Índice

5. Gerenciamento de riscos e controles internos	
5.1 - Descrição - Gerenciamento de riscos	
5.2 - Descrição - Gerenciamento de riscos de mercado	
5.3 - Descrição - Controles Internos	5
5.4 - Alterações significativas	6
5.5 - Outras inf. relev Gerenciamento de riscos e controles internos	
10. Comentários dos diretores	
10.1 - Condições financeiras/patrimoniais	
10.2 - Resultado operacional e financeiro	14
10.3 - Efeitos relevantes nas DFs	16
10.4 - Mudanças práticas cont./Ressalvas e ênfases	17
10.5 - Políticas contábeis críticas	18
10.6 - Itens relevantes não evidenciados nas DFs	19
10.7 - Coment. s/itens não evidenciados	20
10.8 - Plano de Negócios	21
10.9 - Outros fatores com influência relevante	23

5. Política de gerenciamento de riscos e controles internos 5. Gerenciamento de riscos e controles internos / 5.1 - Descrição - Gerenciamento de riscos

- 5.1. Descrição da política de gerenciamento dos fatores de risco adotada pelo emissor, informando com relação aos riscos indicados no item 4.1:
 - a. Se o emissor possui uma política formalizada de gerenciamento de riscos, destacando, em caso afirmativo, o órgão que a aprovou e a data de sua aprovação, e, em caso negativo, as razões pelas quais o emissor não adotou uma política

A Companhia não possui política de gerenciamento de riscos (internos e de mercado) e de controles internos formalizada, cabendo a cada setor da Companhia a análise dos riscos e impactos decorrentes da sua atividade, sob supervisão da Administração. A inexistência de formalização decorre do investimento necessário para tanto, tendo em vista a inerente necessidade de contratação de mão-de-obra especializada para composição de um setor próprio para controles internos e gerenciamento de riscos, bem como, de softwares de gestão específicos, o que não se verifica possível no cenário econômico atual.

- **b.** Os objetivos e estratégias da política de gerenciamento de riscos, quando houver, incluindo:
 - i. Os riscos para os quais se busca proteção
 - ii. Os instrumentos utilizados para proteção
 - iii. A estrutura organizacional de gerenciamento de riscos

Não aplicável à Companhia.

c. A adequação da estrutura operacional e de controles internos para verificação da efetividade da política adotada

5.2. Descrição da política de gerenciamento de riscos de mercado adotada pelo emissor. 5. Gerenciamento de riscos e controles internos / 5.2 - Descrição - Gerenciamento de riscos de mercinformando:

a. Se o emissor possui uma política formalizada de gerenciamento de riscos de mercado, destacando, em caso afirmativo, o órgão que a aprovou e a data de sua aprovação, e, em caso negativo, as razões pelas quais o emissor não adotou uma política

A Companhia não possui política de gerenciamento de riscos (internos e de mercado) e de controles internos formalizada, cabendo a cada setor da Companhia a análise dos riscos e impactos decorrentes da sua atividade, sob supervisão da Administração. A inexistência de formalização decorre do investimento necessário para tanto, tendo em vista a inerente necessidade de contratação de mão-de-obra especializada para composição de um setor próprio para controles internos e gerenciamento de riscos, bem como, de *softwares* de gestão específicos, o que não se verifica possível no cenário econômico atual.

b. Os objetivos e estratégias da política de gerenciamento de riscos de mercado, quando houver, incluindo:

Em que pese a ausência de uma política formalizada de gerenciamento de riscos de mercado, a Companhia se vale das seguintes estratégias em sua rotina empresarial:

Os riscos de mercado para os quais se busca proteção:

Risco de Crédito:

É representado pela inadimplência no seu "contas a receber de clientes", que é bastante reduzido devido ao fato de a maioria dos recebíveis serem oriundos de liberação de créditos selecionados de forma não concentrada;

Risco de Preço:

Decorre da possibilidade de oscilação de preços de mercado dos produtos fabricados pela Companhia e dos insumos usados no processo produtivo, e essas oscilações podem provocar alterações substanciais nas receitas e nos custos. A Companhia, para minimizar estes riscos, acompanha permanentemente os mercados locais e estrangeiros, buscando antecipar-se ao movimento de preços;

Risco de Taxas de Juros:

Decorre da possibilidade da Companhia vir a incorrer em perdas pela oscilação destas taxas. Em relação a este risco, a Companhia mantém acompanhamento permanente do mercado.

Risco de Taxas de Câmbio:

Decorre da possibilidade da Companhia vir a incorrer em perdas por conta das flutuações cambiais. Atualmente este risco é irrelevante dada às reduzidas operações desta natureza.

