETH 的安全隔离，否则，会由于区块链相同的原因非常容易被“重放攻击”。

解决重放的问题，对于我们有专业人员的交易所，都花了很多时间来思考和解决，对于普通用户来说，可能连概念都搞不清楚，更不要说解决，更可怕的是，这个并不是一个 bug，也没有哪个团队有能力或者有义务去解决，这根本就是同根生的区块链无法规避的问题，而这个问题，会像一个躲不开的魔咒，会困扰着 ETH 的整个过程，最起码到 ETH 改 POS 之前，是无望解决的，而这个丢失，不仅仅会发生在 ETC 上，还将发生在 ETH 上，令人胆寒。

僵尸如影随形的恐惧！

ETHC 团队号称，将永远 FORK ETH，好吧，那不过是一只永远如影随形的僵尸，且不说这个僵尸会不会有吞噬原主的危险，光是这种完全一样的两个

区块链，会造成多少不可确定的破坏，都是无法预估的，一个正常的项目，永远有个僵尸在跟随，那就变成了一个不正常的项目，会令人恐惧，以至于失去参与的兴趣。

买一送一不可持续！

目前的行情，有人说这是填权行情，这是一句笑话，并且，实际上并没有填权，充其量是拆分，而且是大量资金炒作的结果，未来“贴权”几乎是必然的，目前这种大额资金连续炒作的状况是不可持续的，当前的资金大到什么程度呢？最火爆的一天，P网的ETC的交易量相当于全球所有交易市场的比特币的交易量的总和，你难道不觉得可怕吗？潮水来得快，退得也快，要对市场有敬畏心。

丛林法则下的风险厌恶情绪。

P网昨天发布一个关于上线ETC交易的声明，其中有一句：

| 对于那些反对的声音，我们想说：这毕竟是密码学货币！

这句话的潜台词就是：我们掌握了技术，就掌握了一切，你们别瞎BB，我们爱怎么做是我们的事情，这就是典型的丛林法则，谁强谁说话，而这样没有规则，没有温情的丛林哲学，真正的投资者是会非常厌恶的，一旦大量的投资者因为这种不确定性而逃离，以太币的价格自然会崩溃。

黑客手里的大量的ETC是一颗定时炸弹！

别忘了为什么会有ETC，那本身就是分叉的原因，就是为了将黑客手里原来的ETH变成没有价值的ETC，才进行了这次分叉，然而，当ETC有价值之后，这事就变得诡异了，黑客手里的1100万个ETC随时可能砸向市场，这个数量相当于P网高峰时期日交易量的50%，这是非常可怕的数字，而这个定时炸弹，一定会在你意想不到的时候爆炸，如果在这个时候被套，基本上可以是永无翻身之日了，所以，大家对参加一ETC要非常谨慎，一定要控制好风险，这玩意不是理想主义的交易品种，只是纯投机的产物，这个投机由P网开始，最终将由黑客抛售后由散户接盘而结束。

无足够的节点，连接不只是慢！

由于 ETC 是被抛弃的旧链，后面只能靠抄袭更新代码，没有属于自己的思想体系，所以，它不可能成为伟大的东西，它合理的价位最多也就是以太币的 10%，超过这个部分的，是投机因素造成的，而一旦价格进入稳定区间，其挖矿的收益将会大大降低，而由于这个币的山寨特性，抛压稳定，价格却将是趋零的，矿工将会越来越少，节点也将越来越少，连接将越来越慢越来越困难，最终走向死亡。

大户会因为以上的任何原因悄悄离场，留下散户享受梦想。

这条和上一条是一个意思，只是一个强调，真正的投资大户，是惧怕风险的，上面的任何一条，大户们想明白了，就会有离开的意愿，我所了解的情况，已经有大户在悄悄撤离了，而且，会撤离的一个不剩，最后大潮退去，留下一堆无知无畏的小散在裸泳，被拍死沙滩上几乎是必然的。

操作建议：

请减轻你的仓位！请减轻你的仓位！请减轻你的仓位！

重要的事情说三遍！

直到以太坊经过长时间的考验并被确认安全，也许这要非常漫长的时间。对于这么高风险的东西，错过就错过吧，不是每个人都需要去登顶喜马拉雅的。

至于 ETC，纯粹的投机品，很难想到会有靠谱的项目会运行其上，短期有炒作空间，长期看空，该观点仅供参考。

在投资的世界里，活着，比勇敢更值得尊敬。

其他品种概况（略）

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊Knu2FL00jW该吱口令将在2016年08月04日失效

老猫茶馆 8月4日

(原创) 2016-08-05 老猫 猫说

这一周的事情，实在是多得令人措不及防，不在这个行业的人，说一头雾水毫不过分，我尝试为大家对这些事情做个解读，但这个解读依然只是我个人的观点，希望大家谨慎投资，并能在区块链资产的投资中真正“生存下来”。

先说说打脸这事

8月2日下午，我在微博上和朋友圈公开对外说比特币4000有支撑，基本上可以判断为阶段性底部了，然后，半夜全球最大的比特币交易平台 bitfinex 被黑客盗币的事情被公布了，火币最低的价格竟然跌到了3000，直接25%的幅度，然后被严重打脸。

其实，就算没有 bitfinex 的事情，我也只是“阶段性”看多，阶段性之后还是需要保持谨慎的，但不确定的黑天鹅事件导致所有的假设都破坏，这也充分说明了一点：**短期价格是不可预测的。**

这也是笑来说这个群里尽量不要讨论价格的原因，我们来这个群里，是学习行业的相关知识和了解各个品种内在的价值逻辑的，寻找适合自己的品种进行长周期的投资，才是这个群的意义所在，笑来之前对我说过，尽量少说价格，这句话是非常正确的，就算你说对10次，1次说错就是有问题了，大多数人不会记得判断正确盈利的状况，却会对失误造成的亏损耿耿于怀，所以，预测短期价格，就我个人而言也是吃力不讨好的事情，所以，未来我们的分享中更多的会分享一些价格以外的东西，我相信这对这个群以及大家的投资都会更有好处，我以后不会再回答任何价格相关的问题，私信问我价格以及是不是可以买或卖的，我将一律直接拉黑，友尽。

关于 ETC

这周 ETC 的市场表现可以用“生猛”来形容，从上线后最低的10元最高上涨到20元左右，一周内完成了100%的上涨，然后当前又回落到16元左右，那

么对于 ETC 这个品种怎么看呢？

我之前曾经有发文说过，ETC 是一个非常具有投机性的品种，其投机程度不亚于股市中的“权证”，所谓投机性就是炒作价值，其炒作价值的来源来自于资金的推波助澜以及“部分不明真相”的群众的炒作需求，对于这个品种，去研究背后的技术和价值都是没有意义的，价格是唯一风向标，而这个炒作，也只能在一定的阶段内，参与的请一定要谨慎。

短期价格无法预测，但长期来说，ETC 价格将归零，这一点我在以下专门说明，如果觉得我说的不对，欢迎大家来吐槽和讨论，不管是群友还是看到公众号的朋友，凡是有自己的观点的，我不介意转出来给更多人看到。

决定 ETC 价格将归零的因素有两个：

第一，平台应用无法支撑其价格。

如果你是区块链开发者，你是愿意把你的应用开发在一个有团队管理的并且有长续运维规划的区块链上，还是放在一个并没有人能真正对其负责的区块链上，有朋友说，比特币的区块链并没有人负责，不也很好？为什么一定要有规划？那我问你，扩容是怎么回事？核心开发团队是怎么回事？尽管中本聪消失了，但比特币的代码维护是有专业团队在负责的，这也是能让比特币不断进化的因素，而且这个团队，必须对开发的方向有足够的远见，那么你敢在一个宣布会永远 FORK 以太坊的区块链上做一个非常重要的应用吗？如果 ETH 通过分叉转为 POS 了，那 ETC 是选择 FORK 被抛弃的 POW 版本还是跟着也分叉？如果分叉了，ETC 还有意义吗？而这么复杂的选择，敬而远之可能是最好的选择，选择有专业团队的 ETH 可能是真正有价值的应用不二的选择。那么，问题来了，如果没有有价值的应用，ETC 还有什么平台价值？如果平台价值很小，那价格注定是无法支撑的，它就是一个炒作标的而已。

第二，无限增发的模式终将穷途末路。

假设 ETC 不跟随 ETH 转 POS，那么必须改代码为永久 POW 模式，如果只是改了 POW 且没有数量限制，ETC 将成为一个永远可以挖矿并且永远通胀的品种（要让一个没有原生思想的团队来组织协调挖矿上限这个事情，基本

上没可能），这事想明白了很蛋疼，尽管现在 ETC 的数量和 ETH 差不多，但 ETH 转 POS 之后，数量将不再增加，ETH 的总数将在1.5亿个左右，对于市场而言，供给是有限的，具有一定的稀缺性，但 ETC 不同，ETC 如果不转 POS，将永远采取挖矿的模式，如果维持在现在的价格，理论上专业矿机就可以研发生产了，而一旦专业矿机出来，显卡挖矿就被秒杀，算力将垄断在几个矿机挖矿者手里，而且，算力集中会导致节点进一步的减少，而随着挖出的 ETC 越来越多，一个不断通胀且总量无限的品种的供应终将大于需求，价格的下跌将不可避免，而价格降低到矿主无利可图的时候，矿主关机导致节点无法正常工作几乎是必然的，没有节点的区块链只有死路一条。

以上两条足以说明 ETC 只是一个短期投机品种，之所以要说得这么明白，是告诉群里的朋友，对于参与炒作这个品种的事，一定要有足够的认知，哪怕它涨上天，最终也将归零，而由于这个结果不可改变，少参与或者非常谨慎的参与是符合逻辑的，我无意唱衰某个品种，但市场上的钱是最最聪明的，最终将用价格来表达市场的态度。

关于比特币

由于 bitfinex 的黑天鹅事件，比特币市场情绪整体遭到了严重的破坏，bitfinex 之前是全球最大的比特币交易平台，每天的交易量在4万个左右，而这次被盗的损失，更是达到了6000万美金的额度，这些币将如何进入市场，成为一个非常巨大的不确定因素，市场因此而造成的恐慌，需要很长时间才能化解，所以，整个比特币的市场，将“阶段性”的进入一个混沌状态，这个阶段的特征是，涨跌无序，技术分析失效，操作难度增加，这个时候的操作方式，应该是越保守越好，屯币的，就屯着，不想持有的，可以卖了拿着现金，等消息明朗后再操作，短线高手和程序化交易者除外，这个阶段该是这个人群赚钱的时机。

另外，请关注以下几点：

下跌可能是机会

这波下跌，“**有可能**”已经探明了底部的位置，本轮行情从3000上涨，而火

币这次暴跌的最低价已经触及3000，一脚踩到了本轮行情的起始点，这个调整幅度，比2014年2月份MT.GOX 的出事调整幅度只大不小，这个调整应该是比较充分了，而这个下跌过程，直接造成很多人出局，筹码进一步集中是不争的事实。

另外，上一波门头沟事件，是在比特币价格下行阶段构成的，后期的比特币价格长期走弱与此有一定的关系，但历史不会简单重复，这个事件恐慌出一个新的底部也未必，已经3年过去了，比特币的规模和市场已经不可同日而语，未来比特币将会如何演进，我们将拭目以待。

关注几个消息：

在美国的比特币扩容会议，没有特别令人振奋的消息，但由于以太坊的分叉出了问题给比特币社区上了一课，所以，未来比特币如何扩容大家已经站在了一个基点上。

以太坊分叉后，ETH+ETC 的市值在不断的减少，这部分的钱不排除流入比特币的可能，这波下跌有可能是一个机会。

其他交易品种

ETH，上周看到老猫茶馆特别版的《[以太坊，正在变得越来越危险！](#)》这篇文章的人如果因此而受益，我会很高兴，算是给群成员的一个福利吧，这个文章算不得谈价格，只是谈一个逻辑，只是应验得太快了。但大家也请注意，对于以太坊我们只是暂时告别，并不是远离，我认为以太坊未来依然有机会成功，但我们需要寻找到安全的进入区间，但是不是现在，我无法判断，个人认为分叉事件的余波并没有平息，让以太坊经受更多时间的考验并没有什么坏处。

DGD 正常开发中，根据最新情况，DGX 应该在本月内会上线，并且还有其他平台也将同步上线DGX。

另外由于 DGX 解决了比特币和以太币众筹产生的价值波动的问题，新加坡一个出租公寓的项目准备用 DGX 来做众筹，充分利用了 DGX 作为稳定区块链

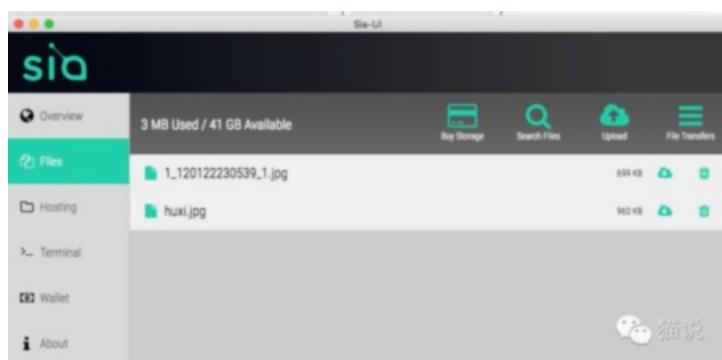
资产的价值，也实现了区块链资产与现实世界资产对接的可能。

DGX 的发行数量可以是无限的，它的数量只和需求及储备的黄金白银数量有关，但每一个 DGX 的发行都会让 DGD 更有价值，之前有人说 DGD 和以太价格相关太密切了，我说对，因为 DGD 目前还没有自己的价值基准，很快，DGX 出来后，DGD 的价格将与以太币的价格越来越无关，DGD 作为第一个在以太坊上面的重量级应用，我们期待它的未来表现。

SC 1.02 可用版本已经出来，我已经测试，可以成功的上传文件，下图是我上传了 2 个文件的截图，这已经是一个可用的产品，更强劲的功能正在开发中，

如何更加广泛的使用，要靠大家一起来动脑子，有兴趣的可以下载安装并尝试使用，有服务器资源的确实可以来做个云服务器来玩玩了，之前存在的 bug 这个版本基本都解决了，暂时由于节点少，速度还偏慢，服务节点多了这个问题会有效解决，容量不大且对安全性要求高的文件，值得试试 SIA。

动手能力强的，可以在家里用树莓派+硬盘尝试搭建云服务器，对于一个区块链品种来说，广泛的应用才是真正的财富，如果在国内已经有数千个云服务的节点，数万用户，SIA 和价值和 SC 的价格就远远不是目前的状况了，社区共同来努力，这事就并不难，另外，推荐大家仔细阅读一篇文章，SIA 的 CEO David Vorick 写的《展望 SIA》，这篇文章我放在本文最后的阅读全文中，仔细阅读这篇文章的思想，才能知道这个项目的价值所在，而他们的团队正在一步步的实现这些计划。



每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊01F3xN00XI该吱口令将在2016年08月11日失效

另外，开通了我的“分答”专栏，如果你有问题想问我，且认为这个问题不是免费就能得到认真的回复的，请打开该链接来咨询我，每个问题100元，我将尽可能给你最认真的回复。

链接：<http://fd.zaih.com/tutor/593112984>

bitfinex 被盗，你的资产安全吗？

(原创) 2016-08-07 老猫 猫说

不要以为Bitfinex 被盗币对市场的影响，仅仅是比特币的价格被打了个折，可能你的资产已经有了损失，只是你浑然不觉而已，就像图片中的多米诺骨牌，什么时候砸中你，只有被砸中了才知道。

我相信绝大多数略微了解一点比特币全球交易状况的朋友，都知道全球的比特币是一个由资金连通的大市场，形象一点，各个交易所之间的资金（钱和币）很像下图中蓝色的水。



好了，现在其中的一支水管里的水被偷走了一部分，你觉得其他水管里的水还会保持原位吗？

但你账户上的钱和币似乎并没有减少，所以，似乎并不用担心，是吧？

那么，我们先看下业内知名 OTC 交易者赵东的微博：



赵乐天 ★

保守估计，国内受害者资金累计过亿。过半也不稀奇

@赵乐天 ★

bitfinex由于黑客攻击导致丢失12万比特币。国内不少朋友的资金受到影响，我创建了一个微信群，有受损失的朋友请加我微信好友：zhaodong1982，我们一起商量计划，保护自己的资产



猫说

且不说实际总的损失达到6000万美金，光赵东估计的国内受害部分的资金，就要过亿，接近于这次盗币损失的30%，这部分钱谁来买单？

第一买单人：跨平台专业套利者，如果这部分套利者100%全是自有资金，那么，这个损失是由他自己来承担了，这是最好的状况，这种情况下，其他人似乎不用太担心；

第二买单人：套利理财产品购买者，全球搬砖套利是需要大量资金的，国内真正靠自有资金来运作的，并不多，有不少是通过搬砖套利理财产品来吸收资金进行套利的，参与的投资人，长点心吧，别看现在似乎还没有说谁的套利理财产品出了问题，也许只是捂着盖子还没揭开，要是能赎回，还是尽快速回吧，等到无法赎回的时候，你就变成 bitfinex 盗币的买单人之一了；

第三买单人：国内外某些交易平台的用户，如果 bitfinex 不出事，套利几乎是一件稳赚不亏的好生意，尤其是跨国套利，在有行情的时候简直是日进斗金，在高额利润的驱使下，有些交易平台拿用户在平台沉淀的钱和币来参与跨国套利的可能性是无法排除的，那么现在问题出来了，这些平台用户的钱和币可能已经因为这件事而亏空了，如果能熬过这段时间赚回来，可能这些平台的用户还没什么损失，如果突然爆发行情，这些币和钱无法赚回来却遭遇提现危机，那可能就出大事了，别忘记了你在交易所存币和存钱，交易平台只是给了你一张借条，而真正能偿付的，实际上是交易平台真正拥有的钱和币。

我并不知道哪些交易平台在这次事件中遭遇了损失，但业内对这个事件担忧的，并不是我一个人，也不多说了，大家看夜猫微博的截图吧，他说得比我清楚。



比特币nightcat V

话说，存钱罐2.0可能要出现了。

@比特币nightcat V

这次bitfinex事件，搞不好那些个套利基金会很受伤，bitfinex是套利交易的主战场。这损失的可是本金，套的那点利，有可能弥补不了。以后有谁说套利交易是无风险的，可以拿mtgox和bitfinex的事情打他脸。

8月4日 12:49 来自 微博 weibo.com

19

夜猫说

8

6

另外最新消息：

北京时间今天早晨，bitfinex 宣布所有用户承担36%的损失，并且交易所将尽快重新上线交易，损失部分以“BFX”这种资产作为欠条，并且这部分的欠条可能可以转换成股权或者上线交易，好吧，这算是一种积极的做法，比门头沟拖了几年还没解决要好得多。

现在的问题是，平台一旦出问题，按照百分比让用户直接承担损失，是不是将成为一种惯例呢？如果这样，那在交易所存入资产，是不是相当于卖掉了未来平台资产损失的期权呢？（该句学习了常拜大师的哲学逻辑）

一个百币群

(原创) 2016-08-09 老猫 猫说

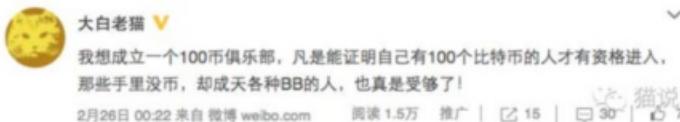
屁股指挥脑袋，仓位决定态度。

由于预设立场的不同，对一件事情的态度差异是巨大的，一个手里持有比特币的人和一个完全没有比特币的人，聊比特币这个事情就很难聊到一起去，而手里有很多比特币的人和只有一点点比特币的人，聊到具体问题的时候，鸡跟鸭讲也是经常的事情。

而之前我在微博上写关于比特币的事情，就有那么一批无脑黑，不招即来，挥之不去，绝壁是真爱黑粉，问题是，你TM明明没有比特币，这么积极的条条微博来打卡到底是为啥？

2016年2月26日，我突然开窍了，我没有义务去告诉黑子们未来会有一个怎么样的机会，而应该与志同道合的人“在一起”，所以，我应该建立一个有门槛的群，让持有一定数量的比特币的人有机会互相熟悉。而100个的数字看起来刚刚好，人不会太多，应该也不会太少，而能长期持有100个比特币的人，最起码在某种程度上对这个世界的理解是有一定共性的。

说干就干，当天即发了这条微博：



大白老猫

我想成立一个100币俱乐部，凡是能证明自己有100个比特币的人才有资格进入，那些手里没币，却成天各种BB的人，也真是受够了！

2月26日 00:22 来自微博 weibo.com 阅读 1.5万 推广 15 评论 30 赞同 7

没想到的是，这个想法立即得到了大量的反馈，通过各种途径找我加入的人，一天之内就超过了50人，顺便说下当天的比特币均价是2830。

进入这个群的，除了少数几个我确切的知道他肯定有超过100个比特币或者特别邀请的，其他所有人，都是我一个个的验证比特币数量之后才获得邀请的，而之后入群的验证，会更加严格，这个我会在后面说。

这个群并不是炒币群，但并不禁止聊比特币的价格波动，聊天内容也没有什么限制，基本上是个“俱乐部”的形式，更重要的是，这里同时也是一个人脉圈，在一定资产证明的基础上的人脉圈，可能是更有价值的。

但这个群并不是有100个币就一定能进入的，我会对申请加入者做一些了解，而且，如果进群后有多个其他成员表示不喜欢你，进去之后也可能被无理由清退。可能有个并不恰当的例子：你有足够的钱可以买一辆跑车，但并不是你有了这部跑车就能进超跑俱乐部。

所以，这个群起名字的时候，很是纠结，但最终用了“俱乐部”的后缀，经过将近半年的发展，这个俱乐部的成员已经超过了100人，里面既有征战币圈多年的老鸟，也有壮志凌云的新生力量，甚至还有美女若干加入（她们真的是被验证过屯币量的），由于每个人的名字都要标注所在地，这个俱乐部也成为了区域比特币爱好者友谊的平台，相互约饭聚会也方便许多，而这个群的成员，在各地往来时候，也会受到当地群友的照顾与帮助。

这个群有着严格的群规，任何人不准擅自邀请别人进入，若发现，两人一起清退，如果要推荐朋友加入，必须由群主验证进入者极其持币量，至于发广告或者无关链接之类的，直接清理，不打招呼，没有余地，为了让这个俱乐部变得干净，一开始连红包都禁止发，后在多位土豪的强烈要求下，终于取消了这个规定，对红包网开一面，毕竟俱乐部氛围还是很重要的。

这个俱乐部在不断的成长，但来了又离开的人也有好几个，有各种原因被清退的，也有爆仓后数量不够主动退出的，更有人是因为对比特币不再有理想而放弃了比特币的持仓离开的，而最后一种人我认为是值得尊敬的，所有用行动支持自己理想的人，都值得尊敬，这是一种“知行合一”的人生态度。

到今天为止，这个群的成员数量是112人，以下是群信息截图，为了避免不必要的麻烦，我把群名称隐藏了。

< 返回

聊天信息(112)

全部群成员(112) >

群聊名称

 俱乐部 >

群二维码

 >

群公告

群成员至少持有一百比特币，新人加入，>
老猫需要审核资格，如果推荐别人加入，
被推荐人需要向先向老猫证明持币够一...



对于群的未来，我并不想说太多，而且也没有任何商业化的预期，让对的人聚在一起，也许就是最终的目标。

所以，这个群依然会是“宽进严出”的方式，任何人想要离开，连招呼都不需要打，自己退出就可以。

想要加入群，给我留言，留下你的微信 ID，我们先加好友，先从做朋友开始。

至于屯币量的验证方式，早期在交易所的都可以算，现在只计算在独立的“钱包”或者无杠杆交易的平台余额，并且需要证明至少已经持币30天以上，高流动性的交易者现在开始一律不收了。

另外，持有其他品种或者人民币的，数量再多也没有资格加入这个群，这个

群就是一个纯粹的比特币持有者的俱乐部，一群能长期持有比特币的人聚会的地方，这个和比特币神教或者原教旨主义没关系，持有100个以上比特币之后，你爱持有什么其他资产都没关系，这是加入者的个人自由。

为了证明我自己符合条件在这个群里，我把200个币转入 bitcoinsand，并把截图贴出来，希望这些币能够我的养老金：)



比特币已经成长了7年，总市值目前还不到100亿美金，我相信比特币是人类文明最重要的发明之一，而它未来也会极有价值，当一切物质都在“比特化”的时代，存储一点未来的资产，算不算对自己负责的一种方式？

本文最后的“原文链接”是吴伯凡先生在“罗辑思维”中做的一档节目，里面讲了一些关于比特币作为人类高级的货币形态的必然性，值得一听，整档节目也很有意思，推荐一下，这档节目大概需要45分钟的时间，可以在有空的时候去听。

老猫茶馆 8月11日

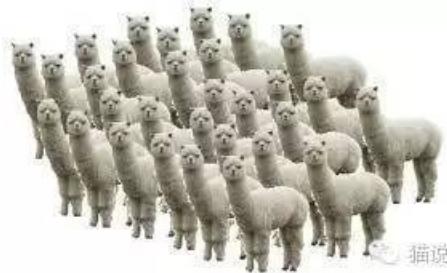
(原创) 2016-08-12 老猫 猫说

市场扫描

本周市场相对平淡，可以称之为余波荡漾中的平静。

所有与比特币相关的新闻，都集中在 bitfinex 的后续事件上。

bitfinex 盗币的处理方式很“创新”，所有用户的账户资产直接被扣除了 36%，扣除部分给可交易的债券，据说这个债权未来可能转化成公司股份。8月10日 bitfinex 恢复了交易，神奇的事情是，每个定价仅仅 0.1 美元的代币，上线后迅速被炒作到 0.4 美元一个，暴涨了 400%，作为 bitfinex 的用户，对这个事情到底是喜还是忧？会不会一群人都是一脸懵逼的表情？难道是因为有可能转成交易所的股权？bitfinex 的股权这么值钱？



与此同时，比特币价格在深度探底之后，反弹了 70% 以上，市场情绪逐渐稳定，比特币目前的市场价格似乎也被公众所接受，取得了相对的平衡。

以太坊分叉之后的余波也尚未平息，对于分叉之后 ETH 和 ETC 未来的价值和价格趋势也有各种不同的声音，而除了各个社区的讨论声音，并没有什么真正的新闻，对于 ETH 和 ETC 用一个阶段来休养生息，并且各自默默做事，可能是更加重要的，用嘴来证明谁比谁更牛逼，是很傻逼的方式。

另外本周有两个众筹“元界”和“小蚁”，发起人分别是上海早期“比特币创业营”的初夏虎和达鸿飞，对于项目本身，我并没有过多的研究，由于个人能力所限，并不能做什么评论，我所了解的是在过去的几年中，他们两位

一直活跃在这个行业中，试图在区块链行业能有所建树，大家都知道目前国内的区块链领域与国外相比还有一定的差距，如果他们的项目能取得成功，将促进国内的区块链行业的发展。区块链行业需要真正脚踏实地去把项目落地，而不是纯粹的投机，希望他们的项目能在区块链的实际应用上取得进展。

特别说明：以上内容并不构成任何参与众筹的推荐，也不构成云币网会上线众筹的交易品种的任何暗示，如果要参与众筹，请自行研究，谨慎参与且自行承担风险。

行情观察

BTC 价格继续反弹，到达了4000整数位置的下方，一个阶段性的盘整与整合是必不可少的，期待马上出现大行情是不太现实的，市场需要形成新的共识，而我想表达的，依然是之前的观点，今年应该是比特币的牛年，从周线来看，我依然期待比特币未来的表现，而把比特币作为风险对冲的资产配置，依然是值得推荐的方式。

ETH 保持之前的观点，并不确定当前是不是可以进入的机会，用一个较长的时间来化解之前分叉、重放、ETC 竞争等各种问题造成的影响，是市场的需要，短期即使有波动也不能改变需要重新被市场定价的需求。

ETC 无需多言，我上周已经说得很透了，观点维持不变，如果群里的朋友在上周听了我的分享之后沽空仓位的，应该避免了不小的损失，我这里再加一句说明，对于区块链投资，我一贯是这个逻辑：如果认为这个品种3年以后会没有价值，那么，持有3分钟都是没有意义的。ETC 正是由于本身的一些问题，让人很难去想象它3年之后会如何，区块链资产的投资，本身已经是极高风险，如果非要在这个风险上叠加不确定的风险，个人觉得是不明智的。

ETC 目前作为一个投机品，是有存在的价值，未来会不会通过社区的力量成长为一个“投资品”？目前还没有看出迹象，我将始终对这个品种进行多维度的观察，如果某天它确实成为了有投资价值的品种，我并不会拒绝，但目前至少还不是。

其他我之前提到的配置品种，就一句话：耐心持有，等待成长，别太看重短期的起落，每天盼着大涨的，这个心态并不是投资，而是参与了赌博，每天要看一遍余额的，这不是投资，是参与了传销，区块链资产的投资，就是一个让时间发酵价值的过程，巴菲特投资一个公司，持有的时间是几十年，区块链就算十倍于传统公司的价值实现速度，几十个月的持有耐心最起码是要有的，如果想成为一个投资者，而不是炒币者，那就耐心的去关注项目的本身，而不是投资品种现在的价格。

本文允许转载，如需转载，必须要加上以下所有的文字内容。（本句可删除）

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 999 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

由于群成员已经将近350人，而我的本意并不希望这个群变得太大造成不必要的麻烦，所以，我将从401人开始，提高入群费标准到1299元。

另外，一次交费永久服务的模式并不是可持续的模式，要让群的价值更高是需要可持续的投入，我对群的收费将实行年费模式，计算的方式如下：2016 年及之前入群的群友，有效期为2017年12月31日，续费期为1个月，续费后有效期为2018年12月31日，后续续费期依然为1个月。2017年付费的群友，有效期为2018年12月31日，续费期为一个月。续费金额与入群时候缴纳的金额一致，999的会员续费永远是999元。也就是说缴费的第一年都是赠送的，第二年开始才计算有效期。以此类推，相当于每次付费有效期为一年，但付费当年年度为赠送时间。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊Ho8wCH00wK该吱

口令将在2016年08月18日失效

另外，开通了我的“分答”专栏，如果你有问题想问我，且认为这个问题不是免费就能得到认真的回复的，请打开该链接来咨询我，每个问题100元，我将尽可能给你最认真的回复。

链接：<http://fd.zaih.com/tutor/593112984>

区块链资产投资如何面对弱势市场？

(原创) 2016-08-19 老猫 猫说

——老猫茶馆 8.18特别版

区块链资产市场目前在弱势盘整，这是不争的事实。

比特币反弹完成后，正在探求底部支撑，目前暂时在3800左右徘徊，但当前位置是不是阶段性底部很难判断，需要一个时间段来确认。

而之前与比特币有跷跷板效应的 ETH，自打分叉成 ETH 和 ETC，热闹一阵后整体交易量已经大幅萎缩，与比特币的跷跷板效应暂时已经消失，ETH+ETC 的价格，也已经回落到90以下，P 网两个品种加起来的交易量已经不到 10000BTC，而之前是动辄几万币的交易量，弱势形态非常明显。

对于短线投机类型的用户，我并没有什么好的建议，今天从长期投资的角度，聊聊如何在相对弱势的市场生存。

在今天的分享中，我把大部分群友看作有其他工作要做，而投资区块链资产只是业余时间的爱好来定位，如果是专业投资人或者投机者，可以略过这篇。

弱势市场形成的原因：

1、前期主力品种已经被炒作，回落和重新寻找底部需要一个过程，这个阶段一部分资金会撤离，但一部分新的资金也会逢低进入，形成了阶段性的平衡，买卖的意愿都不强烈，交投不活跃，由于赚钱效应不明显，市场形态就会比较弱；

2、市场缺乏热点会导致市场走弱，除了比特币和以太币这两个主力品种之外的其他品种，目前对市场的影响还是有限，最近并没有一些足以影响到资金流动的热点，市场资金在找不到方向的状态下，转换到其他热点市场是符合逻辑的选择。

3、阵风效应，都说区块链是风口，这个没错，但再大的风，也要一阵阵的刮，如果大风持续不断，那就是“疯”了，就需要提高警惕了。顺便提醒下，今年作为“区块链”行业比较热的一年（去年是元年），这种平静是暂时的，下一个热点，也许很快就要出现，而一个热点出现之后，可能会让整个市场热闹起来。

第一招：等待

所谓等，是对已经有一定仓位的用户而言的。

能用“等待”的方式度过这个阶段的用户，需要符合以下两个条件：

1、当前仓位的资产的资金不是短期内要用的；

2、你确认你所持有的品种是有成长空间的；

“等”的方式似乎很消极，但却是获得盈利的最佳方法之一，最简单的例子，把比特币从几块钱等到几千块钱的人一定是赚钱的，但从几块钱就开始买来卖去的人，到现在还有谁能说是赚了大钱的？

既然区块链资产的价值是不可抵挡的趋势，那么，等待时间来发酵其价值，略过中间的起起伏伏，等待未来的大机遇才是普通投资者正确的姿势，如果你有足够的耐心，一段时间的不管不顾没什么不好。

第二招：定投

对于仓位很轻或者还没有建仓的用户，弱势市场可能是一个逐渐买入的好机会，社会心理学中有一个“趋均数回归”的说法，“**事情很少会持续地处于异常的低谷期**”，在一个大强势市场中的阶段性弱势（低谷期），持续的时间是有限的，而这个阶段，尝试开始参与投资也许是积极的做法。

为了控制风险，新手采用定投方式来参与，是推荐的方式之一。

所谓的定投买入，通常是指固定的资金相隔固定的时间买入的方式，这是横向定投，这种方式适合每月拿出一部分钱来投资的投资者；另一种是固定的资金按照一定的价格间隔往下挂单，等待买入的方式，这叫纵向定投（这是我把定投的含义做了扩展），这种适合于已经想投资并且资金做好准备的投资者。

选择定投最主要的作用是可以摊低买入成本，避免一次性 all-in 造成买在高位的尴尬。

但后一种纵向定投的投资者需要注意，一旦发现行情趋势已经开始进入多头，果断的把计划资金全额买入的时机需要把握好。

第三招：调整

除了可以买入，弱势市场由于整体波动相对较小，在这个阶段也可以比较从

容的去调整自己的配置。

如果并不确定该如何调整，建议少动为妙，大多数冲动的调整可能都是错误的。

如果有足够的理由，或者说某个品种显然被价值低估，仓位适当调整是这个阶段的机会。

以上三招看起来都不是很积极的做法，但这个阶段可能并不是适合频繁操作的阶段，如果频繁操作，可能会发现怎么做都是错的，围棋术语有一句“走不好的地方不走”，那么，在这个阶段，放弃交易，安心休息，或者设置好符合心里预期价格的挂单，单后去安心的学习和工作。

生活不只有投资和交易，还有诗和远方。

另外一个比较小众的招（仅在群内分享，文字略）

最近可能的热点（仅在群内分享，文字略）

本文允许转载，如需转载，必须要加上以下所有的文字内容。（本句可删除）

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付999元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

由于群成员已经363人，而我的本意并不希望这个群变得太大造成不必要的麻烦，所以，我将从401人开始，提高入群费标准到1299元，目前999的名额还有37个。

另外，一次交费永久服务的模式并不是可持续的模式，要让群的价值更高是需要可持续的投入，我对群的收费将实行年费模式，计算的方式如下：2016年及之前入群的群友，有效期为2017年12月31日，续费期为1个月，续费后有效期为2018年12月31日，后续续费期依然为1个月。2017年付费的群友，有效期为2018年12月31日，续费期为一个月。续费金额与入群时候缴纳的金额一致，999的会员续费永远是999元。也就是说缴费的第一年都是赠送的，第二年开始才计算有效期。以此类推，相当于每次付费有效期为一年，但付费当年年度为赠送时间。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊GLOACK00kj该吱口令将在2016年08月25日失效

一篇千字文赚8000，凭什么？

(原创) 2016-08-21 老猫 猫说

标题很有嘚瑟的味道，但其实并没有。

我说的是真事！

我的上一篇公众号文章写完之后，得到了8000+ 的收入。

文章的内容并没有什么特别，只是我上周四在支付宝群语音分享的部分内容的文字版《区块链资产投资如何面对弱势市场？——老猫茶馆 8-18特别版》，就这篇文章的内容本身，我个人打分也就 75 分的样子，主要得分项在与市场状态契合，另外，很认真，真的没有错别字（别笑，在拼音输入方式下，这很难）。

要论文章本身的在媒体的估值，可能更可怜，如果投稿到《巴比特》，按惯例估计能有56元稿费的比特币（我不是嫌弃稿费低的意思，巴比特小伙伴别打我），而其他所有引用我文章的各媒体，和我说一声，或者派个妹子对我温柔一笑，就算是客气了，您请便，我的文章确实还不够值钱。

但我的这篇文章确实实现了超过8000块的收入，其中，打赏 31元，支付宝入群缴费8笔，每一笔999元，小计7992元，总计8023元。

下面是那张令人羡慕嫉妒恨的收入截图：

< 返回

收支明细 ▾



在线支付

2016-08-20

余额: 10087.62

+999.00

在线支付

2016-08-20

余额: 9088.62

+999.00

在线支付

2016-08-19

余额: 8089.62

+999.00

在线支付

2016-08-19

余额: 7090.62

+999.00

在线支付

2016-08-19

余额: 6091.62

+999.00

在线支付

2016-08-19

余额: 5092.62

+999.00

在线支付

2016-08-19

余额: 4093.62

+999.00

在线支付

2016-08-19

余额: 3094.62

+999.00

发红包

猫说
2016-08-18

对，我的收入主要来源于群费，我是一个收费群的群主。

这个群15年11月12日由李笑来组建，群的名字叫《比特币生存指南》，到现在已经10个月了，截止到现在群成员为371人。

这个群从建立开始，目的就是成为一个行业最专业的知识群，让大家在比特币相关的投资中，能生存下来，而这个目的，似乎正在一步步的实现中。

建群开始，笑来老师亲自做了几期分享，而后我就开始参与了群的运营，初期每周以付费的方式邀请行业内的专业人士来群里分享有价值的信息，被邀请来分享的嘉宾星光熠熠，从比太钱包的文浩，币趋势的潘国力，币看的老刘，比特币推广者“闪电”黄世亮，铅笔的暴走恭亲王，甚至还邀请了远在芬兰的 LOCALBITCOINS 的华语代表都来了关于场外交易分享，而其他关于技术分析的专业人士，密码学的专业人士以及以太坊的相关分享，都给群友带来了有价值的内容，也累积了有相当分量的学习资料（群文档的内容）。

能邀请的嘉宾是有限的，于是我尝试自己给群成员分享我熟悉的的相关知识，由于我比较了解群成员的普遍知识结构，也对市场行情有着相当的敏感度，经初期各种主题的纯干货的知识分享后的提问环节与群成员磨合后，我发现了群成员真正的需求：一个靠谱的市场信息的收集者和过滤者。

根据群友的反馈和对群友需求的挖掘，今年6月2日开始，我在群内开设了我的分享专栏“老猫茶馆”，每周四晚上8点，我用脱口秀的方式，用语音方式给群友分享一周市场的概况和我对市场的一些理解，到现在，已经连续进行了11周，除了有一周我在出差途中，周周不落，而在2个月前，笑来也正式把这个群转给了我，我成为了这个群的真正所有人和管理者。

“老猫茶馆”栏目一开始的时候，我还经常的会抖个机灵，预测一下某些品种的市场价格，而且，事实证明大多数时候还挺靠谱，但笑来老师关照我，价格预测的事情，尤其是短期价格的预测，风险非常大，而且，即使你说对100次，只要一次错误，错的就全是你（看来笑来老师有血泪史……）。

于是，我彻底放弃了对市场短期的价格的预测，而更多的分享市场的逻辑以

及某些投资品背后的价值构成，而做这样的分享，也让我花了更多时间去学习学习再学习，而为了做好每周的群分享，我几乎要关注一周内整个市场的所有相关信息，我不是为我自己一个人在关注，我是群里371个群友的耳朵和眼睛，在这个过程，我自己对市场的眼界也有所扩展，给群友分享的内容含金量也更高了，出于对自己知识的尊重，有些分享内容也仅仅限于群内了。

我在每周公众号的“老猫茶馆”内容的最后，会有一个群的简单介绍，但今天既然写到这个内容，我可以更加细致的写写这个群到底是干嘛的：

- 这个群是个区块链资产投资的知识分享群；
- 这个群针对的用户的类型是平常工作很忙，但能每周关注一下市场动态的频次刚刚好的用户；
- 群用户不需要到处找资料关注市场，一周的最重要的情况，我都会筛选出来用语音告诉你，大大降低非专业投资者获取知识的难度；
- 对于市场重大变化的风险，会进行很克制的提醒；
- 每周分享之后可以进行不限内容的答疑（短期价格除外）；
- 外围市场一些品种的分析和研究（含其他平台以及 ICO 中的品种）；
- 每周还有大红包派送及有趣的礼品的抽奖，礼品的五花八门我自己都记不住了，反正群友很嗨，各种 T 恤已经抽过好几轮了，最高奖励是迪士尼 9 月份的家庭套票，好像最开始还抽奖每个人送过 5 个以太币……；
- 偶尔笑来和我的合伙人邱亮会来做超强的助教参与分享；
- 笑来老师至今还经常来发新人红包……；
- 参与笑来的其他项目的投资的机会。

大概就这么多，对于每天在市场中的人，以上的内容似乎并不重要，但对于非专业投资者，我相信会有一些帮助，最起码让他们的知识能更加接近于在市场的专业人士，从而更好的把握机会，而这个帮助的价值，999 的群费已然超值，从第 400 群员开始，群费将会调整到 1299 元每位。

当笑来老师在“得到”APP 中获得数万订阅的时候，在他的帮助下我终于开始学习如何将知识变为财富，这一步，是我人生非常重要的一步。

最后说下收的钱我是怎么用的。

一部分用于改善生活，这是肯定的，北京生活成本这么高，这也是我的收入来源之一，这部分的收入激励我每周的分享做得更用心更靠谱，也让我更舍得花钱去学习更多的知识来分享给大家。

另外，邀请专业人士来分享，群内各种抽奖礼品红包之类的，也会使用掉一部分，这是回馈给群友的部分。

从今年9月份起，各地群友的线下面对面活动，也已经列入计划，老猫不但在支付宝进行每周的语音分享，群友还将有机会与老猫面对面的聊天，当我们面对面聊比特币和区块链的时候，我们会碰出什么样的火花？很期待啊。

如果想加群的朋友，请点开本文最后的“原文链接” 看我上一期的“老猫茶馆” 最后的入群说明，这里就不留入口了。

老猫茶馆 8月25日

(原创) 2016-08-26 老猫 猫说

鸣谢

这几天加群的人突然暴增，原因可能与我的一篇介绍这个群的文章有关系，2天内人数就达到400人了，我在这里对大家表示特别的感谢，感谢各位对我的信任，仅仅因为我的一篇文字，您就花了真金白银来到这个群里，对于这份信任我只有加倍努力的做好你的“耳目”，让你用最少的时间能获得最有价值的市场信息，也希望您加入这个群能让您在区块链资产的投资上少走弯路，能够“生存”并且有所收益。

特别提醒新人，先尽量把群文档看明白，这样可以尽快跟上后面的分享节奏，理解区块链资产的价值，是有一定的门槛的，要是整个分享过程就希望听是不是该买是不是该卖，那就是本末倒置了，而且，群里并没有对短期价格的预测。

市场扫描

比特币发布 CORE 0.13.0 版本，下一个版本有可能为软分叉版本0.13.1；
P 网将下线 DAO，云币网暂时不考虑下架；
COINBASE 上线了莱特币 导致莱特币一轮上涨；
有传言 BITFINEX 将把 BFX 债权转换为股权；
SYNEREO在巴比特开了专栏，介绍其项目；
云币网即将拓展区块链资产的 ICO 业务。

行情综述

BTC

比特币从3800企稳后，一度攀升到3950左右，然后，出现了“闪崩”，对，群里的朋友应该很熟悉这个词了，在比特币价格上3000之前，经历了无数次的“闪崩”，夯实了基础，才有了之后的上涨，在目前这个价格反复的震

荡，清洗筹码，对于后市是有积极意义的，再三提醒，目前这种横盘波动的状态下，杠杆就是赌大小，很危险。

ETH 和 ETC

目前看来是在走两条不同的道路了，ETH 相对还是比较稳健，而 ETC 不断的在探求新低，对于后市，以太坊可以继续观察，寻找买入点，ETC 依然没有支撑，靠投机支撑的品种是很难持续的。

SC

很久没有提及这个品种了，这周似乎有人因为失去耐心而出货离场，有可能是矿工，或者一些对未来看不清楚寻求落袋为安的人抛出了筹码，由于市场交易量很小，深度很浅，导致价格出现了阶段新低，对于这个品种，个人的观点是，看好就留着筹码，这么小的交易量，要做差价可能很难，再好的品种，在整体弱势市场价值也会被低估的，为了让价格短期内变得更好看而去发掘这个品种背后的一些新闻并没有意义，虽然有些品种在这么做，我自己对于这个品种的建议是：默默持有，耐心等待。

DGD

我看到他们团队对外公布已经完成了技术方面的重大进度，解决了之前一直困扰他们的实时性的问题，具体的文档在调整后会正式公布。

根据最新的消息，他们的 DGX 需要在9月中旬正式发布，嗯，又延期了，所有开发类的项目似乎都是这样，但乔布斯都经常跳票，对于延期大家都习以为常了吧。

交易策略

观点与之前的一致：

以上所有的品种中，BTC DGD SC 持有不看，空仓的可以纵向定投（网格式接货），ETH 观察等待机会，ETC 放弃交易。

顺便说下仓位配置建议，比特币的配置50%，其他品种以10%为基准，根据自己的判断做配置调整。

云币网将开启资产众筹功能

为了让中国的用户有机会参与全球区块链资产的早期投资，云币网将增加区块链资产的众筹（ICO）功能，云币网研究团队将会调查研究更多早期的区块链项目，并有选择的导入相应的品种开放 ICO。

特别提醒：

参与ICO 具有巨大的不确定性，有可能有数倍的收益，也有可能价格归零，请参与 ICO 的用户认证研读众筹说明，在自己可以承担的风险范围之内谨慎参与。

在云币网预计第一个开放ICO 的品种

有可能是Synereo项目的资产 AMP 的二次众筹，我下面把这个项目的情况大致和大家说一下：

AMP 相当于一个去中心化的“微博”；

目前市场价格大约为1元；

总发行量16.804亿个；

之前的第一次众筹价格大约为0.0188元每个；

目前在市场上的总流通数量为6200万；

项目发布时候的规划，后期可用于众筹的数量为8.504亿个 AMP，本次众筹的计划金额是850万美金，一旦众筹到这个金额，众筹就将结束，剩余的部分会在后续根据规则进行释放，具体的众筹价格目前还没有公布；

众筹完成后，众筹到的 AMP 将会锁定一个月后开放交易；

本次众筹将会在 <https://bnktothefuture.com> 和云币同步进行，并且，众筹会有奖励模型：

具体的众筹价格和奖励模型在众筹开始前由官方对外公布；

AMP 相当于社交网络中的代币，而持有代币，可以购买自己发出消息的“响度”，支付越多的 AMP，能让这条消息被传送的更远；

收听者会根据信用级别的不同获得 AMP 的奖励；

测试版产品会在9月份发布，正式可用版本将在2017年正式发布；

目前采用比特币侧链技术，2017年正式版出来后，每个 APP 就是一个节

点，技术实施细节目前还不清楚。
每年增发5%，是团队的收入来源。

AMP 的投资机会

(群内分享，此处略)

本文允许转载，如需转载，必须要加上以下所有的文字内容。（本句可删除）

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 1299 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

群的收费将实行年费模式，计算的方式如下：

2016年及之前入群的群友，有效期为2017年12月31日，续费期为1个月，续费后有效期为2018年12月31日，后续续费期依然为1个月。2017年付费的群友，有效期为2018年12月31日，续费期为一个月。续费金额与入群时候缴纳的金额一致。也就是说缴费的第一年都是赠送的，第二年开始才计算有效期。以此类推，相当于每次付费有效期为一年，但付费当年年度为赠送时间。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#哎口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊Z9eskO00RK该哎口令将在2016年09月01日失效

彼之盛宴，瓜众何干？

(原创) 2016-08-29 老猫 猫说

区块链的风越吹越烈，区块链相关的会议，也是一场接着一场，所谓区块链创业企业的也越来越多，人人激情澎湃，似乎都指着能从这场盛宴中分一杯羹。

区块链行业真的是一个人人可参与的事情吗？

答案可能很打击人：**区块链将成为巨头的盛宴，绝大多数人只能做吃瓜群众，即使区块链技术普及，绝大多数人也只能在未来的几十年里为其买单。**

回到事物的本质：区块链技术到底可以做什么？

区块链技术最核心的特征是：

- 1、分布式的数据写入与存储；
- 2、发散式的信息传递与确认；
- 3、历史记录的完整追溯。

而这三个核心特征，可以做到“**用技术手段解决信任问题**”。

什么情况下才需要用技术手段解决信任问题？

对信任要求强烈，希望降低信任成本，需要面向广泛的用户群的场景才有可能真正需要使用到区块链技术。反之，区块链技术并不适用于解决一些“小”问题，类似于餐饮企业的订单、办公室的文件管理系统，单个停车场的车位如何管理这样的问题，现在的网络和服务器系统已经做得足够好了，在这种小规模的系统中，只需要相对的信任，而且，服务器的效能更高，完全能满足现实社会的需求。

能不能通俗的说下，什么样的事情才需要用到区块链技术？

一个字就可以回答：“**大**”

只有需要解决的问题足够大的事情，才有可能用到区块链技术。

譬如：比特币志在成为真正的全球通用货币，这个事情是不是很大？所以，区块链技术就是比特币的底层技术；

再譬如：以太坊要构建一个去中心化应用的通用开发平台，这个目标是不是很大？所以，这是一个区块链技术平台。

全球十几个大银行联合搞了个 R3，也很大，另外有个“超级账本”项目，目标也很大。

与现实相关的应用，还有没有？

免审查去中心化的云存储、论坛、社交平台，这类应用也是以全球用户为目标的，可以算是。

以解决区块链资产价格波动性问题为目标的，如：BTS 里面的锚定币，以太坊平台的 DGX 和 MKR 从目标逻辑上也是能站住脚的，但最后落地成功才能算是成功。

用于预测市场的 Augur，解决全球去中心化方式投票和预测的功能，目标也很大。

最近正在 ICO 的一个项目（别问我去哪里 ICO，我也没参与），是在美国本土用区块链进行枪支管制的，确保枪支可是识别自己的主人，不会被别人拿去使用，即使这样很实用化的项目，其目标也是以一个国家为单位的规模。

其他有些可以落地的区块链项目：火车飞机订票系统，身份登记系统，个人

征信系统，版权系统，银行清算系统，股权认证系统等等。

只是上面这些区块链应用落地的项目，最终都会被大的投资资本所垄断，小型创业团队能参与的机会太少了。

既然大的项目没有机会参与，而突破性的项目又想不出来，很多的创业团队就只能去做各种“平台”，之前抄袭比特币做山寨币，现在模仿以太坊做平台（以太坊概念被抄袭也不知道几次了），尽管难度提高了不少，但是，平台听起来很大，而且想象空间无限，这就够了，至于平台上线后，到底有没有实质的应用在上面开发，管他呢，先 ICO 一把再说。

说说区块链这个事情和广大吃瓜群众的相关性吧。

代码能力强的，又想加入这个行业喝点汤的，目前还是有机会的，赶紧找靠谱的团队和项目参与，时间不多了，早年叱咤风云的互联网开发大神都去做 CTO 了，区块链的行业也一样，不要以为会写个智能合约就能当饭吃，行业的早期红利期说过就过了。

至于没有开发技能的其他吃瓜群众，唯一能参与这个行业的机会，无非就是去参与下区块链资产的投资，能耐大一点的还能玩把 ICO，但请睁大眼睛仔细甄别，盯着你口袋的钱的人多的是，选几个靠谱长线品种当储蓄，可能是唯一的选择。

今年的瓜很甜！

ETC 能用复制 ETH 上项目的方式成长壮大吗？

(原创) 2016-08-31 老猫 猫说

原本我认为这不是一个问题。

但现在竟然已经成为了一个问题。

我对 ETC 的观我就不重复了，如果有兴趣的，可以回头看看我之前的文章，我写以下的内容，也不是因为 ETC 价格又跌了再去踩一脚，我只想说明一个基本的逻辑，对于这个逻辑明白与否，关系到你会不会把 ETC 当成 ETH 去投资，这和别人可能无关，但和你的钱有关。

我今天不讨论 ETH 和 ETC 里面有没有本质的不同，我就举两个例子聊一个简单的话题，ETC 能不能复制 ETH 的应用生态？

先说答案：**不能！**

第一个例子：

有个即将上线交易的项目 AUGUR，这个项目是一个智能合约的组合加上一个网站，纯粹从代码的角度来说，没问题啊，复制过来就好了，问题是，代码都能复制，而智能合约和现实世界的接口，并不是想复制就能复制的，开发团队将项目与现实的接口对接做了哪些工作，复制者是无法知道的，包含网站在内的所有的环节，只要有一个部分不开源，这个项目就无法完整复制了，更重要的是，AUGUR 团队有 ICO 的资金维护运行，对于项目的管理和推进责无旁贷，复制的项目有足够的管理资金和完整的项目开发逻辑吗？即使有人能复制全部的代码，谁敢保证能复制项目的团队和思想呢？

第二个例子：

还有一个项目 DGX，许多熟悉这个品种的的人都知道这个项目的以下特点：

1、创始人专业的黄金交易员的经验；

2、创始人叔叔（现任董事主席）拥有富士通曾经的唯一的华人高管的广泛人

脉；

3、新加坡政府的法律规范；

4、新加坡相关的黄金管理公司及审计机构的服务；

5、由智能合约构成的公开透明的代码逻辑。

以上那几条你觉得可以复制？唯有最后一条是可以靠复制代码实现的，但这条也是最不重要的一条，去掉最后一条，哪怕换成别的区块链，依然是一个好项目，但如果只有最后一条，那仅仅是一串代码，什么都不是。

根据以上两个例子，我们可以得出这样的结论：

越是与现实世界对接紧密的项目，越不可能通过复制代码的方式来复制成功！

要说第一个项目还有一点点复制的可能，第二个项目要想复制就是个笑话了。

那么问题来了，区块链项目的目标是什么？不都是要改变世界么？和现实世界有连接的项目就无法复制，那所有的复制行为就毫无意义，复制 ETH 上的项目对 ETC 也没有任何帮助。

所以，ETC 仅仅只是一条链而已，并不能靠复制 ETH 上的应用就发展壮大，除非抓紧时间赶紧建立自己的应用生态，但一个有着算力魔咒和诸多不确定性的链，谁敢把一个真正重要的项目搭建在上面呢？

ETC 在和时间赛跑，但目前的迹象来看，并没有任何胜算。

我曾经听到有人说，赶紧把 ETH 上的项目都复制到 ETC 上，这样 ETC 就能很快成功了，现在你知道这个想法多可笑了吧？就好比有人看到复印机，愉快的说：赶紧让我多复制几张毛爷爷，这样我就立马发财了，同一个道理，不是吗？



如果你之前因为听了我的建议盈利或少亏钱了，来给我打个赏我是不介意的。

老猫茶馆 9月1日

(原创) 2016-09-02 老猫 猫说

对新人说的几句话：

欢迎本周新来的十几位朋友，感谢你们的支持，我希望在加入群之后，您能对区块链资产的投资有所了解，区块链资产投资这个领域太新了，以至于没有一个人可以说是专家。我自己也是在不断学习，我只希望通过我对市场信息的了解以及我的一点点经验来做好这个市场解读及而分析，不敢奢望说帮大家赚多少钱，但或许能帮助到大家避免过度的盲目，最起码做到少踩坑，少亏钱，我也希望通过我的努力，让群里每一个人觉得值回票价。

群里人多了，和一开始的时候的状态已经完全不同，群里潜藏着很多高手，也让我颇有压力，但好在我一贯都是表达自己的真实观点，只做我力所能及的价值分析与研究，并把信息分享给大家，为了更好的给大家服务，我组建了一个很少人参与的研究团队，去挖掘潜在的投资机会，我希望这个团队的工作成果，能让大家在区块链投资的道路上行进得更稳健。

再三重申，区块链投资有着严重的不确定性，追涨杀跌抄短线对于大多数人来说都有亏钱的风险，我希望大家真正的能以长期价值投资的角度来参与，这样也会比较轻松。

关于本周群内推荐的品种

我这周在群里提示了两个 P 网的品种，但我对这个事情很纠结，很矛盾，一方面，我发现某个品种有获利机会，想告诉大家，但另外一方面，群里人数已经不是少数，而某些品种的市场容量十分有限，手快的短线高手很容易把价格拉上去，导致手慢了的群友不但不赚钱，短期还出现浮亏，而短线的浮亏，也会造成群友的心态不稳，这让我很难办，以至于我并不知道如何做是对的，所以，我再三考量，之后还是把有价值的品种直接引入云币，突然上线，这对大家可能更加公平一些，另外我需要提醒的是，真正的好品种，一

定是能经得起岁月的洗练的，3年不看好的品种，3分钟都不要持有，我们选择品种，也会以更为长久的价值这个角度去考量，但即使这样，也没有绝对的把握，风险依然是存在的。

信息解读

这周消息面比较平淡，主要信息如下：

比特币又出来一个新的扩容方案 unlimited，这个 方案主张比特币的容量是不确定的，交给市场来定义，和之前 core 的 1M 方案完全大相径庭，比特币扩容最终如何实现还将困扰比特币相当长的一个阶段。

中国发布法定数字货币标准运行框架。（解读略）

新加坡央行发布对比特币公司的新监管规则；

SIA 公司发布了一篇专访，信号比较积极，市场反应有限；

AMP 发布了即将按计划进行二次 ICO 的消息，市场褒贬不一；

其他消息可忽略。

市场扫描

比特币和依然震荡盘整，目前基本面和消息面都没有什么变化，3800依然有支撑；

以太币筑底成功，周三下午我在群里“很认真”的告诉大家，出现买入的窗口机会了，当时的价格为74元，是一个不错的窗口，大家千万别以为是群友买上去的，群友还真没这么大的能量，以太坊开始上涨是有内在原因的；

- 1、分叉的影响正在衰减，市场信心有所恢复；
- 2、ETH 依然是全球最好的区块链项目开发平台；
- 3、ETH 上的开发项目即将上线；
- 4、ETC 的各种不确定性让资金进入 ETH 进行避险；
- 5、技术上交易量放大，超过10000个币的热度标志线，价格越过阶段性压力 0.021，强势特征明显，下一个压力位0.023，如果越过，ETH 有可能出现大波段机会。

昨天分享中，有人问我 ETH 是不是大级别的机会出现了，我说，我也希望是，但依然需要观察和不断确认，罗马不是一天建成的。

值得提醒的一点是：以太坊和比特币的跷跷板效应开始出现了，后期这个效应会不会扩大，目前难以判断。

小品种表现丰富：

XMR 门罗币表现抢眼，暗网接受，导致暴涨，涨幅已经非常可观，风险已经放大，参与不宜；

还有哪些小品种会有机会呢？我提供几点基本的逻辑，有时间和能力的可以自己去筛选，如果调研到好的品种，可以自己尝试投资，也欢迎推荐给我，我的团队可以继续对该品种进行深度调查：

- 1、市值在300万美金以下；
- 2、区块链应用逻辑合理，不是纯粹的为币而币；
- 3、开发团队可靠，有产品原因最好，如果有代码审计能力可以去关注项目github 的开发状态；
- 4、每天有50个左右或者以上比特币的交易量；
- 5、技术形态上已经充分完成底部换手。

近期交易建议

持仓的长线品种，不建议操作（ BTC SC DGD ）；

ETH 从大波段来看，目前依然是买入时机，选择时机逢低买入；

P 网小市值品种，根据能力参与，继续关注 naut 和 vox ，请不要问我更多的理由，自己控制好风险；

关于 AMP 的众筹定价分析

（略）

本文允许转载，如需转载，必须要加上以下所有的文字内容。（本句可删除）

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答

疑。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 1299 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。

群的收费将实行年费模式，计算的方式如下：

2016年及之前入群的群友，有效期为2017年12月31日，续费期为1个月，续费后有效期为2018年12月31日，后续续费期依然为1个月。2017年付费的群友，有效期为2018年12月31日，续费期为一个月。续费金额与入群时候缴纳的金额一致。也就是说缴费的第一年都是赠送的，第二年开始才计算有效期。以此类推，相当于每次付费有效期为一年，但付费当年年度为赠送时间。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊I0jkYS00UD该吱口令将在2016年09月09日失效

给区块链投资新手普及下 Altcoin 的知识

(原创) 2016-09-03 老猫 猫说

先聊聊 Altcoin 概念形成的背景

区块链的世界变化之快令人难以想象，对于如此快速的变化，我很想把区块链叫成“区快链”，真的太快了，一个概念不到一年的时间，可能就要重新解读了。

一年之前，Altcoin 是比特币之外其他数字货币的统称，随着区块链时代的到来，对于 Altcoin 的理解似乎也有了新的发展，如果你希望了解一年前对 altcoin 的理解，可以点击最后的“阅读原文”，内容是英文的，英语不佳的朋友借助谷歌翻译可以勉强看懂。

BTC 作为区块链世界的基础货币，其地位毫无争议。

随着 ETH 的市值的上升，ETH 成为第二区块链资产，尽管其资产称之为“以太币”，但事实上它并不是一个简单的“币”的概念了，将其作为 Altcoin 的一种，显然已经不妥。

什么叫 Altcoin？个人认为，现在正确的理解应该是：“比特币，以太币之外的所有数字货币可以称之为 Altcoin”，之所以不说区块链资产而称之为“数字货币”，这是因为事实上有些“币”并不是用区块链技术，我说的这部分不是指QQ 币这样的中心化无法脱离服务器的币，这个只是平台币，连数字货币都算不上，数字货币包含了区块链资产及“非区块链”资产，而这个非区块链，有可能是和区块链技术不同的另一种技术，譬如“环链”等新的技术，或者还会出现其他创意的资产类型。

可以从哪些角度来看 Altcoin

比特币神教：

一切 Altcoin 都是渣渣，不用比特币作为代币的都是耍流氓！

以太坊粉丝：

竟然不是在以太坊上开发的应用，以太这么好的链你为什么不用？

懵逼群众：

那么多个币，有什么区别？都能当钱花吗？买哪个赚钱最快？

（其他各种角度，欢迎补充……）

Altcoin 的分类

仿比特币类型

这类币非常多，早期的莱特币，狗狗币是其中代表，这些品种尽管市值排名已经大不如前，但至今还有一定的市场，模仿比特币的品种有个特点，根本不在意本身的价值所在，用的人多了，价值就高了，但一旦用的人少了，其价值也就低了，其价值（价格）唯一的来源就是使用人群的数量以及投资资金的出入。

平台类型

可以在其上发行资产并具备一些应用特性资产可以称之为平台型资产，Ripple，Nxt，Bts，早期的 ETh，Etc，Lisk，waves这些都可以称之为平台型资产，因为在这些平台上都可以发行资产，平台型资产的价值来源于平台的应用生态，以及平台的应用功能是否真正被市场所接受。

平台代币

这一类与上一个类型是相关的，在以太坊或者以上平台上发行资产（代币），统称为平台发行类型，通常称之为 IOU，每个 IOU 的信用和价值是由发行方提供的信用构成。

应用类型

根据实际的业务逻辑需求发行的资产，类似于用于云储存的 SC，社交网络的 AMP，论坛使用的 steem 等，这类资产的价值将取决于应用的现实成长和应

用的规模。

分红类型

这种类型有可能是在平台上发行的代币，但每个币背后有其分红逻辑，譬如巴比特论坛股 DCS , DGX 的分红权益 DGD , 这类资产的价值在于其背后分红机制的可成长性。

锚定资产类型

这种类型有的是通过平台发行通过技术手段或者发行资产抵押的价格稳定资产，例如 Bts 里的 bitcny、bitusd , 以及Eth 上发行的 Dgx , 甚至以发行者信用担保的锚定价值资产，如 某些交易平台发行的锚定本国法币的资产。这类资产不存在升值空间，只是为了便于等额资产的转移，但却有可能由于发行方的信用缺失而损失其价值。

各种 Altcoin 投资价值如何判断？

仿比特币类型

除了比特币，并没有看到其他值得长期投资的品种，感觉这句话可能会伤害莱特币和狗狗币的粉丝，但这是我一贯的观点。

平台类型

平台生态和应用是判断是否值得投资的唯一标准，除了 Eth 平台之外，竟然只看到 Bts 在生态上不断发展的，其他的平台，谁能告诉我有什么生态发展？

平台代币

除非你对代币背后的价值逻辑是明确的，否则不建议投资。

应用类型

应用的逻辑和资产增值的逻辑以及应用是否真实可用是投资价值的来源。

分红类型

判断分红项目的盈利能力及未来的预期，是否值得投资的主要标准。

锚定资产类型：

在需要的时候可以使用，但为了升值而去投资，就要观察所锚定的资产本身是否有升值的空间。

结论

比特币，以太币，可以看做区块链世界的基础货币，甚至可以看成是两个区块链超级大国的法币，而其他的 Altcoin，可以看成区块链世界的股票，哪些股票更有价值，需要有足够的知识才能判断和理解。

老猫茶馆 9月8日

(原创) 2016-09-09 老猫 猫说

信息纵览

Iphone 短信功能将集成比特币钱包

解读：未来比特币价格空间已经打开了！早期有人担忧苹果或者谷歌借助自己庞大的资本规模以及信用发行数字货币来与比特币竞争，但今天苹果开放了对比特币的集成应用，更开放的谷歌当然就更不是问题。巨头认可了比特币的价值和力量，由此推论，沃尔玛币，肯德基币之类的，就完全不用担心了，我对这个消息的乐观程度超过大家的想象，这将是比特币里程碑式的第一步，看起来只是短信可以发一点比特币，但比特币已经打开了主流世界的大门，这相当于苹果的短信已经具备了汇款功能了，这是什么概念？全球的金融格局可能都因此而将改变。这在这样改变的愿景下，目前的一小波上涨，不过是早起的鸟抢了一口食而已，真正行情引爆，将在这个应用真正推出之后。

Zcash未开局先火爆

Zcash将于10月份开挖，各路人马摩拳擦掌，准备以各种方式介入这个新的机会，在这里特别提醒：人多的地方危险！尽管我个人也是很看好这个品种，但目前的不确定性依然非常大，要防止被所有人看好之后的崩塌效应。

Fastblood 项目被广泛关注

作为电竞项目的区块链应用，该项目的成功将有可能改变玩家与游戏平台之间的不对等关系。（解读：略）

国内两家 ICO 都宣布成功

小蚁和元界两家 ICO 都宣布取得了成功，国内区块链行业正当如火如荼，这说明了两个问题：

- 1、区块链项目的投资正在强劲增长；
- 2、国内投资机会少是不争的事实，投资饥渴给区块链项目带来了新的机会。

市场扫描

上比特币一夜之间重回 4000 并站稳，不排除有炒作因素，但更重要的是市场上抛盘确实比较轻，这可能是上涨的主要原因。换个角度理解，从矿工的抛压欲望来计算，现在的价格相当于是减半前的 2000 一个，这个角度不尽正确，但可以借鉴，而今天的比特币上涨，完全是消息，但上涨幅度远远没有体现这件事情的深远影响；

ETH 在 78 左右再次形成整理形态，受到比特币上涨跷跷板作用，目前在 76 左右，但个人不认为持有以太有太大的安全问题；

SC 受到种子轮投资利好暴涨 50%+，吸引市场关注；

投资状况解读：笑来和万向各 2%，估计本轮投资占比例为 12%，此轮投资完毕，下一轮的投资应该达到数百万美金级别，本轮投资该项目的国外投资机构非常有名，而国内的万向是 ETH 20 倍暴涨的影子推手，投资者的远见让这个品种足以值得期待，但由于该品种存在在新矿的抛压，所以，在大量资本涌入之前，该品种依然会是脉冲式上涨和缓慢回落调整相结合的形态。

XRM 等暴涨品种逐渐降温，资金正在退出。

操作策略

准备点 ETH 参与众筹，短期的价格可以忽略，下半年的众筹机会不少，众筹需求越多，对 ETH 价格的拉抬作用愈加明显；

长线品种依然不动，等待市场觉醒和疯狂，市场不疯狂，有什么理由要离开？

放弃 P 网的爆拉品种，有多种稳健盈利的方式，为什么要去刀口舔血？如果要参与，正确的姿势是寻找有潜力的品种，在低位主动花钱买套，等待暴涨机会。

集聚力量等待时机，优秀品种的 ICO 机会，今年至少还会出现 N 次。

对于第一滴血（fastblood）ICO 的价值回报的研究成果（仅限于群内分

享）。

特别提醒：

还没有在云币做视频实名验证的用户，请一定记得抓紧时间，云币的服务资源比较有限，如果在众筹期间碰到大规模的验证需求，排队可能就会需要很长时间，有可能会影响参与众筹，早点验证完不影响人民币的充值及提现，如果实在来不及验证或者不想验证，可以直接充值提现区块链资产，但每天会受到额度流量限制。

专题分享

零币——零知识证明（口头解释）

Zcash是什么？

Zcash是建立在区块链上的隐私保密技术。和比特币不同，Zcash交易自动隐藏区块链上所有交易的发送者、接受者和数额。只用那些拥有查看秘钥的人才能看到交易的内容。用户拥有完全的控制权，用户可以自己裁量选择向其他人提供查看秘钥。

Zcash背后的技术是什么？

Zcash 创新的使用一个零知识证明架构，该架构是由经验丰富的密码学家团队开发的。这个架构允许网络在不公开交易参与方或者交易数额的情况下维护一个安全的账户余额账本。Zcash交易的元数据是加密的，而不是公开地展示交易参与方和交易数额，零知识证明的架构被用来证明没有人进行欺骗或者偷窃。

Zcash发布时间？

9月7号发布测试版，10月28出现创世块。

Zcash币种信息

Zcash总量2100万枚，每4年减半一次。

在第一次减半前的四年时间里，有20%的挖矿收益会分配给Zcash团队和其

投资人，总数是210万枚。第一次减半后，100%的挖矿收益归矿工所有。

缓慢挖矿规则：最初的20,000个块的奖励很少。从第1个块开始到第20,000个块的奖励线性增加，在第20,000个块处奖励12.5个ZEC。这样做的目的是为防止早期的快速挖矿对Zcash系统造成伤害。Zcash系统每10分钟50个币，每2.5分钟一个块，20,000个块之后，每个块奖励12.5个ZEC。

分享预告

- 9月22日，我在成都出差，本人时间上不方便做分享，我邀请了Fastblood 的 CEO 到本群来分享关于该项目的所有，如果有任何疑问，可以在那一天提出。
 - 国内最大的 Zcash 微信群群主aeon，来自台湾的0day 漏洞交易商以及反计算机司法鉴定学和 OpSec 研究者也将于近日来本群做关于 Zcash 的专题分享。
-

本文允许转载，如需转载，必须要加上以下所有的文字内容。（本句可删除）

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑（偶尔也会邀请行业内更加专业的人士来这个群做深度分享）。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 1299 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。目前群成员为425人，从501人开始，入群费将上涨到1599元。

群的收费将实行年费模式，计算的方式如下：

2016年及之前入群的群友，有效期为2017年12月31日，续费期为1个月，续费后有效期为2018年12月31日，后续续费期依然为1个月。2017年付费的群友，有效期为2018年12月31日，续费期为一个月。续费金额与入群时候缴

纳的金额一致。也就是说缴费的第一年都是赠送的，第二年开始才计算有效期。以此类推，相当于每次付费有效期为一年，但付费当年年度为赠送时间。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#哎口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊SS28jf00W5该哎口令将在2016年09月16日失效

逝去的味道

(原创) 2016-09-10 老猫 猫说

外婆家在村上最东头，门口有一条河，河边有一颗很大的柳树，树下有个用水泥做的桌子，桌面是用废弃的自行车钢圈围出来的，桌面小碎石磨得溜光，桌子脚长得像坛子一样，却分明是水泥的，桌边放着四个不太规则的石凳。

这并不是哪篇描述江南水乡的旧文章的节选，这是我真实的外婆家，外婆家的样子与小时候许多故事里的“外婆家”几乎一模一样，以至于我觉得那些故事都写得一点都没意思。

旅居上海6年，北京2年之后的某一天，我突然想起了少年时外婆家的场景，勾起我记忆的，并不是如假包换的小桥流水人家，而是仲夏夜那张石桌上的乡野美食，用很俗的话来说，是：“馋了”！

乡村的食物天然简朴，自留地提供了绝大多数的素食，甜椒、苋菜、青菜、丝瓜、茄子、冬瓜、蚕豆、毛豆、韭菜这些田间路边就有，换着吃能一周口味不同。门口的小河里也提供了不少的美味，素的有菱角，藕，荤的有田螺，鲫鱼，昂刺鱼，偶尔还有王八，数量尽管不多，却让餐桌增色不少。除此之外，就是家里母鸡每天下蛋以及偶尔晚上出去田埂上钓黄鳝。至于猪肉，那是稀罕物，必须要来重要客人才会到镇上去切的。比切肉更重要的是过年前家家户户杀猪，只有在这个时候，似乎才有吃不完的肉。村里到年底会围网扑鱼后分给大家，小一点的，会被做成红烧鱼，大的草鱼或青鱼，会切成块腌起来慢慢吃，做腌鱼似乎只放粗盐，没有其他调料，尽可能保留了鱼的原汁原味。



