



IN-CRO-NET

Una plataforma que permitirá reactivar la economía mediante 4 actividades: incubación de negocios, coworking, crowdfunding y networking.

Nombre del Equipo: Incrokers

Integrantes:

Pablo Jesús Miranda Fernández

Carlos Fernández Robles

William Escalona Amaro

Víctor Omar Pachuca Albino

Alma Nidya Cuautle Rodríguez

09/04/2020

Contenido

Planteamiento del problema 1

Alcances y limitaciones 2

Beneficiarios..... 2

Propuesta de solución..... 3

Propuesta de valor 4

Tecnologías a utilizar..... 4

Viabilidad 5

Escalabilidad..... 5

Modelo de negocios..... 6

Ingeniería del proyecto 7

Planteamiento del problema

De acuerdo con el periódico “EL ECONOMISTA” La Organización Internacional del Trabajo (OIT) estima que, como resultado del menor dinamismo de la economía, este año cerca de 172,000 personas se sumarán a las filas del desempleo en México, situación que se extenderá hasta el 2021, la tasa de desocupación en México pasará de 3.4% de la PEA en el 2019 a 3.7% en el 2020, y a 4.1% en el 2021.

De acuerdo a este panorama y a la actual situación de salud que se presenta en el país podemos tener los siguientes datos:



Aunado a lo anterior, en México cerca del 75% de los emprendimientos fracasan; derivado a finanzas débiles, falta de objetivos y planeación deficiente; por otro lado en un artículo del periódico el Financiero 2014 menciona que otro factor es la escases de habilidades; al comparar a México con otros países latinos en temas de emprendimiento se encuentra que mientras en Colombia subsisten hasta un 41% de sus emprendimientos al segundo año de vida; en nuestro país sólo un 25% alcanza dos años de existencia.

En México, personas entre 18 y 64 años:

- 53.6% percibe **buenas oportunidades** para iniciar un negocio.
- 58% considera que **tiene las habilidades** para ejecutarlo.

En México, personas entre 18 y 64 años:

- 31.6% considera que tiene **miedo al fracaso** al realizar su idea.
- 60% de los proyectos que **buscan financiamiento** no lo logran por falta de planeación, conocimientos de incubación y negocios.

Alcances y limitaciones

- El presente proyecto en su inicio abarcará solo negocios tradicionales.
- Falta de cultura emprendedora en el país por miedo al fracaso.
- Desconfianza de las personas al compartir sus ideas de negocio.
- Aprovechar el HOME OFFICE

Beneficiarios

Los principales beneficiarios de la solución propuesta son los siguientes:

- Microempresas
- Pequeñas empresas
- Medianas empresas
- Personas en situación de desempleo
- Personas emprendedoras con ideas de negocio
- Personas que busquen invertir su dinero

Propuesta de solución

Se desarrollará una plataforma web que permita:

- Evaluación de la idea de negocio.
- Incubación en línea. Permitirá al emprendedor a través de una metodología comprobada, generar un modelo de negocios viable, así como definir de manera correcta los parámetros necesarios para tener éxito. Todo será de una manera fácil y lo más autónoma posible.
- Network de negocios. Consiste en formar relaciones empresariales a manera de crear y desarrollar oportunidades de negocio, compartiendo información y búsqueda de clientes potenciales.
- Coworking. Los emprendedores podrán encontrar talentos que contribuyan al éxito de la nueva empresa. Por otro lado, los talentos encontrarán emprendimientos que sean interesantes para ellos y podrán colaborar para su éxito.
- Crowdfunding. Durante el periodo de incubación los emprendedores podrán solicitar financiamiento a través de la plataforma, aprovechando la incubación previa para dar más seguridad a los inversionistas, a través de un sistema de puntajes e insignias.

Propuesta de valor

- Proceso 100% en línea.
- Incubación, coworking, crowdfunding y networking en una sola plataforma.
- Evaluación por jurados expertos para asegurar el éxito, pertinencia y permanencia del proyecto.
- Sistema de puntajes e insignias para dar seguridad al inversionista y a los talentos.
- Proporciona datos estadísticos en cuanto a los proyectos.
- Asesoría para el registro de propiedad intelectual.
- Información sobre eventos relacionados al emprendimiento.
- Bajo costo en el proceso de incubación.