5. Gerenciamento de riscos e controles internos / 5.2 - Descrição - Gerenciamento de riscos de mero ii. A estratégia de proteção patrimonial (hedge):

A estratégia de proteção patrimonial contra os riscos das taxas de juros consiste em operações swap. Além disso, a Companhia utiliza normas e procedimentos para identificar e avaliar os riscos de mercado que prejudicam a situação financeira da empresa.

iii. Os instrumentos utilizados para proteção patrimonial (**hedge**):

A Companhia possui um contrato no mercado de derivativos, operações swap de proteção da taxa de juros, e não possui instrumentos financeiros que não estejam reconhecidos em seu balanço patrimonial.

iv. Os parâmetros utilizados para o gerenciamento desses riscos:

Os parâmetros são basicamente o acompanhamento das oscilações de mercado e a observação de tendências mercadológicas, sempre procurando antecipar-se ante os possíveis descompassos e em alinhamento com as premissas exigidas pela presidência da companhia. A contratação de instrumentos financeiros com o objetivo de proteção patrimonial é feita por meio de uma análise periódica da exposição ao risco que a administração pretende cobrir. Não é usual a contratação de instrumentos financeiros com objetivos diversos a esse, como também a Companhia e sua controlada não efetuam aplicações de caráter especulativo, em derivativos ou quaisquer outros ativos de risco.

v. Se o emissor opera instrumentos financeiros com objetivos diversos de proteção patrimonial (hedge) e quais são esses objetivos:

Não aplicável à Companhia.

vi. A estrutural organizacional de controle de gerenciamento de riscos:

A Companhia está organizada por meio de sua Diretoria de Planejamento que juntamente com a Diretoria Financeira analisam as projeções internas e utilizam, quando for o caso, os instrumentos que mais se adéquam as situações analisadas, mas sempre em consonância com as diretrizes traçadas pela Presidência da Companhia.

Como a política de utilização de instrumentos financeiros é muito conservadora, a companhia mantém internamente análise de resultados dos mesmos, quando for ocaso de adoção de algum tipo de proteção.

c. A adequação da estrutura operacional e controles internos para verificação da efetividade da política adotada.

Não aplicável à Companhia. 5. Gerenciamento de riscos e controles internos / 5.2 - Descrição - Gerenciamento de riscos de mero

5.3. Controles internos 5. Gerenciamento de riscos e controles internos / 5.3 - Descrição - Controles Internos

5.4. Alterações significativas nos principais riscos e expectativas de redução ou aumento na 5. Gerenciamento de riscos e controles internos / 5.4 - Alterações significativas exposição do emissor a esses riscos

Alterações significativas nos principais riscos

Não houve alterações significativas nos principais riscos de mercado no último exercício social.

Expectativas de redução ou aumento na exposição do emissor aos riscos

A Companhia tem como prática a análise constante dos riscos aos quais está exposta e que possam afetar seus negócios, situação financeira e os resultados das suas operações de forma adversa. Constantemente monitora mudanças no cenário macroeconômico e setorial que possam influenciar suas atividades, através de acompanhamento dos principais indicadores de desempenho. Possui elevado grau de controle dos seus fornecedores no que se refere à qualidade das matérias-primas visando evitar qualquer tipo de problema nas suas atividades. Adota política de foco contínuo na disciplina financeira e na gestão conservadora de caixa. Atualmente a Companhia não identifica cenário de aumento ou redução dos riscos mencionados no item 4.2.

5.5. Outras informações relevantes 5. Gerenciamento de riscos e controles internos / 5.5 - Outras inf. relev. - Gerenciamento de riscos e

Não existem outras informações relevantes referentes ao item 5.

10. COMENTÁRIOS DOS DIRETORES 10. Comentários dos diretores / 10.1 - Condições financeiras/patrimoniais

As informações contidas neste item 10 foram extraídas das demonstrações financeiras da Companhia. A análise dos Diretores esclarecendo os resultados obtidos constituem uma opinião sobre os impactos ou efeitos dos dados apresentados nas demonstrações financeiras sobre a situação financeira da Companhia.

A Administração da Oderich não pode garantir que a situação financeira e os resultados obtidos no passado venham a se reproduzir no futuro.

10.1. Comentários dos Diretores sobre

a. Condições financeiras e patrimoniais gerais:

Mesmo enfrentando um momento de grandes adversidades macroeconômicas e de cenários instáveis e desafiadores, com mercados recessivos e em desaceleração, que comprometeram o PIB brasileiro, a Oderich encerrou o exercício de 2015 com a certeza de ter feito tudo o que estava ao seu alcance para superar as ameaças que rondaram a manutenção sadia das atividades produtivas da indústria brasileira.

