

Tp Gestion

Roles

Cliente

Empresas

Administrador

Listado de funcionalidades para ROLES:

Publicar (implica vender): Clientes y empresas

Fechas de vigencia desde y hasta

La fecha desde se toma cuando la publicación pasa de Borrador a Activa

La fecha hasta se calcula automáticamente cuando se define el tipo de visibilidad

Compra inmediata

Publicacion y venta por unidad

Comision por venta

$\text{Precio de venta} = \text{Unidades} \times \text{Precio Unitario}$

Subasta

Publicacion solo por LOTE, no importa cantidad de unidades.

Comision por el precio total de la publicacion.

Se define valor inicial de la subasta

No se puede modificar el estado una vez "Activa" (Publicada)

Estados:

Borrador: no se ve, se puede modificar toda

Activa: ya esta visible, solo se puede agregar stock y cambiar descripción

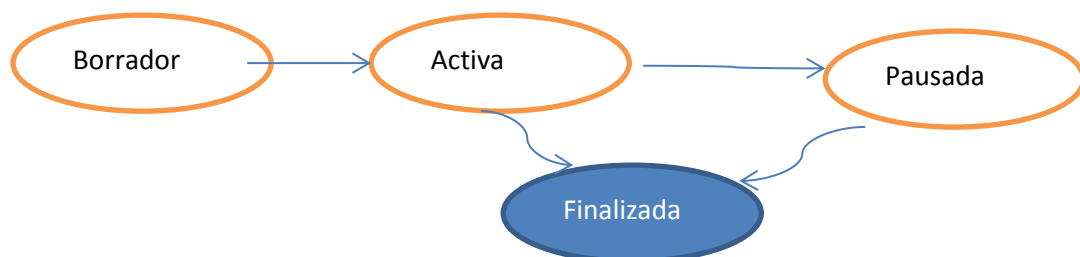
Pausada: conserva la visibilidad pero no se puede comprar/ofertar, no se puede modificar

Finalizada: cuando se vence la publicación

Cuando se venden todas las unidades pasa automáticamente a FINALIZADA.

Preguntar esto, no esta claro si puedo agregar stock a una finalizada si todavía esta vigente

Las subastas se pueden pasar a "Pausada" solo en caso de inhabilitación del usuario.



Gestionar preguntas (Extiende Publicar)

Listado de preguntas x publicación

Vendedor: posibilidad de responder

Dividir entre pendientes de respuesta y respondidas

Comprador: visualizar respuestas
No se puede AUTOPREGUNTAR

Comprar / Ofertar: Clientes

Compra para venta inmediata

Oferta par subastas

No se puede AUTOCOMPRAR/AUTOOFERTAR

Calificar (extiende comprar): Clientes

Venta al momento de la venta

Subasta al finalizar, **solo el que gana la subasta**

De 1 a 5 estrellas, con una breve descripción (opciones o texto libre)

Si tiene mas de 5 compras y/o subastas sin calificar no puede comprar u ofertar

ABM roles: Administrador

Listado de funcionalidades fijo (Tabla precargada sin ABM)

Inhabilitacion de rol

contemplar eliminación de rol a todos los usuarios que lo tengan (TRIGGER ¿?)

si se quiere loguear un usuario con rol inhabilitado presentar pantalla de aviso?

Si se rehabilita no se vuelve a asignar

Login (por defecto asignada a todos los roles)

Presentar selección de roles si tiene mas de un rol

Inhabilitar al tercer intento fallido de login

Resetear intentos fallidos con login exitoso

ABM Usuarios: Administrador

Comparte funcionalidad con Registracion de nuevo usuario (publico general)

Selección de roles con TODOS

Alta

Generacion automática de nombre de usuario y password

Se puede modificar el nombre de usuario una vez creado ¿?

Validez de la contraseña de 1 intento (manejar vigencia de password)

Baja lógica de usuarios

Ver diferencias con inhabilitación...