暮春的傍晚，余晖尚未退尽，温度刚刚好，偶尔有一丝凉风。

鸡蛋炒甜椒，金灿灿绿油油；苋菜的叶子小小的，炒出来有红色汤汁，里面必须有蒜瓣；腌透了的鱼肉，洗透切开，红白透亮，加上一把小葱清蒸；咸菜豆瓣做个汤，天生自来鲜；自家稻谷轧的米，那是记忆中最香甜的饭。

在柳树下的桌子上慢慢吃，听外公唠叨，能记得的却只有舌尖的美味，还有就是周围的树、屋、田渐渐就淹没在暮色里，萤火虫从草丛飞起，满天的星星汇成了河。

或许是南北的差异，上周末我在五道口菜场里竟然手足无措，茄子长得比黄瓜还长，青菜竟然是个传说，蔬菜个个膀大腰圆似是而非，买不到一只活鸡，没有一条长相精致的鱼，兴冲冲而来，灰溜溜而去。

在北京，我可能做不出一顿像样的饭了。

当 Iphone 和快餐成为生活的组件，味觉只能靠调味剂得到满足，幸好是在北京，我还能坐40分钟的地铁去吃一碗说得过去的苏州面，那里还有一点正在被遗忘的味道。

使用微信的正确姿势

(原创) 2016-09-12 老猫 猫说

使用微信竟然还有正确姿势？

把一句话发过去不就行了吗？

有可能的情况是：你发一条微信给对方，等待对方回复，对方看一眼，骂一声：“傻逼”，然后就放弃与你沟通了，而原因，竟然是你完全不明白使用微信的正确姿势，是不是很奇怪？

我将几个具有代表性的令人不愉快的情况罗列一下，看看你自己中枪没有？

在？

这一个字的问话竟然被列为微信最不受欢迎的问题的第一位！

相当数量的用户，还保留着QQ时代同步沟通的习惯，然而微信，已经与人的生活紧密结合，它最合理的沟通方式，是**异步方式**，也就是说，对方并没有必须与你同步的义务，事实上每个人都永远在线，但并不会任何时候都方便回复对方，而一个“在？”，就让对方产生了被迫与你同步的感觉，在关系不是非常亲密的人之间，这是非常令人厌恶的行为。尤其当别人回答“在”之后，问话的人又半天没有言语的，回答的人不排除有把问话的人揍一顿的冲动吧？

正确的姿势：

把你想要说的话，尽可能完整清晰的说清楚，哪怕长一点也行，让对方一次性获得足够的能做出判断的信息，并且习惯对方延迟回复。

语音！



猫说

是不是很闹心？

别点了，那只是一张图片！

为什么用语音给对方发信息有时候会让对方不快呢？

- 1、并不是任何时候都方便听语音；
- 2、并不是任何时候都能听清你的语音；
- 3、文字阅读的速度和效率高于语音，对于接受信息的人来说，听语音是低效率的事情，这意味着听的一方要付出更多的时间成本。
- 4、通常长辈或者打字不方便的情况下才适合用语音，而陌生人之间用语音，隐含着“不够尊重”对方时间的意味，能理解这点，需要一点情商哦！

正确的姿势

陌生人之间尽量少用语音发送消息，如果是处于请求别人帮助的位置，更加不要轻易使用语音，尽量认真给人打字吧。

时间段！

每个人方便交流的时间段是不一样的，错误的时间段联系对方只会自讨没趣。

早晨8点，很多人已经到了公司，而对于凌晨2点还在工作的人来说，此刻正是睡眠的重要时段，如果你在这个时候给人发一条信息，你知道有多讨厌吗？

不是所有的人都会设置定时免打扰功能！

早晨9点之前、晚上9点之后，原则上属于私人时间，如果你不想自讨没趣，尽可能不要在这个时段去打扰别人，除非很紧急，或者与对方非常熟悉，或者你知道对方同样非常愿意在此刻与你进行交流。

正确的姿势

早晨9点到晚上9点之外的时间，尽量不要发信息与你“不太熟”的人，这样能减少被人骂作“傻逼”的几率。

如果是与国外朋友交流，还需要计算因时区差异存在的不方便时间段，选择合适的时间去沟通，是有效沟通的基本要素。

低情商问题！

需要向一个不熟的人请教一个问题，该怎么办？

某天突然某个人给我来了一句：云币对某某币怎么看？

我完全不知道这个人是谁，甚至连为什么加的都不知道！且不说我无法代表云币公司所有成员整体的看法，就是我自己对一个品种的研究及看法，也**“非常值钱”**啊！你连个自我介绍都没有，大喇喇的开口就问，难道我把我的研究成果随随便便的完整交给你？就是媒体记者问我，我也不见得就会和盘托出啊，你说是不？

除了设置为免打扰，真想不出还有什么更加优雅的放弃与你沟通的办法了。

正确的姿势

谁都有需要向别人咨询的时候，但平白无故的就去索取有价值的信息，把别人当免费应答机的方式是对人的不尊重。

如果你觉得你需要别人认真的答复你，请先认真的让对方觉得你配，至少告诉别人你成为他的微信好友的原因，这是最起码的礼貌。

如果你问对方的问题自己都知道一句话回答不清楚的，不妨从一个易于回答的小问题建立起沟通通道。

譬如说，在充分介绍自己后，这样问：我是一个矿工，手里有 XX 算力，这个币你觉得我投入一些去挖下有没有意义？

这样提问，哪怕我和你不是太熟，我也会告诉你：值得尝试下。

你 的问题很具体，让别人回答很简单，那才是高情商的好问题。如果下回我再遇到陌生人问我：你觉得 XX 币怎么样？这样的问题，我可能会问他：你觉得人类文明将面临哪些挑战？

如果你真想请教别人有价值的问题，而这个人与你并不是很熟悉，尝试先发个红包吧，对方如果不愿意回答你，会给你退回来的，用钱买有价值的知识，那是天经地义的事情，已经没有免费的真正有价值的东西了。

群聊的礼仪

限于篇幅，不过多展开，简单的列出几点吧：

1、大家在文字聊天，就别自顾自的发语音了，这样的人，在我的群里我会踢的，别问我原因，我不喜欢！

2、深夜在群里突然发消息，而且完全没有任何紧迫性或者价值的内容，这也是情商需要充值的表现。

3、入群就不分青红皂白的发迷你小红包的，也挺极品，你真要充土豪，小于 100 的红包就别出来丢人行不行？

4、在群里转不相干的广告帖子或视频，甚至还有连环转发要求这样的痴呆贴的，我做群主一定清理掉。

我的微信好友数量将近2000，也在若干个群里，以上所有情况都是我再三经历，有时候被各种无礼骚扰到有关闭微信的欲望，但作为一个与朋友们传递价值和信息的通道，这是一个很艰难的选择，我希望这篇文章能在我的朋友中能被更多的人理解与赞同。

以上使用微信的礼仪，同样适用于支付宝以及其他各种社交工具。

如果还有我没有列出来的招人讨厌的使用场景，欢迎留言告诉我，我不介意整合到这篇里，过一段时间发个2.0版本。

如果你觉得这篇内容你喜欢，欢迎打赏。

如果你希望你的微信好友都能遵守微信礼仪，请将这篇转发你的朋友圈。

老猫茶馆 9月16日

(原创) 2016-09-17 老猫 猫说

先祝大家中秋快乐，阖家幸福！

因为中秋节的原因，本期晚一天分享和发布。

一周资讯

有话则长，无话则短！

本周分外平静，并没有非了解不可的新闻资讯，唯一有点热度的是在比特币的圈内，用苹果 IOS 10 的消息发送比特币成为一种时髦。虽然和之前的比特币钱包一样，中国大陆地区的功能是被关闭的，但机智的国人总有巧妙的办法，淘宝3块钱一个的美国 ID 下载安装后再切回中国的 ID，这个功能就完全可用了。但是法币和比特币之间的转换目前对中国人还不开放。

市场扫描

- 比特币横盘，等待突破，长线现货持有的可以不理短期行情；
- ETH 进入阴涨形态。

什么叫阴涨？就是现在这种进二退一，进三退一的上涨方式，如同阴跌剿杀多头似无形的温柔杀手一样，剿杀起空头来同样凶狠惨烈如无形的勾魂刀，急跌慢涨是阴涨的表现形式之一。

- ETC 依然看淡，在 P 网上的交易量每天已经在1000币左右了，基本上和其他小品种币在一个档次了，请不要问我为什么只看 P 网的量，这是一个很难回答的问题，另外，决定 ETC 走向边缘化的，不是什么信仰，而是.....（为了避免得罪人，这部分内容仅仅在群里分享：略）
- DGD 似乎有资金流入，价格已经超过了 ETH，这个品种作为我之前反复提及的长线品种，在 DGX 即将上线的前夕，被长线投资者作为资产配置可能是价格上涨的原因之一。

其他品种乏善可陈，对于 P 网的品种，除了我之前提及的可以布局的品种，其他品种看不看都无所谓，有时候会有一天涨个一倍的品种，那种品种都不建议去追，投资不是搏命，要有“钓鱼”的心态，才能更加的安全。

聊聊两个品种的 ICO

AMP的二次 ICO

这个项目目前官方给出的 ICO 的价格比较尴尬，居然比市场价格还高。不管这个项目开发目前已经有了多牛逼的进展，在ICO 的价格高于市场价格的情况下我不建议大家去参与，但如果官方将二次 ICO 的价格调整到一个合理的水平，考虑到该项目的开发优势和成熟度，还是可以做一些配置的。

云币网只是作为 ICO 的一个代理点，但并不意味着因为云币网代理 ICO 了，这个品种就一定是赚钱的品种，一定要大涨，就像彩票代理点并不能保证你一定能获得500万一样，这是很简单的逻辑。

有人说因为 AMP 的市场价格低于了 ICO 的价格，所以建议云币不要提供 ICO 的平台，这个说法很令人无语，云币网提供 AMP 的 ICO 代理是一种契约行为，并且我个人以及平台都对这个品种的风险做了充分的提示，是否参与是用户个人的意愿，而这个 ICO 是否成功也纯粹是市场行为，而这个 ICO 的本身，也是市场的一个部分。我甚至很期待看到高于市场价格的 ICO 会以什么样的方式来结束。

FirstBlood

这个品种是一个基于 ETH 平台发行的资产，对于这个品种的详细情况，可以从两个来源去了解，本文末尾的阅读原文有一篇《巴比特》对这个项目的专访，我还露了一小脸，大家可以看下，另外，下个周四，我将邀请该项目的 CEO 来本群做分享，大家如果有疑问的话，也可以届时咨询他本人。

关于云币网代众筹 FirstBlood 的一些问题：

- 1、云币网在正式众筹前会开放预众筹功能，账户上只要有以太币，就可以提前提出申请，云币网收到申请后，会扣除您账户上的以太币并按照序号在开始 ICO 之后按顺序处理；
- 2、如果没有以太币，可以充值人民币到云币网买入后参与 ICO；
- 3、必须用以太币才能参与 ICO，账户上的其他品种或者人民币都不能参与本次 ICO；

4、具体的预先申请时间会在节后确定并公布，我们尽量让预先申请的人获得第一小时的抢滩奖励，但会受限于钱包发送的速度和众筹额度的上限。

如何判断一个品种是好品种

(考虑到市场容量问题，该内容仅在群内分享)

本文允许转载，如需转载，必须要加上以下所有的文字内容。（本句可删除）

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个群里做脱口秀式的分享和答疑（偶尔也会邀请行业内更加专业的人士来这个群做深度分享）。请注意，这个群并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测，这个群是收费的，入群需要支付 1299 元，请谨慎考虑后加入，加入后一律不退费。目前群成员为440人，从501人开始，入群费将上涨到1599元。

群的收费将实行年费模式，计算的方式如下：

2016年及之前入群的群友，有效期为2017年12月31日，续费期为1个月，续费后有效期为2018年12月31日，后续续费期依然为1个月。2017年付费的群友，有效期为2018年12月31日，续费期为一个月。续费金额与入群时候缴纳的金额一致。也就是说缴费的第一年都是赠送的，第二年开始才计算有效期。以此类推，相当于每次付费有效期为一年，但付费当年年度为赠送时间。

如果想入群，可以复制以下部分内容后打开支付宝：

#吱口令#长按复制此条消息，打开支付宝即可加入群聊worHxK00h9该吱口令将在2016年09月24日失效

说个笑话：我会给别人洗脑了！

(原创) 2016-09-19 老猫 猫说

前方高能，胆小者勿入！→_→

今天有一件很高兴的事情，因为我收到微信好友发来的一张截图：

<微信

Ethereum Classic(379)



你已经被某交易平台洗脑了 别人家的量大都是刷的



现在ETH的交易量哪有啊 也就靠ETC赚钱了



任何比某平台做好的，都是刷的，都是没有情怀的



呵呵



are you having any events this week?



在炒币的圈子里哪有情怀啊 😊



伪情怀 不值一分钱



作为某平台几乎唯一的发言人，本猫表示很欣慰，竟然已经有人被我们平台

洗脑了！！！

谁干的？！！！

看了一下我身边的同事。

谁这么牛逼？竟然会洗脑？

怀疑对象一：

别看小人书了，快去给用户洗脑！



怀疑对象二：

别忙着结婚了，快回来给用户洗脑！



怀疑对象三：

你留美念博士一定是为了回来给人洗脑！



• 搞事

什么，你们竟然都不承认？

那一定是你干的！



我有你的照片，你无从抵赖！



猫说

好吧，好吧，作为某平台几乎唯一的发言人，我承认我给用户洗脑了！
我竟然能给人洗脑成功，是不是就要从猫叔变成猫神了？

我坦白我给用户的洗脑方式如下：

洗脑方式一：我们的平台100%保证金，不挪用用户的资产；

洗脑方式二：我们不开杠杆，倡议价值投资；

洗脑方式三：我们不刷量，我们不刷量，我们不刷量；

洗脑方式四：我们给快照用户100%的ETC，宁愿自己承担损失；

洗脑方式五：我们坦率承认 DAO 里面的白帽 ETC 由于一直在流转已经被重放没了无法发给客户；

洗脑方式六：我们都是谷歌精神的粉丝，不作恶的理念是我们团队成员的基本价值观！

洗脑方式七：我们平台自己不在任何其他其他平台搬砖套利，把这个机会给其他专业用户；

洗脑方式八：我们坦率承认我们还是个小平台，还有很多事情没完成，经常给用户造成困惑！

洗脑方式九：我们收交易费就收交易费，全部自己用，不会拿手续费去支持某个品种的开发，我们和任何开发团队 没——关——系！

.....

以上洗脑方式排序不分先后，来一个洗一个！

经过本猫长年累月坚持不懈的洗脑，我们终于赚钱了，虽然是赚的一点别人看不上小钱！

还好，我们的投资人李笑来不太差钱，没跟我们要一分钱，于是，我们又用花钱的方式来继续给大家洗脑：

譬如做这种 logo 不太明显的衣服送给客户。



譬如终于从很不专业的办公环境换成了一个 让大家身心愉悦的工作空间，注意最前方程序员工作区的很贵的自动升降桌子哦（昨天桌子才装好，椅子还没摆好就来嘚瑟！）

洗脑不仅仅要针对客户，还要从内部抓起，对不对？



然后，我要特别声明3个观点：

- 1、我们认为 Poloniex 的交易量是真实的，尽管他们的交易量比我们大超过十倍，但 Poloniex 是我们尊敬的同行，尽管 ETC 的事情上被他们摆了一道！
- 2、对于“伪情怀不值一分钱”这句话，我表示赞同。因为：不管是伪情怀还是真情怀，都不是用“钱”来衡量的，情怀对你们来说可能真的只需要考虑值不值钱，对我们而言，却是自我肯定的做事方向，当一件事情在如何做才更好的选择面前，我们会选择情怀，这个真的不是钱的事情。
- 3、老猫作为一个“撕逼小能手”，不喜欢主动找人开撕，也无意去攻击一个并不是我们竞争对手的平台，所以没必要你的用户给你提意见就说是他们派来的，另外，欢迎你们“**收集证据**”来证明我们派了人去中伤你们（感觉我们好闲的样子）。对于有凭有据泼过来的污水，我会在给别人洗脑的同时，给自己也洗洗，我们确实还很小，也没必要装大，但至少，我们不欠任何用户的钱！

最后，我预感到留言中一大波“**求洗**”就要来袭！

老猫

2016-9-19

老猫茶馆 9月29日

(原创) 2016-09-30 老猫 猫说

上周因为在成都出差，老猫茶馆空缺了一期，好在市场行情并没有什么“风起云涌”的变化，所以也没有什么遗憾。

按照习惯，先简单说下投资品种：

比特币 似乎有筑底迹象，日线和周线都已经走好，新一轮的行情从技术上看也有了启动的基础，万事俱备只欠东风，整个国际经济状况，尤其是走国的各项宏观数据这么难看，手里没有几个比特币简直是寝食难安！

以太币 盘整整固，破80可以收，风险不会太大，长期看好的品种不多言。

DGD 没啥好说的，养老品种，要么拿到飞天，要么拿到项目崩溃，配置好了完全不用去管。

SC 筑底阶段，3厘的底部反复确认，会不会来一波惊喜呢？

1st 两周前的预期 ICO 之后的价格是0.8以上，多的部分算意外惊喜，买卖都是自己的事情，我没有建议，毕竟群里这么多人，大家各自按照及的理解去操作，才是符合逻辑的做法。



另外，有一件非常重要的事情，要告诉大家：

BCA俱乐部成立了！

感谢笑来在2015年11月份建立了这个神奇的《比特币生存指南》群，回头看这过去的大半年，颇感当时的建立这个群的意味深远！

那时候比特币的价格大约在 2100，以太币 6 块，SC 在 0.7 厘下，并没有 DGD。

那时候我很孤单，忙着 OTC 的活，操着全行业的心，在微博上喊人买比特币被称为反指，在微博上告诉别人关注以太币被别人黑为骗子。

而很多人对区块链资产的投资是茫然的，在市场里面追涨杀跌，今天赚钱，明天亏钱，由于对市场知识的匮乏，好好的投资机会变成了纯粹的变成了赌大小。

在这个时候，笑来建了这个群，把我们凝聚在了一起，尽管当时对我来说，非常意外，但我还是没有迟疑的接下了这个任务。

毫无防备，一个车轮就这么开始滚动了，然后，越来越多的朋友加入，陪我

见证了这大半年的时光。

而这个阶段，我也和大家一起得到了成长，除了请来各路专家分享，我自己也不得不成为了内容的“生产者”和“传播者”，一切都似乎顺其自然，但从一个只有几十个人的小群一直走到现在将近500人的大群，我自己都惊奇于我自己的坚持和努力。

若不是你们的信任和陪伴以及给我的反馈，我可能未必能如此快速的成长，正是要面对所有群成员的信任，我才必须时刻关注市场、接受各种信息，并进行尽可能客观的分析，寻找各种投资机会，才能保证在每周四晚上的8点与大家侃侃而谈，干货满满。

作为一个群的运营管理着，我努力的履行了我的责任。而作为区块链资产市场的观察者，我至少做了以下几个还算靠谱的“预测”，这也许是让许多群友获得收益的原因。

- 2000的比特币，买买买一直喊到3000；
- 6块的以太币，买买买一直喊到25；
- 推荐了1厘及以下的SC
- 将DGD定义为养老品种建议大家长期持有
- 16元开始一路唱空ETC
- 笑来的神来之笔：在5000+的时候专门发布了风险警告的文章，第二天开始了超级的暴跌！

令我感到欣慰的是，群里面许多成员都有了不错的收益，再如何吹牛逼，赚钱才是硬道理。

然而，以上这些其实都已经是历史了。

经过这半年多的学习和成长，群里很多人已经成为了有宽阔市场视野的“高水准”投资者，这个学习群和大家一起“毕业了”。

所以，从今天开始，比特币生存指南群将升级为：**BCA俱乐部**

BCA俱乐部，来自于英文 BLOCKCHAIN ASSETS CLUB 简称：BCAC，我为这个俱乐部注册了新的域名 BCAC.VIP，新的网站我们会慢慢建设，在正

式改版完成之前，大家可以继续使用 btclove.us 的老版网站获取信息。

由于比特币的牛市和区块链的风口机会，以及大家的共同成长，许多群成员也将逐渐的从行情的追逐者开始变成价值的发现者、项目的投资者方向转变，这个转变不容易，但我对我们的未来充满信心。

不仅仅是牛市要能赚钱，如果能找到机会成为行业的投资者，任何市场情况下都有营收，才是这个俱乐部成员的长期价值所在。BCA 后面也将逐渐给群成员成为区块链资产和行业投资者的机会。

由于支付宝群最多只能500人并且已经满群，所以这个群目前暂时封群，偶尔有新人加入是有一些老的僵尸用户被清除后空出的名额，下一步，我们将迁移到我们 BCA 俱乐部的专用 APP，这个 APP 会根据我们的特性做优化，并且可以增加新的成员，使用这个系统后，每周的分享收听体验也将更好，BCA 俱乐部终于将有了自己的组织。

如果群里有做设计的专业人才，欢迎毛遂自荐为我们的 BCA 俱乐部设计一个 LOGO，如果设计得很好看，我会用来做一批周边送给大家，作为大家在这个俱乐部的证明和纪念。

BCA俱乐部将作为一个独立的投资组织存在，作为一个俱乐部，我们会有更为强大的凝聚力，我作为俱乐部的负责人，也将把为大家挖掘更好的投资机会作为自己的核心责任，在未来，这个俱乐部或许可以有更合理的组织架构，大家共同成为区块链行业的实力投资团队。

群的首个合作项目是内部的 Zcash 挖矿（具体内容略……），将是一个完全透明运作的项目，我们期待这个项目的成功，能给每个群成员带来一个投资项目踏踏实实的体验。

每周四如果我不出差的话，晚上8点就会在这个俱乐部里做在线脱口秀式的分享和答疑（偶尔也会邀请行业内更加专业的人士来这个群做深度分享）。请注意，这个俱乐部并不是投资品种推荐或者买卖指令群，偶尔会有一些我个人对市场的观察后的建议，以及做一些交易品种投资价值的分析，这里只分享知识，对于短期的价格不作预测。

目前俱乐部500人群已经全满。

BCA 俱乐部即将升级到自己的 APP , 升级完成后将接纳新的会员 , 届时加入俱乐部的会费将会大幅上涨 , 预计直接上涨到1999元。

ICO 火热水深，谨防排队踩坑！

(原创) 2016-10-06 老猫 猫说

想这个标题用了很久，想了几十个标题，都觉得没有办法表达我的正确意思，我只是想告诉大家一件事：

ICO 项目是有很高风险的！

还是看不懂？再说直白一点：

很多 ICO 项目是以圈钱为目的的！

还不够直白？

没几个 ICO 是靠谱的！

现在明白了吧？

我们都知道 ICO 火，看了一眼准备 ICO 的项目的清单，才知道我以为的火还是太朴实了，研读这些 ICO 的项目说明后竟然发现，一个个触目惊心的 ICO 大坑正在形成，一场对没有调研能力的散户参与者的血洗正在酝酿！很多两年前做山寨币的团队，已经“创意”了一一个个区块链项目准备来 ICO 了，ICO 成为了这些专业挖坑团队的新技能，ICO 这么繁荣，给了这些专业挖坑者掩埋散户的又一次机会。

对于许多 all-in 参与 ICO 的普通用户，很有可能会是这个结果：

辛苦炒币好几年，一次 ICO 回到解放前。

为什么会出现这样的情况呢？

太多 ICO 项目不靠谱！

区块链项目落地很难，所以，好的项目就非常少，而市场火热，圈钱容易，导致为了圈钱这个目的产生了大量的 ICO 项目，这些项目存在并且不只是存在以下的问题：

- 画蛇添足的虚假区块链项目；
- 完全不符合区块链逻辑的项目；
- 项目核心成员完全虚构的项目；
- 只有概念没有区块链代码开发能力的项目；
- 通过贿赂或者其他方式强拉名人站台的项目；
- 没有上限的 ICO 项目；
- 80% 以上的钱用在推广宣传上的项目；
- 某些平台甚至一些莫名其妙的积分也开始 ICO。

参与 ICO 项目的人同样不靠谱！

参与 ICO 的人群很多来自于之前炒币的人群，并不是合格的投资者，这类人群大多数具有以下特点：

- 英文不好；
- 完全没有代码能力；
- 知识背景不够还不愿意学习；
- 对区块链技术特性不理解；
- 对团队成员没有调研能力；
- 对项目盈利和成长空间无法评估；
- 无法正确评估代币未来价值；
- 把谣言和意淫作为投资的依据。

结论来了：

一堆不靠谱的项目加上一群不合格的投资者，必然是一地鸡毛的结果。

大量 ICO 圈钱项目，会让圈内资金大量流失，烂项目无法上线或者连续破发，会让 ICO 失去赚钱效应，未来真正好的 ICO 项目反而会融资困难，最

终祸害整个区块链生态。

怎么办？

并没有什么办法彻底避免参与 ICO 的风险！

因为 ICO 就是把钱提前给做事的团队，是不是能真正把事情做好，给投资者回报，完全是看团队在拿到钱之后的人品，但有一点是肯定的，越是本来就缺钱的屌丝，项目越是不靠谱，对于圈钱团队来说，ICO 之后任务就结束了，是时候该考虑下个 ICO 到那里去圈钱了。

我们或许可以参考同样高风险的“天使投资”这个领域的解决问题的方法，通常做天使投资项目，如果有靠谱的领投人，这个项目的风险相对就会小一点，同样的，在区块链行业做 ICO，自己没有能力判断，就看看专业的人去投什么项目，还要注意他们在躲避哪些项目。

最重要的是自我保护意识，无论如何，不要 all-in 投一个项目，分散投资，多给自己几次机会，就是失败，也要有分几次。

另外，作为云币网的运营负责人，特别提醒 ICO 的投资者：

- 即使是云币代理 ICO 的品种，也无法绝对保证这个项目未来一定是成功的。

我们只能尽我们所能去做透彻的背景调查，但项目是否成功，还取决于这个项目和团队本身。

- 我们的工作资源有限，不能保证所有的好项目都会进行 ICO 的代理。

有些好的项目我们会错过，这再正常不过。

今天周四，BCA 俱乐部的成员请注意，今晚有专家来做关于 Zcash 的专题分享，不要错过。

BCA 俱乐部目前500人已满，目前不接纳新的成员，新成员加入需在APP 上

线之后，敬请期待。

老猫茶馆 10月13日

(原创) 2016-10-14 老猫 猫说

上周我们邀请了嘉宾 ae0n 来 BCA俱乐部 做了关于 Zcash 的分享，分享整整进行了2小时，非常精彩，参与听分享的成员都对 Zcash 这个品种有了更为深刻和专业的见解，我在这里向 ae0n 表示深切的谢意。

市场资讯

比特币的“工程社区和学术社区”在本月8-9号在米兰举行了一次会议，似乎达成了某种默契，隔离验证初步达成共识，下一轮在香港的扩容会议也已经安排好了计划。（具体的内容可以看文末的“阅读原文”）

简评：比特币扩容的门槛终究要跨越的，竞争品种的追逐，市场的需求，政治的妥协，商业的包容，都将促使比特币的扩容最终完成，我们希望扩容不要太迟以至失去最好的时机，我们也希望比特币能通过自身的进化迎来一个更加广阔的发展机会。

其他信息可以略.....

市场分析

比特币

近期出现了一波很稳健的上涨，上涨主要有两个原因：

- 隔离验证的共识构成；
- 人民币汇率的快速下跌。

另外要说明，比特币在大级别上依然是牛市，筹码依然是金贵无比，这是区块链资产投资的基础品种，不管如何配置，在所有的区块链资产中，50%以上的份额是安全线。

以太币

在被全网 DDOS 攻击的情况下，以太币的价格一度受挫，最低跌到 78 左

右，但 80 以下买入踊跃，在昨晚所有的中国区节点被攻击，最严重的时候只有一个节点是绿的的（大家可以从这个链接观察

<https://stats.ethfans.org/>），但以太坊社区并没有因此而发生恐慌，到今天早晨，ETH 竟然又神奇的站在了80元以上，说底部有大资金买入进入毫不夸张。

该跌不跌，自然看涨，这是来自于投机界的一句俗语，我相信 ETH 在化解这次攻击的危机后，将迎来广阔的发展空间，因为这一阶段的攻击，很可能已经把80的底夯实了。

其他品种

Dgd 是养老品种，不管就好了，DGX 啥时候上线不重要，好饭不怕晚，真到了200你卖了可能依然会后悔，手里有的就放着吧，目前的价格都不重要。Sc 最近下跌是因为矿工的抛压一直持续，但项目开发的进度目前还没有到应用大量开始，所以暂时并没有上涨的动力，这个过程会很煎熬，也不确定会需要多长时间，有些不愿长期持有的人也放弃了部分筹码，而这阶段比特币在涨，会吸引其他资金转移到比特币，所以，其他品种在这个形态下更容易走弱，但 SIA 依然是最靠谱的项目之一，作为一部分的配置放个几年或许是正确的方式。

1st 目前只是内盘交易，价格受市场情绪影响较大，目前无法评价，恐慌性杀跌肯定没必要，现在的价格，几乎算是准 ICO，但是否买入要看自己对这个项目的理解。

Etc 现在很尴尬，跟着分叉没法叫原链了，不跟着分叉风险非常大，反正俱乐部一直建议大家不要碰的，知道有这个品种即可。

Rep 是 augur 的代币，目前价格依然有些虚高，我的建议是再看一段时间，云币已经做好了上线的技术准备，最近应该会上线，但估计国内的持有者不是太多，交易量应该有限，参与一定要控制风险。

Amp 将在 ICO 完成后上线交易，目前 ICO 的价格高于市场价格，上线后价格的走势目前无法评估。

关于 ETH 被攻击的猜想

我一直在思考：这次全网 DDOS 攻击 ETH 到底是谁？持续时间这么长（从9

月22号到今天都没有结束），这么长期的攻击可不是没成本的，攻击的背后有什么诉求？我们不妨用排除法来分析一下：

1、ETC 阵营？

完全不可能，一方面，ETC 阵营目前还是一盘散沙状态，我不信有人会干这种耗费巨资来对 ETH 进行持续不断的攻击的赔本买卖，并且，这个被攻击的漏洞在 ETC 上同样也存在，这种搬石头砸自己脚的事情，稍微有点理智的人，是不可能做出来的。

2、政府机构？

更加不可能，以太坊作为一种具有“天然合法性”的纯技术平台，是互联网价值发现的应用技术，况且目前还在一个早期阶段，政府机构在目前情况下组织对这个平台攻击的意愿几乎为零。

3、其他竞争品种？

似乎也没有这个可能，比特币社区更加“去中心化”，并且市值十倍于以太币，实在找不到一点攻击的动力，ETH 和以太坊的市场也没什么冲突，攻击毫无意义。至于说其他品种，目前还看不出一个品种能因为攻击 ETH 就上位的，市值都查着10倍呢。所以，其他竞争品种社区攻击也是无稽之谈。

4、不认同 ETH 理念的黑客？这是一种带“纠错”情绪的攻击？那估计这帮黑客都是一帮孩子吧，因为小孩才分对错，才会有动力倒贴钱去攻击，大人终究是只看利益！

5、基金会成员内部做测试？

这脑洞开的也没边了，再这么瞎猜，110 要来了。

是时候重新审视一下谁有攻击的动机了，这个攻击最起码是需要符合逻辑的，以下几条推论的基本元素大致应该靠谱：

1、攻击者其实应该知道这样攻击并不能杀死 ETH。

2、攻击者知道 ETH 开发者升级代码之后就无法继续有效攻击。

3、攻击者或背后的赞助者一定可以通过攻击获得利益。

4、攻击 ETH 并没有可能在其他品种上获得明显利益。

那么，有没有这种可能：

攻击者仅仅是想通过恐慌造成市场波动获得收益！！！

我们可以看到，在开始攻击之前，ETH 出现了巨大的成交量，我们有理由相信市场主力已经在高位放出了大量的筹码，甚至做了巨额的空单。

这个时候，价格下跌是会带来巨大的收益的。

如何造成价格下跌呢？

攻击，造成市场恐慌！

事实上他们已经做到了，ETH 从攻击开始到现在，跌去了 15% 的幅度。

然后，我们发现在 0.018btc 的价格，大量的买单开始出现，我相信这其中有很多数量的是空单的平仓造成的。



攻击预计何时结束？

这个问题有两个答案。

第一个是来自于 @吕国宁 的答复：

现在 7 成的矿池出空块，官方提出了一个技术性硬分叉方案，包括若干个选项，整个技术社区在讨论，各家都在测试自己的方案实现，预计社区达成一致共识后，执行硬分叉后，攻击导致的问题有所缓解。

第二个是来自于老猫的答案：

何时策划攻击的大资金的空单平仓完了，甚至建仓完成了，何时攻击就结束了，在没有彻底平仓前，攻击还会持续，而且有可能是一上涨就攻击。

结尾是开放性的，你可以继续思考我的推论是不是正确，是不是还有别的原因，也可以去思考如何解决被攻击的问题，我相信这只是 ETH 发展历程中的一个小小插曲，我对未来 ETH 的成长依然充满信心。

BCA 俱乐部已经满了，新一轮成员的加入需要在 APP 上线之后，目前只能谢谢您的耐心等待。

区块链没有信仰

(原创) 2016-10-15 老猫 猫说



现实世界很残酷，所以，需要各种“信仰”来麻木心灵。
而洞穿真相的思考却令麻木者反感。

区块链的世界同样冰冷，“信仰”只是利益的包装。
如果有人以“信仰”来祸己及人，那一定是非笨即坏。

“信仰”比特币，实际上是对比特币未来价格的“信仰”，本质上不过是“拜物教”的一个分支——“拜钱教”的信徒，对，我也是一样，我买入并且持有比特币，是对未来大幅升值的期望，如果我不认为比特币未来会很值钱，我会放弃我的所有持仓。

什么叫真的“信仰”？如果让你穿越到几个月后，你发现比特币竟然因为出现巨大漏洞跌到只有几分钱了，你回来后不但不清仓还继续4000多块买入，这才是真“信仰”，如果没有这种决绝，就别BB什么“信仰”了，对吧？

所有比特币以及区块链行业之所以构成目前这样一个已经小有规模的产业，

绝对不是什么“信仰”，而是赤裸裸的“利益”，如果没有“利益”，这个行业不会存在，一边靠行业赚钱，一边举着“信仰”大旗试图号令天下，会让我想到了文章的题图，后面跟着一群没脑子的追随者，难道真能去改变世界？

区块链是什么？

区块链不过是用代码构建的数据管理逻辑和信息传递方式。

你无法证明这一行代码有“信仰”，那一行代码没有“信仰”！

区块链是用来解决现实世界中的问题的，现实世界的真正需要才是区块链存在的价值，如果区块链的运行中，与现实世界的公众利益发生了冲突怎么办？毫无疑问当然是区块链必须要妥协，否则就不是用来解决问题，而是用来制造问题了。

区块链的价值在于，用技术手段解决了信任问题，而这个价值，也正在被现实世界不断验证，而区块链技术中共识机制才是实现这个价值的核心要素，至于无限的追求“去中心化”，并将之升级为一种信仰，相当于把精密复杂的现实社会概念化简单化，并试图用简单方法去解决所有问题的做法，就像试图用牛顿运动定律去解决全宇宙的运行问题，显然是不切实际的。

写到这里，收到确切消息，ETH 又要分叉了，这很好啊，遇到问题，解决问题，务实的把以太坊向安全实用的方向进一步推进，成为更好的区块链应用开发平台，这是一种成长，和现实世界中的程序迭代没什么差别，至于链的天然合法性，正统性，本源性，真的不重要。

结论：

区块链没有信仰，只有信任！

有责任的开发团队在管理着哪个链，哪个链才有未来和价值，尤其在这个项目没有足够成熟的“小时候”。

那么，现在问题来了。

(分叉) 又分叉了 , (原链) 跟不跟 ?

如果 (原链) 也跟着分叉了 , 为什么需要两个分叉的以太坊 ? (原链) 的意义到底在哪里 ? 难道是为了将来可以一直挖矿挖吗 ?

如果跟着分叉 , 那信仰牌内裤已经自己扒掉 , 露出了利益的.....。

最后说一句 : 比特币因扩容而分叉 , 也没什么了不起 , 技术的进步谁也无法阻挡 !

老猫茶馆 10月20日

(原创) 2016-10-21 老猫 猫说

行业资讯

ETH 经过第一次分叉，分叉后依然受到攻击。

作为分叉计划的一部分，一周左右将进行二次分叉（本人联系过小 V），在二次分叉之前，ETH 网络难免会继续遭到攻击。

小蚁和 Augur 代币 REP 上线云币。

SIA 发布了新版的客户端，在可用性的道路上又前进了一步。

市场分析

ETH

分叉后冲高到85左右，因攻击继续存在又回落到80附近，如果认为 ETH 的攻击将因为第二次的分叉而得以控制的话，回落有可能是很好的一次买入机会。

BTC

4300高位盘整后回落，应该是期货市场爆多头的节奏，价格在4200获得暂时支撑，现货持有者不用关心比特币的价格了，波动比人民币的汇率还小，比特币作为市场基础货币，持有就可以了；

SC

受到消息因素，上涨了一小波，这个品种的价格最终市场会给出最终的答案，但我需要说明一点，我们关注很多区块链项目，这个团队做事的低调、靠谱程度是非常难得的，甚至是罕见的，这个品种是值得长线关注的品种。

1st

回落到距离 ICO 成本价非常接近的位置，个人认为这可能是个机会，快速下跌是受到市场非理性情绪影响，有闲置资金在最近这个价格附近配置一点，

是具有一定机会的；

Ans

上线后很快跌破二次 ICO 发行价，应该是第一次 ICO 的人急于获利离场造成，建议继续观察，目前暂时没有明确的投资建议，但小蚁是国内少有的一个 to B 的区块链项目，可以保持一定的关注度。

其他品种没有太多建议，耐心是不做韭菜的必备品质。

最近会写一篇《如何做个老韭菜》，回头大家对照下，是不是刀刀都入肉：）

Rep

建议继续考察，并且认真分析研究这个币的价值所在。

其他分享

主要讲讲 俱乐部内部 Zcash ICO 的事情：

- 1、Zcash 的市场价格情况；
- 2、显卡资源的准备状况；
- 3、挖矿方案的优势；
- 4、最坏的情况；
- 5、可能的收益；
- 6、内部 ICO 的时间点；
- 7、ICO 后 Zmc 品种的上线交易；
- 8、Zmc 的下线。

（以上部分为分享提纲）

俱乐部目前500人已经满，APP 上线后才有新的加入机会，公众号会公布 APP 的具体上线时间，敬请大家期待。

关于云币网最近几件事情的说明

(原创) 2016-10-24 老猫 猫说

首先感谢大家对云币网的关心和支持，而最近因为云币网正在憋着劲进行一些提升和改进，在调整过程中存在各种压力，很多事情的处理节奏变慢了，甚至对于市场的声音反馈也有点不够速度，以至于云币网似乎成了绯闻主角，导致各种被黑，本来不想就这些事情做太多解释，但这么多朋友过来提醒，觉得还是和大家解释下比较好，毕竟最近发生了这么多的事情，不出来说一下也不好。

关于 ETC 无法提现的问题

我们无意卡着 ETC 不让提现，更加无意说用这个办法让某个项目 ICO 不成功，但最近我们在 ETC 钱包的数据同步上确实在想办法解决，ETC 官方钱包 etherclassic/go-ethereum 完全无法进行数据同步，云币网被迫暂停 ETC 的充值和提现，连第三方钱包 ethcore/parity 也无法顺利同步，作为一个交易平台，我们不可能用小众的钱包，安全是大事情。

另外，有人问，为什么别的平台能提现，你们不能提现。

我只能回答说：这是对钱包的管理机制有差异，另外，我们不能接受任何不安全的充值提现。

所以，这事我们处理得确实很慢，对于如何用安全的方式解决这个问题，我们 CTO 邱亮正在 ETC 的官方 slack 群与 ETC 官方开发者沟通，寻求解决办法。我们希望能采用官方的方式来解决，而尽量不去使用第三方开发的钱包，以保证用户的资金安全。对于一个交易所的安全来说，时间是可以牺牲的，骂名是可以背的，但用户的资金安全一定是第一位的。

关于 瑞资通 ICO 的问题

首先，我们看项目本身，我们上线这个项目的 ICO 绝不是盲目和冲动的结果，这个项目我们经过了严格的背景调查，瑞资（北京）科技有限公司所提

供的和项目相关的人员及行业背景，在我们所有调查到的领域，都是真实的。

其次，关于该项目的某位成员之前是 XX 宝 的成员，我们所了解的情况是，该成员已经正式离开之前的项目加盟这个项目，并不是一件不可理解的事情，而他在之前的项目，也不是项目负责人，只是参与者，在这个项目中，身份也是一个参与者，说句开玩笑点的话，**这个圈子还不能让人换工作了？**

最后说下我们对这个项目的观点：我们认为，**这个项目是区块链行业向外拓展的尝试**，有可能成功，也有可能失败，这两个结果我们都能承受。

区块链行业要成功，必须要与现实世界接轨，项目要落地，而这个项目，是非常典型的圈外项目，如果这个项目成功，意味着区块链行业终于可以不再局限在一个小圈子了，如果一个行业，只能封闭在一个小圈子以炒作为乐趣，这是没有生命力的，我们愿意冒着被天下黑的风险来做这个尝试。

关于官方QQ 群禁言的问题

在云币网的官方 QQ 群曾经出现冒充客服让群友转款的事情，这个事情让我们对可以匿名的群聊天非常担忧，如果用户在这个群里被冒名者欺骗，平台会有莫名其妙的责任，所以，我们把这个群禁言，把提醒用户防止这类诈骗的公告置顶，让大家能看到。并且提醒用户，云币网首页在线客服和电话是唯二官方联络窗口，24 小时在线，随时欢迎用户联系我们。

至于 QQ 群灌水吹牛的功能，这不是交易平台所需要的，甚至是暂时舍弃的，我们在搭建更好用安全的客户沟通平台，在这个平台上线之前，QQ 群我们只会谨慎使用。

关于解散云币网量化群的问题

10月24日早上，某些用户被踢出了云币网量化交易群，我们在此做出解释。云币网的量化交易群存在一些历史原因，该群群主是很久以前在云币工作的成员，由于某些很难解释的问题，这个群的管理权一直没能转到现在云币的管理人名下，这就让这个群的管理很尴尬，也造成这个群很久以来很冷清。对于这个历史遗留下来的尴尬问题，云币网采取了简单的方式，以管理员权

限移除该群群成员，之后将以其他方式来维护与 API 交易者的关系。

关于小蚁无法提币的问题

云币网的习惯是不使用非官方钱包进行服务器级别提现，官方的正式钱包于10月22号才完成，也就是上个周六，我们预计27号能给用户提币，这是按照官方钱包开发时间做的保守估计。

另外，有人拿别人家速度怎么样来说事，如果简单的采用一台电脑装个钱包，手工记账充值提现的话，任何币可以在5分钟能上线交易，但我们拒绝使用这种方法，这是出于对普通版钱包可能存在的安全漏洞的考虑，也是一种对云币网用户资金安全负责的态度。

关于提前上线 Zcash 交易的问题

这只是表明一个态度，表达我们对这个品种很期待，另外，10月28日，云币网第一时间会开启地址生成，欢迎各位矿工来充值交易，也欢迎各位用户提前充值人民币来挂单，这个品种，对所有的参与者来说，也许都是一个全新的，我们早一点把这个交易对开出来，也是对大家提供一点便利。

关于 BCA 俱乐部及俱乐部内部合作挖Zcash 的项目

BCA俱乐部 是由云币网 COO 负责维护的一个投资者群，这个毋庸回避。

之所以建立这个俱乐部，是有两个目的：

- 1、培养在区块链行业的合格投资者；
- 2、创造机会给俱乐部成员享受行业成长的红利。

不管外面如何传说，俱乐部的成员都知道，这个俱乐部主要是做资产品种的背景分析，并不是一个所谓的炒作群，喊单群，而合作挖矿这个事情，是第二个目的的尝试，而且，这个项目容量有限，也有一定的风险，所以，只能在俱乐部内小范围测试。

这个俱乐部并不是炒币群，如果你希望这个俱乐部能带来炒币的便利，你肯

定会失望的，这个群的核心价值是学习和共同成长，可能很多人对这个内容不屑一顾。

另外说利用掌握的信息来炒币的，我只想问一句，有哪个币的价格是由我们云币网说了算的？我们上线的品种，绝大多数是全球可流通的交易品种，这些品种的价格，绝不是一个小小俱乐部就能掌控的，在 BCA 俱乐部内，对于这种黑都一笑置之，投资本来是每个人自己的事情，而这个俱乐部只不过让参与者少踩一点别人踩过的坑，如果这也算错，那就让这个错错得更加离谱一点吧！

老韭菜的打磨历程

(原创) 2016-10-25 老猫 猫说

韭菜

并不是完全的贬义词！

即便是一枚新韭菜，也有值得自豪的地方，毕竟你已经不小心进入这个行业开始投资（投机）了，有些甚至已经持有了一些区块链资产，相比那些还在玩传销币和骗子币的，已经非常值得自豪了。

经验的增加，会让一些新韭菜开始成长，经历过一段时间市场的腥风血雨历练之后，也许有机会能成为一名“**合格的投资者**”。

但还有另外一种可能，可能算是一种分叉！

一部分人成为**越来越黑的老“韭菜”**，而这样的“进化”，通常是伴着以下的历程的：

追涨杀跌，偶尔赚钱，偶尔亏钱，总体来说还是亏损；

加入了很多的群，却几乎都是没有营养的水群；

看到过很多机会，但距离自己总是一步之差；

手里没多少币，总希望能捡到之前的便宜筹码；

参加过许多 ICO，偶尔能赚钱，总体算来却亏钱；

搞不清哪个 ICO 靠谱，项目少的时候每个都觉得牛逼，项目多的时候觉得每个都像骗子；

新的东西出来，先在过往的“经验”里过一下，试图找到安全的“依据”，如果和之前的经验无法匹配，打定主意对方就是在“圈钱”；

行情一来觉得要去万八，没有行情就觉得要归零；

去各种聚会，目的竟然是为了收几件纪念品；

交易不少，后悔的也不少；

明知道有很多坑，却在思考左脚进还是右脚进；

不相信区块链资产是可以做价值投资的；

学会了质疑，却不懂独立思考；

身体很累，心很累，各种蓝瘦；

投资眼光没有培养出来，阴谋论却生根发芽；

不明白区块链的价值逻辑，所有的品种都觉得只是一个币；

因为各种不服而各种黑，甚至因为黑别人觉得比较爽而黑；

于是，一枚泛着黑光的老韭菜终于修炼完成了！

投资不易，回头是岸。

以上文字，有些是曾经的感同身受，有些是真切的现实，希望各位加入这个行业的朋友们能早日成为真正“合格”的投资者！

当你陷入深深的思考

趁机发一条自己都觉得不厚道的小广告

BCA 俱乐部

旨在培养区块链资产的合格投资者，让俱乐部成员享受行业成长的红利。

目前500人已经全满，下一轮招募即将开放，开放 50 个 1499 元的加入机会，随后调整到1999元每年。

2016 年及之前加入的成员，计费周期都从 2017年 1 月 1 日开始。

2017 年 1 月 1 日开始，加入的成员不再享有赠送时间，完全按照年费的方式计算。

请关注本公众号本周五的 “老猫茶馆” 。

老猫茶馆 10月27日

2016-10-28 老猫 猫说

行业资讯

比特币大涨吸引市场关注

经济下行，人民币汇率暴跌是最主要因素。

Zcash 挖矿的需求被爆炒

市场上有多个平台在卖“云算力”，但背后真正靠谱的算力卖家，也许要在水落石出之后才能浮出水面。

360云盘关停

百度传言也要关闭，后发表继续开放的声明，但显然底气也不足。

从360迁移到百度，有可能是一个不明智的选择。

与此同时，SIA 发布了1.03版本的新版，成熟度得到极大提高。

是时候考虑尝试下 sia 云盘了，现在使用体验比之前已经有很大提升，SIA已经是目前最好的一个 可用去中心化云存储客户端，如果你有一些“相对重要”的文件，可以用 SIA 来保存了。

ipfs

ETC 分叉取得成功

并且将算力诅咒延后一年，但有意见说这部分改动完全没有看到有任何社区投票共识，完全是中心化的操作方式，ETC标榜的去中心化也变得毫无意义。

市场概览：

比特币大涨

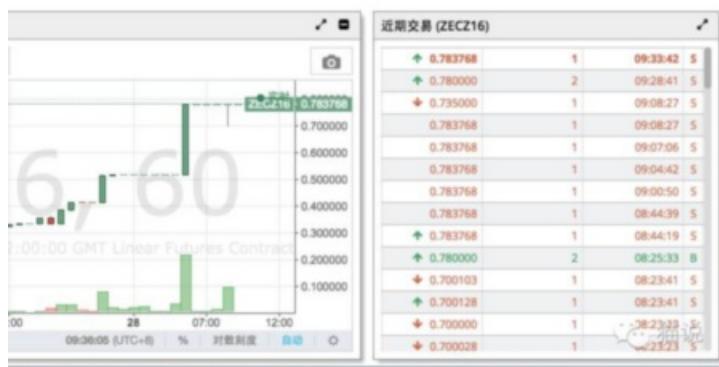
一周上涨10%，吸引全球瞩目。

资金寻找避险方式的市场需求是内因，人民币汇率暴跌是导火索！

Zcash 炒作如火如荼

Zcash 还没开挖，市场已经火热，期货市场 (<https://www.bitmex.com>) 今天出现了1.175的价格 ($\approx ¥ 5522$)，对于一个还没开始发行的新品种，这个价格已经是难以想象的天价了，强烈建议俱乐部的成员，千万不要因为冲动而做接盘侠。

下图是上午上涨到0.73btc 时候的截图，当时以为已经是天价了：)



其他品种

由于比特币对资金的吸引作用，导致万马齐喑，市场在积蓄力量。在这个时候将部分资金选择有长期价值的品种建立仓位进行配置，可能是更加安全的方式。

ICO 市场

因多个 ICO 品种破发，ICO 市场开始阶段性降温。

ICO 的阶段性降温，让这个市场回归理性，对行业长期的发展是有积极意义的，真正好的项目，不会因为市场的冷淡而消失。

特别关注

Zcash 刚上线的时候，不管其价格多高，由于挖出来的数量有限，对市场资金面不会有太大影响，但几个月后，随着 Zcash 挖出的数量增加，Zcash 的价格将会阶段性的和比特币呈现跷跷板效应。

专题解读：

Zcash 合作挖矿的专题

(仅对俱乐部成员语音分享 , 略.....)

瑞资通品种的背景调查的相关说明

- 1、背景调查真实可靠、项目负责人之前在美国和瑞银的工作经历真实可靠，在美国的行业能力也被行业专业人士所证明；
- 2、瑞资通是一个区块链圈外的项目，云币引入更多的是看重类似项目能让区块链行业与其他行业的接轨；
- 3、在中国是一个新的品种，有机遇（新品种市场有成长红利），也有风险（法律规范和市场的成长需要时机）；
- 4、瑞资通 ICO 不仅只是分红权，与股权还有一定关系，有一定的想象空间，关于这一点，今晚瑞资同有个分享说明会，刚好和我的分享时间冲突，有加群的可以回看回听下；
- 5、这是一个以年为单位的中长线项目，耐心好，希望稳健增长并且资金宽裕的朋友可以考虑；
- 6、是否参与要看：
 - 个人投资的风险偏好
 - 资金的长线管理能力

关于俱乐部转移到 QQ 群的说明

- 考虑到大多数人的便利，BCA 俱乐部最终决定使用通用的 QQ 平台
- QQ 可以扩展到 2000 人群，为俱乐部发展保留空间
- QQ 具有足够的工具，甚至可以做直播分享，手机和电脑都可以使用
- 下周开始在新的 QQ 群分享，稍后群秘会把 qq 群号和二维码发给俱乐部成员，加群时候请报自己在支付宝群的实名，核对后许可加入

BCA俱乐部 扩容招募中

1499元/年 限50名额，满额后升级为1999元/年。

请认真阅读以下文档，确保您的加入不只是因为冲动！

BCA 俱乐部不进行任何区块链资产品种交易指导！！！

BCA 俱乐部不会给你任何买进或者卖出的建议！！！

加入 BCA 俱乐部您必须使用真实的姓名！！！

BCA 俱乐部主要分享的内容如下：

- 1、每周行业资讯
- 2、每周市场概览
- 3、各种专题分享

我们希望你加入俱乐部是基于以下原因：

- 1、平常工作忙，希望通过每周四的语音分享获得行业精选资讯
- 2、通过学习能理解区块链行业的逻辑，不再成为盲目的韭菜
- 3、遇到问题能找到志同道合的人学习和成长，不再做个无脑喷子
- 4、有机会能参与 BCA 俱乐部旨在让成员共享行业红利的合作项目

加入方法：

第一步，打开以下链接，用支付宝扫描或识别二维码支付1499元

(点击原文也将跳转到这个二维码页面)

<http://form.mikecrm.com/Ka7B2r> 【需手工复制】

(如果看不到二维码页面，说明50人已经满了，请向我索取1999的支付通道)

第二步，请通过支付宝加收款人为好友，他将邀请您填写个人资料表单

(今天人可能会比较多，您需要耐心等待，如果24小时未取得联系，可以直接在这篇公众号给我留言，我会协助联系加入俱乐部)

第三步，表单提交后，群助手会给你加入 BCA 俱乐部 QQ 群的邀请。

你不知道这个世界有多疯狂

(原创) 2016-10-29 老猫 猫说

这是我写这篇文章之前发的一条微博：

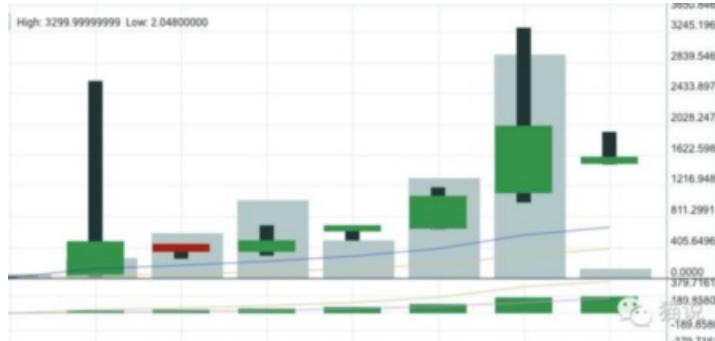
昨天发生了一件很多人知道的小事：苹果发布了新的 macbook pro；今天发生了一件很少人知道的大事：Zcash 正式开启了！Zcash 的意义不只是匿名的电子现金，更重要的是，这将成为人类独立自由的基石，这个基石将完全重构未来世界与人类之间的关系！

在中国时间10月29日凌晨，Poloniex.com 的 Zcash 现货交易开始了，在这个交易开始之前，<https://www.bitmex.com> 的期货价格达到1个比特币以上，已经被认为是疯狂的天价了，然而，没想到更疯狂的事情还在后面！

P 网的老外居然将一个 ZEC 的价格最高炒作到3000比特币，也就是说，如果，你不小心挖出一个 ZEC，并且已经充值到 P 网，在这一刻，你就已经拥有了3000BTC！

与此同时，受到现货价格的天价影响，期货市场的价格也直接拉到了 10BTC，我相信不挂之前有多少的做空单，在这个涨幅下，确定已经完完全全的爆仓了！

下图是当时的5分钟交易示意图



这有可能是比比特币上涨1万倍更为疯狂的一件事情了，当我写这篇文章到这个位置的时候，价格依然稳定在800BTC 以上。

我们永远不知道这个世界有多疯狂，但我们可以对这个世界抱有一颗敬畏之心，不管是涨得离谱，还是跌的离谱，只能说明这个世界越来越具有不确定性！

为什么 Zcash 为什么会这么受追捧？为什么匿名性这么重要？今天巴比特的小萌采访我，我做了如下回答：

Zcash 的匿名性是它最大的价值所在，我同意有人说匿名性并不是每个人都会有的需求，但从人类追求自由的角度来说，真正的匿名性和能够有独处的空间一样重要，对于一个普通人，绝大多数时候也许不重要，但在你真正需要的时候，你得有这个选择，有选择权很重要，就像我从自动售货机买一罐饮料，我必须选择它不知道我是谁，这非常重要。

人类区别于动物，最主要的一点是有极其深刻的理念思想，如果没有一个手段让一个人真正独处于这个世界，那将是人类的不幸！

好在，有 Zcash，人类真正自由的火种，已经被点燃！

老猫茶馆 11月4日

(原创) 2016-11-05 老猫 猫说

搞了个乌龙！

昨天发现我的微信竟然被绑定了5个公众号，于是想办法清理，在做一个解除“绑定”操作的时候，不知道怎么回事，就把“绑定”这两个词发出去了，因为公众号每天只能发一次消息，所以，我完全无法对这个错误进行任何解释，导致这篇只能晚推送一天，再次向大家表示抱歉。

对新成员的欢迎词

自从上周五俱乐部开放新成员加入以来，BCA 俱乐部当天即加入了50多个新人，令人非常意外，而随后的一周，在不对外公布，开放的情况下，通过各种方式联系到我，又加入了将近10个人，在此，我对新加入成员对我的信任表示感谢。

因为今天新人很多，我需要花一点时间聊聊俱乐部的一些事情。

首先，这个俱乐部不是炒币群，我不会在俱乐部提供任何炒币的信息和所谓的“内幕”，所有分享的资料也是公开的信息渠道所获得的，如果希望加入俱乐部之后能得到有用的炒币信息的，你可能会失望，为了避免这部分成员的失望，对于在本周新加入的用户，在听完我今天的分享后一周内，随时可以找我退款，我将给您100%的退款。

第二，随着 BCA 俱乐部的成长，各种黑我们俱乐部的声音也越来越多，这周甚至出现了专门黑我们俱乐部的专题文章，问题是，随着这篇文章的传播，找我加入俱乐部的人竟然越来越多，为了保证避免一哄而入的奇怪场景，现在开始每周只接受10个新成员的加入，并且，不会再放出公开的加入通道，要加入俱乐部，唯有能找到我的公众号留言或者找到我的微信。

而对于那些把区块链行业当证券行业来要求的非专业的黑，我会专门写篇文

章和行业讨论，大家也会在我的公众号里看到未来这篇文章，这里就不多废话了。

另外，客观的讲，俱乐部的发展确实也会让在外面有的人有点担心，然而，事实上我们俱乐部是一个阳光运作的俱乐部，但要对外解释清楚也许很难，所以，低头走路，但求问心无愧。

作为俱乐部的成员，首先需要了解我们俱乐部的两个核心目标：

- **汇聚区块链行业的合格投资者**
- **俱乐部成员共享行业成长红利**

这两点对于俱乐部老成员已经无需多解释了，但对于新成员，我依然要做个解释：

所谓合格投资者，主要几个方面 1、一定的资金规模；2、可以接受足够的投资时间周期，3、真正的价值投资，而不是短期的投机。

至于共享行业成长的红利，就是用俱乐部成员的规模效应，去获得行业中有价值的投资资源，在投资机会中具有更大的议价权。

再说下俱乐部能得到什么东西

- **每周行业资讯**

嗯，每周四老猫会在晚上8点做资讯分享，由于行业的发展，每周行业的各种资讯满天飞，老猫做的事情就是筛选有价值的相关信息，浓缩后用语音的方式给俱乐部成员解读，你可以把我当成区块链行业的罗振宇，虽然我说的没他那么好，但我比他专业啊！（感觉好不要脸的样子），但最起码你可以只用一个晚上的时间，轻轻松松的获得一些资讯。

- **每周事后诸葛亮方式的市场点评**

每周交易品种的行情变化，有些不值得多说，但有些的行情变化是有背后逻辑的，我不会去预测价格，但我会尽可能的就我自己的理解对上周一些品种的市场情况做个简单的分析，尤其是背后的资金逻辑，但是，我不会去预测未来的价格，如果你从我事后诸葛亮的市场点评中听明白背后的资

金逻辑，那你对市场将有不一样的理解。

• 学习知识少踩坑

这是俱乐部最有价值的一部分，俱乐部的老会员，已经基本上都明白区块链到底是怎么回事，所以也不会轻易的被骗子币和传销币洗脑，更有一些成员，已经具有了区块链资产价值分析的能力，甚至可以很轻松的理解哪些项目其实和区块链是无关的，不说别的，就光是这些知识，你已经超过了99.99%的国人对这个行业的理解能力了。

除了老猫拿出自己的浑身解数来不断的给俱乐部成员分享相关的知识，老猫来利用圈内的人脉邀请各路专业人士到俱乐部来做分享，最近会来分享的嘉宾有两位，应该是下周四和下下周四各来一位，即将来分享的嘉宾有：

来自 sosobtc 的嘉宾，向大家解读 sosobtc 的行情 看线是怎么来的；

来自我们合作挖矿的合作商，他本身是国内最顶级的区块链开发专家

未来的两周值得期待！

历史累积资料的学习

BCA 俱乐部资料文档累积了早期的嘉宾分享文档，有些内容还是有比较

继续分享本周的内容（此处只列提纲）：

本周资讯

- Zcash 价格意外的站立于1btc 以上，ZEC 算力暴涨，ETH 算力暴跌40%
- BTC 价格重回5000，牛气十足，尽管牛市多暴跌，但总体牛市大格局不会轻易改变
- 比特币扩容方案争议又起，政治论，阴谋论，以及公司币的争议又起
- 比特币隔离见证有望于12月部署
- 各种利空比特币的消息纷纷出笼

-
- 关于云币网的文章被刷屏，云币网的所有 logo 都被国内一位行业演讲嘉宾拿去做背景，甚至包括了我们 ICO 挖矿的 ZMC图标

市场综述

- 比特币和 Zcash 的资金吸引力继续让其他品种相信见拙，但一些有价值的品种价格已经稳定，理解整个市场跷跷板效应非常重要
- 对于个别品种，我没有投资建议，但是大家记住，不要追涨杀跌
- Zcash 价格稳定之前，不要参与，围棋术语，走不好的地方不走
- 其他品种，并没有发生什么本质性的变化，以价值投资眼光去看待

新的俱乐部规则

(请看俱乐部内部文档，此处略)

BCA 俱乐部不再公开开放招募成员。

有意加入者可以给我留言，需要作简单自我介绍。

俱乐部每周加入的人员限制在10个以内，如果满员，请排队等候。

互联网上的小菜场

(原创) 2016-11-07 老猫 猫说

今天要说的内容，有可能“政治不正确”。

但却是实事求是的真话。

如果同行业人员对本文的观点有不同的想法，也欢迎商榷。

写这篇的原因，是有些“道德黑”总喜欢用大道理来扣帽子，说你们交易平台人员作为“证券从业人员”如何如何，然而，当你看完我这篇文章，你会理解，区块链资产的交易平台，其实和证券行业没有半毛钱关系，其本质上不过是和58同城一样是个互换平台，更准确的说法，只不过是一个互联网上的小菜场，搞明白了这一点，所有一切戴帽子的攻击方式，就都可以洗洗睡了。

区块链资产交易平台不是金融或者证券机构

要说明这点，很容易。

到目前为止，没有任何一家区块链资产交易平台有政府发的金融牌照吧？

你觉得一个政府会允许无牌照的金融机构存在？

五部委文件说得很清楚，比特币是商品，而不是货币，其他区块链资产连是不是商品都还没有规范呢。

三天两头就有个新的交易平台出来，有许多甚至交易的根本就不是区块链资产，要是金融机构这么容易开，那还能叫金融机构？

如果在区块链行业就自己感觉就是在搞金融的，说实在话，这YY得有点狠啊！

那么，区块链资产交易平台到底是个什么属性？

个人觉得，它只是一个在互联网上的小菜场。

想卖出的，进来摆个小摊位，挂个单。

想买入的，进来转一转，开个价。

愿买愿卖，童叟无欺。

买完了，装挎篮里提走。

与其他人完全无关。

小菜场和金融证券机构最本质的区别是什么？

有牌照

这里说的牌照是金融牌照，没牌照的金融机构，你自己开个出来试试？所有的金融机构，都是需要具有政府颁发的牌照才能获准经营，而金融牌照的颁发，意味着获得了政府公信力的背书，如果这家机构出了问题，政府将承担相应的责任，因此，政府对金融机构也有着不可推卸的监管责任，而金融机构工作人员的行为，也将受到监管的约束。

但小菜场是无需金融牌照的，申请个营业执照就能开业，小菜场的工作人员行为并不受到政府金融监管部门的监管，只需对个人行为负责，如果违法犯罪，自然有公安部门管理。

这么说来，那些道德黑们要求用证券机构行为规范来要求小菜场的工作人员，和自己吃地沟油的命操中南海的心有什么差别？

封闭性

所有的金融机构本质上都是封闭的。

上海证券交易所的股票你无法转到深圳证券交易所；

建设银行的纸黄金你没法转到工商银行；

大商所的期货交易品你无法转到上期所交易；

人民币的管理至今仍然是一个相对封闭的系统；

连 P2P 和邮币卡这样的伪金融平台都具有极强的封闭性，交易品也只能在一个平台内交易。

封闭性的交易市场，机构对商品倾向性的意见会导致不公平的存在，所以，金融机构的高级管理人员对于在本机构的交易品种是不应该有倾向性意见的。

然而，区块链资产的交易平台的交易品恰恰是开放的。

平台对交易品的价格影响力是非常有限的，就像菜市场的老板说明天萝卜可能要涨价，但萝卜是不是涨价真的不是他说了能定的，真的涨价了只是说明

他对市场更理解，或者根本就是跳大神。

所以，区块链资产的负责人能不能对交易资产有倾向性意见？当然能，徐明星说比特币将来会很值钱一点问题也没有，我说明天比特币价格要跌到20元也没有什么不对，最多变成个笑话而已，是不是这个道理？

所以，**区块链资产交易平台只是一个互联网上的小菜场。**

也许有一定的技术壁垒，更多的却是商业的逻辑。

顺便说下我的 BCA俱乐部 和我的公众号《猫说》，这两个平台都是一个目的：**让这个行业多一些合格投资者，少一些被反复收割的韭菜。**

这当然会动到一些人的奶酪，欺诈产业本来就是乌鸡国最大的产业之一，且看这几天各种谣言，甚至还有**央行冯主任**的亲发短信，有多少韭菜乖乖交出了自己的筹码？

倡导价值投资，汇集合格投资者，让韭菜不被轻易的割，自然遭人恨，各种黑也就顺理成章，但这又怎么样？我只理解为黑黑更健康罢了。

关于交易品种分析的问题

个人觉得，跳大神猜价格这个事情虽然没有违法，但显得比较没有逼格，况且，猜对了别人赚钱没你的事情，猜错了别人亏钱会记恨你，从个人的信用成本上计算也不划算，所以，不管是俱乐部以内或者外面，我不会去进行价格提示的交易，但对于市场上的交易品种，做做事后诸葛亮的点评，说说背后的逻辑，权当茶余饭后，这总没啥不行吧？

说个好玩的事

大家都在追着看 Zcash 的涨跌。

云币网却低调上线了一个品种叫 ZMC。

这个是用来挖 Zcash 的云算力的众筹代币，持有 ZMC，就意味着一定时期的挖矿分红权，这个项目是我在俱乐部内部主导 ICO 的，但代币的交易是开放的，如果你计算下来觉得 ZMC 能分红的 Zcash 将来价值更高，或许还是个机会，毕竟这是以一个公允的价格获取到 Zcash 的一般方法。

请注意，这可能是广告。

几点说明：

- 1、正式每天分 Zcash 要从11月10日开始，选择这个时间是为了避免早期的炒作状态，以便大家更好的评估收益；
- 2、目前页面公布合作算力还不够准确，因为我们靠谱的合作伙伴正在计算新的配置算力，肯定比这个数值高，但具体的还需要后面确定；
- 3、这个品种从11月10号开始，每天都会自动 按比例快照分发前一天的 Zcash，我们为这个品种专门开发了每天快照分发的功能，就是让每个人能按照收到的 Zcash 的数量来对 ZMC 的价格做合理的评估；
- 4、该品种的交易时间仅仅为3个月，3个月之后将退出交易，仅用于获得挖矿收益；
- 5、分配 Zcash的周期为6个月；
- 6、任何投资都有风险，包括 ZMC。

本文最后的原文链接是这个品种的说明页面，除了算力会往上调整，其他的数据和说明都是真实和正确的。

美国大选其实是全球领袖的大选

(原创) 2016-11-09 老猫 猫说

说这句话很容易被戴上美分党的帽子。

但你不能否认，现在的美国大选，有可能与您的未来生活直接相关。

譬如，我们云币网就分成了两派，不管谁输谁赢，下午茶已经有着落了。

再说个正经的，川普领先，比特币都上涨了好几十块，这对我来说，这个波动也不是小数字。

美国选举的方式，目前在天朝的吃瓜群众依然难以期待，但让两只狗光明正大的跑，选出跑得更快的那只，显然比偷偷摸摸养大然后告诉你这只狗是一脉正宗的狗王要好的多。

跨越时间空间，如果人类进入星际文明，地球作为一个政治经济共同体将是毫无疑问的，而这个共同体的领袖，如果不用竞选的方式来选举，你觉得还有更好的方法？

人类会不会有更美好的未来？

看似不着调的川普和保守的希拉里谁能给全球带来希望？

我坚信未来世界在不确定状态下才能更有生机。

一潭死水的保守主义伤害的不仅仅是美国，甚至会是全球。

所以，美国大选不只是美国大选，已经成为事实上的全球大选。

不管从经济层面还是政治层面，不管你承认不承认。

虽然作为天朝群众，这事看起来和我没有关系。

老猫茶馆 11月11日

(原创) 2016-11-11 老猫 猫说

行业资讯

彭博社新闻：中国可能对比特币交易做限制（见文章最后的阅读原文）

来源是**不愿具名的知情人士**，那么这条消息的可信度需要打很大的折扣。最起码说明以下几点：

- 1、只是存在可能性，并没有执行方案，距离执行还很遥远；
- 2、如果要管理，一定要有规范，并且提供许可的路径，全部封堵的野蛮做法在目前的中国可能性不大；
- 3、如果有规范，意味着有合规的交易平台，那么某种程度上比特币得被政府承认为货币资产，最起码得承认其为投资资产，这对比特币本身来说，有可能是很大的利好，比特币管制和价格上涨并不矛盾，越管制可能越贵，譬如房地产。

美国大选川普胜出，增加世界不确定性，避险资产需求增加。

比特币是区块链世界的现金（目前为止），当前阶段有不确定性，手里持有现金肯定是最有安全感的，而川普当选，普遍被认为是一个“安逸”的精英管理时代已经过去，美国将进入一个更加“不确定”的时代，这种预期，会让所有的避险资产受到青睐。

所以，美元，黄金、比特币三驾马车成为避险需求还将持续一段时间。

而在区块链世界，“不确定性”同样让更多人愿意持有比特币，这意味着在区块世界里面也存在通货紧缩，通货紧缩下，代表着企业的其他品种就会受到影响，不得不面对资金的紧缩，价格暂时下跌也就成为阶段性的趋势。

市场扫描

- 1、比特币依然强势，即使在不明真伪的传言消息下，下跌也有限，随着川普

入主白宫，价格已经收复大部分失地；

2、其他品种再次承受压力，以以太坊为龙头的其他品种需要用时间来换取空间，但比特币价格上涨后，会给其他品种留下上涨的空间和时间，后续的资金会选择“看起来更便宜”的品种；

由于比特币的上涨而导致的其他品种下跌，也是投资区块链资产有风险的一种表现，投资一个区块链资产，本质上和投资一个企业有类似之处，一个企业的股票价格，未必能反应一个企业当时的真实状况，但如果你确定是一个好企业，股票暂时价格的低迷并没有什么大不了，在整体行情低迷的时候，选择真正有价值的品种逐渐建立仓位，是一种合理的投资逻辑。

3、ZEC 价格继续活跃，算力增加到1000solo左右，尽管目前似乎挖矿已经没有暴利，但国内某矿池主导的矿机研发正在紧锣密鼓，几个月后的算力暴增几成定局。

4、由于多个 ICO 项目破发，导致最近 ICO 项目比较清淡，市场在等待“足够好”的 ICO 项目。

5、最近 SC 下跌很厉害，有人问我什么原因，对于这个问题，我统一回复如下：

SC 下跌有两个原因：

一个是比特币上涨，大量资金被吸引到比特币上，造成比特币之外的品种都大幅下跌，在 P 网，SC 相对比特币的跌幅还是比较小的，在比特币大幅上涨的预期下，其他品种的阶段性整体熊市很正常；

第二是这个品种依然有矿工挖矿抛压，目前还只发出45%的筹码，在买盘没有明显增加而抛压不断增加的情况下，会造成市场价格逐渐降低。

另外，目前开发应用的进度以及市场的需求还在比较初级阶段，但无可否认，从项目及商业化角度来说，这个项目是一个很不错的项目，存在引起资金关注引发上涨的可能，但时间上很难去判断，如果只是小比例配置的用户，可以无视目前的价格，这么小的交易量并不是一个“有效市场”。

嘉宾分享

来自 sosobtc 的文豪，给大家讲解 soso 的一些知识。

(群内语音分享，此处略……)

为了控制俱乐部的增长规模，目前 **BCA俱乐部** 每周只接受10个新成员的加入申请。

有意加入俱乐部朋友，建议先阅读我的公众号之前的文章，如果认同俱乐部的价值观，可以在我的公众号留言做自我介绍，每周五释放10个名额，用完即止。

不以应用为目的的区块链项目都是耍流氓

(原创) 2016-11-13 mike 猫说

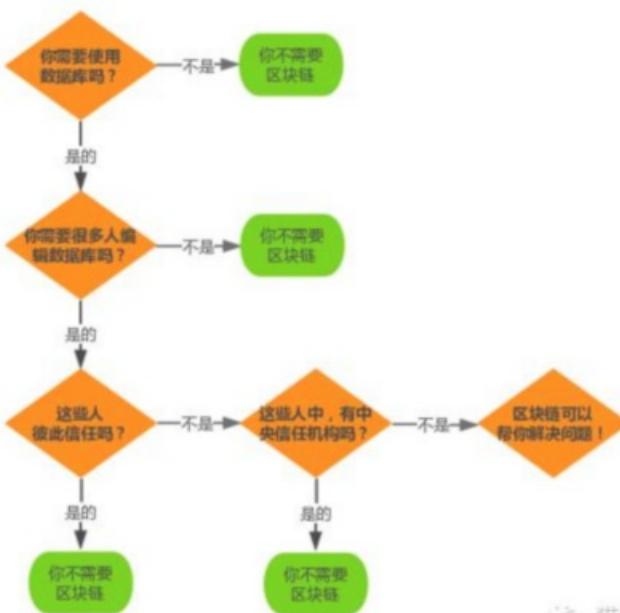
这篇文章来自于 **BCA俱乐部** 成员 MIKE 的投稿，如果你喜欢这篇文章，欢迎打赏，所有的打赏都将被转给作者。