As expectativas otimistas e altamente positivas que mantínhamos para incrementar grandemente as nossas vendas no mercado externo, assim como alcançar um salto da rentabilidade das nossas operações, devido a boa relação do aumento do dólar, foram impactadas fortemente e negativamente pela perda de negócios, receitas e inadimplência de países do Oriente Médio, Leste Europeu e da África (debilitados pela queda do petróleo).

Da mesma forma, o aumento dos custos produtivos pelos efeitos de reajustes salariais, pelos investimentos obrigatórios e não programados para atendimento de NRs, o aumento de tarifas elétricas e a disparada dos custos financeiros, fizeram com que ao termino do exercício de 2015, a empresa não tenha conseguido entregar aos seus acionistas e colaboradores melhores indicadores econômicos e financeiros.

No exercício de 2015, as vendas líquidas tiveram crescimento de 11,18% em comparação com igual período do exercício de 2014, enquanto que os custos dos produtos vendidos aumentaram na ordem de 1,93%.

Felizmente, a margem bruta atingiu 40,18%, que consideramos muito positivo e superior ao do mercado.

A Companhia apresenta prejuízo líquido de R\$ 1.202 em 31/12/2015, frente ao lucro líquido de R\$ 6.238 mil em 31/12/2014, prejuízo oriundo basicamente do aumento das receitas/despesas financeiras líquidas, decorrente dos efeitos da variação cambial, e fruto do elevado endividamento da empresa em moeda estrangeira.

Síntese 10. Comentários dos diretores Vendas Liquidas	,Dez/2015	Evolução %	Dez/,2014	Evolução %	Dez/ 2013
Vendas Liquidas	385.973	dições, tinanc	eiraszpatrin	ioniais _{5,19%}	330.033
Resultado Bruto	118.216	39,93%	84.481	0,96%	83.494
Despesa/Receitas Operacionais	(61.562)	15,30%	(56.565)	8,97%	(51.907)
Receita/Despesas Financeiras					
Líquidas	(60.579)	170,77%	(22.373)	68,15%	(13.307)
Lucro/Prejuízo Líquido	(1.202)	(120,78)%	6.238	(42,17)%	14.792

Os cenários para enfrentar o ano de 2016, estão cada vez mais pressionados pela queda de demanda, crescimento do desemprego, falta de linhas de financiamento com custos acessíveis e inflação em alta.

Com base nesta realidade resta como grande desafio para a nossa Administração, enfrentar todas as frentes possíveis para reduzir custos e despesas, incrementando os negócios no mercado externo, priorizando a produção de produtos de maior valor agregado.

Fechamos o ano de 2015 com um excelente incremento no nosso EBITDA, e temos como meta manter este crescimento no curto prazo, através da melhoria do desempenho operacional das nossas fabricas, de forma mais econômica e eficiente.

Estamos cientes da necessidade de promovermos ajustes nos nossos processos de gestão e estamos otimistas com relação ao futuro de companhia, quanto a capacidade de adaptação e versatilidade para promover inovações e novos produtos rapidamente.

b. Estrutura de capital

A estrutura do Capital Social de Conservas Oderich está composta por:

Descrição	2015 R\$ mil	%	2014 R\$ mil	%
Patrimônio Líquido	110.306	38,10	111.167	39,55
Capital de Terceiros	179.180	61,90	169.876	60,45%

c. Capacidade de pagamento em relação aos compromissos financeiros assumidos:

A Administração considera que a companhia terá plenas condições de arcar com os compromissos assumidos, como decorrência do resultado natural do desempenho comercial. Outrossim, como o mercado doméstico e internacional estão em crescimento a Companhia terá a oportunidade de maturar os investimentos efetuados para o incremento da produção. Tal convicção está alicerçada nas perspectivas favoráveis do atual cenário econômico, na recuperação das margens e no incremento do mercado externo e taxa cambial.

d. Fontes de financiamento para capital de giro e para investimentos em ativos não-circulantes utilizadas:

- A Companhia tem como fontes de investimentos banços privados e estatais em operações de curto e **10. Comentários dos diretores / 10.1 Condições financeiras/patrimoniais** longo prazo. Os Investimentos foram financiados em operações que abrangem praticamente, sua totalidade no longo prazo (Finame).
 - e. Fontes de financiamento para capital de giro e para investimentos em ativos não circulantes que pretende utilizar para cobertura de deficiências de liquidez:

A Oderich pretende manter a atual estratégia de utilizar o mercado financeiro para complementar a sua necessidade de caixa, não deixando de analisar outras oportunidades de captação disponíveis no mercado.

