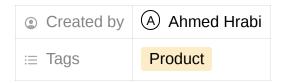


E-commerce basée sur communauté



Problème : Les plateformes de médias sociaux existantes manquent d'un espace spécialisé pour la communauté/passionnés de X afin de se connecter, partager des expériences et découvrir des produits et activités pertinents.



Prenons l'exemple d'une communauté X : la communauté du sport-camping.

Solution : Créer une plateforme de médias sociaux dédiée à la communauté du sportcamping. Les utilisateurs peuvent créer/partager des événements, des activités et des expériences de croissance personnelle. Les utilisateurs premium peuvent vendre des produits : vêtements (t-shirts, chaussures, balles), des aliments sains, des produits de camping, etc.

Public Cible : Les passionnés de sport-camping cherchant une plateforme pour se connecter, partager et découvrir des activités et produits connexes.

Proposition de Valeur : Une plateforme de médias sociaux spécialisée axée sur la promotion de l'engagement communautaire, le partage d'activités et la facilitation de la croissance personnelle, tout en offrant un accès à des produits sélectionnés liés au sport et au camping.

Potentiel du Marché : S'adresser au marché croissant des amateurs de plein air et de bien-être qui apprécient l'engagement communautaire et recherchent des produits et expériences de sport-camping de qualité.

E-commerce basée sur communauté

Modèle Économique : Génération de revenus grâce à la vente de vêtements de sport, d'équipements de camping, d'aliments sains et d'autres produits pertinents présentés sur la plateforme, éventuellement complétée par des partenariats, de la publicité et des comptes Premium.

Avantage Concurrentiel : Offre un espace de niche combinant réseautage social, engagement communautaire et commerce électronique spécifiquement destiné aux passionnés de sport-camping, créant ainsi une position unique sur le marché.

Équipe : Une équipe possédant une expertise en développement communautaire, en commerce électronique et en gestion des médias sociaux pour assurer le développement efficace de la plateforme et l'engagement des utilisateurs, en plus de développeurs web+developpeur mobile et d'ingénieurs cloud.

↓ Embed examples below