——老猫

区块链创业是否真正适合你？

当前的区块链产业被形容为一座类似“94年互联网”的金矿，一切都方兴未艾。越来越多国内外金融巨头投身区块链技术的应用和研发，IBM 和微软、阿里巴巴和腾讯等国内外主流技术公司的全面介入进一步加速区块链技术的成熟和系统化，区块链领域的投资更是呈现出爆发式增长。

但并非所有的行业都可以在区块链技术上找到结合点。下图以流程图形式概括了区块链技术的基本要点。



流程图可解释为：

1. 区块链是一个数据库和大账本，如果你不需要记录并存储大量的数据，你将很难找到结合点；
2. 区块链的数据库需要很多人向其中写入并公开读出数据，如果你的数据库只需要很少的管理员进行维护，或者你的数据库是保密的，你将不需要区块链；
3. 在对区块链数据库进行编辑时，编辑者是否互相信任？如果这些人都有信任和共识，那么无需使用区块链技术；
4. 是否有一个中央信任机构的存在？比如，各国中央银行、各行业公证处等都充当着中央信任机构的角色。在具有中央信任机构的行业，区块链也无用武之地。

总结以上特点，区块链技术的关键优势在于：区块链使用的工作量证明机制确保了，众多数据记录者在互不信任的情况下，对数据库的记录是真实可信的。在这个流程图中没有提到的是，区块链上的数据一旦纪录，不可篡改。

通过使用排除法，我们缩小了区块链的使用范围。如果你所从事的或者想要创新的事业都不在以上的范畴，那么恭喜你，你可能真的需要使用区块链来完成你的事业了。

当前区块链的应用场景最成熟的应用领域：数字货币和支付



目前区块链真正成熟的应用只有数字货币，比特币经过 8 年的发展，并没有发现严重的技术漏洞，以目前比特币的全网算力，也很难再被算力攻击。目前比特币拥有超过 110 亿美元的市值，并获得了突破性增长的实际支付场景，完成了被初步接受的第一阶段。

数字货币安全、便利、流通成本低，不依赖银行服务就可以进行线上交易，使一些偏远地区的人口也可以享受到金融服务，目前全球有 25 亿人口没有基本的银行账户，这是一个巨大的机会市场。

目前一些国家已经发行了数字货币，英国、瑞典、澳大利亚、俄罗斯等一些主流国家也在进行数字货币方面的研究。数字货币可以降低货币的发行和流通成本，增加交易的透明度，更有效的打击洗钱、偷税漏税等犯罪，提升央行对货币供给和流通的控制能力。

作为距离货币最近的领域，支付很可能成为继数字货币之后，第二个成熟的区块链应用。Circle 是这一领域领先的公司。对于用户来说，Circle 提供类似支付宝体验的转账服务，不同之处在于 Circle 的支付架构建立在比特币之上，可以帮助用户将一种货币转换成比特币，再将比特币转换成另一种需要

的货币，从而实现跨境、跨币种的货币兑换。

最具价值的应用之一：跨境银行间清算，金融保险服务



银行间清算市场是区块链另一个极其适合应用的场景。

每个银行都会有自己的清算系统，用户在支付和转账的时候，就会在银行间形成交易，分别被两个银行记录，这就涉及到银行间对账和结算的问题。由于有央行作为各银行的结算方，国内交易的清算效率还比较高，但国际交易因为没有权威机构作为中介，各国的清算系统和流程又有很大差异，导致清算变得十分麻烦，在途资金占用严重。

如果在银行间建立一个区块链联盟，将所有交易都记录于区块链之上，相当于所有银行采用同一套统一的记账系统，就不再需要交易日后进行相互结算，跨国交易也可以实时到账。根据麦肯锡的测算，区块链技术可以将跨国交易的成本从每笔 26 美元降低到 15 美元。高盛也在一份报告中指出，区块链技术将为资本市场每年节约 60 亿美元的成本。

目前这一领域比较领先的是 R3 CEV 联盟，包括高盛、摩根大通、巴克莱等在内的全球超过 50 家主要银行都是该联盟的成员，不久前平安集团作为第一家来自中国的金融机构也加入其中。

最具潜力的应用之一：共享经济型公司



U B E R



利用社区空闲资源，实现共享型经济的公司，可以使用区块链技术，去中心化地实现资源登记、共享与付费。UBER 与 Airbnb 为代表的公司将欢迎这类应用，区块链的使用将极大降低管理成本。这个领域创业门槛低，主题集中，会受到投资热捧。此外还有去中心化的云存储与去中心化的云计算等等。

除以上应用外，如股权分红类的区块链应用也较为常见。

结语

长远来看，区块链对世界的影响可能不逊于互联网，我们很难判断其发展的路径，各家公司目前普遍对技术应用的进展讳莫如深，但整体上仍然没有突破性的进展，我们期待看到更成熟的应用产生。

关于 BCA俱乐部

BCA俱乐部 是由老猫管理的学习俱乐部

该俱乐部需要支付人民币 **1999元 的年费才能加入**

俱乐部每星期最多只接受10个新成员

俱乐部会不定期封闭暂停接受新成员

想加入俱乐部的成员建议先阅读理解本公众号历史相关文章

申请加入请在本公众号留言并做简单自我介绍

申请未必能一定能获得通过

请注意：

俱乐部不是交易指导群，不指导任何交易或提供任何内幕

俱乐部仅实现以下功能：

- 每周的行业资讯分享及解读
 - 市场状况事后诸葛亮式的分析
 - 偶尔有嘉宾进行专题分享
 - 部分积累的群学习资料
 - 成员间互相学习和成长
-

谈谈比特币的价值

(原创) 2016-11-14 牙牙 猫说

本文是BCA俱乐部数据组成员的投稿，对于比特币价值的认知角度，没有任何狂热与情绪，更多的是理性的论述，我非常喜欢这样平实却把问题说清楚的文章，推荐给大家，本文尤其适合刚了解比特币的新手。

——老猫

今年9月苹果公司表示imassage将支持用户使用circle pay的比特币支付系统。看上去平淡无奇的新闻，却引发了一轮比特币大牛市，从9月开始比特币从4100元上升到11月的最高价5150元。

为什么这个消息出来之后，能够引发这么一轮大牛市呢？也许我们需要更深入的理解这则消息挖掘出来的比特币的新价值。

接下来，我们先来回顾，比特币的几个优点：

1) 比特币可以便捷地兑换为全球主流货币

众所周知，各个比特币交易平台的交易时间为24小时，跨交易所转移比特币只需要10-30min，并且比特币交易平台覆盖了几乎全球的主要地区（最近在印度、拉美比特币交易平台也正在兴起）。我们可以这么说比特币正成为一个交易费用低廉、方便快捷的小众的跨境汇款渠道。

而这样的功能，是其他货币替代资产，如黄金、白银等贵金属资产无法提供的，毕竟你无法将在中国交易平台上的黄金发到美国的交易平台上进行交易。

再者，相比于主流的汇款渠道，如西联汇款（非洲地区除外，2000-5000美金，手续费30美金，非洲地区2000-2500美金，手续费85美金）比特币的转账手续费为转账金额的千分之一，可以说是相当低廉。难怪库克要在发布会上举例，我们可以将比特币通过imassage转账到非洲地区了，原来伟大

的 CEO 早就看出来非洲地区转账的巨大市场了。

2) 比特币通过引入负反馈机制，实现统一的价值衡量

我们知道商品的价格由供求决定，作为虚拟货币的比特币也不例外。

比特币的供给方为各个挖矿的矿工，当供大于求，比特币的价格自然会下跌，当币价低于挖矿成本时，矿工数量自然减少，从而降低了供给，稳定了币价；而当币价上升，币价高于挖矿成本，矿工数量自然增加，同时也稳定了币价。

加上算力减半机制，淘汰效率过低的矿工，保证能够挖矿的矿工数量，减少超发的机率。

相比之下，现在一元纸币的印刷成本都大于其票面价值了，可想而知，法币的超发有多严重，而过去 10 年的全球货币宽松大周期，更是放水无数。

当然有人会反驳说，现在中国的矿场掌握着全世界 90% 以上的比特币，是不是说中国的矿主能够想什么时候卖币就什么时候卖币，从而操纵价格，本质上还是一个想要超发就要超发的货币。这一点我们可以有效地进行反驳，正如老猫说的，比特币的作用是去威权化。区块链上每个节点的地位都是一样的。你挖出来的比特币跟我挖出来的比特币是一样的，任何一个矿场，就算是掌握了 90% 以上的比特币，只要他的竞争对手能够提供比他更有效率的挖矿软件、更低廉的费用，这样矿场也会迅速被替代，这也就是为什么过去几年有那么大矿场跑路的原因了。

因此，货币有了反馈回路，防止货币滥发，比特币实现了统一的价值衡量。

3) 生产周期更短，在普及之后，货币的波动更小

我们在这里，再将比特币与黄金进行对比。相比于黄金，比特币的生产周期更短，并且不受最小运输量的影响，比特币马上挖出来就可以直接发到网络上进行交易。可以说，比特币矿工比黄金矿工能够更好地估计比特币在生产周期内的价格波动，从而更好的安排生产。

很多人会说，比特币现在的价格波动太大，要知道比特币价格 2016 年的增长率为 87%。使其难以成为一个可以应用于支付场景的产品。但是，我想说，这群人也许已经太老了，他们已经习惯了世界从很早很早以前就是这样的，

他们甚至会认为到他们死的时候，世界也还会是这个样子。可是罗马并不是一天就建成的，同样货币也不是一天就稳定了。我们可以发现，过去 100 年内，黄金价格也是波动巨大，从 1972 年到现在，黄金价格从每盎司 46 美金到现在的每盎司 1260 美金，黄金价格只是在最近 10 年到达一个比较稳定的区间。相比而言，比特币从诞生到现在还不到十年，我们拿一个已经成熟的货币来对比一个新兴的货币，本身就是不公平。

因此，我们可以说，这场发布会所揭示出来的比特币新价值为——比特币令政治及经济环境动荡国家中的人民及企业获得避险渠道。

我们要知道，不管是苹果还是谷歌，其核心业务都是在欧美，然而人口巨大的亚非拉，他们的产品覆盖率都是很低的。要开拓这些市场之前，他们所需要面对的一个问题就是产品定价，要知道，这些国家常常陷于战乱及经济崩溃的情况，如果接受当地货币作为支付手段，也就说明他们必须承受汇率变化的巨大风险，这个横杠在科技公司前面的问题也许通过比特币能够很好的解决。

对于科技公司来说，资产的安全性是非常重要的，通过比特币支付，科技公司可以避免因为战乱、物价通胀所带来的营收的大幅震荡，从而保证了其营收资产的安全。

同时，对于这些政治局面动荡的国家人民来说，比特币是一项很好的避险资产，从这个意义来说，比特币在今后十年还是有着巨大的发展空间。

关于 BCA 俱乐部

BCA俱乐部 是由老猫管理的学习俱乐部

该俱乐部需要支付人民币 **1999元** 的年费才能加入

俱乐部每星期最多只接受10个新成员

俱乐部会不定期封闭暂停接受新成员

想加入俱乐部的成员建议先阅读理解本公众号历史相关文章

申请加入请在本公众号留言并做简单自我介绍

申请未必能一定能获得通过

请注意：

俱乐部不是交易指导群，不指导任何交易或提供任何内幕

俱乐部仅实现以下功能：

- 每周的行业资讯分享及解读
 - 市场状况事后诸葛亮式的分析
 - 偶尔有嘉宾进行专题分享
 - 部分积累的群学习资料
 - 成员间互相学习和成长
-

老猫的2016年度总结

2016-11-15 老猫 猫说

昨天晚上，笑来老师说他弄了个“一块听听”的微信功能号，让我去玩一玩，作为好奇的测试员，很快就发现了笑来已经有一个语音分享专题《李笑来的年度总结》，然后听完，我就惊呆了。

笑来竟然干了这么多事（不在这儿赘述，有兴趣自己去听），然后，捂脸，思考自己与其相比惭愧的一年，但既然一年过去了，总得思考下自己过去一年做的事情，去“一块听听”做总结肯定不好意思了，还不如就在这里有凭有据的写出来吧。

2016给自己做几条总结：

做得还可以的地方：

- 云币网发展稳健，某关键指标翻了2位数字的倍数；
- 从**比特币生存指南**到**BCA俱乐部**，一手打造了高粘度的学习氛围，成为一个汇聚了500+区块链资产投资者的优质社群；
- 公众号《猫说》上写了数十篇文章，实现了2000+的粉丝，累计获得6320.20元的赞赏；
- 全国各地做了超过5次的公开演讲；
- 公司办公室及个人住所完成了搬迁和升级；
- 投资了一些区块链项目的股份或ICO（不知道算不算成绩）

做得不好的地方：

- 减肥目标0成果，游泳卡只游了3次；
- 英文学习0成果，就买了3本书；
- 阅读量太少，非虚构类书籍不到10本；

2017年的计划：

- 云币网哪项关键指标5倍以上增长（2位数可能已经很难了）；

-
- 区块链行业资源的深耕和挖掘（没法写太明了）；
 - BCA 俱乐部成员更多的成长机会；
 - 全国 10+ 大城市的巡回线下活动；
 - 阅读非虚构类书籍 20+；
 - 做一件让自己可以吹牛逼的事情（减肥？英文？还是……）；
 -

以上总结以公众号形式发出，希望各位朋友与我共勉。

最近我会在“**一块听听**”上做一些有趣的小讲座，届时欢迎捧场，具体的我会在后面的某篇公众号公告，并且在那篇公众号的 **原文链接** 里发出，每个听众要付 1 块钱，我很好奇我能收到多少个1块，好期待！

为什么事情总是做不完？

(原创) 2016-11-16 老猫 猫说

可以确定的告诉你，这种感觉不是你一个人才有。
想不出该做什么，却觉得自己还有很多事没做完。
而“事情总是做不完”的状态，会对真正要做的事情形成干扰，导致事情越积越多，最终真的永远做不完。

为什么会出现这个状况呢？

——此文送给和我一样在创业途中的朋友！

可能真的没什么重要的事情要做！

你以为重要的事情，可能没你想得那么重要！

当老是觉得我事情没做完的时候，有可能是缺少一件真正必须立刻去努力完成的事情，其他事情，其实并没有一件是真正重要的。而一件真正重要且必须在指定时间内完成的事情，有可能会让你效率大增，并且带来满满的成就感。

缺一张有优先级要求的工作列表

用列表来管理自己的工作，是一个看起来很简单却大多数人做不好的事情。如果你觉得有一堆事情要做，却无从下手，不妨冷静下来，在电脑上把你所有要做的事情——列出来，大多数时候，你列出的事情不会超过10项，然后，根据 **紧急重要→紧急→重要→其他** 的方式排序，再看一眼紧急不重要的事情有没有其他人可以分担，其他类的工作是不是可以删除？最后，你立即开始完成紧急重要的事情，然后完成重要的事情。也许，很快你就能用确定的成就感来替换掉做不完事情的焦虑感。

手机及社交困扰

我不得不承认自己是手机及社交困扰受害者，我有超过 2000 个微信好友，超过 4000 个微博粉丝，BCA 俱乐部有 500+ 成员，另外，手机里面装了和

你一样多的APP。

在我很忙碌的时候，一个个不期而遇的微信对话，会让我有扔掉手机的冲动；

微博的提醒数字也会让我心烦；

另外手机里的APP 也会自作多情的骚扰；

所以，在我需要集中精力做事的时候，我会这样考量：

- 尽可能在深夜做需要专注的事情，这样骚扰会比较少；
- 白天的时候，手机静音放在一边不管；
- 除非必要的 APP 一律设置为不提醒（放心，真的没啥影响！）；

通过以上的调整，我真的可以多做很多事情。

发现了一堆不相干的事情

想要写个小文档，正要准备开始写，发现电脑的键盘脏了，于是找到湿巾纸擦干净键盘，然后看到电脑也不干净，再把电脑清洁完成，然后又觉得办公桌很凌乱，影响心情，于是再把办公桌收拾好擦干净，湿巾纸竟然快用完了，赶紧上淘宝买几包备用，不小心发现猫粮有打折，于是又去给猫买猫粮，顺便又买了件衣服，然后，午餐时间到了……

如果你要做一件事情，请放弃所有的枝枝蔓蔓，直切主题，如果没有提前保养好工作工具的习惯，请在做正事的时候忽略一切的其他事情，逼着自己完成后再做其他事情，否则，将会陷入永远做不完事情的状态。

缺一场酣畅淋漓的睡眠

大量的脑力劳动和高强度的工作，会累积深度的疲劳感，如果你已经完成了以上的所有调整，依然觉得还有做不完的事情。

请立即放弃手上的工作，吃点东西，让自己酣畅淋漓的睡一觉。

有些科学爱好者会说：这样不对，对身体有害，正确的做法是去运动下放松后再适当休息。

这个说法见仁见智吧，当你真的累了，睡眠可能是比运动更重要的事情，在非常忙碌的时候，谁都会期待一场说走就走的旅行，甚至觉得跑步机上的人也很幸福，但很多时候，繁重的工作真的会让体力不支，这个时候去运动，有可能对身体伤害极大（去年还是前年有个老外就是这么在健身房挂掉

的），先踏踏实实的让自己来个深度睡眠，起来后再做点恢复性运动，再投入工作，效能可能就完全不一样了。

创业道路漫长，有效的去规划管理好自己的工作节奏，才能真正享受创业的欢乐成果。

如果你觉得有做不完的事情，有可能在哪里已经出了问题，希望上文能给你一些帮助，解除你的焦虑。

一则小广告

这个周五晚上9点，我在“**一块听听**”这个公众号中分享我对于ICO的一些看法，这个看法对于想做ICO的项目和想参与ICO的朋友，应该都会有一些帮助，花一块钱，来听老猫把ICO这个事情揉碎了掰开了来说给你听，这么便宜的门票可不多见啊，走过路过不要错过：）

报名之后，如果周五晚上9点不能听直播，也可以之后再听，录音会一直保存。

报名地址，本文最后左下角的[阅读原文](#)，点开，就找到啦！

老猫茶馆 11月18日

(原创) 2016-11-18 老猫 猫说

行业资讯

印度废除 200 和 500 卢比 面额的纸币，导致比特币在印度溢价超过10%；人民币汇率破 6.8 经济下行趋势愈加明显；大宗商品中石油依然萎靡在42美元附近，全球经济的景气度不足，避险需求会进一步增加；云算力项目 GOLEM 完成众筹，筹到了82万个 ETH，相当于人民币5740万，云币网已经在第一时间上线这个品种的交易对。

市场点评

印度纸币时间为本次比特币上涨点燃了导火索；人民币的汇率问题，将在未来成为比特币持续上涨的燃料；比特币上涨，其他品种阶段性保持沉默，有一个观点特别提醒大家注意，在比特币上涨到一定的阶段的时候，“群魔乱舞”现象会再次出现，而在那个阶段，比特币之外的其他交易品种会出现令人惊讶的行情；之前再三说过，比特币的大趋势是向上的，做好配置，不要做杠杆，不要忙进忙出，这是这个阶段最重要的状态。但凡做好资产配置的朋友，基本上可以对目前的市场不管不顾，市场还没有疯狂，安心的持有手里的筹码即可，短期涨涨跌跌基本可以无视。

周五晚上9点有约

周五晚上9点（也就是今晚），我会在 **一块听听** 这个公众号中分享《火爆的 ICO 究竟是怎么回事》这个主题，欢迎大家来捧场，站票（听）只需要1元，提问票19.9元1张，有兴趣又刚好有时间的，可以来听听，难得在俱乐部之外做分享，老猫准备了不少干货，应该能值回票价。

前天用我的公众号原文链接跳转，很多同学竟然无法参与，今天我下面放了二维码，你可以试试用微信识别跳转。

最底下左侧的原文链接里也放了跳转链接，但似乎安卓也无法跳过去，微信人为阻断公

众多之间的跳转链接，不知道为啥。

如果你还是无法完成支付，可以自己搜索 一块听听 公众号，关注后从里面寻找我的分享，非常好找。

各种方法都试试吧，相信你一定能成功的。



专题分享

本周由来自上海鼎利的帅初，来为我们做关于 ZEC 挖矿的分享。

帅初 身上的光环太多了，也是行业中的超级大牛，我很幸运能请到他来我们俱乐部分享，希望大家能从他的分享中得到受益。

分享内容（略）

深度聊聊 ICO 这件事

(原创) 2016-11-22 老猫 猫说

这是我11月18日在“一块听听”公众号中进行分享的内容，令人意外的是，竟然有800多位听众来听我的分享，想象一下，如果是700多人在一个会场，应该是多大的的场面，幸亏是通过网络，才不需要这么劳师动众。

感谢互联网，给了我们如此简单的互动交流的机会。

ICO 的含义

ICO按照英文字面意思来解释 (Initial Coin Offerings)，是一种用加密货币投资早期项目的方式

从字面意思来看，分别是：初始、虚拟币、产品

是指的用虚拟币去投资的早期产品或者项目的行为。

使用的虚拟币，有可能是比特币，也有可能是 ETH 以太坊，另外还有一些项目接受更多的品种的虚拟币。

投资完成后，项目方一般会按比例给投资者发放代币，多数情况下代币是可以在这个项目中使用的或者分红权益，少数的情况是直接给的项目股份，通常情况下，代币会随着项目的发展其价值会有相关性的变化，有的项目会发展的很好，投资者获得了巨大的收益，而有的项目，却会由于种种原因没有发展起来，那ICO 参与者有可能就什么都得不到，即使是得到代币，也有可能因为代币归零而损失巨大。

参与 ICO 获得的代币，有的可以通过二级市场交易获得升值回报，有的可以通过得到分红获得回报。

并不是所有的 ICO 项目 ICO 结束后都会得到平台的交易支持，有些项目已经 ICO 完成几年了，都没有得到平台的交易支持，以至于尽管参与者账面有资产，却只能通过场外交易变现，甚至根本无法变现。

ICO 与现实世界中对标的 是 IPO (Initial Public Offerings) 首次公开募

股，后面我会专门讲 ICO 和 IPO 的区别。

ICO的历史

首个明文记载的ICO项目时间是2013年6月，万事达币（MSC）在Bitcointalk论坛上发起了众筹。万事达币是建立在比特币区块链上的一种传输协议，能够提供比特币协议层不能提供的功能，当时共募集了5000多个比特币，令人唏嘘不已的是，这个ICO的项目至今没有代币上线交易，项目应该是失败了。

接着，Bitcointalk论坛上出现了第二个加密货币ICO项目—未来币(NXT)，募集了21个比特币（当时约为6000美金）。NXT基于全新编写的加密货币代码（不是比特币初始代码的分支），并且是首个完全使用PoS的系统。当时该项目对ICO投资者来说是很成功的，全盛时期NXT的市值更是超过了1亿美元（现在只有1000万美元不到了），NXT也因此成为了投资者眼中最成功的ICO。

自从见证了NXT的成功之后，2013年底到2014年初涌现了大量的ICO。当时正是比特币价格上涨幅度最大的时候。很不幸，大部分ICO都因过度炒作或者诈骗而宣告失败。不过，至今为止最成功的ICO项目**以太坊，也是在那个时候出现的**，当时募集资金超过1800万美元，市值也达到了10亿美元，最近有所回落，目前市值还有8.27亿美元。

再后来一个与ICO有关的项目是以太坊上的The DAO项目，THE DAO的运作模式和传统风投公司十分类似。从严格意义上讲，DAO并不是ICO，因为募集的资金只是存在了智能合约上，理论上这些资金是可以返还给投资者的。但不幸的是，今年6月，攻击者利用DAO智能合约漏洞盗取了一部分的项目资金，这件事直接导致了以太坊的分叉、ETC的出现，以及DAO这个项目失败，令人不胜唏嘘。

ICO 与 IPO 的区别

- 标的不同，ICO主要是获得发放应用代币，少量是的是股权；但IPO是

强调股权的首次公募；

- 参与者目的不同，ICO 参与者本身并不在意股权，而在以 ICO 项目的本身带来参与 ICO 之后的资产增值；而 IPO 是强调股权的获得的；
- 监管不同，到目前为止，全球没有听说过一起针对 ICO 的判例，因为区块链资产本身作为货币监管的法律都没有完善，对于用区块链资产进行的 ICO 的管理就更加无从谈起；而各个国家对于 IPO 都有非常严格的监管条款的，因为 IPO 过程违规而触犯法律而被处罚的情况，在各个国家都会发生；
- 决策权不同，ICO 发出的代币，对项目没有决策权，最多有进行反馈信息的权利；IPO 释放出的股份，是跟随着企业股份比例的决策权力的；
- 主体不同，ICO 可以一个项目，一个基金会，一个社区，甚至一个个人都可以募集；IPO 基本上是一个注册存续期的企业才有资格进行募集；
- 投资者专业度，ICO 对投资者本身没有太高要求，基本上能掏钱就行，但 IPO 的投资者是有较高要求的，按照中国证监会公开的 IPO 规范要求：

“投资者应当认真阅读发行人公开披露的信息，自主判断企业的投资价值，自主做出投资决策，自行承担股票依法发行后因发行人经营与收益变化导致的风险。”这对投资者的要求更加高了，而不是低了;这使得投资者的投资风险更加大了，而不是小了;这对投资者来说责任更加重了，而不是轻了。发行人、证券服务中介机构以及监管部门等只负责发行人发行前所有财务等信息披露的真实、准确、完整、及时，是否投资购买股票、购买多少、持有时间长短完全由投资者自己判断和决策，并且对自己的投资决策负全部责任。

ICO 与 京东众筹的区别

- ICO 是以获得代币的方式参与项目，本质是投资行为，京东众筹是获得买到的东西，本质上是购物行为；
- ICO是在市场上从 0 开始获得项目启动资金；京东众筹实际上是卖东西的一种手段，【爆料、爆料】所有上 JD 众筹的东西，如果目标是募集1000

万资金，募集方在众筹开始前就要预交1000万保证金，也就是说，这种类型的众筹，不过是卖货的另一种方式，只会锦上添花，不会雪中送炭，JD 的逻辑是，第一桶金必须你自己带着过来，绝对不允许资金不够就进行众筹的情况发生；

- 所以，ICO 是有可能失败的，而 JD 众筹，是永远不会失败的。

ICO 的本质

ICO 本质上是共享经济的一种，是共同致富的一种模型。

是让没有专业技能的小规模投资者能获得一些项目早期投资收益的机会；

也是让达不到融资门槛的创业者通过分享利润获得项目资金的一种办法。

ICO 的风险

用 ICO 拿钱动辄几百万美元，诱惑实在太大，以至于有不少项目直接就是以圈钱为目标。而圈钱跑路的或者圈钱之后不作为的项目，对参与者和认真工作的项目发布者都是一种伤害，所以，这种行为是参与者和其他项目发布者都非常憎恨的行为，但目前法律上并没有监管的规范，所以，在 ICO 这个事情上，学会分辨并保护好自己的权益很重要。

法律没有规范的原因主要是政府对虚拟币并没有赋予货币、资产或投资标的的规范，目前在中国只是被认定为特殊商品，ICO 用中国的法律来理解，只是一种以物易物的行为，而且是虚拟物品换虚拟物品的方式，就像在网络游戏中，我拿宝剑换了你的盔甲一样，对这个行为，目前是没有任何法律规范的。

如何判断一个 ICO 目标是不是靠谱？

普通用户如何评估

- 用逻辑的方式去判断项目是否有可行性；
(ICO 一个解决堵车问题的项目，可疑，因为这是一个复杂的系统工程，并不是一个单独的项目就可以实现的；但是，ICO 一个独立游戏，这个逻辑上是说得通的。)
- 思考项目的可成长空间是否合理；
(再 ICO 一个比特币，那就算了吧，模仿比特币的各种币已经有好几箩筐了，真不缺你这一个；ICO 一个专业的软件工具，而这个软件工具确实会有需求，但市场上并没有好的可用产品，而这个软件工具甚至有可能有一定的市场独占性，那可能是相对合理的。)
- 在可能的情况下，去考察项目和团队的背景，如果这个项目或者团队之前有过黑历史，或者背景完全不清楚，甚至连核心项目成员都是凭空出世没有任何背景资料的，风险就会比较大；
- 去评估项目的规模是否合理，不合理的太大或者太小规模的项目，都要慎重；
- 选择靠谱的 ICO 的平台知道我在哪个平台工作的朋友觉得我应该要打广告了，然而，我就不，今天任性一回，就不说，我们不能让分享的含金量受到广告的影响，大家都是花了钱来听的对吧。

平台的专业方法

除了以上的方法，还有更为专业的一些方法：

- 尽职调查（项目背景，早期投资人，开发者背景，项目技术背景）；
- 商业模型分析；
- 代码评估，这部分比较专业，就不再这里展开了。

简单判断 ICO 大坑的办法

-
- 纯粹就是一个币，且以全球支付为卖点，并说不清有什么显著特性的 ICO，基本上99%是坑，目前已经不具备做个币就能爆发的机会了；
 - 把项目说的巨大，然后，并没有特别明显的盈利模型的项目，绕道而行
 - 所有的精力都放在推广上，代码寥寥甚至不开源的，不要参与；
 - 号称要做一个平台，却看不到任何坚实、创新的技术架构的平台代币，基本上也是破发的命；
 - 核心领导人在业界口碑不好的，或者曾经有过黑历史、黑标签的。

普通用户参与 ICO 的正确姿势

- 选择自己看得懂的项目参加；
- 选择靠谱的平台参加；
- 少投、心平，不要轻易 all-in ；
- 见好就收，不要每次参与 ICO 账上都曾经有利润，最后却是亏损
- 小规模的好品种要咬住，如果投入不多，要有就当丢了的心态；
- 如果用自己看好的品种参加ICO，参加之前或之后一定记得对冲，即使买回使用掉的区块链资产，别 ICO 的品种还没上涨，参加的品种却暴涨了，这将会让 ICO 得不偿失；
- 尽管并没有法规限制参与者一定要有足够的专业知识，但懂得更多，有自己的思考方法，少踩坑肯定也是参与 ICO 的正确姿势。

ICO 平台应该怎么做

- 必须要清楚的知道以 ICO 的方式圈钱的项目非常多，不能无原则的带着用户踩坑；
- 普通参与用户是弱势方，平台应该在可能的范围内维护参与用户的权利
- 对于 ICO 项目的选择要慎之又慎，尽调和项目验证要沉下心去做；

- 即使考察验证为一个好项目，也要对参与者给予足够的风险提示，不确定性总是存在的；
- 再好的项目，平台也只是帮助用户做代理 ICO，决不能去过分的渲染某个 ICO 项目的价值导致用户产生错误判断造成投资损失。

发起 ICO 项目之前要问自己的问题

- 这是一个真正有价值的项目吗（注意哦，这里没有限定必须是区块链项目哦）？
- 如果是一个有创新意义的区块链项目就更好了；
- 这个项目的 ICO 设计，是不是真正能实现与参与者共享成长（团队与参与者之间的利益是不是取得很好的平衡）？
- 对项目的系统性风险有没有足够的应对措施？
- 会不会在这个项目之后，发起人就变成了一个“黑标签”了，以后就没法在某个行业出现了？
- ICO 资金的规模是否合理，会不会因为不合理高估导致被市场放弃，并且被贴上黑标签？
- 会不会估算太低，以至于钱用完了，项目还没有成功，然后就失败了。
- 甚至，有没有主动的项目年度目标管理，下一年的投入由持币人投票从平台或者智能合约获取的心态？
- 是不是不存在无法规避的法律风险，如果已经做上市准备的企业，ICO 要慎重，尤其不能轻易用股权来做 ICO。

说在最后

- ICO 是虚拟币的重要应用之一，用避开法律监管的方式解决了市场资本参与项目或企业早期投资的机会
- ICO 充满机遇，如果选择了靠谱的 ICO 项目，有可能是一次资产额暴增的机会，这种机会也许并不多，但相对于传统行业来说，还是要多的多；

-
- ICO 也充满挑战，大多数的 ICO 项目无法实现预期的成功可能是常态，在市场上 ICO 后破发的不在少数，不小心参与了一个带坑的项目也是令人心疼的损失。
 - 不管是发起 ICO 还是参与 ICO，现在是最好的时代，可能也是最坏的时代。
-

一名创业七年的产品经理的成长思考

2016-12-01 李雄 猫说

本文为 BCA 俱乐部成员投稿，欢迎俱乐部成员投稿各种区块链相关的文章，这篇是产品开发的心得，画风与之前的文章不太一样，但依然值得一读，尤其对于产品新人。



做产品接近7年，做的好

产品不少，做砸了的也不少，一直坚持着要做最好的产品。

做产品接近7年，做的好产品不少，做砸了的也不少，一直坚持着要做最好的产品。从早期做广告创意公司，到进入互联网做了O2O，再进入互联网金融后搞上了数字货币/区块链行业，我完成了我整个产品成长历程，我知道这条路还要一直走下去。一直以来我想找时间写写这几年的经验教训，以下如有说的不合理的，欢迎前来交流。

简单介绍一下经历

我是sosobtc产品总监李雄，2010年开始互联网创业，至今7年，一直从事互联网产品的设计与运营工作，拥有4年以上的金融产品设计与运营，以及团队管理经验，熟悉互联网金融的各种运作模式，进入数字货币行业三年多，对区块链有比较深的理解，较强的市场敏锐感，坚持产品设计必须与市场需求相结合。2013年参与创立专业的数字货币行情与应用平台sosobtc。

总结起来，也就经历了这几个阶段：

第一阶段，2010年，偶然的机会我加入创业大军，开始了我的产品设计之路，入行不易啊，创业公司没人教，全靠自己努力，跟所有刚开始接触产品的新人一样，都是摸着石头过河的。在大学我读的是广告，刚好有平面设计专业，我学的还算比较好，熟练使用PS和AI等设计软件，因而我从设计入手产品。

第二阶段，看了很多产品，开始临摹牛逼网站，之后进入移动互联网就临摹APP，在临摹过程中，研究不同网站和APP的设计风格和交互体验，加上自己的思考，将一些好的技巧应用在自己设计的网站和APP上。

第三阶段，公司发展壮大，此时我不需要再做设计，负责产品和运营工作，同时沟通产品和运营是非常辛苦的一件事，所以我必须要规划好我的时间。为了学习产品理论，买了很多产品理论书籍，看到“产品”字眼的书籍都买回来了，看到精妙的理论或技巧就用笔抄下，加强理解，因为有此前几年的产品设计经验，所以理解起来并不费劲。

第四阶段，参加一些创业或产品沙龙，结识各种CXO、产品大牛，交流学习互联网行业最新动态，提高自身产品视野。

因此，几年来的努力，我成功给自己打上了“产品总监”标签，我掌握了网页和APP产品需求规划、设计、开发、推广的全部基本方式和套路。从设计到产品的成长，我每时每刻都没放弃过要做一款牛逼产品，通过向市场推出一款又一款产品，经过运营后得到用户的好评，这一切都让我更坚定在这条路上走下去。

2013年联合创办sosobtc

我在2013年加入目前团队，只能说是加入不能说组建，是因为当时已经有个团队雏形的，一个非常单纯的技术团队，老大是程序猿，带着几个小程序猿，对产品一知半解，对市场也既好奇又恐惧。我经常开玩笑说我当时就是带着一股“侠气”加入了团队，也可以说是飘进，这股侠气就是创业思维。

2013年我从上一家创业团队离开是做了艰难的决定，思考了一周时间，内心做了一万遍打小人练习，一天夜里我跟现团队CEO谈了好几个小时，畅谈创业情怀，翻遍前几年的经验教训，最后定下这几年的团队发展基调：**第一，建立一个狼性创业团队，搭班子唱戏，引进人才；第二，建立团队发展基金，让加入的人才共享发展红利；第三，做一样了不起的大事，干一个有愿景的企业。**就这样，加入团队不到一个月时间，我们找到了方向，跟团队创办了sosobtc，一家专注于为数字货币用户提供行情数据相关的应用与服务交流平台。

我的产品生涯转折点

我是个创业型的产品人，在做sosobtc之前，我前面已经连续创业两次，对创业中的团队组建、产品设计、市场运营我都差不多都接触过，自认为执行力还可以，可以独立hold住各种突发事件。我一直都在践行着自己对创业的理解，**所谓创业就是从无到有的一个创造过程**，从一开始就要想通了，虽然巧妇难为无米之炊，但是也有空手套白狼一说，所以这一理念一直贯穿我往后的產品生涯，我称之为我的产品生涯的转折点。

不夸张的讲，这几年的产品成长和洞见是成几何级成长的，一开始我研究了有名的互联网产品人或创业者的成长，包括乔布斯、马化腾、史玉柱、周鸿祎、雷军、张小龙等，总结一条，追求极致，后面这句话被我们写进了团队文化里面，早几年我比较极端，经常跟团队的某某工程师吵架，虽然达不到乔布斯的现实扭曲力场，但是开始两年确实是这样过来的，后面因为团队壮大了，自己不再具体搞产品设计，也少了一份极端，我知道有更重要的事让我去死磕到底。

于是，有些朋友很好奇，大雄（小名）为什么对产品这么执着和热情？我想我会从以下3点讲起：

1、竞争环境里不适者淘汰

“一个人的进步和提升跟所处的竞争环境相关，竞争环境越激烈，淘汰出局的机会越大，逆水行舟中，如果不拼，不学习提升和进步，一个人也不会成长，淘汰是必然的。”

这个道理就像跑马拉松，当你孤身一人去跑，也许会出现动力不足，很快放弃了。假如你身处一个竞争激烈的大部队中，周边的都是能力超强的选手，你自然会受到更大的驱动力，需要更大的意志力跑完全程。

我每次定产品里程碑时，我都会说越快越好，不断的push产品前进，但是程序猿总是会出现延迟，甚至闹情绪。几次之后我反思自己，与他们沟通后我才知道，有些技术如果是现成掌握的，我们可以推的很快，可是如果面对新领域需要使用到新技术，就会出现延迟情况。其实也好解决，让技术、设计、产品、运营一起来制定这个产品里程碑，这个沟通方式屡试不爽。我为什么要不断的强调快，因为互联网的信息传播速度太快，稍慢就抓不住机会，最后被快鱼吃掉。

另外，作为创业型的产品人，在竞争环境里，我们最直面的是生存问题，以致这样的环境下，在整个产品规划中必然要考虑商业化问题，承受的压力是很大的。以前我一个创业朋友说过一段话，让我记忆犹新：“一个人成长，需要过程，这个过程必须伴随两个因素，一是背负风险，二是承受高压，并试着在高压高风险的竞争环境中去解决问题并出成果，牛逼都是逼出来的。”

坦白说，做sosobtc这段经历是很苦逼的，从前做产品是，今天做运营也是，我永远不知道下一步会发生什么，前面等着我的总是黑暗，但是我一如既往的定义我们的产品，因

为在竞争环境里不适者淘汰，而我将对这段成长经历发自内心的感激。

2、与优秀的人合作

做互联网产品需要从很多维度去考虑，包括市场需求、设计、技术、交互、商业化等，我们需要很多优秀的人才一起合作完成。我这几年的产品思维能成长，不外乎有一群优秀的人在一起。熟话说：与聪明的人一起工作你也会变得更聪明，感谢我的团队一直对我的支持和包容，一路走来，我们sosobtc一直坚持着克制，在商业化过程中走的很稳，也很缓慢，但是我们还能坚持干下去，大家做得很棒，为小伙伴们几年如一日的坚持而自豪——向sosobtc技术精神致敬。

好的产品需要优秀的人合作完成，但优秀的团队未必能做出好的产品，如何跟优秀的人合作，我有2条原则供参考：

(1) 产品尽量理清楚需求，弄清楚为什么要做，做什么，如何做，因为优秀的人的时间都是稀缺的，他们有自己的成长空间，我们要在有限的时间里让沟通变得更有价值；

(2) 在解决产品问题时，从始至终都要围绕解决问题这个事上，中间可能会出现争吵，但是一定要明白此时是两个或多个大脑同时在思考并交换信息的过程，我们都在努力解决问题。

3、自我调节能力

一个产品人，每天都接受各种各样的问题，我们是救火队长？是问题专家？是万能钥匙？其实我们自身也有很多问题，我们会受到环境的影响而变得喜怒哀乐，但是我觉得我的自我调节能力还是比较强的，我总是能在各种环境中找到空间，把各种问题利弊进行权衡，找到对自己有价值的事情，然后选择去做。

比如说，我会一直坚持创业而不给自己借口跑去上班，因为我知道我迟早有一天会创业；还有我很早就意识到，我是要坚持到成功的，那么我就毋须急于一时得失，所以我要坚持；当我面对陌生领域的时候，我会千方百计的研究，看书或去向有经验的人请教，自己掌握的越多，就理解的越透彻；我会把理解的事情，迅速付诸实践，通过执行解决问题。解决问题再遇到新问题，又会把自己带入另一个领域。

通往成功之路都是非常苦逼的，作为一个产品人，要具备足够的自我调节能力，具体体现在解决问题的能力上，一旦你意识到这个道理，产品成长对你来说，再自然不过了。

总结

我觉得做产品很好玩，一个优秀的产品人，最应该做好的就是“自己”这款产品。以我来说，花了7年时间成长产品思维，不是一朝一夕，这个过程永远不要停止自己的脚步，要不断的找到一些属于自己有价值的东西作为踏板，积累到一定之后，你可以爬的更高。

以上就是我创业这七年的成长经历与思考。我相信，假如你真心要成为一个产品人，看着这篇文章，会有所思考，一个过来人的经历对你可以是一面镜子，你对照着这面镜子来审视自己，或许更容易看清很多事情。

老猫茶馆 12月2日

(原创) 2016-12-02 老猫 猫说



尽管只是隔了一周，还是觉得很长时间没有和大家分享，最近俱乐部又进来了许多新人，感谢大家的信任，已经在俱乐部的老成员，在方便的时候也要多多帮助和支持新人，支持的方式其实很简单，在咖啡厅回答新人的问题，主动做自己熟悉的专题讲座等，都是非常棒的做法。

行业资讯

比特币还是扩容那点事，吃瓜群众表示只能等；

本周最大的新闻，其实应该12月2日 ZEC 的产量度过了增长期，已经到了正常的产出期了，每天7200个；

据说OK 期货国内用户不让开仓只让平仓，但消息很混乱，有人又说可以，搞不清状况（知道啥情况的请留言，我会放出来以正视听）；

有个叫wings 的项目在众筹，据说筹集了将近1500个比特币，时间过半，只完成了5%，而且，按照白皮书规定，最低额5000个币到期达不到的话，并不退回，反而再筹一轮，这……，怎么有吃定你了的感觉。

和投资直接相关的，若说还有新闻，应该就是 ZMC 的升级和二次 ICO，这个话题我会在后面详细的说。

市场扫描

比特币盘整，蓄势待发；
ZEC 有初步触底成功的迹象；
ETH 遭遇大笔抛售，价格暂且企稳，上次的文章中说到可能被踩踏，还真是不幸言中，太伤感了……；
DGD 有过一次2000币的扫盘，意味深长；
SC REP GNT BTS PLS 等多个品种进入无效市场，等待触发事件。

关于 ZEC 的几个观点：

- 1、初步探底成功，下跌空间逻辑判断已经远远小于上涨空间；
- 2、我个人做过市场调查，挖矿收益已经非常微薄，尽管挖矿成本与币价并无关系，但具有反向锚定价格的作用；
- 3、个人判断 ZEC 有可能是2017年最大的投资机会之一。

2个知识点：

无效市场

所谓无效市场，就是行情冷淡交易量非常稀少的交易状态，这时候的价格，不管高还是低，其实都是无效的，在香港市场，有些股票的价格就1厘港币，所谓仙股，这其实也是一种无效市场。

目前在云币上也有一些品种，处于无效市场状态，但区块链资产在无效市场和股票在无效市场背后的寓意是完全不同的。

股票市场，是因为企业已经资不抵债，所以，股票本身很难再有价值，而区块链资产进入无效市场，需要判断背后的背景，是项目本身出现了问题，还是因为一个漫长的开发运作过程导致用户交易热情降低。

云币网其他处于无效市场的品种我没有足够的发言权，但 SC 本身是一个正常开发中的项目，当前处于无效市场的原因是关注度比较低以及资金流向比特币等明显的机会市场，而这个趋势将会维持多久，神仙也没法判断，但不

要忘记了，整个区块链市场现在是萌芽，好的区块链项目还寥寥可数，有些品种的无效市场几乎就是机会，我们过几年再看。

不确定性

今年这个词特别火，我查找到的来历是罗辑思维的一篇文章，《以不确定性面对不确定性》，大家可以找找看看，事实上，在区块链资产的投资具有更大的不确定性，甚至，我们不能用朝九晚五周六看电影这样确定的生活方式来理解这个市场，我们要习惯于像飞机经常误点这样的状况出现。而最近一个阶段，市场的不确定性表现的尤为强烈：

- 1、ETH 因为有大户卖出，价格突然爆出新低，而事实上本身的网络问题都在好转；
- 2、ZEC 竟然开盘出3300个比特币的价格，如果你习惯于确定的思考方式，这是会让你大跌眼镜的。
- 3、ZMC 的过程也充满了不确定性，不是么，对于我来说，更加如此，一开始，完全是兴趣，结果群里大家抢名额，搞得头疼，后来，开始挖了，发现算力不够理想，还好 BitSE 很靠谱，主动对算力升级，后来，干脆算力再倍增，时间再增加几倍，然后，大家觉得就到此结束了？如果用确定性的思维来考虑，可能这个品种做个 ICO 然后就结束了，慢慢分币，对吧？但是，如果用不确定的思维模式来考虑，ZMC 现在才刚刚开始，好戏还在后头呢！

ZMC，是一种长期稳定获得 ZEC 的方法，如果 ZEC 价格上涨，ZMC 会更划算，但如果ZEC 长期低迷，ZMC 可能获得更多的 ZEC，另外，ZMC就是一个不确定性的代表，我并不是号召大家要去抢一堆回来，但 ZMC 的价值真正表现的时候，会让很多人惊讶的，孩子长得好不好，基本上看父母，我之所以与 BitSE 合作，也是基于这个逻辑，大家想想，如果我当时找个比合同价格便宜一半的云算力，大家当时会觉得我很牛，然后后面可能就没有然后了。

最后，请大家学会理解这个世界的不确定性，只有不确定性才是确定的，其他都不确定！

ICO+ 助力区块链项目成长

(原创) 2016-12-03 老猫 猫说



许多区块链项目方正在为如何进行 ICO 而烦恼，这些项目如果得到 ICO 的支持可能会给参与者带来巨大的机会。

但 ICO 存在着一个很大的问题：参与 ICO 的用户并没有足够的能力参与 ICO 的项目，一旦参与 ICO 之后，后续的项目进展只能靠项目方人品，如果项目出现问题夭折，ICO 参与者将成为最大的损失承担者。

云币网作为一个 ICO 发布和代币交易功能的服务平台，将创造性的推出 ICO+ 的方式，解决以上矛盾，让 ICO 融资不再难，也让参与 ICO 投资的用户得到更安全的保障。

ICO+ 说明

所谓 ICO+ 就是通过云币网的资金托管功能，将 ICO 资金有条件的选择性交付给项目方的一种方式。

通常按照如下方式进行：

-
- 1、项目方设定并公开 ICO 资金使用计划
 - 2、ICO 完成后，将第一期的 ICO 资金交付给项目方
 - 3、云币网对未交付资金进行托管（托管方为在平台的代币持有人）
 - 4、后续资金交付前一个月，云币网对代币持有账户快照并发布投票功能
 - 5、由代币持有人投票决定第二期的 ICO 资金是否交付给项目方

投票及处理规则：

- 云币网将后续资金交付前一个月对持有代币的账户进行快照
- 每个账户按照持有的代币量获得投票权份额，如代币总数为100万，账户有 3234 个代币，账户持有人将获得 $3234/100\text{万}$ 份额的投票权
- 投票设置两个选项：赞成继续发放托管资金 / 反对继续发放托管资金
- 每个账户只有一次投票机会，投出后不得撤销
- 赞成票和弃权票都按照赞成票计算
- 反对票比例 $< 51\%$ ，后续托管资金继续交付
- 反对票比例 $\geq 51\%$ ，后续托管资金停止交付，并在某天停止交易后进行快照，将剩余托管资金按代币比例分发给代币持有者
- 未能获得资金后续交付的项目代币交易将做下架处理

ICO + 优势

对于项目团队

- 用这样方式进行 ICO，会获得更好的社区声誉，得到更多支持
- 对于小型初创项目，有更高的机会获准在云币网进行 ICO +
- 云币网承担项目资金保管责任，免除因资金管理安全问题导致的项目失败风险
- 增加团队凝聚力，避免因为大量金钱的管理问题造成团队成员之间的信任

危机

- 云币网为 ICO+ 项目建立专用沟通平台，便于团队和社区成员之间的良好沟通

对于 ICO 参与者

- 以投票权的方式控制投资风险，促进项目方努力工作尽快成长
- 有效防范项目的危险期（ICO 成功后6个月）效应，在项目遭遇黑天鹅事件时候可以挽回部分损失
- 可以通过云币网提供的沟通通道与项目方进行沟通以掌握项目进度状况

欢迎靠谱的区块链项目来云币网申请 ICO +

老猫茶馆 2016年12月9日

(原创) 2016-12-09 老猫 猫说



在每个新人都做投资背景调查和风险评估的严格审核下，BCA俱乐部本周还是进来了好几个新人，对于这样有“合格投资者”潜力的朋友，表示欢迎。

另外还有一些想加入的朋友，经过沟通，确实没有任何投资经验和风控意识，我建议他们先继续学习并且尝试小规模的进行交易和投资积累经验，真正有需求再考虑加入，这是个高风险的投资领域，用谨慎的态度来选择是必要的。

行业资讯

最近实在没啥有趣的资讯，我觉得这个版块都有点.....

比特币就是扩容那点事情，似乎两大阵营已经水火不容，各种撕逼大战已经兵戎相见；

国内某著名区块链行业投资人几十万 ETH 和十万 REP 被盗，引发市场动荡；

老猫的在线分享《从零开始了解区块链资产投资》达到1600位以上听众；
云币网的ZMC的 ICO 正常进行中，已经完成数量的比例还不是太高，
我猜测有两个可能，第一是对 ZEC 未来的价值很多人还是心存顾虑，第二是
习惯了这个市场100%以上的收益率，对于年化25%这样的稳健收益可能兴趣

偏低。

市场扫描

比特币盘整蓄势

其他品种阶段性触底

DGD 多次出现异动，见怪不怪

ZEC 绝地反转，待确认底部

市场似乎有新的资金开始进入

似乎从比特币一枝独秀开始向百花齐放模式切换的迹象，请注意观察这个形态是否能延续。

请记住，整体市场形态很重要。我个人的理解不知道对不对，比特币的上升已经开始吸引其他的资金注意，前几天的暴跌，给其他资金带来了加入的机会，但大量的资金进入，是有选择困难的，比特币和其他品种如何选择，一定会有博弈过程，但比特币一家独涨的局面，有可能切换到百花齐放了。

几个话题

关于盗币事件的解读：

盗币的推理过程：

黑客—REP 参与用户的名单—侦测账号—获得手机号—复制SIM 卡—截获短信—实施盗取

- 1、大量资产用自己的钱包管理，可能是不得已的选择；
- 2、请不要迷信手机短信验证，投资区块链资产必须要用谷歌身份验证；
- 3、行情大幅波动时，千万不要跟风追涨杀跌，做好配置，平常心。

ICO+ 模式解读：

- 1、第一次给了ICO 参与者一个管理项目的能力，彻底解决了 ICO 全靠项目方人品的问题；
- 2、参与到靠谱的项目的机会更多，如果不靠谱的圈钱项目，不会愿意用这种方式进行 ICO；
- 3、建立专业的项目与参与者之间的有效沟通渠道，让用户得到有效的信息，也让项目方减少被各种骚扰无法专注开发的麻烦；

4、多个靠谱的 ICO+ 项目，会形成示范效应，云币网也会向国际推广 ICO+ 这种模式，将引导全球新的 ICO 格局。

很快会有 ICO+ 合作项目推出

第一个项目是亿书，大家可以去巴比特搜索相关资料，对于这个项目自行判断，该项目还是一个比较早期的状态，主网要在8月份上线，对于何时上线交易，需要另行确定。

一个俱乐部福利项目（略）

ICO 遇冷为哪般？

(原创) 2016-12-13 老猫 猫说

最近有点冷！

我不是说天气，我是说 ICO 的市场。

不知道各位有没有注意到，ICO 的市场突然就冷下来了，在今年所有已经完成 ICO 后上线的项目，几乎都已经事实破发，而新的 ICO 项目，也很难被真正关注，叫好不叫座是常态，即使是一些不错的项目，参与热情也明显不足。

下面是最近结束不久和正在进行中的 ICO 项目。

品种	项目概念	ICO 平台	募资上限	使用币种	完成比例	状态
Golem	云计算	众筹	82万ETH	ETH	100%	已结束
ICONOMI	众筹基金	众筹	2.1万BTC	多币种	65%	已结束
KIBO	彩票	众筹	29万ETH	ETH	33%	已结束
KOMODO	匿名货币	众筹	3万BTC	BTC	9%	已结束
Vdice	博彩	众筹	70万ETH	ETH	31%	进行中
ZMC	Zcash算力现货	云币网	5000 BTC	BTC/ETH	10%	进行中
BlockCDN	网络加速	众筹	40万ETH	BTC / ETH	9%	进行中
Wings	项目投票	众筹	3万BTC	BTC/ETH	5%	进行中
Ethercamp	远程工作	众筹	5000万美元	ETH	2%	进行中
Ebookchain	防盗版出版工具	云币网	2000BTC	BTC	7%	进行中

除了第一行的 Golem 很快筹集到了上限，其他的项目已经结束的最多完成了 65%，进行中的最多完成了 31%。

究竟是什么原因导致 ICO 市场变得如此冷清呢？

以下几点原因可能是市场冷清背后的真相。

先期项目破发严重

从2016年初开始，一大波项目 ICO 完成，筹集了大量资金而去，但真正上线之后表现优秀，让 ICO 参与者获得良好收益的品种，竟然极少。

这样的结果，挫伤了参与者的信心，参与者看淡 ICO 是一种必然，参与者也变得越来越谨慎。

没有好的 ICO 机制，将是圈钱者的盛宴，参与者玩不过你，选择用脚投票，

这是再自然不过的选择。

市场浮躁情绪影响

就算区块链行业现在是红利期，但也不是每时每刻都能赚快钱的，很多参与者甚至等不到一个项目的开发出正式成果，就恨不得拉高套现走人，如果都是这样的心态，再好的项目也将上线后破发，所以，破发并不全部是项目的原因，参与者的心态不够成熟也是事实，ICO 变成了跑得快的游戏，伤害了 ICO 模式的本身，参与者也丢失了早期的珍贵筹码，这是货真价实的双输。

比特币处于上涨周期

比特币在不断上涨，对于资金有限的用户来说，参与 ICO 的比特币未必有足够的资金补仓对冲，如果用户担心参与 ICO 项目的收益还不如比特币的上涨可能带来的收益，用比特币参与 ICO 的意愿也会大大降低。

这让我更加期待锚定黄金价格的 DGX 能早日出来，也许，以后大家可以用 DGX 来进行众筹，这样双方都不再需要担心参与 ICO 的资产的价格波动了。

年关临近资金偏紧张

这是任何行业都要面对的实际情况，到年底，投资资金有兑现收益的冲动，而参与 ICO 项目，有可能这部分资金在年前是无法兑现的，考虑到年底花钱的需求，这个时间段参与 ICO 的意愿也会偏弱。

而由于年关资金紧张，外部资金进入这个市场参与 ICO 的意愿并不强烈，ICO 遇冷也是情理之中。

ICO 项目本身不够性感

这也是非常关键的一点，我就不解释什么叫不够性感了，我解释下什么才是性感的项目吧！

- 项目逻辑清晰，盈利模式清晰；
 - 区块链应用不牵强，能落地；
-

-
- 有足够的市场想象空间；
 - 可靠的开发团队构成。

以上几点要做到任何一点都不容易，如果能同时满足，这样的项目不火才怪！

市场变冷是客观事实，我们期待未来有超级性感的项目为这个市场带来新的兴奋点！

其他项目不方便评价，云币网目前正在行的两个项目，简单点评下：

ZMC 是全球最便宜的 Zcash 挖矿的算力现货（每天分币），按照刚刚公布的增配说明，从明年1月10号开始，当前每个 ZMC 的算力实际上达到 0.075h/s 以上的算力， ICO 成本只不过5.5元不到。

根据 [项目说明](#)（链接我放在最后的 阅读原文），ZMC 已经拥有不错的年化回报（最新的增配应该是让年化收益提升更多），但参与者比例竟然只有 10%，难道参与 ICO 的用户都以100%为收益目标？

另一个是首个在云币网上使用 ICO+ 模式来进行的Ebookchain，且不评论项目本身究竟如何，大家可以自己独立判断，项目方愿意用 ICO+ 的方式来进 行 ICO，最起码说明项目方对自己的项目有自信的。

另外，别看这个项目目前只完成了7%，其实这个项目才开始了一天，今天才第二天，这周参与还有早期奖励。

ICO+的意义在于，如果项目没有被公众所认可的成长，一年之后代币持有者可以投反对票，一旦反对票超过51%，后续的募集资金就无法获得，由于这个机制本身会对项目方有一定的牵制，只有靠谱的项目才愿意参与，这个方 式管理下的 ICO 项目，也会未来会给大家带来惊喜。

老猫茶馆 2016年12月16日

(原创) 2016-12-16 老猫 猫说

年关将近，市场轮廓变得模糊，未来走向朴素迷离。

2016年尽管被称为区块链元年，但区块链行业在这一年里其实只是点燃了小小的火苗。

今天早晨，我看到一篇推送：《马化腾到底是一个怎么样的人》，其中马化腾说过的一段话感染到我，分享给大家。

他说：“不管已经出现了多少大公司，人类依然处在互联网时代的黎明时分，微微的晨光还照不亮太远的路。互联网真是个神奇的东西，在它的推动下，整个人类社会都变成了一个妙趣无穷的实验室。我们这一代人，每个人都是这个伟大实验的设计师和参与者，这个实验值得我们屏气凝神，心怀敬畏，全情投入。”

互联网尚且如此，而区块链作为互联网中的一块处女地，在未来会变得多么有趣，多么神奇，我们现在还难以想象到，如果以更长远的眼光来看，现在小规模涨跌，在未来，很可能都只是值得回味的一瞥，而现在正在低头前行的区块链基础项目，才是未来另一个世界的基石。

如果要给2016年的区块链行业用一个字来总结的话，我个人提议是“朦”，朦胧的朦，区块链行业还披着一层厚厚的纱，大多数人还无法看清楚，但已经足够让这个世界有美好的想象，信任、价值传递，每个人都因此有可能与世界上另一个陌生的人连接，尽管因为看不清楚，里面还有真假难辨的混沌，但期待区块链这一崭新的价值体系带来更美好的未来，这不是奢望！

如果2016年是元年，我很乐观的预期，2017年将会是区块链应用的大爆发年，我相信在2017年真正落地的区块链项目户会给早期的参与者带来惊喜，也会由此让更多的人发现这个行业的机会。

按照我们以往的惯例，我们每周四的分享有两个部分，行业资讯和市场动态，这周状况比较简单，我准备合在一起聊下：

最重要市场资讯：今天凌晨3点美国加息25个基点。

所有大宗商品，股市都受此影响大幅度下跌。维度比特币几乎没有受到任何影响，其原因在于比特币的经济规模太小，并且在上涨区间中，美国加息对比特币影响极其有限。

ZEC 依然在探底中，未能守住330关键位，目前已经在300左右徘徊，目前是否买卖完全看个人观点，并没有十分明确的买卖建议给大家。

另外，以太坊最近趋势很难说是筑底还是盘跌，我的建议是，之前买的不急着卖，但没有明确触底向上趋势前，不要急着加仓，虽然长期看好，但大笔资金被套，总不是很好的结果。

其他品种陆续触底温和反弹，等待市场进一步的明确方向。

其余时间，留给嘉宾分享，谢谢大家！

(略)

一块听听 那些有价值的干货

(原创) 2016-12-20 老猫 猫说

很多人问我，如何能快速的学习区块链相关的知识，其实这个问题让我很为难。

区块链相关的知识，经过几年的发展，现在已经是一个庞杂无比的大体系了，大量的碎片化信息和知识分布在整个网络上，并没有一个成系列的完整的知识学习平台，所以，如何推荐是一个困难的事情。

另外，由于这个行业发展得太快，知识更新速度也特别快，以至于，现在这个庞杂的知识体系中，已经有相当大的一部分已经没有意义了，甚至，有些过期的内容不但不是知识，反而会导致新人迷惑甚至犯错。

另外一个问题，对于新人来说，光是看完一本稍微专业一点的入门书，可能都是痛苦万分的事情，其实我一直想推荐一本非常好的电子书《精通比特币》给新手，这本书到目前为止我依然认为是最好的一本介绍比特币的书，但对于新人来说，它依然太难了，尽管里面的每个字大家都认识，但放在一起，新手用户就是看不懂。

下面是这本书的二维码：



长按识别
关注猫记

《精通比特币》的完整版，微信扫描可阅读。

那么，新人如何“比较轻松”的去了解比特币及区块链呢？

今年，笑来老师做了一个专门用于知识分享的微信公众号 **一块听听**，我作为笑来之后的第二个分享者，尝试在这个平台做了比特币及区块链行业的一些基础知识的分享，没想到居然倍受好评，这给了我一个启发，我是不是可以做一个系列，让更多的人得到有价值的知识呢？

在一个多月的时间里，我连续践行，到目前为止，已经完成了 2 个课程，今晚将完成 3 个课程，下个月将完成第 4 个课程，可以这么说，这 4 个课程是有着内在逻辑的，由于第一个课程赶时间，只能讲当时正在研究分析的问题，所以，在一块听听的次序上有点乱，如果你是一个新手，按照以下的顺序来听，可能是最有助于理解的。

- 从零开始了解区块链资产投资；
- 区块链世界的赚钱门道；
- 火爆的 ICO 究竟是怎么回事儿；
- 拨开区块链“钱包”的层层迷雾。

前面三个我不多做解释了，今晚之后大家就可以直接听到了，第四个讲座是在1月10号，这个讲座其实不仅仅告诉你怎么选择钱包，怎么保存你的比特币

或者区块链资产，钱包的安全是怎么实现的，更重要的是用案例来解读区块链钱包作为区块链应用的用户端是如何成为行业的价值支柱的，只有听完这个讲座，才算是一个完整的单元内容结束。

特别说明下，如果纯粹只是有兴趣想了解下区块链，听第一篇就够了，这一篇是我贴着地面写的，是真正能让完全不懂的用户入门的区块链行业的基础知识，为了做到这一点，这个讲座我仔细推敲了将近10天时间。

会不会有第五个课程呢？我目前只能回答不知道，看用户的反馈吧，如果某些问题用户反馈特别多，也许我会推出有针对性的第五个课程。

另外，我需要感谢我的一些同行朋友也在 **一块听听** 上开设了课程，他们在这个行业中都非常有影响力，这些课程里面也有大量干货，我将这些课程也列在本文里，大家抽时间听听，将有助于自己更多的了解这个行业。

以下同行朋友的课程排名不分先后，大家可以按照自己的兴趣选择。

来自“币区势”的**潘国力**的讲座：

- 深入浅出比特币

来自“小蚁”的**陶荣祺**的讲座

- 数字货币投资避雷手册
- 一年10倍的区块链投资经验谈

来自“铅笔”的**龚鸣**的讲座

- 区块链技术与创业机会

如果听完以上课程，对于普通用户，这时候再去看那本《精通比特币》，可能就是一件相对轻松的事情了，这时候再看这本书，或许就是重构自己知识体系的基础了。

完成以上这些，恭喜你，在这个行业中，你已经不再是一个懵懂无知的少年了！

一块听听 上面 比特币和区块链知识 只是其中很小的一部分，其他的一些分享也是超级干货，大多数的课程都是 1 块钱，很多关于方法论的内容极有价值，我听了都很受益，如果你希望得到成长，不要放过这样学习的好机会，人之所以有价值，正是在于有自我学习和升级的能力！

生活不只有比特币，还有不断的成长与惊喜！

比特币是多好的一种投资品？

(原创) 2016-12-21 老猫 猫说

这篇文章我写于2015年12月8号，那时候比特币的价格 2650，现在过了一年了，现在的价格是 5670，也就上涨了 1 倍多一点。

如果从投资角度来说，比特币在这一年里已经不仅仅是跑赢 CPI 了，我实在想不出还有什么投资能与之比肩的！如果当时听我的建议配置了 30% 的比特币资产，现在它已经变成了你 50% 以上的资产了。

不要问我现在能不能买比特币，而要问自己该不该配置比特币作为资产的一部分！

老文章隔了一年再发出来，特别有意思，明年这个时候，我还会再发一次的！

从2009年问世以来，比特币一直饱受争议，从最初的是否能『活下来』到是否会替代法币，从一个极端走到另一个极端，然而，现实总是能很巧妙的在两个极端之间寻找到平衡，比特币非常健壮的成长起来了，随着技术的进步和应用的不断增长，比特币正在被越来越多的人所接受，当我们还在争论它到底是一种货币，还是一种商品，还是一种大宗商品，抑或是某种特殊商品的时候，它的另一个最重要的属性，却并没有让人真正意识到：**投资品**。

没有人一辈子不需要投资的，所以，寻找一个好的投资品种几乎是每个人都在做的事情，在当今被认为最好的投资品『京沪房产』面前，绝大多数所谓投资都被对比得不堪入目，以至于出现了『京沪永远涨』的定论。

如果没有比特币，这个定论我是赞同的，无论是政治因素还是经济因素，京沪房地产绝对是最佳的投资品，然而，足够多的了解比特币之后，我认为对于大多数人来说，比特币是比京沪房产更好的投资品，这个投资品有多好呢？我就拿它来和『永远涨』的京沪房地产来做个比较。

增值能力

论投资品的好坏，首先是看增值增值能力，这点几乎不用比较，京沪房产完败，京沪房产最近6年的涨幅虽然可观，但论倍数，最多也就20倍顶天了，但比特币从几个美分上涨到当前接近500美金，几千倍不过是浮云，当然这只是历史，再往后看，京沪房产再有10倍空间可以了吧，但比特币目前50亿美金的盘子，哪怕最保守的估计，100倍还是能看的，所以，论增值能力，比特币完胜。

流动性

这条几乎不用比较，比特币变成银行卡上的人民币，几分钟就搞定，而房产，若要变现，有个几周时间算是快了，这条也不用比了。

权属周期

房产70年使用权，之后就算白给你使用，房子的质量是不是还能继续使用，都很难说，至于比特币，你只要保管好私钥，就算你再活500年，它依然是你的资产。

投资门槛

京沪房产，并不是谁都有资格去投资的，除了起步投资额度大，还受到政策因素影响，对于普通的上班工作作为主要收入来源的人群来说，除非牛逼到成为行业标杆，这个投资机会几乎为零，反之，这也意味着这个投资品只能在特定人群中流通，而且这个状态只会在一个特定的历史时期，而比特币，却能跨越时间和地域，并且几乎没有投资门槛，虽然一个比特币的价格现在已经超过了3000，但你只用1000元去购买比特币，并没有什么问题，不会有人拦着你。

安全性

房产看似坚不可摧，但是自然灾害或人为破坏甚至政府行为都会让这个投资被打折扣，甚至造成无可挽回的损失，说具体点，火灾，施工质量，拓路拆迁这些意料之外都可能造成投资的损失，而比特币，只要你可靠的保管好你的私钥，除非互联网从地球消失，几乎无须担心会被毁灭，是真正完全由自己掌握的资产。

无须信任

@财上海 有个段子如下：

人民币有两种，一是有京沪户口的人民币，买房待涨，毫不犹豫。二是没有京沪户口的人民币，自求多福，隔壁e租宝欢迎您。

除了房产以外的几乎所有投资都是需要信任的，但赤裸裸的现实是，值得信任的委托投资方太少了，上市公司造假，P2P跑路，邮币卡挖坑，银行哄你买理财，保险几乎就是骗子，互联网金融+简直就是只能呵呵，所以，财上海的微博是一针见血的，但比特币却是一个例外，如果你能学会自己保存私钥，最大的风险只是在购买后提取到自己钱包的这个过程，而目前国内有多个靠谱的比特币交易平台，这让投资的信任成本变得极小，比特币的投资价值来自于用户数和应用的增长带来的不断升值，所以，可以安心的放在自己手里等待它长期上涨，这个过程，你无须信任任何人，这是除了房产之外唯一一个无须信任别人的投资品！

税负轻

房产的税负就不说了，说了都是泪，交易税吸血，房产税扒皮，遗产税可能就要来割肉，投资京沪房产，涨幅是不是永远能超过这些税负，从长期来看我并不乐观，而比特币，目前国内大多数交易所是无交易手续费的，提取转账的费用也几乎为0，当然更没有什么其他税负，这一条比特币完胜。

资产隐蔽

这似乎不是投资的必要条件，但在中国，这条其实很重要，你在京沪有10套房子，可能和拥有15000个比特币资产规模大致相当，如果是前者，大致所有人都知道你是土豪了，后果可能很严重，而后者，你可以低调的选择任何生活方式，至少对于我来说，这是我喜欢的方式。

资产归属

这属于安全性的一部分，但需要专门分开来说，房产属于个人资产，但也属于社会资产，70年后的权属目前法律还没有明确规定，同时，你的房子也是社区不可分割的一部分，你并没有事实上完全的拥有你的房产，而比特币却是真正的个人资产，只要你愿意，放把火把私钥烧了也不会有人来管你，除非你同意，谁也没办法对你的这个资产有所图谋，连国家机器也不可以。

政治风险

这里涉及到对于社会状态的认识，可能会有各种观点，房产是天朝赖以为生的救命稻草，所以，目前来看，风险还是可控的，但从房地产上获取利益，也是某党的光荣传统，一旦社会动荡，房产还是存在系统性风险的。而比特币，虽然政府不承认它是一种货币，但事实上，它已经是一种全球货币了，而且还越来越强大，它从来不需要政府的承认，也不需要通过银行流转，是一种完全自由的市场货币，从长期来看，比特币的政治风险为0，越是经济和政治动荡，比特币越成为避风港，更加有助于价格的提升，所以，这一点比特币也是完胜！

其他

比特币还有其他的一些优点，这里不妨再说下：

- 比特币具有货币和资产的双重属性，也就是说，比特币又是钱，又是投资品，集高流通性和财富增长性于一体，这是任何房地产无法相比的。
- 比特币的价格增长来自于其满足了越来越多人的真实需求，所以，这是一种可以放在自己手里的『理财』。
- 比特币的价格越来越高，所能承载的资产规模也越来越大，若干个比特币就可以等同于一套房子并不是不可能，所以，比特币可以被看做是可以带在口袋里的房产，即使出国、移民，也能轻松带走，并且完全不会影响它的价值。
- 再说得直接一点，对于现有京沪房产的拥有者来说，没背景没强大技能的『屌丝』们，可能永远都只有交房租的资格，再差一点，连交房租的资格都没有，而买一些比特币屯着，可能是除了拼命学习和加班之外绝无仅有的逆袭手段了。

缺点

有这么多优点，如果说比特币没有缺点那是不客观的，个人觉得以下几点可能是缺点所在：

- 中国政府没有正式承认比特币的货币地位，只承认是特殊商品，所以，如果你爱党爱国爱政府，投资比特币可能会让你有点担忧，我能告诉你的 是，比特币不是只有中国才有，它是世界货币，中国政府的态度真的不重

要，你爱信不信。

- 比特币的价格目前波动很大，如果你希望短期投资比特币获得暴利，你可能会失望，甚至会让你亏损，而如果你能坚持长期持有个几年，或许收益比你想象得还要大。
- 比特币的购买、使用和保管需要学习，了解得更多，才能坚定的持有，如果你懒于学习，拒绝独立思考，隔壁还有e租宝！

结论

京沪永远涨，功在当代，比特币必然涨，利在千秋！

老猫茶馆 圣诞特别版

(原创) 2016-12-23 老猫 猫说



前天，我重新发出的那篇《比特币是多好的一种投资品》被朋友圈疯转，然后，我也得到了史上最高的单篇文章打赏，竟然有 ¥656元，我好开心，感谢两位给我顶配大赏的朋友。

这篇文章我写于去年12月，当时比特币的价格大约是 2000 多，写完之后，我把这篇文章发表在了《巴比特》，后来发生了点故事，国内最大的比特币交易平台 OKcoin 在没有获得我的授权的情况下，把这篇文章转载了，为此我还圈了老徐要和他理论，现在想想，那时候还是太狭隘了，毕竟，比特币是我们全行业的价值基础，能让更多的人了解比特币的价值，是我们行业的共识，我其实不该这么计较。