- f. Níveis de endividamento e as características de tais dívidas, descrevendo ainda:
 - i. Contratos de empréstimo e financiamentos relevantes:

Instituição Financeira	Modalidad e	Moeda	Vcto. Final	Encargos	31/dez/15	31/dez/14	31/dez/13
Banco do Estado R.Gr.Sul S.A.	Cap. Giro	R\$	abr-16	TJLP + Juros 4,54% aa	10.508	4.032	8.685
Banco Bradesco S.A.	Cap. Giro	R\$	abr-16	Juros 8,70% aa	127	3.049	4.490
Banco Santander S.A.	Cap. Giro	R\$	nov-15	Juros 8,50% aa	-	3.550	4.698
HSBC Bank do Brasil S.A.	Cap. Giro	R\$	fev-15	CDI + 8% aa	-	12.135	12.352
Badesul	Cap. Giro	R\$	nov-20	TJLP + 4% a 6,5% aa	9.255	15.784	35.222
Caixa Econômica Federal	Cap. Giro	R\$		Crédito Rotativo	26	-	-
Banco do Estado R.G.Sul S.A.	Cap. Giro	US\$	dez-16	Variação Cambial + Jrs de 5% a 8% aa	29.230	40.394	22.027
Banco Santander S.A.	Cap. Giro	US\$	abr-18	Variação Cambial + Jrs de 5% a 8,85% aa	40.706	21.602	13.392
Banco Bradesco S.A.	Cap. Giro	US\$	jul-16	Variação Cambial + Jrs de 6,85% a 9% aa	12.017	6.267	4.759
HSBC Bank do Brasil S.A.	Cap. Giro	US\$	jul-17	Variação Cambial + Jrs de 5% a 6% aa	16.132	11.188	-
Banco Citibank S.A.	Cap. Giro	US\$	nov-19	Variação Cambial + Jrs de 4,5% a 5% aa	10.605	8.051	7.052
Caixa Econômica Federal	Cap. Grio	US\$	out-16	Variação Cambial + Jrs de 3,65 a 3,8% aa	31.608	22.387	3.317
Banco Bradesco S.A.	Cap.Giro	EUR	abr-15	Variação Cambial + 10,6% aa	-	1.919	-
Banco do Estado R.G.Sul S.A.	Cap.Giro	EUR	jan-16	Variação Cambial + 5% aa	1.365	-	-
Banco do Estado R.G.Sul S.A.	Imobilizado	R\$	fev-19	TJLP + 4,50% aa	373	454	233
Banco Bradesco S.A.	Imobilizado	R\$	nov-19	TJLP + 2,50% aa	2.834	3.515	2.010
Badesul	Imobilizado	R\$	jan-22	TJLP + 4,50% aa	4.558	5.570	-
Secr.Fazenda Goias	Imobilizado	R\$	fev-22	Juros 2,40% aa	9.836	9.979	9.169
Total					179.180	169.876	127.406
Passivo Circulante					142.193	140.160	68.826
Passivo Não Circulante					36.987	29.716	58.580

ii. Outras relações de longo prazo com instituições financeiras:

Não aplicável.

iii. Grau de subordinação entre as dívidas: 10. Comentários dos diretores / 10.1 - Condições financeiras/patrimoniais

Não há grau de subordinação entre as dívidas.

iv. Eventuais restrições impostas ao emissor, em especial, em relação a limites de endividamento e contratação de novas dívidas, à distribuição de dividendos, à alienação de ativos, à emissão de novos valores mobiliários e à alienação de controle societário.

Não há limites de utilização dos financiamentos.

g. Limites de utilização dos financiamentos já contratados:

Atualmente em função da sazonalidade que envolve a aquisição de insumos e a necessidade de novos investimentos, a companhia compromete praticamente toda a sua capacidade de endividamento.

h. Alterações significativas em cada item das demonstrações financeiras:

