

Madrid, España | +34 634 368 498
mercedesdvt_26@hotmail.com

A la atención del Responsable de Selección,
Departamento de Recursos Humanos

Asunto: Candidatura para Consultora Técnico Comercial / Gestión de Cuentas B2B

Estimados,

Me dirijo a ustedes para presentar mi candidatura como **Consultora Comercial Técnica**. Aporto más de **21 años de trayectoria** en el sector de la **construcción, reformas y materiales**, donde he desarrollado una especialización profunda en la venta consultiva a profesionales (instaladores, reformistas y arquitectos).

Mi perfil no es el de una vendedora tradicional, sino el de una **solucionadora técnica**. Entiendo las necesidades críticas de una obra, desde la interpretación de un plano hasta la logística de entrega, y sé cómo convertir ese conocimiento en rentabilidad para la empresa. Mi valor diferencial se basa en:

- **ADN Técnico (Reformas y Eficiencia):** Experiencia real "a pie de obra" prescribiendo materiales (cerámica, adhesivos técnicos, sanitarios) y asesorando según normativa técnica (CTE).
- **Gestión de Cuentas B2B:** Capacidad demostrada en **Centro Cerámico Las Flores** y **Inforgest** para fidelizar carteras de clientes profesionales, negociando contratos y asegurando la recurrencia.
- **Gestión Digital y Operativa:** Dominio avanzado de **SAP y CRM** para la gestión de stocks, pedidos complejos y seguimiento de pipeline. Combino la visión comercial con el rigor administrativo.

Busco integrarme en una compañía líder donde pueda aplicar mi capacidad para hablar el idioma del instalador y traccionar ventas técnicas de alto valor. Estoy disponible para incorporación inmediata y cuento con flexibilidad total.

Agradezco su tiempo y quedo a su disposición para detallar cómo mi experiencia puede contribuir a los objetivos de su organización.

Atentamente,

Mercedes Vigo Tuesta

Consultora Comercial Técnica | Especialista en Reformas y Eficiencia