Habilitacion de usuarios

ABM Clientes: Administrador (Extiende ABM Usuarios)

ABM Empresas: Administrador (Extiende ABM Usuarios)

ABM de Rubros: Administrador

No se implementa

Tabla precargada sin ABM

Codigo único

ABM de visibilidad: Administrador

Considerar si existen visibilidades precargadas (Platino y Gratuito)

Las mas CARAS son las mas visibles, primero en búsquedas.

No importa la descripción para la visibilidad

Maximo 3 gratuitas para nuevas publicaciones, ver manejo de publicaciones migradas

Calcular gratificaciones por 10 publicaciones **del mismo tipo**

Ingresar la cantidad de días de vigencia para cada tipo de publicacion

Facturar Publicaciones: Clientes, Empresas y Administrador

En el caso del Administrador, seleccionar usuario a facturar

Si acumula mas de 10 compras / publicaciones sin rendir se INHABILITA el usuario

Selección de comisiones por compras y por publicaciones a rendir

Si o si en orden de antigüedad

Se puede seleccionar la cantidad sin saltar cronologicamente

Listar Estadísticas: Administrador

Se define el trimestre y el listado que se quiere visualizar

Funcionalidades Varias:

Calculo de comisiones por venta y publicación

Rendición de comisiones

Generación de facturas y registro de pago de la misma

Registro de nuevo usuario (publico general)

Validar UNICIDAD:

No debe haber una empresa y un cliente que sean la misma persona (Validar con CUIT)

No debe haber un cliente o una empresa iguales (Validar con CONSTRAINTS ?)

Clientes: Tipo y Nro de Doc, Telefono, **MAIL ¿?**

Empresas: Razon social, CUIT

Nombre de usuario único

Selección de roles con CLIENTE – EMPRESA

Asociación entre USUARIOS y ROLES

Validar CUIT y CUIL

Modificación de contraseñas (publico general)

Visualizar historial

Clientes: Visualiza Compras, ofertas y calificaciones

Vendedores: Calificaciones

Implementar visualización de algún log de actividad por usuario ¿?

Requerimientos no funcionales

Password encriptado con SHA256

Modelo de datos

Un cliente o empresa solo puede tener un domicilio

El código de publicación queda obsoleto y es reemplazado por el id en el nuevo sistema, TODOS LOS CODIGOS QUEDAN OBSOLETOS, se reemplazan por id de registro

No se puede repetir el teléfono

Se agrega la cantidad de días por visibilidad, NO ESTA EN EL ENUNCIADO pero hay que contemplarlo

La publicación tiene dos subtipos “Inmediata” y “Subasta”, esto otorga flexibilidad al momento de crear mas tipos de publicaciones, por ejemplo si quiero crear un tipo “oferta” que tenga un porcentaje de descuento y otras características propias del nuevo tipo de publicación. En la implementación el campo stock no tiene sentido para las subastas y queda mas claro el precio como precio inicial, pudiendo extender las propiedades de cada una de las publicaciones sin necesidad de modificar la otra

Varios temas sacados del grupo

Una publicación puede tener mas de un rubro

Que el tel sea único no quiere decir que sea clave

Debe agregarse el CUIL al cliente

El listado estadístico de vendedores con menos productos vendidos toma el stock de la publicación, no la cantidad de publicaciones sin ventas

Revisar estrategia para códigos de publicación y demás, PREGUNTAR EN EL GRUPO sobre estrategia de obsolescencia pensada

En la migración se consideran TODAS LAS PUBLICACIONES VENCIDAS

Se toman TODOS los documentos como DNI

Los datos de ABMs que no están en la tabla maestra pueden quedar en NULL

Los password de usuarios migrados se pueden harcodear en SHA256 con un pass “dummy” como “usuario” y luego obligarlo a cambiar el pass en el primer login

Cuando se gana una subasta se agrega una venta asociada

Para la info de ABMs nuevos que no esta en la tabla maestra se puede agregar un string como “ciudad migrada” en caso de las ciudades

La fecha de vencimiento de las publicaciones se calculan al momento de crear la misma y se asientan en la BD, NO SE CALCULAN dinámicamente para no depender de los cambios en la visibilidad

El stock de las publicaciones de la tabla maestra corresponde al ultimo y actual

Deshabilitar un rol no es lo mismo que eliminarlo

La fecha actual se toma SIEMPRE del archivo de configuracon, no usar getDate(). Se debe configurar para una fecha posterior a la ultima validez de las publicaciones de la tabla maestra.