ATIVO	2015	Horizontal	Vertical	2014	Horizontal	Vertical	2013	Horizontal	Vertical
CIRCULANTE	258.473	8,64%	62,94	237.905	13,40%	62,16%	209.789	16,18%	59,71%
Caixa e Equivalente de Caixa	1.646	-74,79%	0,40%	6.530	257,42%	1,71%	1.827	24,62%	0,52%
Clientes	72.553	33,91%	17,67%	54.179	1,87%	14,16%	53.182	-8,48%	15,14%
Estoques	169.034	4,20%	41,16%	162.216	14,59%	42,39%	141.565	27,26%	40,29%
Impostos a recuperar	2.897	-48,83%	0,71%	5.660	-23,76%	1,48%	7.425	13,74%	2,11%
Adiantamento a Fornecedores	10.469	35,19%	2,55%	7.746	122,72%	2,02%	3.477	105,74%	0,99%
Outras Contas	1.874	18,91%	0,46%	1.576	-31,86%	0,41%	2.313	49,32%	0,66%
NÃO-CIRCULANTE	152.170	5,09%	37,06%	144.800	2,30%	37,84%	141.541	1,08%	40,29%
Realizável a Longo Prazo	9.103	49,43%	2,22%	6.092	28,50%	1,59%	4.741	76,51%	1,35%
Investimentos									
Outros Investimentos	13	0,00%	0,00%	13	0,00%	0,00%	13	0,00%	0,00%
Imobilizado	121.076	3,74%	29,48%	116.712	1,67%	30,50%	114.800	-0,47%	
Intangível	21.978	-0,02%	5,35%	21.982	-0,02%	-0,02%	21.987	-0,02%	6,26%
TOTAL DO ATIVO	410.643	7,30%	100,00%	382.706	8,93%	100%	351.330	9,58%	100%

PASSIVO	2015	Horizontal	Vertical	2014	Horizontal	Vertical	2013	Horizonta I	Vertical
CIRCULANTE	219.830	10,08%	53,53%	199.692	41,90%	52,18%	140.732	7,49%	40,06%
Fornecedores	49.179	61,85%	11,98%	30.384	-18,88%	7,94%	37.459	25,78%	10,66%
Instituições Financeiras	142.193	1,45%	34,63%	140.160	103,64%	36,62%	68.826	-4,60%	19,59%
Obrigações Sociais e Trabalhistas	7.871	-10,93%	1,92%	8.829	-29,20%	2,31%	12.482	69,39%	3,55%
Obrigações Tributárias	4.720	-18,79%	1,15%	5.812	-3,74%	1,52%	6.038	-7,86%	1,72%
Obrigações com Acionistas e Administradores	3.990	-38,61%	0,97%	6.499	8,64%	1,70%	5.982	60,29%	1,70%

Outras Contas 10. Comentários dos	11.877 diretor	es / 10.1 -	Condic	8.006 685 fina	nceiras/pa	2,09% trimoni	.9.945	-12,36%	2,83%
NAO-CIRCULANTE	80.507	12,05%	19,61%	71.848	-29,68%	18,77%	102.169	13,66%	29,08%
Instituições Financeiras	36.987	24,47%	9,01%	29.716	-49,27%	29.715	58.580	28,79%	16,67%
Tributos/Parcelamento	21.990	5,66%	5,36%	20.813	10,19%	20.812	18.889	18,74%	5,38%
Tributos Diferidos	15.427	-7,73%	3,76%	16.720	-12,49%	16.719	19.206	6,56%	5,47%
Débitos de Provisões	6.103	32,70%	1,49%	4.599	-16,29%	4.599	5.494	-47,54%	1,56%
PATRIMÔNIO LÍQUIDO	110.306	-0,77%	28,86%	111.167	2,53%	111.166	108.429	8,65%	30,86%
Capital social	62.257	0,00%	15,16%	62.257	0,00%	62.257	62257	0,00%	17,72%
Reservas de Capital	1.328	0,00%	0,32%						
Reservas de Lucro	16.633	-4,39%	4,05%	17.397	33,28%	17.396	13.053	440,50%	3,72%
Reservas de Reavaliação	21.803	-43,39%	5,31%	22.805	-4,90%	22.804	23.981	-5,84%	6,83%
Lucros Acumulados									
Ajuste de Avaliação	8.285	-4,86%	2,02%	8.708	-4,71%	8.707	9.138	-5,38%	2,60%
Patrimonial									
TOTAL DO PASSIVO	410.643	7,30%	100,00%	382.707	8,93%	382.706	351.330	9,58%	100,00%

