

## Cadastro de classificação de movimentação 🇧🇷

Esta tela é utilizada para definir os diferentes tipos de movimentações (financeiras, de estoque, etc.) que podem ocorrer e associar regras a elas, como descontos padrão.



- **Seção: Informações gerais**

- **Código:** Campo para um identificador único da classificação de movimentação.
- **Nome:** Campo de texto para descrever o tipo de movimentação (ex: "Venda de Medicamento Manipulado", "Venda de Produto de Revenda", "Entrada por Compra de Insumo", "Ajuste de Estoque Positivo"). A lupa 🔍 indica a funcionalidade de busca.
- **Desc. receita:** Campo numérico (percentual) para definir um **desconto padrão** a ser aplicado em itens classificados como

"receita" (manipulados, por exemplo) quando esta classificação de movimentação for utilizada.

- **Desc. revenda:** Campo numérico (percentual) para definir um **desconto padrão** a ser aplicado em itens de "revenda" (produtos industrializados, cosméticos, etc.) quando esta classificação de movimentação for utilizada.

- **Barra de Botões Inferior:**

- Os botões (Fechar, Limpar, Excluir, Gravar, Consultar, Relatórios) têm as funcionalidades padrão já conhecidas, aplicadas ao cadastro de classificações de movimentação.

**Utilidade:** Classificar movimentações ajuda a organizar os registros financeiros e de estoque, facilita a geração de relatórios gerenciais mais precisos e pode automatizar a aplicação de políticas de desconto.

---

## Tela: 469 - Cadastro de classificação de pós venda 📌

Esta tela serve para categorizar os diferentes tipos de atividades ou resultados de pós-venda.



- **Seção: Informações gerais**

- **Código:** Identificador único para a classificação de pós-venda.
- **Nome:** Descrição da classificação (ex: "Adesão ao tratamento confirmada", "Dúvida esclarecida", "Cliente satisfeito", "Necessita retorno do farmacêutico", "Recusa de contato"). A lupa 🔍 indica busca.
- **Checkbox "Cancelar pós-venda":** Se esta opção for marcada, ao aplicar esta classificação a uma "Programação de pós venda do cliente", o sistema pode entender que a ação de pós-venda programada foi concluída ou não necessita mais de acompanhamento ativo, efetivamente "cancelando" ou finalizando o item de pós-venda.

- **Barra de Botões Inferior:**

- Funcionalidades padrão aplicadas ao cadastro de classificações de pós-venda.

**Utilidade:** Essas classificações são usadas na tela "Programação de pós venda do cliente" para categorizar as interações, permitindo filtrar, gerar relatórios sobre os tipos de acompanhamento realizados e seus desfechos, e até mesmo disparar fluxos de trabalho específicos (ex: se a classificação for "Necessita retorno do farmacêutico", um alerta pode ser gerado).

---

## Tela: 095 - Cadastro de profissões 🧑🏻‍⚕️ 🧑🏻‍🔬

Esta é uma tela simples para registrar diferentes profissões.



- **Seção: Informações gerais**

- **Código:** Identificador único para a profissão.
- **Nome:** Nome da profissão (ex: "Médico(a)", "Nutricionista", "Farmacêutico(a)", "Dentista", "Veterinário(a)"). A lupa 🔍 indica busca.

- **Barra de Botões Inferior:**

- Funcionalidades padrão aplicadas ao cadastro de profissões.

**Utilidade:** Esta lista de profissões é utilizada em outras partes do sistema, como no "Cadastro de Clientes" (na aba "Inf. profissionais") e, muito provavelmente, em um futuro "Cadastro de Prescritores". Padronizar as profissões ajuda na segmentação de clientes/prescritores, na análise de quem são os profissionais que mais se relacionam com a farmácia e para fins de marketing direcionado (respeitando a LGPD).

**Em resumo:** Estas telas de "cadastro de classificações" e "cadastro de profissões" são fundamentais para a parametrização do sistema, garantindo que os dados inseridos em módulos mais transacionais (como Vendas, Clientes, Pós-Venda) sejam consistentes, organizados e úteis para análises posteriores e para a automação de processos. A IA, futuramente, poderia usar essas classificações para aprender padrões e fazer sugestões mais inteligentes em diversas áreas do sistema.