所以，我对这篇文章开放授权，任何公众号如果要转载我这篇文章，请在我任何一篇公众号下留言，发出白名单请求，我一律都会满足，如果要转载我其他文章，我也会同意授权。

这个周末是圣诞，外面到处都是小情侣，不适合自带猫粮的本猫出门。所以，我选择在家调整状态写写东西，计划中这个周末我会写一篇我对 ZEC 的浅显的理解。

按照惯例，每周四在我会俱乐部做分享，而昨晚，我竟然发现没什么可讲的，于是扔掉稿子，和大家随便聊了一个晚上，而所有昨晚讲的东西，从我前面的内容翻翻都能找到，讲来讲去无非以下几句核心关键语：

- 比特币还是在稳健的上涨阶段，不要轻易脱手；
- 区块链资产一定要讲究配置，比特币要配置50%以上；
- ZEC 我个人表示看好，大家自己选择买入的时机。

而相关新闻媒体，已经到了不需要看的程度，连续 3 周不看，也一定会有类似这样的新闻：

- 一只黑天鹅
- 又一只黑天鹅
- 又来了几只黑天鹅

黑天鹅啥意思能懂吧？

我们处在一个充满不确定的时代，这个时代会变得更好还是更坏，谁也无法知道，但我知道整个社会的经济形态正在巨变中。

前 20 年全球化程度在不断加速，而后果也逐渐呈现，全球化与地域国家利益之间的矛盾越来越加剧，天朝对 WTO 的承诺大多数没有实现开启了一个恶劣的先例，让许多国家意识到靠单方向遵守 WTO 的不良后果，世界已经开始进入了合久必分的新阶段，除了一些资源品类比较少的国家没有选择权，更多有实力的大国将开始倾向于单边主义。

绿教的泛滥，也让许多国家不得不面对更多的挑战，尤其是欧洲，年轻力壮的 MSL 大量涌入带来的社会问题已经不容小觑，欧洲再也不是一个安全富裕的度假圣地，更多潜在的冲突正在摧毁欧洲安逸的生活方式，欧洲的大国不得不采取更为强硬的态势，面对更加艰难的未来。

所以，我们看到了英国的脱欧，看到了强硬的川普上台，看到了印度废弃大面额纸币的前所未有的集权管理方式，看到了拉美的经济崩溃，也看到了中东的混乱回归，连美国也不得不以加息的方式促使美元回流，而这一切，还只是这个世界更加混乱的开始。

全球经济的拐点，实际上从2008年就开始了，当时天朝政府以向全民摊派了4万亿成了阶段性的所谓“全球经济发动机”，后来又按照这个方法踩了几脚油门，但这8年的过载低效运转，导致这架全球发动机已经濒临崩溃，所谓一带一路只不过是往这个破机器上挂了一条无用的彩带而已。

经济上升周期，大家都有钱赚，什么都好说，在未来盈利的背景下，不管是人与人还是国与国之间，都能够以“看重未来价值”的理由进行友好协作。然而，世界经济已经进入拐点（不要问我怎么判断，看看全球大宗商品的价格就知道了），在未来不确定的前提下，攥紧自己的钱袋子，尽最大可能争取自己的利益将会降低相互之间的协作意愿，这将进一步加剧全球经济下滑。

商人是这个世界最敏感的动物，李嘉诚抛售大多数天朝资产，多个跨国企业收缩在天朝的投资，连富士康这样享尽上风恩泽的企业，也把新厂房开到了南亚国家，而最新的一则新闻是，玻璃大王曹德旺到美国开厂，并且坦言被死亡税率逼走，已经把富豪们加速资产转移的锅盖正式揭开了，大量的外汇流出，意味着那架濒临崩溃的发动机很快就要没油了。

最后一台全球经济的发动机的崩溃，将带来全球经济的巨大萧条，这次萧条，将是一个大周期的萧条，这个周期有多长呢？我个人的判断是10-20年。

从拐点出现迹象到汇率危机的爆发，整整用了8年，也就是说，全球经济做了一个8年的头部，如果难以找到能促进全球经济增长的动力，全球经济萧条将不可避免，在这个背景下，各个国家与地区奉行单边主义将不可避免，黑天鹅的出现将绝对不是偶然，未来成群结队的黑天鹅出现将成为必然的风景。

如果你和你的家庭想安然度过后面 10-20 年的衰退期，比特币可能是为数极少的避险资产之一，为了避免不必要的麻烦，我不在这篇文章多解释，有兴趣可以去看我之前写的一篇《买入比特币就是做空全世界》，我对这个世界未来的萧条充满伤感，但每一只黑天鹅却会给比特币带来更大的价值。

想起那部电影《大空头》，主角因为对于美国房地产危机的判断正确赢得了巨大的财富，却不得不面对良心的谴责。

即使因为持有了比特币而从未来的衰退中全身而退，也不值得独自庆幸，如果全世界有一个美好的未来，我这点持仓归零都无所谓，但面对可能的无数的黑天鹅，我不得不这种方式为自己对冲未来的风险。

这篇文章并不是比特币的宣传稿，仅仅只是与朋友们对来略作探讨，甚至可以算自言自语，或者是为了将来能翻出来重新发一遍。

最后，祝大家圣诞节快乐，圣诞的原本含义我无意去解释，但把比特币作为一个“圣物”的出现，圣诞也许是另外一个意思了，但对于比特币这东西来说，李老师曾经说过一句：“这是一个不可逆发明”，他还有更加早期的一篇文章《此物一出天下反》，有兴趣的可以去搜索，那可能是国内最早比特币普及文章之一了。

我挖了一个坑

(原创) 2016-12-24 老猫 猫说

区块链投资的道路上，坑无数。

我总是告诉朋友们，小心走路别踩坑。

但是，坑之所以成为坑，正是因为其无比诱惑，世界上总是有些坑有可能值得踩一回，而这一次这个坑，竟然是我自己亲手挖的。

自从 Zcash 上线以来，我关注所有关于 Zcash 的一切，价格、团队、算力变化、媒体、市场情绪……，同时一直在努力思考它的投资价值，也与一些圈内朋友私下讨论这个品种的意义所在，然而这个品种在圈内得到最多的反馈竟然是：漠视。

这是一个令人意外但又令人愉快的结果，令人意外是：竟然圈内人对彻底匿名的需求竟然没看明白！令人愉快的是：还好大家都没明白，市场还有机会。俗话说，别人贪婪我恐惧，别人恐惧我贪婪，我觉得还可以接个下句：别人蜂拥我让路，别人无视我挖坑。

关于 Zcash 的价值，我能说明白的，无非以下几点：

- 类比特币发行机制，POW，2100万枚，每 4 年减半发行，只是确认时间快了4倍，区块大了1倍为 2M ；
- 个人隐私的最后保障，如果我有很多钱（现在还没有），我希望能用这个方法更好的去隐蔽；
- 金融机构对资产管理的安全隔离，你很难想象金融机构敢把资产用透明的区块链来管理；
- 更加去中心化的发行，由于其算法的差异，类似于比特币这样的矿机很难快速出现，早期更广泛的分发有利于其价值网络；
- 由于 ZEC 在前 4 年将有 20% 的挖矿收入支付给团队和投资者，ZEC 的少年时期将得到全球顶级开发者和区块链投资者的呵护；
- 比特币风险的对冲，比特币如果出现风险，能对冲的，不是以太币（它的

设计就不是货币），也不是莱特币（它现在是赌具），个人认为 ZEC 是有很大概率的品种；

- 比特币在扩容问题上如果进展不顺利，ZEC 的对冲效应将出现；
- ZEC 更优秀的技术实现未来会有大牛专门解读，这里我就不 BB 了。

所以，我在 ZEC 400 多块的时候，就开始建立 ZEC 的百币群了，一开始建立的意思，无非是把当时能够有勇气接盘并且看好这个品种的朋友聚在一起玩，当时正是银河落九天的时候，那时候接盘，简直太壮观了，一般人真不敢接，但仅仅过去了不到一个月，群里已经 89 个人了，我突然意识到，我其实已经挖了一个坑，为了避免不必要的误解，那我得把这个坑的来历给大家说明白。

ZEC 与我本人没有任何特殊关系，我没有想过要去建个组织，写个章程或者发个宣言，也没有想过要去赞助开发者，人家可有钱了，更没有想过要搞个什么促进会，喜欢的人，自己买买买就行了，凡是靠人为去推销的东西，都是包含着推销者背后的利益，我作为一个普通的 ZEC 爱好者，把真正喜欢 ZEC 的聚在一起，本身就是一件有趣的事情。

100个 ZEC 按照现在的价格，大约是不到4万块钱，这点钱如果玩单反，无敌兔加个镜头再加点周边装备就没了，如果玩发烧音响，估计也就是刚入门的初哥水准，如果玩斯诺克，大概是够一年交给球房的钱再买根杆子，所以，ZEC 的100币俱乐部完完全全是个兴趣爱好者俱乐部，除了把大家聚在一起，我也没有义务给大家分析价格和做任何分享，更没有义务保证 ZEC 未来只涨不跌，也没有能力去左右 ZEC 本身的任何问题，很有可能玩着玩着，就归零了，因为比特币都只不过是个试验品，对吧？

所以，之前，现在，以及未来加入俱乐部的人，持有 100个以上 ZEC 只是证明你是一个真正爱好者的门槛，并没有任何特别的权益，你说你真爱 ZEC 但不想买，就像你说爱一个姑娘却不舍得为她花钱一样不过是个骗炮的，俱乐部不带你玩。

另外，这个俱乐部成员全部都是自愿入坑，目前都互称坑友，投资或者投机责任自担，退出也自由，谁也不欠谁的，有新坑友加入，除了能参与一次竞

猜，没有任何直接的实质性好处，但每个坑友都标注了自己的职业，算是给共同的兴趣爱好者们一个建立连接的机会。

每人一次竞猜的内容是：竞猜 ZEC 价格哪天突破 2000 块（梦想总是要有的），有热心坑友会做记录，猜中日期最接近的 10 个人，可以只交半个 ZEC 参加坑主花大家的钱组织的盛大 PARTY，其他的坑友，届时得交一个才能参加。各位想入坑的朋友，买门票的时候，记得多买一个 ZEC，那是留着要交活动费的，刚好 100 个你会不舍得交的。

万—真的到了每个 2000 的价格，我会承担举办这个聚会的全程策划和管理工作，并邀请部分开发团队成员以及我能邀请到的 ZEC 股权投资人（包括李老师）一起来参加这个真正爱好者的聚会，我能承诺的，就是这么一件小事。

特别说明：本坑纯粹是爱好者自发群体，ZEC 作为投资品种来看有巨大的风险，没有归零思想准备的人请趁着还有残值速度卖掉退散。

说下这个坑的技术指标：

至尊无底坑，总容量500位，目前还保留411位，永远不会有第二个坑。

如果 ZEC 价格到达 1000，封闭查票入口，需先交 1 个作为未来活动费用才有机会加入。

加入方式为加我微信后发持有 100 个以上 ZEC 的截图，随便哪个交易平台或者钱包都可以，如果没有加我微信的，在我公众号留言“入坑”，我会给你我的微信号。

坑主有权不加任何不想加的人，且无需解释，即使你有 100 个 ZEC，如果坑主不喜欢，也可以在不告诉你原因的情况下拒绝你加入。

另外一个通告：

一年前建立的比特币百币群，已经分叉，经过查票依然持有百币的成员的已经进入新群，新群依然欢迎持100 以上比特币的群友加入，原群已经加上 Classic 的后缀后静默闲置。

和我的朋友聊聊比特币

(原创) 2016-12-28 老猫 2015年10月 猫说

又是一篇旧文章。

去年10月，我几乎准确的预判了比特币的上涨趋势，但投资这事，不能强行别人做主，但就这么让我的朋友都错过了，还是有点不甘心，为了以后不被朋友们责怪，专门为了我的朋友圈的朋友专门写了这篇，我不知道当时有多少朋友因为这篇而受益，但我能确定数量很少。

今天，比特币的价格上 7000 了，如果我告诉你，几年之后，这个价格还是很便宜的，你一定还是会得不可思议，就像一年多前比特币才 2000 元的时候我发布这篇文章时候一样。

未来会有许多人根本买不起一个比特币。

对于有些朋友来说，有点戳心的，是本文最后的两张对比图。

我很少在朋友圈里谈及我的工作，这是有原因的。

第一，我担心你们听不懂，因为我现在的工作要理解还是需要一定门槛的。

第二，我担心你们听得似懂非懂的情况下，会造成经济损失，所以，明知道自己说出来也许更多的可能会让你受益，却因为给你造成损失，一直不想多说。

关心我的朋友知道我现在已经在北京，在一家比特币交易相关的公司工作，但在你们的印象中，我可能是这样的：



或者可能是这样的：



其实，真不是这样的，我和大多数朋友一样，就在一个普通的办公室，用电脑和网络在做一些自己觉得有意义的事情。

我今天想和大家聊聊比特币，那是因为我对能看到我的朋友圈的每个朋友都

怀着一种善意，我原本可以如以前一样绝口不提，但我觉得比特币可能是摆在我们面前的最大的一个机会，如果我自己在这个行业，却对我的朋友守口如瓶，也许在将来某天，会被我的某些朋友责怪，我之所以花时间写下这一篇，也是为了避免那时候可能会出现的尴尬。

我不想过多的讨论技术问题，那会让我和你一样头痛，我只想说几个简单的事实。

1. 从2009年出现，到现在已经6个年头，比特币经过从0到8000到900又到现在的1900，虽然价格波动巨大，但这6年时间验证了一件事情：比特币经受了市场的考验，它是有价值的。

2. 10月23日，欧洲法院裁定比特币具有货币地位，交易无需缴纳增值税，<http://finance.sina.com.cn/stock/usstock/c/20151023/093223555492.shtml>

地球上三大经济区（北美、东亚、欧洲）之一已经承认了比特币的货币属性，这说明比特币已经被真正自由市场所接受。

3. 美国现在已经有3家受到监管的正式比特币交易所，分别是coinbase、itbit、双子星，不信可以自己去谷歌搜索，这说明北美地区比特币已经有了合规发展的机会。

4. 中国地区目前政府对比特币并未开始监管，属于观察阶段，但从我们行业内部的风声来看，政府对这个行业的规范化也就是时间问题，但规范之后的比特币会是什么价格，你想想一开始没人要的股票，后来变成了什么价格？

以上4点只是比特币的社会发展状态，但也许你会奇怪，为什么需要比特币这种东西呢？

以下是我自己的理解：

比特币的发行基于网络，总量有限，通过网络挖矿产生，没有一个政府能消灭或者关闭它，是一种真正自由的货币。

比特币无需通过银行系统转账，全球任何一个人可以向另一个人转账，转账的过程被分布全球的“账本”记录，永久有效，不可撤回。

比特币是一种真正可以自己安全拥有的财富，不会因为银行倒闭、房价崩塌而丢失。

对于未来愈加恶劣的经济形势，比特币是最好的对冲配置，甚至可以说，买入比特币，就是做空全世界，在其他资产没有一种可以靠谱的保护你的财产的时候，比特币几乎是唯一的安全资产。

也许你看的有点晕了，比特币到底是什么？

你思考一下：一种通过网络可以全球自由支付的安全的货币，一种跨越主权，被全球所接受的永不通货膨胀的货币，一种不需要经过银行没有转账额度限制的货币，一种转账手续费低廉到可以忽略不计的自由货币。

这样一种货币，应该有多大的总市值？而到今天，它不过区区43亿美元总市值，还不如国内一个大型上市公司的价值。

它将改变世界，而这一切，才刚刚开始。

你能给我什么建议？

我不能简单的说“买买买”，因为投资是一种能力和对机会的把控，**我只能告诉你，目前比特币才2000左右一个（当然它比前几个月已经贵了不少），而我这几年的工作和研究，我相信它的价格将来会贵得惊人**，也许几万，也许更高，但我不会给你预测和承诺，我们要买的是明天，而不是一句空话。

下面这张图是今年5月份以来比特币的价格走势，如果你在炒股票，也许过的很不好，而我本人，已经完全不碰股票很多年，因为我不相信在这个体制下会有一家真正为股东谋利益的公司，当然，这个扯远了。

这张图告诉我们，比特币已经完成了历史性的大底，而未来，掌握在你的手中。



这一年多以后今天的行情截图，红框部分是上一张图的大概位置：



老猫茶馆 2016年12月30日

(原创) 2016-12-30 老猫 猫说

今天是12月29日，还有2天，2016年就距离我们远去了。

上个周四，因为俱乐部有一项特别的活动，所以只是做了十分简短的市场点评，但我在第二天，我很认真的写了一篇《老猫茶馆 圣诞特别版》，我建议俱乐部还没有看过的朋友，可以去翻出来看看，这篇文章是我个人对未来相当长一段时间世界整体经济下行趋势的判断，而这个判断也是个人对于区块链资产投资价值的判断基础。

本周，行业和资讯非常浮躁，除了中国政府十三五计划中把“区块链”作为科技创新的内容，以及深圳有可能试点央行数字货币的新闻，其他都是比特币到底是万八还是八万的跳大神，包括一些媒体也加入了吹牛逼的阵营，其实很无聊，所以，本周资讯就没什么特别要关注的了。

作为俱乐部的核心成员，大家对我的信任让我又爱又怕，爱是因为大家都信任我，在这样浮躁的世界里无比可贵，正是因为大家的信任，才让我有动力每周为大家进行投资和行业相关的分享。怕的是，大家过于盲从，我建立这个俱乐部是为了让大家具有独立的思考能力，共同探讨互相成长，而绝不愿意仅仅是信任我就对我的判断形成路径依赖，我的判断并不敢保证100%正确，所以，问我比特币现在该买还是该卖真的是一个尴尬的问题，但是，如果这个问题换成：我个人或家庭该不该配置一点包含比特币在内的区块链资产？那当然应该啊，但怎么配置这个事情，对每个人又是完全不同的选择。

下周四，作为新年的第一讲，我将在俱乐部做个专题分享：区块链资产的配置与对冲。（其实这个专题比较难，希望我能写出来，不要跳票）

另外，我们俱乐部现在500多人了，很难有一个简单的方式让大家都赚钱，所以，更加会专注于行业红利共赢类型的机会，如果真正有好的项目，不排除我们内部募集一个基金去进行投资，但目前还只是一个想法。

我们俱乐部从最早的“比特币生存指南”群到现在，已经超过1年了，大家如果光是听分享，其实只是输入，没有输出，作为一个区块链资产投资者而言，可能是不合格的，没有经过自己大脑真正思考的知识，不能成为知识，只是一个生硬的概念，既然从明年1月1号开始，已经在俱乐部的成员都要进入实质性的“计费”阶段了，让自己独立思考能力提升，也是俱乐部的价值之一。

以下这些问题，大家可以尝试去回答，回答问题的过程，会对自己的独立思考有帮助。这些问题时开放性的，并不要求每个人的答案一致，也没有给我交作业的要求，仅仅是帮助大家进行思考，大家可以在俱乐部讨论，或者用谷歌去寻找资料，帮助自己寻找答案。

如果回答这些问题过程中发现有希望和大家分享的内容，可以把分享稿发给我的微信，我可以安排给大家做分享。

关于自己

今年对自己的区块链投资满意吗？

如果满意，是哪些关键操作让你获得成果了？

如果不满意，又是哪些问题导致了令人不满意的结果？

自己在对区块链资产的投资领域有没有理解上的提升？

关于区块链

区块链工作的逻辑是什么样子的？

明年区块链投资市场会是一个什么样的宏观态势？

区块链行业的红利如何产生？

为什么说区块链资产的价值一定要通过落地实现？

区块链大规模应用的主要瓶颈有哪些？

对于区块链有可能对未来世界的改变你如何理解？

关于比特币

比特币的扩容之争到底在争什么？能说清楚吗？

为什么说，其实一个比特币就够全世界用了？

今年比特币的 7000 和 2013 年的 8000 有没有本质的差异？

关于俱乐部

俱乐部对你的意义是什么？

如何让自己成为俱乐部成员更愿意连接的价值中心？

最后需要感谢一位热心的朋友，你给我快递过来的《九条命》的周边我收到了，太可爱了，特别喜欢，大嘴瓷喵我放在办公室做吉祥物了。

各位朋友，那啥，猫叔啥也不缺，大家以后别给发礼物了，发东西挺费事的，心意都领了，大家能踏踏实实的成长与盈利我就很开心了。



用一块听听 快速学习区块链知识

(原创) 2017-01-04 老猫 猫说

【修订版 1.1】为了新手朋友能看到，这篇文章会经常更新后发布，请老读者不要见怪。

很多新朋友通过各种渠道加我微信，只为了问一个问题：**如何能快速的学习区块链相关的知识？**其实这个问题我很难回答。

区块链相关的知识，经过几年的发展，已经是一个庞杂无比的大体系了，大量的碎片化信息和知识分布在在整个网络上，并没有一个成系列的完整的知识学习平台，所以，如何推荐是一个很困难的事情。

另外，由于这个行业的发展得太快，知识更新速度也特别快，以至于，现在这个庞杂的知识体系中，已经有相当大的一部分已经没有意义了，甚至，有些过期的内容不但不是知识，反而会导致新人迷惑甚至犯错。

另外一个问题，对于新人来说，光是看完一本稍微专业一点的入门书，可能都是痛苦万分的事情，其实我一直想推荐一本非常好的电子书《精通比特币》给新手，这本书到目前为止我依然认为是最好的一本介绍比特币的书，但对于新人来说，它依然太难了，尽管里面的每个字大家都认识，但放在一起，新手就是看不懂。

那么，新手如何“比较轻松”的去了解比特币及区块链呢？

去年年底，笑来老师做了一个专门用于知识分享的微信公众号**一块听听**，我作为笑来之后的第二个分享者，尝试在这个平台做了比特币及区块链行业的一些基础知识的分享，没想到居然倍受好评，这给了我一个启发，我是不是可以做一个系列，让更多的人得到有价值的知识呢？

在一个多月的时间里，我连续践行，到目前为止，已经完成了3个课程，1月10号将完成第4个课程，这4个课程是有着内在逻辑的，但在一块听听的排

序有点乱，如果你是一个新手，按照以下的顺序来听，可能是最有助于理解的。必须要说明的是，以下这些课程是需要付费的，每一堂课 人民币 8.8 元，全部听完相当于买一本书的价格，可以长期反复听，没有时间限制。

如果纯粹只是有兴趣想了解下区块链，听第一篇就够了，这一篇是我仔细推敲10天，费尽心力贴着地面写的讲稿，目的是让完全没有基础知识的用户搞明白区块链的基本概念，作为区块链资产投资的入门，这是非常超值的课程。

以下课程只需要长按二维码，选择“识别二维码”就可以跳转到收听链接。

从零开始了解区块链资产投资



区块链世界的赚钱门道



火爆的 ICO 究竟是怎么回事儿



拨开区块链“钱包”的层层迷雾



另外，我的一些同行朋友也在 **一块听听** 上开设了相关课程，他们在这个行业中都是行家，课程里面也有大量干货，听听这些课程，将有助于自己更多的了解这个行业。

以下同行朋友的课程排名不分先后，大家可以按照自己的兴趣选择。

来自独立比特币推广者 **黄世亮** 的讲座

- 思想是财富的源头，成功投资来自正确的思考
——投资比特币是思考的突破

来自 好厂 的 **孙小小** 的讲座

- 比特币挖矿那点事儿

来自 币区势 的 **潘国力** 的讲座：

- 深入浅出比特币

来自 小蚁 的 **陶荣祺** 的讲座

- 数字货币投资避雷手册

来自 铅笔 的 **龚鸣** 的讲座

- 区块链技术与创业机会

如果听完以上课程，对于普通用户，这时候再去看那本《精通比特币》，可能就是一件相对轻松的事情，你可以开始构建自己的区块链知识体系的基础了。

下面是这本书的二维码：



《精通比特币》的完整版，微信扫描可阅读。

完成以上这些，恭喜你，在这个行业，你已经不再是一个懵懂无知的少年了！

如果你还有一定的编程能力，想进一步的精进，甚至了解区块链中“智能合约”的概念，那么我推荐你系统的去学习以太坊的相关知识，你可以通过以下网址找到以太坊的相关资料：

<http://ethfans.org/wikis/Home>

最后

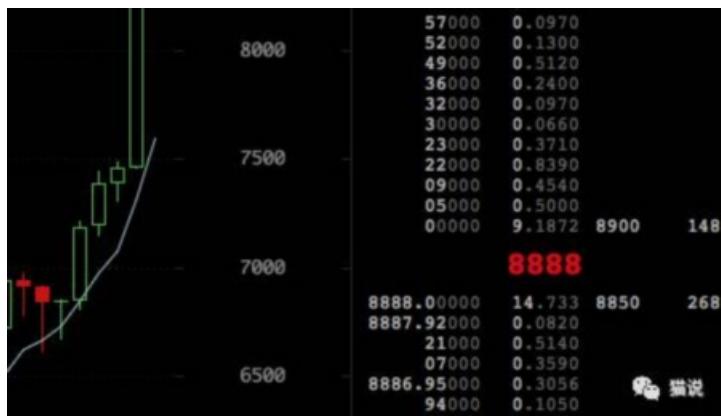
一块听听 上面 比特币和区块链知识 只是其中很小的一部分，其他的一些分

享也是超级干货，大多数的课程都是 1 块钱，很多关于方法论的内容极有价值，我听了都很受益，如果你希望得到成长，不要放过这样学习的好机会，人之所以有价值，正是在于有自我学习和升级的能力！

生活不只有比特币和区块链，还有不断的成长与惊喜！

这下牛大了！

2017-01-05 老猫 猫说



如图。

另外，不要问我现在买好不好，我真的不知道！！！

区块链资产的配置逻辑（上）

（原创）2017-01-06 老猫 猫说

老猫茶馆 2017年开年第一篇

本文纯粹为个人观点，并不是对每个人都有知道意义，也不作为投资依据，任何人的投资责任需要自行承担。

有一个很严酷的现实，对于在这个国家的人，每个人的竞争对手不是同行，不是同事，也不是你的那些仇家，而是这个国家的印钞机。

过去的30年，中国的通胀率年均是25%以上，1986年时候，如果你有1万元用于投资，假如你的投资竟然跑赢了印钞机的速度，你现在的账户余额应该是280万。

全球能够达到这个投资收益水准的唯一活着的人，就是巴菲特。

——以上的数据来源于《得到》某篇文章。

每个人最重要的一件事情，而且大多数人一辈子都不得不做的事情，可能就是投资。投资的对与错，成功与失败，不但决定了你的生活方式，甚至决定了你的思考方式和人生境界。

回到刚才那个残酷的现实，我们作为一个普通的民众，先不要说投资盈利，我们有什么样的机会能跑赢印钞机的速度呢？

如果没有区块链资产的投资机会，我能想到的办法如下：

- 移民，去换一个印钞机速度慢一点的国家，但这对大多数人来说，这不容易，这是一个想起来很美好，做起来无比艰难的事情；
- 买彩票，大家别笑，这是个很严肃的话题，尽管按照概率论和某组织的做事结果来说，纯粹是缴纳智商税，但这个行为本身，其实是很多人对未来

无望生活的安慰剂；

- 传销，全世界各个国家参与传销规模的人数比例和这个国家印钞机的速度成正比，相比于买彩票做安慰剂，传销是一种可参与执行的跑得快的游戏，早期参与暴利的诱惑，让一批又一批的人飞蛾扑火般的去参与，你以为他们不知道这是传销？他们太清楚了，只不过他们认为自己不是最后一棒的接盘侠而已。
- 加杠杆投资一级城市的核心地区房产，这是过去30年被证明在国内唯一跑赢印钞机速度的投资方式，而且，看好了，还不能是全款，必须要加杠杆，在当前限购以及本身价格已经在高位的情况下，可能已经不再是一个好的选择。
- 大宗商品期货等杠杆品种投资，这个其实已经不是普通人能做的选择了，至于一些外汇、黄金、白银、原油等的地下黑平台，更加是杀人越货于无形之中，参与的人尸骨早已成山。
- 投资股市，本来不想写这条，容易得罪人，过去的10年，中国股市从6000多点通过各种努力到了3000多点，也许有人是赚钱了，但在这个无底深坑普通人要想跑赢印钞机的速度，还不如祈求自己两条腿能跑出宇宙第一速度。

那么，我们还有什么选择？

我们再看以上那些“办法”，几乎每一个，背后都有着大大小小的利益集团的背景，所以，这些办法本质上都不靠谱，原因是背后的利益集团一定会和你争夺收益，但这是无法解决的问题，因为，这个世界的本质就是中心化和威权化的。

2008年的金融危机背景下（现在的经济下行实际上从那时候就已经开始了，参考我之前写的[老猫茶馆-圣诞特别版](#)），2009年出现的比特币，作为一个去中心化的投资品种，让人类首次的拥有了一个不被“威权”剥削的投资收益机会，而事实上，比特币在8年不到的时间里数万倍的涨幅，也证明了这样一个去中心化资产的投资价值正在被发现。

区块链资产的投资机会，几乎是普通人对冲投资风险的唯一出路！

上面这句话，如果没有之前的铺垫，无疑弥漫着一股浓浓的传销味道。

但会不会把这句话当成传销口号，本质上是对区块链资产投资能不能理解的问题。但只要你理解了，时间先后并不是问题，即使后知后觉依然可以发现其中的机会，但不知不觉那就只能是另一个世界的吃瓜群众了。

那么，每个人该如何去配置自己的区块链资产投资呢？

首先必须明白现实世界和区块链资产投资的几个基本面，当然，如果你对我列出的基本面观点不一致，你可以按照自己的判断来调整。

- 全球经济大概率的下行几乎无法避免，各国法币超发愈演愈烈，未来个人资产缩水概率加大；
- 区块链和人工智能、基因生物工程、新材料同为 4 个最具有前景的未来型行业；
- 人工智能、基因生物工程、新材料这 3 个行业普通人几乎完全没有参与机会；
- 区块链行业的资产投资机会具有高风险和高收益的不确定性。

按照以上的背景说明，我们可以比较不严谨的得出以下结论：

- 大部分人的投资成果以购买力来衡量，其实是严重的负收益；
- 配置区块链资产主要目的是对冲其他投资的部分负收益；
- 少数人有可能通过区块链资产投资变成正收益。

也就是说，区块链资产的投资，本身是一种投资风险对冲手段，以风险对冲风险，不光从逻辑上是合理的，从数学上来计算，依然是可行的。

对比举例：

A，年初10万进行投资，通过非常优秀的理财获得12%的年收益。按照印钞机多印出25%的人民币计算，实际上包含投资收益的购买力为：

$$10 * 112\% / 10 * 125\% * 100\% = 89.6\%$$

也就是说，一个很努力投资，并且看起来成果不错的人，资产一年下来缩水10%以上。

B，年初10万进行投资，配置30%的区块链资产，70%的资产进行传统投资。

区块链资产部分获得50%综合收益（合理配置资产比例，后面说），另外70%依然是12%的年收益，实际上包含投资收益的购买力为：

$$(7 * 112\% + 3 * 150\%) / 10 * 125\% * 100\% = 98.72\%$$

这样做，资产缩水下降到了2%以内，相对于10%以上的缩水率，痛苦指数将大幅降低。

我们俱乐部的朋友应该知道，在以上的计算公式中，对于区块链资产的年化收益计算是极为克制的。所以，如果把30%的可投资资产配置为区块链资产，有很大概率跑赢印钞机的速度。

但是也不排除出现更坏的情况，30%的区块链资产配置，缩水了50%，这会是什么情况呢？

$$(7 * 112\% + 3 * 50\%) / 10 * 125\% * 100\% = 74.72\%$$

实际购买力缩水了25%，如果预估了区块链资产配置的高风险，对于缩水10%和20%，其痛苦指数差异肯定比不上2%和10%的差异。配置区块链资产，就要有最坏情况下配置资产归零的打算。

但另外一个考量依据是：

在一个快速增长的红利行业，你得有多大的心才能让整体收益亏损50%以上呢？出现这样的后果，一定是在区块链投资的品种配置中出了大问题了。所以，后面我会专门讲区块链资产品种配置的问题。

30%的投资资产配置区块链资产是不是对所有人都有参考意义呢？

当 - 然 - 不 - 是 !

这只是一个参考值，每个人的情况千差万别，以下为可供参考的调整比例原则：

- 资产规模较大，风险承受能力较强，保值需求更高，可增加比例；
- 年轻人，有稳定且能满足正常生活的收入，投资资金总额较少，可酌情增加比例，以较为激进的比例投资；
- 有条件进行海外资产配置的，追求稳健配置可酌情减少比例；
- 资金规模不大，抗风险能力偏弱，可酌情减少比例；
- 没有投资经验的老年人，不建议配置。

以上原则请一定只是用于参考，另外，在你开始做区块链资产配置之前，最好对自己做一个投资比例的评估，另外问自己一个问题：

你能做好资产配置，做个安心的长期投资者吗？

如果你本着投资的目的，却控制不住自己的交易欲望，最后变成忙进忙出在市场中博取短差，相当于空手缚龙，那可能是最大的风险。

下集将讨论区块链资产投资配置品种的逻辑。

广告

2017-01-09 老猫 猫说

今天是很硬的一条广告！

明晚（1月10日晚上9点），一块听听 公众号 老猫 语音及图片 直播：

《拨开区块链资产钱包的层层迷雾》

这是一个关于区块链知识的进阶讲座，听完这个讲座你能了解以下内容：

- 1、比特币钱包的前生今世；
- 2、安全保存区块链资产需要怎么考虑；
- 3、冷钱包、多重签名钱包是怎么回事；
- 4、二代币钱包和以太坊钱包能干什么；
- 5、如何通过钱包实现区块链的应用。

这有可能是一个会让你仰望星空的讲座。

长按以下图片识别二维码能参与课程，直播前购买门票 8.8 元。

直播之后再购买，将需要支付 19.9 元门票。

拨开区块链资产
钱包的层层迷雾

有趣 有料 ⚡ 老猫



1月10日晚9点

猫说

区块链资产的配置逻辑（下）

（原创）2017-01-13 老猫 猫说

老猫茶馆 2017年1月13日

上一期我们讲的是从个人投资资金中按照一定比例配置区块链资产投资的逻辑。那么，如何配置区块链资产的投资品种呢？我给大家七条建议，给大家参考：

第一条建议：

理解比特币是区块链资产的“硬通货”。

配置50%以上的比特币，是区块链资产投资的底线。

比特币现在已经很贵了，我写这篇文章的时候已经超过 7000 块了，那是不是比特币就不要配置而只去配置其他品种？

错！这是大大的错！

90% 的新手想当然的是这么理解的，结果错过了比特币这个大白马。

很多新手朋友和我说，猫老师，现在比特币价格太贵了，我是不是等它便宜点再买，而我是没办法回答这个问题的，因为这个问题对我来说很两难，如果说：必须，立刻，马上，现在就买比特币，那我就得对比特币的短期价格涨跌承担责任，这我真做不到。

所以我只能含糊其辞地回答，那把你准备配置比特币部分的钱留好，看合适机会吧。

但会不会有合适机会呢？可能有，可能没有，很可能永远都没有。

下跌 300 你买不买？下跌 500 呢？下跌 1000 你更加不买了是不是？反过

来，一夜之间上涨 300，你买不买？之前都不买了，上涨更不买了，于是，所谓的当前价格太高，就让你陷入了一个永远无法脱离的“不买”的怪圈，但比特币不会等你，它的价格上涨只与市场需求有关，很多人就是因为这个原因，就只能错过了。

难道你还想等到 3000 的比特币？如果你现在觉得贵，不是笑话你，就是给你等到，你还是不会买的，当年雷军还说跌破 1000 块买一个亿的，后来真跌破了，也没有再听说这事了。

那该怎么办？

既然是配置，一定是配置长期看好的品种，当前的短期价格不重要，对于比特币这样有机会成为全球通用货币的资产，手里有就比什么价格买的更加重要。

明智一点的做法：如果计划配置50%的比特币，闭着眼睛买入 20%，先拿在手里再说，之后看到暴跌就买入，如果实在没机会，那最多拿了 30% 的配置资金做补仓准备金喽。

但我要说一句很真诚地话，如果你认为区块链有未来，比特币最终必将变成天价，你 7000 块买了配置，和在 3000 块买了配置，本质上差别不大，也许在10万块的时候都属于底部区域，尽管我不能说闭着眼睛买，亏了算我的，但用我们圈里的一句话来说：心里有十万刀，啥时候买都不亏，这也是我始终长期持有比特币，并且几乎有钱就买的一个最主要的原因。

第二条建议：

配置 5-10% 的第二市值品种

如果已经配置了部分比特币，恭喜你，你只是完成了第一步，另外，你还应该配置5-10% 的第二市值品种。

之所以成为第二，一定是有其原因的，或是架构逻辑不同，或是社区基础好，价格是市

场的衡量器，我们或许并不能去衡量这个品种为什么竟然可以市值排名第二，但既然市场给了它这个低位，按照一定的比例去配置，这属于一种“防守策略”。

第三条建议：

自己喜欢的品种应该配置 5-10%

区块链资产投资本来就是高风险，并不是每件事都是有理由的，但当自己对这个市场有足够的理解能力，用自己的眼光去选择属于自己的黑马，也许是胜出别人投资盈利的方式。

如果你喜欢的品种不止一个，每个配置个5%，也没什么错，但真心建议不要超过15%。

为什么强调这一点？因为做区块链资产投资，本身是有巨大不确定性的，如果我们没有自己的偏好，而都按照一个规则去进行配置，反而会积累巨大的系统风险，而根据自己的爱好，这就让这个市场有更加丰富的价值机会。

如果投资自己喜欢的品种获得巨大的收益，那正是对自己眼光的证明啊！

第四条建议：

准备 5%-10% 的资金专门用于 ICO

ICO 有可能依然是区块链行业重要的是盈利机会，这有点类似于股票市场的打新股，这一点我不多解释了，对于想了解 ICO 的相关知识，大家可以去公众号“一块听听”里面找我的讲座。

第五条建议：

配置可以调整，但不投看不懂的项目

我上面给出的4条建议，并没有占满100%，原因有两个：

即使是用于区块链资产投资配置的，未必一定要100%满仓，除非你真正理解透了看明白了，而且是在好的时机进入的。

根据自己对市场的理解，调整仓位，做到游刃有余，是高手的行为，留一点现金捕捉一些短线机会，或者对冲 ICO 部分的资产，这是聪明的做法。

另外，特别要说明的是，一定，一定，一定要训练自己的独立判断能力，哪怕自己判断失误，那是自己的成长，但如果跟着别人投资自己都没看懂的品种，绝大多数情况下，你肯定是输的，这个市场的黑暗和风险，绝对不比其他市场小。

第六条建议：

更多关注长期价值投资品种

区块链资产的投资，和股票不一样，它没有市盈率（少数分红品种除外，计算逻辑也完全不一样，举例 DCS 和 DGD，就因为想象空间不同，价格差别巨大）。

但每个项目有自己的生命周期，有的是永久，有的可能只是短短几年，或者几年时间就足够可以看到这个品种有没有机会。

既然是投资，关注更长远时间的品种，而不是投立马就给你兑现的品种，原因只有一个：投资是需要想象空间的，另外一句话：觉得无法拿住3年的品种，3分钟也不持有！3年前8000的比特币上周都解套了，这就是能看长期价值品种的意义。

另外，我很喜欢一种做法，当自己研究明白了区块链资产投资的逻辑，也按照自己的方式做好了配置之后，买定离手，不再关注，给自己设置一个时间周期再去关注，并且，带着长期投资的心态去观察，不要太在意短期涨跌。

第七条建议：

用对冲的方式配置区块链资产

所谓可对冲资产，是逻辑上有相关性的品种，这时候就会存在对冲配置的机会。

譬如，比特币和 ETH 之间，有过的跷跷板阶段，其实如果当时做好对冲，把一部分比特币转化配置成 ETH，这一部分比特币就有机会参与从 6 -150 之间的 ETH。

ETH 和 ETC 也存在一定的对冲机会，尽管我并不看好 ETC 本身，但一旦资金流入，对冲效应就会出现。

当前的比特币和 ZEC 对冲机会其实也是很明显，比特币和 ZEC 本质上有很多的同源性，按照一定比例配置 ZEC，某种程度上是对冲比特币的高位风险。

特别提醒：

**不要 All-in 某一个品种，在我看来，哪怕是 All-in 比特币都是有风险的。
成功的人生必须要对冲！**

以上这些建议，仅仅只能给大家参考，并不是直接的操盘建议，但如果运用得当，做好配置后，根本无需去关注盘面的每天变化，该工作工作，该休息休息，还是那句话：让时间发酵收益，老话说：横财不赶急门。

2017年，希望大家通过自己的精妙配置，在这个行业的投资中充分享受红利。

央行对比特币才是真爱！

(原创) 2017-01-15 老猫 猫说

如果比特币成功了，中国央行有着不可磨灭的贡献！

这不是说笑，而是有着实实在在的逻辑的观点，如果不是央行 2013 的五部委文件，比特币甚至不可能有 2016 年的大牛市，而这一次对交易所的检查，更加是奠定了比特币长期发展的基础，的且听我一一为您道来：

1、央行 2013 年对比特币商品属性的定义，拓宽了比特币的发展道路。

2013 年五部委文件的原文如下：

一、正确认识比特币的属性

比特币具有没有集中发行方、总量有限、使用不受地域限制和匿名性等四个主要特点。虽然比特币被称为“货币”，但由于其不是由货币当局发行，不具有法偿性与强制性等货币属性，并不是真正意义的货币。从性质上看，比特币应当是一种特定的虚拟商品，不具有与货币等同的法律地位，不能且不应作为货币在市场上流通使用。

在比特币发展的早期阶段，央行联合五部委（中国人民银行、工业和信息化部、银监会、证监会、保监会），发正式文件把比特币认定为商品，而不是货币，对于比特币来说，解决了比特币在中国存在并交易的合法性问题。请注意，把比特币定义为“商品”，并且只是类似于 Q 币、游戏装备这样的虚拟商品，这个定义让比特币实际上与发文的“五部委”切断了任何关系，央行不可能会去越权管理“商品”，工业和信息化部也只能管理“交易网站”的合法性，至于后面的银监会、证监会、保监会，主要功能还是监督旗下机构不要参与，但对比特币本身也不存在管理权限。

作为一个可以自由参与买卖的“商品”，唯一需要被管理的，就是经营的合法性，理论上任何非五部委直管的机构，都可以参与，而一个企业经营比特

币的交易，理论上只有工商局、税务局来管理企业经营的合法性，其他监管就必须是由国家法律界定的违法与犯罪的边界来界定。

这样来想，2013 年的五部委文件对于比特币，给了比特币足够宽广的发展空间，这个文件实际上是明确了“央行不管也不能管”比特币本身，这是非常有超前意识的行为，如果当时将比特币定义为“货币”或者“大宗商品”，在不知如何监管的情况下，可能就不得不一刀切的进行严格禁止，如果出现这种情况，也许比特币市场的繁荣就只会在国外，而国内可能就只有私下场外交易这种形式了。

2、央行 2017 年初对三大比特币交易所的入驻检查，本质上让比特币奠定坚实的成长基础。请注意这次检查主要的内容，以上海央行总部对 BTCC 的检查为例：

重点检查该企业是否超范围经营，是否未经许可或无牌照开展信贷、支付、汇兑等相关业务；是否有涉市场操纵行为；反洗钱制度落实情况；资金安全隐患等。

这里面没有对于比特币的任何负面评价，主要是检查各个交易平台本身违规经营的问题，而没有牌照的情况下借贷和杠杆行为，显然央行是有权利与有关部门一起进行管理的。

请注意一点：央行对这三大交易平台不是直接关闭，而是责令其“针对近期异常情况开展自查，并进行相应清理整顿。”在某种程度上说明了并没有对交易所有任何实质性的处罚，说明了各交易平台只要守法经营，央行无意关闭交易平台。

而参与约谈的比特币交易所人士表示：“将积极配合央行进行自查，并将建立行业联盟，以增强自律。”这充分说明了央行与交易平台之间，已经明确了哪些可以做，哪些不可做的边界，而如果之后再有交易平台被处罚，那一定是交易所的行为本身越界的事情，而不是比特币本身有什么问题。

而严查的几项行为（违规借贷，杠杆交易，刷量），实际上对比特币的长期发展是有害的，容易制造泡沫也是事实，如果将这些容易制造泡沫的因素抑

制，比特币因此而奠定长期发展的基础。

而交易所的规范运营，对用户的资金安全是至关重要的，央行本次检查给出了这样一个信号：这些交易所虽然没有牌照，但我已经管理他们规范行为。这个信号绝对是耐人寻味啊！

3、本次对交易所的检查导致价格下跌将挤掉投机泡沫，将有利于比特币的长期发展。

比特币价格火箭一般的暴涨当然很刺激，但虚高的价格和过分的投机，对比特币长期发展的危害会非常大，强烈的投机行为本身必然带来巨大的风险，对大多数的普通参与者会带来巨大的伤害！

央行这次检查，并没有否定比特币本身，只是对比特币交易所进行了违规检查，而仅仅这样的检查就让价格暴跌，也说明了投机成分已经相当高，用暴跌的方式挤掉泡沫，将夯实比特币的发展基础，而暴跌带来的低价购买机会，也让真正有投资意愿的人有机会进场。

我们都知道一个道理，比特币真正长期持有人越多，其价格将越高，越多的了解这个道理，就越知道比特币是一个适合长期持有投资的品种。

4、人行对比特币交易平台的规范通告，是一次面向数亿人的比特币广告，为比特币的长期发展奠定了用户基础。

如果没有人行的参与，比特币价格即使暴跌也不会有多少人知道，人行的检查加上无数媒体和央视的报道，让数亿人听说了“比特币”，哪怕只有千分之一的人去关注研究这个东西，比特币也会带来百万级别的用户，这是一个非常可怕的数字。

人行的检查，让很多人知道原来国内的平台连央行都去检查过，而最后的结果不但没有明确的处罚结果，而是轻轻放下的“自律”，这简直就是没有许

可证的许可啊，那什么东西能有这么大的面子，难道不值得大家好好思考？

比特币健康成长最重要的一点就是“用户量”，虽然大多数的普通民众看到比特币暴跌45%只是抱着看热闹的心态，也会觉得这玩意不靠谱，不能玩，但另一种思考是：为什么暴跌45%还是有很多人会去参与？当年4000点是牛市起点的事我们信了却吃了苦头，比特币上涨央行却要管是为什么？只要稍微思考下，很多人就能理解比特币的价值，而这样规模的用户基础带来的后续效应，当然是有利于比特币发展的。

5、假如央行监管比特币

我相信央行对比特币的合规化监管在未来是必然的，合规化监管会怎么个监管法呢？

- 有可能把比特币当成外汇来管理，譬如，规定每人每年买入比特币不得超过5万美金；
- 有可能把比特币当成大宗商品来管理，由某家期货交易所来负责交易管理，那比特币将具备黄金和石油的储备属性；
- 继续不确定比特币的属性，只是对交易平台的人民币进行托管，打造一个对用户资金更加安全的环境。

不管何种方式，只要用以上的任何一种方式来监管，比特币的价值（价格）都将上涨到让你不敢相信！上面的任何一种监管方式都是限制公众参与购买的方式，而限购本身是对稀缺资源更公正分配的一种“**假想有效的行为**”。

想想限购最厉害的北上广的房产，你就知道比特币多珍贵！

什么人在憎恨比特币？

(原创) 2017-01-20 老猫 猫说

这个世界没有无缘无故的爱，也没有无缘无故的恨。

如果我告诉你，有一颗星星叫 Proxima B，你不会对这颗星星有任何爱或者恨的情绪，但如果我告诉你，这是距离地球最近的一颗有可能宜居的行星，你或许会对它产生一丝丝喜爱的涟漪。只是，这颗行星相距地球 8 光年，以人类当前的科技，抵达这颗行星的时间大约需要 1.8 万年。

比特币作为一种诞生于互联网的记账系统和价值单位，本身不带一丝一毫情感，精确记录每一笔交易和找零，从来不在乎任何人的感受，默默的从少数极客的玩具逐渐成为一个正在改变世界金融格局的“存在”。

但一个事实是，比特币正在被很多人追逐与爱戴，但究其本质，这种追逐与爱戴其实并不是真正的对比特币这个账务系统的“爱”，如果仔细的研究这些“爱”的背后，其实都是爱的其他东西。

1、认为人类应该有不被剥夺的财富，每个人应该有真正拥有财富的权力，而比特币能让人做到这一点，所以，有人喜爱比特币。

这其实是热爱的“自由”的思想的一种表现，算是一种大爱。

2、通过投资比特币赚钱了，发现自己投资比特币这个事情是“正确的”，为了向其他人证明自己的能力，用“爱”比特币来比较优雅的表达了自己赚了点钱的窃喜，这种“爱”，算是君子爱财的“爱”，谁又不热爱财富呢？换个角度，可能是是“爱”上了自己做的这件事，爱自己并没有错啊！

3、尽管没有通过比特币赚钱，但许多年前看到过这个东西，当时也曾经心念一动想参与，后来各种原因不了了之了，但为了证明自己依然有足够的智商，可以说自己曾经热爱比特币，只是没有参与。那这个爱其实无非是爱自己的“面子”，就像告诉别人，自己当年竟然没有追求“校花”，只待她嫁

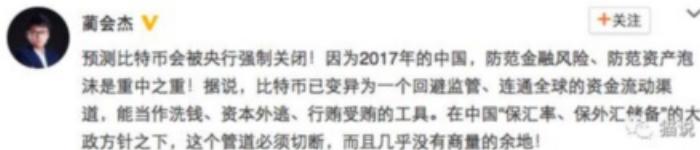
人方追悔莫及，只怪自己太矜持所以没有追求尔尔，对于以上这两种，老猫只想毒舌一句：“其实是你不配啊”！

4、技术痴迷者对比特币背后的区块链技术的价值理解后对比特币的喜爱，这种爱其实更像是对于未来机会和应用想象空间的兴奋之情，这其实和孩童发现有趣的玩具一般无二，但这却是一种纯真的爱！

似乎跑题了，明明要写什么人会憎恨比特币，怎么写了为什么有人爱比特币？其实搞清楚为什么有人爱，反过来想，就能知道为什么有人恨了。

至于什么人在恨比特币，还是直接上图，举例说明：

第一类：



这个算不算恨？我搜索了他的微博，发现提及比特币非常少，从以上的内容来看，算不上“恨”，甚至可以算得上是“忧国忧民”，只不过他的实名认证是这样的：

| 爱股票APP创始人 上市公司独董 律师 财经媒体人 微博头条文章作者

明明一大堆牛逼闪闪的头衔，却明显缺乏关于比特币的专业知识，竟然认为央行能够强行关闭比特币，其实，他算不得恨比特币，只是他闹了一个非常低级的笑话，与“郎教授”当年说“给我比特币我是不要的”一样可以成为经典的段子而已。

第二类：

这是我能找到的少见的真正仇恨比特币的例子，但这种赤裸裸的仇恨被剥开后，你会发现这个仇恨者是一副什么样的嘴脸。

当时有很多朋友转他的文章给我看，我才知道有这么个人，好在互联网是有记忆的，把他关于比特币的一些微博翻出来看看，我们就知道怎么回事了。

先说下他的实名认证：

《钓鱼岛背后的货币战争》作者 喜投网董事长 微博签约自媒体

罗胖曾经说过有一类人：**心中有个钓鱼岛**，这位大概就是这样的人吧，闲话不说，来看看他的微博截图：



这篇就是很多朋友转我的这篇，内容我不多描述了，有空的朋友可以自己看，但里面有着这样一段：

本人于2013年上半年，就在凤凰卫视呼吁将比特币交易宣布为非法，因为这是一种货币鸦片，故意利用发展中国家对货币的认知浅薄，制造一种理想的去中心化概念，用来掠夺发展中国家财富，就如鸦片战争之前，西方国家通过鸦片贸易来掠夺财富，而现在他们培育了一个货币鸦片，那就是比特币，用于掠夺中国、印度等国家的财富。

比特币交易所竟然在中国存在这么长时间，大量的资金洗钱和外流通过比特币交易所进行，简直无法想象，在此，再次呼吁将比特币交易宣布为非法，取缔比特币交易所，保卫国家、国民财富，义不容辞！

这一段可以看成对比特币有着“赤裸裸”的仇恨了，且不说里面的类比、逻辑以及最后一个成语“义不容辞”用得狗屁不通，我却分明读出这段话中流露的仓皇、恐惧的情绪，比特币为何能让他如此仓皇而恐惧？

我们继续看下去：



黄生看金融 ✅

我今天凌晨关于比特币的文章起作用了，央行今天下午出手整顿比特币交易所，宣布比特币为非法货币。

1月6日 19:09 来自 iPhone 6 Plus

收藏 | 44 | 45 | 159

这段可以称之为赤裸裸的故意造谣了，其中造谣的地方有两个：

1、央行整顿比特币交易所与他的文章没有任何关系，如果按照他的逻辑，他凌晨写了文章，当天央行看到，然后就进驻，然后开始整顿，发公告，我擦，央行是你家开的？要不要脸？

2、宣布比特币为非法货币。这就是笑话了，央行对比特币从来就是定义为商品，直到今天整顿到尾声，也一个字没有提及比特币本身的商品属性有任何改变，你黄生一张嘴就把它从“商品”变成了货币，还是非法货币，用其心可诛来说，都不过分。

还没完，后面还有好玩的呢。

这位黄生，不仅仅憎恨比特币，还憎恨黄金呢！



黄生看金融 ✅

全球央行必将联手绞杀黄金，美联储可能已率先动手！黄金是各大央行发行的货币的敌人，黄金越受追捧，各国央行的货币就越受到挑战，不利于经济的复苏，所以任何挑战央行货币的行为将会被清算，黄金大跌、比特币腰斩就可能是美联储授意下各投行行动的手，接下来其它各国央行也会采取行动，黄金兴，央行死！

2013-4-30 21:57 来自 腾讯手机

收藏 | 441 | 135 | 16

后面的内容，就有些精神分裂了：



黄生看金融 V

与其说比特币是一种货币，不如说是一种交易中介，它不具备货币的本质，因为货币的本质是政府信用，由政府作为最后背书人，如此一来，比特币更是一种人为制造的虚拟商品，这种虚拟商品充当了物物交换中介，但这就是一个人为的泡沫和骗局，希望中国能禁止。比特币：地球上最稀罕的货币，两月涨近1000%。

2013-4-10 11:01 来自微博 weibo.com

收藏 | 158 | 赞 81 | 猫说 8

这段里面一方面希望中国能禁止比特币，最后一句却是：

| 比特币：地球上最稀罕的货币，两月涨近1000%。

你 TMD 是来给比特币做广告的么？

当然，这位黄生憎恨比特币是有历史的，从2013年开始就各种唯恐比特币不死，他公司的微博也帮着摇旗呐喊，这我能理解，但下面这条他来补充告诉别人“比特币缺乏信用背书，本质上不是货币。”

谁要你认为他是货币了，上面说货币也是你，这里说不是货币也是你，是不是货币你说了算，行了吧？！



黄生看金融 V

比特币缺乏信用背书，本质上不是货币。

@喜投网 V

比特币面临灭顶之灾，比特币是创新，还是骗局，您的看法呢？部分比特币交易网站银行账户将被封。各大银行已把4月15日将冻结账户的消息通过电话传达到了比特币交易网站负责人。比特币交易网4月10日发布公告称，已收到中国农业银行杭州支行的类似通知。

2014-4-11 11:38 来自微博 weibo.com

收藏 | 18 | 赞 3 | 猫说

2014-4-11 11:40 来自 iPhone 5s

收藏 | 16 | 赞 6 | 猫说 2

然而，然而：

看完下面两条我无语了，原来，做人是可以如此无耻的，原来做人是可以如

此无下限的，难道这是个假黄生？



黄生看金融 V

喜投网创新的推出了虚拟货币——喜币，喜币和比特币类似，获得比特币需要挖矿，获得喜币只要在喜投网论坛签到、发帖、顶帖就可以，喜币会升值，可用来兑换现金，可投资、可提现，是很好的投资品种，快去论坛签到、发帖吧！ ↗

[网页链接](#)

2015-5-24 18:49 来自 iPhone 5s

收藏

4

评论

4

说



黄生看金融 V

大家去喜投网论坛签个到，签到赢喜币啦。签到完，顺便看到喜欢的帖子回一个，回帖也有喜币啦，喜币是虚拟货币，类似比特币，可投资，可提现，现在是最好的赚喜币的时候，新出来的，而且以后会升值。等以后火了，就没现在好赚了，别错过 /呲牙。 ↗ [网页链接](#)

2015-5-26 17:23 来自 iPhone 5s

收藏

2

评论

3

说

你一个单机版的喜币，竟然说类似于比特币，一方面攻击比特币，另一方面让别人投资你的平台来获取单机版仿币，还说仿币类似于比特币有投资价值，利用比特币的升值潜力来类比你的单机版喜币，说你是欺诈不过分吧？！

郭德纲说过：“同行与同行之间才是赤裸裸的仇恨！”。

到这里，才想起来有必要去了解下这位黄生是干什么，到底是什么导致他这么仇恨比特币。

原来，喜投网是一家 P2P 的理财网站！

P2P 理财网站，算是互联网金融的一种，2015 - 2016 年倒掉了一大批，其中包含臭名昭著的 骗to骗 平台 “e租宝”，如果比特币作为真正的互联网金融的萌芽，那 P2P 理财还真的是有点同行的意思，这个憎恨就有来源了，毕竟，马车夫看到汽车的出现，都恨得牙龈出血，要不怎么会有被笑话了一个世纪的“红旗法案”的诞生呢？黄某如此恶意识毁比特币，莫非要因此让中国的区块链金融落后于全世界？

科普一下啥叫“红旗法案”

19世纪，汽车在英国开始流行。1865年英国议会通过了一部《机动车法案》，后被人嘲笑为《红旗法案》。其中规定：每一辆在道路上行驶的机动车，必须由3个人驾驶，其中一个必须在车前面50米以外做引导，还要用红旗不断摇动为机动车开道，并且速度不能超过每小时4英里(每小时6.4公里)，这个法案直接导致了英国的汽车工业大大落后于其他国家发展水平。

另外，稍微查一下，这位黄某还是一个著名的标题党，指点江山颇有一切尽在掌握的感觉，其实却每天都在贩卖恐惧，不是今天，就是今晚，要不就是今夜，吓死喵了，你们还不赶快关注金融，来我喜投网乖乖送钱？

今天，债市、股市爆了两个大雷- 黄生专栏- 喜投网

www.xitouwang.com/huangsheng/5470.html ▾

今天，债市、股市爆了两个大雷。2016-07-19. 作者黄生，喜投网董事长，中国知名投资人，货币专家，《钓鱼岛背后的货币战争》作者。不关注金融，你将会被这个世界 ...

今夜全球无眠，美联储之世纪加息- 黄生专栏- 喜投网

www.xitouwang.com/huangsheng/3202.html ▾

今夜全球无眠，美联储之世纪加息。2015-12-17. 作者黄生，喜投网董事长，中国知名投资人，货币专家，《钓鱼岛背后的货币战争》作者。不关注金融，你将会被这个世界 ...

今晚，英国向欧盟开了愤怒的一枪- 黄生专栏- 喜投网

www.xitouwang.com/huangsheng/5436.html ▾

今晚，英国向欧盟开了愤怒的一枪。2016-07-15. 作者黄生，喜投网董事长，中国知名投资人，货币专家，《钓鱼岛背后的货币战争》作者。不关注金融，你将会被这个世界 ...

春节不平静，做空与反做空战激烈打响- 黄生专栏- 喜投网

www.xitouwang.com/huangsheng/3842.html ▾

春节不平静，做空与反做空战激烈打响。2016-02-14. 作者黄生，喜投网董事长，中国知名投资人，货币专家，《钓鱼岛背后的货币战争》作者。不关注金融，你将会被这个世界 ...

今晚，俄罗斯的阴谋破产了- 黄生专栏- 喜投网

www.xitouwang.com/huangsheng/5922.html ▾

今晚，俄罗斯的阴谋破产了。2016-09-06. 作者黄生，喜投网董事长，中国知名投资人，货币专家，《钓鱼岛背后的货币战争》作者。不关注金融，你将会被这个世界抛弃， ...

可能会恨比特币的，无非两个类型。

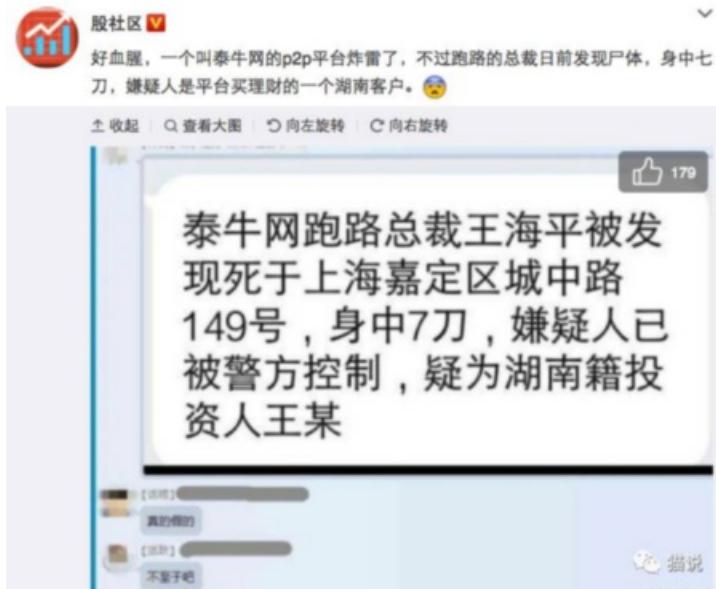
第一个类型，只不过是对比特币的无知，即使他憎恨比特币，也很正常，我们还都憎恨美帝国主义好多年呢，那不过是一种“蠢”而已！

而第二个类型，其实他心里对比特币到底有什么价值非常清楚，更知道如果

别人了解了比特币的价值将会根本不屑于他的 P2P 理财，这才是真正的仇恨，相比于第一类的“蠢”，这就是真真切切的“坏”了。

再顺便问下，喜投网的老板习惯于信口雌黄没底线造谣，你还敢不敢去投？

P2P 确实不好做啊，今天刚好看到下面这篇微博，好危险啊！我是不是该劝黄某悬崖勒马、迷途知返呢？



完

高手续费对比特币影响几何？

(原创) 2017-01-23 老猫 猫说

国内三大比特币交易平台几乎同时宣布了比特币交易手续费进行调整，而且是调整到比较高的千分之二，这对比特币交易市场会有什么影响？

首先我们看下各交易所公告通用的一句话：

为了进一步抑制投机，防止价格剧烈波动，……

几乎所有的交易平台都是这句标准语，这句话已经把本次集体调整费率的原因说得非常清楚了，“进一步抑制投机”是根本目的。

为什么叫“进一步”呢？因为之前的一步融资融币已经停了，这是第二步，所以叫“进一步”，没毛病！

那这一次是要进一步抑制哪种市场投机行为呢？

高频交易！

在一个没有手续费的市场，假如有足够的资金和足够的技术，有可能是包赚不赔的，而包赚不赔的主要方式是：

- 用高频交易产生巨大的交易量让普通用户难以判断市场的真实成交量；
- 用高频交易算法在小波段中低买高卖，吃市场的点差获取收益。

高频交易的会带来两个问题：

- 虚高的交易量，这个交易量一方面对普通交易者造成误导，另外一方面，也实际上造成了监管的关注，监管方面可是搞不清高频交易带来的交易量的比例的。

- 市场资金外流，这话说着不好听，但事实上有这个问题，高频交易者参与市场交易，当时是带来了资金，但这部分资金最终会通过在市场上不断赚钱提走，毕竟不能要求每个来参与的高频机器人背后都有信仰是吧？

千二的手续费几乎能杀死大部分的高频交易，确实能起到抑制市场投机的作用，那这样的高交易费对市场还有什么其他影响呢？

1、不同交易市场之间的差价会变大。

差价变大的原因是因为太小的差价专业套利者没有空间，有足够的价差空间的时候，套利机器人自然会跑起来，普通用户依然以参与市场之间的套利。

2、场外交易的居间费率会提高。

交易费+提现费，在主要平台买入比特币的费率大概在千分之五，另外流动性受到影响买卖价差会变大，在 localbitcoins 上做 OTC 的用户，有可能需要提升一个点的报价才能覆盖掉增加的成本。

3、对真正的投资者是长期利好。

这次收手续费可以看做是交易所把做高频交易的钱给赚了，交易所毕竟属于这个行业，赚钱的交易所更不容易跑路这是事实，用户的资金更加安全。

收手续费让市场交易量变得更加真实，对散户投资者来说，能看到更为真实的市场，对于技术派来说，这是非常有价值的。

真实的交易量显然会小很多，央行对于一个小规模市场的兴趣有限，某种程度上促进了整个行业的健康成长。

4、对比特币发展长期没有影响。

短期影响也有限，有可能高频交易资金部分撤离会带来价格上的一点点波动，但可能看不出来，毕竟只要机器跑得快，100块钱也能刷一个亿的交易量。

一个健康的市场，会有更多以投资为目的的人加入，新加入的投资资金规模肯定会超过高频交易资金的规模。

5、比特币的定价权有可能转到境外。

由于中国的手续费+提现费 费率已经高于境外市场，境外市场获得了新的发展机遇，未来比特币的价格或将由境外市场决定，国内有可能变成跟随市场。

不负重托，让资产安全传承！

(原创) 2017-01-25 老猫 猫说

2014年初春节前，我从沪宁高速回家，由于春节期间交通特别拥堵，高速公路上事故频频，而有些事故的严重程度让人侧目，当时我心里一再告诫自己：

一定要非常非常小心开车。

因为我突然想到，那些车祸中失去意识的人，可能来不及告诉家人最后一句话，如果他的电脑钱包里或者某个交易平台有很多比特币呢？

而后，我一直希望做个能解决这个问题的产品，在万一用户无法管理这笔资产的时候，能自动的去通知这个用户希望知道的人。

当时这个想法让我兴奋了很久，我甚至曾经发邮件给当时遥不可及的李笑来老师说了这个项目的创业想法，最终却杳无音讯。

2014年9月份，也许是命运的安排，我竟然“机缘巧合”的加入了云币网（当时叫貔貅），而这个产品的念头也被我带了过来，我曾经在见到笑来老师不久和他提过这个想法，我不记得当时他的回复了，应该是说这个想法在国外有个公司正在做，但作为一个独立产品去做，可能时机还不是太好。

2016年上半年，我最后一次的异想天开是用区块链的技术来实现这个功能，但最终无法在技术上实现逻辑的自治，我现在依然在想，如果ETH对接好Zcash的零知识证明，是不是会有机会把这个事情在区块链上实现呢？也许有一天在区块链上能实现这个功能，但似乎依然很遥远。

感谢云币网的小伙伴，因为我们都能理解这个想法的价值，所以我们终于把这个想法首先在云币上实现了，我们不仅仅做到了“**在万一用户无法管理这**

一笔资产的时候，能自动的去通知这个用户希望知道的人”，而且还能为用户指定的这个人全程服务到将账户转移直至接收人获取到现金，而用户账户的所有品种的资产，都属于这个服务管理之下，这是云币网用户都能享受到的一个“普世信托”产品。

云币网的用户只要打开“我的账户”页面，就会看到一个“**众托**”的产品，春节即将来临，这也是云币网给用户送出的一份新年礼物。从现在开始，云币网的用户可以启用这项服务，云币网将能为您解决资产管理的后顾之忧了。

另外，云币网正式宣布：

“众托”产品的想法，完全开源！

我们欢迎所有的友商使用这个方法为用户进行资产的传承管理。

我们也欢迎区块链开发者在区块链上真正实现解决这个问题的功能。

数字货币时代，我们应该用技术手段为用户提供传统金融机构无法提供的更好的服务，难道不是吗？

而以下的文字，是关于“众托”产品的介绍，希望对您能有帮助。

前不久，发生了一件事情。香港渣打银行竟然把客户的“休眠”账户清零了。

这件事情至今余波未平！

这样的事情，可能不是个案！

几乎所有的银行都有大量的休眠账户，而这些休眠账户的资产，最终去了哪里，是一个谜，说好听一点，这叫留给社会了，如果说得严重一点，不能排

除这些资产被某些利益团体私分的可能性。

账户休眠，有很多种可能

第一，是被遗忘了，有些人存单或者银行卡就是他们的全部记忆，如果存单不小心弄丢了，而又无法举证所有权，可能就造成账户休眠；

第二，账户所有人发生了某些状况，导致不再有控制这个账户的能力；

第三，其他……。

不只是银行里的人民币，区块链资产也是如此，如果您在账户上保留了上百万的各种区块链资产，由于某种原因没有告诉其他家庭成员，却因为不可预知的原因失去了控制账户的能力，那这个账户有可能就变成了“休眠账户”，也许此刻你的家庭成员正需要这笔账户的资产用于生活，你却无力传递。

云币网新产品“众托”，将彻底解决您的后顾之忧



猫说

“众托”是您账户里的一个小功能。

您在“我的账户”页面，就可以开始设置并启动这项服务。

“众托”会始终记录您账户的登陆状态，计算您设定的账户未登录提醒时间。

一旦您未登录的时间达到您预设的提醒时间，“众托”会通过邮件、短信和电话提醒您登录账户，如果多次短信和邮件提醒未能得到回应，云币网的高级客服经理会拨打您预留的电话，提醒您登录账户续期。

如果，以上方式反复联系都未能有效联系到您本人。

“众托”服务将开始按照您预先设定的“顺位权益人”的联系方式逐个联系，了解您的情况。

如果确认您已经不再具有控制账户的能力，“众托”将依照“顺位权益人”进行账户资产权益的转移，启动将您的账户资产转移给顺位权益人的程序。

“顺位权益人”需经过 KYC 审核以确定身份，您账户的所有资产（包括人民币和区块链资产），都将被转移到“顺位权益人”的账户，并且有专业的客服帮助“顺位权益人”管理和提取资产。

以上所有的过程，都是按照您自主设置的“委托确认书”进行，云币网只是按照您的设置去完成。

您再也无需顾虑您的资产无法被安全传承。

所有的一切，都是按照您的设置执行。

您当然可以选择让您的家人与您一起管理您的账户，以确保您的资产安全传承。

您也可以选择开启云币网的“众托”服务，云币网定将不负重托，按照您的设定确保资产的安全传承。

服务费率

这项服务开启免费，仅仅在进行账户转移时收取费用，在完成账户资产权益

转移的过程中，云币网会收取 5%（最少100元）的管理费，凡是2017年设置众托服务的用户，发生资产转移将按照优惠费率 2% 收取。

如果对该项服务有疑问和建议，欢迎给我留言，我会给您回复，如果有更好的建议，也许会被采纳。

顺便提一下，云币上线了你的资产饼图，也许您可以借助这个饼图更好的配置您的资产了。

关于比特币的几个观点

(原创) 2017-01-27 老猫 猫说

比特币并没有所谓合适的价格

大多数人没有买入比特币，是因为“价格不合适”，永远觉得太贵，这是没有理解比特币内在价值的人的本能反应。

人民币的价值是有锚的，譬如，10块钱能买两斤还不错的大米，而比特币没有任何的锚，你甚至不知道你有0.01个比特币意味着什么。

所以，你必然会错过100块的比特币，也会不在意1000块的比特币，最终，你将忽略10000块的比特币，然后去仰望100000块的比特币！

而比特币并不会在乎你的情感，它的价格只与需求有关。

你肯定会问：什么情况下会对比特币有需求？限于篇幅，简单列举如下：

- 1000万以上持有用户的流通需要；
- 跨境交易与支付的需求；
- 区块链行业生态的需求；
- 投资的需求；
- 其他。

1000万人，已经是一个小国家的人口了（1000万人的数据来源请点最后的阅读原文），即使以这个规模来计算，人均才1.6个比特币，按照今天的价格来算，刚好10000块人民币，这点价值作为小额交易的流通备用资金刚刚好，如果比特币的价格不上涨，你能想象到1亿用户的时候，人均只有相当于人民币1000块的备用流通资产吗？那够买个啥？

高频交易带来的交易量与价格无关

最近几大交易平台都开始收取比较高的交易手续费了，有些人就因此看空比特币，认为比特币的价格将被腰斩。

送你一句话：想得美，你等着吧！

道琼斯指数刚刚创了历史新高，这是资金对未来的预期流入带来的结果，这与这个市场中的策略交易和高频交易的资金半毛钱关系也没有。

同样的，比特币的价格，最终由需求决定，和高频交易的交易量没有半点关系，在没有收手续费的时候，高频交易提供了面向普通用户的流动性，也获取了买卖之间的价格点差收益，某种程度上来说，是替交易所收取了手续费。

再说一次，影响比特币的价格只与需求有关，而现在的需求和 3 年前的需求已经完全不一样了，如果你只能用静态的思维和股票的市盈率思维来看待比特币，就好比在用牛顿定律来分析量子力学，另一个很简单的比喻：刻舟求剑。

程序员并不比普通人更懂比特币

这段话可能会让一部分程序员朋友不开心，毕竟程序员可是这个代码时代的读书人，其他人在他们眼里或许是文盲。

也许你是程序员。你也看懂比特币并投资了，但你再看看你身边的其他程序员，有几个人手里有比特币的？有几个不是玩着玩着就开始追涨杀跌的变成投机者了？又有多少程序员被甩下车后不甘心的转为比特币黑刷存在感？

懂比特币绝不是能看懂白皮书和代码逻辑，还需要一点更为广博的自由思想以及经济学的基础，更重要的是本身的价值观，如果没有这些东西，程序员做个小粉红也是一样的容易，不是么？

程序员是最早知道比特币的人群之一，这点毋庸置疑，但比特币未来的参与者和持有者，绝对是投资者和商业用户，程序员对于比特币的贡献，可能和做一个网站的贡献一样，最终网站的用户才是价值的实现者。

比特币的应用是个伪概念

很多人质疑比特币价格贵的时候都说：你说比特币有什么应用？没有应用怎么可以有这么贵的价格？

我的公众号之前发过一篇文章《一切不以应用为目的的区块链项目都是耍流氓》，为什么现在却说比特币的应用是个伪概念？

因为，比特币是货币，而其他的区块链项目都是“代币”，这是本质的差别，游戏厅开着，这个游戏厅的代币才有价值，如果游戏厅关门了，这些代币价值自然就归零了，这就是区块链项目必须要有应用支撑的原因。

