安徽百悦花韵批注

页面要求：

端口要求：微信公众号

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| 角色 | 条件 | 保证金  （补齐） | 拿货折扣 | 推荐首次充值奖（充值成功后返） | 每次最少充值货款 | 平级/跨级充值货款奖（充值成功后返） | 月度销售返点  （计算充值货款）（充值成功后） |
| 特约 | 首次充值（）元货款 | （） | （） | （）% | （）元 | / | / |
| 总代 | 直推（）个特约代理 | （） | （） | / | （）元 | （）% | 1W,（）%  2W，（）%  3W，（）%  ...................... |
| CEO | 平台后台手动调整身份 | （） | （） | / | （）元 | （）% |
| 备注 | 首次加入只能从特约级别做起，特约推荐（）个特约即可升级为总代，特约升级前推荐的特约，推荐人只能拿被推荐人首次充值奖，所推荐的特约如果升级，推荐人拿不到其他奖项；推荐人升级为总代，也拿不到升级前推荐的特约进货差价和平级/跨级充值奖。推荐人升级为总代后，推荐的特约升级，才能拿到平级/跨级充值奖。 | | | | | | |

* **系统包含：**

1.素材中心（后台上传）：图片素材、视频素材

2.返利制度：见表格

* **平台身份和邀请流程说明：**

1. 上级发送二维码给下级扫描，下级注册信息（姓名，手机号码，短信验证，账号、密码、上传身份证正反面等），选

择特约级别代理（选择代理级别，系统显示该代理级别需充值（）元、对应的保证金是多少金额，显示货款+保证金

共计是多少，提交申请；）

2.注册填写完资料，勾选同意（类似协议），勾选才能进行下一步操作；私下打款给平台，上传打款凭证，平台审核；

**升级说明：**

系统只允许逐级升级，不能跨级；进来只能申请成为特约，满足升级总代的条件后，再申请升级总代，升级需补保

证金差价，不需重新充值升级货款

* **币种说明：**

1.货款：充值货款，用于下单使用，不可提现。

2.佣金：来自系统首次充值推荐奖与每次最少充值货款奖，以及月度销售返点，可以提现；

3.保证金：代理商交纳的保证金（交给平台）

* **付款说明：**

1. 线下打款（货款+保证金）给平台，同时上传打款凭证，平台审核；审核通过，系统把货款充值到账户；
2. 代理下单，不同代理级别，不同拿货折扣；不同产品，不同拿货折扣；

* **代理商补货说明：**

1.补货充值，平台审核；

2.如果上级没有货，上级补货；

3.每次最少充值金额：不同的级别代理，每次最少充值金额要求不同；

* **下单说明：**

1.云仓；

2.一件代发：代理下单，货款抵扣，填写收货地址，平台一件代发；

3.下单进货，用货款进行抵扣，上级审核通过，扣上级库存，平台发货；同时平台把货款返到上级佣金账户，上级

找平台提现；

4.如果补货，要求上级有库存，如果上级没有库存，系统会提示上级先补货；

5.运费需要运费模板，运费在线支付；

* **返佣说明：**

1. 推荐首次充值奖：首次进来只能成为特约代理，特约推荐特约，按照首次充值货款进行返利；后期被推荐人补货，跟

推荐人没有关系；

1. 每次最少充值奖：特约升级为总代后发展的特约升级为总代才能享受补货充值奖；特约升级前推荐的特约后期升级，

也是拿不到补货充值奖的，简单来说，特约前面推荐的特约后期不管补货或升级都跟自己没有关系；

3.月度销售返点：月度销售业绩返点：总代、CEO享受，月度销售业绩计算方式：总代=本人充值货款总额+下级充值

货款总额；CEO=本人充值货款总额+总代团队充值货款总额；（注：CEO月度返点由平台出，总代月度返点由上级

CEO出；假如总代上级是平台，就由平台出）

4.奖励由上级出，平台从发货上级佣金账户里扣除给下级的奖励，下级代理找平台进行提现；

* **拿货关系与推荐关系说明：**

特约A推荐特约B，属于平级，找到特约A上级发货，保留推荐关系；

* **考核说明：**

每个级别代理，有补货金额要求；

* **提现说明：**

1.后台可以设置最低提现金额

* **PC端其他说明：**

平台可给不同职位的管理人员分配管理权限；

* **手机端其他说明：**

1.手机端需要显示代理商的身份图标标识

2.每个代理都能在个人中心查看自己的下级团队、邀请人、拿货上级、下级进货明细、奖励明细（如：推荐xx，获得

xx奖励，xx补货，获得xx奖励）

商务六部：吴源江

时间：2018.6.12