



Tények a kereskedési instrumentumokról

Kezdjük három olyan kínzó kérdéssel, amelyeknek pontos megválaszolásával komoly veszteségektől kímélhetjük meg magunkat!

1. Tudtad-e, hogy a legtöbb kezdő trader a számára legkockázatosabb termékekkel akarja kezdeni az élő kereskedését?
2. Vajon mi az oka annak, hogy túlzott kockázatvállalási kedvvel kezd neki a legtöbb kezdő a tőzsdézésnek?
3. Milyen termékekkel veszítenek legtöbbet a kezdő traderek a piacon?

Az utóbbi 10 év személyes tapasztalata és a statisztikák egybehangzóan az alábbi szomorú tényeket mutatják:

Devizapiac

A kezdő kereskedők 87%-a az első 3 hónapban megfelelzi számlája összegét, 71%-uk 6 hónapon belül elveszíti a kereskedési tőkéjének 100%-át!

Csupán 10%-uk képes egy éven túl is kitartani a kereskedésben, megőrizve tőkéje 80%-át, és mindössze 3% alatti azok száma, akik 1 éven túl is nyereségesek.

A devizatradereknek csupán 1 %-a ér el rendkívüli sikereket a kereskedésében.

Határidős piac, daytraderek

A kezdő traderek 75%-a elveszíti tőkéjének 50%-át az első 3-6 hónapban, és egy éven belül 92%-uk teljesen lenullázza a számláját.

A traderek mindössze 1-2%-a képes hosszútávon, nyereségesen kereskedni ezeken a piacokon.

Opciókereskedők

A legtöbb trader abban bíz, hogy ebben a kereskedésben kis összegű számlával, kezdőként kimagasló hozamokat fog elérni.

A tények alapján ez csupán illúzió!

A kezdő opciókereskedők 94%-a az első 1 évben teljes mértékben elveszti a kereskedési tőkéjét!

Ráadásul 60%-uk a következő évben még egyszer megcsinálja ugyanezt!!

Mindemellet csupán 10% alatti azoknak a száma, akik 6 hónapon túl meg tudják őrizni tőkéjüknek legalább az 50%-át, és mindössze 5% körüli azoknak a száma, akik hosszútávon nyereségesek az opciókereskedéssel!!!

Részvénykereskedők

A kezdő traderek általában ezzel az instrumentummal veszítenek a legkevesebbet!

Csupán 33%-uk kerül 50%-fölötti veszteségbe az első kereskedési éven belül.

85%-uk a tőkéjének 90%-át megőrzi az első 6 hónapban, és 74%-uk a második évtől már nyereséges tradeket hajt végre.

Talán benned is felmerül a kérdés, hogy VAJON MIÉRT VAN ÍGY?

Miért van az, hogy a számos instrumentumok közül a legtöbb kezdő trader a statisztikák alapján halálra van ítélve?

Miért van az, hogy a kereskedők nagy része kihullik a piacból?

Mi az oka annak, hogy a részvénykereskedőknek van a legnagyobb esélyük arra, hogy megőrizték legfontosabb „értéktárgyukat”, kereskedési tőkéjüket?

A fenti tények egyetlen okra vezethetők vissza: az emberi természetre!

A remény, a kapzsiság, a hiszékenység, és a „könnyű” nyereség utáni vágy mélyen gyökerezik az emberi pszichében.

Ezek az emberi tulajdonságok jelentik a legnagyobb gátat a sikeres traderré válás nehéz útján.

Természetesen a kereskedésre ösztönző cégek és reklámok megalkotói maximálisan tisztában vannak ezekkel az emberi gyengeségekkel, éppen ezért helyezik a hangsúlyt az érzelmekre, amikor a kereskedésre buzdítanak, és úgy próbálják azt beállítani a tudatlan szemlélőnek, mint a legegyszerűbb és legbiztonságosabb módját a gyors meggazdagodásnak.

Nagyon jó példák erre, a manapság oly divatos devizakereskedői szakma elsajátítására felhívó reklámszövegek. Sugárzik belőlük az, hogy csak minimális pénzre van szükséged, mert a bróker adja a tőkeáttételt, és nagyon sok pénzt kereshetsz vele!

