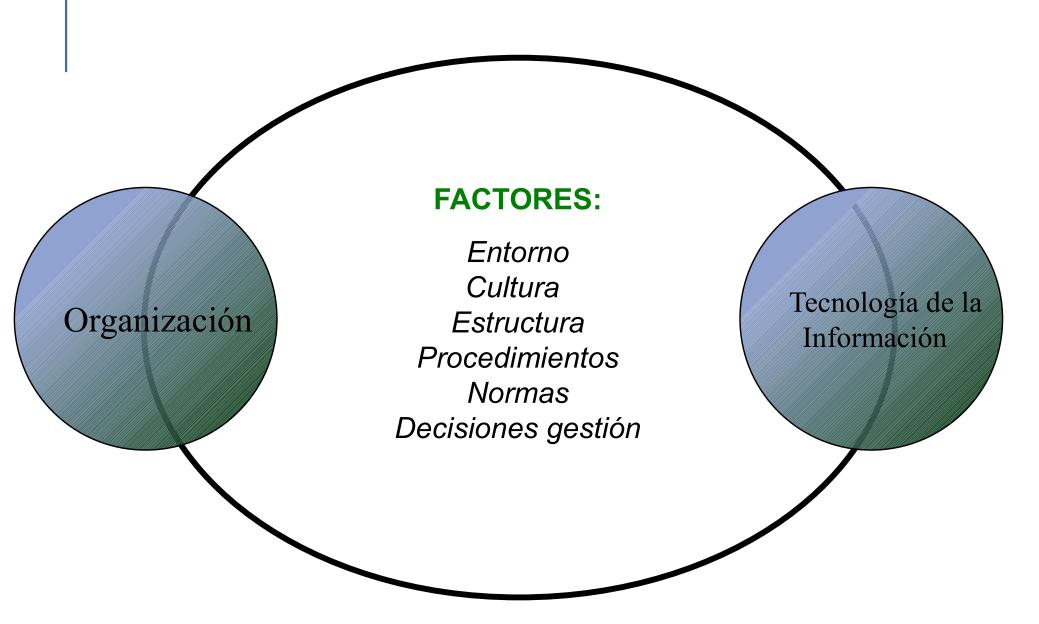


TECNOLOGÍA DE LA INFORMACIÓN EN LAS ORGANIZACIONES

Cursada 2022

SISTEMAS DE INFORMACIÓN Y ESTRATEGIA

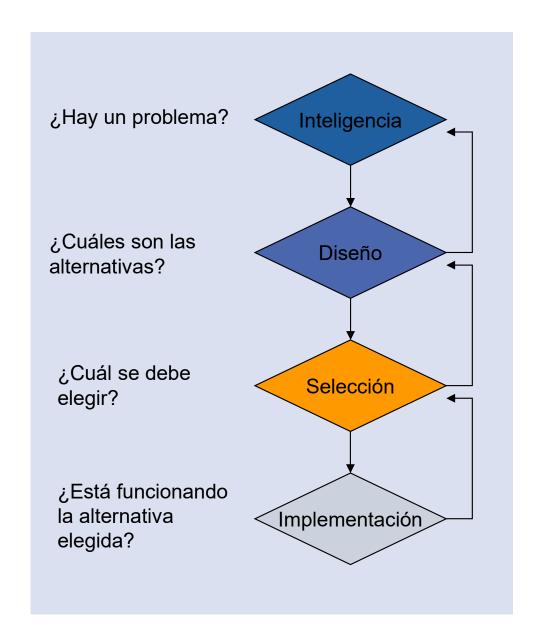


TOMA DE DECISIONES

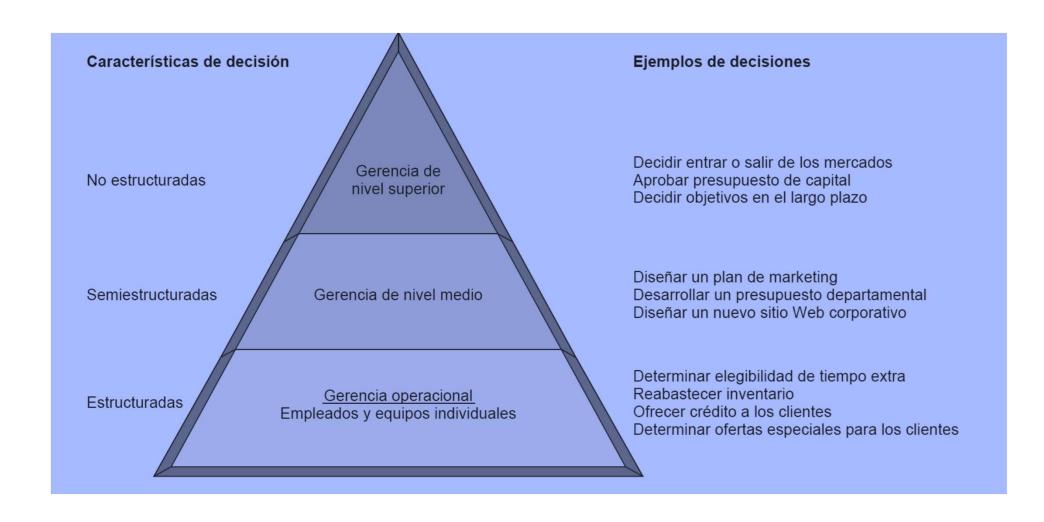
- Toma de decisiones estratégicas
- Control administrativo
- Toma de decisiones a nivel del conocimiento
- Control operativo

