Ohjelmiston suunnitelmalähtöinen kehitys ja hinnoittelu



Suunnitelmalähtöinen kehitys

- Kehitysprosessi suunnitellaan yksityiskohtaisesti.
 - 'Perinteinen' tapa hallita laajoja ohjelmistokehitysprojekteja.
- Laaditaan projektisuunnitelma, mihin kirjataan:
 - Tehtävä työ ja kuka sen tekee,
 - Kehitysaikataulu ja
 - Työn kuvaus.
- Päälliköt käyttävät suunnitelmaa tukemaan projektiin liittyvää päätöksentekoa ja arvioidakseen projektin etenemistä.

Suunnitelmalähtöisen kehityksen hyvät ja huonot puolet

- Argumentit, mitkä <u>puoltavat</u> suunnitelmalähtöistä lähestymistapaa
 - Varhainen suunnittelu mahdollistaa organisaatioon liittyvien asioiden (henkilöstön saatavuus, muut projektit, jne.) huomioimisen, ja
 - Potentiaalisten ongelmien ja riippuvuus-suhteiden tunnistaminen ennen projektin alkua, eikä vasta kun projekti on jo käynnistynyt.
- Pääargumentti suunnitelmalähtöistä lähestymistapaa <u>vastaan</u> on se, että useat varhaiset päätökset joudutaan arvioimaan ja tarkastamaan uudestaan, koska ohjelmiston kehitys- ja käyttöympäristössä on saattanut tapahtua muutoksia.

Projektisuunnitelma

- Suunnitelmalähtöisessä kehitysprojektissa projektisuunnitelma kuvaa:
 - Projektin käytössä olevat resurssit,
 - Työnjaon ja
 - Aikataulun työn toteuttamiseksi.
- Tyypillisen suunnitelman osiot
 - Johdanto
 - Projektiorganisaatio
 - Riskianalyysi
 - Laitteiston ja ohjelmiston resurssivaatimukset
 - Työnjako
 - Projektin aikataulu
 - Seuranta- ja raportointimekanismit

Suunnitteluprosessi

- Projektisuunnittelu on iteratiivinen prosessi, mikä käynnistyy kun projektin aloitusvaiheessa luodaan alustava projektisuunnitelma.
- Muutokset suunnitelmassa ovat väistämättömiä.
 - Kun projekti etenee, saadaan lisätietoa sekä järjestelmästä, että projektitiimistä. Tällöin jo tehtyä suunnitelmaa tulee päivittää säännöllisesti, jotta se vastaa mahdollisesti muuttuneita vaatimuksia, aikatauluja ja riskejä.
 - Liiketoiminnallisten tavoitteiden muuttuminen tarkoittaa myös projektisuunnitelman muuttumista. Kun liiketoiminnalliset tavoitteet muuttuvat, sillä on vaikutusta kaikkiin projekteihin, ja ne voidaan joutua suunnittelemaan uudelleen.

Riskienhallinta

- Mikäli ilmaantuu on vakavia ongelmia, mitkä toteutuessaan johtavat merkittäviin viivästyksiin, on syytä käynnistää riskienhallintatoimenpiteitä, jotta projektin epäonnistumisen riskejä voidaan vähentää.
- Näiden toimenpiteiden lisäksi projekti täytyy suunnitella uudelleen.
 - Tämä voi pitää sisällään projektin rajoitteiden ja tulosten uudelleenneuvottelun asiakkaan kanssa.
 - Työn valmistumisen uusi aikataulu tulee päivittää ja hyväksyttää asiakkaalla.

Ohjelmiston hinnoittelu

- Arvioita tehdään, jotta voidaan selvittää ohjelmistojärjestelmän kehittäjälle koituvat kustannukset.
 - Sisältäen, laitteistokulut, ohjelmistokulut, matkustuskulut sekä koulutus- ja kehityskulut.
- Kehityskulujen ja asiakkaalta laskutettavien kulujen välillä ei ole yksioikoista yhteyttä.
- Laajemmat organisationaaliset, taloudelliset, poliittiset sekä liiketoiminnalliset tekijät vaikuttavat laskutettavaan hintaan.

Ohjelmiston hinnoitteluun vaikuttavat tekijät

	Vaikuttava tekijä	Kuvaus
	Sopimusehdot	Asiakkaalle voi sopia, että ohjelmiston kehittäjä säilyttää ohjelmiston lähdekoodin omistusoikeuden, jolloin sitä voi käyttää uudelleen muissa projekteissa. Tällöin laskutettava hinta voi olla pienempi verrattuna siihen, että ohjelmiston lähdekoodi luovutettaisiin asiakkaalle.
	Kustannusarvion epävarmuus	Mikäli organisaatio on epävarma kustannusarviosta, se voi nostaa hintaansa arvioidun, normaalin tuoton yli.
	Taloudellinen tilanne	Taloudellisissa vaikeuksissa olevat kehittäjät saattavat laskea hintojaan saadakseen sopimuksen, koska on parempi tehdä pienempää voittoa, kuin mennä konkurssiin. Taloudellisesti haastavina aikoina kassavirta on tärkeämpää kuin voitto.
	Markkinoiden mahdollisuudet	Kehittäjäorganisaatio voi laskea hintojaan, mikäli se toivoo sitä kautta pääsevänsä siirtymään uudelle segmentille ohjelmistomarkkinoilla. Organisaatio voi hyväksyä pienemmät voitot yhdestä projektista, mikäli se hyödyttää organisaatiota tekemään suuremmat voitot myöhemmin. Kerätty kokemus voi myös auttaa uusien tuotteiden kehittämisessä.
	Vaatimusten muuttuminen	Mikäli vaatimukset ovat todennäköisesti muuttumassa, organisaatio voi laskea hintojaan saadakseen sopimuksen. Kun sopimus on saatu, organisaatio voi laskuttaa korkeampaa hintaa vaatimusten muuttumisesta johtuen.