Mi más kellene az kapzsi emberi természetnek? A reklám tehát célba ér, a brókercég és az iparág fejlődik, a hétköznapi kisember pedig elveszti a pénzét... Ez a mai világ rendje... legalábbis úgy tűnik.

Vajon hogyan védekezhetsz ellene?

A tényeket és a statisztikákat soha sem szabad figyelmen kívül hagynod!

Ha ezt teszed, akkor sajnos te is beállsz a vesztesek sorába!

Íme, 10 olyan lépés, amelyek segítségével közelebb kerülhetsz egyéni sikereidhez

1. lépés:

Kezdő kereskedőként törekedj alacsony profitokra és minimális kockázatra!

2. lépés:

Kerüld azokat a termékeket, amelyek valami miatt nem hoznak eredményeket a kezdőknek!

3. lépés:

„Okos ember mások hibájából tanul, a buta a sajátjából.” Tanulj mások hibájából! Tanulj meg kereskedni azzal a termékkel, amellyel a legtöbb sikerese, és ami kezdetben a legkisebb veszteséget eredményezi! Ismerd meg az alapterméket: a RÉSZVÉNYT!

4. lépés:

A trade folyamán meg fogod ismerni a kockázatkezelési alapszabályokat, ezért gyakorolj minél többet!

5. lépés:

Ha a számládat nullán tudod tartani, vagy egy minimális nyerőben az első fél évben, akkor légy magadra büszke, és tudd, hogy azon kevesek közé tartozol, akik hosszú távon sikeresek lehetnek a tőzsdén.

6. lépés:

Tanulj mindig olyanoktól, akik mindennap kereskednek és sikereket értek el az adott termékkel, amivel te is meg akarsz ismerkedni!

7. lépés:

Ne adj olyanok szavára, akik véleményt alkotnak olyan dolgokról, amelyekhez nem értenek! Ne hallgass a hírekre és az elemzőkre! Ha lehet ne hallgass rádiót és ne nézz tv-t, amikor gazdasági információkat közölnek!

8. lépés:

Ragaszkodj az általad kifejlesztett egyéni kereskedési stratégiádhoz!

9. lépés:

Csak akkor kezdj el egy új termékkel kereskedni, ha már az alapokkal tisztában vagy, és kész vagy arra, hogy addig (akár néhány hónapig) gyakorolj demó számlán, amíg meg nem ismertél egy új terméket teljes mértékben!

10. lépés:

Építsd le az egódat, és kereskedés közben kontrollálj minden olyan tulajdonságot, amely a sikertelenség irányába visz téged! Kerüld a magas kockázatú helyzeteket és elégedj meg a meglévő trade-ekhez kapcsolódó hozamokkal!

E néhány pont betartása valószínűleg sokkal közelebb fog vinni a sikeres kereskedéshez, mint ahogyan azt valaha gondoltad volna!

Soha ne feledd, hogy a piacot „megverni” kizárólag felkészülten lehet!

Nem kerülheted meg, nem ugorhatod át a sikerhez vezető lépések sorrendjét!

Vannak szabályok, szabályrendszerek, amik kizárólag egymásra épülve működőképesek.

Tisztában kell lenned azzal, hogy a legnehezebb az egészben az, hogy ÖNMAGADAT kell teljesen átformálnod! A hétköznapi, kockázatokat vállaló, alapvetően költekezni szerető, kapzsi embert kell átnevelni TRADERÉ!

Ez a világ egyik legnehezebb feladata!

És ezt más nem tudja helyetted elvégezni...

Hasonlítsunk össze pl. két kedvenc termékemet, amivel az utóbbi közel 10 évben napi szinten kereskedtem. Vajon észreveszed-e, hogy mi az a pszichológiai csapda, amibe a legtöbb amatőr belesétál?

Pályafutásom kezdetén kizárólag opciókereskedéssel foglalkoztam. Abban az időben úgy éreztem, hogy azon emberek egyike vagyok, akik ezzel a termékkel nagyon sok pénzt tudnak keresni.

És ez valóban így is volt. Nem akarok panaszkodni, mert nincs rá okom.

Talán ez volt az a termék, amely megadta a kedvet az egész tőzsdei karrierem kibontakozásához. A kapzsiság természetesen ott volt a motiváló tényezők között... talán mondhatom, hogy az első helyen. Időnként mérsékelt veszteségeim voltak, de mellettük rendszeresen kimagasló hozamok is. Néhány évbe beletelt, amíg kialakítottam a saját kereskedési stílusomat, már ami az opciókereskedést illeti.