NO SE CONTEMPLA UN USUARIO CON DOS ROLES QUE PUBLIQUEN (cliente – empresa) aclarar en el doc de estrategia

Mapeo de tabla maestra a modelo migrado

Columna Maestra	Columna Modelo migrado	Observaciones
Publ_Cli_Dni	Esta contemplada en la entidad Usuario_Cliente.	Se usa para identificar las publicaciones de un cliente
Publ_Cli_Apellido	Idem anterior	
Publ_Cli_Nombre	Idem anterior	
Publ_Cli_Fecha_Nac	Ídem anterior	
Publ_Cli_Mail	Ídem anterior	
Publ_Cli_Dom_calle	Esta contemplada en la entidad Domicilio.	
Publ_Cli_Nro_Calle	Idem anterior	
Publ_Cli_Piso	Idem anterior	
Publ_Cli_Depto	Idem anterior	
Publ_Cli_Cod_Postal	Idem anterior	
Publ_Empresa_Razon_Social	Esta contemplada en la entidad Usuario_Empresa	
Publ_Empresa_Cuit	Ídem anterior	Se usa para identificar las publicaciones de una empresa
Publ_Empresa_Razon_Social	Idem anterior	
Publ_Empresa_Fecha_Creacion	Idem anterior	
Publ_Empresa_Mail	Idem anterior	
Publ_Empresa_Dom_Calle	Esta contemplada en la entidad Domicilio	
Publ_Empresa_Nro_Calle	Idem anterior	
Publ_Empresa_Piso	Idem anterior	
Publ_Empresa_Depto	Idem anterior	
Publ_Empresa_Cod_Postal	Idem anterior	
Publicacion_Cod	Esta cotemplada en la entidad Publicacion	Se contempla que sea único y creciente, pero no se usa mas como clave.
Publicacion_descripcion	Idem anterior	
Publicacion_Stock	Se contempla en la entidad Publicacion_Inmediata	
Publicacion_Fecha	Se contempla en la entidad Publicacion	Es la fecha de inicio de la publicación
Publicacion_Fecha_Venc	Ídem anterior	Es la fecha de finalización de la publicación
Publicacion_Precio	Se contempla en dos entidades, la entidad Publicacion_Inmediata y la entidad Publicacion_Subasta	Es el precio de venta por unidad de las publicaciones de venta inmediata y el precio inicial de las publicaciones

		de subasta
Publicacion_Tipo	Se contempla en la entidad Publicacion	Se utiliza para saber en que subtipo buscar la información
Publicacion_Visibilidad_Cod	Se contempla en la entidad Visibilidad	Se usa para asociar la visibilidad a la publicación
Publicacion_Visibilidad_Desc	Ídem	
Publicacion_Visibilidad_Precio	Ídem	
Publicacion_Visibilidad_Porcentaje	Ídem	
Publicacion_Estado	Se contempla en la entidad Publicacion	
Publicacion_Rubro_Descripcion	Se contempla en la entidad Rubro	Se usa para asociar la publicación a los rubros
Cli_Dni	Se contempla en la entidad Usuario_Cliente	Se usa para identificar a los usuarios de tipo cliente y asociar a las publicaciones a través de Publ_Cli_Dni
Cli_Apellido	Ídem	
Cli_Nombre	Ídem	
Cli_Fecha_Nac	Ídem	
Cli_mail	Se contempla en la entidad Domicilio	
Cli_Dom_Calle	Ídem	
Cli_Nro_Calle	Ídem	
Cli_Piso	Ídem	
Cli_Depto	Ídem	
Cli_Cod_Postal	Ídem	
Compra_Fecha	Se contempla en la entidad Venta	
Compra_Cantidad	Ídem	
Oferta_Fecha	Se contempla en la entidad Oferta	
Oferta_Monto	Ídem	
Calificacion_Codigo	Se contempla en entidad Calificacion	
Calificacion_Cant_estrellas	Ídem	
Calificacion_Descripcion	Ídem	
Item_factura_Monto	Se contempla en la entidad Item_Factura	Es el monto de la comisión por venta o el precio de la publicación, dependiendo de lo que se este facturando
Item_Factura_Cantidad	Ídem	
Factura_Nro	Se cotempla en la entidad Factura	Se usa para identificar las facturas
Factura_Fecha	Ídem	
Factura_Total	Ídem	
Forma_Pago_Desc	Se contempla en la entidad Pago	