CONTAS	2015	Horizontal	Vertical	2014	Horizontal	Vertical	2013	Horizontal	Vertical
RECEITA BRUTA DE VENDAS	431.859			393.520	4,74%		375.708	0,97%	1000,00%
Impostos e Devoluções	-45.886			-46.355	1,49%		-45.675	-6,07%	12,16%
RECEITA LÍQUIDA	385.973	11,18%	100,00%	347.165	5,19%	100,00%	330.033	2,02%	100,00%
Custos dos Produtos Vendidos	267.757	1,93%	-69,37%	-262.684	6,55%	-75,67%	-246.539	4,57%	74,70%
LUCRO BRUTO	118.216	39,93%	30,63%	84.481	1,18%	24,33%	83.494	-4,82%	25,30%
DESPESAS/RECEITAS OPERACIONAIS	-61.562	8,83%	-15,95%	-56.565	14,89%	-16,29%	-49.235	-14,38%	14,92%
Honorários dos Administradores	-582	8,79%	-0,15%	-544	9,90%	-0,16%	-495	6,22%	0,15%
Despesas Administrativas	-22.524	-0,30%	-5,84%	-22.583	39,56%	-6,50%	-16.181	-3,08%	4,90%
Despesas com Vendas	-52.773	16,43%	-13,67%	-45.326	-0,64%	-13,06%	-45.616	6,37%	13,82%
Outras Receitas/Despesas Operacionais	14.317	20,43%	3,71%	11.888	-8,95%	3,42%	13.057	414,06%	3,96%
RESULTADO ANTES DAS RECEITAS E DESPESAS FINANCEIRAS	56.654	102,94%	14,68%	27.916	-18,51%	8,04%	34.259	13,37%	10,38%
Receitas Financeiras	63.266	94,78%	16,39	32.480	-1,45%	9,36%	32.959	39,37%	9,99%
Despesas Financeiras	-123.845	125,78%	-32,09	-54.853	18,56%	-15,80%	-49.378	17,67%	14,96%
RESULTADO ANTES DOS TRIBUTOS	-3.925	-170,81%	-1,02%	5.543	-73,54%	1,60%	17.840	49,87%	5,41%
Tributos Correntes	-1.257	-13,25%	-0,33%	-1.449	-66,09%	-0,42%	-4.273	14,43%	1,29%
Tributos Diferidos	3.980	4,82%	1,03%	3.797	383,69%	1,09%	785	-137,72%	0,24%
RESULTADO ANTES DAS PARTICIPAÇÕES	-1.202	-115,23%	-0,31%	7.891	-54,82%	2,27%	14.352	135,70%	4,35%
Participação dos Empregados		-100,00%	0,00%	-1.118	-48,64%	-0,32%	-2.177	166,46%	0,66%
Participação dos Administradores		-100,00%	0,00%	-535	8,08%	-0,15%	-495	31,30%	0,15%
Reversão Juros s/Capital Próprio			0,00%	2.737			11.680	272,45%	3,54%
LUCRO/PREJUIZO LÍQUIDO DO EXERCÍCIO	-1.202	-119,27%	-0,31%	6.238	-57,83%	1,80%	14.792	84,19%	4,48%

10. Comentários dos diretores / 10.1 - Condições financeiras/patrimoniais

PÁGINA: 13 de 23

10.2. Comentários dos Diretores sobre 10. Comentários dos diretores / 10.2 - Resultado operacional e financeiro

a. Resultados das operações do emissor, em especial:

A receita da Oderich é formada pela venda de conservas de carne, vegetais, condimentos, embutidos, compotas de frutas e atomatados, bem como pela industrialização destes produtos a terceiros.

A Companhia possui unidades produtoras nas cidades de São Sebastião do Caí, Eldorado, Pelotas no Estado do Rio Grande do Sul, e na cidade de Orizona, em Goiás.

- i. Descrição de quaisquer componentes importantes da receita
- ii. Fatores que afetaram materialmente os resultados operacionais

Mesmo enfrentando um momento de grandes adversidades macroeconômicas e de cenários instáveis e desafiadores, com mercados recessivos e em desaceleração, que comprometeram o PIB brasileiro, a Oderich encerrou o exercício de 2015 com a certeza de ter feito tudo o que estava ao seu alcance para superar as ameaças que rondaram a manutenção sadia das atividades produtivas da indústria brasileira. As expectativas otimistas e altamente positivas que mantínhamos para incrementar grandemente as nossas vendas no mercado externo, assim como alcançar um salto da rentabilidade das nossas operações, devido a boa relação do aumento do dólar, foram impactadas fortemente e negativamente pela perda de negócios, receitas e inadimplência de países do Oriente Médio, Leste Europeu e da África (debilitados pela queda do petróleo).

Da mesma forma, o aumento dos custos produtivos pelos efeitos de reajustes salariais, pelos investimentos obrigatórios e não programados para atendimento de NRs, o aumento de tarifas elétricas e a disparada dos custos financeiros, fizeram com que ao termino do exercício de 2015, a empresa não tenha conseguido entregar aos seus acionistas e colaboradores melhores indicadores econômicos e financeiros.