Mára már teljesen másképpen tekintek erre a termékre, mint a kezdeti időszakban.

Egy dolgot azonban nagyon megbántam, ami rendkívüli módon késleltetett a tudatos és egyben sikeres kereskedővé válásban. Évek múltán ismertem csak fel azt a végzetes hibát, hogy egy olyan származtatott termékkel játszom (aránylag nagy pénzekkel), amelynek az alaptermékével még csak nem is kereskedtem soha azelőtt. Igen, rá kellett jönnöm, hogy végzetes hiba, ha az ember nekiáll opciókereskedni anélkül, hogy azokkal a részvényekkel már korábban kereskedett volna, amelyekre most opciókat ír ki, vagy éppen a kiírt opcióival kereskedik!

Sajnos, kezdőként senki sem figyelmeztetett erre a tényre.

Saját tapasztalatom alapján mondhatom (ami mögött több ezer opciókereskedési ügylet és hasonló nagyságú részvénykereskedés is áll), hogy miután elkezdtem komolyan venni a részvényekkel való tradelést, az opciókból származó nyereségeim drasztikus mértékben megnőttek! Olyan összefüggésekre jöttem rá, amelyeket önmagában az opciókereskedés kapcsán talán a mai napig nem fedeztem volna fel! Be kellett látnom, hogy ideje átgondolni a tradejeimet. Sokkal több időt és figyelmet kell szentelni a részvényekre, mintsem addig ezt gondoltam volna. Észre kellettennem, hogy változtatnom kell a kockázatkezelésem, és főként az Amerikai piac napi mozgását kell szigorúan nyomon követnem.

Ezt követően sikereim (amelyek már a kezdetekkor sem voltak elhanyagolhatóak), többszöröződtek!

A mai napig aktívan opciózom, de kizárólag a magam számára kifejlesztett, rendkívül alacsony kockázató stratégiámmal. Ez teljes ellentétben áll azzal a kereskedési elgondolással, amit kezdetekben tanultam az opciózásról. Emellett az időm nagy részét, és a tőkém túlnyomó többségét a részvénykereskedésre fordítom, ezáltal a hozaim többszöröződtek, és a kockázatomat is rendkívül alacsony szinten tudom tartani.

Kívánom, hogy te is juss el egy olyan kereskedési szintre, ahol a magabiztosságod és sikered alapját a jól átgondolt kereskedés és a megfelelően megválasztott instrumentum adja!

És ne feledd, a számok, a statisztikák önmagukért beszélnek! Légy megfontolt és ne kockáztass többet annál, mint amit a jelenlegi tudásszinteddel kockáztatni szabad!

Az itt megfogalmazott gondolatok kiegészítéseként, valamint továbbgondolásaként álljon itt a profitos kereskedés 62 alapszabálya:

A PROFITOS KERESKEDÉS 62 ALAPSZABÁLYA

- 1, A trend az egyetlen irány, amivel haladva a maximális nyereséget realizálhatod.
- 2, Soha ne harcolj a trenddel, és ne akarj kilógni a trendet követők sorából. Haladj a „nyájjal”!
- 3, Add fel az egódat, és olyan messzire dobd el magadtól, hogy soha többé ne találj meg!
- 4, Gondold át az előző pontot még egyszer, és legyen benned alázat a tőzsdével szemben.
- 5, Fogadd el, hogy amikor kereskedsz, akkor a tőzsde a legnagyobb, mindenek felett álló, korlátlan és szuverén hatalom. Egy porszem vagy a gépezetben! A jelenlétedet senki sem veszi észre, és ha nem lennél jelen arról sem tudna senki. Ha kiesel a játékból, amiatt hogy már ez első pontokat sem tudtad betartani, senkinek nem fogsz hiányozni. Nincs jogod megkérdőjelezni a történeteket és nincs semmiféle hatalmad, hogy befolyásold az ármozgásokat. Semmi esélyed nincs arra, hogy előidézd azt, hogy az események miattad történjenek. Neked kell követned az eseményeket!
- 6, Mindig tudd azt, hogy mi az alapvető célod a kereskedéssel. Tudd megfogalmazni azt a nyomós indokot, ami miatt a véges életidődből órákat, napokat, álmatlan éjszakákat és éveket áldozol arra, hogy kereskedsz.
- 7, Meg kell tanulnod minden olyan érzelmet kizárni a döntéseid mögül, amelyek felboríthatják a kereskedési tervedet, vagy megváltoztathatják a reakcióidat a higgadt döntéshozatalban.
- 8, Át kell programoznod az agyadat arra a tényre, hogy a kereskedés velejárója, „kapcsolt terméke”, elkerülhetetlen mellékhatása, a folyamatos, de minimalizált veszteség, amelynek a mértékét saját magadnak kell meghatároznod, kontrollálnod. Programozd be az agyadat, hogy ebben a szakmában sok vesztes pozíciód lesz!
- 9, A döntéseidet önállóan, saját magadnak, egyedül kell meghoznod. Utólag jogod van hibáztatni bárkit a veszteségeid miatt, de ez a tényeken nem fog változtatni. A döntéseid következményét saját magadnak kell viselned.
- 10, Ha nem szorítod korlátok közé tökéletlen emberi agyad hibás döntéseit, akkor korlátlan veszteségek fognak érni. Ha nem használod a veszteség elvágásának fegyverét, a STOP LOSS-t, akkor pénzügyi öngyilkosságot fogsz elkövetni önmagaddal szemben. Az, hogy mennyi ideig fogsz halálhörgések közepette elpusztulni, csak idő kérdése, de a TÉNYEN, hogy el fogsz vérezni, semmit sem változtat. Amennyiben nem csökkented a veszteségeidet a stop loss-al, akkor ugyanúgy végzed, mint az a több millió ember a világon, aki elvesztette a pénzét, a vagyonát, a családját, a barátait, az életét, mert nem értette meg, vagy nem is hallott a stop loss-ról, arról a 2 szóról, ami életben tarthat Téged! Történhet bármi, a stop loss-odnak mindig érvényesnek kell lennie!

11, Fogadd el, hogy tőzsde azonnal megbünteti a „szabálysértőket”, és a „bűncselekményt” elkövetőket szigorúan, sőt akár életfogytiglan is bünteti! Nem hághatod át a szabályokat anélkül, hogy ne éreznéd a következményeket. Nem számítanak a kifogások, a mellébeszélések, a mások hibáztatása. Nem adhatsz esélyt a „hatalomnak” hogy lesújtson rád, azért mert megszegted a szabályrendszerét.

12, Használd működő, letesztelt kereskedési szabályokat!
Ragaszkodj a szabályrendszeredhez minden körülmények között!

13, Csak abban az esetben nyiss pozíciót, ha előre tudod, hogy milyen veszteséggel kell kalkulálnod, és hogy mekkora hozam lehetősége van az ügyletben.

14, Mindig haladj együtt a fő trenddel! A hosszú távon sikeres kereskedőnek egyáltalán nem célja a piac tetejének és aljának az eltalálása.

15, Ne kereskedd túl magad! Légy ésszerű és a helyzethez képest mértékletes a kereskedéseidben!

16, Használd „money management” technikát!

17, Ha pozícióban vagy, nem a számlád állása jelenti a jelenlegi tőkédet, hanem a stop szintek teljesülésének értékei jelentik a valós pénzed! Amikor pozícióba lépsz, törvényszerűen azonnal veszteség van az adott pozíción, mégpedig pontosan olyan mértékű, amilyen szintre a stop loss-odat elhelyezted.

18, Ha kis tőkével rendelkezel, akkor tisztában kell lenned a pénzügyi korlátaiddal. Nem trade-elhetsz minden piacot, minden instrumentumot, és nem vehetsz fel túl sok pozíciót.

19, Legyen előre meghatározott, minden részletre kiterjedő kereskedési terved, amelyen nem változtatsz, miután pozícióba léptél. A célod a hosszú távú eredményes kereskedés és nem az, hogy minden egyes felvett pozíción profitot érj el! Nem tudsz minden „csatát” megnyerni, de a „háborút” nem vesztheted el!