Estrategia de migración

Aca poner el análisis de la tabla maestra con algunos queries que nos den fundamentos para la estrategia (Ver scripts)

- 1) Creamos el modelo de datos nuevo
- 2) Las tablas de "Usuario_Vis_Gratificacion", "Pregunta" y "Pago_Tarjeta" quedan vacias durante la migracion
- 3) Migramos las tablas perifericas:
 - Estado (Cargada a mano por nosotros)
 - Funcion (Cargada a mano por nosotros)
 - Rol (Cargada a mano por nosotros, asociamos con Estado, todos habilitados)
 - Funcion_Rol (Cargada a mano por nosotros, asociamos roles y funciones)
 -
- 4) Migramos los usuarios cliente y empresa
 - a. **Clientes**
 - i. Agregamos el usuario con:
 1. Estado=habilitado
 2. pass="inicio" en SHA256
 3. forzar_cambio =1
 4. intentos fallidos = 0
 5. tipo_usuario=1
 6. descripción_tipo = cliente
 - ii. Cargamos datos de domicilio
 1. Calle, nro, piso, depto , código postal y mail lo importo
 2. Localidad y ciudad en NULL
 - iii. Cargamos datos cliente
 1. Id_domicilio lo asocio
 2. Tipo_doc = DNI
 3. Nro_doc, apellido, nombre y fecha_nac importada de la Maestra
 4. Cuil generado en base al nro_doc
 5. Teléfono = NULL
 6. Reputación = NULL
 - iv. Cargamos la asociación con el rol correspondiente en Usuario_Rol
 - b. **Empresas**
 - i. Agregamos el usuario con:
 1. Estado=habilitado
 2. pass="inicio" en SHA256
 3. forzar_cambio =1
 4. intentos fallidos = 0
 5. tipo_usuario=2
 6. descripción_tipo =empresa
 - ii. Cargamos datos de domicilio
 1. Calle, nro, piso, depto y código postal lo importo
 2. Localidad y ciudad en NULL
 - iii. Cargamos datos empresa
 1. Id_domicilio lo asocio
 2. Razon social, cuil, fecha de creación y mail lo importo de la Maestra
 3. Nombre de contacto = "No asignado"
 4. Teléfono = NULL
 5. Reputación = NULL
 - iv. Cargamos la asociacion con el rol correspondiente en Usuario_Rol
 - c. **Administradores**
 - i. Agregamos datos inventados para dos o tres usuarios administradores

