

TP SQL – Entrega 2

Objetos creados, propósito y pruebas

Base: `agencias_growth_marketing` • Para esta entrega, se continúa usando la BBDD usada para la entrega 1, con una pequeña modificación que se detalla a continuación. Al final del archivo, se expone el DER final.

Modificación respecto a la Entrega 1

En la primera entrega, la tabla *Cliente* contenía un campo `industria_ref` de tipo `VARCHAR` que almacenaba el nombre de la industria de manera textual. A partir de la corrección indicada por la profesora, se ajustó el diseño para cumplir con las buenas prácticas de normalización: ahora el campo se llama `industria_id` y es una clave foránea que referencia a `Industria(industria_id)`. De esta forma, se garantiza la integridad referencial y se evita la duplicación o inconsistencia de valores de texto. Los `INSERT` de clientes también fueron adaptados para utilizar subconsultas sobre la tabla *Industria*.

Orden de ejecución recomendado

- 1) Reset opcional: `DROP DATABASE/CREATE DATABASE`.
- 2) Ejecutar Trabajo Final `Motto.sql`. Para facilitar, se encuentra todo el desarrollo del trabajo en un solo código SQL. Este file incluye creación de BD, tablas, inserción de datos, creación de Vistas, funciones, stored procedures y triggers.
- 4) Correr los tests al final del script.

Resumen de objetos

Este documento describe las vistas, funciones, stored procedures y triggers implementados, incluyendo su objetivo, tablas involucradas y cómo verificarlos. En la siguiente tabla se describe cada uno de los objetos creados:

Tipo	Nombre	Propósito breve
Vista	<code>v_agencia_resumen</code>	Ficha con KPIs por agencia (servicios, industrias, certificaciones, equipo).
Vista	<code>v_casos_detalle</code>	Casos de éxito + KPI principal + conteo de métricas.

Vista	v_clientes_industria	Clientes con industria (legible) y cantidad de casos asociados.
Vista	v_agencia_capacidades	Mapa de capacidades: herramienta + tipo + nivel de uso por agencia.
Vista	v_agencia_rango_precios	Rango consolidado de precios por agencia y moneda de referencia.
Función	fn_cert_vigente	¿Agencia tiene certificación X vigente hoy? (BOOLEAN).
Función	fn_dias_contrato_restantes	Días restantes a fecha_fin (0 si venció; NULL si sin fin).
SP	sp_buscar_agencias	Buscador multifiltro (país, servicio, industria, tamaño equipo).
SP	sp_registrar_contrato	Alta de contrato y aceptación automática de propuesta (si aplica).
Trigger	trg_contrato_propuesta_aceptada	Al insertar contrato con propuesta, fuerza estado='Aceptada'.
Trigger	trg_validar_fechas_caso	Bloquea CasoExitoso con fecha_fin < fecha_inicio.

Vista: v_agencia_resumen

Propósito: KPIs resumidos por agencia para facilitar filtros y comparación.

Tablas involucradas: Agencia; subconsultas a AgenciaServicio, AgenciaIndustria, AgenciaCertificacion, MiembroEquipo.

Lógica clave: Cuenta servicios, industrias, certificaciones y miembros por agencia vía subconsultas correlacionadas. Incluye país, ciudad, tamaño de equipo y año de fundación.

Prueba rápida:

```
SELECT * FROM v_agencia_resumen LIMIT 5;
```

Vista: v_casos_detalle

Propósito: Detalle de casos con KPI principal y profundidad de medición.

Tablas involucradas: CasoExitto JOIN Agencia; subconsulta a ResultadoCaso.

Lógica clave: Muestra título, periodo, KPI principal, valor, moneda, link de soporte y cantidad de métricas registradas en ResultadoCaso.

Prueba rápida:

```
SELECT * FROM v_casos_detalle ORDER BY fecha_inicio DESC LIMIT 5;
```

Vista: v_clientes_industria

Propósito: Clientes con industria legible y cantidad de casos asociados.

Tablas involucradas: Cliente LEFT JOIN Industria; subconsulta a CasoCliente.

Lógica clave: Mapea industria_id a nombre de Industria y contabiliza casos vinculados en la tabla puente CasoCliente.

Prueba rápida:

```
SELECT * FROM v_clientes_industria ORDER BY casos_asociados DESC, razon_social;
```

Vista: v_agencia_capacidades

Propósito: Mapa de capacidades tecnológicas por agencia.

Tablas involucradas: AgenciaHerramienta JOIN Agencia JOIN Herramienta.

Lógica clave: Expone herramienta, tipo (p. ej., 'CEP', 'Analytics', 'Ads') y nivel_uso declarado por agencia.

Prueba rápida:

```
SELECT * FROM v_agencia_capacidades WHERE herramienta LIKE 'Braze%' OR tipo='CEP';
```

Vista: v_agencia_rango_precios

Propósito: Rango consolidado de precios por agencia y moneda más frecuente.

Tablas involucradas: Agencia JOIN AgenciaPlan JOIN PlanPrecio.

Lógica clave: Calcula MIN(monto_min) y MAX(monto_max) por agencia. Selecciona moneda de referencia más frecuente entre sus planes.

Prueba rápida:

```
SELECT * FROM v_agencia_rango_precios ORDER BY monto_min_agencia;
```

Notas: Si existen múltiples monedas por agencia, se muestra la de mayor frecuencia como referencia.

Función: `fn_cert_vigente(agencia_id INT, cert_nombre VARCHAR(150))`

RETURNS BOOLEAN

Propósito: Indica si la agencia posee la certificación indicada vigente a la fecha actual.

Tablas involucradas: AgenciaCertificacion JOIN Certificacion.

