## **DIU - Practica1, entregables**

#### Paso 1. UX Desk Research & Analisis

1.a Competitive Analysis

Para la realización de la práctica se han estudiado algunas plataformas de economía colaborativa. En nuestro caso, las plataformas bajo estudio se dedican a aportar un servicio de "Experiencia de compartir alojamiento". Tras investigar distintas plataformas Web así como aplicaciones móviles para nuestro cometido, las opciones elegidas son:

- roomgo
- pisos.com
- habitoom
- pisocompartido

Por una parte, roomgo aporta un servicio que posibilita encontrar pisos de alquiler. Dicha web posee un certificado SSL que proporciona seguridad a la hora de navegar así como una interfaz fácil de entender pero falta de servicios que sí posee la competencia. Asimismo, la interfaz nos parece incorrecta teniendo en cuenta la aparición de un banner que resta mucha visibilidad. Dicho banner no puede ser eliminado de ninguna forma y resulta incómoda la navegación por la página.



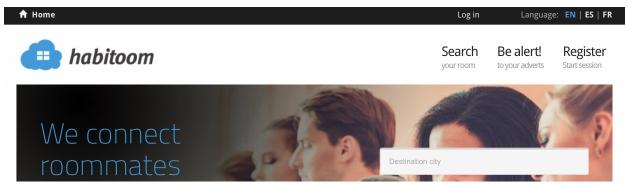
De otra parte, la web pisos.com ofrece un buen servicio pero los colores de las fuentes de texto y los colores de fondo no favorecen a tener una experiencia agradable pues hacen que el usuario fuerce la vista.



Ejemplo: ciudad, provincia, municipio o barrio

<u>Habitoom</u> de forma contraria a los dos casos anteriormente descritos, **no posee un certificado de seguridad** que proporcione confianza a la hora de navegar por la Web, la cual ofrece un diseño **poco responsive**, pues desde el móvil se hace casi imposible su utilización, con letras que no se ajustan de manera adecuada, siendo necesario hacer zoom sobre la página constantemente. Hay lugares de la página en las que leer la información se hace muy complicada debido al color de las fuentes y el fondo.

La plataforma se ofrece también en forma de App móvil, pero dicha App, con formularios **poco intuitivos** y capitales de provincia que no contienen ni un solo piso a escoger, deja mucho que desear.







#### Are you looking to rent?

Find what you're searching for, recommend, share and suggest ideas.



### Are you an owner?

Publish your room and learn about the services we have created for you.



#### What is Habitoom?

Learn more about us. Contact us whatsapp + 34 649382070

























Por último, la web pisocompartido será la plataforma objeto de un análisis más exhaustivo. Pisocompartido, de igual forma que roomgo y pisos.com, posee un certificado de seguridad que proporcione confianza a la hora de navegar por la Web, la cual ofrece un diseño responsive, viéndose de manera adecuada en todo momento. Además, la navegación es agradable por los colores usados. También ofrece la posibilidad de ponerte en contacto de manera directa con Whatsapp desde la propia Web, cosa que no ofrecen la mayoria de portales de la competencia. Sin embargo, vemos suficientes lagunas en esta web, que serán analizadas a lo largo de estas prácticas. Algunas de ellas son por ejemplo, la falta de información acerca de la accesibilidad a los edificios para personas minusválidas o tener en cuenta el transporte público a la hora de elegir piso.





En primer lugar hemos creado a **Germán**, una persona con amplias habilidades tecnológicas pero con pocas habilidades sociales y en este sentido Germán se plantea como un usuario potencial de la plataforma pues uno de sus mayores deseos es conocer gente nueva.



Por último, también hemos creado a **Eva**, la cual es una persona más madura a la que le gustaría pasar tiempo con su familia, pero sus circunstancias personales hacen difícil esta tarea y cuando dispone de tiempo libre no es capaz de planificar estos viajes a través de la web pues no entiende cómo usar las plataformas existentes



# 1.c User Journey Map

#### "Cuidado con los estafadores".

La experiencia de **Germán**, se ha escogido para reflejar el problema que puede suponer el no tener un chat online para mantenerte en contacto con los administradores de la web. Germán se topa con una muy buena oferta de alquiler, pero le piden dinero por adelantado y los inquilinos

Germán se topa con una muy buena oferta de alquiler, pero le piden dinero por adelantado y los inquilinos se muestran reacios a enseñarle el piso.