- ii. Cargamos la asociacion con el rol correspondiente en Usuario_Rol
- 5) Migracion de tabla de Visibilidad
 - a. Cod, Descripcion, Precio y porcentaje son importados
 - b. Cant_dias se desprende del análisis, son 7 dias para todos los tipos de visibilidad
- 6) Migracion de tabla de Rubros
 - a. Se genera un código ¿autoincremental ?
 - b. Se importa la descripcion
- 7) Migracion de Publicaciones
 - a. Id_usuario se asocia
 - b. Id_estado es "Finalizada"
 - c. Id_visibilidad se asocia
 - d. Tipo_publicacion es 1 o 2 depende
 - e. Descripción_tipo es "Compra inmediata" o "Subasta"
 - f. Precio_publicacion, código, fecha, fecha_venc, descripción se importan
 - g. El precio es precio de inmediata o precio_inicial de subasta
 - h. El stock es importado para compra inmediata, para subasta no se importa porque no pertenece a la nueva definición del negocio, explicar bien en la estrategia
 - i. F_preguntas y f_bonificada en 0
 - j. F_rendida en 1 – están todas vendidas
 - k. Se asocia con Rubros correspondientes
- 8) Cargamos a mano Tipo_Calificacion con "Positiva", "Neutra" y "Negativa"
- 9) Migracion de Ventas (Compras)
 - a. Id Publicacion lo asocio
 - b. Id_usuario_comprador lo asocio
 - c. Fecha y cantidad las importo
 - d. Monto venta y monto comisión los calculo con FUNCIONES
 - i. Monto venta = cantidad * precio_publicacion
 - ii. Monto comisión = Monto venta * porcentaje comisión en Visualizacion
 - e. F_rendida = 1 – están todas rendidas
 - f. Si tiene calificación.
 - i. Agrego registro a Calificacion
 - ii. Id_usuario_comprador lo asocio
 - iii. Id_tipo_calificacion = 1 – MIGRO TODO COMO POSITIVO
 - iv. Id_venta lo asocio
 - v. Código lo importo
 - vi. Cant_estrellas LO CALCULO DIVIDIENDO POR 2 Y SACANO MODULO de lo que importo
 - vii. Txt_calificacion están todos en blanco (no NULL), lo inicializo asi
- 10) Migracion de Oferta
 - a. Id_publicacion lo asocio
 - b. Id_usuario_oferta lo asocio
 - c. Fecha y monto lo importo
- 11) Migracion de Factura
 - a. Id_usuario lo asocio
 - b. Id_estado = Paga (ver código cuando se genere la tabla de estados)
 - c. Nro, fecha y total lo importo
 - d. Genero Pago
 - i. Id_factura lo asocio
 - ii. Tipo_pago = 1
 - iii. Descripción_tipo = "Efectivo"
 - iv. Monto es igual al total de la factura – FLEXIBILIDAD PARA DIFERENTES TIPOS DE PAGO
 - v. Cargo Pago_Efectivo
 - 1. Moneda = "Pesos"
 - 2. Descripcion ="Factura Nro XXXX"
 - e. Genero Item_Factura
 - i. Id_factura lo asocio
 - ii. Verifico el tipo de ítem, Visibilidad o Comision por venta. Esto lo averiguo comparando el monto del ítem contra el valor de la visibilidad asociada a la publicación

1. Si es Comision por Venta
 - a. Traigo el id_venta con el código de publicación y lo asigno a id_producto
 - b. Tipo_producto = 1
 - c. Descripción_tipo = Venta
 - d. Descripcion = "Comision por venta – Publicacion XXXX"
 - e. Monto y cantidad lo importo
2. Si es Visibilidad
 - a. Traigo el id_publicacion con el código de publicación y lo asigno a id_producto
 - b. Tipo_producto = 2
 - c. Descripción_tipo = Publicacion
 - d. Descripcion = "Comision por Publicacion XXXX"
 - e. Monto y cantidad lo importo

Tablas cargadas manualmente

Tabla: Roles

Administrador	habilitado
Cliente	habilitado
Empresa	habilitado

Tabla: Estados

Habilitado	(Usuario, Rol)
Inhabilitado	(Usuario, Rol)
Baja	(Usuario, Rol)
Borrador	(Publicacion)
Activa	(Publicacion)
Pausada	(Publicacion)
Finalizada	(Publicacion)
Pendiente	(Pregunta)
Respondida	(Pregunta)
Paga	(Factura)
Impaga	(Factura)

Tabla: Funcion y Funcion_Rol

Publicar	Cliente, Empresa
Comprar	Cliente
Facturar Publicaciones	Cliente, Empresa, Admin
Listar Estadisticas	Admin
Visualizar historial	cliente, empresa
ABM Roles	Admin
ABM Usuarios	Admin
ABM Rubros	Admin

ABM Visibilidad

Admin