吸睛标题的 3 种写法

为什么我们会看微信朋友圈里的文章? (微信朋友圈的文章只显示一个小图和一行标题)

为什么我们在今日头条上仅仅看了一句没有配图的标题,就急不可待地点击进去?

为什么浏览网页时突然弹出一页广告,看了上面闪烁的文案,就有人下意识地点击进去?

如果说上面的这些事仅仅只发生一次,那么只能算是巧合。但是,这些事经常在我们的网络生活中发生,恐怕其中存在某种逻辑关系。我们将这种逻辑关系称为「科学的广告」。

标题就是广告。

标题就是第一句话,其作用在于引导阅读。读者在阅读一篇文案时,全部注意力都是从标题开始的。所以,对于一篇文案来说,标题就是它的起点。

拼多多被大众所熟知,是从朋友圈悄悄兴起的**「拼多多式文案」**开始的。

虽然主图占据了买家的注意力,但是标题占据了平台的注意力。由于主图占据的位置比较大,因此买家看产品时的注意力

更容易被主图吸引。而标题是能被平台「看到」的。

拼多多平台上有数以亿计的产品,而拼多多准确地了解产品是从读取产品的属性和标题开始的,因为图片上的文字不能被准确识别。产品的属性是固定的,产品的名称、型号、重量、产地等只能填写文字,不能随意填写其他信息。产品的标题最多可达 30 个字,具有较大的可操作空间,更加灵活自主。

这就是标题的重要性——它能被平台找到。

而解决所有问题的出发点,在于我们掌握了以下内容。

- (1)标题的组成部分: 主关键词、属性词、数字、卖点词;
- (2)什么是拆分标题;
- (3)什么是关键词的权重。

下面我们实践写标题的过程,通过实践让卖家更容易理解标题包含的内容。

卖家给产品写标题,不仅仅是完成产品发布时的一项工作,而 且是卖家同时完成了解行业竞争情况、产品卖点、营销打法、 流量来源、推广思路等诸多工作。

想写出吸睛标题,以下三种方法很重要。

一、准确的主关键词

我们现在假设开新店上新品,怎样给新品写标题?我们要上架的新品如图 1 所示。



加载中...

图 1

从图 1 中, 我们可知的信息如下:

(1)产品: 猫粮;

(2)适用范围: 幼粮, 2~12 个月;

(3)口味: 吞拿鱼、三文鱼;

(4)材质特点:无添加色素,无添加食盐,所有盐分来自于原材料;

(5)成分元素: 41 种营养元素,促进骨骼发育,增强免疫力,提供充足能量;

(6)含量重量: 18 天装,净含量 1.2 千克。

知道了这些信息,我们开始实践。首先确定主关键词,我们从搜索框下拉词开始。如图 2 所示,我们搜索「猫粮」后会出现一列词,适合我们产品的只有「猫粮幼猫」,其他不精准,所以不用看。如图 3 所示,搜索「猫粮幼猫」后会出现一列词,这是我们需要的。



加载中...

图 2 (左),图 3 (右)

因此, 主关键词是「猫粮幼猫」。

其他词,「奶糕」、「5斤」、「增肥变胖」、「10斤」、「小猫咪」、「一个月」、「增肥」、「1到4个月」、「112月」、「增肥长胖」,哪些能用,哪些不能用?

「奶糕」这个词不能用,我们不是卖奶糕的; 「一个月」这个词似乎也不合适,我们这个产品适合 2~12 个月的猫咪; 「1 到

4 个月」没问题; 「112 月」应该是 1~12 个月的缩写, 也没问题; 「5 斤」没问题, 我们这个产品的重量是 1.2kg, 两个的重量就是 2.4kg, 即 4.8 斤, 加上外包装就是 5 斤, 在页面上要有一个毛重 5 斤、净重 4.8 斤的说明。

好了,现在我们的标题就是「猫粮幼猫增肥变胖长胖 5 斤 10 斤 小猫咪 1 到 4 个月 112 月」。

二、差异化的卖点词

对于「猫粮幼猫增肥变胖长胖 5 斤 10 斤小猫咪 1 到 4 个月 112 月」这个标题,卖点词还能加点什么?我们从产品信息中找。

(1)口味: 吞拿鱼、三文鱼;

(2)材质特点:无添加色素,无添加食盐,所有盐分来自于原材料;

(3)成分元素: 41 种营养元素,促进骨骼发育,增强免疫力,提供充足能量;

(4)含量重量: 18 天装。

将上述信息做以下整理。

(1)对于口味「吞拿鱼、三文鱼」,可以总结成「吞拿鱼三文鱼味」;

(2)将「无添加色素,无添加食盐,所有盐分来自于原材料」的 材质特点总结成一句话,即「无人工添加」;

- (3)成分元素的内容太多,只能在主图上展示文案;
- (4)「18天装」这一点可以忽略。

因此,整理后的标题就是「猫粮幼猫增肥变胖长胖 5 斤 10 斤小猫咪 1 到 4 个月 112 月无人工添加吞拿鱼三文鱼味」。

三、有诱惑力的修饰词

经过上面的优化添加,标题基本完成了。此时,我们是否还可以添加修饰词,让这个标题看起来更有诱惑力呢? 关于幼猫,养幼猫的人群会关心哪些问题?幼猫专用?医师推荐?本人试吃?正品?全营养?天然?我们经过思考,可能觉得「幼猫专用」、「天然全营养」比较有吸引力,并且要放到标题最前面。那么,最终标题可以这样写:

【幼猫专用】天然全营养猫粮幼猫增肥变胖长胖 5 斤 10 斤小猫 咪 1 到 4 个月 112 月无人工添加吞拿鱼三文鱼味

这超过 30 个字的长度限制了。考虑到一些重叠和无用的信息, 经过优化,我们将标题修改如下:

【幼猫专用】天然全营养猫粮幼猫增肥变胖长胖 5 斤 10 斤小猫咪

在写标题的过程中,因为字数限制不得不做出一些取舍,去掉的词也非常有用,可以放到主图上。

以上案例只是用「猫粮幼猫」做了一个写标题示范,但是其思维过程、思路方法是通用的。

关于标题还有最后一个问题,也是人人存在心里没有说出来的疑问:我能复制粘贴别人的标题为我所用吗?

笔者认为,这肯定是不行的,原因有以下三个方面:

- (1)使用相同的标题时,后上架产品的主关键词排名靠后,没有权重优势;
- (2)使用相同的标题不利于转化,买家会选择已经有销量和评价的产品;
- (3)系统不会推荐与已有产品使用相同标题的产品,也就是说,第一个使用这个标题的产品有优势。

浏览器扩展 Circle 阅读模式排版,版权归 www.zhihu.com 所有