











Cadastro de comissões de funcionários". No entanto, apenas a primeira imagem (image\_0b26a8.png) exibe conteúdo visual claro. As demais imagens (image\_0b270c.png, image\_0b2749.png, image\_0b2a0d.png, image\_0b2a30.png, image\_0b2a8f.png) estão em branco ou não carregaram o conteúdo, portanto, a análise se concentrará na imagem visível.

# Tela: "Cadastro de comissões de funcionários" (baseada em image\_0b26a8.png)

Esta tela é destinada à configuração e gerenciamento das regras de comissionamento para os funcionários, permitindo detalhar como as comissões são calculadas com base em diferentes critérios.

#### Título da Janela: Cadastro de comissões de funcionários

 Indica a finalidade da tela: registrar e manter as regras de comissão dos funcionários.

# Interface de Abas (Parte Superior):

- A tela utiliza abas para separar diferentes tipos ou contextos de comissionamento. Cada aba provavelmente ajusta a grade de funcionários ou as regras aplicáveis.
- As abas visíveis são:
  - 1. **1 [017] Venda**: (Aba selecionada na imagem) Refere-se a comissões geradas por vendas. O código "[017]" pode ser um identificador interno do sistema para este tipo de comissão.
  - 2. **2 [006] Visita médica**: Comissões relacionadas a visitas médicas (comum para propagandistas ou representantes farmacêuticos).
  - 3. **3 [008] Produção de laboratório**: Comissões baseadas na produção do laboratório (ex: manipulação de fórmulas).
  - 4. **4 [012] Classe (Produto Rev.)**: Comissões diferenciadas por classe de produtos de revenda.
  - 5. **5 [013] Grupo (Produto Rev.)**: Comissões diferenciadas por grupo de produtos de revenda.
  - 6. **6 [014] Linha (Produto Rev.)**: Comissões diferenciadas por linha de produtos de revenda.

# Seção: - Lista de funcionários

- Esta grade exibe os funcionários e suas configurações de comissão para o tipo selecionado na aba (neste caso, "Venda").
- Colunas da Grade:
  - 1. Código:
    - **Tipo:** Numérico.

Propósito: Código de identificação único do funcionário.

## 2. Nome do funcionário:

- **Tipo:** Texto.
- Propósito: Nome completo do funcionário.

# 3. Tipo de comissão:

- Tipo: Texto (descritivo, provavelmente baseado em um código).
- Propósito: Descreve a regra base para o cálculo da comissão deste funcionário no contexto da aba "Venda".
- Exemplo na tela: "1 Comissão sobre as vendas do funcionário selecionado".

#### 4. % **Div.**:

- Tipo: Percentual (Numérico).
- Propósito: Abreviação para "Percentual Diversos" ou "Percentual de Divisão". Pode ser um fator percentual adicional ou específico usado no cálculo da comissão. Na imagem, todos os valores são "0,00".

## 5. % **Rec.**:

- **Tipo:** Percentual (Numérico).
- Propósito: Provavelmente "Percentual sobre Receita" ou "Percentual de Recolhimento". Indica a taxa de comissão principal. Na imagem, todos os valores são "1,00" (interpretado como 1,00%).

#### 6. **SV Rec.**:

- Tipo: Numérico (possivelmente um flag booleano onde 1=Sim, 0=Não).
- Propósito: Pode significar "Sobre o Valor da Receita?". Se for "1", indica que o % Rec. é aplicado sobre o valor total da receita.

## 7. **CD** (primeira ocorrência):

• Tipo: Visualização de um estado (check verde).

 Propósito: Abreviação desconhecida. Poderia ser "Comissão Direta", "Cadastro Definido", ou um indicador de status.
Todos os funcionários na imagem têm esta marcação.

## 8. Índice Rev.:

- Tipo: Texto.
- Propósito: Provavelmente "Índice de Revenda" ou "Índice da Receita".
- Exemplo na tela: "0 Definida", sugerindo que a regra de comissão é explicitamente definida nos campos, em vez de usar uma tabela de índice mais complexa.

#### 9. % **Rev.**:

- Tipo: Percentual (Numérico).
- Propósito: "Percentual de Revenda". Taxa de comissão específica para produtos de revenda, se houver distinção dentro da comissão de "Venda" geral. Na imagem, todos os valores são "1,00".

## 10. SV Rev.:

- Tipo: Numérico (possivelmente um flag booleano).
- Propósito: Pode significar "Sobre o Valor da Revenda?". Se for "1", indica que o % Rev. é aplicado sobre o valor total da revenda.

# 11. CD (segunda ocorrência):

- Tipo: Visualização de um estado (check verde).
- Propósito: Similar à primeira coluna CD, mas provavelmente relacionada especificamente às configurações de comissão de revenda.

## Botões no Rodapé da Janela Principal:

## 1. Fechar

Propósito: Sair da tela de "Cadastro de comissões de funcionários".

## 2. Desfazer alterações

 Propósito: Reverter quaisquer modificações feitas na grade que ainda não foram salvas.

#### 3. Gravar

 Propósito: Salvar no banco de dados todas as configurações ou alterações de comissão feitas para os funcionários na aba ativa.

## 4. Relatórios

 Propósito: Acessar ou gerar relatórios pertinentes às comissões dos funcionários, possivelmente com filtros baseados nas abas.

**Observação sobre as Demais Imagens:** As outras imagens fornecidas (image\_0b270c.png, image\_0b2749.png, image\_0b2a0d.png, image\_0b2a30.png, image\_0b2a8f.png) não apresentaram conteúdo visual que pudesse ser analisado. A descrição acima baseia-se exclusivamente na imagem "image\_0b26a8.png".

Em resumo, a tela "Cadastro de comissões de funcionários" é um módulo robusto para definir políticas de comissionamento variadas, adaptadas a diferentes funções e tipos de receita dentro da farmácia (vendas diretas, produção, visitas, categorias de produtos, etc.). Os dados são apresentados em uma grade que permite configurar individualmente ou por grupo as taxas e condições para cada funcionário.

**Fontes**