但比特币是货币，投资，流通，支付，转移，本身就是“应用”，你又何必生搬硬造什么应用呢？

我只问你：**人民币有什么应用？**你一样答不上来是吧？

所以，说比特币没有应用所以不应该值钱的，你可以去买QQ币，QQ币的应用可多了，无数小游戏一辈子都玩不过来。

比特币是一种想象的共同体

请允许我赶一次时髦，赫拉利的《未来简史》中提出，人之所以区别于动物，是在于人类有一种“想象的共同体”，所有的国家、政府、公司，都是为了一个共同的目标在思想中的虚构的概念，但这恰恰是推动世界变革的力

量之一。

比特币也是一样，当 1000 万以上的人将其作为一个“想象的共同体”，事实上已经是推动世界变革的巨大力量了。

即使是如此骄傲的中国央行，也将在春节后推出法定数字货币及交易系统，这并不是比特币的竞争对手，反而是比特币推动央行进行货币改革的证明。

比特币对这个世界的改变不仅于此，随着比特币的进一步发展，许多弱法币国家，很有可能直接就承认比特币的货币地位，在这些国家，比特币将与美元、日元、澳元一起，成为普通交易货币，而这段想说明的是：所有的法币和比特币的价值一样，都是一种“想象的共同体”，相比法币的政府背书，比特币的技术和共同认识背书显然更有价值。

任何组织对于比特币的长期价值的作用为0

比特币从一开始出现，就无需任何政府机构的背书，到现在这个规模的时候，更加不是哪个组织能长期干预它的价值的。

央行干预的，只能是交易所，而且是少数几个交易所。而交易所对比特币的价格短期有影响，长期是没有任何主导作用的。

央行无法干预的，是对比特币的需求，全世界未来数亿人对比特币的需求，任何组织机构也无法阻挡。

至于对比特币的需求，有的人确实没有，但不代表其他人没有，譬如我，我就有把我的一部分人民币变成比特币规避通胀的需求。

比特币和抽水马桶、发动机一样，是一种不可逆发明，我们已经无法回到没有比特币的世界，比特币也不是“中国特产”，而到目前为止，也没有一种货币会像比特币这样能全球的自由流动，比特币的流通性超过美元，可能也

就是近年的事情，你可能想不到，尼日利亚这样一个非洲的小国，谷歌中搜索比特币的人数增长量都会突然爆发？

今天是大年夜。

感谢大家一年来对“猫说”的支持，在这里，我要对所有给我赞赏过的朋友衷心的说声：**谢谢！**

是你们不断的支持，才让我有满满的成就感，也才有毅力不断的写下来。

对于大家的赞赏，我很想摆出一副高冷的不在乎的模样，可实际上我很喜欢看到很多的赞赏小头像啊，那对我是一种莫大的满足，而且，刷给朋友们看也特别有面子，不要赞赏很多钱，我要看的就是好多的头像，那种感觉，会刺激我写出更好的内容奉献给大家的！

祝福大家新年鸿运，在区块链资产投资上收益丰厚！我不会给大家群发拜年，这篇就算是我的拜年帖吧！

回答两个问题

(原创) 2017-01-28 老猫 猫说

本来今天没计划写东西，但昨天有个用户的两个问题非常好，有一定的代表性，我专门用一个篇幅来回答，希望对您也有帮助。

问题一

如果比特币定价权回到国外，是否会因为国外投机性弱，导致波动性大幅降低？

这个问题要分两个层次来回答。

第一，国外投机性弱，这是相对的，我甚至不认为国内的投机性强，相比股票和期货市场，比特币市场的投机性其实并不高，这是因为总体而言参与这个市场的人还比较少。而国外的投机性看起来比较弱，是因为国外的交易所一直都有收手续费，这导致高频交易完全无法大规模运行，所以更多的反映真实的投资需求，国内交易所如果都收手续费了，投机属性也会降低。

第二，波动性降低的问题，我个人认为不确定，高频交易的减少影响的是流动性，但对波动性的影响不确定，什么是波动性？波动性也叫波动率，是指的单位时间段内的涨跌幅度的百分比，短期来看，大量高频交易能让波动率有所降低，而中长期来看，受影响有限，如果以月和年来计算，波动率主要受影响于真实的市场需求，与投机性关系不大。

所以，定价权转移、投机性、波动性三者之间是弱相关关系，没有那么严格的因果关系在里面。

问题二

各国央行迟早都要推出自己的法定数字货币，到时比特币的唯一性不在，如当年的黄金一般，终有到顶的一天，既然需求才是比特币的根

本，那么各国都有了法定货币，还需要比特币来作流通货币吗？

法定数字货币只是法币的数字化，你可以理解它类似于支付宝和微信支付，只不过从国家层面对货币进行了数字化，而这样的数字货币与比特币依然是无法形成竞争关系的，它们的主要差别在于：

1、是否可以超发？

比特币永远无法超发，法定数字货币和法币一样可以超发，并且更加方便。

2、流通性

比特币全球都可以流通，无需任何主权背书，而国家的数字货币，会受到其他国家的制约，需要主权背书，譬如玻利瓦尔发行了大面值的数字法币，要想到中国来用，简直是不可思议的，反之，中国数字货币在美国使用可能也很难，但比特币就不存在这个问题。

3、投资价值

国家法定数字货币的价格应该是等同于该国法币的，不存在任何投资价值，即使法币不通胀，最多也就是有个储藏价值，但是比特币没有法定的价格，需求的人越多，价格越高，在可以看到的相当长的一段时间里，都具有巨大的投资价值，所以，即使有再多品种的法定数字货币，也不会存在和比特币竞争的关系，反而由于支付的便捷，个是比特币带来更多的兑换需求。

所以，比特币依然是唯一的，从这个角度来说，比特币的所谓价格的“到顶”的那个状况，目前我看不到。

昨天那篇到了太多打赏，竟然有将近10%的读者给我打赏了，这可能是打赏率创造奇迹的一篇了，太感动，以至于今天不好意思再收打赏了。

祝福大家新年大吉！新年把握好这个行业的投资机会，一起成长！

无题

2017-02-09 老猫 猫说

离离原上草，

一岁一枯荣。

野火烧不尽，

春风吹又生。

又到了比拼耐心和心智的时候了！

谢谢所有没有来问我各种其实我不方便回答的问题的朋友，也对一再追问导致已经被我删除的朋友表示抱歉！

新时代的入口

(原创) 2017-02-11 老猫 猫说

可能你还没有意识到，我们正站在新时代的入口，之所以写这篇，是昨天下午在和一个朋友的聊天过程中，对方的一句话，让我惊到了！

他是这么说的：**现在已经到了时代更迭的临界点了！**

我突然被惊出了一身汗！

在这之前我还正在非常的烦躁，为了一件并不值得为之烦恼且终将过去的事情，为了一群可笑的人，为了一个可怜而愚蠢的机构，而这句让我警醒的话，同样也让我豁然开朗，于是，将这篇分享给大家，这篇文章的最后，我有一个问题，你或许可以当成我发出的一个邀请，也可以当成我说了一个笑话，梦想总是要有的，万一实现了呢？

最近有一本非常热的书《未来简史》，不知道大家有没有关注，如果不想上下两册整本的看，可以去“得到”APP里面花几块钱买个缩略版看，缩略版自带语音版。当你能切实理解这个时代的临界点就是现在的时候，那些短时间的一点小烦恼，简直就不值一提。

书里有个观念，人类正在经历向神的进化过程，也就是说，人类正在变得无所不能，而目前年纪不算太大的朋友，也许有机会因为科技的进步而获得永久的自我意识，没错，那叫永生。

在可见的将来，我们或许将被世界的改变而“吓尿”，目前这代人看到世界的变化，将会是翻天覆地的，科技的发展正在让人类加速向未来旅行，并不是所有的朋友都了解我们有可能会见证到什么，所以，我在这里以一个“二手科学家”的身份来聊聊未来几十年可能发生什么。

人工智能

阿法狗战胜李世石之后，又一次 50 比 0 战胜了全世界几乎所有的顶尖围棋高手，而后，据说它已经完全放弃了人类的围棋理论，开始了对围棋的独立探索。

人工智能放弃了人类的理论，开始了独立的探索，这在 3 年前，我是不敢相信的，但现在，这是事实！而更加重要的是，借助于网络，如果阿法狗愿意，立刻可以复制出 1000 个，10000 个和他有一样“思考”方式的复制品，而这样的“深度学习”能力，绝不仅仅是下围棋，最近一次德州扑克的人机比赛中，人类再一次被打得溃不成军。而同样的学习方法，几乎可以挑战人类的所有智力的边界！

人工智能很快将能理解所有的人类语言。

而借助于人工智能的自动驾驶将完全替代人类驾驶员。

所有的交通工具，甚至连飞行的飞机也无需任何人类驾驶员来操作。

新闻编辑、文学创作、写代码、创造新的语言，都可以由人工智能代劳。

现在甚至很难想到还有什么是人工智能未来无法完成！

新能源和新材料

我们习惯了手机充电每天一次，但也许 10 年之后，一个月充一次电或者无需再记得充电这件事会成为可能。

然而，更可能的是那时候没有手机了，手机或许也将经历 BB 机的命运，我无法猜测未来每个人的终端将会是什么形态出现，但如果有一个芯片植入我的身体能让我在大脑中模拟现在的“手机”类似的功能，我将欣然愿意。

电动车里目前最贵的特斯拉充电一次也就能跑 400 多公里，十年之后也许充电一次可以跑 5000 公里，或者只要太阳能就能让行驶的汽车获得足够能源。

纳米级的智能芯片将遍布这个星球，成为人类无所不在的传感器。

而所有过去会觉得重要的“物”的概念，在未来都变得“很”不重要，就在我们办公室旁边的咖啡馆，已经有 20 台 3D 打印机在等待打印的任务，而数年之后，当一切物的需求皆可以近在咫尺的 3D 打印实现的时候，自己到

底想要个什么可能是更重要的问题。

虚拟现实（VR）

尽管2016年全球的 VR 产业发展的不太理想，但这并不能阻止这个产业在新的一年里在全球疯狂竞争。

我曾经体验过的 VR 已经让我可以短暂的“忘记” 我自己的真实所在了，而更强大的运算芯片和不断优化的视觉系统和身体传感器，会比大多数人想象的更快的出现在这个世界。

VR 游戏已经非常多了，传统平面的电脑屏幕的游戏和手机游戏已经让很多人成了“死宅”，而沉浸式体验的 VR，必然会改变很多人的生活方式。

我们有足够的理由相信，VR 将会成为一个真正的二次元世界，每个人的生活空间，将有机会从现实中拓展到无数个虚拟空间，而这样的生活方式，尽管大多数人还没有准备好，但它很快就要来了，VR 必然构建另外一个世界，未来 VR 能满足各种人类需求的场景，它甚至将模糊与现实的边界，有人长年累月的在其中工作和生活也很正常。

在 VR 世界中赚钱和花钱的人，一定将迎来爆发式的增长，大家想想，在将来全球的 VR 网络中，什么钱才是硬通货？

以下这段话来自于 全球最大的游戏发布平台 STEAM 2016年年底的统计，STEAM 平台可是支持比特币支付的哦！

到今天为止，新发布的4240个游戏中671个支持 VR 头显体验，占15.8%。并且其中超过四分之三的游戏都必须使用VR头显，也就是555个游戏，占全年新发布游戏总数的13.1%。不过需要提醒的是，这些数据可能不完全准确，因为有些游戏没有表明确切的发布日期，也就是说它们其实还没有正式发布。

人类生命的探索和研究

生命本身是这个星球最大的谜题，而随着基因技术的发展，人类的每个细胞的意义终将被揭晓，人类的生命的本身也将逐渐被解开奥秘。

人类本质上是一个携带着超级数据量和反馈机制的计算系统，这已经被科学证明，而所谓人的“意识”只不过是这个计算系统的“精神污染”（又要推荐《未来简史》这本书了），如果有足够强大的计算机和网络系统，将某个生命的意识数据移植到网络上或许只是时间问题，也许在30年后，这就会成为现实。如果某个人类可以在网络上复制自己的记忆和意识数据，那就说他已经获得永生并不过分，而当用新材料做出的能被意识所驱动的人类身体真正得以实现（这里推荐美剧《西部世界》），可分割组合的意识和身体将彻底改变人类的文明走向。

区块链技术

区块链改变世界的趋势，就像地球被生命改变一样，没有什么力量可以阻挡。我们看到已经有一种永不停止流动的全球货币叫比特币。

我们看到区块链正在改变金融结构和商业模型。

我们甚至将看到以区块链方式运行的全球化神经网络构建的 AI。

当区块链以信任重新塑造了互联网，无数区块链网络将交织在一起，让整个世界运转的逻辑悄悄的改变。

请不要忘记，一切的区块链技术，其源头可能都离不开区块链世界的基础货币“比特币”，而比特币也将成为未来世界的“硬通货”。

我很难想象某个组织能借自己一己之力去阻止区块链发展的趋势。

同样，对于比特币未来的发展也没有人能真正阻挡。

正如李笑来所说：“比特币是一个不可逆发明”，我们已经回不去那个没有比特币的世界了！

所以，比特币价格短暂的下跌，或许是千载难逢的机会，“既然回不去，理应走得更远！”

站在这样的新时代的入口，对你来说，最激动人心的事情会是什么？

选择下面的这个猜想，也许不一定对，但万一被我猜中了呢？

30 年后，人类永生的技术或许已经出现，但这必然是一个非常昂贵的服务。
但我相信，届时 100 个比特币将足够购买这个服务。
因为，在那个时候，全球能持有 100 个比特币的人，不会超过 1000 人！

问你一个问题：

你有没有兴趣为了能看到人类文明最后的余晖而屯 100 个比特币？

如果我这篇文章让你有那么一点点心动，欢迎赞赏，春节前的那一篇，我收到了超过150 答赞赏，这是我收到的最好的新年礼物。

这样贵重的礼物，导致我不敢轻易的写一篇言之无物的文章，而最近发生的许多事，明明有很多话题，却恰恰是我不方便写的内容。

好在，互联网本身是有记忆的，当一切风轻云淡之际，有些话题，或许可以拿出来翻一翻，晒一晒，大家耐心等待吧。

不论我们是否喜欢，我们都将去迎接那个由不确定构成的未来世界！

同样，也欢迎转发和推荐朋友关注我的公众号，多一个人去思考世界，就少一个被愚弄的人！

关于社群的事儿

2017-02-20 老猫 猫说

2015年下半年，我误打误撞的开始做起了社群。

从笑来手里接过《比特币生存指南》，在2016年一整年的时间，这个社群逐渐完善，最终升级到了BCA俱乐部，2016年每周四的语音分享作为其中一个价值点，对很多新手用户学习区块链行业的知识起到了一定的帮助作用，但是，当大家成长到一定程度后，每周四的语音分享，更多的就变成了一种“形式感”的存在，而这种“形式感”的另一面，对我和大家也造成了一定的压力，市场就这个样子，并不是每周都有那么精彩的话题来分享的，而我又绝不愿意去抄袭一点什么东西来给大家读一下敷衍了事，所以，在春节前，我和大家做了一次专题分享，聊了我对俱乐部未来的规划，而这个规划当时有一些还没考虑好的部分，而如何让这个社群成员获得增值服务，也是我一直在考虑的事情。

2017年，我逐渐清晰了我对社群的想法，我希望我的这些想法，也能给社群群友和我的朋友们带来更大的价值。

作为一个社群组织者，必须要让社群被人喜欢，而被人喜欢，社群就必须要有明确的目的或者定位，如果是一个完全没有定位的社群，那组成的人员一定是“乌合之众”，毫无价值可言。

所以，我把我的几个社群简单说明如下：

BCA 俱乐部

也叫区块链资产投资俱乐部，这个俱乐部将定位成一个真正的投资俱乐部社群，这个社群人数目前有500多人，整个社群的目标和投资价值将密切相关，2017年一些行业的投资机会都主要集中在这个社群，譬如计划中的基金、私募、股权、海外投资等参与活动，这个社群放弃所有和“炒币”相关

的内容，从3月份开始，每月第二周的周四，将进行一次关于俱乐部投资机会相关的语音分享和答疑，如果有相关的其他活动，就安排在其他的周四，计划用一年的时间，来让俱乐部成员实质性的参与行业投资，获得行业发展红利。

BCA俱乐部目前暂时不招募新人，所有成员的会员到期时间为2017年12月31日，如果在2018年BCA会员中一部分放弃会员资格，低于500人的部分或许有机会让其他人参与，但目前2018年会员资格如何获得暂且不确定，2017年用俱乐部的价值来说话。

BCA俱乐部采用QQ超级大群的方式，因为QQ有很不错的语音分享功能，而且能管理超过500人，这可能是使用QQ的唯一原因，但由于QQ的信息留存实在太困难，所以，降低使用频率，提升实际价值，是我不得不进行的改变。

猫友圈

这是我上周新建立的圈子，目前已经有成员300+。

这个圈子是完完全全属于我个人的兴趣社群，这个圈子的定位，可以称之为“区块链行业信息流”，时效性、快速反应是这个社群的价值所在。

大多数人是没有时间时刻关注区块链投资市场的情况的，而我作为一个从业者，不得不眼观六路耳听八方，我把这些信息做一些筛选和点评，发布在这个圈子里，既不影响到我微信朋友圈的其他人的体验，也能让关注这个行业的朋友有个不被干扰的获得信息的途径。

这个社群没有任何投资和收益的承诺，所有的观点也不保证正确，我只承诺我的文章在这个圈子首发，并且尽可能在这个圈子回答提问。

猫友圈比较时髦，用了“小密圈”这个社群工具，如果只是需要每天浏览下市场信息，使用微信小程序就可以，甚至不需要安装额外的APP。

这个圈子目前是开放加入的，需要付费，年费188元，而且，不退票，想加入的朋友三思。

下面是猫友圈的二维码，可以使用微信的“识别二维码”方式加入，也可以点击文章最后的阅读原文进入。



另外我还有两个有门槛的微信群，符合条件的朋友可以进入。

BTC 百币群

这个群已经成立超过半年时间了，建立群的时候币价2000多，最多的时候140多人，比特币上涨到6000以后，查了一次票后分叉了，目前成员数量已经降低到92位，由于群友都是持有相当数量比特币的人，所以，沟通的内容偶尔会比较高级，这些内容甚至让我有直播一下的冲动，但估计实施的可能性没有。

ZEC 百币群

这个群的门槛不算太高，目前人员也有162人，之所以建立这个群，我认为这群人都是超级有勇气的人，因为以目前价格持有超过100个ZEC不是没有

风险的，这样的人聚集在一起，足够能面对“六眼飞鱼”，大家聚在一起，可以共同承受市场的压力，也许，还能共同享受未来的喜悦，万一呢？

以上两个群都需要加我好友发资产持有截图才能入群，如果有满足条件想加入的，请评论里索取我的微信ID。

其他说明

2016年是比特币的大牛市之年，这一年无脑看多始终都是对的，但随着比特币已经在7000多的价格，并且由于央行对市场的某些干预，市场的走向将变得更加复杂，而我有些观点，也不再方便在微博、朋友圈或者公众号发布，选在一个小圈子内发布是一种比较好的选择。

有些 BCA 俱乐部的朋友有疑惑，为什么有个 BCA 俱乐部还要做个小密圈，以下是我的理由：

- 1、BCA 俱乐部你可以看做是一个高端餐厅，但为了客户体验这个饭店现在已经满座了，再开个快餐厅满足更多用户的简单需求是我的一个选择，给一部分无法加入 BCA 的朋友一个参与圈子的机会是必要的；
- 2、我个人对使用 QQ 存在一定的畏惧感，如果不是因为 BCA俱乐部 我可能一年都不会开一次 QQ，使用 QQ 这么重的东西进行日常信息流的管理，我得努力勉强我自己，而勉强要做的事情，一定是做不好的；
- 3、使用新的工具也是一种探索，如果小密圈使用的体验能满足优质社群的需要，或许，BCA 俱乐部也能在合适的实际完成迁移，不排除2017年年底有这个可能，目前小密圈唯一缺憾的就是没有语音直播功能，但这个问题我正在尝试与一块听听合作解决，QQ 作为一种社群工具，并不是最好的选择。

这篇有猫友圈广告的嫌疑，就不开打赏了！

漫长的赌局

(原创) 2017-02-23 老猫 猫说

今天和大家聊聊投资心态的问题。

曾经我也是一个完完全全的比特币投资小白，所以，我特别理解现在新人参与区块链资产投资后的心态。

2013年3月份，我买入了一点比特币，正如现在的许多新手一样，买入后就处在一种又兴奋又不安的亢奋情绪中，每天在纠结和矛盾中挣扎，又怕归零，又怕等不到10万刀，到处寻找各种相关的文章和资料，希望能验证自己预期或者给自己一个确定性的回答，微博更是天天刷，关注圈内各种大 V，李笑来、宋欢平、暴走恭亲王、赵东的微博几乎每天要刷几遍，就怕错过了什么圈内大事，熟悉 K 线上的每一个起伏，知道每一次涨跌的背景，了然所有的比特币相关企业的趣闻轶事和跑路信息，对圈里全国各地各种活动了如指掌，由于“过度勤奋”，把自己搞的精疲力竭，但另一方面，我当时买的那些个比特币，几乎没做什么操作，直到我开始做 OTC 之前，我的币一直就那点数量，市场价格的波动对我没有任何帮助，我的忙碌，并没有带来什么额外收益。

那么问题来了：**我这么忙，到底是为了什么？**

如果算了下我额外花掉的精力，可能有数千小时，这些时间现在来看，都是我生命中的沉没成本，白白的被浪费掉了！有一种说法：精通一种技能，大概需要10000 小时的刻意练习时间，而多精通一种技能，就相当于人生多了一种可能。而我浪费掉的几千小时，几乎就是精通一种技能所需要的时间的一半，从这个角度来说，我可能已经浪费了我人生的另外一种选择，真令人伤感！

以上部分的内容说明了什么呢？

-
- 1、花很多精力去追逐市场，并不能赚更多钱；
 - 2、市场并不在乎你有多努力，作为一种超然的存在，“天地不仁”是常态；
 - 3、比特币现在的上涨，只是因为市场认可其价值，与其他无关；
 - 4、理解比特币的本质并坚定持有，才是获得高收益的必要条件。

今天让我写这篇文章并不是因为比特币的上涨，而是今天下午 ZEC 跌破了 200 后有人就直接喊着归零了，这一幕太熟悉了，曾经在比特币下跌的过程中一次次的出现过，但大多数新人还没有习惯这种场景，或许，就像当年的我一样的无助，但如果想明白这事情的本质，也许就坦然了。

过度关注市场，容易造成两种极端心态：一涨就土大木，一跌就归零，而这两种心态，都会让人做出追涨或者杀跌的错误选择。

区块链资产的投资可能是风险最大的投资，而之所以承担这么大的风险来投资，就是希望获得巨大的超额利润的，而不不仅仅是一两倍的利润，这是投资区块链资产的根本原因，相信大家都不会反对，所以，在看待区块链资产的价格涨跌上，就一定要有超然的心态，以比特币举例，上一轮曾经从 8800 跌到 900 多，在这个过程中，你有 10000 个理由说服自己卖了，但凡是卖了的再买回来的可能性就很小了，因为总会觉得还会更低，但更加诡异的是，随着比特币价格一路上涨收复失地，被清洗出去的人竟然变得更多，2013 年的那些呼风唤雨的大户，这波比特币到 3000 以上的时候，手里还有币的，竟然没几个了，因为所有之前卖出的人都以为自己卖在高点，相信还会跌回来给自己买入机会的。

比特币尚且不止一次跌了 8 倍以上，其他品种的波动可能比比特币更高，以 ZEC 来说，目前完全没有技术指标可言，从最高 1600 万一个到当前的价格，跌幅即将达到 10 万倍，如果从数据上看，这简直太 TM 不可思议了，但其实这些一点都不重要，对于 ZEC 这个品种来说，现在就是很早的早期，甚至，日线级别上，MACD 指标都没有跑出第二个循环，所以，对于 ZEC 根本就无法做出任何的价格判断，现在买入 ZEC，就是一种面向未来的“赌博”行为，所以，我一再强调，ZEC 是一个坑，坑底到底在哪里完全不可预测，所有现在买入的，都是在赌一个“可能性”，短期百分之几十的涨跌比

例，实在是太平常了，换个角度，如果上涨了20%，你会卖吗？

从本质上讲，任何交易都是一种赌博，你买了一个土豆，回家一做，发现和自己想象的味道不一样，不好吃，你输了！你买了一本书，收到后发现看不下去，你又输了。甚至上医院看个病，都是一种输赢的对赌。

只要在自己能力范围内，有点赌博心态没有什么好愧疚的，我去年还一本正经的打了两个关于以太坊价格的赌呢。

所以，不妨以一个超长时间的赌局来看区块链资产的投资，用一部分没了也不会心疼的边际资产，做好配置，买定离手，以月和年为单位来观察，把更多的时间用在其他自己擅长并且能成长的事情上，这样可能得到的回报更高。区块链资产，对于大多数人来说，应该只是一种资产配置，如果为此浪费太多时间，有可能是得不偿失的。

用一个诡异的事情来证明看 K 线是多么无用的一件事情。

我承认我是多头，我相信未来比特币依然有巨大上涨空间，这是我眼里的 K 线，上涨趋势简直不可阻挡！



然后，在空军的眼里，K线是这样的：



Bitstamp-BTC(0)



¥7622.03

+23.00 +2.12%

量: 7,597 费: 19.06

买: 7622.03 卖: 7630.56

开: 7463.67 收: 7463.67

高: 7690.88 低: 7276.11

1月

主指标

指标

色调

币区势

全屏

2017/02/01 08:00 开: 963.99 高: 1117.00 低: 913.73 收: 1107.00



你觉得和我看的 K 线差不多，只不过是更大的区间？似乎也对，但你看看空军群里的聊天：

••••• 中国电信

下午7:08

4G

<微信



这k线看着好吓人...



好大的一个M啊

下午5:29



好大的一个M啊



飞流直下三千尺啊



吃饭



好大的一个M啊



空军已经用他们大脑完成了 M 的最右边那条竖线，在他们眼里，比特币归零

不过是迟早的事情。

这就是每个人不同的市场预期。

这也是每个人大脑里面会自动完成的“逻辑自洽”，相信十万刀，现在的价格那还在海平面下方，而相信归零，现在的每个新高都是做空的好机会。

所以，你的对市场的追逐或许一文不值，如果你能看懂区块链资产的价值，按照自己计划的资产比例，做好配置，买定离手，那就可以不用太关注了。唯一要做的就是等待时间来发酵价值，真的归零了，是命。涨上天了，还是命，这个和智商几乎没什么关系。

前几天和笑来老师吃饭时候说到，价格一上涨，很多人都觉得智商爆棚了，笑来老师慢悠悠的说了一句：也还有很多人被彻底打脸了啊。

我突然替某些曾经的“大咖”尴尬了起来！

猝不及防的小广告

我的小密圈：猫友圈

当前圈友：433 人

好处：能看到老猫的即时观点，能随时提问。

坏处：得花 188 / 每年，而且不退票，慎入！



入圈秘籍：

保存以上图片，退出公众号，在微信中打开，然后识别二维码。

漫长的赌局

(原创) 2017-03-04 老猫 猫说

今天又是老文新发，把这篇一周前的文章发出来，竟然无比契合当前市场。该说的话都说了，能写的文章都写了，一个新手把我的公众号推荐文章都看一遍，差不多就能初步理解这个市场了吧。

今天和大家聊聊投资心态的问题。

曾经我也是一个完完全全的比特币投资小白，所以，我特别理解现在新人参与区块链资产投资后的心态。

2013年3月份，我买入了一点比特币，正如现在的许多新手一样，买入后就处在一种又兴奋又不安的亢奋情绪中，每天在纠结和矛盾中挣扎，又怕归零，又怕等不到10万刀，到处寻找各种相关的文章和资料，希望能验证自己预期或者给自己一个确定性的回答，微博更是天天刷，关注圈内各种大 V，李笑来、宋欢平、暴走恭亲王、赵东的微博几乎每天要刷几遍，就怕错过了什么圈内大事，几乎熟悉 K 线上的每一个起伏，知道每一次涨跌的背景，了然所有的比特币相关企业的趣闻轶事和跑路信息，对圈里全国各地各种活动了如指掌，由于“过度勤奋”，把自己搞的精疲力竭，但另一方面，我当时买的那些个比特币，几乎没做什么操作，直到我开始做 OTC 之前，我的币一直就那点数量，市场价格的波动对我没有任何帮助，我的忙碌，并没有带来什么额外收益。

那么问题来了：我这么忙，到底是为了什么？

如果算了下我额外花掉的精力，可能有数千小时，这些时间现在来看，都是我生命中的沉没成本，白白的被浪费掉了！有一种说法：精通一种技能，大概需要10000 小时的刻意练习时间，而多精通一种技能，就相当于人生多了一种可能。而我浪费掉的几千小时，几乎就是精通一种技能所需要的时间的

一半，从这个角度来说，我可能已经浪费了我人生的另外一种选择，真令人伤感！

以上部分的内容说明了什么呢？

- 1、花很多精力去追逐市场，并不能赚更多钱；
- 2、市场并不在乎你有多努力，作为一种超然的存在，“天地不仁”是常态；
- 3、比特币现在的上涨，只是因为市场认可其价值，与其他无关；
- 4、理解比特币的本质并坚定持有，才是获得高收益的必要条件。

今天让我写这篇文章并不是因为比特币的上涨，而是今天下午 ZEC 跌破了 200 后有人就直接喊着归零了，这一幕太熟悉了，曾经在比特币下跌的过程中一次次的出现过，但大多数新人还没有习惯这种场景，或许，就像当年的我一样的无助，但如果想明白这事情的本质，也许就坦然了。

过度关注市场，容易造成两种极端心态：一涨就土大木，一跌就归零，而这两种心态，都会让人做出追涨或者杀跌的错误选择。

区块链资产的投资可能是风险最大的投资，而之所以承担这么大的风险来投资，就是希望获得巨大的超额利润的，而不不仅仅是一两倍的利润，这是投资区块链资产的根本原因，相信大家都不会反对，所以，在看待区块链资产的价格涨跌上，就一定要有超然的心态，以比特币举例，上一轮曾经从 8800 跌到 900 多，在这个过程中，你有 10000 个理由说服自己卖了，但凡是卖了的再买回来的可能性就很小了，因为总会觉得还会更低，但更加诡异的是，随着比特币价格一路上涨收复失地，被清洗出去的人竟然变得更多，2013 年的那些呼风唤雨的大户，这波比特币到 3000 以上的时候，手里还有币的，竟然没几个了，因为所有之前卖出的人都以为自己卖在高点，相信还会跌回来给自己买入机会的。

比特币尚且不止一次跌了 8 倍以上，其他品种的波动可能比比特币更高，以 ZEC 来说，目前完全没有技术指标可言，从最高 1600 万一个到当前的价格，跌幅即将达到 10 万倍，如果从数据上看，这简直太 TM 不可思议了，但其实这些一点都不重要，对于 ZEC 这个品种来说，现在就是很早的早期，甚

至，日线级别上，MACD 指标都没有跑出第二个循环，所以，对于 ZEC 根本就无法做出任何的价格判断，现在买入 ZEC，就是一种面向未来的“赌博”行为，所以，我一再强调，ZEC 是一个坑，坑底到底在哪里完全不可预测，所有现在买入的，都是在赌一个“可能性”，短期百分之几十的涨跌比例，实在是太平常了，换个角度，如果上涨了20%，你会卖吗？

从本质上讲，任何交易都是一种赌博，你买了一个土豆，回家一做，发现和自己想象的味道不一样，不好吃，你输了！你买了一本书，收到后发现看不下去，你又输了。甚至上医院看个病，都是一种输赢的对赌。

只要在自己能力范围内，有点赌博心态没有什么好愧疚的，我去年还一本正经的打了两个关于以太坊价格的赌呢。

所以，不妨以一个超长时间的赌局来看区块链资产的投资，用一部分没了也不会心疼的边际资产，做好配置，买定离手，以月和年为单位来观察，把更多的时间用在其他自己擅长并且能成长的事情上，这样可能得到的回报更高。区块链资产，对于大多数人来说，应该只是一种资产配置，如果为此浪费太多时间，有可能是得不偿失的。

用一个诡异的事情来证明看 K 线是多么无用的一件事情。

我承认我是多头，我相信未来比特币依然有巨大上涨空间，这是我眼里的 K 线，上涨趋势简直不可阻挡！



然后，在空军的眼里，K线是这样的：



Bitstamp-BTC(0)



¥7622.03

+23.00 +2.12%

量: 7,597 费: 19.06

买: 7622.03 卖: 7630.56

开: 7463.67 收: 7463.67

高: 7690.88 低: 7276.11

1月

主指标

指标

色调

币区势

全屏

2017/02/01 08:00 开: 963.99 高: 1117.00 低: 913.73 收: 1107.00



你觉得和我看的 K 线差不多，只不过是更大的区间？似乎也对，但你看看空军群里的聊天：

••••• 中国电信

下午7:08

4G

<微信



这k线看着好吓人...



好大的一个M啊

下午5:29



好大的一个M啊



飞流直下三千尺啊



吃饭



好大的一个M啊



空军已经用他们大脑完成了 M 的最右边那条竖线，在他们眼里，比特币归零

不过是迟早的事情。

这就是每个人不同的市场预期。

这也是每个人大脑里面会自动完成的“逻辑自洽”，相信十万刀，现在的价格那还在海平面下方，而相信归零，现在的每个新高都是做空的好机会。

所以，你的对市场的追逐或许一文不值，如果你能看懂区块链资产的价值，按照自己计划的资产比例，做好配置，买定离手，那就可以不用太关注了。唯一要做的就是等待时间来发酵价值，真的归零了，是命。涨上天了，还是命，这个和智商几乎没什么关系。

前几天和笑来老师吃饭时候说到，价格一上涨，很多人都觉得智商爆棚了，笑来老师慢悠悠的说了一句：也还有很多人被彻底打脸了啊。

我突然替某些曾经的“大咖”尴尬了起来！

猝不及防的小广告

我的小密圈：猫友圈

当前圈友：512 人

好处：能看到老猫的即时观点，能随时提问。

坏处：得花 188 / 每年，而且不退票，慎入！

本圈只为舍得花188元听老猫瞎 BB 的朋友而建，如有任何必须要实现的目标请千万不要进入。

加入方式：

保存以下图片，退出公众号，在微信中打开，然后识别二维码。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

猫友

尝试做个资源互助社群

2017-03-10 老猫 猫说

说来惭愧，我自己对挖矿一窍不通，唯一的挖矿历史是在 2013 年试图以笔记本电脑挖比特币，结果连续 3 天一无所获。

但由于工作的关系，我认识的矿工朋友却越来越多，从去年下半年开始，各种矿工朋友相关的需求就一直没停。从供电供场地的，到寻求矿池技术人员支持的，还有最近阶段由于交易平台不能提币需要进行场外交易的。尽管我很想每个需求都支持，但真有心无力，就算朋友圈帮着发，也只能极其难得发一条，效能有限，把我的微信朋友圈变成广告圈，那就失去朋友圈的意义了，我很在意我的几千个微信朋友的感受。

因为不想过多的骚扰我的微信好友圈，前阶段我做了一个“猫友圈”社群，使用 小密圈 这个工具，专门用来发布自己的想法，和同样兴趣爱好的朋友讨论一些观点，作为一个尝试，个人觉得成功的有点意外，目前已经快 600 人了，每天的信息量也相当大，圈友们互相之间回答和解决问题也不少，每条主贴后面大家都可以回复和讨论，对于重要的内容，还可以加精华，这个使用感觉，很像是一群熟人用的微博，信息得到有效的沉淀。

大概 5 天前，有位朋友告诉我他那里有便宜的电和场地，让我推荐，我当时答应了，却不知道向谁推荐，由于资源有限，发朋友圈也不太合适，当时就想，如果有个类似 猫友圈 这样的矿工资源圈，那只要把帖子发布就好了，有兴趣的自己勾搭即可。但始终没有勇气去自己建立这个圈子，这事情就暂时放下了。

昨天我去上海找量子链的发起人，准备做个访谈节目，在高铁上，我终想明白我之前没有勇气建立这个社群的原因了：

1、我不懂挖矿

但我想明白了，大家之间互相勾兑，根本不需要我懂，我能弄个平台把大家聚在一起，各取所需，这个和我懂不懂挖矿一毛钱也没关系，更何况，我与挖矿的事情没有什么利益关系，反而可以做得更加中立，客观，本质上我就是一个社群组织者而已；

2、收钱，怕人黑我

为了过滤无效信息，设置一点门槛是有必要的，如果做个免费圈，由于参与没有成本，什么样的人都可能进来，那就失去了做个好社群的意义，但只要收钱，就能过滤掉 99% 的傻X，基于这个梗，我最终决定收 99 元，我希望以此提升这个社群的品质，同时，付费这件事情其实意味着是某种程度的实名，也能更加的增加互相之间的信任。

还是得说下钱的事情，即使这个圈子有500人，扣掉平台手续费，我大概能收不到 5 万，看起来似乎不少，但我如果坦白告诉大家，几乎每天我的比特币和其他品种市值的波动都超过这个数字，这样是不是我能坦然一点？被人黑没事，如果能给大家提供一个好的资源交流平台，值得！

再回头说下前几天让我发布电力信息的那位朋友，建立了这个圈子之后，我努力的在我的微信通讯录里找对话记录（最起码把最近几天说话的内容翻了3遍），想提醒他可以在圈子里发帖子了，结果竟然没有找到，如果你看到我这篇文档，请一定要记得来这个圈子发布资源。

昨天圈子建立第一天，我就给我的朋友在圈子里场外交易买了 20 万人民币的比特币，算是开市大吉。

目前圈子内比特币的 OTC 交易还没有担保机制，我也很难抽出时间来做担保，所以，全靠信任交易，可能会很难达成交易，如果有有实力有知名度的人愿意出来担保交易，也许能促进圈内 OTC 交易的成功率。虽然目前 OTC 需求比较多，但我相信是暂时的，一旦交易平台恢复提币，圈内 OTC 部分的需求就会降低，所以，我不会为这个暂时的需求去做什么兴师动众的事情，

我希望最终这个圈子能变成一个挖矿产业和矿工朋友们互助共享信息和交换资源的社群。

加入方法：

保存以下图片，然后在微信中打开识别。

(直接识别会显示无法跳转不成功)



最后说一句：与量子链发起人做的一个深度访谈已经完成，预计3月15号能上

传到优酷视频，云币网将会发布到首页，欢迎大家来看我和帅初在上海老洋房的小庭院里面一个小时的深度对话。

小心，“庄”出没！

(原创) 2017-03-12 老猫 猫说

昨天发生了 2 件事情：

- 1、美国比特币 ETF 被否决，比特币半夜被爆拉后爆砸；
- 2、DASH 币爆炒到最高折合人民币 472 一个；

看起来这是两件毫无关系的事情，但背后似乎都隐藏着一种叫“庄”的东西。

“庄” 是一个人？还是一个团队？

也许是，也许不是，但无论如何，“庄” 是一种想象的共同体，是很多人认为能在市场中翻云覆雨的一种超级存在。

比特币有没有“庄”？以我个人的判断，很可能没有。

那半夜被爆拉和爆砸怎么回事？

很简单，ETF 没有被批准前，有人赌会被通过，开始买入，而买入的过程，会吸引跟风盘，但短时间内的突然暴涨，有可能吸引一些“交易机器人”根据技术指标开空，同时，也会吸引一些职业空头在高位习惯性的开出仓位，一旦 ETF 没通过的消息确认，投机者的抛盘平仓和空头的进攻行为造成了暴跌，而跟风的多头必然损失惨重，风向转变如此的快，从爆空头到爆多头也就是数小时之间的事情。

从上面的过程来看，你觉得一定需要有庄家存在吗？我认为不一定，尽管整个过程像是一个庄家一气呵成的行为，普通用户做短线交易很容易落入陷阱造成损失，但是，这确实就是一个市场的自然行为，大量的人参与其中进行交易，所有人的共同意志，造就了这样的一次经典波动。而足够大量的参与

者，让“庄”很难任意的呼风唤雨，所以，比特币的价格是由其网络节点的共同意愿来决定的，而不是庄家的画线能决定的。

在 ETF 审批之前，我就在 猫友圈 里表示，ETF 这个东西不重要。因为，如果是长线价值投资者，ETF 通过最多算锦上添花，但对于短期投机者，有可能是爆仓的陷阱，而今天，有篇很煽情的《ETF，我猜赢了结局，还是输光了未来》（这篇文章我放在最后的阅读原文里面了）被很多人看到，说实话，我不同情作者，因为看见别人赚钱了自己就拿全部家当赌一把被爆仓这事，就是个纯傻逼才能干出来的事儿，就算这把你赌赢了，你会收手吗？你依然会倒在下一张赌桌前！用赌博来赚钱？你真以为你是周润发？

但是，我不得不说，DASH 的暴涨背后一定是有“庄”在行动的，3年不到的时间，从人民币不到 2 元的价格，拉涨 200 多倍，股市里面的妖股和它比也是小巫见大巫，神奇的是，这个过程中，除了看到价格上涨，竟然找不到一个可以逻辑自洽的支持其上涨的理由。

今天有人说 DASH 是因为有庄所以是老猫之前没看上的品种，没错，我确实没看上，而且，我过去没有买，现在更不会买，庄的盛宴，我绕道而行！尽管 DASH 目前已经排名市值第三，但我只会把它看成一个被庄家高度控盘的品种，刀口舔血的事情我不敢。

DASH 连续 2 年起起落落，却在最近爆拉，原因是什么呢？关于这个问题，每个人的理解可能是不一样的，但如果是我，我会在这个高位放手，去换成更有潜力和机会的品种！毕竟，一个已经老去的没有价值的壳留在自己手里，是不明智的。

哪个品种会是这个庄家的下一个目标？

你猜？

昨晚这篇在 猫友圈 首发之后，有圈友提出以下观点，我也做了回复：



老猫：老猫啊，这回你真是陷在自己的固见中了。我认为你没发现Dash的真正吸引人的地方。去dash.org好好挖挖吧。哪怕是把优酷上的宣传视频全看一遍也是有帮助的。

4小时前

猫说

老猫 回复 老猫：任何官方的宣传视频都不值得看，我是通过我海量的行业资讯来判断的，我会把你这段贴到正式发表的文稿，看看会不会被打脸。

3小时前

老猫 回复 老猫：即便是一家之言在独立判断的人眼里也是可以找出其有价值的部分。前提是自己不是顽固于即有的观点。

3小时前

老猫 回复 老猫：你可以当我只是一个提醒！

3小时前

猫说

其实，DASH 我们不是没有研究，基于市场的表现，我们多次考虑过是否将其上线，但每次调查完背景后，都被否定了，DASH 后面可能依然会涨，在高度控盘之下，一切皆有可能，但是，如果你想参与，请想想你的成本，再吃一大块肉有没有可能？只为了喝点汤是不是划算？有句老话：与庄共舞，粉身碎骨！

另外，依靠官方的宣传判断一个品种的价值，风险极高，有个传销币“云鼎云币”在优酷和 youtube 上做了大量看起来很牛逼的视频，但它依然只是个传销币。

所以，大家可以把我的这篇文章当成是一个友情提醒，我今天看到居然有人要卖掉其他品种去追 DASH，只能暗暗捏把汗。

再次特别提醒：

做好配置就忘记掉你的区块链资产投资这件事。

过度关注价格有可能造成你时间和金钱的双重损失！

使用 imToken 在手机上进行云币网品种的交易

2017-03-24 老猫 猫说



使用 imToken 进行交易之前，您需要先安装 imToken 的 App，您可以在以下地址进行下载。

imToken 1.2.1 下载地址

iOS: App store 搜索「imToken」

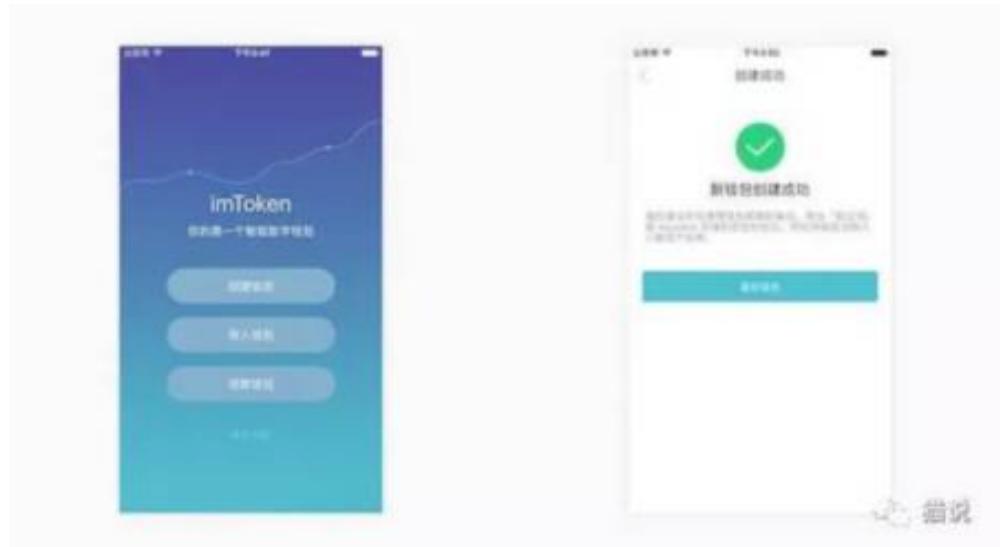
<https://itunes.apple.com/us/app/imtoken/id1153230571?mt=8>

Android: Play store 搜索「imToken」或官方网站直接下载 <https://token.im/>

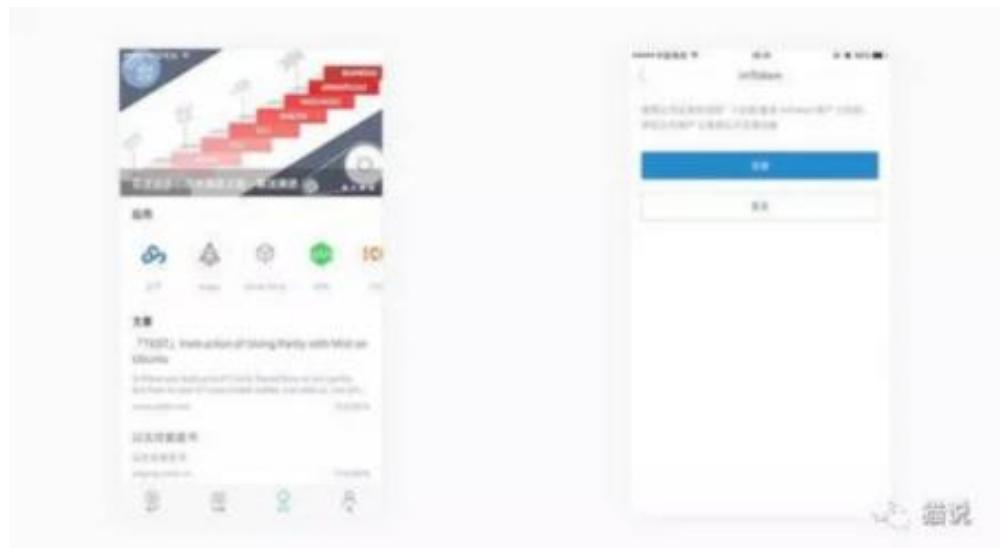
<https://play.google.com/store/apps/details?id=org.consenlabs.token&hl=en>

初次打开 imToken 需要进行以太坊钱包的创建或导入。需要说明的是，由于这个 APP 本身是一个钱包，钱包是涉及到资产安全的工具，所以在正式使用钱包之前，一定做好钱包助记词或 Keystore 私钥的备份，这个过程千万不要

怕麻烦，一定要认真完成，做好了是一劳永逸的事情。



进入APP，你会看到底部有个“发现”，点击“发现”页面，上面有个云币的logo，点击这个logo，就可以配置你云币的账户绑定了。



如果你还未创建过imToken的账号，请先注册&登录，注册只需15秒就完成。

注意：此账号为您在 imToken 钱包的账号，与云币网平台账号无关。

登录之后你会看到以下提示「扫描界面」。



这时候，你需要去登陆云币账户，进入云币网的“用户设置”页面，右下方有个“访问令牌的”的版块。点击其中的“生成”。



生成之后，需要经过一次两步验证，用短信或者谷歌二次验证都可以完成。

Generate Access Token

Label

授权验证

谷歌两步验证

手机短信验证

谷歌两步验证码

提交

忘记密码

经过这步验证后，您将看到一个带二维码的 页面，如图：

交易秘钥

请将以下信息保存到安全处，谨防泄露

该页面关闭之后信息将不再显示

绑定 第三方应用 ?



直接使用 API

https://www.yunbiton.com/api/v1/auth/tokens | **Token**

KEY

3m5JLwfrH0NgPHLjvzrPDDPjEwJgPHLjvzrPDDPj | **SECRET**

详细使用方式请参考[云币网 API 文档](#)

这时候，你用你的手机 imToken APP 扫描这个页面的二维码，就完成了账户的绑定，从现在开始，你就可以尝试去探索交易了。

下一次在打开 APP，直接点击云币的 logo，就能愉快的开始交易了。

交易当中遇到的关于 APP 的问题，您可以查看「帮助中心」或通过以下途径进行反馈：

imToken QQ / 微信客服号：1576513980 imToken QQ 群：533328784
邮箱：hi@consenlabs.com

乍暖还寒是非季

(原创) 2017-03-26 老猫 猫说

好久不见啦！

我知道很多朋友在等着我更新，最近也确实有很多的事情值得和大家聊聊。但我最近的工作实在是太忙了！忙到什么程度呢？过去的一周，我大概有5天是晚上12点之后才离开办公室，其中还有一天是第二天上午8点离开的，所以，对我来说，有时候明明有写文章的冲动，却因为体力的原因只能放弃。

这个周末，终于有时间让自己有机会休息透了，我将用来给大家奉献上这篇漫长的“漫谈”，聊聊这个早春里的是非非。

关于扩容与分叉的事儿

这是一个非常重要的事儿，最近的比特币价格大幅下跌，正是因为一些人担心比特币因扩容方案分歧带来分叉的危险，进行了抛售而造成的影响。

其实我很害怕写这个话题，因为我的读者对比特币了解的程度相差巨大，如果我去讲不同扩容方案的差别和背后的技术逻辑，甚至讲不同扩容方案来历的前因后果以及其中蕴含的政治、经济、人文、价值观的碰撞，那可能是一本书的内容，而有耐心把这个内容看完的读者，有可能只是个位数。

而我的读者更多的是区块链资产投资爱好者，所以，我干脆从投资的角度怎么来看比特币扩容分歧的问题。

毫无疑问，因为扩容分歧原因，最近比特币价格跌幅巨大，对于很多只投资比特币的参与者来说，这个市道很是尴尬，面对账面上的浮亏，继续买，不知道会不会成为长期接盘侠，而如果卖出，又担心会不会有足够的价差空间买回来。

我知道一些以配置的方式来持有多种区块链资产品种的朋友对比特币的涨跌不以为然，甚至因为对冲品种上涨而受益颇多，但别忘了比特币依然是区块链领域最重要的资产，没有之一。所以，充分探讨比特币的投资逻辑，依然是十分必要的。

如果局限于当前的几个月的时间点来看这个问题，尤其是新手，确实有点不知所措，但如果从更长的时间周期来看，作为一个始终关注比特币扩容问题的观察者来看，可能现在的市场反应有点过度了，比特币扩容这件事的本身，很像是“大姨妈”，过一段时间就会被拿出来争论下，上一次 classic 方案争论是在 2016 年 3 月份，这扩容大姨妈周期难道是论年的？



上图那个紫色的部分是 classic 的节点数变化趋势，去年3月份，classic 的节点数一度超过 core 节点的 50%，比现在 BU 的节点数夸张多了，而在同时，比特币的价格也从 2015 年底的 3400 被两次打到 2500 - 2700 一线，从高点算下来，最大跌幅达到了 26%，而许多本来持有比特币的人，也在这个区域被憾然离场了。

而这一次扩容争议，由于比特币价位本身比较高，又刚好碰上中国政府对交易平台的监管，价格下跌幅度已经达到了 30% 以上，目前这个价位，在你卖出之前，先想下，扩容争议到底是一场你死我活的纷争？还是城里人的套路？



另外，我们再换个角度来看，最坏情况下，比特币即使分叉了，又怎么样？你可能得到了 2 种比特币！以太坊分叉了，多出了一个 ETC，但以太坊的价格还是创出了新高，因为市场最终会选择有价值的东西，把比特币分叉出来的品种看成是比特币这只“股票”送出的红利，又怎么样？就算短期有贴权风险，从长期来看，不管什么方式，只要解决了扩容问题，对比特币未来成长都是有巨大好处的。

市场已经有了先例，分叉这事其实没那么可怕，真正觉得分叉这事可怕的，是背后的资本和利益，对他们来说，这可能是一场不能输的战争，而普通的吃瓜群众，跟着瞎起哄，追涨杀跌，那就真是“油命海心”（这个词不懂请百度）了！

比特币的扩容问题终将得到解决，但什么时候解决？不知道！会不会分叉？不知道！会不会还要再来几次大姨妈？不知道！但这个问题的最终解决，根本不会像你以为的那么惊天动地，就像 1998 年人们担心的千年虫，就像 2008 年人们担心的 2012 末日预言，最后，什么也没有发生，世界前进的步伐却丝毫没有停滞。

这个话题的最后，我要送上一碗鸡汤：

因为有了区块链，互联网才真正有了价值的属性，这让人类加快了从现实世界迁移到互联网世界的速度，作为对无限增发的现实世界法币的风险对冲，即使冒点风险去配置一些核心价值品种，在持有的过程来几场暴跌又如何？

关于云币网被 DDoS 攻击的这件事儿

这是从云币网成立以来经历的最大危机之一，攻击开始于 3 月 16 号晚上 9 点，在攻击之前，一共发生了 3 件事情。

第一是晚上 8 点开始了量子链的 ICO，一个小时之内完成了 70%+ 的分配份额，如果没有这个攻击，晚上 12 点之前网量子链在云币网的 ICO 部分可能就全部结束了。

更早一些的事情是，3 月 16 日中午云币网发出了严格审核 ETH 提现，防范 ETH 用于传销的公告。

另外一个事是 3 月 16 日 云币网 24 小时交易额由第三方统计平台 <https://coinmarketcap.com> 统计的交易量首次超过了 1 亿元人民币。

我完全无法判断被攻击是否因为以上三条原因中的一条，或者还有其他什么原因，但以这一次的攻击的凶悍程度，以及后来无所不用其极的手段来看，发起人是希望一次性把云币打死的。

首先是流量极大，云币网其实之前是有买国内服务商的高防服务的，防御值是 10G，这个防御值对于一般的 DDoS 攻击来说，基本上是够了，通常的攻击也就是几个 G，但这一次，最高峰值超过了 300G，大量时间在 200G 左右，这大大超过了国内服务商的高防防御容量，如果强行购买巨大的容量抵抗，有可能一天的支出就要花几十万，这笔钱目前云币还是花不起，所以，当时的状态的就只能是各种连不上，一度完全没有办法。很多朋友给我推荐了各种国内的抗攻击服务，从各种不知名的的服务商，软防硬防，到阿里云，

但得知我们被攻击的规模后，要么不言语了，要么开出了一个我们无法接受的天价。

300G 的 DDOS 是什么概念？类似于乐视这样的大流量的视频网站，用这个规模流量打过去，也基本上挂了，何况云币网只是一个小小的创业公司业务平台，当时的感觉，就是一只小柴犬被大象踩在脚底下，完全无法挣扎。

我们计算了一下，这样规模的攻击，攻击者花费也不菲，2 天下来应该需要支出超过 10 万人民币，到底是多大仇多大恨？让攻击者愿意花这个代价来攻击，我到现在还很不解，有这钱来云币网参加 ICO 多好？

如此强大流量攻击下，我相信攻击者的目的是部分达到了，一方面，很多用户会担心资产安全，对于很多技术小白用户来说，被 DDOS 攻击无法访问和被盗币的区别是分不清楚的，而我们并无能力去对每个用户解释清楚，另外，还有一部分用户终于确定的肯定了“云币技术不行”，因为连个网站都没法保证能打开。所以，在这次攻击中，云币网的信用受到了巨大的损失，确实有一部分用户可能会因此彻底离开云币网，甚至粉转黑，至于这两天交易费的损失，我们直接就忽略不计了。

一度，我们甚至认为这样大把花钱攻击，持续时间肯定不会很久，想硬着头皮扛两天，等攻击的人不想花钱了，攻击就会停止了，然而，还是“图样图森破”了，直到后来不得不花巨大的代价配置了全球顶级的高防之后，攻击依然长时间没有消停，而且，还不断翻新花样，从 DDoS 到 CC，从 Api 到分析首页代码攻击接口，所有能想出来进行攻击的方式都来了个遍，我想如果有人定制了攻击者的服务，那绝对是去餐馆里“炒一本”的土豪。永远不要把希望寄托在敌人的仁慈，当我们发现这次攻击是要将云币“置之死地”的目的后，我们不惜代价购买了全球顶级高防，云币要想成长，这道坎必须要过，这个劫必须要度。

借着这篇文章和读者说一声，即使配置了全球顶级高防，也不是从此以后就顺畅自如高枕无忧了，在数百 G 高流量的攻击下，依然会出现访问缓慢、需要翻墙填写验证码、偶尔会打不开的情况，因为，本质上 DDoS 是没法“防”的，就像是一个只能容纳 20 个人的餐厅突然来了 2000 个不吃饭的

人堵在门口，是一种暴力集群攻击方式，所谓的高防，只不过是在被攻击的时候增加能访问的几率，类似于让一帮保安拨开人群，让外面的用户排号进来。

这部分的最后，我要感谢在云币网遭受攻击的时候，能理解，支持，信任，鼓励我们的各位朋友和用户，在那个时候，你的一句温暖的鼓励，都会让我倍加感动。被攻击的第二天，在“反正网站上不去”的情况下，团队进行了一次小聚，期间讲到云币从2年前到现在某项关键指标100倍增长的时候，那一刻我禁不住泪奔，无法言语。这一路，除了云币网团队的努力，同样重要的是你们的信任和支持和陪伴，对于这样的深情厚谊，我们只能在未来的日子里，不忘初心，努力让云币网成为最干净，最值得信赖的平台。

关于 APP 的事儿

要说之前云币网最令人尴尬的事，没有之一，就是没有 APP，好在，这事终于在本周有所解决了，尽管还不是很完美。



本月24日，云币网和杭州融识同时公告，发布了能交易云币网全部资产的手机端APP，杭州融识的创始人原来曾经在云币网工作过，在UI方面造诣颇深，尽管由于当时的种种原因分开了，但我们认为他组建的团队是在踏实做事的，而他们团队研发的imToken以太坊资产钱包，在以太坊社区也评

价不错，有可能是在中国用户手机上最好用的以太坊钱包，而云币网的交易品种，和钱包的资产有较高的重叠性，在一个很偶然的机会，大家的想法一拍即合，创造了这种合作共赢的方式，所以，这就有了今天这样能交易全部云币网资产的imToken以太坊轻钱包。

云币网心态很开放，与合作伙伴合作共赢符合云币网的价值观，云币网将以合作的心态，与行业生态圈实现共赢，而大家之后会发现，云币网会在各方面与第三方服务商开放合作，构建一个专注于交易和资源的协作平台。

另外一些琐碎的事儿

云币网终于开通了对公账户的充值，提现也使用了第三方通道，操作上更加合规了，但是，充值提现速度有可能比之前的个人卡慢了，还请大家做好资产充提的时间规划。

云币网用户现在需要在身份验证后每个账户绑定专用银行卡才能充值提现，更加安全了。

登录两步验证系统应该会很快上线了，因为涉及安全逻辑，不是简单在首页前加个验证码那么简单，这次云币网全部重构了安全逻辑，相信部署后用户的使用体验会有所提升。

云币网聊天室增加了可信用户和实名用户的认证功能，如果有时间愿意在云币网首页的聊天室泡泡，并且，愿意帮助其他朋友的用户，根据注册时间和交易经验，可以申请进行可信用户验证了，当然，这事得老猫得把关，所以，只有在这篇后面留言才可以申请可信验证，留言需要提交你在聊天室的昵称（包含后面的字符尾缀），老猫审核后批准后，你在聊天室就有了一条“粉红色”的尾巴。

另外，实名用户是针对行业里知名人士的认证，如果你在行业有一定影响力和知名度，想以真实身份在聊天室和大家互动，也可以来找老猫认证，认证

后在聊天室会有一条“金色”的尾巴。

最后一条，关于比特币提币，我相信在监管制度出来后，在各方的努力下，在不远的将来，合规资金购买的比特币将可以获准提现，这条不要过分解读，也不要继续追问，请理解，谢谢！

云币网聊天室说明

2017-04-03 老猫 猫说

云币网聊天室升级了，目前还是测试版，未来还会多次升级。

在当前版本，暂时设置了五种身份进行测试，目前已经邀请了一部分用户来参与测试。

五种身份的说明如下：

管理员

管理员是云币网的工作人员，其发言的文字是蓝色的，名字也是蓝色的，管理员对违规聊天用户可以进行禁言处理，也可以设置其他用户的身份标识。

普通用户

任何已经通过身份验证的用户，可以普通用户的身份进入聊天室。

热心用户

申请热心用户需要符合以下条件：

- 1、注册时间 > 2 个月；
- 2、账户资产 > 2 万；
- 3、每周到聊天室 > 2 次；
- 4、愿意给其他用户帮助，遵守聊天室基本规范。

高级用户

高级用户对资产规模有要求，目前要求是云币账户超过 20 万以上资产规模，可以是账户所有资产折合累计的总和，符合条件，不在乎别人羡慕嫉妒恨，依然能“文明聊天”的可以申请，但请注意因此造成的风险。

认证嘉宾

这个类型的用户，必须是行业内知名的人物，或者云币网上线品种的创始团

队核心成员、以及其他相关合作项目的负责人。

如何申请

申请身份目前仅限于在聊天室直接申请，并只能被不定时审核通过，因为管理员太忙，只能随机挑选审核，并且无法保证随时回应，如果申请后没有被受理，属于正常，请耐心等待以后申请的机会，聊天室身份只是一个装饰，没必要看得太重。

请注意：不要用提交工单的方式申请，因为后台无法设置，管理员只能在聊天室内前台手工设置。

附：

聊天室基本规范：

为了打造一个良好的沟通环境，聊天室禁止以下聊天内容，如果出现，将会被禁言处理：

- 1、对云币网以及管理员进行攻击和挑衅的；
- 2、散布传销相关信息的；
- 3、说脏话骂人的；
- 4、发布广告的；
- 5、私拉所谓云币群的；
- 6、违法政府相关法令的；
- 7、发布其他明显不当言论的。

由于现在用户无法看到自己的聊天室尾缀，而尾缀是管理员设置的唯一标识，所以，已经无法在我的公众号报名申请，所有申请目前只能在聊天室在线申请，随机审核批准。所以，请不要在评论中申请身份哦~

再提醒下：聊天室身份只是为了好玩，不要太刻意太在乎，还有比聊天更重要的事情值得做。

一切才刚刚开始

(原创) 2017-04-04 老猫 猫说

区块链是什么？

我们之前的观点，它是一个账本，是一个行业，是一个新的互联网技术，甚至是一个投资机会。

难道这就是区块链的全部吗？

最近这几个月，我更多的关注宏观层面视角对技术趋势的观点，以至于，我对区块链的价值有了全新的认识，而今天，我将这个认识分享给大家，希望我新的认识同样也能对你的认知有帮助。

我们换一个角度来开始.....