A Companhia apresenta prejuízo líquido de R\$ 1.202 em 31/12/2015, frente ao lucro líquido de R\$ 6.238 mil em 31/12/2014, prejuízo oriundo basicamente do aumento das receitas/despesas financeiras líquidas, decorrente dos efeitos da variação cambial, e fruto do elevado endividamento da empresa em moeda estrangeira.

- **b.** Variações das receitas atribuíveis a modificações de preços, taxas de câmbio, inflação, alterações de volumes e introdução de novos produtos e serviços
- c. Impacto da inflação, da variação de preços dos principais insumos e produtos, do câmbio e da taxa de juros no resultado operacional e no resultado financeiro do emissor

Mesmo enfrentando um momento de grandes adversidades macroeconômicas e de cenários instáveis e desafiadores, com mercados recessivos e em desaceleração, que comprometeram o PIB brasileiro, a

PÁGINA: 14 de 23

Oderich encerrou o exercício de 2015 com a certeza de ter feito tudo o que estava ao seu alcance para **10. Comentários dos diretores / 10.2 - Resultado operacional e financeiro** superar as ameaças que rondaram a manutenção sadia das atividades produtivas da indústria brasileira.

As expectativas otimistas e altamente positivas que mantínhamos para incrementar grandemente as nossas vendas no mercado externo, assim como alcançar um salto da rentabilidade das nossas operações, devido a boa relação do aumento do dólar, foram impactadas fortemente e negativamente pela perda de negócios, receitas e inadimplência de países do Oriente Médio, Leste Europeu e da África (debilitados pela queda do petróleo).

Da mesma forma, o aumento dos custos produtivos pelos efeitos de reajustes salariais, pelos investimentos obrigatórios e não programados para atendimento de NRs, o aumento de tarifas elétricas e a disparada dos custos financeiros, fizeram com que ao termino do exercício de 2015, a empresa não tenha conseguido entregar aos seus acionistas e colaboradores melhores indicadores econômicos e financeiros.

A Companhia apresenta prejuízo líquido de R\$ 1.202 em 31/12/2015, frente ao lucro líquido de R\$ 6.238 mil em 31/12/2014, prejuízo oriundo basicamente do aumento das receitas/despesas financeiras líquidas, decorrente dos efeitos da variação cambial, e fruto do elevado endividamento da empresa em moeda estrangeira.

10.3. Comentários dos Diretores sobre os eventos com efeitos relevantes, ocorridos e esperados, 10. Comentários dos diretores / 10.3 - Efeitos relevantes nas DFs nas Demonstrações Financeiras

a. Introdução ou alienação de segmento operacional:

A Companhia não introduziu ou alienou qualquer segmento operacional durante os últimos 3 (três) exercícios sociais.

b. Constituição, aquisição ou alienação de participação societária:

Não houve nenhuma constituição, aquisição ou alienação de participação societária nos últimos 3 (três) exercícios sociais, que tenha sido relevante para a Companhia.

c. Eventos ou operações não usuais:

Não ocorreram eventos ou operações não usuais não refletidas das demonstrações financeiras da Companhia.

PÁGINA: 16 de 23

10.4. Comentários dos Diretores sobre 10. Comentários dos diretores / 10.4 - Mudanças práticas cont./Ressalvas e ênfases

a. Mudanças significativas nas práticas contábeis:

A Oderich na elaboração das demonstrações contábeis de 2008 e 2009 considerou as novas práticas contábeis introduzidas pela Lei nº 11.638/07, as quais foram regulamentadas pelo Conselho Federal de Contabilidade - CFC, Comitê de Pronunciamentos Contábeis - CPC e Comissão de Valores Mobiliários.

No ano de 2010, a empresa introduziu as normas internacionais de contabilidade – IFRS – emitidas pelo IASB.

As demonstrações contábeis para o ano de 2012 e 2011 foram elaboradas e estão sendo apresentadas conforme essas normas e também de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil, com atendimento integral da Lei nº 11.638/07 e Lei nº 11.941/09, e pronunciamentos emitidos pelo CPC – Comitê de Pronunciamentos Contábeis e aprovados pela CVM – Comissão de Valores Monetários.

Nos últimos três exercícios o parecer dos auditores independentes foi emitido sem ressalva ou ênfase.

- b. Efeitos significativos das alterações em práticas contábeis
- c. Ressalvas e ênfases presentes no relatório do auditor

Nos últimos 3 (três) exercícios sociais o parecer dos auditores independentes foi emitido sem ressalva ou ênfase.

