Welcome, Wilian | My IHI (http://www.ihi.org/myihi) | Log Out (http://www.ihi.org/_layouts/ihi/customsignout.aspx) | Contact Us (http://www.ihi.org/about/pages/contact.aspx)



(http://www.ihi.org)

Courses

Certificates

MQ 104: Juntando as Pecas: Curso Como a Melhoria da Qualidade

Lesson 3: (Lição 3) Estudo de Caso: Reduzindo o Tempo de Espera no Veterans Health Administration

Contents

Disseminando uma Inovação: Acesso Avançado às Clínicas no Veterans Health Administration

Usando o Framework para Disseminação

Liderança

Ideias Melhores

Setup: Identificando a população alvo e desenvolvendo um plano para trazê-los a bordo

Comunicação com a População Alvo

Mensuração e Feedback

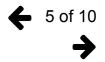
Gerenciamento do Conhecimento

Resultados

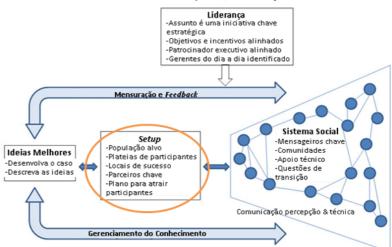
Assessments

Avaliação Pós-Lição

Setup: Identificando a população alvo e desenvolvendo um plano para trazê-los a bordo



Um Framework para Disseminação



Uma vez que a organização tenha documentado as melhores ideias e identificado locais bem sucedidos, os líderes devem iniciar o setup para disseminação, identificando a população alvo. Esta é a hora de considerar as diferentes plateias (por exemplo, médicos, enfermeiros, técnicos) dentre uma população alvo e como melhor alcançá-los.

Você já viu um exemplo de como uma organização, Centro Médico Regional Contra Costa atraiu pessoas para o seu novo processo de reconciliação de medicação. Eles encontraram líderes de pensamento influentes na organização, e ao convencê-los de que a mudança era uma melhoria, transformaram-nos em "campeões". Outros jeitos de atrair estas pessoas: criando um plano de comunicação sobre as vantagens do novo sistema ou compartilhando dados comparativos com os

novos participantes.

Se a inovação requer mudanças de infraestrutura, como melhorias em TI, a fase de setup pode ser uma boa hora para fazer estas mudanças.

O VISN 2 usou uma campanha geral de comunicação para aumentar a percepção sobre o acesso avançado e atrair participantes, seguido por uma série de reuniões para demonstrar o trabalho bem sucedido nas outras clínicas. O VISN 2 focou os esforços de setup em um grupo de clinicas de cada vez. As clinicas que desejavam fazer parte da iniciativa constituiriam as ondas iniciais de teste.

Sua Vez

Você pensou em como engajar a Liderança em seu plano de disseminação.

Você planejou em como provar que sua inovação é uma Ideia Melhor.

Agora você precisa planejar o seu **Setup** para disseminação:

- Existe algum local que implementou esta inovação com sucesso?
- Se não existe, qual o seu plano para criar um bom exemplo?
- Qual seu plano inicial para disseminação? Como você vai atrair participantes?





Report a Problem / Contact Us (http://www.ihi.org/about/pages/contact.aspx) | Privacy (http://www.ihi.org/pages/privacystatement.aspx) | Terms of Use (http://www.ihi.org/pages/termsofuse.aspx)

© 2019 Institute for Healthcare Improvement. All rights reserved. 53 State Street, Boston MA 02109