我们正在使用的互联网上，如果没有 BAT 提供支付功能，没有银联，没有任何其他支付公司，这是不是一个很陌生的网络？

许多年前的网络就是这样的，那时候的网络可以聊天，可以下载 MP3，也可以 QQ 上传图片，甚至可以玩一些游戏，但也就仅此而已了。没有转账支付功能的互联网，现在看来就是个玩具。

因为有了支付宝、财付通，还有一大堆做支付的专业公司，一夜之间，互联网变得不一样了，整个互联网的生态开始蓬勃发展，无数因为网络支付而兴起的新行业突然闯入了我们的生活，我们有了滴滴打车，习惯于用饿了么叫餐，餐厅吃饭也用大众点评付款，连超市和杂货店也习惯于微信扫一扫的付款，甚至，买个煎饼果子都不再需要现金了，因为有了网络支付，互联网价值被真正的发现了。

但是，这可能是一种假象。

你在互联网上的所有的钱，实际上都不是钱，而是一个个在线支付公司给你打的白条，幸运的是，大部分公司之间的白条还是按照一个标准通用的，所以，看起来你的钱还是安全的。

但是，有一个问题可能被忽略了，互联网存在的时间周期，从它被发明那一天开始，有很大的可能将与未来的人类文明同步，人类文明再一次的彻底失去互联网的几率小到无法计算。那么，问题来了，目前这样的在线支付方式，会是与互联网生命一样长存的方式吗？

另外一个问题，互联网是一个全球信息网络，这个网络是不存在国界的，但目前全球以“支付公司”为主体的在线支付方式，却是存在国界的，尤其在强主权货币国家，资金的流动更加受到严厉的管制，想要做顺畅的全球支付，几乎是不可能的。

这就产生了一个悖论：一个在未来永久存在的全球信息系统，其价值传输却依靠只能在特定时段、特定区域且以借条为载体的支付体系，这符合逻辑吗？

区块链是一种全新的网络价值逻辑！

区块链本身就是基于互联网而构成的价值传输体系，尽管是因为比特币的发展，才让区块链的价值被发现，但从更加宏观的尺度上来看，区块链才是与互联网密不可分的存在，而比特币只是区块链技术的一种杰出的应用。

区块链技术的核心在于分布式的节点的数据管理系统，而互联网本身就具备分布式计算的技术基础和设施基础，区块链天生是可以嵌入互联网而成为互联网基础设施的一部分。

区块链的发展是有一个渐进过程的，在开始的阶段，会以一种“新概念”的方式出现，但随着区块链开发的完善，越来越多的区块链系统将成为互联网

的重要组成部分，形成密不可分的关系，而在这个阶段，区块链本身，就可以包容巨大的价值，而现实世界中的价值，也将逐步转移到这个更加安全的系统中。

由于区块链技术和互联网的无缝相生关系，理论上区块链可以永久性的在互联网上存储价值，同时，由于区块链本身的无国界特征，区块链上存储的价值也就天然有了无国界特征。

所谓的财富，一定要有流通性才能称之为财富，哪怕是一座金山，如果没有可交易性，没有流通性，没有证券化的方式，那和一堆泥土没有本质的差别，而将资产区块链化之后，立刻就有了全球的流通性，也就成了具有全球流通意义的真正的财富。

改变世界的第三次重大变革

互联网从其诞生到现在，不过 30 多年，而对人类生活的改变，已经到了令人匪夷所思的程度。

人类近代史上有三次巨大的变革。

第一次是 1760 年 - 1840 年之间，也就是所谓工业革命阶段，这个过程让机械代替了人力和畜力，人类告别了完全依靠自然力进行生产的原始方式，真正的现代文明开始产生。

第二次是 1870 年 - 1914 年之间，所谓电力革命阶段，这个过程电力彻底改变了人类的生产和生活方式，人类的科技在这个阶段取得了巨大的发展，全球的文明格局也在这个阶段发生了巨大的变化。

第三次是 1980 年开始的信息革命阶段，这个阶段到目前为止还只是初级阶段，而区块链将在这个过程中起着极其重要的作用，区块链技术的出现，可能让信息技术革命真正让人类文明的格局再一次发生巨变。

一切正在向互联网迁移！

不管你是不是注意，实际这个过程已经且正在发生，人类向互联网迁移，就像发现了一块新大陆后向这块新大陆迁移一样自然。

第一个迁移的是信息流

网络一开始带给人们的既是信息交流的便利性，从音乐分享到新闻资讯，这个过程淘汰了唱机、录音机、CD、广播、媒体，网络包容了所有的信息流。

第二个迁移的是生活方式

从网络游戏开始，到社交、购物，再到从叫车到点餐，网络已经满足了生活绝大多数的服务需求，对于大中型城市的人来说，当产生某个需求，从网络上寻找已经成为大多数人的习惯，生活中的各个部分，都已经和网络密不可分。

第三个迁移的是价值资产

越来越多的人通过网络存储自己的资产，从支付宝到微信，在其中放自己的现金资产的人不在少数，把互联网当银行一样使用，已经成为许多人的“习惯”。

但由于存在互联网上的“法币资产”本质上是白条，对于大多数人来说，和存在银行的存款差别不大。

敲黑板，重点来了：

由于区块链资产“公开透明”，由于区块链资产的“不可滥发”，由于区块链资产的“无法掠夺”，区块链资产成为了一种新的“互联网资产”形式。同样的一块钱，在同一瞬间，分别位于白条和区块链上，由于区块链资

产的以上特性，经过一段时间后，价格就发生了巨大的差异，白条上的 1 块，还是 1 块，而区块链上的 1 块，可能就是几百，几千倍的上涨。（请参考以太币和比特币）。

对大多数人来说，资产向区块链系统转移能获得增值还是一个巨大的秘密！

把法币资产兑换为有价值的区块链资产，相当于在 布雷顿森林体系 崩溃之前那一刻，你把美元全部换成黄金，那时候 35 美元可以买 1 盎司黄金，尽管之后黄金的价格始终在涨涨跌跌，但相对美元来说，长期上涨的趋势不可阻挡。

如果更多的人知道在区块链上的资产堪比“黄金”，而流通法币的钱只不过是央行的白条，那几乎意味着，在未来很长的一段时间内，任何时候将资产转入区块链都是正确的。唯一要考虑的是，你所转成的区块链资产，是不是在未来依然被很多人所接受，是不是有足够好的网络效应。（某种程度解释了“配置”的重要性）

我们必须要很清晰的认识到：任何政府、机构、组织，都是有生命周期的，而财富是永远存在的，因为有了区块链，作为一个个人，终于有了可以“永续”的财富，这是自从人类开始使用“国家货币”以来，最大的财富机会，没有之一！最终，人类的绝大多数财富以区块链方式存在网络，是不可阻挡的趋势，在区块链上拥有多少有价值的资产，一定比在北京有多少套学区房还要重要。

截止我写这篇文章这一刻，我把 <https://coinmarketcap.com> 这个网站上包含比特币的排位前 40 的资产进行了市值加和计算，才仅仅 267 亿美金，这个数字非常小，它仅仅相当于新浪股票的市值，或者相当于王健林的家庭资产，而区块链对于全球资产的数字化如此重要，市值却这么低，这意味着什么？

一切才刚刚开始！！！

未来人类本身也将向互联网迁移

写这条其实是略有忐忑的，对于第一次看到这个说法的人来说，被嗤之以鼻可能是比较好的结果。但对于看过《人类简史》（作者：尤瓦尔·赫拉利）朋友来说，我说的可能只是未来的一个基本事实。

根据摩尔定律计算，互联网和芯片发展到具备存储人类意识信息的时间不会超过 30 年，当资产已经完全属于互联网，迁移意识到互联网没有什么可意外，就像你已经把财富迁移到另外一个国家，你本人移居到这个国家，是再自然不过的事情，在这个过程中肯定会面临很多的挑战，但对于个人来说，接受意识态的自己和让自己意识彻底消失之间的选择并不会比去哪个国家定居更加困难，人类从现在的现实世界转移到以互联网方式存在，是从碳基文明向硅基文明进化的必然方式。

持有的区块链资产何时卖出？

今天这篇，其实是回答很多朋友一直想问却又不好意思问的问题：你说可以长期持有区块链资产，但到底什么时候卖出才合适啊？

如果你只把人民币看做现金，持有区块链资产只是投资的方式，当盈利足够多的时候，你随时可以卖出套现。

对于我，以及我身边的一些人，我们把区块链资产看做现金，而法币只是白条，任何时候，一有机会就会套现，只不过我们的套现是把白条换成现金，所以，对我们来说，不存在何时把现金卖出的问题，即使我们持有的资产已经上涨 100 倍！在全球流动性都这么好的资产，有什么必要去换成白条呢？

与老猫互动的说明：

我已经关闭了除面对面扫描之外的所有加微信方式。

因为加的人太多，不堪其扰！

三个会被我删除好友的可能：

凡是微信里问我行情或者让我给炒币建议的，一律不回答，直接删除！

(例如：老猫，给分析下最近虚拟币的市场呗！)

明明发工单云币网客服可以解决的问题，却因为是我微信好友觉得找我更方便的，我会帮你解决这一次问题，但只有这一次机会，随后我会删除好友。

(例如：我转了 3 个ETH，还没到账，帮我看下。)

和我不太熟的朋友，即使你是我微信好友，请不要随便找我聊天，对于没事喜欢找我聊两句的，可能很快就找不到我了，尤其是半夜给我发个无关消息的，即使我睡眼朦胧也会坚持删除了再睡。

(例如：最近有啥投资机会啊，有的话说一声哈。)

希望与我互动的朋友，可以加入我的小密圈。

加入小密圈需要花 188元/每年，并且要遵守圈内共识规则。

在小密圈可以发帖和圈友一起讨论，也可以向我提问，甚至可以私信我（不保证及时回复），每天我会抽出时间来回答所有需要我回答的问题，但不保证 100% 的答案都让你满意。

永远不要期待我在小密圈做行情判断，短期行情可能是我最不擅长判断的。

是我微信好友，同时又在小密圈的，请一定在小密圈联系我，对于我而言，小密圈才是真正的行业朋友圈，我公开回答你一个人的问题，可能让另外几百个人无需再问相同的问题，这对我而言是高效的回复，对你而言，也不会因为不小心问个问题就被删除微信好友。

加入猫友圈方法：

保存图片，然后在微信识别。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

猫说

炒股逻辑可否投资区块链资产？

(原创) 2017-04-08 老猫 猫说

历史上我也炒过股票。

用“历史上”这个词，说明这事已经过去太久了。

我老家在常州，如果我没记错的话，按照我资金卡号排序，我应该是常州第157号股民，是当时1500点牛市下来的无知无畏的接盘侠。

那几年，我对股市各个方面研究还真没少费心，各种书买了一堆，各种理论和技术分析方法如数家珍，起起伏伏数年，直到2008年3500点左右，才彻底清仓离场，忘却了所有的股票账号和密码，与股市永远再见。

别看我从入市到离开，几乎有2000点的上涨空间，说起收益，却令人汗颜，如果一定要做类比，相当于穿了T恤进去，穿了长袖出来。

但几年之后，我才知道，就我这个盈利比例，已经很让人艳羡了。

我一位好友QQ的签名是这样的：“**别看我是一只壁虎，当年我也是一条鳄鱼！**”。这位朋友在股市的资金缩水了90%，最后真的剩下了点“零花钱”。

纠正一个观点：我并不是说炒股票就没有意义，或者说反对朋友们炒股票，毕竟，我还有一位朋友通过股市让资产翻了10倍，之所以聊以上这些，只想说明我确实炒过股票，尽管对何谓“炒股逻辑”并没有精确定义，而且个人的认知，可能是以偏概全的，所以只能以我理解范围内的炒股逻辑，来聊聊在区块链投资市场有可能遭遇到什么样的挑战！

价值基点

股票的价值的根本是企业的成长，尽管股票价格会与牛市或者熊市的大趋势

有关，但最终对股票价格起决定性作用的，还是上市公司本身，如果企业给出的报表数据是真实的，是可以从研究财报获悉企业发展状况的，而任何一家公司，未来的成长空间有多大，最终与这家企业的盈利能力呈相关性关系，如果某只股票市盈率很低，而公司发展状况良好，买入它的股票大多不太会亏钱，当然，垃圾股满天飞的纯炒作也不是没有，但这往往和题材以及庄家炒作有很大关系，股票价格突破天花板，短期是可能的，最终依然会根据业绩被市场修正，这是股市投资的基本规律。

但区块链资产价值的根本是什么呢？用户数？网络节点？挖矿难度和成本？社群？庄家？想象力？似乎都有关系，但每一个点都可以找出证明不是的反例，我们当然知道区块链资产也是有分类的，譬如基础资产里的 BTC，ETH，ZEC，这些品种的价值，有可能就是持有人的“信任”，而这样的品种，完全没办法算市盈率，更没办法评估合理的价值，。

但是，区块链资产现在也有和企业发展休戚相关的品种，部分应用型的项目的区块链资产，其价值也和企业的发展有正相关关系，只是相关性偏弱，并不存在企业估值或者市盈率的概念，而许多区块链项目，完全由社群和基金会主导，一旦项目到一定程度，由于其“去中心化”特点，开发团队甚至有可能对该资产品种完全失去控制。

价格预期

这一点对于大多数人来说，可能是最直观的一点，到目前为止，中国 A 股的股票复权后超过1000元的，大概有十几个，而中国市场即使在比较低迷的2002年的统计，其平均价格也在8-10块。

股票的绝对价格有两个考察标准，一是股票的实际价格及其所处的历史位置，二是股票的实际价格与理论价格的对比。截止到2002年11月25日，沪市A股上市公司股票的算术平均价格为9. 96元，180样本股指数的算术平均价格为9. 31元。这个绝对价格处于1996年1月以来市场平均股价的底部，自1996年以来，沪市算术平均股价共出现过7次低点，其价格依次是8. 74元、9. 13元、9. 71元、9. 12元、10. 84元、9. 98元、9. 96元，7次低点的平均价格为9. 64元，而自1996年以来，沪市A股股价共出现过6次相对高点，其平均价格为14. 47元。目前的股价较6年来的平均低点仅高出3%，而比6年来的平均高点下跌了31%，可以断定，目前的股价处于历史低位。

以上图片来自于网络文档截图 <http://www.china.com.cn/chinese/zhuanti/240620.htm>

按照这个方式计算，运气好到炸的的那一小部分股票投资者，持有品种的上涨倍率也就100倍，而这可能需要等待10年甚至更久的时间。通常股票投资者之间交流，上涨了50% 就已经是一件非常了不起的事情，翻倍就更加是撞大运了。

而区块链资产上涨的幅度，相比之下简直不好意思说。比特币的上涨倍率已经是个谜，因为最早的交易是10000个比特币买了张25美元的披萨，如果按照这个价格算，比特币已经上涨了47万倍了！以太坊参与 ICO 的人，如果拿到现在也 150 倍以上了。而 10 倍或者 100 倍这样的机会，在区块链资产中并不十分稀缺，参与区块链资产投资的人，如果说盈利 50%，可能还很不好意思，已经上涨了几倍的品种，还有人在骂街。

为什么区块链资产的价格预期这么高？

这个原因如果展开，又将是一篇长文，但为了节省大家的时间，我总结了几个点，不多费笔墨了。

风险是利润镜像，区块链行业的本身的高风险决定了必须有高收益才会有人参与；

新兴行业的红利，区块链行业尽管已经出现了几年，目前还是特别早的早期，这个阶段本身就应该是一个高红利的时间窗口；

互联网转化为价值网络的想象空间，正如我上一篇《一切才刚刚开始》说的，互联网正在因为区块链而升级为价值网络，而这个趋势的想象空间如此巨大，足以包容巨大的盈利预期。

区块链的应用的每一个实现都可能是行业突破的机会，这也让投资人产生了更高的预期。

操作逻辑

在股市中，有一种说法叫“做波段”，很多股票就是具有明显的波段性，譬

如这只股票：



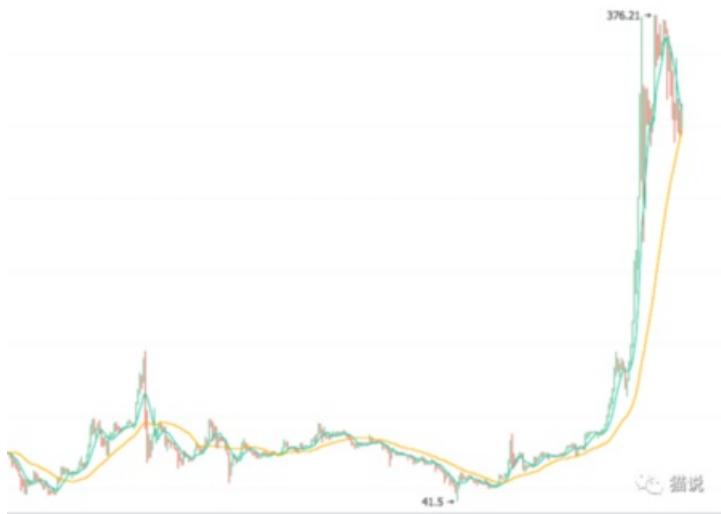
这是这只股票一年的走势，它是我随机抽取的一个股票，我们可以看到，其价格在一年的尺度里，是围绕着一个区间在波动的，因为相关上市公司的经营业绩，是有一个价值中枢的，而根据这个价值中枢设定上下的价格阈值，反复低买高卖，是一种经典的获利方式。

但是，但是，但是！

区块链资产的一年内的走势可能就没这么规则的波段性了，比特币的是这样的：



以太坊的是这样的：



如果以股市的波段方式交易，用这个年线来复盘一下会是什么结果？有可能

只是赚了点蝇头小利，甚至是亏损出局，更多的是准备做个波段，却再也买不回来，又不甘心高价去追，最终错过一轮波澜壮阔的大行情，不是么？

那么，区块链资产投资，怎么样能获得更大收益呢？

一个字：**屯**

两个字：**配置**

三个字：**不要看**

不小心把六字真经都泄露了，真有点不舍得！

区块链资产的投资，其核心价值是对于区块链资产品种未来巨大成长空间的信任。如果没有这一个基本认知，在这个市场可能特别容易亏钱。

所谓屯的意思，就是拿着，不要考虑啥时候卖出，而配置，是讲究拿着的品种必须要选择，把安全性品种和高收益（高风险）品种按照比例配置组合，用对冲保证总体的安全性，不要看就是放弃日常的追涨杀跌，用时间来发酵资产价值，等待“意料之中”的惊喜回报。

从短期来看，这个做法很“鸵鸟”，甚至账户上可能会有百分之几十的浮亏，但如果你配置的品种不是太奇葩，从几年的区间来看，大概率还是可以期待不错的收益的。

至于如何选择配置品种，这就是仁者见仁智者见智的选择了，我之前写过[《区块链资产配置逻辑》](#)，有兴趣的可以点开阅读，可能会对你有一定帮助。

资产安全

这部分严格意义上不算交易逻辑，但却是还是有区别的。

股票不具备流动性，你几乎没有可能把上证 A 股的股票转移到其他市场去（有可能机构之间有质押方式，但流动性几乎为零），但区块链资产是可以在全球流通的，这是一个巨大的差别。

由于股票市场的封闭性，即使被盗用账户，最多也就是给你进行低卖高买的交易，但由于 T+1 规则的存在，损失可能很有限，而且，即使有问题，也很容易找到受益方，因而查出是谁干的。

但由于区块链资产市场的开放性，如果账户被盗，不但有可能将你的资产全部转移走，而且，因为是全球 24 小时 T+0 的交易方式，快速的多次的低卖高买很快就能将你的账户资产消耗殆尽，由于区块链投资市场的本身还不够完善，一旦资产损失，被追回的可能性非常小。

所以，在区块链投资市场，你更加需要妥当的方式进行账户和密码的管理，特别注意的有两点：

区块链资产交易平台的账户和密码必须要完全独立，不要与其他平台注册的账号密码有任何关系，最少要使用 8 位以上非纯数字密码，并且绝对不要泄露密码！

一定要使用两步验证，手机验证和谷歌两步验证至少要用一种，这样可以大大提升账户的安全性。

量化交易

这部分是应“猫友圈”朋友的建议增加的，量化交易是不是存在“股市逻辑”呢？那股市逻辑的量化交易，会不会不适合区块链投资市场呢？

完全是多余的担心！

量化交易的逻辑，是基于数学，并不存在股市数学和区块链数学的区别，而且，几乎所有的量化交易，其盈利的标的都是“人民币”，所以，如果你有

好的量化交易策略，那就去好好赚钱吧，至于什么逻辑，那是需要对市场趋势判断的投资“人”才要去考虑的，以短期点差收益为目的的量化交易，绝对无需担心。

与老猫互动的说明：

我已经关闭了所有加我微信方式。

因为加的人太多，不堪其扰！

三个会被我删除好友的可能：

凡是微信里问我行情或者让我给炒币建议的，一律不回答，直接删除！

(例如：老猫，给分析下最近虚拟币的市场呗！)

明明发工单云币网客服可以解决的问题，却因为是我微信好友觉得找我更方便的，我会帮你解决这一次问题，但只有这一次机会，随后我会删除好友。

(例如：我转了 3 个ETH，还没到账，帮我看下。)

和我不太熟的朋友，即使你是我微信好友，请不要随便找我聊天，对于没事喜欢找我聊两句的，可能很快就找不到我了，尤其是半夜给我发个无关消息的，即使我睡眼朦胧也会坚持删除了再睡。

(例如：最近有啥投资机会啊，有的话说一声哈。)

希望与我互动的朋友，可以加入我的小密圈。

加入小密圈需要花 188元/每年，并且要遵守圈内共识规则。

在小密圈可以发帖和圈友一起讨论，也可以向我提问，甚至可以私信我（不保证及时回复），每天我会抽出时间来回答所有需要我回答的问题，但不保证 100% 的答案都让你满意。

永远不要期待我在小密圈做行情判断，短期行情可能是我最不擅长判断的。

是我微信好友，同时又在小密圈的，请一定在小密圈联系我，对于我而言，小密圈才是真正的行业朋友圈，我公开回答你一个人的问题，可能让另外几百个人无需再问相同的问题，这对我而言是高效的回复，对你而言，也不会因为不小心问个问题就被删除微信好友。

加入猫友圈方法：

保存图片，然后在微信识别。





开放提币，市场将如何波动

(原创) 2017-04-12 老猫 猫说

前置知识

场外交易：

指在非撮合交易市场内进行的交易，一般是个人之间通过网络或者面对面的方式交易，一方支付人民币，另外一方直接转账比特币的做法，双方在交易前通常会约定按照某个价格交易，交易价格通常参考全球主要交易市场的价格略有上浮，专业交易者的目的是通过在场外交易中赚取手续费。

场内价格：

本文特指在中国以场内撮合方式交易的交易平台的比特币交易价格，如云币、OKcoin、火币等。

场外价格：

非以上类型撮合交易市场内进行的交易价格，目前全球主要场外市场比特币的交易价格以 localbitcoins.com 为基准，同时参考日本、美国等有流动性的平台价格计算评估。

以下正文

由于不可描述的原因，国内各平台自 2 月 9 日停止提取比特币，截止今日，已经 2 月有余。

在禁止提币的这两个月里，全球比特币市场发生了巨大的变化。

市场的主要变化如下：

- 全球比特币交易中心从中国转移到了日本，中国交易平台交易量仅占全球不到 5%，已经失去了对市场价格的影响力；

- 场外交易持续火爆，在中国境内大宗交易已经转入线下，大宗交易的价格主要依照日本交易平台的价格来计算；
- 中国主要交易平台的比特币价格和全球标准交易价格的价差持续扩大，目前已经超过1000元人民币；
- 受资金挤压影响，其他交易品种活跃度提升，多年不动的莱特币都暴涨3倍以上。

随着市场对于中国地区平台“防范洗钱”规范化推进的预期，关于各个平台何时开放“提币”的问题也开始越来越被关注，而本文并不会告知，各个平台何时能开放提币，但却试图通过分析，来预判未来各平台开放提币的前后市场波动的可能。

请务必了解，这里的预判只是一种猜测，有可能与实际情况完全不同！

正式预判市场走势之前，我们需要先研究市场基本面：

市场价差形成并逐渐扩大的原因

比特币市场最大的价值，就是其流动性，只有流动，才能真正实现其价值的转换。

当交易平台禁止提现比特币之后，平台内的比特币被锁定，失去流动性，在刚开始的阶段，部分敏感的交易者会在平台内抛售比特币，并将这部分钱在场外买入比特币，此时形成了初期的场内外价差。

由于大量的比特币被锁定在场内，而实际上比特币的需求依然稳定，实际上只有场外可流动的比特币能满足市场流动性的需求，事实上的供不应求造成场外的比特币的价格持续上涨。

场内比特币在与场外形成一个稳定的价差后，会跟随场外比特币的价格波动，这是因为有部分持有可流动比特币的人利用场内外差价进行套利，而这部分人本来手里的比特币是持有不动的，当场内外出现较大的差价，就在场

外高价卖出，然后在场内低价买回，持续将近一个月的时间，场内外的差价大于人民币 500+。

经过一个多月屯币者“集体”套利，屯币群体终于“无币可卖”了，而市场需求依然，目前的市场就只能靠矿工挖出来愿意卖的新币来保持供应，这个这部分数量现在十分有限，目前每天产出比特币数量只有 1800 个，卖出来的数量肯定少于这个数量，满足市场的需求略偏紧，以至于造成场外价格进一步提升，但由于没有“套利族”的场内买入对冲行为，买单量减少，导致场内交易进一步萎缩，场外的价差继续扩大，目前场外的价差达大于 1000+。

提币前后市场将如何波动？

再次说明：以下预判有较大的跳大神成分，依此操作，责任自担！

如果继续长期禁止提币，由于市场需求扩大，供应量有限，而场内卖盘仅能在流动性不足的情况下博差价获利，交易将进一步萎缩，场外的比特币价格料将进一步扩大。

如果有确定开放提币时间公布，由于场外认为供应量会增加，在开放提币之前的数日比特币价格将有 5% 左右的下跌，场内价格会坚挺，价差缩小。

一旦正式开放提币，市场将出现不确定方向的波动，先抑后扬的概率比较大。

造成先抑后扬的原因在于，正式开放提币后，市场会因为“供应量增加”的共识而向下调整，但随着大量屯币族将比特币提回自己的钱包保存，实际上供应量并没有真正放大，在一段时间向下调整并消化市场筹码后，价格将继续上升。

所以，在正式开放提币的时间段，比特币市场 **有可能** 会经历一个价格 5% 左右的先抑后扬的走势。

值得关注的是，本次禁止提币是特殊管理环境下一个非常恶劣的先例，这将导致开放提币后大量用户从平台提取比特币到自己的钱包，对于普通中国地区的用户来说，需要注意两点：

- 建议使用比太或者比特派钱包保管你的比特币，这是中文地区用户最友好的钱包，比较大额的可以使用比太的冷钱包方案，小额且经常有转账需求的部分，可以使用比特派钱包。
- 部分非 100% 保证金的交易平台，在开放比特币提币后可能会遭受压力，存在挤兑的不确定性，用户也要注意防范这种不确定性，尽早做好预案！

与老猫互动的说明：

我已经关闭了所有加微信方式！

因为加的人太多，不堪其扰！

三个会被我删除好友的可能：

凡是微信里问我行情或者让我给炒币建议的，一律不回答，直接删除！
(例如：老猫，给分析下最近虚拟币的市场呗！)

明明发工单云币网客服可以解决的问题，却因为是我微信好友觉得找我更方便的，我会帮你解决这一次问题，但只有这一次机会，随后我会删除好友。
(例如：我转了 3 个ETH，还没到账，帮我看下。)

和我不太熟的朋友，即使你是我微信好友，请不要随便找我聊天，对于没事喜欢找我聊两句的，可能很快就找不到我了，尤其是半夜给我发个无关消息的，即使我睡眼朦胧也会坚持删除了再睡。

(例如 : 最近有啥投资机会啊 , 有的话说一声哈。)

希望与我互动的朋友 , 可以加入我的小密圈。

加入小密圈需要花 188 元 / 每年 , 并且要遵守圈内共识规则。

猫友圈内目前已经有超过 800 位朋友 , 为了避免信息过载影响大家的体验 , 超过 1000 人有可能提价。

在小密圈可以发帖和圈友一起讨论 , 也可以向我提问 , 甚至可以私信我 (不保证及时回复) , 每天我会抽出时间来回答所有需要我回答的问题 , 但不保证 100% 的答案都让你满意。

永远不要期待我在小密圈做行情判断 , 短期行情可能是我最不擅长判断的。

是我微信好友 , 同时又在小密圈的 , 请一定在小密圈联系我 , 对于我而言 , 小密圈才是真正的行业朋友圈 , 我公开回答你一个人的问题 , 可能让另外几百个人无需再问相同的问题 , 这对我而言是高效的回复 , 对你而言 , 也不会因为不小心问个问题就被删除微信好友。

加入猫友圈方法 :

保存图片 , 然后在微信识别。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

描述

Bitfinex 又出事了？

(原创) 2017-04-19 老猫 猫说

Bitfinex 停止充值和提现法币了，他们的官方声明如下：

从2017年4月18日开始，我们的几家台湾银行将封锁和拒绝所有汇入的 Bitfinex 的款项。这一举措目前面向所有法币。因此我们希望客户避免汇款给我们。这一举措除非另行通知，立即生效。

Bitfinex 突然 同时 停止充值提现所有的法币，令人意外，Bitfinex 合作的台湾银行之前主要有两家，一个是凯基银行 (<https://www.kgibank.com>)，另一家是高雄银行 (<https://www.bok.com.tw>)，是什么原因导致这两家银行同时停止向 Bitfinex 提供服务？

阅读相关资讯，我们看到一个很重要的机构名字：**富国银行**，而 Bitfinex 的法币通道关闭，推测与富国银行的介入有着非常重要的关系。

富国银行是什么样的机构呢？维基百科说明如下：

富国银行 以零售银行业务为主，批发银行业务及个人金融业务为辅。至2010年末，共有9000余间零售分行、12000台自动柜员机，并于2009年、2010年连续两年获评“客户满意度最佳”的美国银行。美国每三户家庭就有一户选择富国银行服务。富国银行在《财富》杂志“2009年全美最大企业排行”中名列第19位。

除了以上说明，富国银行还是被巴菲特长期持有股份的一家银行，曾经和中国工商银行 4 次换位全球最大的银行宝座，在最近的 7 个月，是全球排名第一的银行，由于其在全球有着巨大的影响力，在美元的全球结算的份额中，占据非常大的比例。

有很大的可能是富国银行对向 Bitfinex 提供转账服务的 凯基银行 和 高雄银

行进行了施压：

富国银行向几家台湾银行施压，要求其封锁 Bitfinex 的货币流动通道，如果台湾银行不这样做，富国银行就切断与它们的关系。

而台湾的这两家银行，对与富国银行的外汇结算和转账业务有着巨大的依赖，所以，在富国银行的施压下，停止向 Bitfinex 提供服务几乎是必然的选择。

富国银行为什么对 Bitfinex 的法币通道如此耿耿于怀呢？

一种说法，富国银行是受到 CFTC 影响，基于洗钱或防范非法交易的目的，对 Bitfinex 的合作银行提出了要求。

早在去年 *CFTC 就向 Bitfinex 施压，以 "提供非法场外融资零售商品的交易服务 和 没有登记为一个期货佣金中间商" 两项指控向 Bitfinex 罚款 7.5 万美元。

*CFTC：美国商品期货交易委员会的简称。

另外一种说法，富国银行作为全球美元转账规模最大的银行之一，是全球法币转账最大的受益者，对用比特币进行价值传输的规模日益增长“非常恐惧”，比特币的全球汇款能力，正在蚕食富国银行通过美元结算而获得的利益，这让其非常不安，富国银行正在以自己的影响力，对比特币的进行打压，以便将威胁消灭在萌芽之中，而其对台湾银行的施压，只是打压过程的一个部分。

根据现在的情况判断，后一种说法可能是更加真实的原因。

如果是后一种情况，就耐人寻味了。

由于比特币转账本身实质上影响了银行法币汇款获取的利益，有理由相信，类似于富国银行这样的利益相关银行不会停止抑制比特币市场的努力，而这

个局面，有可能才刚刚开始。

基于现在的状况，未来市场会有什么样的演化呢？

Bitfinex 不会倒闭

Bitfinex 之前被黑客盗币的事件，比本次银行停止服务要严重的多，在盗币事件后以发行 BFX 的方式解决危机，让所有的人看到了 Bitfinex 解决问题的能力，所以，个人非常有信心 Bitfinex 能度过这个难关，市场对这件事情并没有过于明显的反应也说明了问题。两家在台湾的合作银行，充其量是合作关系，在调查清楚情况后，并没有理由剥夺 Bitfinex 客户的财产权，所以，最终会以某种方式归还用户的法币，所以，用户并不存在“实质”的损失，只是 Bitfinex 本身阶段性的损失了法币的流动性。

Bitfinex 有转型的可能

Bitfinex 如果在法币通道上被限制，肯定会通过努力寻求其他的法币通道，但如果最终无法通过“合法”方式进行法币充值和提现，不排除进行业务转型，转变成类似于 Poloinex 这样的以比特币为基准计价单位的交易平台，Bitfinex 有可能变成 Poloinex 直接的竞争对手。

比特币场外交易更活跃

由于“富国银行”们的压力，可能全球更多中小银行不得不限制对比特币交易平台的法币通道接入，这将造成一部分交易平台经营困难，这将让比特币的场外交易更加火爆，比特币已经被广泛应用，其发展已进入“不可逆”的通道，既然银行限制交易平台的法币流通，比特币通过个人与个人点对点进行交易将成为一种常态，而全球会出现很多帮助用户之间进行“场外交易”的工具和平台，这些平台完全无需本身接入任何银行，用户通过这些平台和工具进行点对点交易，银行完全无法控制。

比特币成长不受影响

比特币的成长受到影响有限，甚至连市场价格影响都极其有限，Bitfinex 是一家非常有影响力的平台，其比特币交易规模大约占全球交易量的10%，但是全球目前有超过 500 家平台，即使减少 10%，对市场影响也有限，其他平台会很快填上这个缺口，何况 Bitfinex 无法进行交易的概率如此的小。比特币作为一种全球支付的手段，任何一家机构都无法对其进行有效的控制，富国银行们的施压，短期对一些交易平台会造成困惑，从长期来看，将会促成更多的应对方式的产生。

独立银行或将出现

全球银行业并不是铁板一块，并不是所有银行都会受到 富国银行 们的影响，由于比特币市场隐含的巨大机会，通过和比特币合作进行全球价值传输的“独立银行”将有可能出现，而且，由于许多国家的比特币正在走向合法化，为独立银行的业务提供了市场机会，如果你手里有大量的资金，并且有这方面的资源，此刻考虑开一个不使用法币进行跨境转账的“独立银行”，有可能是一个不错的时机。

Bitfinex 这次危机，或许正式启动了传统银行和比特币之间真正大对决的开始，尽管富国银行们看起来如此强大，但公众对货币自由的追求决定了它们必然是失败者，唯一有悬念的是，它们还能坚持多久？

作为娱乐，我在本文最后的“原文链接”里放了一个非常有意思的视频，大家可以点开看下，里面的话，句句在理，进行中文配词的作者绝对是天才，为了避免不必要的麻烦，我就不再文中提示内容了。

与老猫互动的说明：

我已经关闭了所有加微信方式！

因为加的人太多，不堪其扰！

三个会被我删除好友的可能：

凡是微信里问我行情或者让我给炒币建议的，一律不回答，直接删除！

(例如：老猫，给分析下最近虚拟币的市场呗！)

明明发工单给云币客服就可以解决的问题，却因为是我微信好友觉得找我更方便的，我可能会回答你一次，或者帮你解决一次问题，但随后我会删除好友，因为你已经用完了唯一的一张作为微信好友的“便利条”。

(例如：我转了 3 个ETH，还没到账，帮我看下。)

和我不太熟的朋友，即使你是我微信好友，请不要随便找我聊天，对于没事喜欢找我聊两句的，可能很快就找不到我了，尤其是半夜给我发个无关消息的，即使我睡眼朦胧也会坚持删除了再睡。

(例如：最近有啥投资机会啊，有的话说一声哈。)

希望与我互动的朋友，可以加入我的小密圈。

加入小密圈需要花 188元/每年，并且要遵守圈内共识规则。

猫友圈内目前已经有超过 900 位朋友，为了避免信息过载影响大家的体验，超过 1000 人将提价到 288 元。

在小密圈可以发帖和圈友一起讨论，也可以向我提问，甚至可以私信我（不保证及时回复），每天我会抽出时间来回答所有需要我回答的问题，但不保证 100% 的答案都让你满意。

永远不要期待我在小密圈做行情判断，短期行情可能是我最不擅长判断的。

是我微信好友，同时又在小密圈的，请一定在小密圈联系我，对于我而言，小密圈才是真正的行业朋友圈，我公开回答你一个人的问题，可能让另外几百个人无需再问相同的问题，这对我而言是高效的回复，对你而言，也不会因为不小心问个问题就被删除微信好友。

如果已经被我删除的微信好友，请不要留言让我加回去了，安静的看我公众号就好，公众号再被我拉黑就没有意思了。

加入猫友圈方法：

保存图片，然后在微信识别。



我们喜欢什么样的交易品种

(原创) 2017-04-22 云币网 猫说

如果纯粹作为一个交易平台，上线交易品种应该是不带喜好的，但区块链行业不一样，由于并没有类似于传统金融里“券商”这样推荐上线交易的机构存在，所以我们不得不凭自己的喜好来选择交易品种。

之所以要对交易品种进行选择的原因如下：

- 已经存在的品种太多了；
- 某些品种存在技术缺陷；
- 我们的资源极其有限；
- 我们在乎用户的利益。

所以，我们每上线一个品种，只能按照自己的评判标准来预先进行判断，判断的标准大致如下：

- 是不是确实用区块链更好的解决了一些现实问题？
- 核心团队成员（非匿名）是否经得起考证？
- 是否本质上依然需要依赖“人”来进行运作？
- 是否与已有知名品种概念过于雷同？
- 未来是否有巨大的成长空间？
- 有没有改变世界的的意义？
- 归零的概率有多大？

我们不得不承认，这里面有很大的主观因素，因为以上评判标准并没有非常明确的边界，譬如，并没有“巨大”的成长空间的定义，上涨2倍算不算巨大？上涨10倍算不算巨大？我们无法回答，因为这个问题就像一张白纸上有多少个黑点会变成黑纸一样无法量化，只能按照主观判断。

但是，如果从每个取舍的两端来看，差异还是很明显的。

譬如，我们会支持 SIA 和 GNT 这样把区块链作为全球计算机的一部分的项目，SIA 用区块链解决了去中心化存储问题，而 GNT 用区块链技术解决了集群计算问题，类似这样的“科学”倾向且逻辑成立的项目，其他方面没有太大的问题很容易得到我们的支持。

再譬如：如果你开发出了利用区块链节点技术实现全球无障碍加密通信的类似于“微信”的项目，欢迎联系我。

但是，如果类似于，用 ICO 的方式，筹集了一笔资金，再用这笔资金养一个团队来对项目进行考察并帮助其他用户进行投资，这种完全依赖于人来完成的事情，其实本质上和区块链没有半毛钱关系，云币就绝对不会考虑。

同样，募集一笔资金，用来拍个电影、发布一首歌、造一座房子、修建一段天然气管道，这些其实只是把 ICO 作为一种筹集资金手段，本质上和区块链依然没有半毛钱关系，所以，云币网也不会考虑上线这类品种。

有些项目可能无法绝对分清楚，这种情况下，是不是能上线交易就在两可间，这样的项目我们可能会在其他方面有更高的要求，但这类项目的上线，肯定会带有更多的主观因素。

由于在选择项目时候会存在主观因素，而且，有可能受到当时获取信息渠道的限制，甚至是受到不适当的推荐的影响，我们可能也会上线“不符合我们潜在要求”的品种，所以，我们会始终关注我们的上线品种，如果某些品种我们不再认为是一个具有交易价值的品种，将其下架交易，是很正常的事情。

区块链资产投资充满着风险，我们只能尽可能的去选择“相对”喜欢的品种，但这并不能保证我们选择的品种一定是安全的投资品种。

投资区块链资产具有极高的风险，这些损失有可能来源于交易差价的损失，

也可能是资产品种归零或者下架的损失，甚至包含了交易平台本身交易系统和网络故障造成的损失，请在认知这些风险的情况下，谨慎的进行投资和交易。

北京大钉子

(原创) 2017-04-23 老猫 猫说



昨天天气好，去北京奥林匹克公园闲逛，来到大钉子附近，之前尽管看见过这个钉子塔，但一直来去匆匆，昨天这张图发了条朋友圈，发现竟然基本上没人知道这是个啥，这激起了老猫的好奇心，然后我就留言说我去探访一下，回头告诉大家，于是就有了这篇。



猫说

探头探脑走进大门，看到了售票，这就好办了，说明是可以公开参观的地方。



猫说

票价 160 , 还是从 200 优惠下来的 , 略贵。



买了票进门后等电梯 , 这部分乏善可陈 , 人不多 , 就照片上这么几个 , 一趟就能上去。



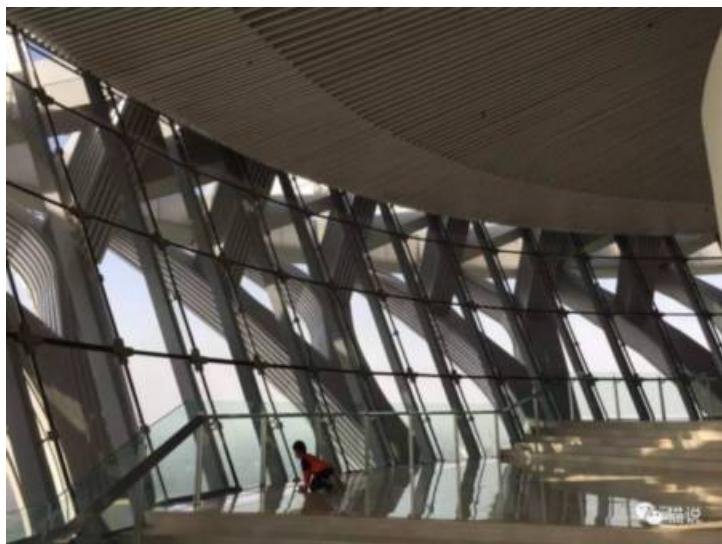
进了电梯，发现把观光电梯的玻璃用贴纸贴上了，看这冰雪长城的画也叫观光？开电梯的小哥说因为电梯速度太快，外面的不规则钢结构让人晃眼睛，所以才贴上的，这晃眼睛不就是一种体验么？电梯运行太平稳了，以至于这一段电梯时间太无趣，差评！



大概2分钟左右的电梯时间，到了220多米的位置，从这个位置开始，有个逐步抬高的步行回廊，墙上很多海报，海报内容主要是两大部分，一部分是全国各个城市的最高的建筑介绍，里面有上海东方明珠和天津电视塔，甚至还有未竣工的北京的“中国樽”，等2018年中国樽好了我也第一时间去参观下，给大家图文并茂的说明哈。



还有一部分的海报是历届奥运会的海报，海报还是很经典，有时间还是值得——品味。



海报的另一面就是这样，大家能看到结构上向外倾斜的部分，就快要到钉子

的顶部了。



钉子里面看外面是这个样子的，能看到地平线了。



往上爬了20多米，终于到了塔顶，竟然是一个开放的大平台，这个平台很大，100个人在平台上活动应该没问题。

今天风非常大，幸亏这个平台周围的玻璃围墙足够高，即使这样，巨风也让人觉得“相当刺激”，在这个时候，体重还是有价值的，安全系数明显提升了。



大平台的中间是这么个装置，没啥好说的，五环么，这一刻会不会被小岳岳的歌给洗脑了？



大平台拍的照片一，奥园方向一，今天尽管天气非常好，但远眺还是有点雾蒙蒙的，不知道算不算雾霾。



奥园另一个方向，这一片也算北京的精华之地了吧，绿化真不错啊！



向南面拍，大家可以看到鸟巢和水立方，直线距离大约2KM。

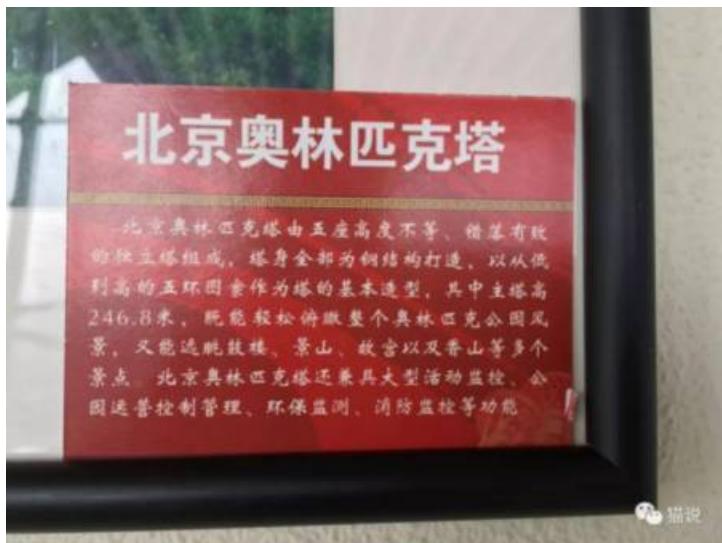


· 猫说

大平台有两个犄角是玻璃地板，能向下看到240米的地面，这样看也没啥，不过很多人是不敢站上去的。



正北犄角来个自拍，后面的牌子上写着246.8米，我一会准备往上跳几下，那我今天就是北京少数的“高人”之一了。



之前我疑惑这个大钉子是干嘛的，排除掉风水的说法，这张说明还是靠谱

的，奥园是大型活动场所，有个制高点监控和管理，还是有价值的。

比较遗憾的是，大钉子上面没有任何服务设施，别说咖啡馆，连白水都不让带，这种高处没有个像样的餐厅简直是太浪费了！



参观结束，最后回看一眼，估计应该不会再爬这个大钉子了，有些体验一次就够了。

暗夜旅程（一）

（原创）2017-04-25 老猫 猫说

序

从暗夜开始旅行，是一种难得的体验。

买入第一个比特币的那一刻，对我而言，犹如是暗夜开始的旅行，我并不知道自己已经成为区块链资产的投资者了，更加想不到，因为这一个开始，竟然让我加入了这个行业，并且逐渐成长为一个“比较成熟的区块链资产投资者”，因投资永无止境，所以不敢轻言成功，而比较成熟只不过是略微能看到这个市场的一点点端倪，能以平常心去看待价格的起起落落，能不在乎胜负输赢而只在乎持有的时间。

经常有人问我：如何学习区块链资产的投资是最快的？

如果看字面意思，到平台开个账户充值 100 块就算是开始投资了，但我知道问我的人不是这个意思。

这个问题，其实是问我：怎么赚钱是最快的？

我也想知道啊？

我现在勉强算是一个比较成熟的区块链资产投资者了，但从小白到现在，一路颠簸着成长，从瞎买瞎卖到能相对清晰的看整个市场的轮廓，从莫名其妙的盈亏到镇定自若的持仓，是一个艰难的成长过程，而在其中起着决定作用的，是因为对市场特性的了解而抽象出来的方法论。而这些方法论的形成，都是在腥风血雨的市场中磨炼和总结出来的，尽管最后看出来是简单的几个字，但要将这些道理深入骨髓的去理解和执行，没有过刻骨的疼真的做不到。

所以，我将用一个我不确定周期和不确定长度的篇幅，来聊聊我自己成长过程和在期间的感悟，希望对想更多了解这个市场的你，有那么一点帮助。

我争取在每一篇里，都以事后诸葛亮的方式，以浅色的斜体字对当时的情况做个点评，或者是假设，而这部分，也许是我当时没能做得更好的局限，希望这部分能给新手们一点点提醒。

初识比特币

说到区块链资产投资，如果说比特币，那怎么也说不过去。

其实我知道比特币，可能比国内绝大多数人要早，我知道的时间是2010年，你没听错，就是比特币出现之后的第二年。

我之前似乎有文章写过，那时候我在上海，穿得人模狗样的穿梭于魔都的大街小巷寻觅赚钱的机会，2010年的某个下午，偶尔的来到了浦东某个不知道是金融机构还是地产公司的奢华接待厅，老板去谈正经事，我坐在接待厅里随手拿了本封面很酷的杂志，边等着老板回来，边随手翻看。

竟然里面有一篇写到了比特币这个神奇的东西，我清楚的记得，那里面写比特币的价格是几美分，而我当时的慨叹是，可惜这个东西在中国买不到，如果能买，我就买它 10000 个屯着。这篇文章我在当时就看了 2 遍，以至于到今天印象都极为深刻，我非常认同这篇文章中对于比特币的“自由货币”部分的描述，而当时，正是因为我对 2008 年金融危机和 4 万亿放水的后果一再思考依然迷茫，这个神奇的“自由货币”的理念才“深得我心”，但以我当时的认知能力，尽管被如此深深的打动，还是一声慨叹后放下杂志走人。

如果，当时我的思维能再突破一下，脑子里面能多拐一个弯，可能突破的就不是思维本身，而是对自己世界的突破了。

机遇总在不经意间流失，有没有对机遇敏感的心灵，可能会决定一个人的未来！

所以，最近有一个非常流行的观点：认知升级，才是每个人操作系统最重要的升级。

我想问现在参与投资的你，你对区块链资产背后的价值和意义，真的明白了吗？

生活没有如果，和比特币的第一次见面就如此擦肩而过！

我相信大部分参与区块链资产投资的朋友，都是因为一个偶然的机缘，不论是基于理想的认同，还是对未来价值的判断，能在第一时间就开始介入，已经比当年的我优秀太多，当年的我因为认知不足而错过的，对于现在的你来说，最起码已经有可交易市场可以去参与，尽管这个市场还“非常不成熟”。

与比特币的第一次约会，是一次失败的约会，唯一的收获是，在我的心里种下了比特币这颗“草”，而这棵草的破土发芽，竟然是3年后的事情。

(未完待续)

这个系列我会慢慢写，请大家不要着急，我尽可能的去表达清楚，在不同的阶段是什么事情让我对市场的认知发生了变化，希望这样的思考方法，能给现在的新手一点点帮助。

关于 Gnosis 的一点想法

今天凌晨，Gnosis 神奇的在 10 分钟内完成了 ICO。

从项目方来说，这是取得了巨大的成功。

但对参与 ICO 的人来说，但这可能是 2017 年最大的一个坑。

从 ICO 的结果来说，参与 ICO 的 767 个人花了 1000 万美元仅仅买下了一个只是概念中的市场预测平台的 4.1% 的分红权，而其余 95.9% 的分红权益

依然在团队手里。

代币的价格达到 30 美元一枚，也就是说，这个还没成型的项目，上线后价格要超过人民币 200 元每个，这样高的价格，除非团队掏钱托盘，在和 Augur 以及其他品种的比价效应下，很难维持。

基于团队持有的筹码比例太高，且本次拍卖方式有可能卖出了不合理的超高的价格，为了防止交易该品种有可能存在不确定的风险，云币网将不会考虑上线这个品种。

小广告

猫友圈已经突破1000人，目前加入猫友圈需要支付的年费调整为 288 元。
猫友圈有可能是区块链行业最大的付费社群，并且已经有了相当数量的价值沉淀，欢迎来与超过 1000 位小伙伴进行交流和碰撞。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

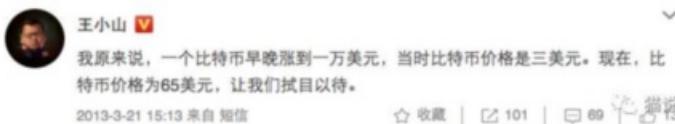
猫说

暗夜启程（二）

（原创） 2017-04-30 老猫 猫说

我需要感谢一个人，这个人是王小山。

王小山是个极聪明的人，他除了是“非著名”导演之外，还是知名的德州扑克牌手，其个人对投资也颇有心得，眼界相当宽，我第一次买入的比特币，正是因为他在微博上的提醒。



由于2年前已经种了草，当看到这条消息时候，我的第一反应是：握草，居然已经有地方可以买了？

第一时间上网搜索，果然找到 btcchina.com 的网站，登陆上去，然后发现，当时的 btcchina.com 是长这个样子的（图片来自于 google，这个图应该是2013年月份的）：



这么高端的域名，配上这个简陋的一个网站，顿时让我很泄气，该不会黑我

钱吧？

但再一想：

新出现的东西，哪有那么多人给你做得很好看扶着你上马？等到一切都看起来很对的时候，其实已经不是最有价值的时候了。

于是，按照网站提示，用网银转账充值，竟然到账了，然后，就有了我最初的充值，感谢 btcchina，我现在还能查到当时的充值记录，请注意我第一笔（ID:26005）充值到账的时间我王小山发这条微博的时间之间只差了11分钟。

63187	¥5,000.00	¥25.00	支付宝	2013-04-16 12:04:17	已完成
56281	¥5,000.00	¥25.00	支付宝	2013-04-12 11:01:00	已完成
33513	¥2,000.00	¥10.00	支付宝	2013-03-30 14:17:31	已完成
26013	¥1,688.00	¥8.44	支付宝	2013-03-21 15:34:59	已完成
26011	¥1,688.00	¥8.44	支付宝	2013-03-21 15:30:46	猫说
26005	¥1,688.00	¥8.44	支付宝	2013-03-21 15:24:57	

如果当时我不是如此果决，犹犹豫豫患得患失，现在的我可能已经走在了另一条人生的道路上，不持有比特币，谈何区块链？

我这里想要特别说明的是：机会总是很少见的，当机会摆在你面前的时候，你未必能知道这是一个机会，对于新事物的敏感度，是能不能抓住机会的心灵准备。

我到现在还保持这一个习惯，叫“一把梭”，也就是说，只要市场深度还说得过去，我只要想买，钱到账，就闭着眼睛把卖价吃掉，然后不管了，省时省心。有很多人喜欢挂一个低价，等回调时候能以更低的成本买到，但问题是，这样的做法也让很多人根本性的失去了参与这个市场的机会，而这种痛失机会的感觉，不是轻易能够弥补的，因为一个很小的报价单位，错过了未来的巨大成长空间，这绝对是得不偿失的。

心念十万刀，何必瞎操劳？

所以，当时我充值到账后，基本上是每次到账 10 秒钟之内，就完成了买入，我很快就拥有的最早的 20 多个比特币。

我必须要夸赞我的一个优点，就是 **行动力**，我是买完比特币再开始去真正研究比特币的，行动在思考前面，这似乎是反直觉的，一般都讲究谋定而后动，但如果你认真思考这句话，可以这么理解：在你熟悉的领域里，想透了再动手，是成熟，但在陌生的领域里，反正总是要交学费的，动手后再思考，只要是自己能承受的范围，那可能是最好的成长方法。

后来有一次和笑来聊天，他说，最近很多人问我比特币怎么样，我心里想：你都没有买，我和你聊个啥啊？对啊，你和一个没有行动力的人，讲的再多，可能也是浪费的时间，我的公众号有篇文章[《和我的朋友聊聊比特币》](#)，那是比特币在 1900 左右的时候写给朋友圈的朋友的，但真正因为这篇文章受益的人有几个呢？我相信最多是个位数，我那时候可已经有将近 1000 个微信好友了啊。

不要指望别人有现成的经验帮助你致富，真正的财富一定是来源自己对这个世界的挖掘，你连一张门票都不舍得出，怎么去浏览无限风光？

(待续)

请不要觉得我写得太短，我写的不是小说，从一篇一个主题来说，这篇里面的信息量已经太大了，如果这里面的观点能引起你的一点共鸣或者思考，我写这篇的苦心也算有意义了。

再说，我没逼着你打赏不是？

我决定继续不贴收款二维码，真想打赏的，可以看我下面的小广告。

小广告

猫友圈已经突破1000人，目前加入猫友圈需要支付的年费为 288 元。

猫友圈有可能是目前区块链行业最大的付费社群，并且已经有了相当规模的知识沉淀，欢迎来与超过 1000 位小伙伴进行交流和碰撞。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

猫说

暗夜启程（三）

（原创）2017-05-06 老猫 猫说

我似乎是在一个不错的时机买入了比特币，但是，并没有做好一个真正的比特币持有人的准备。

买入比特币的当时，是很激动的，那时候的感觉，像是郭德纲相声里的穷人，捡了一块钱，然后想着去买个鸡蛋，接着就开始做蛋孵鸡鸡生蛋的发财美梦。

当时我在上海已经闯荡五个年头，开着一家不赚钱的小公司，如何生存是最迫切的事情，现实的压力局限了我的眼界，也让心智日趋麻木，基于这样的状况，当时我对比特币的理解，显然是肤浅的。

我对比特币的理解如此的肤浅，而最大的肤浅，是我竟然认为比特币是能让我“暴富”的东西。

可能“比特币=暴富”对很多人来说确实没错，但从我今天的角度来看，其中的思维局限显而易见：如果上涨到一万刀我就卖了，意味着我把比特币当成获取更多法币的工具，而不是把比特币当成“真正的钱”。本质上我认为法币更安全，所以我只是把我的“零花钱”买了比特币，即使在之后大量的研究和阅读，对比特币有个更加深入的理解之后，行动上依然是该忙什么忙什么，完全没有想过以“资产配置”的角度来买入更多比特币，更加没有意识到，比特币其实就是钱，所以无法确认那一刻的比特币依然是难得的买入机会。

因为没有真正透彻的理解比特币的价值，所以只敢以赌博的心态买了一点浅尝辄止，以至于第二次错过了大量持有比特币的机会，最大的问题，依然是认知问题，是对比特币就是钱的概念没有足够的深入和理解。请注意，把比特币作为赚钱工具（投资）和把比特币当成钱是有巨大的差异的，这个差异需要慢慢体会和领悟。

作为一个好学且无知无畏的二手科学家，买了比特币之后就通过网络对比特币的各方面进行了无休止的“探索”，当时的学习通道主要有两个，一个是巴比特，另一个是 BTC123，巴比特上的知识性内容很多，而 BTC123 上各种比特币的相关导航比较丰富，我至今都与这两家平台有着友好的关系，不得不说是多年来时间磨砺出来的真正的感情。

想尝试账户之间转账的过程，却并没有谁可以用来转账的人（那时候没有找到组织，也没有微信群，唯一和比特币有关系的群是一个 BTCCHINA 充值不到账大家自发连接的 QQ 群，等充值到账后就做鸟兽散了）。在那个阶段，我是如此孤独，和别人聊比特币，基本上是被当成傻子看待的，甚至都不知道这个世界上还有谁和我一样喜欢比特币。今天有人说孤独到一个人去看电影，一个人去吃火锅，我当年是孤独到想找个地址测试发送比特币都找不到！

于是自己安装了一个 qt 钱包，同步了几天数据之后，按照攻略做了简单设置，备份了私钥，然后把 BTCCHINA 的比特币全部提到了电脑钱包，当看到我的钱包里显示有转入的比特币的时候，无比开心，这是一个多么神奇的事情啊，一笔钱，不需要找任何一个人帮忙，也不需要去开户，一个地址就能转移，这世界上哪里有过这么神奇的事情？

当时的钱包还有挖矿功能，我当然没有抵制住有可能挖到比特币的诱惑，开着我的笔记本挖了两天，结果谁都能猜到，除了为全球比特币贡献了一个数据节点，没有任何收获。

钱包玩了一个星期，就觉得烦了，为了那 20 来个比特币，每天都要同步数据，同步数据时候所有的其他操作都变慢，完全没法做事，这不再是愉快的体验，但又不敢把钱包潇洒的一删拉到，等需要用的时候再去用私钥恢复。

幸亏没有这么干，我现在已经丢失了当时保管的私钥，甚至完全想不起来这个私钥备份到哪里了，更不要说密码。

对于一个普通用户，如果没有特别的需求和足够安全的钱包管理方案以及足够的经验，个人用钱包保管资产可能是一件高风险的事情，甚至有一个说法，已经挖出来的 1600 万个比特币，可能已经有 30% 由于保管不善而丢失了！

我当时的办法是选择了 blockchain.info 作为我保管比特币的在线钱包，不得不说，在那个阶段，blockchain 是让普通用户可以保管比特币最好的方法，没有之一，由于在钱包保管比特币，客观上也让我没有意愿提到交易平台进行交易，以至于当初购买的 20 个比特币我至今依然拿在手里。

2013年除了我自己买入了比特币，还有另外一件事情不得不提，当时有个叫“烤猫”的比特币挖矿股票，在行业内火爆异常，作为在中国的比特币上重要的一笔，烤猫事件的始末还是值得大家了解的，所以，我在本文最后的“阅读原文”部分，放了这篇《烤猫帝国的兴衰》，供你细细品读。当然，这还只是上半段，后半段更加刺激，作为曾经盛极一时的烤猫，最后彻底失联，也不知道是跑路了还是被害了，有兴趣的朋友可以继续去搜索后半部分更加刺激或者血腥的故事，不管如何，烤猫已经杳无音讯。

现在 ICO 非常火爆，我个人对有些项目非常担心，烤猫当年可谓风光无限，笑来老师当时都判断失误，名言“七以下随便买”（每一股烤猫股票7个比特币以下随便买）被人当做多年的话柄，烤猫都能落得一地鸡毛收场，而现在一个完全不知道有没有可能实现真正应用的项目，随便就能拿走几千万美金，估值几个亿，这是极其夸张的，我不知道多少坑正在挖，但最终会有一大波人为那些个不着调的 ICO 买单，希望这群人里没有我的读者。

（待续）

这篇写得有点干，不知道是不是太忙，短短 2000 来字我几乎写了一周，涂涂改改多次，毕竟与当年隔了好几年，表达起来总觉得词不达意，有些在现在看来理所当然的理解，要恢复成小白阶段的理解，竟然已经不易。

小广告

猫友圈已经突破1200人，目前加入猫友圈需要支付的年费为 288 元。

猫友圈有可能是目前区块链行业最大的付费社群，并且已经有了相当规模的知识沉淀，欢迎来与超过 1200 位小伙伴进行交流和碰撞。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

描述

猫友圈不承诺任何交易指导，不进行任何的品种推荐。

投资区块链资产具有极高的风险，请合理配置资产，理性投资。



不确定

(原创) 2017-05-07 老猫 猫说

什么叫不确定？

好好的微信公众号，写着写着，iphone 用户竟然不能直接“赞赏”了，对于之前靠赞赏生活的公众号的作者来说，这就是不确定。

不确定，就是事先完全无法预料的变化，而这个变化，对于身处其中的人来说，有可能造成某种程度的后果。

人类天生厌恶不确定，因为不喜欢风餐露宿的野外生活，所以我们盖房子，有了固定的居所，因为不喜欢对后代造成不确定的影响，所有有了婚姻和家庭，因为不喜欢个人劳作收益的不确定性，所以有了互相协作的组织和团体，譬如公司或者党派。

往前推 30 年，有个神奇的东西叫“单位”，一个人一辈子的命运，可能和这个叫“单位”的东西是确定挂钩的，每个人的吃喝拉撒、看病劳保、结婚生子、退休养老都与这个东西有着确定的关系，一个人在外面哪怕只干了一点“越雷池”的事情，只要有人大喊一声：“哪个单位的？”，都会被吓得面色惨白撒腿就跑，如果犯了错误被单位开除了，那简直是天塌下来的事情，为此上吊跳河的，都不在少数，现在来看，那简直不可想象，不是么？

今天绝大多数人似乎不再被“单位”这样的东西所牵绊，从一个身份切换到另一个身份或者同时拥有几个身份都很自然，个人的意识得到了极大的解放，我们似乎能有更多的“自由意志”去实现自我，但绝大多数人，内心其实还是喜欢“确定性”，这是基于安全的一种本能。

请允许我此刻引申到另外一个貌似无关话题

为什么最近的几十年越来越多的人有肥胖的忧虑？减肥会成为几乎是全民的追求？

原因很简单啊，人类出现以来的几万年中，大多数人能随时吃饱的时间不过区区几十年，在这之前，食品不富足是人类的普遍状态，所以，当有饱饱吃一顿的机会，是无比珍贵的，而这样的选择逻辑，已经深深地嵌入了每个人的基因。

所以，即使每次照镜子就说要减肥的我，刚才去吃海鲜粥的时候还把自己吃撑了，吃完在这里写东西的时候我又后悔了。

但是，随着时代的发展，基因里面携带的一些以直觉方式解决问题的方法，可能已经跟不上现实生活的变化了，譬如，正确的生活方式可能就是需要控制饮食中的热量摄入，再譬如，能在股市赚钱的人，必须具备反直觉的操作能力，再譬如，所有靠努力有所成就的人，都是靠和喜欢“偷懒”的直觉搏斗出来的。

所以，我们是如此的喜欢确定性这个东西啊！这是基因带给我们的礼物。

越是生产力低下的时代，我们越需要确定性，因为这是安全的需要，我们需要确定的知道从那条路能走到河边打水，我们需要确定的知道野兽在哪一片区域出没，我们还需要知道山林中的果子何时能采摘，如果不能掌握这些确定的信息，轻则忍饥挨饿，重则性命不保。

问题是，最近的几十年，人类的生活状态发生了巨大的变化，每个人当前所处的世界，已经与过去几十年里人们的看法大相径庭，不信可以回去看看阿西莫夫的科幻小说，对于未来的描写，用现在的眼光来看，无疑存在着巨大的缺陷：整个银河系都能通讯，各个星球上的主要媒体却还是报纸！类似这样的现实硬伤比比皆是。

我并不是在这里批评已经故去的阿西莫夫，我只是慨叹，互联网的普及，让这个世界脱离了之前预想的发展方向，互联网这个蝴蝶翅膀的煽动，已经让

整个世界完全改变，这一切甚至让我有一个很奇怪的想法：

世界已经分叉了！！！

长链是我们这个互联网的世界，而短链中没有互联网，没有互联网的世界正在变得没落，消亡，而阿西莫夫式的科幻，也许是那一个短链上本来可能的未来，这两个链上的世界，其最大的差别可能就是对于不确定的理解。

一切确定的世界，就像黄昏，虽然看起来很美好，但却终将逝去，所谓死亡即永恒，而一切皆不确定的世界，才是欣欣向荣的清晨，做早鸟还是做“早虫”，可能都在你的一念之间，不确定性正是这个新世界价值的由来。

我真正明白这个道理是已经是 2016 年，没错，即使你现在明白，也只比我晚了一年！

接受确定性是我认知上的巨大进步，这个认知让我对这个世界有了完全不同的观感，可以这么说，如果我这两年所做的还能被称为有点成绩的话，是因为对这个世界不确定性的理解越来越透彻了。

我在上海的时候，最常去的是“老盛昌”，因为所有东西的口味我都熟悉，从汤包到焖肉面，都是我的心头好，每次走进“老盛昌”，都无比亲切，连拥挤也是“确定”的一种存在，但当我离开上海之后，我经常怀念的竟然是一家就在我曾经居住过的泰安路上距离住处相隔不到 200 米的一家法餐馆。



绿色圆圈是我住的那座楼，红色方框是那家法餐馆。

为什么会怀念？因为我没去过！

我经常看到一群老外在那里觥筹交错、舞影婆娑，音乐也很好听，但我不敢进去。

为什么不敢进去？

因为没有法餐的经验啊，因为怕别人说的语言我不懂啊，因为怕一个中国人去这种洋人扎堆地方会……

其实，我哪里是害怕那些乱七八糟的，我分明害怕的就是不确定性啊！！！

正是因为害怕不确定性，以至于我错过了这家餐厅，至今没有去，不管是好吃还是难吃，我连知道的资格也没有！

所以，对于不确定性的恐惧，并不意味着安全，更可能的是失去机会。

不敢进一家餐厅，你可能会失去一次美食的品尝机会；

不敢向一个姑娘表白，你可能会失去一个好伴侣；

不敢独自去旅行，您将看不到意外的美景；

不敢买入比特币，你可能失去了一辈子最好的财富增长机会！

.....

所有因为不确定性而不敢去做的事情，都意味着自己关上了通向另一个世界的大门！

所以，从今天开始，拥抱不确定，真正接受这个世界的不确定性！

这样，生活会变得精彩，内心会变得宁静，能大胆尝试，才能处变不惊，随遇而安。

所以，每次有人问我，什么时候开放提币？我内心会想：这重要吗？

有人问我，现在该买什么？能涨到多少？我不是神.....！（内心万马奔腾！）

有人问我，现在是不是已经到了牛市中场？我会问他：你听到哨子响了吗？

还有人问我，政府会不会如何如何？这就纳闷了，这政府难道是我开的？

不确定性本身并不是这几十年才出现的，即使古代，也是不得不面对的挑战，有些聪明的古人对不确定性其实有有解决方案的，方案如下：

| 兵来将挡，水来土掩！

你既然不知道会有什么样子的未来，当前做好自己的事情，耐心等待与接受，相机行事，又怎么样？难道患得患失举棋不定会有更好的结果？

因为有个“猫友圈”，每天都有许多人来向我问各种问题，而很多问题，我相信即使是提问的本人，也一定知道是没有答案的，却偏偏喜欢一问再问，

甚至付钱追着问，这些问题，我**不确定**三个字就回答了，但用来咨询的钱却确定的变成我的了，你这买卖做得多亏啊？其实我真不愿意收这样的钱，所以，之后类似这样的问题，我会直接删除，如果不是我手潮点错按钮收了钱，你会收到提问退款，你也可以知道答案就是“不确定”！

我们将不得不习惯面对这个不确定的世界，我们或许正在看到史上最大的一次财富迁移，从现实世界的法币、黄金、房产、股票一步步的迁移到互联网（区块链）上去，这个过程已经开始了，这个过程会让这个世界更加的充满不确定，你做好理解这个不确定的世界的准备了吗？

愿你我共同拥抱不确定的未来！！！

小广告

猫友圈已经突破1200人，目前加入猫友圈需要支付的年费为288元。

猫友圈有可能是目前区块链行业最大的付费社群，并且已经有了相当规模的知识沉淀，欢迎来与超过1200位小伙伴进行交流和碰撞。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

描述

猫友圈不承诺任何交易指导，不进行任何的品种推荐。

投资区块链资产具有极高的风险，请合理配置资产，理性投资。

暗夜旅程（四）

（原创）2017-05-11 老猫 猫说

当年谁没做过韭菜？

新手买入比特币之后，对于行情就会变得非常敏感，我相信绝大多数从新手过来的人，看到这里都会莞尔一笑，谁还没做过韭菜似的！

如果你对行情非常敏感，恨不得每一刻都盯盘，你可能是个专业交易者，但大多数情况下，你可能还是以小韭菜的心态来参与这个市场。

2013 年我买入比特币的当年，比特币上演了一出波澜壮阔的行情，但在年底 8000 大行情之前，4月初还有一波冲到 1900 左右的小型快速行情，现在这个时候说起这个“小型快速行情”似乎云淡风轻，但对于当时才买了比特币没几天的我来说，20多个比特币的价值没几天就翻了超过 4 倍，简直不可想象，甚至，是魔幻的。

行情几周就结束了，尽管我经常的彻夜盯盘，结果却是没有卖出也没有买入，在行情剧烈波动的那一刻，卖出只怕还有更高的价格，更不愿意以比自己之前更高的价格买入追高，时时刻刻在患得患失，最终眼看着一波行情轰隆隆的来，又轰隆隆的走，行情结束才无比痛惜自己坐了一波过山车。

当时的周线图是这样的：



现在我和那个阶段的认知已经完全不同，并不是我有了更高的操盘水平，也不是说我现在就能抓住机会高抛低吸了，绝对不是这样的！

现在再来一次这样的机会，我依然不会卖出，只不过我会该吃吃，该睡睡，该忙忙，因为我无比清晰的知道，未来比特币的价值一定会非常高，眼前这些所谓波澜壮阔的“行情”，不过是小丘陵，而真正的青藏高原还远远没有出现。

那个时候，我努力的去打听所有与比特币相关的“消息”，想知道比特币为什么涨，为什么跌，拼命的想去获得“一手”的消息源，而那个时候，消息来源极其有限，感觉上掌握着最快消息的（现在知道并不是），是微博上几个大咖，譬如“李笑来”、“暴走恭亲王”、“货币之王比特币”、“赵乐天”等，我关注了几乎所有的有“比特币”作为关键词和说明的人，每天时时刻刻的去刷新消息，就怕错过了什么，以巴比特为主的各个比特币资讯网站更是日夜反复刷新，哪怕是犄角旮旯的微不足道的消息，我都会考虑其与比特币行情涨跌的关联。

然而，这并没有什么卵用！

我依然没有从这些纷繁复杂且混乱无章的消息中整理出支持比特币涨跌的任何头绪！那个时候，我完全无法理解以下这句话：

短期行情是不可预测的！！！

行情与消息确实毫无关系，有些刻意放出来的消息，反而是大户们反手操作的烟幕。所以，对于各种消息，越关心越乱，越是根据消息追涨杀跌，越是亏钱的祖师爷！

经历过这一小波行情之后，有个问题一直深深的困扰着我：**我到底该在什么时候卖出？**

股票市场有这么一句话：会买的是徒弟，会卖的才是师傅。没错，在低点买入股票虽然难，但只要有足够耐心和一点运气，还不是太难，但是，要在高点卖出股票，那根本就是超级高手才能做到，因为，要在高潮时候急流勇退，在疯狂之中淡然离开，对大多数人来说根本就是一种反直觉的行为，能做到这一点，不是师傅是什么？谁不想做个能赚钱的师傅呢？

但是，**我到底该在什么时候卖出？**这个想法却让我陷入了矛盾之中，一方面，经过对比特币知识的大量阅读学习并被多个“大咖”强力洗脑过的我对比特币未来的价值深信不疑，甚至还写了篇处女作发表在巴比特的论坛上（不用找了，那一篇用的是一次性的名字，现在我去看了一眼都害臊），另一方面，深信不疑的有着巨大价值的东西，我却努力的在考虑 **我到底该在什么时候卖出？**

这样矛盾的心理让我在后面几个月比特币的逐步上涨中依然没有加仓，就那么呆呆傻傻的看着币价一点点的在上升，完全没有意识这样的价格在未来永远也看不到了！

小韭菜的特点最主要的就是懵逼，参与市场只是因为看到别人赚钱了，不知道别人为什么赚钱，也搞不懂该买还是卖，便宜时候不敢加大投资，高位却勇于接盘，运气好跟着喝点汤，运气不好还追涨杀跌就是别人的提款机。

可能因为本身公司的事情比较忙，没空跟着追涨杀跌，算是运气比较好的，终于等到了10月份行情再次启动。

行情启动的原因，我现在记得并不是十分清楚，似乎是美国政府对比特币有了比较友好的态度，其中一个重要事件是之前一直对比特币非常不友好的当时的美联储主席伯克南竟然难得的对比特币进行了“谨慎的祝福”：

本周一，美国参议院国土安全和政府事务委员会举行了听证会，听证会的主要议题是“探索虚拟货币系统在美国社会的发展前景和风险”，不同联邦机构代表以及比特币社区代表出席共同讨论了这一虚拟货币的相关问题。伯南克也致信表达了自己的看法。

伯南克的态度是“谨慎祝福”。信函中伯南克提到，美联储并无权直接监管虚拟货币，但认为比特币及其他虚拟货币“可能拥有长远的未来”，有朝一日或许能“促进一个更快的、更安全、更有效的支付系统形成”。但他也同时提到，虚拟货币可能带来“与执法和监管问题”有关的风险。

伯南克称，尽管美联储通常会监控虚拟货币以及其他创新的支付系统的发展，但目前还没有必要直接监管这些新的创新品种以及提供这些品种的实体，美联储只有权管理由其发行、清算或分配的实体货币产品，并监管银行业机构。

伯南克还表示，美联储暂时没有制订针对比特币的监管计划，应该为它们提供相对自由的市场。（2013-12-11）

这一则新闻可能是导致 2013 年 10 月开始比特币暴涨到 8000 的原因之一，现在来看这条新闻，觉得是如此平淡无奇，但在当时，比特币主要用途是黑色或者灰色地带，暗网和丝绸之路才是比特币的主要流动场所，而当时的美联储主席以这样中性的观点评价比特币，无意给比特币一个巨大的炒作空间。

我在文末“阅读原文”的位置放了一篇 2013 年一些经济学家对于比特币的一些观点，文档来自于“知乎”，如果你现在再去读当时那些专家的见解，用打脸来说都不过分，譬如，最大胆的估价是 1300 美金，譬如，2100 万总数是巨大的缺陷，等等。

在比特币这件事情上，或者，在区块链资产这件事情上，没有什么专家，你自己就是专家，任何人只要能认真的以“正确的方法”去学习和研究，从认知上超过所谓的“专家”没有任何问题。

靠运气买入比特币的我，就像一个被遥远的梦想吸引的孩子，循着那一点点的星光，开始了暗夜的旅程。

(未完待续)

小广告

猫友圈已经突破1300人，目前加入猫友圈需要支付的年费为 288 元。

猫友圈有可能是目前区块链行业最大的付费社群，并且已经有了相当规模的知识沉淀，欢迎来与 1300+ 位小伙伴进行交流和碰撞。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

描述

猫友圈不承诺任何交易指导，不进行任何的品种推荐。

投资区块链资产具有极高的风险，请合理配置资产，理性投资。

暗夜旅程（五）

（原创）2017-05-20 老猫 猫说

2013年10月，我终于经历了我持有比特币之后的第一次“大牛市”。

之所以给这个“大牛市”打个引号，是因为哪个所谓的大牛市和现在的牛市比起来，似乎已经不值一提了。

但这个牛市对我而言，记忆却有点模糊，那时候我在做一家电商运营公司，10月份正是备战双十一的关键时候，所以，也只能在闲暇时候偶尔看一眼。

人的观点绝大多数是“随波逐流”的，从来就没有无缘无故的“坚定”，我的一位朋友把“坚定从容”挂在墙上，想方设法的提醒自己，但是，在处理现实问题的过程中，他是不是真正做到了坚定从容，只有他自己知道。

尽管我在第一次看到比特币的概念之后，就理解了比特币的价值所在，但从看法、观点到变成真正践行，依然经历了漫长的过程，所以，在这个旅程中，我就像个懵然无助的小孩，明明知道了很多做人的道理，却依然一路上犯着各种傻逼错误跌跌撞撞的前行，而前面，埋伏着各种意想不到的大大小小的坑，到现在我甚至都有这样的错觉：另外分叉的若干个时空里，我已经被坑死无数次了，我只是目前没有被坑死的运气最好的一个。

牛市的感觉，可能我不需要多描述了，最近几天的行情很应景，除非你追涨杀跌到迷失了最基本的判断，但凡你稍微早一点屯上一点靠谱的区块链资产，最近这个阶段你都能体会到我当年的感觉，但我需要提醒的是，现在的牛市和2013年的“牛市”是有本质的不同的，昨天某著名“矿霸”，问我为什么百花齐放，我回答他3行字：

昨天 晚上11:22



厉害了



为啥是山寨春天啊



感觉资金很多

投资慌



比特币管制



区块链应用爆发



猫说

我觉得这可能是比较靠谱的回答，至于每句话背后的含义，大家可以自己思考，所以，对于大趋势的判断，也不能简单照搬 2013 年的经验。

2013 年比特币的牛市蕴含着巨大的泡沫，在当时，实际上参与比特币投资的人数相当有限，个人感觉，国内真正参与交易的人数，应该在 10 万以内，尽管当时炒作的题材之一是第一次比特币的减半，但减半后每天仍然有 3600 个比特币的产出，这对当时的资金量有不小的压力，国内某些平台在市场不够成熟的情况下启动了期货交易，也助长了泡沫的滋生和快速的破灭。

作为快速推高的泡沫市场，崩溃的速度也非常惊人，以 BTCC 的价格来看，10 天之内，从最高的 7588 元暴跌到腰斩，随后，上涨到了 6065 元，又在 10 天之内再次下杀到了 1995。也许是隐隐的感到市场的危险，我莫名其妙地在 6000 元的价格卖出了 6 个比特币，然后又在 2000 元左右又买回了 6 个。这个具有极大运气成分的买卖操作让我的 20 多个比特币成为了负成本，现在想来，我之所以能够以很好的心态拿着这些比特币一直到现在，

和我的成本有相当的关系，如果，我手里的币是高价格的成本，后面的一路的颠簸我是不是真能拿得住，还真不好说。

另外一个值得一提的情况是，比特币牛市的末期，各种山寨币价格漫天飞，这是因为资金的推动造成的，做庄一个品种，拉高价格，吸引韭菜跟风，然后派发，然后韭菜顶着绿油油的套牢帽子成为了“坚定的持有者”，最后，有些币就消失了。

今年的情况和 2013 年尽管有本质不同，但市场的深化演进之后，好的品种会受到不断追捧，烂的品种最终会被市场抛弃，而目前市场的泡沫，除了没有意义的老品种被拿出来炒，更多当年专门做“币”坑人的团队也来玩“ICO”了，人还是那些人，套路已经不一样了，但愿你不要变成同一拨的接盘侠。

挤泡沫的过程，是一个漫长而且痛苦的过程，由于 2013 年年底比特币价格的上涨，在 2014 年，出现了大量面向比特币的“应用”，比较有趣的一件事情是：在比特币上涨的过程中，由于比特币本身存在着赚钱效应，大多数人集中注意力在“炒币”上，所以，很少有所谓的“应用”出现，但到了下跌过程，炒币的赚钱效应没有了，比特币似乎更加容易获得了，这个时候，相关的应用也会大量出现，2014 年冒出了大量的和数字货币的相关应用。

2014 年，看着比特币不断阴跌，本身在做电商的我为了能为比特币的“应用”做点贡献（为未来拉涨尽绵薄之力），业余时间做了个用比特币购物的网站，一开始是用专业购物程序请朋友帮我改造做的 feilaomao.com 用来卖那时候我销售的零食，后来发现使用起来非常不便，于是，用 wordpress 搭建了一个新平台“菠萝集市”，这个名字的来历本来是一首很文艺的歌曲“斯卡波罗集市”，但最后网站形象却画风突变成了这个样子：



非常意外的是，这个网站竟然被作为国内第一家“比特币”电子商务平台而意外走红，甚至福布斯发来了采访邀请（猫叔也是被福布斯采访过的人口口），不得不提我的朋友杜九一，本来只是在微博上偶尔互动，因为脾气相投竟然帮我干起了吆喝的事情，另外，圈内的赵东等其他大咖也力挺这个平台，以至于这个平台偶尔搞个活动服务器都会卡死（也有可能是被DDOS），因为这个平台是自由发布商品，商家和用户之间直接交易的，并没有中间担保，所以，这个平台完全是靠圈里人的信用在互相交易，其中两笔大比较大的交易，应该是火币买了一位卖家的几十盒月饼，另外，就是有个芒果卖家卖出了大量的新鲜芒果，这些都是卖家自己说的，其他的交易我完全不了解。因为所有的生意数据平台不留存，很奇葩是吧？

当时平台各个商家都采用了币付宝的支付按钮，币付宝还根据我这个小商家的需求对支付按钮做了非常优化的设计，不知道是不是邱亮在这个菠萝集市上买了东西，导致我的手机号码被貔貅收集到，反正后来加入到貔貅（现在的云币），我感觉多多少少和这个菠萝集市有点关系。

有时候，做事情真的不全部是要有现实目的的，我当时做了一个自己完全没有后台数据的“菠萝集市”，本意只是为了提供交易便利，没有考虑过任何如何盈利，但我这个促进市场流通行为的本身，却被这个行业记住，甚至成为我自己真正进入这个行业的引线。

下一集，我会详细说下自己如何进入这个行业的详细过程。

小广告

猫友圈已经突破1500人，目前加入猫友圈需要支付的年费为 288 元。

猫友圈有可能是目前区块链行业最大的付费社群，并且已经有了相当规模的知识沉淀，欢迎来与超过 1500 位老猫的朋友们进行交流和碰撞。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