20, A sikeres kereskedő nem látja a jövőt, nem képes az eseményeket előre látni és nem is ez a célja. A tapasztaltabb traderek még kevésbé kíváncsiak a jövőre. A sikeres kereskedő a tényekre támaszkodik és nem a hírekre. Nincs szüksége arra, hogy a következő napot, órát vagy percet előre lássa, ahhoz, hogy a mai napon profitot érjen el. Az egyetlen biztos pont az életében AZ ÁR, amelyen az adott másodpercben kereskednek.

21, Használd technikai eszközöket, elemezd a múltbéli eseményeket, keresd az összefüggéseket! Tanuld meg a technikai elemzés alapvető szabályait, és alakítsd ki a saját stratégiádat! Kereskedj az alapján, amit látsz, és ne az alapján, amit látni szeretnél!

22, Ne engedd, hogy a félelem, a kapzsiság, a remény, a bosszú, vagy az egód vezessen a kereskedéseidben. Ne akard megmutatni, hogy jó kereskedő vagy! Kereskedj azért, mert szereted csinálni ezt a szakmát!

Találj örömet a munkádban!

23, Mindig tudd, hogy melyik az a pont ahol be kell szállnod a piacba, és tudd, hogy ezzel mekkora kockázatot vállalsz! Ne legyen az a célod hogy azonnal, minél előbb realizáld a profitot. A „nyerő trade-eket” engedd „elmenni”, hogy maximális hozamot termeljenek.

- 24, Stratégiádhoz ragaszkodnod kell, és akkor is meg kell nyitnod a pozíciót, ha a piac adja a szignált, ha előtte sok veszteséges kereskedésed volt. Nem félemlíthetnek meg az előző veszteségeid, amelyekkel előre kalkuláltál. Egyetlen nyerő trade-del akár nagyon sok veszteséges kereskedés is ellensúlyozható. Maradj mindaddig a trendben, amíg az tart, és építsd egymásra a nyereséges pozíciókat!
- 25, Az legyen a célod, hogy minél előbb „nullába” húzd a stop szintedet!
- 26, Ne ess kétségbe, ha hibáztál! Koncentrálj a hiba elkerülésére a következő trade-nél. Ne engedd, hogy a hibád következménye végzetes legyen! Ha rájöttél, hogy hibás döntést hoztál, mielőbb szállj ki a pozícióból! Soha ne reménykedj! Vágd el a veszteséget mielőbb!
- 27, Óvakodj a volatilis, vagyis az intenzív, szélsőséges árszintek között mozgó piacoktól!
- 28, Ne tarts túl sokáig átlagosnál kockázatosabb pozíciót!
- 29, Ha a pozíciód „nyerőben” van, ne engedd, hogy ismét „veszteségesre” forduljon!
- 30, Soha, de soha ne ess abba a végzetes hibába, hogy „leátlagolásra” vetemedsz! Tehát soha ne vásárolj rá a veszteséges pozícióra, vagy soha ne adj rá a short-ra magasabb értéken! Amikor a veszteséget „realizálnod” kell, akkor azt higgadt fejjel tedd meg. Ne cselekedj a józanésszel ellentétesen!!! Nem növelheted a kockázatot rossz irányú ármozgás esetén azzal, hogy további rossz pozíciót veszel fel! Ha ezt teszed, aláírtad a halálos ítéletedet, és szégyent hozol a tőzsde intézményére. Ismerd be, hogy hibáztál és szállj ki azonnal!!!
- 31, Alakíts ki olyan, saját kereskedési rendszert, amivel építeni tudod a nyereséges pozícióid mértékét! Vásárolj rá a long-ra, vagy adj rá a short-ra abban az esetben, ha a trend a kedvező irányba halad! Emeld a tőkédet abban a trendben, amely a „barátod”. Mivel nem tudod, hogy meddig fog tartani egy nyerő trend, maradj benne, amíg csak tudsz! Ez az egyetlen esélyed arra, hogy elérd a céljaidat!
- 32, Ne kereskedj „divatból”, szórakozásból, vagy megérzés alapján. Ne ámítsd azzal magad, hogy az első pénz, amit kiküldtél a számládra, az „tanulópénz” és nem baj, ha elveszted. Ezzel önmagadat csapod be! A tőkéd ebben a szakmában a legfontosabb eszközöd! Ha elveszted azt, akkor visszamész a mókuserékbe és kezdheted az egészet előlről. Óvd a Tőkédet, hiszen a megkeresett pénz mögött az energiád, az időd, az életed egy része van, tehát értéket képvisel! Aki csak az izgalom miatt kereskedik, az hosszú távon veszíteni fog.
- 33, Kezdd a gyakorlást valós adatokkal dolgozó szimulátorokkal! Soha ne nyiss „éles” számlát, addig, amíg nem gyakoroltál eleget!
- 34, Tanuld meg, hogy a tőzsde nem csak az emelkedő ármozgásból ad profitot! Tanulj meg shortolni! A legtöbb ember agya csak az emelkedésekben látja meg a nyereség lehetőségét. Neked ugyanúgy tudnod kell az esésben kereskedni, mint az emelkedésben!
- 35, Csak olyan piacokon kereskedj, ahol nem csak az árak emelkedésére, hanem az árfolyamok esésére is tudsz spekulálni.
- 36, Körültekintően válaszd meg brókeredet! A brókerköltség is a money management része. A költségek hosszú távon, rendkívüli módon befolyásolhatják a profitodat.

