

Se você discorda, precisa ler esse e-book.



O TAMANHO DO NEGÓCIO, EQUIVALE AO TAMANHO DO MINDSET DO DONO

Se você pensa pequeno, o seu negócio será pequeno! Simples assim!!

Muitas vezes o empresário se limita ao que entende ser o máximo, o topo do negócio, quando na verdade, o potencial que a empresa tem é muito maior.



E você sabe por que isso acontece?



Porque o empresário não acredita no próprio negócio ou tem medo, crenças que fazem ele recuar quando deveria prosseguir.

Após muitos anos trabalhando com empresas e observando comportamentos em comum, entendemos que alguns fatores travam o crescimento do negócio e com base nisso, criamos uma trilha, o Mindset IPO



mindset IPO

Mas afinal, o que é o Mindset IPO?

O Mindset IPO é a **mentalidade** de todo o empresário que quer ser grande, jogar o jogo de gente grande e usufruir do potencial máximo que o seu negócio tem.

Quando o empresário tem esse mindset ele começa a ter **atitudes** que fazem a **empresa valer** mais e isso constrói negócios bilionários!!

Existem algumas etapas para a construção dessa mentalidade, são elas:

Estratégia

Execução

Conhecimento técnico

Inteligência emocional

Espiritualidade



ESPIRITUALIDADE



ACREDITAR É O PRIMEIRO PASSO!

Antes de mais nada, é preciso acreditar em algo maior, ter convicção de que o negócio pode ir a outro patamar mesmo sem entender quais são todos os passos e estratégias que se devem ser executados.

INTELIGÊNCIA EMOCIONAL 2

DOMINE SUAS EMOÇÕES!!



É necessário que o empresário entenda e aprenda a lidar com as suas **emoções**, pois ele vai sair da sua zona de conforto, vai encarar uma mudança. Autocontrole e autogestão vão fazer toda a diferença na hora de implementar as diretrizes de crescimento, afinal, ele como **líder** tem grande **responsabilidade** no processo.

 \mathcal{Z}

CONHECIMENTO TÉCNICO

Conhecimento técnico

Inteligência emocional

Espiritualidade

SAIBA O QUE COBRAR DO SEU TIME

Além de estar **preparado emocionalmente** e acreditar no seu propósito, o empresário precisa entender o que cada área do negócio precisa entregar, quais são os **resultados efetivos**? O quanto eles impactam nas estratégias de crescimento do negócio?

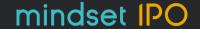
4 **EXECUÇÃO**

SÓ TEM RESULTADO QUEM ENTREGA!

Agora que o empresário já está preparado nos âmbitos espiritual, emocional e técnico é a hora de colocar tudo isso em **prática no negócio**.

Definir as diretrizes de como tudo deve funcionar, implementar e acompanhar o **plano de ação**.







Após o empresário ter recebido todas as mentorias anteriores, ele está com a **mentalidade de IPO**, ou seja, inicia a trilha estratégica de profissionalização rumo a geração de **maior valor** ao negócio.

Essa trilha consistem em preparar empresas com uma alta Valuation para um crescimento ainda maior, seja por meio da abertura de capital na bolsa, uma fusão ou aquisição.

mindset IPO

Estratégia

Execução

Conhecimento técnico

Inteligência emocional

Espiritualidade



EXISTIMOS PARA
INSPIRAR E IMPULSIONAR
A CONSTRUÇÃO DE
NEGÓCIOS VIRTUOSOS







