



Cadastro de Lançamentos Financeiros - Contas a Pagar/Receber). Vamos detalhar os campos:

# Análise da Tela: Cadastro de Lançamentos Financeiros

A tela é dividida em seções principais. Vou descrever cada campo dentro dessas seções:

### 1. Cabeçalho da Janela:

"056 - Cadastro de lançamentos financeiros - contas a pag./rec.": Indica
o nome e possivelmente o código da funcionalidade da tela, que é registrar
transações financeiras de contas a pagar ou a receber.

# 2. Opções de Tipo de Lançamento (Canto Superior Direito):

Estes são botões de rádio que provavelmente classificam a natureza do lançamento financeiro:

- "1 Custo fixo": Para registrar despesas que não variam com o volume de produção ou vendas (ex: aluguel, salários fixos).
- "2 Custo variável": Para registrar despesas que mudam de acordo com a produção ou vendas (ex: matéria-prima, comissões).
- "3 Receita": Para registrar entradas de dinheiro provenientes das atividades da empresa (ex: vendas de produtos/serviços).

## 3. Seção: Informações gerais

## Código:

- Campo: Um campo numérico, provavelmente gerado automaticamente pelo sistema.
- o **Função**: Identificador único do lançamento financeiro.

### "Ativo":

- o Campo: Uma caixa de seleção (checkbox).
- Função: Indica se o lançamento está ativo ou inativo no sistema.
   Lançamentos inativos podem não ser considerados em relatórios ou processamentos.

# • Tipo movimento:

- Campo: Uma caixa de seleção (dropdown/select). A segunda imagem mostra as opções:
  - 0 Nenhum
  - 1 Dinheiro
  - 2 Cheque
  - 3 Cartão
  - 4 Convênio
  - 5 Cortesia
  - 6 Débito folha
  - 7 Boleto
  - 8 PIX/Depósito
  - 9 Crédito/Cashback
- Função: Classifica a forma como o pagamento/recebimento foi ou será realizado (ex: dinheiro, cartão, boleto, PIX). Essencial para conciliação bancária e fluxo de caixa.

#### Nome:

- o **Campo**: Um campo de texto.
- Função: Descrição ou nome do lançamento financeiro. Ajuda a identificar rapidamente do que se trata a transação (ex: "Pagamento Aluguel Loja", "Recebimento Cliente X").

### Grupo:

- Campo: Uma caixa de seleção (dropdown/select). As opções não estão visíveis, mas geralmente são categorias de contas.
- Função: Agrupa o lançamento em uma categoria financeira maior (ex: "Despesas Administrativas", "Receitas de Vendas", "Custos Operacionais"). Facilita a análise de relatórios gerenciais e o plano de contas.

#### Fluxo de caixa:

- Campo: Um campo de texto, possivelmente com um botão de busca ao lado (ícone de lupa).
- Função: Indica a classificação do lançamento dentro do Demonstrativo de Fluxo de Caixa (DFC). Pode ser para atividades operacionais, de investimento ou de financiamento.

## Situação:

- Campo: Um campo de texto, possivelmente com um botão de busca ao lado (ícone de lupa).
- Função: Descreve o status atual do lançamento (ex: "Aberto",
   "Pago", "Vencido", "Cancelado").

#### Centro custo:

- Campo: Um campo de texto, possivelmente com um botão de busca ao lado (ícone de lupa).
- Função: Aloca o custo ou receita a um departamento, projeto ou unidade de negócio específica dentro da empresa. Fundamental para análise de rentabilidade por área.

# 4. Seção: Informações de provisão (Análise do resultado do financeiro - ARF)

Esta seção parece ser para lançamentos provisionados, ou seja, receitas ou despesas esperadas, mas ainda não efetivadas. ARF sugere uma ligação com a análise de resultados.

### Rateio padrão:

o **Campo**: Uma caixa de seleção (dropdown/select).