Entradas (parámetros): agencia_id, cert_nombre

Salida: BOOLEAN (TRUE/FALSE)

Lógica clave: Verifica existencia de fila con nombre de certificación coincidente y rango de fechas que incluya la fecha actual. Tolera NULL en fecha_obtencion/fecha_expiracion como abiertos.

Prueba rápida:

```
SELECT fn_cert_vigente(1, 'Google Partner') AS vigente;
```

```
SELECT a.nombre FROM Agencia a WHERE fn_cert_vigente(a.agencia_id, 'Meta Partner');
```

Notas: Implementada como READS SQL DATA. Compatible con MySQL 8 (evita display width deprecado).

Función: `fn_dias_contrato_restantes(contrato_id INT) RETURNS INT`

Propósito: Devuelve días hasta fecha_fin (0 si venció; NULL si sin fecha de fin).

Tablas involucradas: Contrato.

Entradas (parámetros): contrato_id

Salida: INT (NULL posible)

Lógica clave: Lee fecha_fin de Contrato. Si es NULL → NULL; si ya venció → 0; si no, DATEDIFF(fecha_fin, CURRENT_DATE()).

Prueba rápida:

```
SELECT fn_dias_contrato_restantes(1) AS dias_restantes;
```

```
SELECT contrato_id, fn_dias_contrato_restantes(contrato_id) FROM Contrato LIMIT 10;
```

Stored Procedure: `sp_buscar_agencias(p_pais, p_servicio_id, p_industria_id, p_min_equipo)`

Propósito: Buscador con filtros opcionales; arma SQL dinámico y aplica solo los filtros provistos.

Tablas involucradas: Agencia (+ AgenciaServicio y/o AgenciaIndustria si se filtra por esas dimensiones).

Entradas (parámetros): p_pais VARCHAR(80) NULL, p_servicio_id INT NULL, p_industria_id INT NULL, p_min_equipo INT NULL

Salida: Resultset con agencia_id, nombre, país, ciudad, tam_equipo y contadores básicos.

Lógica clave: Construye SELECT base y agrega JOINs/WHERE según filtros no nulos. Usa PREPARE/EXECUTE y bind variable en combinaciones para evitar SQL injection.

Prueba rápida:

```
CALL sp_buscar_agencias('Argentina', NULL, NULL, 10);
```

```
CALL sp_buscar_agencias(NULL, 1, NULL, NULL); -- por servicio
```

```
CALL sp_buscar_agencias(NULL, NULL, 2, NULL); -- por industria
```

```
CALL sp_buscar_agencias(NULL, NULL, NULL, NULL); -- sin filtros
```

Notas: Agrupa por agencia para evitar duplicados cuando hay múltiples matches en tablas puente.

Stored Procedure: `sp_registrar_contrato(p_agencia_id, p_cliente_id, p_propuesta_id, p_fecha_inicio, p_fecha_fin, p_monto_total, p_moneda, p_estado)`

Propósito: Inserta contrato y, si referencia una propuesta, actualiza su estado a 'Aceptada'.

Tablas involucradas: Contrato; Propuesta.

Entradas (parámetros): IDs y datos del contrato; p_propuesta_id puede ser NULL; p_estado por defecto se usa 'Activo' si viene NULL.

Salida: Devuelve contrato_id_creado (SELECT final).

Lógica clave: INSERT en Contrato; si p_propuesta_id no es NULL → UPDATE Propuesta.estado='Aceptada'. Usa LAST_INSERT_ID() para exponer el ID creado.

Prueba rápida:

```
CALL sp_registrar_contrato(1, 1, 1, '2025-01-01', NULL, 5000.00, 'USD', 'Activo');
```

```
SELECT * FROM Propuesta WHERE propuesta_id = 1; -- verificar estado 'Aceptada'
```

Trigger: `trg_contrato_propuesta_aceptada (AFTER INSERT ON Contrato)`

Propósito: Al crear un contrato que referencia una propuesta, fuerza su estado a 'Aceptada'.

Tablas involucradas: Contrato; Propuesta.

Lógica clave: En AFTER INSERT, si NEW.propuesta_id no es NULL → UPDATE Propuesta SET estado='Aceptada' WHERE propuesta_id=NEW.propuesta_id.

Prueba rápida:

```
INSERT INTO Contrato(agenzia_id, cliente_id, propuesta_id, fecha_inicio, monto_total, moneda, estado)
```

```
VALUES (1,1,2,'2025-01-10',3000,'USD','Activo');
```

```
SELECT estado FROM Propuesta WHERE propuesta_id=2; -- debe ser 'Aceptada'
```

Notas: Complementa la lógica del SP, garantizando consistencia aunque se cree el contrato por otras vías.

Trigger: trg_validar_fechas_caso (BEFORE INSERT ON CasoExito)

Propósito: Evita incoherencias temporales: fecha_fin no puede ser menor que fecha_inicio.

Tablas involucradas: CasoExito.

Lógica clave: En BEFORE INSERT, si NEW.fecha_fin < NEW.fecha_inicio → SIGNAL SQLSTATE '45000' con mensaje descriptivo.

Prueba rápida:

```
INSERT INTO CasoExito(agenzia_id, titulo, descripcion, fecha_inicio, fecha_fin, kpi_principal, kpi_valor, moneda)
```

```
VALUES (1,'Test Fechas','Debe fallar','2025-02-01','2025-01-01','ROAS',2.0,'USD'); -- debe fallar
```

Notas: Se puede replicar lógica en BEFORE UPDATE si se permiten cambios de fechas.

Observación general

- Las definiciones incluyen bloques de limpieza (DROP IF EXISTS) para permitir re-ejecución segura.

Diagrama entidad - relación (DER)