老猫

猫友圈不承诺任何交易指导，不进行任何的品种推荐。

投资区块链资产具有极高的风险，请合理配置资产，理性投资。

另外，老猫正在做一个“老猫和他的朋友们”的小周边，下次更新不知道能不能放出来。

区块链互联网是什么？

(原创) 2017-05-27 老猫 猫说

前几天，笑来在他的公众号里面发了一句话，里面提到了“区块链互联网”的概念。



学习学习再学习



序，所以，这个惊人而又伟大的变化暂时还没有人用起来……不出一两个月，肯定会有大量的新号会因此突然蹿红——很快就会看到的。

我们真的身处在一个幸福的时代，一个机会满天飞的时代，一个漫天飞的机会越来越大越来越好的时代。

除了“微信互联网”，还有另外一个更大的机会正在展现，跟微信没关系，是一个叫做“区块链互联网”的东西——姜文又一脸坏笑：

> “我怎么觉得刚开始啊！”

老猫

然后，很多朋友就蒙圈了，什么叫“区块链互联网”？甚至有人直接给我留言：能不能给我们透彻的解读一下。

考虑一下，觉得这个任务不仅非常有意思，还真“非我莫属”，希望我之后的表述能做到**正确的深度解读**。

我们先观察下我们正在使用的“普通的互联网”，这个互联网已经有足够的带宽传递关于信息的一切，任何人用它来传一段话、发一张图片、下载一首歌，都觉得很平常。

但是，请思考一下，如果没有网银，没有支付宝，没有微信支付，没有各种第三方支付公司，你有没有办法给你的女（男）朋友发个红包？

答案大家都知道，最多也就能发个**表情包**。

由第三方支付公司来完成“价值”的转移，是在互联网本身没有价值传输能力的状态下的“权宜之计”，尽管这个权宜可能会需要几十年或者更长的时间。

区块链技术横空出世，突然就让互联网本身具备了“价值转移”的能力，不仅如此，互联网与区块链技术的结合，还让互联网变成了信任网络、安全网络。互联网曾经的脆弱和蛮荒因区块链技术而得到了发展，成为一个可以安全的承载价值的互联网。

所以，所谓的区块链网络的第一层含义是“价值互联网”。

区块链应用于互联网，其价值不仅仅止于价值的存储和传输，其应用的外延也在不断的扩大，以区块链技术作为基本结构的互联网技术也正在成熟，譬如笑来在截图这篇后来的那篇《我终于有了一个能够发出“永不消失的电波”的电台》其实也是区块链技术的一个现在看起来还比较极客范的应用，此外，区块链技术正在从各个方面正在对现有的互联网产生着影响，以至于也许无需多少年，我们看起来熟悉无比的互联网会变得面目全非，从量变到质变的过程大多数人是无感的。但一旦到达临界点，我们的世界可能就完全不一样了。

区块链互联网的第二层含义，是毫无悬念的，整个网络正在“区块链化”，区块链化的全新的互联网，正在从不远处向我们走来。

不知道以上解读您满意否？

这篇短文本来是在截图这篇的当天就该完成的，但最近我的繁忙程度超过大多数人的想象，我现在在忙的事情，或许几个月后大家就能明白了，所以，这篇被一拖再拖，暗夜旅程（五）估计也要端午节期间才有时间写。

我之前预告了要写这些 T恤 的故事，这就来了。

众筹 T恤 完全是因为心血来潮，另外，确确实实的，在过去一年的公众号写作中，也沉淀了很多 “思想” ，自称 “思想” 我自己都觉得很自恋。（你先忍忍，一会还有更加自恋的◎）。

而这些精粹的语句，确实是我数年来对这个行业理解和思考的成果，我在猫友圈做了个投票，最终得票排第一的就是图上的这句，既然作为猫友圈的第一件作品，我把这只我养过的第一只猫的头像作为设计的一部分似乎顺理成章，刚好也是我的微信头像，所以，您现在真可以觉得我太自恋了。

但是，更大的问题来了：

某敏感人士刚好在最近国外也说了类似的话，以至于有人就觉得我写这句话可能会有风险，还 “好心” 的反复劝我，别惹祸，要不会被喝茶。

我且把这些奉劝当成玩笑，但如果真的因为那点破事，就连这句话都害怕了，说实在话，您别玩区块链资产投资了，目前这个行业还没有规范呢，啥意外都可能发生，一天之内涨跌个30%都不是事，太 TM 吓人了，我劝您赶紧卖光提钱走人，回家关门熄灯躺床上安全的度过余生每一天。

恐惧往往意味着 “失去” ，扪心自问，患得患失曾经让你失去了多少？心里

没有阴暗，何处能隐藏恐惧？不管别人说这句话是什么背景，我的这句话，就是坦坦荡荡的面向区块链行业发展的未来，我相信这个行业还有巨大的空间，我会自信满满的穿着我的猫头去面向这个世界的不确定性。

下面 4 件的顺序是按照我的喜好排列的，第一款去掉圆圈的猫头特别萌，第二款白色的底色上浅棕色的图案，是我喜欢的清爽风格，第三款就是第二款的黑色版，第四款双色印刷设计其实我不太喜欢，但这是真实的我的微信头像，万一喜欢的人多呢？@@

每一件理论上要筹集满 100 件才有可能制作，我不确定不同的颜色是不是凑成100件就算成功，有一种可能是如果不够数，会被退款，所以，是不是能得到你参与的这款，得看点运气。

请再仔细看图，不知道是巧合还是故意，你把这句话读成：**一切财刚刚开始**，似乎也没啥毛病，区块链行业，在现在阶段，本来就是一个让很多人人发财的领域，这个想法有点俗，但我很喜欢，和朋友们聊天，当无话可说的时候，我会说：**加油！多挣钱！**



描述



太极



描述



下面这件，就有故事了。

我的另一外一个“金句”：**买入比特币，就是做空全世界。**

之前我还为这句话专门写了篇文章 [《为什么说买入比特币就是做空全世界》](#)。

但猫友们说这样的中文穿着出去，搞不好会被暴打，于是考虑做成英文的，毕竟喜欢打人的人是看不懂英文的。

一开始翻译成：buy bitcoin, short the world. 看起来并没有毛病，当设计师把这句话设计上去发给我看即将定稿的时候，我的金牌搭档邱亮说：要不

你发给笑来看看，让他看看英文有没有提升空间。

于是我把图发给笑来，其实当时我心里是没有抱太多的期待的，意料之中的答案是：好的，可以。

没想到 5 分钟后，笑来回复微信：把 buy 换成 long

当时我就看傻了：擦，太牛逼了，改一个词，硬生生的把一句平实的描述改成了“双关成语”，被如此妙笔一改，这句话的意思可以这样理解：

1、永恒的比特币，短暂的世界；

2、做多（买入）比特币，就是做空全世界；

而且，long（长）和 short（短）的对比，让这个意味更加强烈！看第一层意思，甚至脑洞大到可以想象：如果某天以碳基生命形态的“人类”都灭亡了，硅基生命形态的“人类”之间依然在用比特币进行着交易，那将是一幅怎样的场景？



据说

点击 [原文链接](#) 进入众筹T恤的店铺链接，想要参与的进入即可，long bitcoin，short the world. 这款已经被众筹了200多件，远远超过100件目标，所以，只要参与，这件肯定能拿到，至于上面的“一切刚刚开始”，可能就要看运气了。

预告一下：

以上这批 T恤 众筹结束后，就没有了，大家别担心一夏天全穿我的 T恤。另外一款以“不确定”为主题的产品，正在开发中，可能不是 T恤，创意团队邀请我参加他们的 6 月份的发布活动，因为这句话以及之前那篇[《不确定》](#)的文章他们很喜欢，我也很好奇他们会做出个什么东西出来。

特别重要的提醒：这批 T恤 默认的是女版，男生块头大的需要选男版才有更

加多的尺码，一直到 XXXL 都有，我不知道商家把女版的设置为默认是几个意思，大家看下自己之前买的是不是错了，如果错了，我不确定能退货，就留给女朋友吧（未来的也行）。

猫友圈已经突破 1900 人，目前加入猫友圈需要支付的年费为 388 元。

猫友圈有可能是目前区块链行业最大的付费社群，并且已经有了相当规模的知识沉淀，欢迎来与 1900 多位对区块链资产投资有爱好的朋友们一起进行交流和碰撞。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

描述

暗夜旅程（六）

（原创）2017-05-28 老猫 猫说

2014年的熊市是一个非常熬人的阶段，尽管在2013年的牛市之后出现了很多的相关创业项目，但也有很多与比特币相关的创业公司没有熬过这个冬天，随着币价越来越低，团队成员出走、分裂、公司转型成为行业的常态。归根结底，比特币作为一个全新的概念出现，在当时并没有足够的经济规模去支撑，所以，大量的相关创业公司与2013年的比特币高价一样，是泡沫的表现，进入挤泡沫阶段，市场发生变化是必然的。

少数能活下来的团队，最起码具有以下两个要素之一：

- 对比特币这个事情真的有信念；
- 有足够的资金能度过这个冬天。

有人问，这么多相关的创业团队消失于 2014 这个事情是不是很可惜？

其实不可惜，这是自由市场的自然选择，市场本身就是最好的过滤器，所有被筛除的项目，一定是本身有问题的，所谓“天地不仁”，市场不会照顾一个没有在适当时机出现的存在。

十年河东十年河西，2014年，尽管比特币市场阴跌不止，但我自己的电商事业却开始步入了一个比较好的阶段，我签约了一个著名的民营体检品牌的天猫店运营，在甲方没有投入一分钱的广告费，没有做一单假交易的情况下，逐渐做到每月有数万的收入，并且，我的团队缩减到只有我和我的助手两个人，成本很低，这让我手头相对宽裕，生活状态也进入了一个比较稳定的阶段，这时候的我，开始有了更多时间去关注比特币行业的本身，上一篇说过的菠萝集市也是这个时候的产物，但是，我自己很清楚，波罗集市这个东西，就是个玩具，在时间不值钱的情况下，大家闹个开心，在微博上刷刷存在感，也就仅此而已，真正要在比特币的世界里做点什么，并不是一件容易的事。

不过，菠萝集市给我带来的，不止是在微博上的一点知名度，也让我有机会在比特币中国三周年的聚会上，以一个“市场主”的身份主持了一场混乱的拍卖会，最后，把一个当时国内各行业大咖签名的足球拍到了30个比特币，也许正是这个事情本身，让我突然在行业里面有了一点小小的知名度，也许是这个小小知名度，最终让我走进了这个行业。我在原文链接中放上了当时正式拍卖足球之前聚会现场的视频链接，这可能是我这南方普通话第一次在行业中被记录（这个足球目前依然被当时拍下的赵东收藏）。

当年我看到一篇关于全世界很多金融机构里面的资产，随着用户本人的逝去，无人认领，而且这是一件非常普遍的事情，于是，当时我想，有没有办法，用比特币技术来实现一种可以在某种条件下触发给“权益人”通知的资产传递方式，当时觉得这是一件非常了不起的事情，为此兴奋了好几天，还写了封邮件发给李笑来，希望他能看上这个项目，并且表示，如果他有兴趣这个项目，我可以放弃我的所有手头的事情，来参与这个项目。

这个没头没脑的邮件，当然是不会收到回复的，不过，这个不重要，我依然在很热衷的关注着这个行业，甚至，我开始在巴比特更多的投稿了，甚至，写着写着，巴比特给我开了专栏，也就是说，我自己有了在后台编辑文档并发表的权力，这对我来说，是一个很大的荣耀。

2014年，是阿里巴巴宣布上市的一年，作为电商从业者的我，听到这个消息后，第一反应绝不是欢欣鼓舞，而是知道自己该想办法离开这个行业了，道理很简单，这个行业的红利期结束了，马同学要开始收割了，事实也是如此，后来几年的电商运营日子过得滋润的，几乎凤毛麟角，当然这是题外话。

此刻我已经认定了比特币相关的行业，但是想进入这个行业，于我而言并不容易，我那时候已经知道这是一个需要高强度技术才能有竞争力的行业，我也没有可能半路出家去学习写程序，自己有多少斤两还是知道的，但发现这个行业里，几乎没有什像样的“运营”，也许自己会有机会进入一个需要靠“运营”实现价值的项目。于是，当时有想法和国内某个持币大户（当然

不是李笑来），合作做一个用比特币抵押借贷的项目，当时只是谈了意向，本来约好北京会议期间，约见某个交易平台负责人，一起聊这事，但一件意外的事情，让我突然在此拐了一个弯。

我接到一个来自北京的电话，电话说貔貅的邱亮要到上海来找多个客户回访，问我有没有时间去聊聊，我反正是自己的时间，好安排，再说，我也对貔貅的邱亮早有耳闻，也想见见这位“名人”，于是我们约在上海美罗商城的星巴克见面。

第一次见到邱亮，其实我是有点害怕的，又高又胖又壮，感觉像一只大熊，不过，好在他一口京片子非常好听，聊了几句也就没有什么紧张感了，于是，我就开始吐槽貔貅的各种不好用，他很认真的一一做了笔记，后来，可能是无意中，他问我是做什么的，我说我是做电商的，但正准备到比特币行业去发展，并且已经计划和某交易平台负责人去沟通比特币抵押借贷项目的事情。这时候，如果我没记错的话，我发现他眼睛亮了一下。

他说，你等等，这个事情啊，我也有这个想法。说着，拿出他的 MAC AIR，于是他给我看了一个 UI 做得非常好的比特币抵押借款的平台，那 UI 的设计，非常洋气，完全不逊色于当时知名的“币付宝”，他说：你看，我们也要做这个项目，网站都做好了，就缺个人过来做，要不你来我们这里吧。

当时我就凌乱了，老人们都知道，当时貔貅的规模和三大的规模是没法比的，我本来计划合作的某个平台是三大之一，但是，我很清楚的知道貔貅是笑来的项目，这对我来说，是无法抵御的诱惑，希望能在笑来团队中发展，是尘封已久的愿望，而且，平台已经做好，时间成本很低，这对我也有吸引力。当时我突然感觉有点不知所措，于是我提出一个问题，我问我是不是要去北京工作？那时候，毕竟我上海还有正经的电商项目要做，很多事没有了结，如果立即要去北京，可能也为难，没想到邱亮告诉我，他们团队全是远程工作，我可以继续在上海，定期到北京碰头就可以，这让我打消掉了最后的顾虑，而邱亮也直接邀请我参加 9 月份的北京会议，甚至给我安排好了行程（感觉被包养了）。

只是后面我再也没有看到那个抵押比特币借贷的网站，好悬疑。

9月份到北京，参加 OKcoin 的北京一夜的会议时候，尽管我已经穿着貔貅的 T恤了，但那时候我还只能算身份未名的圈内朋友，当时因为貔貅域名给客户带来不便的问题，我参加了团队的讨论，并且发微博邀请朋友推荐域名，有个做域名的朋友推荐的列表中有个 yunbi.com，被我我选中了，云币这个域名，当时对方开口的价格是 20万，而且，不还价，没想到邱亮和笑来一说，笑来一声不吭的把钱给付了，然后，我就再也没话可说了，我相当于还没入职就花了公司 20 万，我怎么还能好意思去别的地方？乖乖的就办理了入职，自己买的域名，再怎么，也不能给做砸了吧？

后来我和笑来非常熟悉的时候，我曾经问过笑来：当时貔貅不赚钱，要拿出 20万买这个域名，相当于是一个月的团队费用，你都还不认识我，竟然就一声不吭的就给了，这是出于什么原因？他的回答是：既然做事，肯定要付出成本，我只是考虑下这个价格我是刚好是可以承受的上限，就认了。

好险！是不是如果卖我域名的朋友多要个十万，是不是有可能就没有云币的存在了？谢不杀之恩！

这次全篇没有特别的提醒，是因为我想放在最后，下面的话，送给希望在这个行业找到发展机会的朋友。

如果想进入这个行业，你必须要相信这个行业未来相当长的时间是在成长的，如果对行业没有信心，而只是因为行业火才进来，那不是赌就是混，没有太大意义的。

如果想进入这个行业，你必须要有一技之长，我的所谓“运营”也许并没有像运营的教科书一样专业，但审时度势，做出各种相对靠谱的选择，谁也不能否认这是我的强项。

如果想进入这个行业，你必须全身心的做好准备，机会永远是留给做好准备的人的，我在进入貔貅之前，已经对这个行业的各种资源了如指掌，所有的媒体资源都已经有连接。

有想法没有什么错，关键是要行动起来，正确的方向和正确的方法，永远是个人成长中稀缺的部分。

顺便说一句，上面说的和笑来写邮件的项目，已经在云币中基本实现，它的名字叫“众托”，还有一个签名文档的部分因为赶别的任务还没做完，但不影响这个功能的执行。

下一期，我将从比特币的兴衰，来聊聊我对区块链资产认知的升级过程。

写这么长，不打广告都对不住自己。

欢迎朋友们到

<https://www.tshe.com/stores/85860895>

这个店铺去参加众筹下面这两款衣服，白的快要到众筹满了，黑的还差一大截，我自己也参加了，希望能够100件，我也就能收到可以穿了。

笑来老师改英文的 long bitcoin 的那件因为提前就完成众筹任务，已经在开始制作了，第一批买的估计很快能收到，现在还能继续参加众筹。





最后是猫友圈广告

猫友圈人员已经超过 2000 人，目前加入猫友圈需要支付的年费为 388 元。

猫友圈有可能是目前区块链行业最大的付费社群，并且已经有了相当规模的知识沉淀，欢迎来与 2000 多位对区块链资产投资有爱好的朋友们一起进行交流和碰撞。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

描述

暗夜旅程（七）

（原创）2017-06-11 老猫 猫说

尽管花了 20 万买了 yunbi.com 的域名，但对于云币未来要怎么走，在当时是迷茫的，刚加入貔貅的时候，换域名的这个档口更新了网站的风格，但复盘一下那时候所做的一些改进，显然是对已经知道的明显缺陷的修补，之所以看来来在当时有那么大的变化，只是因为底子实在太薄了，好比我家底只有 1 万块钱，折腾到 2 万可能并没那么难，那可是收益率 100%，但要把一个亿变成两个亿，大多数人可能一辈子都想不到什么好办法。

在当时的境况下，云币的局势很尴尬，因为错过了之前比特币暴涨阶段的用户红利阶段，对于交易平台来说，无非就两个核心的增长机会：时机和品种，在时机不够好的情况下，找一个符合我们调性的品种上线交易，似乎是唯一的选择，当时我作为一个 BTS 超级粉丝，建议貔貅上线 BTS 上线似乎是理所当然的事情，没想到，我这个业余爱好者竟然用一个晚上的时间让团队成员同意上线这个品种。

不得不承认，在那个时候，BTS 是市场上少见的独创品种，BTS 的有些功能即使到现在来说，都是有意义的，譬如抵押锚定其他资产、自定义账户名、发行资产及内置交易平台，BM 在技术上绝壁是个天才，在当时除了比特币大部分是拷贝币的情况下，BTS 的逻辑如此的清新脱俗，在当时让我深深为之着迷，甚至可以说是“爱”上了这个品种。

然而，爱上投资品本身是投资的大敌，技术崇拜也是一种崇拜，一旦存在“崇拜”这种非理性的情感，那就完全无法看懂 K 线了，下跌了，觉得是回调，上涨了，觉得还要突破，一直在“妥妥的五百刀”的梦想中等待 BTS 的爆发，然而，事与愿违，随着 BM 不顾社群集体反对，顽固的进行了两次强行增发，BTS 价格的坠落变得不可收拾。

成本均价 7 分的上百万个 BTS，最终在以太币 5 块的时候，全部转成了以太币，当然，即使现在来看，这也是一笔非常划算的买卖。

最近很多人希望我来聊聊我对 BTS 的看法，我不知道我的身份是不是适合来做评价，我尽可能的用事实来说话，不管你喜欢还是不喜欢，欢迎留言讨论。

以下为对 BTS 的**个人观点**，请不要作为交易依据！

1、BTS 确实是一个去中心化的品种了，而且，去中心化的很彻底，甚至太彻底了，我不知道还有哪个团队在对 BTS 的代码进行迭代和升级，也不知道代码的上一次升级迭代是什么时候，请不要告诉我这个代码完美无缺不需要升级，BTC 这个相对简单的品种这么多年还在经历着“扩容”之痛，如果有人认为 BTS 无需升级就完美无瑕，足以应付未来的不确定性，那可就是图样图森破了，少量用户使用和海量用户使用，其工程上的差异是大到不可想象的，这个威胁从 BM 离开之后，就埋下了种子，什么时候会出现问题，谁也不知道，但我认为，这个事件几乎是必然的，只是什么时候出现而已。

那么，如果因为用户量大了，突然某天 BTS 的区块链系统出了故障，谁来维护？谁来组织分叉？社区做好了这个技术储备吗？所以，尽管 BTS 的石墨烯技术本身非常优秀，但也许别人用它改造成自己需要的功能品种继续维护是可行的，但这个公链依然还是一个实验品种，存在着工程上的不确定风险。

2、发行资产的优势已经被以太坊全部取代，这点不用争辩了，你说一个不是锚定代币的大家都知道的 BTS 发行的有价值的代币都算你赢。

3、锚定货币这个事情看起来很美好，但这个逻辑经过实际检验其实是有硬伤的，最大的硬伤，就是其发行量很难满足市场的需要，发行量和 BTS 的价格之间，有鸡生蛋还是蛋孵鸡的悖论，尽管 BTS 最近已经如此上涨，但实际上各种锚定代币的交易量还非常有限，所有的代币交易量，每天只有500多万美元，这点量很难满足真正的应用需求，另一个硬伤是，只有发行方才有能力去赎回平仓，如果非发行方拿了锚定资产，想要换成真正的资产，只有想办法去给 BTS 拉盘，才能完成资产兑换，这又会产生额外的变现风险，而大额资产的转化成本也会变得很高。而现在，以实物黄金为锚定资产的稳定代币 DGX 即将发布，这将终结区块链上没有稳定代币的历史，DGX 一旦稳定运

行，所有的其他锚定方式将都会因为规模化的原因而被边缘化，别忘记 DGD 团队手里有46万个 ETH 没有使用，按照今天的价格，这意味着他们手里掌握着10亿人民币的现金资产，即使拿出一半来发行黄金代币，其规模也已经秒杀了所有的其他锚定资产。

34. BitShares Asset Exchange

#	Currency	Pair	Volume (24h)	Price	Volume (%)
1	bitCNY	BITCNY/BTS	\$3,162,330	\$0.133337	61.25%
2	bitUSD	BITUSD/BTS	\$1,492,760	\$1.00	28.91%
3	bitUSD	BITUSD/BITCNY	\$204,266	\$0.968534	3.96%
4	bitBTC	BITBTC/BTS	\$83,973	\$2900.64	1.63%
5	bitSilver	BITSILVER/BTS	\$69,335	\$21.37	1.34%
6	bitUSD	BITUSD/BITEUR	\$44,516	\$1.04	0.86%
7	bitEUR	BITEUR/BTS	\$36,379	\$1.16	0.70%
8	bitCNY	BITCNY/BITEUR	\$34,573	\$0.141341	0.67%
9	bitGold	BITGOLD/BTS	\$23,578	\$1279.59	0.46%
10	bitBTC	BITBTC/BITUSD	\$4,071	\$2979.84	0.08%
View More					
Total			\$5,162,852		

4、内置交易同样存在问题，在目前的区块链技术下，要做个完美的区块链资产交易平台并不简单，OpenLedger 是一个以 BTS 为技术核心的交易平台，但

经过这么些年的发展，交易量排名才排到 38 名，而发展差不多时间的其他平台，交易量和排名已经不在一个层次上了，所以，现有技术水平上，去中心化交易是一个有需要但不会火的形态，反过来，这也说明 BTS 的技术还不足以支撑一个真正的交易平台需求。

38. OpenLedger DEX

#	Currency	Pair	Volume (24h)	Price	Volume (%)
1	BitShares	BTS/USD	\$1,492,760	\$0.400000	44.39%
2	BitShares	BTS/BTC	\$793,466	\$0.416426	23.59%
3	bitCNY	BITCNY/BTC	\$227,628	\$0.136029	6.77%
4	OBITS	OBITS/BTS	\$118,676	\$2.00	3.53%
5	bitUSD	BITUSD/BTC	\$110,560	\$1.03	3.29%
6	bitBTC	BITBTC/BTC	\$55,525	\$2944.85	1.65%
7	Ethereum	ETH/BTS	\$54,914	\$290.02	1.63%
8	Bitland	CADASTRAL/BTS	\$45,461	\$0.305892	1.35%
9	Steem	STEEM/BTS	\$39,245	\$2.70	1.17%
10	BitShares	BTS/EUR	\$34,996	\$0.384791	1.04%

[View More](#)

Total/

\$3,362,985



5、EOS 的出现，对 BTS 不是利好，而是利空，这一点可能被很多人有意无意的忽略了，有些人因为 BM 参加了 EOS 就觉得 BTS 必须要涨，从逻辑上我是完全无法赞同的。

EOS 是一个革命性的区块链底层链，看来 BM 准备把他的绝学转移到这个项目上了，尽管最近很多人对他们的 ICO 方式有很多诟病，其实我不关心这个，不管何种方式发行，对于普通参与者来说，很多人也许在乎的是有没有短期暴利，但对于行业来说，有没有真正有价值的基础链意义更为深远，EOS 将是第一个实现高并发的工业化区块链，一旦完成，当前区块链开发的许多现实问题，将都有更好的解决方案。

如果这个链完成了，BTS 也该完成历史使命了，要么作为一个其他项目的技术平台存在，要么作为 EOS 的古典陈制品存在，其本身的资产意义将随着时间的流逝而逐渐消亡。

这几天 BTS 在暴涨，写上面这些其实是有压力的，毕竟我不是技术出身，写的观点难免偏颇和失当，但我将我的理解写出来，大家做一个参考，也算是一个**友情风险提示**。

看好区块链资产的未来，不等于看好所有的区块链资产品种，短期来看，可能由于洼地效应会有一些品种快速补涨，但从长期来看，资产的价格与价值是有着正相关的关系的，对于 3 年后不看好的品种，我三分钟都不会持有。

已经深夜了，简单聊几个事情吧：

1、说下我自己。

我已经不再担任云币网的 COO 了，请注意，看清楚，我不是离开云币网了，我依然是云币网成员，但已经不再负责日常的具体事务，我在云币网有个职位，职位名称有点虚，叫“公关负责人”，如果出现公关事件，我还是会来履行职责，但平常，不再触及云币网的实际业务部分，尤其是用户相关业务，新任 COO 是个年轻有为的留美博士，性格低调内敛，但能力我足够放心，我相信他将让云币运营得更好。

所以，请任何人不要再来找我解决您在云币网的账户问题，充值提现不到账，身份验证不通过，这些涉及用户账户的工作，我已经无权干预，请不要为难我，所有找我这类事情的，第一次我会装作没看见设置成免打扰，第二次我就直接删除了，毕竟我也不知道该怎么答复你，还是相见不如怀念吧！

我现在的真正职业身份是 **INBlockchain** 的合伙人，我的另一位合伙人是李笑来，**INBlockchain** 的主要业务是基金和投融资，我们将孵化许多在我们的认知里真正有价值的项目，而如果这样的项目给大家以 ICO 方式参与，我们将会更加踏实，这或许是我们对这个行业的贡献。

由于我们是一个并没有什么级别划分的工作群组，所以，我的职务调整很正常，我之前很担心大家过度解读，所以，一直没有很正式的通告，那这里算是对大家的正式说明，我不知道该如何说明我的身份变迁，邱亮和我说，你就对大家说：**你升官了，就不会引起误解了**😊，然而，实际上只是一个正常的调整。

2、请不要微信私聊我

根据我每天实际的价值，我可以确定的计算出，我每小时的工作时间价值超过人民币 2 万，所以，除非你自信和我的关系好到随便骚扰我都不会删除你，否则最好不要没事找我聊几句。不管谈人生还是聊理想对我而言都是负担，请我吃再贵的饭其实还是我在掏钱，如果你想做我的朋友，在我微信里安安静静的呆着就好，我偶尔会发点有趣的朋友圈，大家会心一笑就好，如果不小心已经被我删除，也不要遗憾，我不是恨你，只是不知道怎么样能让你保持安静。

3、云币网今天终于解决了卡顿问题

这事很艰难，但今天就是解决了，那种很卡很卡的状况从下午解决完毕之后就没有再出现，但这几天人实在太多，速度肯定达不到“畅快”，但确实还有可优化空间，卡顿的事情，就像一块石头落地了。

下面就是各个钱包问题，生成地址的问题，这些问题以后请直接工单反馈，有利于客服记录解决，之前为了解决卡顿问题，这些事情都延后了，现在可以踏踏实实的来一件件完成了。

最近有很多人私信我，说怎么提 XX 币几小时没反应，之前只要十几分钟。之前？我也很怀念之前！几个月前我还能抽空和邱亮去打会桌球，现在这么久没去，球房估计都要把我们的器具扔了。

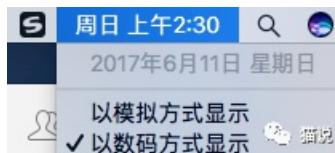
有些事情真的不是看起来那么简单，譬如说，ZEC 地址很久没有开放，这是因为钱包已经很臃肿，同时由于比特币早期代码问题，提币非常缓慢，每十分钟才能提一笔，必须要有新的技术方案解决安全和效率问题，才能继续开放充值，但这个技术方案真不是随便想写就能写出来，而这样的问题，由于网站用户量暴增，多个钱包都不堪重负需要维护，但解决方案却各不相同，很多朋友来说，为什么其他 XX 平台就没事呢，那你去

<https://coinmarketcap.com> 上看看交易平台的排名，平台和平台不一样的好吧！

4、下一篇将终结《暗夜旅程》

由于新的工作十分繁忙，（我现在同时在管理超过10个项目），以至于我写公众号的时间都没有，今天是实在不好意思了，所以，逼着自己必须要完

成，否则就不知道什么时候能写完了，所以现在深夜2点半，我也必须要完成它，以下为时间戳记录：）



请原谅我下篇作为终结篇可能跳过了一些有趣的故事，如果对之后的故事有兴趣，没看过我关于 OTC 交易员系列的朋友可以去翻出来看看，其他的也许将来有机会在写，我将在未来两周抽时间写出《暗夜旅程（八）》，用第八篇来结束也挺好，这其实是一篇对于区块链资产理解的终结篇，这个结论我在两周前在办公室和同事说过，他们都觉得意外，但又在情理之中，我将用我这个最深度的理解，终结这个系列，而之后，我的公众号写作密度肯定会降低，能经常看到我言辞的地方，可能就是小密圈了。

5、本周福利

本文最后的“阅读原文”是我今年 4 月第二周 BCA 俱乐部分享的文字版，这之后我没有再做过分享，之前这篇文章一直没有公开，只在我的俱乐部和小密圈精华中给大家阅读，时间已经过去快 3 个月了，公开这篇也没有什么问题了，所有没有看过的朋友，可以去阅读一下，尽管你可能会有错过了几个亿的感觉，但好在即使是现在，也有一定的意义，但是，我的观点在那个时候可能特别适用，时间过去几个月，该如何判断，就需要你自己的智慧了，眼界不同，世界就不一样。

最后：

想找老猫小密圈的去翻之前的历史文章，这里不贴图了，已经2600多人了。

INBlockchain.com 上有个表单，有兴趣进入这个行业发展的，可以去填写一份自己的资料存档，我们本身需要许多人才，未来也会将表中资源与同行

业靠谱公司共享，说不定就相中了你呢。

暗夜旅程（终）

2017-06-21 老猫 猫说

这一篇很舍不得写，因为写完这篇，这个系列就结束了。

所以，今天这篇会比较啰嗦，依依不舍的情感，你懂的。

上周在成都做了一场云币私享会，尽管老猫的分享时间只有短短的30几分钟，却是云币难得的第一次大规模的主场，现场300人的大厅几乎坐满，这个私享会上，我正式宣布我已经卸任云币的 COO，并且将新任 COO 介绍给了大家。



在主讲台上分享云币如何对项目进行选择的，是云币网新任 COO，他第一次和大家照面，就面对这么多人，看出来还是有点紧张，但好歹是把事情说得清楚明白了，后面云币的运营就得看他了！

《暗夜旅程》写到上一篇，就觉得该结束了，因为后面我的事情，大多数都已经被大家已经了解了，从到了云币之后各种折腾，到茫然没有方向感个人

去尝试做 OTC，最终因为以太坊开始出现热度，交易平台慢慢开始变热，直到开始出现各种压力，最终资源的增加永远赶不上注册用户的增加，然后是火爆后面的各种卡顿、顿、503、无法访问，以及被人诟病的钱包经常需要维护，以及一些功能的不足，完全暴露了云币网作为一个小平台存在的各种不足。

但是，我不得不非常确定的告诉大家，目前云币的卡顿和操作体验不好，还会持续一段时间，这或许是我作为云币网公关负责人应该告诉大家的。

云币网的核心代码开发在 2013 年年初，那个时候全国知道比特币的人加起来应该不到 10 万人，现在大家猜猜多少？我个人估算，至少应该有 500 万以上。

同样的，基于 2013 年研发『去中心化』交易平台的初衷，貔貅的设计逻辑是让更多人去开交易平台，去满足不同的交易需求，而后来的云币网只是貔貅开源的一个『样板间』。

作为样板间，在当时来看核心代码和服务容量配置已经宽裕到难以想象，所以，当时我曾经不知天高地厚的吹牛逼可以实现每秒并发 2000 次，然而，这个冗余在 2016 年启动的大牛市中，很快就被不断涌入的用户瓜分完毕，随后就是不断的升级各种资源，以及各种资源相关的资源，以及各种原来不觉得需要升级现在却成为瓶颈的东西。

然后我们发现，每秒 2000 次的并发在数万人同时联线的情况下，根本就是个渣渣，现在的并发数已经超过 2000 不知道多少了，但依然还是不够，不仅仅是并发，服务器规模，内存，硬盘，外部带宽，内部带宽，程序架构本身，所有的这些资源都不断告急，每个部分都是坑，甚至，在这样大量用户的请求下，连比特币 1.0 代码的 BUG 都成为了钱包业务的障碍，导致有相关性的品种出现了钱包端的膨胀造成业务障碍。

不仅如此，由于用户数大大超过了云币网早期技术构架的限制，我们的卡顿除了对云币网站的直接用户造成困扰，也对使用 API 的合作伙伴们造成了影响，不仅 sosobtc 和 imtoken 这两个手机交易的终端承受巨大压力，连云

币合作的短信服务商、邮件服务商、防 DDOS 服务商、服务器服务商都承受了巨大的压力，都曾经因为云币的业务流量而出现被拉爆的情况，大量的新客户，就像一头不断成长的大象冲进了一家高级商场，每一块地方被碰伤，都要停业维修，但这头大象却变得越来越大，尽管商场也在不断扩建，但扩建速度显然赶不上大象的生长速度。（所以，邱亮在聊天室的名字叫：看大象）

但是，即使这样，我们也知道在目前情况下我们最应该做的是什么，我们应该做的依然是在安全上的毫不妥协，一个多品种交易平台，以及围绕这交易本身各种相关延伸功能的复杂程度，对普通用户是难以理解的，而由于这个平台涉及到用户的资产安全，所以，每一个部分的修改，都涉及到安全方面潜在的风险，又要确保风险，又要增加必要的功能，又要逐步提升服务的性能，『慢』是羞于提及但又不得不面对的现实，在当前的技术架构下，只能是缓慢的改扩建，说到底，这是一个小平台在没有充分准备不得不经历的成长之痛，但这个痛，确实也给云币的一些用户带来了很大的困扰。

有人告诉我，说你们太傲慢了，出现卡顿或者宕机居然也不公告，我这里解释一下：我十分理解用户的心情，出现这些问题，有时候可能几分钟就好，有时候可能需要半小时，偶尔回出现更长时间，我们知道所有的这些现象基本上都是资源不足造成，优化处理一下可能很快会好，如果每个 5 分钟的卡顿发个公告，我们的微博或者推特上将会每天都是卡顿和恢复公告，这合理吗？而且，在我们技术架构没有升级完成之前，这样的卡顿可能是常态，我们甚至知道出现卡顿是必然却不确定知道什么时候会出现，尤其在爆发行情的时候，大量的交易请求几乎必然超过我们的资源上限导致网站过载，要说我们拔了网线自己在做交易，我相信你也同意这是个玩笑，做一个有信用有保障的交易平台赚钱多好，我们要是有这点小心思，怎么可能一路走过来这么久？

有人会问，你们那收了这么多手续费，为什么不把资源加到无限？我得坦率的告诉你，这不是不舍得花钱，每个系统，在配置服务资源，一定是有上限的，举个例子，你有一台很高级的笔记本电脑，里面可以装2块硬盘，如果你拖5块硬盘，也勉强能跑，不过，如果说：不差钱，你给我拖100块硬盘，

你觉得你这电脑还能跑起来吗？这就是在系统构架没有大幅升级的情况下，有钱也没有地方可以砸，或者说砸了可能效能更差的现实。

说实在话，我已经不知道上一次安然的度过一段完整的私人闲暇时间是什么时候了，就像一个不断拧紧发条，时刻需要面对各种信息的覆盖，我们对于卡顿这个事情的痛恨，绝对超过任何一个用户，你想象一下，你走路时候走错了一个岔口，同时 50 个人告诉你，你不对，你赶紧调整，这是什么体验？看大象的通宵不眠更加是常态，当然，这个和用户没有关系，用户表示：**我交了手续费，你就应该给我优质的服务体验。**

如果交了手续费就等于优质的交易体验，在成熟的金融产品中比比皆是，你可以去炒股票，可以去炒期货，也可以去炒黄金白银和原油，他们的体验真的很好，可能一个黑作坊的体验都秒杀云币 100 倍，但你想一想为什么你来这里？不就是因为这里是全新的领域么，不就是因为这个荒蛮之地机会多多么，不就是因为这里的每一条河流都流淌着金子么？美国西部淘金热的时候，你见过谁怪卖水的质次价高？一个 50 人的小镇突然涌入 2000 人，你觉得你还能订到五星级酒店大床房？

我们之所以除了严格的 KYC 审核之外，并不限制用户的注册，是因为我们深深知道区块链行业是怎样一个风口机会，在这个风口，能给更多人有机会参与投资优秀的区块链资产，这是在看透了未来世界的改变下能做的本真的事情，《辛德勒的名单》的主角在危机重重之下做了他该做的事情，但他本身并不是一个完人，也有过错，但他做的最本质的事情，依然焕发着人性的光辉，我们并不希望自己光彩照人，但如果能让多一个人持有未来的价值资产，这也算是一种对这个世界的担当。

以上的文字读完，有些用户抑郁症可能要犯了，你这是几个意思啊？你到底要不要我来交易？

我在成都举办的云币用户私享会上，曾经真情的向所有用户致谢，而这个谢意，也向所有阅读我这篇的朋友表达，你们这么辛苦的使用云币网平台，还如此不离不弃，这是一种信任，更是我们的福分，也是我们共同理想相映出来的光辉，我们甚至不知道该如何表达我们的谢意，只有默默忍受一切压

力，争取尽快的解决面临的问题。

文章最后的阅读全文，是在成都举办的云币用户私享会上我的分享，希望我的观点能对你能有哪怕一点点帮助。

下面部分，才是今天我原本真正要写的内容，这一篇，我将揭秘我对区块链资产终极价值的理解：

我对区块链资产价值的认知过程

2013年，我认为比特币会是一个牛逼的东西：

那个时候看到的，是自由财富背后的理想主义情怀，由于认知局限，仅仅认为比特币是一种货币的改良，而全世界只要有它就能变得更加美好，而所有的各种拷贝币的坠落，也印证了这个观点，所以，本质上，我那时候是一个比特币教徒。

2015年，比特币是一个非常好的投资品《比特币是多好的一种投资品》

这个时候的我，已经开始接触了以太坊了，基于比特币复苏的早期，我确定了比特币是一种极好的资产配置，所以，才会有上面的那篇文章，但是，由于之前长期的熊市，我内心对比特币理想主义的部分已经逐渐背景化，而价值投资的逻辑，成为主流，同期，我还写了《和我的朋友聊聊比特币》等一系列文章，公众号这篇似乎已经是晚了一年再贴出来的。

2016年，区块链资产是未来人类世界的财富

这个阶段，对于区块链资产是未来世界的财富认知得尤为真切，所以，我写了一系列关于对未来思考的文章，以及对于整个区块链世界发展的认知相关文章。

2017年，区块链资产，本质上是自己持有的一家家企业！！！

这是我最新的认知，而这个认知，是李笑来在 2013 年以前就充分认识的，这事我上周与他沟通时候他无意中表达出来的。

你持有比特币，相当于同时持有了比特币这家公司的一部分和现金，世界上从来没有过这样的好事。

同时，你持有任何一个其他的区块链资产品种，你其实持有的就是这家企业本身，请记住，不是股权，是本身。你持有的就是这家企业，你对其有生杀予夺的全部权力，如果他不断的创造利润，你持有他就像是企业老板的收益，而如果这家企业不赚钱，你随时能把它卖掉，每个有价值的区块链资产品种，就是未来区块链世界你所持有的企业。

当我清楚了这一点后，我唯一能做的，就是看一眼我手里的企业，然后，不再关注！区块链的世界才刚刚开始运行，我手里这些企业才刚刚开始他们的业务，我怎么舍得轻易卖掉哪怕是一点点呢？

感谢大家对我的信任，这周我发现我的公众号订户井喷了，一周增长了差不多 50%，这让我压力很大。

另外，我想告诉大家一个事情，我的小密圈已经突破 3000 人了，目前价格是 999，从下周起，我会将价格调整到 3000，本来本周三要涨价，但因为我这篇文章拖到今天，所以，决定下周一开始涨价，涨价的原因有两个：

- 用户人数太多，给管理带来压力，更高的价格，会让加入的用户灌水比较克制一点，在一个高端的分享社群被拉黑，损失还是不小；
 - 李笑来作为嘉宾已经加入了猫友圈，尽管他很少说话，但这是他唯一参加的小密圈社群，如果他自己开小密圈，3000 这个价格肯定太低了，小密圈之前也答应给他提升金额，但最终他考虑精力问题，决定加入我的猫友圈，所以，这个社群的价格我将提升到顶格 3000。
-

下面贴个小密圈的加入二维码，你可以保存后用微信识别加入。

加入小密圈和去电影院看电影一样，没有退票，我也不知道退票该怎么操作，所以，加入之前，一定自己想好，所有加入的成员，即使被拉黑，我也不会退票，不退票是猫友圈和『德云社』共同的特点。

小密圈的有效期直到明年的2月份，关于这个问题，我问过小密圈，他们官方表示这是更加合理的设计，最起码，这样可以确保圈主有到期不再继续提供服务的权利，另外，所有进来的用户，能看到之前所有的内容，这相当于买了一本一样的书，所以，并不存在时间的早晚问题。

除了不退票，我必须说明，猫友圈不是炒币圈，没有定期的分享，这是一个自发自主弱管理的行业社群，在这个社群有无数的不确定，甚至没有什么被拉黑的标准，并且，这里都不是云币的服务群，尽管置顶了一个云币解决问题的指南，但那只是附加服务，进入这个社群并没有解决云币的账户问题的绿色通道，这个社群未来的发展，需要靠每个社群成员的共识来构造。

猫友圈

请使用微信扫描二维码加入圈子



小密圈

连接一千位铁杆粉丝

猫友

ICO 之暗灰黑

(原创) 2017-06-25 老猫 猫说

上周某晚上我竟然接连收到 3 份要做 ICO 的白皮书。

出差途中本来就很累，一个晚上还要看三次白皮书，不仅让我怀念起了年轻时的精力无限。

之前在我的概念中，在国内真正能“区块链”级别的开发者，可能都不到 20 个人，怎么最近要进行的 ICO 的各种链，比能干活的人还多，难道哪里开了区块链开发速成班了么？还兼带包商业培训的？

我相信大家已经被各种的 ICO 刷屏了，那些千奇百怪的 ICO，已经在挑战大家的脑洞极限了，大凡稍微有点影响力的，都想搞个 ICO，甚至离开行业出去混了几年没搞出名堂的，也大大方方腆着脸回来搞 ICO 了，居然圈钱成果还不错，贵圈真是人傻钱多，难道真的是个 ICO 就能赚钱？长点心吧！

面对各种汹涌而来的 ICO，即使让我参与早期投资，身为 INBlockchain 的合伙人，心情也是和下面的图片一样的。

□

所以，我将主动的进入冰冻期，对所有的项目无差别的“不看、不听、不过问”，我不确定会不会错过一些好项目，但谁能错过几个好项目？难道我能赚到这个世界所有的钱？等到水落石出的时候，安安静静挑选好项目多好！

比较扯淡的是，各种打着 李笑来、老猫 已经投资，云币即将上线的 ICO 宣传同样层出不穷，除了我公开承认参与的品种，所有没有经过我本人确认或者云币网确认的宣传，一律无效，即使是一些项目我有参与，我也会要求这个项目团队不要以我们参与为宣传方式，避免误导公众，所以，所有说李笑

来、老猫 已经投资，云币即将上线的品种，请一律无视，另外，我也单方面宣布，所有在我们未授权的情况下用我们的名义来背书项目的，有可能永久性失去与我们合作的机会，不管我们是否真的参与投资，我们都不在乎。

另外，特别说明一点：即使我参与投资的项目，项目也有可能会失败，我不是神，只不过是稍微努力一点的普通人，我的眼光不足以犀利到看透所有的未来，而且我并没有足够的技术背景，大多数情况下，我根据人和项目脉络来投资，更何况，还有一些碍于面子的投资，作为 INBlockchain 的配置，我投的项目很多，我相信其中必然会有踩坑的，只是，我不希望你因为信任我的原因而跟着踩坑。

另外，今天云币公开了帮助用户代投 EOS 的公告，我提醒大家注意两点：

第一，这个项目是投资额无上限的，请在自己能承受的风险范围内谨慎投资；

第二，这个项目的投资 ICO 周期长达1年，什么时候投最划算是一个市场博弈过程，这事太烧脑，有人说每周定投是好办法，逻辑上这样似乎是可以投到平均价之下，但是否可执行请大家自行研究。

今天公布代投之后不到 2 小时，云币网就遭到强烈的 CC 攻击，导致部分国内用户需要科学上网才能登录云币，以下截图，仅供参考，看来云币网又要面临一场激烈的战斗了。

如果在未来几天大家能顺畅的登陆云币并且顺畅的完成了EOS 的代投，别忘记有一个团队在默默的保障着这个看似平淡无奇过程的安全和稳定！

< 微信



嗯



估计eos让人眼红了



eos 开始 代投了吗?

还没



就发了公告



下午5:25



已经有人花大价钱准备攻击各大平台和以太坊了。



目标是前5天尽量少人投上



hmm



这个 也太狠了



以最少的代价拿到20%筹码 😊



最后，简单聊几句市场吧

1、区块链投资市场是一个远期利益市场。

如果看3年5年甚至10年，比特币及其他相关基础价值资产的价格依然会有巨大上升空间，这是全球财富迁移的必然结果，但从短期来看，一个最近一直创新高的市场，肯定有逆向的力量，更何况这个行业谣言丛生，更多新加入的朋友都将被谣言和波动反复收割，所以，短期市场出现震荡和波动，完全是正常的。

2、政策的不明朗既是风险也是机会。

政府至今对区块链资产交易没有给出确定的政策，一方面是需要继续观察，另外一方面，区块链交易市场作为区块链科技不可分割的一部分，与未来的国家战略有重大关系。

但同时，如何控制市场非理性风险，我相信相关部门也在研究和思考，最终以某种方式对这个市场施加影响力，是政府层面必然会做的。

所以，在真正被确定的监管之前，市场会有很多不确定性，甚至各种不靠谱的传言，但请记住，区块链资产是全球品种，中国市场的交易规模在全球来看不过30%左右，即使最坏情况，海外市场也将在波动之后长期走牛，财富向区块链迁移的过程无法逆转，如果有波动，对于之前没有入场机会的人来说，可能就有机会了，再说了，没有波动，那些机构大资金怎么进来？别忘了整个区块链资产市场才1000亿美金，一个大盘股的市值，如果看到未来的万亿市值，这里面将出现多少机会？

3、关注 GBI 指数趋势，对市场整体趋势有更好的大局观，免得看各个品种的价格闹心，INBlockchain.com 首页 GBI 指数已经开通了日线和 2 分钟线，后续会上线其他时间单位。

赵余同学还专门开发了个 GBI 的小程序，下面的图是小程序的二维码，你没看错，下面就是二维码，可以在微信长按识别，识别后就能随时在小程序看指数和走势了。



谢幕

(原创) 2017-07-07 老猫 猫说

2016年5月23日，我在从上海飞往北京的MU5186航班上，写下了和区块链行业有关的第一篇公众号。

那之前，《猫说》大约有100人订阅，大多数是熟悉我的朋友，内容完全是生活兴趣，主要内容为如何养猫，如何点菜以及如何克服焦虑问题等。

转型为区块链投资相关内容，似乎是不经意的，但也是我当时满负荷工作下几乎必然的选择。

好在成绩还不错！

时间刚好过去一年，公众号当前主要指标如下：

相关文章：120篇

系列文章：3组

订阅人数：19768

平均打开率：40%

收到打赏：20000+

《猫说》可能是这个行业最大流量的自媒体了。

最近的一篇文章指标如下

已群发消息

06月25日

ICO 之暗灰黑

发送完毕

图文消息 原创

阅读数

点赞

留言

赞赏

13315

232

142

1508.79

这篇打开率达到了 67%，有可能是我历史上打开率最高的文章，不过赞赏 1508.79 不是我收到的最高打赏记录：）

但在这一刻，《猫说》的区块链行业相关内容即将谢幕！

原因有几个：

第一，江郎才尽

我作为一个没有技术背景、不懂英文的创业者，对于这个行业的理解能力是有局限的，当我把基本的认知和逻辑部分写完，后面的更加专业的部分就是我的弱项，与其言之无物，不如含笑不语。

第二，已经写透

前几天深夜，我和某位基金大佬话别，他说，我已经把你所有文章都看了，我对这个行业已经懂了，你已经把能说的都说透了，如果看了你的所有文章，脑筋里还是一团浆糊，那你再和他说啥也没有用了。

也许是这句话让我最终下定了谢幕的决心，之前的内容也许刚好是这个伟大的时代的序曲，而之后的盛景，又岂是我一支秃笔能写尽的春秋？

第三，写是责任，不写是担当

我当时开始写的时候，行业还很初期，我发现很难找到给普通新手正确认知这个行业的内容，所以，在当时情况下写这个号，是一种责任，说我这个号的文章启蒙了很多新手的区块链投资理念，是不过分的。

但现在这个号，关注的人已经太多，我写的东西总会被各种解读和挖掘，甚至会过分解读到影响市场行情价格，这是我不愿意看到的，所以，在这个阶

段我停止写行业评论性文章，是一种担当。

大家不要遗憾，行业里面各种相关公众号已经越来越多，真不缺《猫说》这一家，我最近发现一个新出来的公众号很不错，大家可以关注下，你可以搜索**《白话区块链》**这个号，我对这个号做了一些调研，是一群各方面都很强大并且专业度很高的年轻人合作的区块链专业自媒体，他们的综合能力完全超过了我个人，最为难得的是，他们是个很干净的团队，而且，作为完全独立的第三方，他们对市场和行业的观点可能更容易站在公正和客观的立场上。

回答两个大家比较关注的问题：

一、 $3+N$ 的配置逻辑是不是可以变化？

答：我们一开始学习的时候，都是学习的 语文、数学、外语加上其他类似于自然等课程，这样的编排是学习知识安全的方式，但当你到了初中、高中、甚至大学，你总不能还来问我 $3+N$ 的学习方式是不是对了吧？请学会与时俱进，锻炼自己的思考能力。

二、你只让我投资买入，还没告诉我什么时候卖出，怎么办？

答：我哪里是叫你买入了啊？我只是让你从『国家股权』套现为了自由资产，你都已经套现成功了，你之后想买入哪个国家的股权，想买多少，这和我有什么关系？

最后说个故事

昨晚，我和我一个新手好友（很有钱的那种）聊了配置的事情，我建议他按照配置比例投入可投资资金的10%，如果涨上去了，他也算没有错过，但如果下跌了，每跌20%就按照之前的比例继续投入10%，最终他将拿到一个最合理的成本。

这时候他问我：为什么你不把当前的资产配置成这个比例，然后等下跌时候逐步加仓进一步降低成本呢？

我回答：我的成本本来就不高，拿住已经上瘾了，我会拿住这些资产穿越下一次的牛熊，反正我有足够的场外赚钱能力，如果不是生活所需必须卖了花钱，我何必在乎涨跌那些短期收益呢？

《猫说》以后可能还会偶尔更新，但是，内容将很少与这个行业想关了，如果是冲着我这个号的信息或者爆料来的朋友，可以取关了。

之后的内容写什么我还没有想好，也许会写个开脑洞系列，或者继续猫猫狗狗花花草草。

投资只是人生的一部分，我在看另一片星辰大海！

李林，你们的设计需要充值创意了！

(原创) 2017-08-19 老猫 猫说



关于这件衣服的设计及创意过程在下面，节选自我之前的公众号《区块链互联网是什么》，供您的设计学习！

.....

下面这件，就有故事了。

我的另外一个“金句”：**买入比特币，就是做空全世界。**

之前我还为这句话专门写了篇文章《[为什么说买入比特币就是做空全世界](#)》。

但猫友们说这样的中文穿着出去，搞不好会被暴打，于是考虑做成英文的，毕竟喜欢打人的人是看不懂英文的。

一开始翻译成：buy bitcoin , short the world. 看起来并没有毛病，当设计师把这句话设计上去发给我看即将定稿的时候，我的金牌搭档邱亮说：要不你发给笑来看看，让他看看英文有没有提升空间。

于是我把图发给笑来，其实当时我心里是没有抱太多的期待的，意料之中的答案是：好的，可以。

没想到 5 分钟后，笑来回复微信：把 buy 换成 long

当时我就看傻了：擦，太牛逼了，改一个词，硬生生的把一句平实的描述改成了“双关成语”，被如此妙笔一改，这句话的意思可以这样理解：

1、永恒的比特币，短暂的世界；

2、做多（买入）比特币，就是做空全世界；

而且，long（长）和 short（短）的对比，让这个意味更加强烈！看第一层意思，甚至脑洞大到可以想象：如果某天以碳基生命形态的“人类”都灭亡了，硅基生命形态的“人类”之间依然在用比特币进行着交易，那将是一幅怎样的场景？



据说

这件衣服已经卖出超过 1000 件，超过 1000 位朋友可以见证这件衣服是我们的原创设计。

ICO 监管，如何对症下药！

(原创) 2017-08-31 老猫 猫说

昨天，ICOINFO 暂停了所有的 ICO 业务。

必须说明，暂停 ICO 业务并不是收到某个部门的通知或者命令，而是我们主动迎接监管的一种方式。

ICOINFO 设立的初衷，是我们看到行业中 ICO 乱象频发，希望能做一个更好的平台来帮助优秀的项目，而我们作为行业中知名的机构，有大量优质的项目资源，我们的考量是：如果孵化优质项目，肯定比垃圾项目对市场有更大的好处，而这个理念也得到了一些真正好项目的支持。

ICOINFO 组织了一个超过 10 个人的专业审核团队，研究国内外的非常多的项目，从中挑选出优秀的上线 ICOINFO，但出乎我们意料之外的是，尽管 ICOINFO 的项目确实得到了市场的欢迎，但也让一些垃圾项目也借此时机疯狂起来，这让我们意识到了市场确实存在不确定的风险，为了支持相关部门的监管行为，全面停止 ICO 业务，是我们平台最实际也最直接的做法。

ICO 疯狂对市场的影响，不仅仅表现在突然批量冒出大量的垃圾圈钱项目，甚至站台都能成为一种职业，据说某位大咖已经靠做各种 ICO 项目的顾问赚了 2 亿，而这笔钱，表面上看起来是项目方出的，最终却必然由小白用户买单。

不仅如此，由于大量垃圾资产发行，上交易平台变成了资金的军备竞赛，2 周前听说某平台上线一个品种要收 500 到 1000 万，今天更是风闻某平台上线费用已经达到了 6000 万！这笔钱需要一个项目的含水量得多高才能付的出来？

如何对 ICO 项目进行监管呢？

既然 ICOINFO 暂停了 ICO 业务，我们把原来计划在 ICOINFO 2.0 版本中准备实现的功能的逻辑告知公众，如果一个平台能快速的做得比ICOINFO 还快还好，我会恭喜他。

在正式的说明前，有个非常重要的结论：

对于 ICO 项目，任何的事先审核都是苍白的！

绝大多数团队在拿到大量的资金之后，都需要重新平衡自己的内心，包括人品，人品不好的，就可以直接跑路了，如果本来项目就是空气币，那根本就是早就策划好了一切，高明一点的，还能一边拉高一边慢慢撤退呢。

所以，尽管 ICOINFO 的项目审核团队超过 10 个专业的成员，其中不乏来自高盛和普华永道这样知名企业的专业人员，但是，谁也不敢保证，我们审核过并且上线的项目，一定完全没有问题，最多是在当前这一刻，是市场中比较优秀的一部分，而团队成员拿到巨额资金之后，内心会不会剧烈变化，谁也猜不到。

但是，我们能因此而让 ICO 这种支持项目的方式消失吗？

不能！

那会扼杀很多的创新，如果当年没有 ICO，就不会有 以太坊，也就没有现在区块链繁荣的市场，所以，以有效的方式进行 ICO 监管，是必然的方向。谁知道下一个 ICO 项目，会不会就是未来的 BAT 呢？

我能想到的最佳方式，就是：

一、从事先审核升级到事后审核。

由于 ICO 的项目主要是区块链开发类项目，再不济也是一个能有明确结果的交易所类项目，所以，完全可以让团队在白皮书中发布自己的项目计划和提取资金的同步计划。

譬如：

2018年3月1日前，完成测试网络，通过代码审计后获取 ICO 资金的 30%；

2018年9月1日，代码上线运行，通过代码审计后，获取ICO 资金的 40%；

.....

在没有实现目标并且经过代码审计之前，团队只能拿走10-20% 作为研发基础费用，以这样的方式，引入专业的第三方代码审计机构对代码进行专业审计，几乎能杜绝所有的空气项目诞生，由监管部门 + 代码审计公司 + ICO 平台合作的监管模式，将帮助优秀的区块链项目脱颖而出。

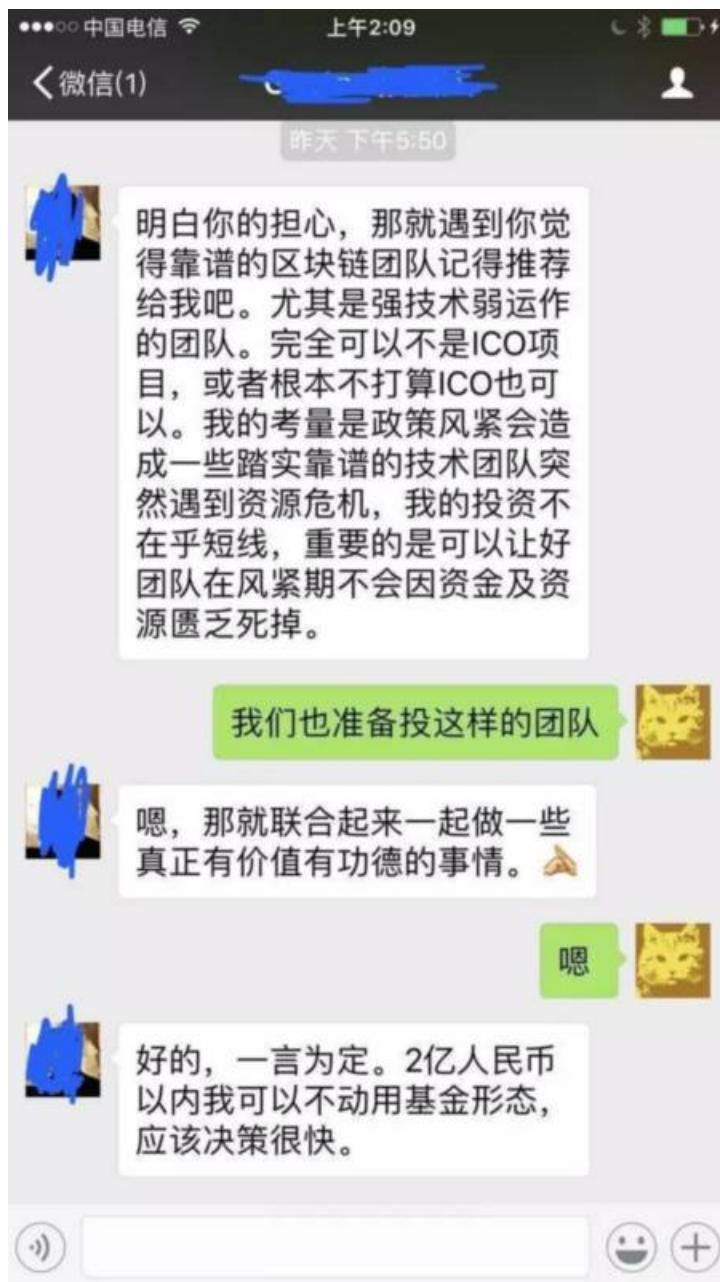
二、设立监管风险基金。

即使用事后审计的方式，也不能保证项目100%成功，也许有些项目最终就是无法完成，那么，在每个项目ICO 成功后，将其中的 5-10% 的资金集中托管，作为项目风险的赔付基金交给监管部门托管，积少成多会是一笔不小的基金，这样即使偶尔有一些最后没成功的项目，参与人也能按照比例获得响应的赔付，这将大大的降低 ICO 的风险。

最后

我不确定一个真正有效可执行的监管方案何时能出台，所以，我们同时也做好了监管长期不落地的准备，如果遇到这样的 ICO 冬天，下面一段对话，或许能表明一些朋友们的共同意愿。

只因为我们是相信区块链未来的人，哪怕没有 ICO 的方式，我们也会去支持和孵化优质项目！





去中国化后区块链资产市场的未来

(原创) 2017-10-11 老猫 猫说

9月份中国的监管风暴让中国的区块链市场瞬间从盛夏到了凛冬。

仅仅过去一个月，再回头看这次监管风暴的过程，竟然已经像前几年发生的事情，而那些曾经被很多人认为有可能改变世界的项目，一夜之间灰飞烟灭，但并没有人感觉到这个世界少了些什么。

一切都将归于平静，而区块链的世界，将继续前进。

对于监管的方式和过程，无需评价，站在不同的立场，就有不同的观点，是非功过自有后来人评说，我们唯一能做的，是透过眼前的烟云，去看这个世界的未来，一个没有中国的区块链资产市场会如何演化，是一个需要思考的问题。

上个月，当传出“中国将关闭所有虚拟货币交易平台”的确凿新闻的时候，我竟然“噗嗤”的一下乐了，只是因为那一瞬间，我意识到：从此以后，比特币的价格将再也不会因为中国因素而受到影响，不管是中国的炒家因素还是监管的不确定性，都将不复存在，对于比特币来说，这或许是一件好事。

无论世界如何演化，区块链的世界不会停止它的脚步，即便这次暴风骤雨般的监管，在区块链市场发展的轨迹上，也只能留下小小的印记。

监管对数字资产市场的直接影响。

无论如何，监管政策是需要有一定时间的连续性的，这不仅仅是面子问题，监管部门本身也需要一个窗口期来观察，所以，在未来的半年之内，中国境内将不可能公开出现数字货币和人民币之间的撮合交易平台。

因此而造成的后果，就是『数字货币』这个资产形态，在国内只能以OTC方

式流转，国内的民众很难通过安全的方式获取到较大量资产购买机会，而资产持有者，如果不是因为生活所需有迫切的变现需求，或者对未来价格不看好，是没有足够的卖出动机的，但由此锁定的筹码，却会造成全球市场上比特币等主流的数字资产短缺，但由于全球区块链行业依然在发展，对比特币的需求依然在增加，比特币在未来的价格将继续处于上涨区间。

由于比特币等主流数字资产因短缺而上涨，这会导致其他没有应用的小品种资产的持有者抛出换成比特币等主流资产，全球多个『币币』交易平台将能满足这个需求，所以，在未来的一段时间里，主流数字资产对小品种资产的资金的虹吸效应将会越发明显。小品种资产的价格和比特币的比价出现下跌几乎是必然的，但这个局势随时会因为流动性资金的介入而发生改变，不要小觑这些游资，他们的流动能力超过你的想象，一旦有足够的收益空间，谁都挡不住它们的流动。

比特币的分叉将是一个重要事件。

一旦比特币分叉完成，将是一个里程碑式的时刻，制约比特币未来发展的又一个不确定因素被消除，这个过程将终结多年来的社区争执，尽管分叉可能会出现多种结果，但我个人比较倾向于本次分叉实现纽约共识的 2M 机会更大一些，一次让比特币实现共识扩容的机会，应该是整个比特币社区的成员们共同珍惜的机会。

中国投资者的参与机会将非常少。

本次监管切断了中国资金和全球数字资产连接的路径，尽管还有一些人可以通过 OTC 进行场外交易，但大多数的普通民众很难有参与的机会了，比特币就会像某个知名小国的货币一样变成大多数人都知道却不容易买到的东西。

更加没有机会的是一些优质项目的参与机会，很多 ICO 项目基于中国政府的监管，干脆就屏蔽了中国用户的参与机会，再想通过参与 ICO 获取几倍几十倍的收益，大多数人已经完全没有机会了。

中国国内将不再有区块链创新企业。

中国的区块链开发企业，将由于不能进行代币模式融资而进入一个缺少资金和盈利模式的状况，许多小规模的区块链创新团队将会弹尽粮绝而亡，BAT 等大企业在背后支持的区块链项目将复制互联网时代的垄断模式，唯一一个普通民众能有机会参与的高科技领域终于向公众关上了大门，而大门内，除了几个巨头的身影，将一片荒芜。

全球的区块链行业发展不会受到影响。

全球的区块链行业将由于中国的出局而重新洗牌，日本成为了对区块链创新最友好的国家，韩国政策受到日本影响较大，目前也在做合规化监管的酝酿，澳洲和英联邦国家队始终是开放的心态，此外德国和荷兰以及北欧更加直接把比特币当成货币来看待，一些非强主权货币的国家，也对区块链经济表示出了浓厚的兴趣，相信今天被一则瓦努阿图接受比特币申请移民的新闻已经刷了很多人的屏。

区块链不仅仅是一种技术，也是一种全新的经济形态，必将对世界的未来有深远的影响，这种影响，最终将改变世界的经济格局。

给公众的一些建议：

如果只是为了赚点钱，没有什么比配置点主流数字资产屯着更好了，即使中国市场没有流动性，但毕竟这些资产在全球都能流动，就像美元的价值从来不会因为在中国不能使用而减少，即使买了数字资产，也要耐心，把数字资产作为家庭的长期资产配置，可能是最好的方式。

有些朋友想方设法去参与海外的 ICO 项目，请一定要睁大眼睛，海外有些项目非常不靠谱，在全球对 ICO 普遍限制的冰河期，必须要想清楚冒险参与这些 ICO 项目是不是值得，千万不要用惯性思维去思考问题，一切都需要重新整理，哪怕是投资的逻辑。

特别重要的一点：请放弃在区块链市场投资的『短期获得暴利』的想法，如果你还有这个想法，回去洗洗睡吧，这个世界与你无关。如果真的能有投资机会，以参与理财的平常心来参与，可能才是最好的心态，耐得住寂寞，以时间发酵价值，才能收获意外的惊喜。

东京散记

(原创) 2017-10-20 老猫 猫说



十多年前，和一位朋友吃饭，我问他，你喜欢吃什么东西？

他回答：我就喜欢吃简单东西，譬如，牛肉是牛肉，鸡肉是鸡肉，不喜欢糊里糊涂买东西。

这句话当时我颇不以为然，但随着最近十年中国食品工业的迅猛发展，我终于理解了我朋友当年几乎如预言家一般的通透，我们不得不选择糊里糊涂的生活，从食品到环境，从信任到人情，都变得如此理所当然，却又如此不堪。

来东京是一场猝不及防的旅行，只因为难得空闲，刚好这边又有一点事务需要我处理，从买票到启程，只花了 48 小时。

以我的英语水准，如果一个人来东京，大概要露宿街头的，幸好有朋友同行，让我迅速的在东京安顿了下来，实际的工作压力不大，所以，这次的行程竟然成了一次完全的东京生活之体验。

在日本，需要使用日元，而且，有很多地方还只收现金，我没有在国内兑换任何日元，到了日本的机场，从机场的 711 店里面的 ATM 机用银联储蓄卡取了 10 万日元，没

错，就是这么简单，直接用银联卡就可以取日元现金，兑换的汇率还比国内机场店划算。

计算汇率比较简单，只要把日元标价乘以 0.06 就差不多了，另外，有个诀窍，可以简单的按照十分之一的价格来衡量下，如果觉得价格还能承受只是稍微肉痛，那就说明是正常的价格。

譬如很多餐馆里面的牛肉饭，标价是 780 日元，按照 78 元一份算账，还是略微肉痛的，不过，实际上只是大概 46.8 元人民币的价格，其品质可比吉野家好了几个档次，以这个方式来计算价格，东京的物价还是可以接受的。

我和朋友们一共四个人吃了一顿烤肉，属于中等偏上的水准，一共按照顺序吃了6个等级的牛肉，还有一些配菜，结账时145美元，你可以感受下价格尺度。



关于东京的物价，大致

可以这样理解，如果你觉得北京的物价可以承受，那么在东京也基本上没啥问题，凭个人感觉，东京消费品物价大约比北京高 10%，但品质是北京的 3 倍，所以，如果不是执着的追求价格的绝对值，而是看品质价格比，东京显然比北京更高。

东京购物支付发展得非常先进且实用，一张 Visa 卡基本上可以搞定一切，但如果为了便利，你一定还需要买一张西瓜卡，这是一种匿名支付的卡，每次最多可以充值 20000 日元，但这张卡最大的好处是便捷，坐地铁、坐公交、打车、便利店、很多餐厅，都只要一刷就可以，比 Visa 卡便利太多，这张卡几乎涵盖了东京的 60% 以上的支付需求。我在日本期间，刚好赶上了 iphone8 的发布，我就去日本的苹果店买了个 8 顺便带了一个

新版的苹果表，竟然发现，日本版的苹果和手表可以直接把西瓜卡导入，以至于我可以用我的手表很潇洒的完成坐地铁等一系列的支付，直接用手表在便利店里进行支付，算得上最 in 的支付方式了，而且，效率秒杀微信或者支付宝的二维码支付。

另外，日本真的是可以用比特币买东西的哦，这是在日本很有名的一家店铺，规模非常大，大概有6层楼以上，在这里可以使用比特币购买，我实在没有啥要买的，所以，只是拍了下面这张照片纪念。



你可能还会需要带一点现金，在东京竟然有些地方是只收现金的，譬如，街头的贩卖机，以及一些餐厅，如果你离开东京去其他地方旅行，收现金的地方可能就更多了，我在日本的十天时间，竟然也化掉了 30000 日元的现金，对于我这样能用卡就不用现金的人来说，这算是不小的数字了。

还有很多店铺竟然是直接接受支付宝付款的，而且，甚至能打到 85 折，马云为了进入日本市场，也是够拼的。

绝大多数人，对日本的好印象可能是从食物开始的，譬如我，是从一碗拉面开始的，在日本，拉面这个词的含义和国内不太一样，最主要的是没有任何清真的味道，拉面纯粹是一种制作技艺，我在北京吃过所谓的“高级”日本拉面，这些拉面的品牌被塑造得很高端，一碗面加上各种配料一百来块钱很正常，到了日本才发现，哪里需要什么品牌，只要不是在旅游区的店铺，任何一家拉面店，闭着眼睛往里面走，味道可能都好的让你掉下巴，在日本还能开着的拉面店，好吃是理所当然的，难吃必然要关门的，经常看到一家店开了300年，你说这味道能差到哪里去？另外，就是价格，通常一份拉面的价格是600日元起步，1200日元左右的拉面就很壮观了。

在东京的十来天，我几乎吃遍了所有的日本餐饮的类型，从拉面到荞麦面，从烤海鲜到烤牛肉，从寿司到炉端烧，从居酒屋到米其林推荐餐厅，从火锅到酒吧，连洋餐都没有放过，价格从一个人几百到几万都有体验，对日本的食物，我只有一句评价：都很好吃，没有吃到难吃的东西的机会，而且，我的肠胃很敏感，在国内经常会因为食物问题出现状况，在东京如此广谱的吃吃喝喝，竟然完全没事，不得不慨叹：这才是正常的食 物环境。

没有到日本之前，总是以为日本人幸福感很差，所谓压力山大，成天都是苦逼脸，到了东京，才发现，这是完完全全的错误认知。

这十来天里，我每天都步行15000步以上，算下来大约是十几公里，一边走一边观察行人是我的爱好，从无数往来的在日本街道上行人的脸上，能感受到的是平和、内敛和友善，绝没有想象中的挣扎与彷徨，我甚至怀疑传递这种负面情绪的人到底是不是来过日本。

[返回](#)

步数

+

日

周

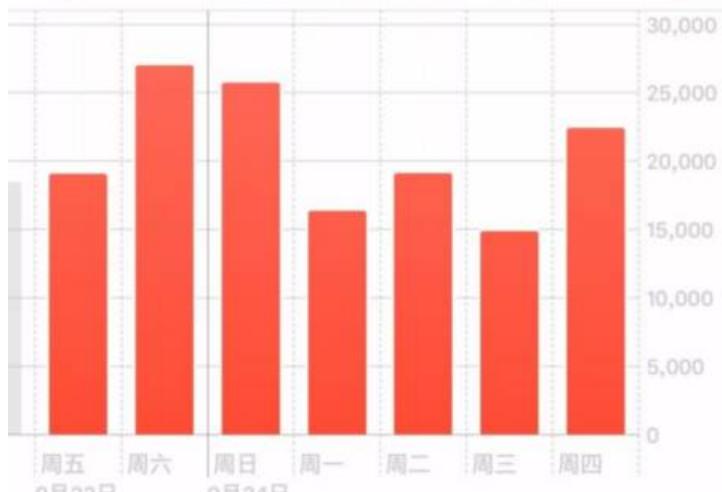
月

年

<

2017年9月22日至29日

>



平均值 20,655 步
2017年9月22日至29日

这是每个人的内心很有尺度的国度，除了习惯性的礼节，对话中的敬语，对次序和规则也非常的尊重，任何场所只要超过 2 个人就会自发的排队，绝对不会出现一哄而上的情况。

东京的地铁是全世界流量最大的交通枢纽，非常神奇的是，竟然人员流动非常的顺畅，很少看到拥堵，这归功于两个方面，一方面，地铁的路线设计极为合理，每个人都能最大限度的提升效能，另外一方面，没有“安检”极大的提升了地铁的通行效率，关于日本地铁为什么没有安检的原因，有兴趣的可以到喜马拉雅听徐静波的专栏《静说日本》，其中有一篇专门的专题描述。

特别要说下日本的干净！

每每走在日本街头，都会以“干净得令人发指”来形容当时的看到的场景。

一片空地，一个艺术小品，一个窗台，以至于一面院墙，很多不经意经过的角落，都会让你感叹，譬如，有些我们根本不会在意的小角落，可能会用闪闪发光的不锈钢材质处理得毫无瑕疵。

马路上没有垃圾桶，一个都没有，但就是没有一点垃圾，当然，路上是不可以一边走路一边抽烟的，没过一段路，会有一个专门给人吸烟的地方，但路上，没有人一边走一边抽烟。

每个人都很自觉，如果有垃圾，一定不可能乱扔，自己携带好，找到分类抛弃的地方去分类抛弃，这是在东京生活最基本的要求。

当然没有雾霾，如果看不到太阳，一定是阴天或者下雨天，而不是雾霾，如果没有云，一定是阳光灿烂而透彻。

街上每一辆车都是干净得明晃晃的，尽管很多车还是不知道哪个年代的老款，但由于日本没有10年强制淘汰的规定，只要你车况好到可以通过检测，即使30年的老爷车，也是可以在街上奔驰，所以，在日本街头能看到很多经典的老款汽车，但这辆车可能是连发动机都换过的，性能非常好。

日本的每个加油站都非常精致，加油站除了能加油，也能完成一些汽车的修理，加油站都精致小巧干净，相比这些加油站，国内的加油站真是太低效了，看上面的图片，所有的油枪都是悬挂在上方的，根本不需要在地面建一个加油机，这样的一个小店，同时给4辆汽车加油，一点问题都没有。



微博博主 五岳散人 曾经说过，日本是一个智商在 70 以下的人就能很好生活的地方，这意味着人文的细节十分到位，处处都考虑到“人”的因素。

譬如，我们可以看到他们给树做了一个保护框。

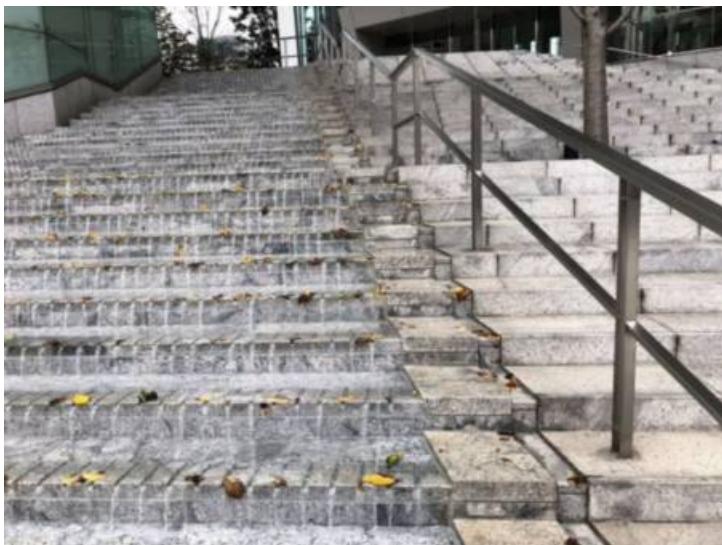


这个看起来很平常，但是，请看地下，在周边非常精细的做了九宫格的入水口，这样设计的妙处在于，黑框范围内的所有雨水，都会渗透入地下，灌溉效率比只是中间一块长草的面积最起码大了8倍。

不仅如此，再看下图，围栏的角落都做了切角处理，这样，即使行人撞上，也不容易受伤，这又是一处极其注重人文关怀的细节。



如此细节的设计，在东京比比皆是，再看下图，你能看出什么妙处吗？



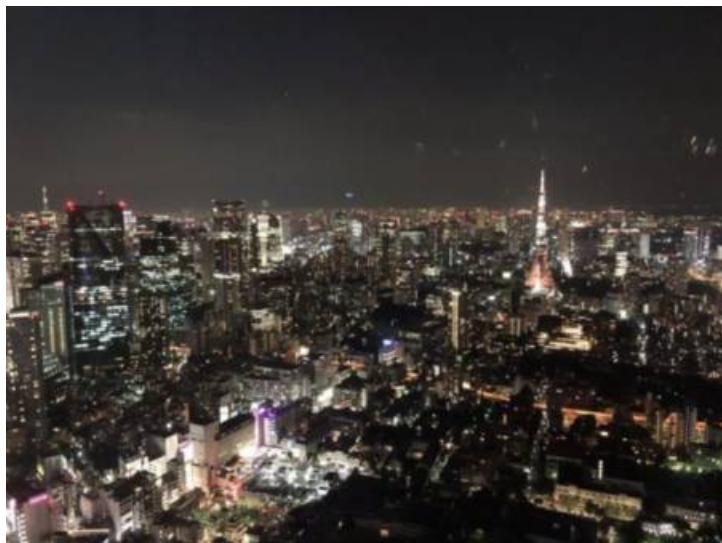
不要觉得只是用栏杆分割出了两个不同的楼梯，左边分明是楼梯状的小瀑布，潺潺的流水让右边的步行者分外减压，不服不行。

东京的高楼相比北京上海而言其实相当少，除了银座区域，其他地方的很少出现高楼大

厦比邻而立的情况，以至于不算太高的东京塔，竟然能成为东京的地标。所以，我住处的阳台看出去，除了远处的东京台，其他几座高楼都相隔很远。



这样的好处是，只要找到一座高楼，就能从高处欣赏这个城市。



下面一张是从东京塔上看到的风景。



好吧，这是你们要看的东京塔。（邱亮摄）



最后发一张东京湾的照片。



一开始那张图，是在东京湾随手拍的一张旅游船的照片，非常有未来感，同样是造一条游艇，咱们这边的样子.....

