

Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 1 de 11

Manual Excelencia comercial Especialista.

Contenido

•	Objetivo	2
•	Alcance	
>	Ingreso a la Aplicación	2
•	Vista Excelencia Comercial Principal	2
•	Vista Excelencia Comercial	4
•	Vista Detalle de línea	5
•	Vista Lenta y baja rotación	6
•	Vista Facturas LBR.	7
•	Vista Recaudo	7
•	Vista Excelencia Ofertas y Pedidos	8
•	Vista registrar pedidos proyectados	9
•	Vista registrar proyectos	9
•	Vista lista pedidos perdidos	9
•	Vista lista pedidos en proceso	10
•	Vista lista oportunidad de negocio	11



Código: TIC Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 2 de 11

Objetivo

Dar a conocer las características y el funcionamiento de la aplicación excelencia comercial, facilitar el uso del sistema, mediante una descripción detallada e ilustrada mostrando las diferentes opciones de la plataforma.

Alcance

La finalidad de este Manual es contribuir con el manejo de la aplicación para que los usuarios puedan ver la información de la gestión ventas para con el área Comercial, de una manera práctica y con un considerable nivel de sencillez para todos los usuarios.

Ingreso a la Aplicación:

Se digita la url: http://200.31.17.49:8080/excelenciaCGA/ en cualquier navegador (Chrome, Firefox, EI, Opera) se debe visualizar la siguiente pantalla, en esta pantalla en el numeral 1- se debe ingresar el nombre del usuario y en el numeral 2- la contraseña, y dar clic en el botón entrar.



♣ Vista Excelencia Comercial Principal

En la vista de bienvenida se visualizan las gráficas desempeño de ventas, desempeño recaudo cumplimiento Mes, venta promedio x pedido, descuento promedio, cumplimiento pedidos proyectados y facturados, pedidos perdidos y pedidos proyectados dando clic en el botón Excelencia Comercial se accede a la vista principal de la App.



Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 3 de 11



Numeral 1

1- Dando clic en el botón Video Ayuda Se accede a la vista video tutorial donde se visualiza un video donde se muestra cómo gestionar las ofertas y pedidos

Numeral 2

2- Dando clic en el botón Ayuda Se accede a la vista tutorial donde se visualiza el manual de uso de la aplicación un donde se muestra cómo navegar por la app y ejecutar las diferentes funciones.

Numeral 3

3- Dando clic en el botón salir se sale de la aplicación.

Numeral 4

4- Dando clic en el botón Excelencia comercial se accede a la vista principal donde se visualizan los datos de la venta facturada en el mes, lenta y baja rotación y recaudo.

Numeral 5

5- Dando clic en el botón ofertas y pedidos se visualizan las ofertas y pedidos del mes en curso.

Numeral 6



Código: TIC Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 4 de 11

6- Dando clic en el botón de la opción 6 se visualizara el detalle de los pedidos en proceso del Mes.

Numeral 7

7- Dando clic en el botón de la opción 7 se visualizara el detalle de los Proyectos que se han registrado en el mes.

Numeral 8

8- Dando clic en el botón de la opción 8 se visualizara el detalle de los pedidos proyectados en él mes.

Numeral 9

9- Dando clic en el botón de la opción 9 se visualizara el detalle de la oportunidad de negocio mayor al 80% que se han registrado en el mes.

Numeral 10

10- Dando clic en el botón de la opción 10 se visualizara el detalle de los negocios perdidos que se han registrado en el mes.

Numeral 11

11- Dando clic en el botón registrar pedidos proyectados se ingresa al formulario donde podrán registrar los pedidos proyectados para el mes.

Numeral 12

12- Dando clic en el botón registrar proyecto se ingresa al formulario donde podrán registrar los proyectos para el mes.

Vista Excelencia Comercial

En la vista de la ventana Principal se presentan una serie de opciones, las cuales se explicaran en detalle a continuación.

Numeral 1

13- Dando clic en este icono se devuelve a la vista de Bienvenida donde se muestran las gráficas desempeño de ventas, desempeño recaudo cumplimiento Mes, venta promedio x pedido, descuento promedio.

Numeral 2

14- Dando clic en el botón detalle se muestra las ventas por factura del vendedor Interno.

Numeral 3

15- Dando clic en el botón de la opción requerida lenta y baja Rotación o recaudo muestran las datos de la opción.

Numeral 4

16- En este filtro se puede escoger el mes y el año que se requiera consultar dando clic en el botón Buscar.