En este caso Germán es cauto y decide no pagar nada sin consultar a los administradores sobre la posible estafa. La demora en la contestación vía correo por parte de los administradores podría haber provocado que otra gente hubiera sido estafada.

PASoS	1 INSPIRACION	2 DECIDE	ЗАСТИА	4 OBSERVA	5 ANALIZA	6 CONCLUSION
Objetivo	Quiere aiquilar una habitación de piso en Valencia con la interción de cambiar de trabajo y conocer gente	Comienza a buscar pisos en Vatencia capital para el pròximo mes	Se décide à lamar à un piso en el distrito Cutat velà cuyo precio es muy asequisie y lo compartiria con dos chicos	Se quiere poner en contacto con los administradores de la ueb para comunicarie lo que está ocurriendo. Al no haber chat online, les manda un correo.	Tras 48 horas de espera, obtiene respuesta, le aconsejan no payar nada por adelantado, estudiarán el caso y posiblemente borren el anuncio y lo denuncien por estafa.	Los administradores terminan borrando e anuncio. Germán se topa con otro pias di su interés, en este caso, los inquilinos so totalmente transparentes y le dan la opció de ver el piso cuando quiera.
Punto Contacto	Blog de notas del móvil	ordenador	ordenador	ordenador	ordenador	Presencial
Emoción	<u> </u>	<u> </u>	٥	<b>b</b> o	<b>©</b>	<b>©</b>
Conflicto	Encontrar trabajo en el lugar donde decida aquilar la habilitación		Està preccupado porque sospecha de ser un enyaño por el precio tan bajo del alquier. También, los inquilnos le piden dinero por adelantado y comunician que no le pueden enseñar el piso porque "están de viaje en el extranjero".		Conversación poco fluida y mucha tardanza a través del correo.	El piso y los inquilinos se àjustan à sus intereses y decide àquilano
lmagen				No.		

<sup>&</sup>quot;Nada como los métodos tradicionales para alquilar piso".

La experiencia que vive **Eva** se ha escogido para reflejar un punto débil de la página, las **búsquedas por comunidad autónoma**. En el caso mostrado, Eva intenta buscar pisos en Galicia y no le aparece ningún resultado. Consideramos que esta experiencia de usuario es usual a veces, sobre todo si las personas han oido hablar de alguna provincia en concreto pero no conocen lugares en particular.

PASoS	1 INSPIRACION	2 DECIDE	3 АСТИА	4 OBSERVA	5 ANALIZA	6 CONCLUSION
Objetivo	Quiere preparar un viaje con su familia para Verano pero antes tiene que cuadrar las vacaciones de su marido con los días libres de sus hijos	Registrarse en una plataforma web de aquiller de pisos para iniciar su búsqueda personalizada	inicia la búsquedia	Busca una oferta en pisos compartidos en la provincia de Galicia	Decide reservar a traves de una agencia de viajes	Consigue reservar vacaciones tras d mucho tiempo en la plataforma web final recurrir a las vias tradiciona
Punto Contacto	Agenda	Servicio (plataforma web)	PC (página web)	PC (página web)	Presencialmente	Presenciamente
Emoción	00	0	( <u>5</u> :	<b>6</b>	<u> </u>	<u>©</u>
Conflicto	Quiere ir a algun destino español con interès turistico y que guste al resto de su familia	Tiene que registrarse y realitàr las búsquedas ella sola, lo cual le resultà dificil	No consigue, la página web no le ofrece resultados	La página web no le permite hacer bisquedas por provincias, lo cual resulta frustrante para eta pues no conoce Galicia y tiene que hacer bisquedas externas para conocer pueblos.	Frustración por no haber podido planificar su viaje de manera onine	Ninguno, pues en la agencia de viaj ofrecen información competa acer actividades y sitios donde ir con su
Imagen	0 0 0 0		Mart De la Contraction de la C			Page Control of the C



# 1.d Usability Review

El documento que contiene el análisis de usabilidad es <u>usability\_review.pdf</u>.

#### Valoración final: 72

- Debes introducir ciudades/barrios específicos, no puedes buscar por provincia
  Filtros de búsqueda escuetos
  No dispone de chat online de ayuda al usuario