东京湾的美丽，一张照片很难表现，东京的风貌，我写得再多，对于没有去的朋友也只是“别处的风景”，如果有机会，来东京自己亲自体验吧，也许我在这里等你哦。

郑重声明

2017-10-25 INBlockchain 猫说



INBlockchain 郑重声明，场外交易网站 (<https://otcbc.com>) 与 INBlockchain 及 李笑来先生 **没有任何直接或者间接的投资、合作以及其他关系**，任何将该平台称为“笑来系”的说法都是不负责任的谣言。

该场外交易平台的一切行为都是项目团队的独立行为，INBlockchain 和 李笑来本人对此不承担任何责任。

大家都能看懂的 EOS 知识

(原创) 2017-10-26 Peter Wu 猫说



推荐语

作者是老猫的同事，这篇是他写了发给他的朋友们看的，我觉得写得非常好，推荐给大家，哪怕你还是个小白，只要有耐心，也能大致看明白。对于商业未来的见解，很多时候都是用心的结果。
如果您喜欢，欢迎打赏，我将全部转给作者。

在过去一个多月，包括中国在内的各国政府相继对区块链行业采取了不同的监管政策。相对于中国政府对比特币交易所和ICO采取的严厉监管政策，日本政府对比特币交易采取的开放友好政策奠定了日本在今后全球区块链发展浪潮当中的市场地位。虽然各类区块链应用代币的市场价格受政策影响起起落落，但伴随着比特币突破 5000 美金，区块链兴起的大趋势已经逐步展现。

区块链所带来的并不仅仅是比特币这一全球化数字货币，或是各类去中心化应用 (Decentralized Application)。在信息和大数据时代，区块链这一技

术最重要的地位来自于它重新建立的信息和价值传播结构。

在区块链行业生态当中，一个能够满足商业需求、高效的区块链公共应用平台是必不可少，并占有极其重要的地位。以太坊（Ethereum）的兴起以及在今年上半年的爆发性增长，为我们提供了一个绝佳的参考范例。然而，不得不承认的是，整个区块链行业还处于一个在初期完善基础架构的阶段，现阶段阻碍区块链大规模应用的最大障碍存在于技术上。目前以太坊的机制以及运行效率，很难支持一个庞大的去中心化商业应用生态。

简略地说，一个成熟的区块链公共应用平台至少需要满足以下条件：

1. 在低延迟的基础上支持大规模用户
2. 提供免费服务
3. 便利地升级与 Bug 恢复

不幸的是，从目前的情况来看，以太坊很难能够满足这三个条件。首先：以太坊现阶段能够处理每秒5笔左右的交易。虽然以太坊创始人 Vitalik 在上个月的一次会议上表述以太坊 + Plasma 的扩容方案能够使以太坊的交易处理能力与 Visa 相媲美，但为了达成这个目标，以太坊还需要进行相当复杂的升级。

第二：在以太坊的机制下，每笔转账以及智能合约的运行，都需要消耗以太币，这是以太币作为以太坊系统代币的价值来源。然而，在很多商业应用下，免费服务对于用户体验是非常必要的。在用户不必因使用区块链应用平台而付出费用的基础上，平台将发展更大的用户规模。而在这一模式下，应用开发者也完全能够创建其特有的盈利模式。

第三：区块链应用平台需要为开发者提供便捷地修复 bug 的机制。在区块链和智能合约上面，代码即法律，然而代码之中存在 bug 是无法避免的。一个区块链底层平台和智能合约在遭遇 bug 时无法及时修复是一个非常可怕且失去用户信任的情况。

在这样的情况下，我们判断，虽然以太坊极其成功地普及了链上智能合约的

技术并建立了包含各类区块链应用和 ERC-20 代币的庞大生态，但它远未发展为能够满足现实商业需求的应用平台。限制它商业发展的阻碍存在于其技术机制。

为什么我们认为 EOS 有潜力成为一个更为完善的区块链公共应用平台？因为 EOS 能够解决我们以上提出的三个条件。

首先：EOS 的 DPOS 共识算法和石墨烯底层工具组能够满足每秒上万次，甚至每秒上百万次交易请求的企业级应用需求。石墨烯底层工具处理高频数据的能力已经通过 EOS 技术负责人 Daniel Larime 之前创立的两个项目 BTS 和 STEEM 得到充分的印证。更加值得注意的是：以太坊是一条公共区块链，在以太坊链上运行的每一个应用都会消耗整条链的资源；而 EOS 并不是一条公链，它是一个区块链基础架构，开发者可以在 EOS 架构上自由创建自己的公链。链与链之间不会影响彼此的资源使用，不会出现平台因个别消耗资源巨大的应用而造成大面积的网络拥堵。

第二：在 EOS 上转账交易与运行智能合约并不需要消耗 EOS 系统代币。在 EOS 系统当中，有三大类资源被应用程序消耗：带宽和日志存储（磁盘），计算和计算积压（CPU），以及状态存储器（RAM）。这些资源根据账户持有 EOS 数量来分配，这也是 EOS 系统代币的价值来源。这种和以太坊不同的运作机制将满足更多的商业场景应用，并吸引更大数量级别的用户。

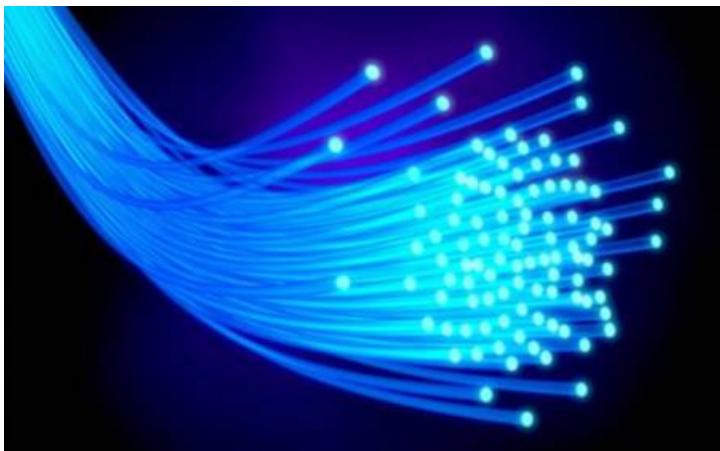
第三：EOS 建立的约束性合约（被称作 EOS “宪法”）定义了仅依靠代码无法完全执行的用户间义务。该合约还定义了源代码协议的人类可读性意图。当出现系统错误时，人类可读性意图可用于区分此错误是否确实为 bug，并判断社区的修复举措是否得当。而当系统面临一个漏洞时，区块生产者还可以加速变更约束性合约。

另外，EOS 的跨链交互和虚拟机独立架构都有许多可圈可点的机制。比如 EOS 设置的以太虚拟机（EVM），能够支持现有在以太坊运行的智能合约。现存在于以太坊的区块链应用，通过添加少量适配，就能够在 EOS 系统上运行。

我们可以说，EOS 的设计原理十分符合区块链公共平台的商业运行逻辑，而它的核心技术机制经过了很大程度的实践证实，代表了区块链技术的根本进步。可以预见，在 2018 年 6 月 1 日 EOS 代币分发结束，并推出 1.0 版本网络之后，整个区块链行业将迎来崭新的商业应用浪潮。

带宽是门好生意

(原创) 2017-10-27 老猫 猫说



意识到带宽不够，是在想写东西却因为繁忙而只能放弃的时刻。

不够的不是网络带宽，虽然，它也经常是不够的，真正困扰我的，是我的连接带宽，或者是我的思想带宽。

我很羡慕那种能一心多用的人，譬如李笑来，他真的能一边看剧一边写文章，而且文章还写得很有质量，我却是那种放音乐都会影响到工作进度的人，以至于，我每次在咖啡馆里打开电脑准备写点东西的时候，都怀疑自己是不是为了装逼或者因为嘴馋而来的。

妈妈从小教育我说某位伟人为了训练自己的专注力，专门到城门口去看书，我想这大概就是我和伟人之间不可逾越的鸿沟吧。

正在进行一个重要的沟通的时候，一个电话打进来，这时候带宽就紧张了，如果同时有人其他人跑来需要我确定某件事情，内心就开始挣扎，以至于不得不进行取舍，我这样单核 CPU 不得不经常面对这样的选择。

保持专注很难，所以，大多数时候，我只能以单线程的方式进行沟通，否则基本上是无效沟通，那么，问题来了，假设每个重要事件需要沟通的平均时间为 20分钟（这经常还是不够的），扣除掉处理其他事务后能保持精力充沛的时间最多也就是 4 小时，按照这么算，我每天的极限连接带宽也就是 12 个人次，而现在回想起我最忙碌的阶段，我单日见到的最极限的人数，差不多也就是这个人数，而经历这样的一天，到家后基本上就是因为头痛而倒头就睡了。

与他人之间沟通的带宽，对于人际关系，同样如此。

翻看下手机，真正密切沟通的人有多少个？

热恋中的人可能只有一个，其他的都是路人甲。

而大多数“普通人”，可能不会超过10个人。

10个人，可能就是大多数人的社交带宽。

如果你的社交带宽竟然有 100 人，你一定适合干微商；）

更进一步思考，我发现，大部分看起来比较麻烦的问题，其实都是带宽问题。

道路拥堵，航班延误，都是带宽问题。

上网慢，甚至无法下载文件，除了 GFW 原因，绝大多数也是带宽问题。决定摩尔定律是否能继续有效的关键因素，还是带宽。

甚至，星巴克的扩张，其实都是在解决需求的带宽问题。

带宽不仅仅是通路的问题，也是生产力的问题，甚至是资源稀缺的表现形态，以带宽的思维方式考虑周围的一切事务，也许能更加合理的理解这个世界。

所以，如果我们要创业，可以先想下，这个项目本身，有没有在某种程度解决带宽的问题，另外，也可以考虑下，完成这个项目，就自己和团队而言，有没有在哪些方面会出现带宽问题。

毕竟，卖带宽成为超级大企业的太多了。

电信企业咱们就不说了，那就是垄断的带宽提供商。

微信，卖的是人际关系的带宽和你的时间的带宽，用你的时间成就他的伟业，马老板笑而不语。

淘宝，是解决了购物需求的带宽，马上双十一了，马上就能知道另一个马老板今年的交易带宽了。

从来不担心客户转化率的全球第一电商 12306 过些日子又要开始购物狂欢了，相比之下，双十一显得弱爆了，12306 做的是带宽的生意，没人质疑吧？

带宽即需求。

带宽即效率。

带宽即市场。

带宽可是一门好生意啊！

我可能犯了一个错误

(原创) 2017-10-29 老猫 猫说



在我之前的一篇《去中国化后区块链市场的未来》文中，有以下这样的表述：

一旦比特币分叉完成，将是一个里程碑式的时刻，制约比特币未来发展的又一个不确定因素被消除，这个过程将终结多年来的社区争执，尽管分叉可能会出现多种结果，但我个人比较倾向于本次分叉实现纽约共识的 2M 机会更大一些，一次让比特币实现共识扩容的机会，应该是整个比特币社区的成员们共同珍惜的机会。

而经过我这段时间对于比特币分叉背景的了解，很有可能我之前倾向于 2X 机会更大一些的判断是个错误，为了避免因为我的错误表述造成他人的损失，重新对这个问题进行表述，并尽可能的将我的理解准确的写出来，是责任也是担当。

对于比特币发展的方向的争论，不仅仅是因为开发者、矿工、持有人之间存在着纠缠不清的利益关系，由于比特币市值的增长，试图以某种方式染指其中的还有现实世界的政治和商业势力，随着分叉的日益临近，围绕分叉而形成的政治斗争，哲学思辩，商业博弈进入了白热化状态。

比特币的容量是否从 1M 升级到 2M 是本次分叉的主要原因，大多数的吃瓜群众可能觉得这是一件很简单的事情，按照现实世界的逻辑，100米 宽的商业步行街如果因为人流量太大不够使用，将其拓宽到 200米 满足更多的人行走的需要，这是显而易见的合理逻辑。

然而，CORE 在之前的隔离见证相当于已经把 100米 宽度的商业街进行了功能划分，从技术逻辑上，隔离见证对流量管理的极限可以达到满足 400米 宽度的人流量的同等效能，所以，本次的升级从 100米 拓展到 200米 似乎意义有限，更何况，作为一个商业街，100米 的宽度可能是整体商业价值最大化的方式，而如果以扩路的模式来解决流量问题，是否会对商业街区的整体利益造成影响，也有很大的不确定因素。

特别说明，以上类比的表述方式依然是不够准确的，只是为了让吃瓜群众大致有个概念，类比永远不能代替事件本身的真实过程，如果你有足够能力从真正的技术层面来理解，我相信你对这个过程会有更高级的认知。

我刻意的避免提到分叉不同结果对不同利益方的影响以及所谓对和错，因为这显然是扯不清的部分，只有胜利者才能盖棺定论，历史必然是成功者书写的。

根据奥卡姆剃刀原理，如非必需，勿增实体，如果在没有升级到 2M 的前提下，已经能实现 2M 所希望达到的目标，选择更为保守的方式，显然对比特币的发展更为有利。

Bitfinex 上 BT1 和 BT2 已经有了不同的价格，也许因为大家都很谨慎，成交量很小，但是，目前的价格多少说明了市场的意愿，2X 的分叉似乎不太受待见，目前其价格仅仅是 BT1 价格的六分之一，不管嗓门有多大，金钱最诚实，市场永远是正确的。

BT1/USD	4,921.0	4.15%	8
BT2/USD	870.76	5.80%	125

以上观点，只代表个人观点，投资有风险，选择靠自己，最重要的，不要被

市场上弥漫的各种观点搞得乱了方寸。

应对策略：

对于这次分叉，我将采取极为保守的策略，不管分叉后两种币的价格如何，我都将一个不卖，哪怕其中一种归零，也不会觉得可惜，相对于未来的巨大价值，每个币区区几千块钱的损失根本不值得让我去冒险，万一卖错了，我就彻底出局了。

所以，囤着不管，可能依然是最好的方法之一，市场最终会选择正确的道路。

巴菲特为何认为比特币是泡沫？

(原创) 2017-10-31 老猫 猫说



尼采说：上帝死了。

上帝曾经是至高无上的神，而随着“人”的意识逐渐苏醒，神最终失去了他的世界，上帝也不能例外。

另外一个神，叫巴菲特，有人叫他股神。

本月初，他在传统的年度问答会上将比特币形容为“真正的泡沫”。

然而，如此惊天动地的“神谕”，竟然在市场上没有翻起一点水花，比特币轻松的站上了6000美金的新高。

如果在这个会议上，巴菲特说某某股票的价格存在严重的泡沫，这只股票的价格必然因此而飞流直下，为什么比特币市场对巴菲特的观点不屑一顾呢？

我们知道巴菲特历史上最赚钱的长期持有品种有两个，可口可乐和保险公司，这两个品种一个给他带来的巨大的利润来源，另一个给他带来了巨大的低成本资金，拥有了这两个超级引擎，才带来了伯克希尔财富增长的神话。

然而，这个世界的变化太快了，即使勤奋聪明如巴菲特，对世界的理解也发生了偏差。

上世纪 90 年代开始的互联网浪潮，如此巨大的机会，巴菲特几乎一无所获，他唯一投资的互联网项目，竟然是亚马逊在欧洲发行的一种债，能在这么牛逼的行业中找到如此传统的投资品种，除了巴神，还真很难找到其他人。

对于互联网行业都持如此保守态度的巴菲特，对于区块链技术的发展呈保守心态，并不令人意外，但是，我绝不认为巴菲特对比特币没有研究，即使他老了，但是，我相信他的研究团队里面不会缺乏来自华尔街的精英，而这些精英对于比特币和区块链的理解，至少不会落后于大多数普通人，而巴菲特不在意这个行业发展的现实，而直言比特币有“严重的泡沫”，这究竟又是为了什么？

小孩子才分对错，成年人只看利益。

没错，巴菲特的这个论调，本质上是传统财富（金融）捍卫者的必然表现。

全世界对比特币最讨厌的是谁？当然是各个主权货币国家的央行啊，越是强主权货币国家，对于比特币越是憎恨。

而另外一个对比特币恨之入骨的势力，是美国的富国银行，富国银行曾经以停止合作的方式威胁多个为比特币交易所提供账户的银行，让这些银行停止了对比特币交易所的转账服务，原因是富国银行认为比特币有可能威胁其在全球美元转账市场的巨大收益，所以，对比特币穷追猛打。

巴菲特是富国银行最大的股东，而且，他还是美国第二大银行的大股东，巴菲特早已经是事实上的美国央行行长，如果他在这个位置上，还对比特币表示好感，那他一定是真的疯了。

如果说比特币存在泡沫，那最多是一个小池塘里面的泡沫，美元的泡沫才是

汪洋大海。

股神在那个世界里还在接受膜拜，在这个世界，他已经死了。

2X戛然而止，市场峰回路转

(原创) 2017-11-09 老猫 猫说



这几天人在韩国，别问我来干啥，作为一个十九大光辉下新竟下岗待就业人员，旅行是很正常的对吧？

这几天一直在研究日韩的人文差异，颇有心得，作为未来的二手日韩人文研究学者，原计划在今天写一篇关于《日韩人对于“我”的认知的差异》，结果，一早醒过来，被各种消息刷屏，只能先放下我的二手学术研究，来聊聊突变的市场。

事情本身并不复杂，2X 团队突然发了公告，声称为了维护社区的统一，放弃了 2X 的硬分叉计划。对于 2X 是怎么回事还不了解的同学，可以看我之前写的《我可能犯了一个错误》，在这篇文章中我对分叉可能做了相对来说很简单的解读。

放弃分叉的原因，其实不必深究，别和我扯什么社区团结，最重要的原因必然是利益，经过之前 BCH 的测试，再对现实算力情况做个评估，再核算下分叉的成本和收益，会加减乘除就能算出哪条路线利益最大，都是成年人，何

必反人性，是吧？

市场是敏锐的，我关注到的最大的变化是，随着 2X 的中止，其他的资产竟然一夜之间桃花开了，为什么会出现这种情况呢？

最简单的原因：资金流动的方向变了。

比特币分叉被普遍看作是送糖果，所以，之前很多资金暂时放弃其他资产，准备去比特币里面领个糖果再回来，结果 2X 不玩了，糖果没指望了，立刻杀回有潜质的其他资产，再正常不过，另外，昨晚比特币在公告出现之后出现一波过山车，高位跑出的资金也有部分跑到了其他资产，而从 2X 品种逃离的资金，也有可能部分跑到了其他资产，如此一来，其他资产出现小阳春就很容易理解了。

之后呢？未来的市场会如何演进呢？是其他资产持续市场持续发酵？还是一波流？BTC 未来会如何走？闪电网络的实施对比特币会带来什么？作为一个中长期的策略，如何平衡比特币和其他品种的投资关系？

建议大家独立思考，训练自己的判断能力，其实比赚钱本身更加重要，很想把我的判断刻在某个区块链上，待几个月后揭晓，看看对不对：）

比特罗汉，你值得拥有！

(原创) 2017-11-10 老猫 猫说



2X 放弃了分叉不到24小时，某媒体报道说又有人准备搞出一个 BTD，当然了，这个 D 的来源必须看起来很高大上的样子，它代表着钻石 (diamond)，现在问题来了：

比特分叉哪家强？

之前的 BCH 分叉，给很多人送了糖果，引起了极大的关注，糖果效应也吸引了很多资金向比特币转移，似乎是一次皆大欢喜的盛宴，然而，这个世界怎么可能出现免费的午餐呢？所有在市场上收到糖果的受益者，其背后都站着自带干粮为你买单的“押注人”，如果他们押注成功了，他们自然大富大贵，如果他们押注失败了，也就是把之前在市场上赚的钱吐了一部分出来，你收到的那些糖果，虽然不至于也让这些富豪们倾家荡产，最起码也让他们少开好几场“爬梯”呢。

问题是，不知道有些人怎么想的，竟然以为分叉是门好生意了，有几台矿机，就敢随便玩分叉了，以为只要分叉出个币，就能沾比特币的光，扬名立万了。

并不是所有玩分叉的人，都如 BCH 分叉背后的金主那么有钱，要想分叉成功，最起码得有几个交易所支持啊，还得拉盘意思一下啊，那怎么办呢？预挖呗，老子先预挖几十万个，PR 的钱不就有了么？反正羊毛出在狗身上，接盘侠总是会有的，至于对预挖的置疑，无所谓了：“爱玩玩，不玩滚！”

26 个字母不够用了！

BTC , BCH , BTG , BTD 已经排队了，别着急，很快，BTX , BTY , BTZ 正在跑步进场，人类和比特币的未来还将如此漫长，26个字母肯定都能用完，加上希腊字母和元素周期表也未必够，不过，中国文化博大精深，分叉 7 次有比特葫芦娃，分叉 108 次有比特罗汉，分叉 100 万次还能有比特百万雄狮过大江，我觉得比特罗汉不错，先预定一个，将来努力分叉给大家，不用谢！

吹牛逼谁不会？你有快速转账，我有隐私保护，你有革命性签名方式，我就能超过零知识证明，至于连个防重访攻击代码都不会写，那不重要，花钱请人就是，缺钱的码农有的就是，只要分叉成功，就相当于有了铸币权，最起码老子爽过了，有币存在就扬名立万，哪怕最终死翘翘了，也相当于在区块链上建了一座坟，别不服，现实世界这么玩城管能放过你？

枪炮一响，黄金万两？

别怪我没有提醒，以小算力对比特币进行分叉，和弄几张显卡自己搞个山寨币完全没有任何差别，玩的还是 2013 年玩烂了剩下的，不要以为靠上比特币就死不了了，分叉出来的币 99.9% 的未来是归零，不信你囤着试试？所以，我建议所有拿到分叉币且能卖的，闭着眼睛第一时间卖，卖早了还能卖个好价钱，卖晚了连糖果都买不起。

从交易所的一方来看，如果接受分叉团队的“贿赂”将其上线，那就是绑架其他交易所，属于同行不屑的品行不端的行为，如果不想理睬这个所谓分叉，拒绝为分叉币提供提取服务，又会被傻小白们指责为贪污用户资产，问题是这些分叉出来的垃圾资产，对于一个有几万币的交易所来说，连个屁都

不算，所以，随意分叉一个币，除了对交易所造成麻烦，几乎啥意义都没有。交易所当然没有义务为任意一个分叉都设置提币，提供这个服务对交易所的精力将造成巨大的浪费，未来会有越来越多的交易所不理睬这些所谓的分叉。

从普通用户的角度来看，现在比特币这么贵，手里能拿着大把等着分糖果的也就极少数人了，如果分叉主导团队没有足够的拉盘实力，你就别来骗炮了，一个币就算 100 块也分不到几个钱，为了这几个钱各个交易所搬家手续费都不划算，谁也不缺你个三瓜两枣的。

从分叉者的角度来说，你也学点好，改变世界的，不是你脑子里的那盘垃圾生意，别以为人家矿霸搞分叉你也能搞分叉，人家不搞分叉了你还能接着搞分叉，最起码人家是真有过理想，腰包鼓鼓，你却连瞎想都沒想明白，你不够本钱拉盘的，不准备几个亿，你玩个毛分叉啊，你这分叉，除了浪费个字母，也就是给别人添点麻烦，其他什么都不是，好么？

USDT，沙丘上的城堡？

(原创) 2017-11-11 老猫 猫说



今日，一则关于《[Bitfinex通过USDT操纵比特币价格](#)》的帖子引爆了国外各大社交媒体。

这篇帖子的中文原告说明的原稿我放在最后的“原文链接”，有兴趣的朋友可以阅读了解，而我这篇文章，只是想告诉大家，为什么，我不建议我们伙伴开的交易所使用 USDT。

在全球法币入口不畅导致对稳定货币强烈需求的现状下，USDT 似乎来得是很是时候，全球大多数的“主流”交易所，都引进了 USDT 作为稳定货币，我作为交易量排名达到过全球第一的交易平台的运营人，当然不会忽视这个现象。

我们海外伙伴开的海外交易所的负责人曾经向我咨询过，是不是可以使用 USDT 来和其他交易所之间增加流动性，我的第一反应是：好想法，第二反应是：需要进行调查。

于是，我们委派了我们有高盛工作经验的 Partner 来对 USDT 进行调研，而调研的结果，可以用“触目惊心”四个字来形容，以下部分，是调查报告的摘录：

- Tether 银行账户没有那么多钱，原因是他们在交易所 / 银行里不断借贷，数量超过其实际的银行存款，而这样做目前没有出事的原因，因为还没有太多人提现，采用 Tether 的交易所也确保只有少数熟悉的用户可以提现美金；
- Bitfinex 作为 Tether 的大股东，按理说可以随时接触到 Tether 的存款，或者可以 0 利息的从 Tether 那里“借贷”，这应该相当于向银行拿钱，但是，USDT 的发行机制完全不需要真实的拥有这些钱，直接发出来交给 Bitfinex 就可以了；

.....

Tether账户里多少钱？

- 以下是他们今年3月31日在官网上贴出来的，显示了全部银行名称，总资产4400多万美金。

The undersigned have audited TETHER LIMITED's Bank Confirmation and hereby certify that the balance amount set out in this letter are the true and complete under investigation in related bank's accounting records on 31st March, 2017 was done on 23rd, May, 2017.

Bank	A/C No.	USD	EUR	CHF
Cathay United Bank	033087700408	106.54	-	-
Bank of Kaohsiung	230510006385	6,697,563.47	-	-
	230509005380	0.00	-	-
First Commercial Bank	20368001075	4,288,085.66	-	13.98
Hwatai Bank, Ltd	3360000C05673	43,454.00	1,415.54	-
KG Bank	018580071208	27,986,375.39	102.44	-
Taiwan Shin Kong Commercial Bank	0498178110518	0.09	-	-
Taitung International Bank	068790022985	5,778,476.66	-	-
Total Amount		44,771,061.81	1,637.98	13.98

- 下图是他们今年9月又贴出来的，这次没有显示银行名称，只是显示了

他们有很多钱，你不必担心。但是，作为一个金钱转换公司，在哪里拥有很多钱，这必须是透明的。

II. Findings

1)

Bank	Currency	Cash reserves per Client's trial balance as of September 15, 2017	Cash per bank as of September 15, 2017	For the benefit of [REDACTED] for the benefit of Tether Limited
[REDACTED]	USD	\$60,919,810	\$60,919,810	[REDACTED] for the benefit of Tether Limited
[REDACTED]	USD	\$382,064,782	\$382,064,782	Tether Limited
[REDACTED]	EUR	€1,590	€1,590	Tether Limited

- 下图是 Bitfinex 和 Tether 联合起诉了富国银行，因为他们所使用的三家台湾银行账户都被停了，因为富国银行停止了与银行之间的美金兑换。但这个事情最后却不了了之，有可能是起诉方担心这个诉讼会影响自己发行 USDT 的声誉，所以，选择了息事宁人的做法。这三家银行都在台湾，也就是说，如果账户依然是停止状态，他们账户上的那些钱，由于合规问题，可能是无法取出来的，也就是说，即使他们是 1:1 的美元准备金，也是没有足够的备付金的。

Dear Yvette,

Further to my email below, please see attached Power of Attorney authorizing us to act as counsel for Bitfinex (IFINEX Inc., BFNXA Inc, and BFXWW Inc) and Tether (Tether Ltd).

In accordance with your request, we are providing contact information for the following three banks in Taiwan where our clients have accounts for paying, receiving, and transferring funds.

Hwatai Commercial bank

Swift Code: HTBKTWTP
Add: 1F., No. 33, Jingye 4th Rd.,
Zhongshan Dist.
Taipei City 10466, Taiwan.
Contact person: Miss Sandy Lou / Vice President / International Banking Department
Tel: +886-2- 2752 5252 ext. 7768 / +886-2- 2532 6080
Htb5458@hwataibank.com.tw

KGI BANK

Swift code: COIBTWTP
Add: 3F, NO. 125, SEC. 5, NANGING EAST RD.,
SONGSHAN DISTRICT, TAIPEI CITY 10504,
TAIWAN, R.O.C.
Contact person: Miss Gina Lin / Vice President / International Banking Department
Tel: +886-2- 2171 1088 ext. 7602 / +886-2-2171 7602 (direct)
ginalin027688@kgi.com

FIRST COMMERCIAL BANK, TAIPEI, TAIWAN

Swift code: FCBKTWTPXXX
Add: No. 30, Sec. 1, Chung King S. Rd.,
TAIPEI 1005, TAIWAN, R.O.C.
Contact person: Mr. John Lee / S.V.P. & Division Chief / International Banking Division
Tel: +886-2- 2348 1300 (direct)
i0116@firstbank.com.tw

- 下图是说 Friedman LLP 这个财务审计公司，服务于Tether。在 Friedman 写的报告里，备注表明他们没有评估 Tether 拿钱只做代币的现金兑换。换句话说，Tether 拿钱做了其他投资 / 借贷，我们这个

财务审核公司不负责任。这意味着审计公司的报告完全无法证明 Tether 没有擅自发行超过 存储的 USD 所对应的 USDT。

Note 1: The [REDACTED] account is in the name of a trustee held for the benefit of Tether Limited. FLLP makes no representations about the sufficiency or enforceability of any trust agreement between the trustee and the Client.

Note 2: FLLP did not evaluate the terms of the above bank accounts and makes no representations about the Client's ability to access funds from the accounts or whether the funds are committed for purposes other than Tether token redemptions.

- 如果 Tether 在银行不停的有不同额度的存款和取款进进出出，会引起银行监管的注意，但目前并没有这样的消息，推测是因为 99.99% 的 Tether 用户不会提款。

基于以上情况，我对我们海外伙伴的建议如下：

无论 USDT 看起来多便捷，能带来多好的交易量，具有多大的诱惑力，请绝对不要使用 USDT，如果你们想成为行业中安全的中坚力量，你们就必须要毫不介意收益选择“最安全原则”，如果有一天 USDT 崩塌了，最起码还能有一个交易平台是安全的。

一个没有实际资产锚定，并且是中心化发行的且没有法律授权的伪法币，给市场带来的风险无疑是巨大的，这相当于制造了大量的伪钞，Tether 明显是以区块链方式在打发行美元的擦边球，其背后的法律风险巨大，一旦这种行为被指控，所有涉及 USDT 的交易所，都将面临巨大的信任危机，因为，这相当于管理方的失误让假钱混进来了。

昨晚的全线暴跌除了 BCH 的大金主兴风作浪带来的跟风效应，是不是也有 USDT 被质疑造成一部分人抛售避险呢？

最后一个附加问题：

如果 USDT 崩塌，比特币以及其他区块链资产的市场会如何变化？欢迎各位分析专家以此为题目发表自己的观点。各位预测大神们，证明自己判断能力的机会来了。

因为苹果手机用户没法打赏，很多朋友留言说很遗憾，现在机会来了，如果你想表达心意，可以给我打赏一个 EOS。

地址 : 0x7192402ec373ad005b2a3925108a08cb6b7ac6ea

以下二维码也可以，是一样的地址



虐屋

(原创) 2017-11-26 老猫 猫说

住处不远，有个小坡道，叫『圣坂』，坂在日语的含义就是坡的意思，这条坡道位于港区，照片中右边远处的建筑是科威特大使馆，很有特色的一座建筑，有兴趣的朋友可以谷歌，今天的重点不是它。



陪我散步的朋友说前面有座房子，好像是一边想一边盖，盖到自己也不知道

怎么收尾了，然后就放在那里了，于是我看到了下图的这座房子。

后面的米黄色的楼只是背景，和这个主角无关，他们之间隔着一条通道。

第一眼看这个『建筑』，感觉是待拆除的违章搭建。



转到另一面，才发现这个『建筑』更多令人不解的逻辑。

整个建筑是用非常厚实的混凝土钢筋浇筑而成，牢固程度在日本这个地震国

也得给满分。

墙体上的装饰物，如果能称之为装饰物的话，是狰狞而尖锐的。

照片中没有拍出来的，是这个建筑内部的逼仄，感觉我这个普通的身高在里面脑袋能碰到天花板，并且，八面透风，没有任何传统意义上的门窗，里面堆放的，都是各种工具及器材，如果不在里面搭一个帐篷，绝对没法满足任何居住的需求。

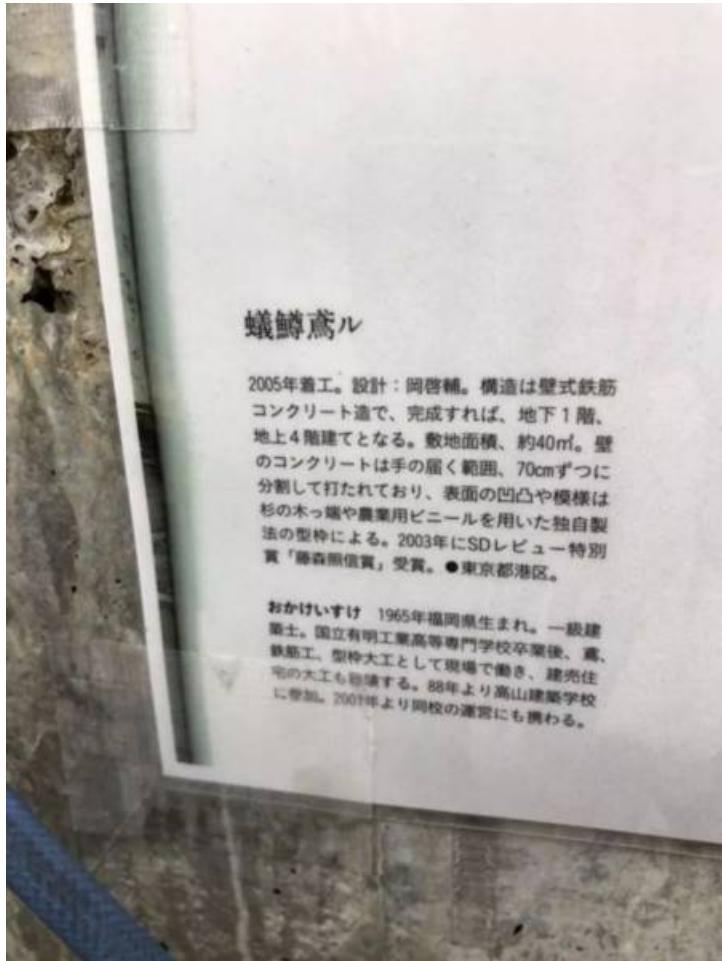


在这个『建筑』的外墙上，找到了说明，这竟然是个『艺术品』，而且是还没制作完成的艺术品。



这座建筑 2005 年就开工了，已经造了 12 年。

楼主竟然是日本著名的建筑师，其他信息大家自己看吧。



貌似还被称为『杰作』，所谓『艺术』的自由，大概就是这样无拘无束的吧。

除了巴塞罗那那座建造了 130 多年还没完工的教堂，这大概是另外一座看起来永远无法完成的建筑了。



セルフビルの大作、(錦鯉丸)のアート宣言!

20

感谢你看完这篇，可能很无聊，文章标题我随便起的，不知道对不对。

悄悄的说下，我注册了推特的账号：LaoMao @ywzsir

怎样才能摆脱“韭菜”思维？

(原创) 2017-12-06 老猫 猫说



币价越来越高，市场越来越浮躁。

这两天上线的 UIP 和 CMT 据说让很多参与者损失不小。

是项目方和平台在联手割韭菜？如果你因此而受到损失了，为什么你就是那个千里挑一的“韭菜王”？

这篇文章，不是奚落那些被“割”的“韭菜”，我非常理解新人们的焦虑和不甘；也不是为任何一个项目方和平台洗地，行业的发展需要理性，如果在市场波涛中翻滚沉浮的“韭菜”们，能从以下的文字中，获得一些帮助，能更加理性的思考自己的投资行为，我也就满足了。

相信这是一个长期多赢市场

我多次在公开场合中讲过，我在 2013 年花六千多块钱买的 20 个比特币，至今还在手里。

这不是运气，也不是什么忘记了然后突然想起来的，而是真真切切的就是看着价格起起落落而一直拿在手里，没有过任何抛售的念想，哪怕现在已经超

过 200 倍的收益，我依然没有考虑在某个价位卖出的想法，在比特币这件事情上，我彻底放弃了任何做波段的想法。

原因只有一个，我相信区块链技术的发展无法抵挡，而比特币作为区块链资产市场的基础货币，将会经历一个超长的大牛市，所以，不管它如何涨跌，我都找不到抛售的理由，只要它作为区块链资产市场基础货币的基本面不改变，我就会一直持有。

如果想参与这个市场，必须有一个理由，这个理由应该强大到和我绝不抛售比特币的理由一样强大，而我的理由就是：区块链投资市场将是一个长期多赢市场。

赌博也是一个市场，它是一个负和市场，因为赌场在抽水，赌徒们钱是在逐渐减少的；

股市也是一个市场，它是一个（不确定）市场，譬如某国市场和某国市场就不一样，因为一个是价值发现的市场，而一个纯粹是为XX筹款的市场；

但区块链资产市场却是一个长期多赢市场，因为有越来越多的区块链资产的价值发现会伴随着整个区块链技术对世界的改变而发生，尤其在这个市场去X国化后，整个市场的变成了更加纯粹的市场，不确定性大大减少。

请注意，长期多赢市场只意味着机会更多，赚钱的几率更大，但绝不是随便怎么玩都赚钱，如果你一意孤行追涨杀跌，再好的市场你也不该来参加。

不要迷信任何大V

这件事如此重要，以至于我必须要在这里再三强调。

任何所谓的大V，都是一个普通人，就算经验再丰富，也不见得所有事都能判断正确，更何况，如果你只是根据他的只言片语进行投资，那本质上就是对自己的资产不负责任。更何况，有些大V 出尔反尔习以为常，若说他对你的影响不夹带私货，我才不信。

请记住，你听大V的，亏了钱他不会补偿你。

任何大V对项目的站台，只能证明他和项目方认识，其他什么都不能说明。

如果这个大V还劝你买买买，将来一定会涨到多少，那一定是收了项目方的钱了，你要真信了，那只能是猪油蒙了心。

不要迷信任何大V，包括本猫，独立思考才是盈利的基础。

不要想赚到市场中每一次波动

“韭菜”也分三六九等，最辛苦的韭菜，特征非常明显，钱不多，却不愿意放过市场中的任何一次波动和机会，最好能把每个波动都能玩上一个低买高卖，为此可以 36 小时不睡觉，72 小时不闭眼，这全球 24 小时不间断的交易，把他们折磨的夜不能寐，日不能食。

今年上半年我参与编织的 GBI 指数现在已经 15000 点了，2017年的1月1日这个指数才1000点，如果做好配置，什么都不做，甚至不参与任何一次IXO，到现在应该是资产上涨 15 倍了，请问，辛辛苦苦追波段的你，资产增长跑赢指数了么？

弱水三千，只取一瓢，做你看的懂的投资，抓住一波大的机会，足以改变你对这个市场的理解，有一个规律在这个市场被反复验证：独立研究，低频交易，胜算更大。而一旦建立了正确的投资理念，只要不加杠杆，短期的盈亏一点都不重要，三天做个波段和三个月才关注一次仓位的人，肯定是后者赢。

（备注：GBI指数可以在 inblockchain.com上可以看到，也可以搜索微信小程序“区块链全球指数”）

投资前先问自己十几个为什么

你为什么投这个项目？

这个项目的负责人靠谱吗 ?
他有什么历史成绩能证明他的能力 ?
这个项目的逻辑合理吗 ?
真的需要区块链技术来解决吗 ?
这个区块链的速度和吞吐量能满足这个项目的需求吗 ?
这个项目的市场有多大 ?
这个项目推进的难度有多大 ?
为什么这个项目要找你拿钱 ?
你为什么会有机会投这个项目 ?

.....

以上是我写这篇文章时候随手写的问题。

其实可以问的问题更多 , 如果你去参与了某个项目的投资 , 只是看看 K 线 , 甚至连 K 线都没看 , 就是看看群里的氛围 , 你就去投钱了 , 你的钱是偷来的么 ?

做你看得懂的投资 , 如果知识不够 , 就去补课 , 这个世界真没有免费的午餐 , 要不 , 即使你侥幸投资了好的品种 , 也一定拿不住。

白马黑马的差异化投资

任何一个市场 , 都有白马和黑马的说法。

区块链资产市场也一样 , 特别的是 , 区块链资产市场的白马如此显而易见 , 很多新人却视而不见。

比特币本身是最大的白马 , 但多少人看着他一路奔跑 , 却始终没上车。

以太坊曾经也是大白马 , 从起点骑到胜景的人却寥寥无几。

如果你想投资这个市场 , 一定要想想哪个品种会是当前和未来的大白马。

对白马视而不见 , 不是色弱 , 而是希望获得更高的暴利的贪婪左右了心性。

爱在黑夜里寻找黑马，不是因为有明亮的眼睛，只是因为盗墓笔记看多了想一夜暴富。

很自豪的说，我没有错过大的白马机会，这是我投资成果的主要构成。

我也骑上过疯狂的黑马，但在我的营收成果中，比例竟然不值一提。

想作死就All-in

假如你把市场看成赌场。

All-in 只有 50% 的存活机会。

赌博的胜负不是看赔率，而是看你有多少次出牌的机会，有些赌博，钱多真的能压死钱少。

就算区块链资产投资市场是长期多赢的市场。

但里面陷阱重重，坑蒙拐骗也不在少数，如果你傻傻的天真的以为靠一次押注就能改变人生。

为什么不去拉斯维加斯？反正你只有一次机会。

配置，配置，配置，我大半年前写的关于配置的文章依然有效，建议新手们翻回去再看看，只不过，基础配置部分已经有了变化，请学习配置的逻辑，而不是照搬那时候的配置建议。

控制风险，愿赌服输，不要阴谋论

该说下 UIP 和 CMT 的事情了。

UIP 有人觉得被坑了，竟然是因为项目方想给白名单的用户多送 50% 的美好愿望造成的。

不得不说，项目方把私募的提前发出是经验不足造成的失误，更重要的是，很多参与者完全不关注平台的公告，快照分配多送50%，和股票中的除权一样，造成了短期的价格下跌，这事本来很正常，但跟着杀跌，然后各种阴谋论，然后恨不得项目方承担责任，这就是投资的不成熟了。

其实，真正造成一些参与者不满的是，刚把 EOS 投出去，EOS 暴涨了，UIP 却暴跌了，这让一些参与者像赌徒一样的输红了眼睛，这才是一些人愤愤不平的根本原因。把 EOS 投出去了，却不补仓对冲，那就是对自己的投资不负责任。

投资本身极大风险，你难道是为了 3 天之内胜利出局来参加这个投资的么？如果因为你的草率却要别人承担责任，你是一个合格投资者吗？你的良心不会痛吗？

CMT 的事件更加离奇，一个品种是啥都不知道，瞬间拉高到几百块，然后，又砸到几块，那些在这个波动中赔钱的“韭菜”，又祭起了战无不胜的“阴谋论”大旗，说什么项目方和平台联合割韭菜，问他是，哪个平台放着安稳的手续费收入不踏实，有兴趣来割你这个小韭菜的一波流？这种混乱的剧烈波动，不过是浮躁的投机氛围下，韭菜们的自相残杀而已。

不排除有作恶的平台，但他们算算这个量级是不是值得。

不排除有些项目和骗子没啥两样，但请睁大你的眼睛判断清楚，真正做事的团队和骗子还是有差别的，既然你投资了，就该给团队时间成长和发展，如果你希望三天就能赚钱离场，还是那句话：

你为啥不去拉斯维加斯呢？

热爱生活，领悟逻辑和因果

事实上，这些年的投资经验，让我越来越感觉到，投资和生活一样，也是讲

逻辑的，日出日落，朝花夕拾，种瓜得瓜，这本身就是自然过程。

区块链的市场发展再快，也要符合世界的规律，只不过速度比其他领域快很多倍而已。

以理解世界的方式去理解市场，像修葺花园一样的管理自己的投资，放弃那些杂草，配置好红花和绿叶，闲时看看书，去远方走走。

生活本身才是最重要的。

祝愿你早日成为一个投资成功的“生活家。

上上篇文章我收取了 EOS 作为打赏，竟然收到了300 多个EOS，感谢两位给我打了 100 EOS 的土豪，现在 EOS 太贵了，我还是把二维码贴出来，只要是 ERC 20 的代币我都收，我很好奇能收到点啥，哈哈哈。

地址：0xb5e75612fF78CCdDcf3E1C0a4d5d850ce631f54F



该来的终会来

(原创) 2017-12-23 心灵按摩师：老猫 猫说



标题图与文章内容无关，觉得喜欢就用，哪有那么多好看又切题的图！

我知道很多人在等我的文章，真的！

已经很久不谈行情，但看到很多新人面对这样暴戾的市场的无助和惶恐，我觉得我该做点什么。

阅读下文之前请确认以下几点：

- 本文所有观点仅供参考，如果因为看了本文的原因而产生亏损，本猫概不负责。
- 本文不会对市场有任何影响，万一碰巧，那就是纯属巧合。
- 本文所有观点都为个人主观观点，没有任何数据支持。
- 我个人持有一定量的数字资产，请注意我的言辞可能有不适当的倾向性。

2017年12月22日 冬至

在北京是吃饺子的日子（反正北京什么节都吃饺子）。

昨天的区块链资产市场，上演了疯狂的暴跌行情，到底是割韭菜行情还是包饺子行情，朋友圈传得不亦乐乎。作为一个佛系操作选手（我也是昨晚才知道我有这个称谓），很明白一个道理：该来的终会来。

言归正传，直接了当的说下我对市场暴跌原因的判断吧。

- 1、本次比特币价格上涨的重要原因是美国的合规性期货市场的建立，由于合规性期货市场并不进行实物交割，其价格走势只能依赖于实盘走势，习惯于控制市场的期货巨头们为了获得对现货市场的价格控制权，一路疯狂建仓，才导致了比特币现货价格的一路上涨。当市场开启，并且成功的诱多之后，布局大量的空单，在现货市场上疯狂抛出现货，爆多头的仓位，获得暴利，是合理操作手段。
- 2、比特币从 6000 美元上涨到将近 20000 美元，几乎没有什么像样的回调，这一轮史诗级的上涨，积累了巨量的获利筹码，需要一场暴跌来让一些人获利离场，再牛的走势，也要提升市场平均成本，才能一步步的整固抬高。
- 3、某交易所被盗币是引发暴跌的导火索，但事实上这个三流交易所被盗币对市场原本影响有限，明显被很多『刻意』的传播最终导致了恐慌。
- 4、很多国家的财务报告是无法统计数字资产的，一部分机构投资者需要抽回法币头寸做年终报表，让业绩变得好看，要不影响团队年终奖励。

以上 4 条已经足够说明本次暴跌是整个市场的『刚需』，哪有只涨不跌的市场？该来的总要来的，本次暴跌来得如此理所应当。

问题：之后的市场会怎么走？

以比特币为例，请思考以下几个基本问题：

- 1、比特币的价值来源是什么？
- 2、比特币整体的趋势的是在增长还是在消减？
- 3、合规期货交易所和即将上线的 ETF 对这种趋势的影响如何？
- 4、比特币是否具备一个漫长的熊市的基础？
- 5、机构投资者计算完投资收益的法币头寸还有没有更高回报率的去处？

我相信大家对上面的问题会有自己的答案，所以不再一一解读，在过去的时间里，我们都在一路成长，我相信我的读者也应该有更好的思考能力。

区块链市场的一些投资原则，也许能帮助到你：

- 1、用丢掉了不心疼的钱来参与投资；
- 2、投资区块链资产本质上是一种资产配置，而不是暴富手段；
- 3、对于优质的品种：屯、配置、不要看；
- 4、生活比投资更加重要。

最后，说说我对本次暴跌的心情

暴跌那一刻要做到没有一点难受，那肯定是反人性的，账面资产缩水谁都会心疼，尽管可能永远都用不到那些缩水的资产。

不过，这样一个大调整，等于是确定了阶段性的底部，因为对市场未来不确定而不踏实的心，算是放下来了。

还是那句话：比特币的价格，短期不可预测，长期毫无悬念的上涨。

我有一个梦想

(原创) 2017-12-25 刚上任的老猫 猫说



今天，我上任了 BigONE 的 CEO。

说实话，有点小激动，只是激动的点可能会出乎你的意料。

能让我激动的事情其实不太太多，哪怕是赚钱，最近我『顾问』了几个项目，是因为这几个项目确实还不错，如果我想要赚钱，开个口要个私募，上线后赚钱几乎是必然的，但是，大家可以去问任何一个项目，我有没有说过哪怕一句要私募的话？为什么？因为我懒，我已经懒得去赚这看起来理所当然的钱了，我之前的投资成果，已经让我赚到了很难被花完的钱，为什么还要如此麻烦的去增加没有意义的数字呢？

今天能让我激动的是：终于可以做一个理想中的交易平台了。

这一次，我将为了理想而战！

我理想中的交易平台是什么样的呢？

1、功能稳定并且足够安全的平台

目前 BigONE 还正在为这个目标而努力，很快会有焕然一新的版本，但那不是目标，而只是一个新的起点。

这个目标我不想说太多，因为这是一个交易平台的基本要求，尽管目前 BigONE 还没达到，达到这个目标后，将满足用户的绝大多数的交易需求，而不会有明显的系统瓶颈问题，这也是 BigONE 完全重构交易系统的原因，而对用户操作的响应，将更加趋于快速和自动化。另外，还会有一些独特的功能，能满足用户们的交易需求和资产管理需求。

2、干净的平台

我说的干净，是平台做的事情是经得起自己内心检讨的平台。

其中至关重要的一条是：不刷量。

很多新手用户会觉得这个事没那么严重，刷点量怕什么，平台数据好看，盘口还显得热闹，但问题是，平台只要出现了任何刻意的刷量，那一定是管理层授意的，如果管理层默许或者授意这种虚假的行为，实际上是给了团队其他成员一个很坏的暗示：原来虚假是被许可的，这样的团队，一旦面临考验，选择虚假还是坦诚会成为问题，而这有可能会成为压垮系统的稻草。

所以，我会敬重所有不刷交易量的同行，但会鄙视以刷量来刷存在感的平台，不管他交易量排名多高，能做大做强做长久的交易平台，管理者一定要有干净的品性。

3、透明的平台

之前我担任云币网 COO 的时候，团队总是试图从市场中挑出优质的品种，这甚至成为很多用户认可我们的原因，但是，我必须承认，这一点其实我们做错了。

区块链行业创业，90% 的情况下项目会失败的！

如果确定的知道这一点，我们做的选择谁能保证是对的呢？如果因为我们的选择，而错失了上线好的品种，于我们是不是一种错误呢？

作为一个交易平台，本质上不该去主观判断一个交易品种，除非这个品种明显的涉嫌欺诈和基本的逻辑错误。否则，在能力范围内应该无差别的上更多的交易品种，但任何交易平台，能交易的品种是有限的，所以，交易品种上线能否给平台带来切实的利益，似乎是一种选择的方式。

如果有可能，对希望上线的项目，透明地向项目方收上线费，未尝不可，收来的代币一部分以糖果方式分给平台用户，一部分为市场提供流动性，只要不作为平台的收益而套现，这可以看做帮助项目方更加分散的发行代币，何乐不为呢？更加极致一点，干脆透明项目方愿意交付上市费用的数量，自动排名排序.....

透明还可以来得更加狠一点，譬如，可以把所有准备发糖果的代币都放在一个账户，这个账户的市值是公开的，一旦市值到达某个点，就自动触发一次分糖果的过程。

云币之前是不收上市费的，而现在 BigONE 则必须收上市费，我现在公开宣布，如果希望到 BigONE 上线的品种，基准费用是发行量的 1% 的代币，如果你项目市值高，我们往下谈，如果项目市值低，我会往上谈，基准费率会随着 BigONE 交易量排名不断往上调整，想谈的趁早。

另外，由于 BigONE 承诺的是按照手续费收入的 40% 来回购 Big 代币，所以，同样可以透明公开手续费账户的市值，所有人都可以根据交易量算出手续费数据是否正确，大家能看到每周手续费中的 40% 去回购 Big 代币并通

过区块链查询到销毁的数量。即使某些大做市商的费率可能会比普通用户低一点，也没有关系，公开被优惠的交易量，也能让数据大致符合，这比所谓利润的百分比销毁要靠谱的多。

4、有创造力的平台

交易的创新是无止境的，而一个平台在满足基础的功能和稳定性的需求之后，能否为用户提供创造性的服务和功能，是平台与平台之间的重大差异。

以什么方式表达自己对项目的观点？

以什么方式让给用户能够享受『睡后』收益？

能否满足用户多元化的需求？

.....

如此种种，每个问题，我都有一堆答案，但是，我不能说，因为我还没来得及完成，如果我的创意被同行抢先了我会心疼。

之所以在稳定安全的基础上要做到透明、干净，这是因为，我希望这个平台最终能真正成为『全民所有』共享成长的平台，也成为这个世界上少数最有价值的平台之一。

之前在国内做交易平台的时候，始终在担心政策的变化，一切都在赶时间，对于交易平台的推进只能无限的去满足大量增长的用户的基本需求，而现在，我和我的团队在海外，有机会不那么赶时间的做一个服务于全球的交易平台，在安全合法的体系下，我们可以慢慢的走每一步，放弃对排名的渴求，用足够的时间把这个平台打磨到满意。我们不争朝夕，只希望以克制而温和的方式，去完成一个令人满意的作品。

最后，我想告诉大家：能够完全不为钱而工作，真的很爽，有机会你一定要试一试！



老猫 2017 的年度总结

2017-12-31 老猫 猫说



今天的图很带感，不知道有几人能看懂。

去年我的总结是在 11 月份写完的，那时候我刚刚在一块听听做了一期讲座。因为一块听听的第一个讲座是笑来的《我的年度总结》，对我很有启发。所以，我在我的公众号《猫说》也发布了我的年度的总结。

当时给自己定的目标，主要有 3 个：**工作、减肥、英语。**

结果是：工作成果比计划超过了 100 倍 +，减肥成果为零，英语学习已经分叉成学习日语了。

事实就是：计划赶不上变化快！

现在回头看 2017 年，几乎是魔幻的一年，这一年对于在行业中起起落落的人来说，可能都会像坐过山车一样的感觉：惊险、刺激、头晕目眩。

现在已经临近年底，各种区块链资产的价格一涨再涨，我的工作和生活也已

经找到了一条新的轨道，且不论是暗流涌动，还是内敛待发，今天把过去一年的得失抒一下，再谈其他。

上半年：忙碌的播种。

2017年的上半年，从结果上来说，远远不如下半年精彩；但下半年的精彩，完全来源于上半年的布局。

在上半年，我完成了如下的布局：

- 《猫说》的持续更新，让更多朋友有机会了解到这个市场；
- 《猫友圈》的建立，建立了当时行业第一社区（还有可能是收入最高的社群◎）；
- 《一块听听》完成了4个重要的基础课程，为新手用户提供了解这个行业通道；
- 在云币的工作，也基本完成了优秀交易品种的布局。

下半年：收获与挫折。

2017年的下半年，可能是很多人的『大V之年』，这个V是指的资产的走势图，我也概莫例外：

也许是运气，加上之前的一点努力。

云币上线QTUM的交易时候，交易量达到了全球第三；上线EOS交易的时候，交易量达到了全球第一。

随后，我参与了ICOINFO这个项目，而这个项目的交易量，也在短期内达到了全球前列的排名。

INB一时间成为了区块链世界里当时炙手可热的存在，但是，所有的一切终

止于 9月4日的监管。

失去的不仅仅是两个全球领先的“交易平台”，甚至，原本已经定于 10 月 24 日在纳斯达克敲钟的计划也泡汤，我竟然曾经距离上市公司董事的身份那么近。

后面的事情写起来有点索然无味了，非常多的时间花在了 ICO 项目清退和团队转型之上。现在看起来，似乎云淡风轻，但身处其中，经历的风浪和危机难以言表。

来年的愿景

新的一年，我将选择全新的生活方式：移居日本。

我已经决定居在日本了，一方面是我自己喜欢，另外一方面，也是为了事业的安全。为了生活的便利，尽管不得不像个小学生一样学习日语，很辛苦，但人生的意义不就是不断的走出舒适区么？

所以，新年的愿景，是把日语学习到具备生活自理能力。这个看起来不难，做起来不易。

从小有个愿望，能够在全世界生活，现在终于能得偿所愿了，定居日本算是第一站，未来，我还希望有机会去更多的地方居住和生活。

工作方面

不再有金钱的羁绊，工作将成为理想而不再是负担。

有人说之前的两年，我让许多人获得了财富的巨大增长，我说那是共同的成就。如果他们无法理解我的判断，且不以实际行动和真金白银来践行，那他们依然什么都没有。而如果我没有他们的支持和鼓励，我不过也就是自己赚了点小钱的苟且人生。

面对未来，我会去做什么？

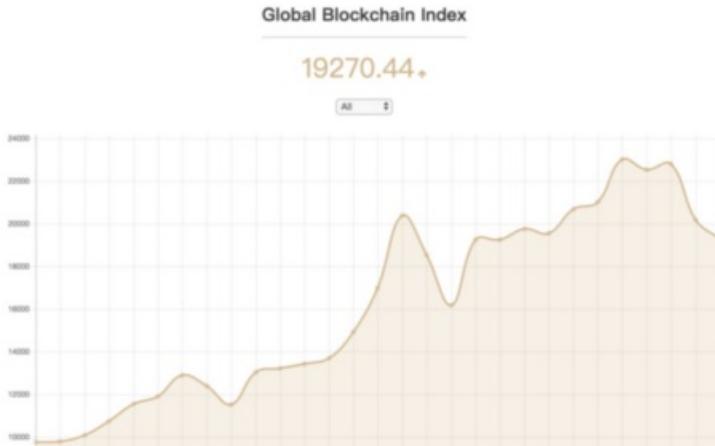
以我的经验和能力，以大浪淘沙的方式去建立一个优秀的团队，这个应该不会让大家意外。以创造性的方式，为区块链行业提供新的价值，做一些自己很期待，他人也会很惊喜的事情。

樱花季节，我或许会邀请 30 位因为我的原因在财富上已经毕业的同学来东京小酌，体会上好的人生，同时，沟通对未来世界的理解。

《猫说》最近的某篇公众号最后的“阅读原文”，会发布参与的登记表格，敬请关注。

关于 GBI 指数调整的说明

(原创) 2018-01-04 老猫 猫说



图片来源 : inblockchain.com

2017 年年初，我主导编写了一个 GBI 指数，这个指数在 2017 增长得非常惊人，从 2017 年 1 月 1 日的 1000 点开始，到 2017 年的年底，竟然最高超过了 20000 点，这意味着，如果随时保持资产的配置比例和指数一致，年收益率大概是 20 倍，是不是很“佛系”？

但是，事实上根据指数比例配置资产是做不到的，就算每天调整，也最多是接近，这也是为什么没有办法根据这个指数推出“指数基金”交易的原因，在区块链资产市场，真正的“指数基金”还需要从逻辑上重新设计才能面向市场。

去年编写指数的本意相对简单，希望找到一个能独立于单个交易品种走势的趋势性市场轨迹，这个指数也确实比较合理的反应了市场的趋势。经过了将近一年时间的试运行，我们对这个指数的意义有了更加深入的了解，所以，在 2017 年年底，我们对指数的成份构成和权重比例做了调整，作为指数的主

导编制人，我把对指数调整的一些原因对大家公开：

1、比特币的权重从 50% 降低到了 30%。

比特币随着市值上涨，其面临的不确定性越来越多，作为一个单一品种，单日涨跌幅 20% 以上的极端行情对指数影响过大，降低其权重，会让指数走势相对平缓，有利于趋势的观察。

2、增加了 EOS，并将其权重放到和 ETH 一样。

同样是区块链工业基础，不同的次代，放在一个基准线上观察，对趋势具有对冲的优化价值。

3、BCC 和 QTUM 作为两个现象级品种，按照 5% 计入权重。

4、其他品种做了一些增减。

为了反应行业的『多链性』，ETH 的链上只选了 ETH 和 DGD，DGD 被选上有两个原因：第一，它是 ETH 上的第一个 ICO 项目，具有长期观察价值；第二，它是一个区块链稳定货币的受益概念，具备独特性。而 EOS 只是临时的使用了 ETH 的链，未来肯定会独立运行，所以，不算 ETH 的链上品种。

5、依然没有加入瑞波。

因为瑞波是一个完全中心化可以随意发行的品种，我至今认为它和区块链的价值没啥关系，而且，它的涨跌与整个区块链市场没有任何关系，所以，放弃将其加入 GBI 的统计会更有利于指数的合理性。

6、其他的调整也都经过了认真的考量，在此就不一一解释了。

7、GBI 指数的成份品种和权重每年会调整一次。

调整的时间为每年元旦前后的一周之内，调整的目的是为让指数更有效的反应行业趋势。

我们希望 GBI 指数能真正成为行业趋势的指针。

特别提醒：指数不作为任何投资依据，以指数权重资产作为投资依据，盈亏与本人及指数编制团队无关。

除了 inblockchain.com 可以看到指数，搜索微信小程序：**区块链全球指数**也能看到，另外，『**非小号**』平台置顶的第一行也在显示这个指数。下一版的 BigONE 也会接入这个指数。

我要推广一下这个 GBI 指数，因为它已经变得更加成熟了，会具有更加可观的参考价值，欢迎更多平台接入 GBI 指数，如果你有你自己运营的平台，并且接入了这个指数，可以在这篇文章给我留言网址，并且留下 ERC20地址，我会根据影响力打赏一些 big，作为感谢。

接入指数的专用 api 链接：

<http://gbi.inblockchain.com/markets/gbi?json=1>

最后注意下

BigONE 又又又准备了很多糖果，这次准备玩得更有趣，有趣到我想想都嗨皮，让我们以更加有趣的方式来『欢度春节』。

对 Giancarlo (Bitfinex 和 Tether 的 CFO) 的采访报告

(原创) 2018-01-21 老猫和老猫的同事 猫说

前言

老猫曾经是 USDT 的质疑者，之前写过一篇 [《USDT，沙丘上的城堡?》](#) 质疑 USDT 的安全问题，并表示 BigONE 将不会上线 USDT 的交易。

随着近期行情的巨大波动，平台用户对稳定货币的需求也愈发增长，而目前 BigONE 平台上仅有的稳定货币 bitcny 交易对由于本身也因为 bts 价格下跌而流动性降低，导致平台用户在行情波动时难以有效避险，这是一个我们不得不面对的挑战。

尽管之前有不少朋友和我推荐过 USDT，但由于没有直接接触的机会，以及受到网上的各种负面影响，始终没有实质性的进展。

1 月 28 日，还在京都的我接到 赵东 的电话，说 Bitfinex 和 Tether 的 CFO Giancarlo 到了日本，有个聚会，希望我参加，于是我当天从京都赶回，晚上参与聚会见了一面，但由于晚上参与的人数众多，只泛泛聊了几句，加了联系方式。

为了能更加深入的了解 USDT 的安全性，我们约了 Giancarlo 单聊，他非常爽快的答应了，于是，我们约定时间，到达了他下榻的酒店。在酒店大堂吧，我们开始了深度的沟通。

访谈过程

时间：2018 年 1 月 19 日 下午 2 点

地点：Park Hyatt Tokyo 41 楼 大堂

Giancarlo 是个直率的意大利人，当我们表明了来意后，他便开始了接连一口气超过 20 分钟的表述，介绍了他们的团队和愿景，大致内容如下：

1. Bitfinex 的 团队50人左右，客服团队最近新增至 20人左右，团队已经实现去中心化管理，分布在世界各地；
2. Tether 团队不是为了钱工作，作为早期比特币投资者，对行业有责任和使命感，认为行业应该团结起来，共同对抗传统金融势力对资源的垄断；
3. 美国银行正在以各种手段对他们进行封锁，他们也在全球寻找合作机会，为了避免美国银行业对他们存款银行的胁迫，Tether 在未来有可能不再继续使用美元锚定，而使用 欧元、日元或者其他锚定货币，韩国近期政策反复，银行和政府合作性低，所以，锚定韩元的可能性很小；
4. 他们所接触的银行家大都是好几十岁的老头，完全无法理解这个世界正在发生什么，以他们来看，未来的世界只有两种银行，一种是死去的银行，另一种是与区块链行业合作的银行。

之后，老猫以二手记者的身份又提出了几个问题：

老猫：您对 Basecoin 有什么看法？

Giancarlo : Basecoin 项目本身我先不做评价，但他们的 BD 太傻X了，来找我们谈合作，还没开始谈合作，就直接对 USDT 的本身进行攻击，这让我完全没有和他继续谈下去的兴趣，他们难道不知道，我们并不是他们的竞争对手，我们共同的对手应该是传统的金融体系。

老猫：您对稳定货币未来规模的预期如何？

Giancarlo : 面对现在接近 1 万亿，未来会超过 10 万亿的区块链资产市场，避险需求、稳定价值的转移的需求永远是存在的，不管是一个什么样比例的存在，稳定货币未来的市场都会远远超过现在的市场规模。

老猫：能否解释下 Tether 和 Bitfinex 平台的关系？

Giancarlo : Bitfinex 目前持有 Tether 不到 10% 的股份 , Tether 的股份已经被多个平台购买 , 所以 , Tether 本身不属于任何一家平台 , 是独立的第三方公司。

老猫 : 包括我在内 , 之前也看到各种对 USDT 的置疑 , 你们对这样的声音有什么想法 ?

Giancarlo : 由于美国银行的胁迫 , 以至于我们并没有什么办法完全公开我们的银行账户 , 所以 , 如果有可能 , 我希望你能帮助我们给大家传递正确的信息 , 稍后 , 我会邀请你去查看我们的账户 , 你将能见证我们的真实和安全。

(本次访谈由我的助手和同事薄荷以及我本人共同完成。)



照片右边为 Giancarlo

访谈即将结束的时候 , 赵东因为要去其他地方来和 Giancarlo 道别 , Giancarlo 邀请赵东和我一起去他的房间 , 验证他们公司的账户资产。

见证过程完成后 , 赵东立刻发了以下这条朋友圈。

完成

详情



赵东

刚才和老猫在Giancarlo (BFX 老板, CFO) 房间看了Tether 和 bitfinex 的账户, 其中Tether账户有18.3亿美元, Bitfinex账户有11.x 亿美元。完全破除外界关于USDT的一切谣言 😊



日本 · 东京

2018年1月19日 下午3:33



以上照片放大如下：



事实上，我和赵东不仅仅验证了 Tether 的资产，还全程了解了 Tether 系统的运行原理，甚至，所有的历史交易以及每一笔正在活动的资产变动的转移，都可以在 Tether 的系统中一目了然。

所以，我们可以信任 Tether 和 USDT。

BigONE 也将尽快上线 USDT 的交易对。

特别说明：老猫本人目前不持有任何 USDT，与 Tether 没有任何私人的利益关系，以上所有的访谈内容尽可能表达双方沟通的正确信息。

以下内容与以上访谈无关。

最近经常有人告诉我，和我的合影会被神奇的利用，今天竟然发现有人以和我的合影就拉群收费，收费数千，并且，在群里推送白皮书私募项目，很吓人，我这里特别声明如下：

2017 年我和人合影的次数超过 1000 次，大多数人我连长相都记不住，如果有谁因为有人有和我的合影就花钱进入那些人的社群，那只是在交智商税。

我个人无法对任何与我合影过的人的任何行为有任何约束力，如果他们的行为触犯法律法规或者侵犯到你的权益，请一定追究到底。

之后我将拒绝任何不熟悉的人的合影要求，以避免未来别有用心之人将合影寻租牟利对他人造成损失。