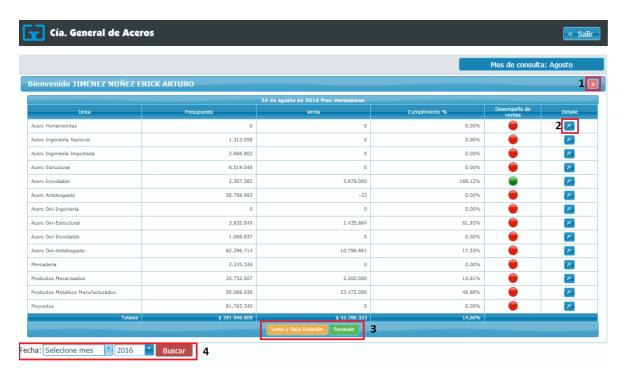


Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 5 de 11



Vista Detalle de línea

En esta vista se muestran los datos de las facturas de la línea seleccionada en la vista ventana Principal.

Numeral 1

1- En este input se realiza el filtro o búsqueda por número de factura.

Numeral 2

2- Aquí se muestra la cantidad de páginas que tiene la tabla y se puede navegar por ellas.

Numeral 3

3- Dando clic en el botón volver se devuelva a la vista ventana Principal.



Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 6 de 11



♣ Vista Lenta y baja rotación

En esta vista se muestran lo vendido en lenta y baja rotación.

Numeral 1

1- Dando clic en el botón se devuelva a la vista ventana Principal.

Numeral 2

2- Dando clic en el botón detalle se muestra los datos de las facturas de LBR.

Numeral 3

3- Dando clic en el botón volver se devuelva a la vista ventana Principal.

Numeral 4

4- En este filtro se puede escoger el mes y el año que se requiera consultar dando clic en el botón Buscar.





Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 7 de 11

Vista Facturas LBR.

En esta vista se muestran los datos de las facturas de LBR, donde se visualiza N° Factura, posición Factura, pedido, posición pedido, Material, valor.

Numeral 1

1- En este input se realiza el filtro o búsqueda por número de factura.

Numeral 2

2- Aquí se muestra la cantidad de páginas que tiene la tabla y se puede navegar por ellas.

Numeral 3

3- Dando clic en el botón volver se devuelva a la vista ventana Principal.



Vista Recaudo.

En esta vista se muestra el historial del recaudo del año.





Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 8 de 11

Vista Excelencia Ofertas y Pedidos.

En esta vista se visualizan las ofertas y los pedidos que tiene el vendedor en el mes y se puede gestionar las ofertas con oportunidad de negocio mayor al 80% y se registran los pedidos perdidos y el motivo.



Numeral 1

1- Dando clic en el ítem seleccionado en el botón editar se accede a la vista registro negocios perdidos, se ingresan los campos requeridos en el formulario y se da clic en el botón salvar.



Numeral 2

2- Dando clic en el ítem seleccionado y la columna oportunidad de negocio 80 % se elige el porcentaje de ganar el negocio y se guarda automática mente.



Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 9 de 11

Vista registrar pedidos proyectados

En esta vista se registran los pedidos proyectados.

Numeral 1

1- Dando clic en el botón volver se vuelve a la Vista de Principal.

Numeral 2

2- Dando clic en el botón salvar se guardan los datos ingresados en el formulario de pedidos proyectados.



Vista registrar proyectos

En esta vista se registran los pedidos proyectos.

Numeral 1

1- Dando clic en el botón volver se vuelve a la Vista de Principal.

Numeral 2

2 Se ingresan los datos requeridos en el formulario y dando clic en el botón salvar se guardan los datos ingresados del proyecto.



Vista lista pedidos perdidos

En esta vista se visualizan los pedidos perdidos en el mes.



Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 10 de 11

Numeral 1

1- Dando clic en el botón volver se vuelve a la Vista de bienvenida.



Vista lista pedidos en proceso

En esta vista se listan todos los pedidos del usuario que están en proceso.

Numeral 1

1- Dando clic en el botón volver se vuelve a la Vista de bienvenida.

Numeral 2

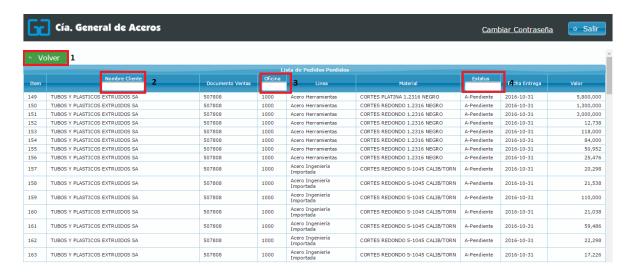
2- En este campo se realiza el filtro o búsqueda por cliente.

Numeral 3

3- En este campo se realiza el filtro o búsqueda por oficina.

Numeral 4

4- En este campo se realiza el filtro o búsqueda por estado del pedido.





Código: TIC

Versión: 003

Fecha: 21/11/2016

Página 11 de 11

♣ Vista lista oportunidad de negocio

En esta vista se listan todos los pedidos proyectados del usuario.

Numeral 1

1- Dando clic en el botón volver se vuelve a la Vista de bienvenida.

Numeral 2

2- En este campo se realiza el filtro o búsqueda por cliente.

Numeral 3

3- En este campo se realiza el filtro o búsqueda por estado.

