

Products

1) Pitstop One → CRM + modul ERP

- Registration → админ, менеджер (3 пользователей)
- Картинки клиентов → Ф. ИО, телефон, авто, модель, номера
- База клиентов → 15 последние.
- Жалоба - Нарек (дата, рабочий, стоимость, менеджер)

Мити утес

- Комбо машин
- Общая сумма
- Себестоимость
- Время ремонта
- Отчеты (PDF)
- Конфиденциальность

20\$
+
10
не
справил
,
Ремонт

Печать Активности

Клиент

- ОРН 0
- VIN номер
- другое машинки

Pitstop Pro

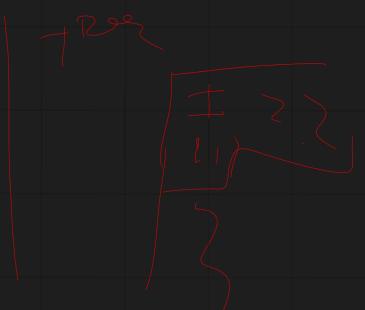
- Режим до 5 (1 движ, чистка) вкладки с пит-стопом
 - Режим короткого кинетика (VTN, мороз, тепло, волны, вол, темп, грэс) ? ?
 - База клиентов без лимита
 - Аудиогенерация с приоритетной обраткой Режимы работы $\frac{100}{10}$ (без CTO)
 - Автоматическое обучение AI - AI ? на будущее
 - Мемории ремонтов клиентов
- Θ Множ-ще
- Кон-бо
 - Общее обучение
 - Время ремонта
 - Консультативное обучение
 - Статистика по мастерам от всех CTO

Посторател ЗападноБай |||

Pitstop Pro Plus 1 000 000

- -||-
- База клиентов сортированная (150к)
- Каталог мастеров, который будет Pitstop Plus (сделан на новой арх.) (100к)
- Текущий клиентов на пользование без предварительного (250к)

	Price	Quantity	Revenue
Pitstop One	490k	40	17 600
Pitstop Pro	550k	20	11 000
Pitstop Pro+	590k	5	4 950
			<u>33 550</u>



$$\text{Operational cost} = 10\ 000 + 15\ 000 = 25\ 000$$

$$\text{Profit} = 8\ 550$$

$$\text{VAT} = 35\ 940 - 16\ 000 = 19\ 940$$

$$= 6\ 550$$

$$\text{Tax} = \frac{35\%}{100} = \underline{\underline{6,058}}$$

Products

1) Pitstop One → CRM + modul ERP

- Registration → админ, менеджер (3 пользователя)
- Каталог клиентов → РУО, тех. авто, модел., позиции
- база клиентов → 15 последние.
- движущий чекто инвентарей
- Заказ-Наред (документ, рабочий, статусы, менеджер)

20%

+ 10%

на абонент

и налоги

⊖ Мини чек

- Комбо линии
- Общие суммы
- Себестоимость
- Время генерта
- Отчеты (PDF)
- Контроль качества

Клиент

- ОРУД
- VIN номер
- орото машинки

Pit stop Pro

- Ремонт до 5 (1 движ, чистка) в блоки с плюс-минус
- Ремонт коротыша клиентов (VIN, логотипы, номера, логотипы, логотипы, логотипы)
- База клиентов без лимита
- Аудитория с приоритетной обраткой
- Автоматическое обновление АИ - АИ ? на будущее

- Истории ремонтов клиентов

Θ Множ-ура

- Кон-бо
- Общее обновление
- Время ремонта
- Консультации один/два
- Статистика по машинам от всех СТО

Посторонней ЗападенеДОБАВЛЕНЫ

Pitstop Pro Plus 1 000 000

- - || -

- Бюджетное корпоративное (150к)
- Карты мастерской, которые будут BeergoTires (Сделаны на концом) (100к)
- Технологии для использования без промежуточного этапа (250к)

-

	Price	Quantity	Revenue
Pitstop One	400k	40	16 000
Pitstop Pro	550k	20	11 000
Pitstop Pro+	390k	5	1950
<hr/>			33 550

72%



$$\text{Operational cost} = 10 000 + 15 000 = 25 000$$

$$\text{Profit} = 8 550$$

$$\text{VAT} = 35 94 - 16 00 = 19 94$$

$$= 6 550$$

$$\text{Tax} = \frac{3,05\%}{100\%} = 6,058$$