Tecnologías a utilizar

- HTML5
- CSS3
- Javascript
- PHP
- MySQL
- Bootstrap
- IDE

Viabilidad

- Se cuenta con los conocimientos en cuanto emprendimiento y programación para el desarrollo de la plataforma.
- Se cuenta con enlaces con los expertos que harán la evaluación de los proyectos.
- Se cuenta con enlaces a centros de patentamiento.
- Se cuenta con personal capacitado para el seguimiento de los proyectos inscritos.
- Se cuenta con las garantías para iniciar el proceso de incubación a bajo costo.
- Se tiene definido el mercado meta.
- El presupuesto necesario es de mediana magnitud.
- Se cuenta con los recursos técnicos para el desarrollo de la plataforma.
- La plataforma no será costosa para los usuarios, estará al alcance de los emprendedores.
- El proceso de pre-incubación será gratuito y en caso de querer seguir el proceso de incubación, crowdfunding, coworking y networking será por un costo de suscripción

Escalabilidad

Estrategias de acciones urgentes

- Iniciaré con negocios tradicionales porque son los que hay mayor número en el país y reactivan con rapidez la economía.
- Alcance estatal
- Algoritmos de validación de ideas de negocio.

Estrategias a mediano plazo

- Incubación de mediana y alta tecnología
- Alcance nacional

Estrategias a largo plazo

- Alcance global
- Machine learning para validación y retroalimentación del proyecto.

Modelo de negocios

Modelo de Negocio

Socios claves	Actividades claves	Propuesta de valor	Relación con el cliente	Segmento de clientes
<ul style="list-style-type: none"> Inversionistas. Incubadoras <p>Organizaciones para poder apoyar el talento emprendedor como:</p> <ul style="list-style-type: none"> <u>Talent Land</u> <u>INComv</u> (<u>innovate network create</u>). <u>CITEK</u> (<u>Culture Innovation Technology Environment Knowledge</u>) <u>Gto Cto FOX</u>. Gobierno para apoyos financieros, legales, etc. 	<p>Diseño, desarrollo y Programación.</p> <p>Seguimiento de los proyectos.</p> <p>Plataforma de software escalable.</p> <p>Desarrollo y mejora de los algoritmos.</p> <p>Información sobre eventos relacionados al emprendimiento.</p> <p>Dar opciones en la plataforma de: desarrollo de idea de negocio, buscar empleo o invertir en proyectos.</p> <p>Marketing de servicios y productos vulnerables.</p>	<ul style="list-style-type: none"> Plataforma 4 en 1 (pre-incubación, coworking, <u>Crowdfunding</u> y Network). 1.-Permite capacitar al emprendedor con su idea de negocio en proceso de pre-incubación. 2.-Los talentos podrán buscar proyectos que les sean atractivos para colaborar. Si es aceptada podrá buscar talento humano para el desarrollo de su proyecto. 3.-Inversión mediante <u>Crowdfunding</u> (donación-recompensa). 4.-Network de negocios. Consiste en formar relaciones empresariales a manera de crear y desarrollar oportunidades de negocio, compartiendo información y búsqueda de clientes potenciales. Ofrece datos estadísticos acerca del seguimiento de los proyectos y activación económica. Asesoría para el registro de propiedad intelectual. Plataforma 4 en 1, 100% online. Evaluación por jurados expertos para la idea de negocio. Confiablez a inversionistas mediante algoritmo a cada proyecto. Pre-incubación gratuita. 	<ul style="list-style-type: none"> Seguimiento de su proceso de pre- incubación online. Propuestas online para poder elegir puestos de trabajo de acuerdo a habilidades. Pasarelas de pago. Soporte y asesoría online del usuario. 	<p>Emprendedores que desean iniciar su proyecto o potenciar su negocio que buscan asesoría, financiamiento, alianzas y talento humano.</p> <p>Personas con talentos, habilidades, conocimientos, competencias con deseos de ser parte de una PYME.</p> <p>Empresas dispuestas a aliarse con otras PYMES para ofrecer su producto / servicio y así salir beneficiados todas las empresas.</p> <p>Personas que desean apoyar proyectos pero que buscan invertir su dinero de manera segura.</p>
Estructura de coste			Fuentes de Ingreso	
<p>Sueldos y salarios (programadores, asesores y expertos de asesoría de los proyectos).</p> <p>Mobiliario y Equipo</p> <p>Aspectos legales</p> <p>Publicidad</p> <p>Mantenimiento y actualización de plataforma.</p> <p>Servicios de infraestructura TI.</p> <p>Licencias de programas.</p>			<p>Cobro de comisiones por crowdfunding.</p> <p>Cobro de comisión por gestión de protección de propiedad intelectual.</p> <p>Cobro por promoción dentro de la plataforma.</p> <p>Cobro por seguimiento de proceso de la incubación.</p>	

Ingeniería del proyecto