 Função: Permite selecionar um modelo de rateio predefinido para distribuir o valor do lançamento entre diferentes centros de custo ou contas contábeis, se aplicável.

### Linha de negócio - Manipulação:

- Campo: Um campo numérico, provavelmente para percentual (0,00%).
- Função: Se a farmácia tem diferentes linhas de negócio (como manipulação e revenda), este campo permite alocar uma porcentagem do lançamento financeiro especificamente para a linha de "Manipulação".

# Linha de negócio - Revenda:

- Campo: Um campo numérico, provavelmente para percentual (0,00%).
- Função: Similar ao anterior, mas para alocar uma porcentagem do lançamento à linha de "Revenda".

# 5. Seção: Informações p/ vínculo na conta bancária

#### • Conta:

- o **Campo**: Uma caixa de seleção (dropdown/select).
- Função: Seleciona a conta bancária da empresa que está associada a este lançamento financeiro. Importante para conciliação bancária.

### • Lançamento:

- Campo: Um campo de texto, possivelmente para um número de documento ou identificador do lançamento no extrato bancário.
- Função: Permite registrar um identificador específico do lançamento na conta bancária (ex: número do cheque, ID da transação PIX).

## Pagto. Fornecedor - Tipo de serviço:

- Campo: Uma caixa de seleção (dropdown/select). A terceira imagem mostra as opções:
  - 0 NENHUM
  - 1 COBRANCA TITULO MESMO BANCO

- 2 COBRANCA TITULO OUTROS BANCOS
- 3 PAGTO. FORNECEDOR DOC/TED
- 4 PAGTO, FORNECEDOR CONCESSIONÁRIAS
- Função: Especifica o tipo de serviço bancário utilizado no pagamento a fornecedores ou em cobranças. Isso é útil para detalhar a natureza das transações e para integrações com sistemas bancários.

## 6. Seção: Observação

# Campo de texto multilinha:

 Função: Permite adicionar notas ou informações adicionais relevantes sobre o lançamento financeiro que não se encaixam nos outros campos.

# 7. Seção: Opções (Rodapé da Área de Campos)

#### Contabilizar:

- Campo: Uma caixa de seleção (checkbox), marcada por padrão na primeira imagem.
- Função: Indica se este lançamento financeiro deve ser considerado na contabilidade da empresa, gerando os respectivos débitos e créditos contábeis.

## Utilizar no caixa:

- o **Campo**: Uma caixa de seleção (checkbox).
- Função: Indica se o lançamento deve afetar o saldo do caixa físico da empresa.

#### Mês de referência anterior:

- o Campo: Uma caixa de seleção (checkbox).
- Função: Permite indicar que o lançamento, embora registrado na data atual, refere-se a competência de um mês anterior. Importante para regimes de competência.

## Liquidação automática:

- Campo: Uma caixa de seleção (checkbox).
- Função: Se marcado, o sistema pode tentar liquidar (baixar) este lançamento automaticamente com base em certas regras ou integrações (ex: conciliação bancária automática).
- Prazo p/ colocar o cliente em débito:
  - o Campo: Um campo numérico seguido de "dias".
  - Função: Define um prazo em dias para que, caso um recebimento não ocorra, o cliente seja marcado como em débito ou alguma ação seja disparada. Relevante para contas a receber.

## 8. Botões de Ação (Rodapé da Janela):

- Fechar: Fecha a janela de cadastro.
- **Limpar**: Limpa todos os campos do formulário para um novo preenchimento.
- **Excluir**: Remove o lançamento financeiro atualmente exibido (provavelmente após uma consulta).
- Gravar: Salva as informações do lançamento financeiro no banco de dados.
- **Consultar**: Abre uma tela ou funcionalidade para buscar lançamentos financeiros existentes.
- Relatórios: Provavelmente abre uma tela ou menu para gerar relatórios financeiros relacionados aos lançamentos.

Esta análise detalha os campos visíveis e suas prováveis funções com base nas imagens e no contexto de um sistema financeiro