

Quelle solution?





➤ GoNoGo (GNG) : solution d'évaluation de profils métiers

- La solution est axée dans sa version initiale sur les besoins actuels d'avoir du personnel de qualité (techniquement, moralement, professionnellement, socialement) dans les 2 activités que sont:
 - Le chauffeur
 - Le vigile

Les métiers ciblés



Chauffeurs

- Chauffeur VTC / Taxi compteur
- > Chauffeur pour entreprises
 - > Chauffeur salarié de l'entreprise
 - Chauffeur sous-traitant (en travail temporaire ou CDD)
- Chauffeur pour particuliers
 - Chauffeur recruté via une société de service à la personne ou de travail temporaire
 - Chauffeur recruté de façon informelle par le client particulier

Vigiles

- Vigile employé d'une société de sécurité (SocSec).
 - Recruté par la SocSec pour être mis à disposition d'un client final via un contrat.
- Vigile employé d'une personne morale (entreprise, école, etc.)
 - > Recruté en direct
- Vigile non professionnel et informel (non employé de société de sécurité)
 - > Pour la cible des particuliers employeurs informels.

Business Model Canvas: Partners



4

> Who are our significant partners?

Resources & Data provider

- Les sociétés de sécurité : pour nous fournir les données concernant leurs usagers
 - Candidat au recrutement,
 - Employé salarié.
- Les compagnies propriétaire et/ou gestionnaire de flottes de VTC et Taxi
 - Compagnie de taxi en investissement mutualisé (KDS,
- Les compagnies de location de véhicules avec chauffeur



Phases initiales du projet





Phase – 1
Data acquisition

Process: Free use application

Timeframe : All acquisition time

Deliverables:
Application
1st release



Phase – 2
Data exploitation

Process:
Data Analysis

Timeframe: 3 months

Deliverables :
Algorithm
drafts



Phase -3 Core Al Design

Process : Design/Built Pilot

Timeframe:
3 months
3 x sprint of 2weeks

Deliverables: App with 1st Al (2nd release)



Phase – 4 Large UAT

Process:
UAT in 3+
companies

Timeframe : 2 months

Deliverables : Feedbacks + new releases 5

Phase – 5 Monetization

Process : Evaluate all revenue streams

Timeframe:

Deliverables : Pricing models



Contacts



Amadou SANGARE Managing Partner



Paris: +33 6 14 93 02 48



amadou.sangare@southernit.fr

Abidjan: +225 07 77 77 07 67

+225 07 79 05 24 01

Cotonou: +229 66 07 67 02