37, A brókerre nem azért van szükséged, hogy tanácsokat adjon! Tanácsadókra nincs szükséged, amikor kereskedsz. A bróker mindössze egy szükséges közvetítő ahhoz, hogy „elérd” a tőzsdét. Ezért az „online bróker” a legjobb megoldás a sikeres és költséghatékony kereskedéshez.

38, Csak likvid piacokon kereskedj, likvid termékekkel!

39, Ne fogadj meg „jó tanácsot” olyantól, aki „pozícióból” beszél. Ha valaki pozícióban van, akkor nem tud elfogulatlan véleményt mondani az adott instrumentumról. Legjobb, ha nem hallgatsz senkire.

40, Ne kereskedj „piaci pletykák” alapján! Kezdőként Ne légy pozícióban vállalati jelentéskor!

41, A tőzsde NEM szerencsejáték!!! Ne kezeld, úgy mintha az lenne! Lehet, hogy néha hasonló izgalmat élsz át, ám a sikeres kereskedésnek a szerencsééhez semmi köze! Nem lehet olyan a hozzáállásod, mint a kaszinókban játszó embereknek, hogy „ameddig a pénzed tart, addig játszol”.

42, Minden egyes pozíciódat üzleti befektetésnek kell kezelned.

43, Kezdő tőzsdei kereskedőből profi kockázatkezelővé, befektetővé kell válnod, ha hosszútávon a tőzsdéből szeretnéd fenntartani az egzisztenciádat.

44, Ne kereskedj hírek alapján! Mire tudomást szerzel a hírekről, azok már rég beépültek az árba. Ha nem hiszed el, próbáld ki, és nézd vissza a kereskedéseidet! Ez után olvasd el még egyszer az előző mondatot. Látod... Most olvasd el újra a 3. pontot... majd a 4.-et... és így tovább.

45, Ne keress folyton új stratégiákat! Ne menj el csak azért tovább tanulni, mert azt gondolod, hogy az egyszerű stratégiák nem működnek! Azok a stratégiák működnek, amelyeket szisztematikusan, minden esetben alkalmazni tud a kereskedő. Kisebb energiával jár a már megtanult stratégiát finomítani és gyakorolni, mint mindig újabbakat keresni. Ha a keresés a célod, akkor életed végéig keresheted az újabbnál újabbakat, garantáltan nem fogsz a végére érni!

46, Soha ne hidd azt, hogy már mindent tudsz a tőzsdéről! A tőzsdei termékek, instrumentumok, származtatott termékek sokfélesége az emberi agy számára túl sokrétű ahhoz, hogy mindegyikkel tudj kereskedni. Nem ezen múlik a siker, hanem azon, hogy azt az egy-két terméket, amit ismersz, mennyire tudod a saját szabályrendszered alapján a mindennapokban kereskedni. Ne akard az egészet, hanem akarj egy kis részt, de azt teljes egészében!

47, Kereskedéseid során mindig legyen pénzügyi tartalékod! Soha ne kereskedj hitelből! Ne játssz mások pénzével! Ne kockáztass olyan pénzt, ami megingathatja a már elért egzisztenciádat!