PÁGINA: 17 de 23

10.5. Políticas contábeis críticas 10. Comentários dos diretores / 10.5 - Políticas contábeis críticas

Todas as informações financeiras aqui divulgadas foram obtidas e devem ser analisadas em conjunto com as demonstrações financeiras consolidadas e auditadas da Companhia, relativas aos exercícios sociais encerrados em 31 de dezembro de 2015, 2014 e 2013 e elaboradas em conformidade com as práticas contábeis adotadas no Brasil.

10.6. Descrição dos itens relevantes não evidenciados nas demonstrações financeiras do emissor 10. Comentários dos diretores / 10.6 - Itens relevantes não evidenciados nas DFs

- a. Ativos e passivos detidos pelo emissor, direta ou indiretamente, que não aparecem no seu balanço patrimonial (**off-balance sheet items**), tais como:
 - i. Arrendamentos mercantis operacionais, ativos e passivos
 - ii. Carteiras de recebíveis baixadas sobre as quais a entidade mantenha riscos e responsabilidades, indicando respectivos passivos
 - iii. Contratos de futura compra e venda de produtos ou serviços
 - iv. Contratos de construção não terminada
 - v. Contratos de recebimentos futuros de financiamentos

Não aplicável à Companhia.

b. Outros itens não evidenciados nas demonstrações financeiras

10.7. Comentários dos Diretores sobre os itens não evidenciados nas demonstrações financeiras 10. Comentários dos diretores / 10.7 - Coment. s/itens não evidenciados indicados no item 10.6

- a. Como tais itens alteram ou poderão vir a alterar as receitas, as despesas, o resultado operacional, as despesas financeiras ou outros itens das demonstrações financeiras do emissor
- b. Natureza e o propósito da operação
- c. Natureza e o montante das obrigações assumidas e dos direitos gerados em favor do emissor em decorrência da operação

10.8. Comentários dos Diretores sobre os principais planos de negócios do emissor 10. Comentários dos diretores / 10.8 - Plano de Negócios

- a. Investimentos, incluindo:
 - Descrição quantitativa e qualitativa dos investimentos em andamento e dos investimentos previstos:

Os investimentos em andamento, na matriz, consistem na construção e ampliação de pavilhões para fins de implantação da Central de Distribuição, ampliação dos prédios na matriz da empresa, objetivando a ampliação do almoxarifado, setor de carregamento e a construção de novos vestiários, lavanderia de uniformes de acordo com as normas do Ministério da Agricultura (SIF). Nas demais Unidades, os investimentos referem-se à ampliação de pavilhões para o acondicionamento de novos equipamentos industriais, em especial de uma nova linha automática de montar latas.

A seguir os investimentos efetuados no último triênio:

Descrição	2015	2014	2013
Terrenos	3	100	71
Imóveis	59	445	102
Máquinas e Equipamentos	7.589	3.961	2.539
Veículos	3	58	63
Móveis e Utensílios	183	483	380
Processamento de Dados	68	164	299
Outras Imobilizações			-
Imobilizado em Andamento	3.751	3.643	3.043
TOTAL	11.656	8.854	6.497

ii. Fontes de financiamentos dos investimentos:

As fontes de financiamento dos investimentos são oriundas de recursos contratados junto aos agentes financeiros: Banrisul – Banco do Estado do Rio Grande do Sul S.A.; Badesul Desenvolvimento Agência de Fomento/RS; HSBC Bank do Brasil S.A.; Santander; Banco Bradesco S.A, Caixa Econômica Federal e Banco Citibank S.A.

iii. Desinvestimentos relevantes em andamento e desinvestimentos previstos:

Não aplicável à Companhia.

b. Aquisição de plantas, equipamentos, patentes ou outros ativos que devam influenciar materialmente a capacidade produtiva do emissor

Conforme item "a". 10. Comentários dos diretores / 10.8 - Plano de Negócios

- c. Novos produtos e serviços, indicando:
 - i. Descrição das pesquisas em andamento já divulgadas
 - ii. Montantes totais gastos pelo emissor em pesquisas para desenvolvimento de novos produtos ou serviços
 - iii. Projetos em desenvolvimento já divulgados
 - iv. Montantes totais gastos pelo emissor no desenvolvimento de novos produtos ou serviços

10.9. Outros fatores com influência relevante 10. Comentários dos diretores / 10.9 - Outros fatores com influência relevante

Não há outros fatores que tenham influenciado relevantemente a operação da Companhia.