

二手车交易价格预测（一）

主要背景

目前主要是在读研究生，所幸老师非常支持，之前也跟我提起过可以多参加一些竞赛和会议。自己又有拖延症的习惯，这次看到了这一次的打卡竞赛，想着作为自己的第一次竞赛启程，就参加了。也可以给自己梳理一下之前关于机器学习的坑，能够帮助自己更好地科研。

希望自己能够克服自己的拖延症，和小伙伴一起加油进步。

赛题理解

影响二手车销售的因素，作为生活常识来看，一般来说主要会有汽车品牌，行驶公里数，车辆年限，是否自动等因素。除了基础的开放特征之外，本赛题还有15个匿名特征，此处可以进一步挖掘匿名特征之间的关联，以及匿名特征和显性特征之间的关系，去掉重复或关联性比较大的特征，选取合理的特征。

进一步学习之前某大佬关于baseline的分析，学习大佬baseline的分析思路，并进一步做出总结，奥里给！