48, „Haladó” kereskedők sokszor esnek abba a hibába, hogy „meglátják” a lehetőséget, még mielőtt az „megjelenne” a piacon. A túl korai pozícionytás sokszor komoly veszteségeket eredményezhet. Az ember nehezen ismeri be a saját hibáját, ezért indokolatlanul hosszú ideig hajlamos reménykedni.

49, Elemezd a veszteséges kereskedéseidet! Tanulj a veszteségekből! Ha nem tanulsz a hibáidból, akkor nem volt érdemes elkövetni azokat. A tanulási folyamat és annak költségvonzata igazából a veszteséges kereskedésekben realizálódik. Ezért tölts sok időt az előzetes gyakorlással!

50, Készíts kereskedési naplót! Mindegy hogy milyen formátumban, de jegyezd fel a „múltat”! Idővel rájössz, hogy mekkora hibákat követtél el kezdőként, és az idő előrehaladtával látni fogod a fejlődésedet.

Ha nincs írott „történelmed”, akkor nehéz lesz kielemezni a jó és a rossz kereskedéseket, amiken esetleg változtatnod kellene.

51, Ne légy olyan kereskedő, aki mindig csak a belépési szabályaira fókuszál, mert a hosszútávon sikeres „TRADER” a kilépésre összpontosít!

52, Legyen tehát előre meghatározott, minden körülmények között végrehajtásra kerülő kilépési szabályrendszered!

53, A profitot mindig egyben vedd ki, soha ne szállj ki nyereséges trade-ből szakaszosan!

54, Ha a piac nyilvánvalóvá tette, hogy a pozícióddal ellentétes irányba megy, akkor csökkentsd a kockázatot, vagy szállj ki a trade-ből!

55, El kell jutnod arra a szintre, hogy ha a stratégiád szerinti „TECHNIKAI SABLON”-od kialakul, mindig megnyisd a pozíciót, hezitálás nélkül, függetlenül attól, hogy előtte hány veszteséges kereskedésed volt!

56, A pozícióméretezés a sikered kulcsfontosságú eleme! Ha nem használsz kockázatkezelést vagy még nem érted pontosan annak minden részletét, akkor még nem érkezett el az ideje annak, hogy élő számlát nyiss!!!

57, Ne higgy senkinek, aki azt állítja, hogy minél többet tanulod a technikai elemzést, annál nagyobb lesz a találati arányod a trade-ekben! Ez hazugság, mert a jövőt, a következő gyertyát senki sem tudja előre, hogy milyen lesz! A konzekvensen sikeres trader esélye az ármozgás eltalálására 50-50%! Ezzel az univerzumban érvényes alapigazsággal lehet és kell megtanulnod a tőzsdén nagyon sikeresnek lenni.

58, Fogadd el, hogy a technikai elemzés önmagában NEM a siker kulcsa!
A kulcs a Money management és az egyénileg kialakított kockázatkezelés.

59, Fogadd el, hogy a sikeres kereskedő életében a legtöbb pozíció minimális veszteséggel, vagy 0-val záródik le! Mindössze 10-20%-ban kell, hogy óriási nyereségeket tudj megtartani, amikor a trendben hosszútávon benne kell lenned, ahhoz hogy az eredményeid pozitívban legyenek.

60, Mindig úgy kell a piacra lépned, hogy tisztában vagy a vállalható kockázattal, és tudnod kell, hogy érdemes pozícióba lépned, a reálisan elvárható hozamok miatt.

61, El kell fogadnod, hogy a tőzsdén egy olyan játékban veszel részt, ahol körülötted minden állandóan változik. A mozgások kiszámíthatatlanok és a környezet, amiben dolgozol rendkívül bizonytalan. Az egyetlen biztos pontnak az általad kialakított szabályrendszerednek kell lennie!
Ha ezt „elengeded” akkor az ár magával sodor, és elnyel a többi veszteséggel együtt!

62, Kereskedj virtuális pénzzel mindaddig, amíg meg nem tanulod alkalmazni a saját rendszeredet, ami hosszútávon is nyereséges!

Remélem, hogy az itt leírtakkal a segítségemre lehettem!

Amennyiben kérdésed van, kérlek, vedd fel velünk a kapcsolatot az alábbi elérhetőségek valamelyikén!

Kívánom, hogy válj „öszönös kereskedővé”!