Decisiones:

- Estructuradas
- Semiestructuradas
- No estructuradas



EJEMPLOS



PRINCIPALES TIPOS DE SI

Sistemas de Apoyo a la Alta Dirección (ESS: Executive Support Systems)

Sistemas de Información para la Gestión (MIS: Management Information Systems)

Sistemas de Apoyo a la toma de Decisiones (**DSS**: **Decision Support Systems**)

Sistemas de Trabajo del Conocimiento (KWS: Knowledge Work Systems)

Sistemas de Automatización Oficinas (OAS: Office Automation Systems)

Sistemas de Proceso de Transacciones (TPS: Transaction Processing Systems)

ESS

MIS

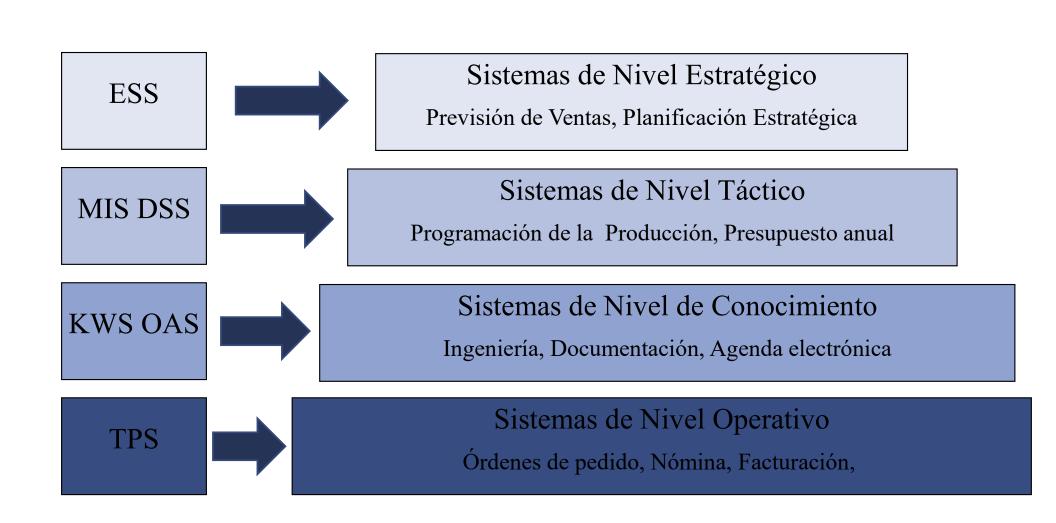
DSS

KWS

OAS

TPS

PRINCIPALES TIPOS DE SI



PRINCIPA LES TIPOS DE SI

TYPES OF SYSTEMS			Strategic-Level Systems							
Executive Support Systems (ESS)					ersonne lanning					
Management Information Systems (MIS)		Management-Level Systems								
				Contracting the Contraction of t	nual Capital dgeting investment analysis			Relocation analysis		
			Sales region Production Co analysis scheduling and			st Pricing/profitability			Contract cost analysis	
Knowledge-Level Systems										
Knowledge Work Systems (KWS)		Engineering workstations			Graphics workstations			Managerial workstations		
Office Word proces				Document imaging			Electronic calendars			
	Operational-Level Systems									
Transaction Processing Systems (TPS)						urities	Payrol	ı c	ompensation	
	Order tracking		ng Plant			ing	Accour payabl		raining & evelopment	
	Ord	er proce	ssingMate move	gMaterial movement contro		Cash rolmanagement		Accounts Emplo receivable record		
	Sales and Marketing		Man	Manufacturing		Finance Acco		ting	ng Human Resources	

SISTEMAS PARA LA INTEGRACIÓN DE PROCESOS EN LA ORGANIZACIÓN

Consiste de:

- Sistemas empresariales (ERP)
- Sistemas de administración de la cadena de suministro (SCM)
- Sistemas para la administración de las relaciones con el cliente (CRM)
- Sistemas de administración del conocimiento



SISTEMAS EMPRESARIALES

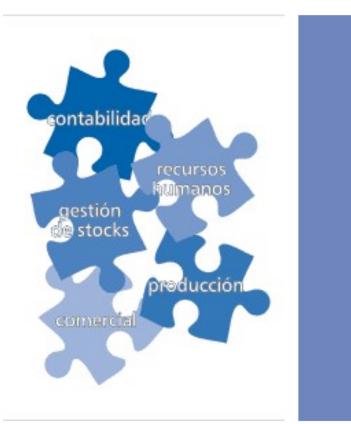
- Sistemas empresariales, también conocidos como sistemas de gestión de recursos empresariales (ERP), proporcionan un solo sistema de información para la coordinación e integración de los procesos de negocio clave de toda la organización.
- La información que antes se encontraba fragmentada en diferentes sistemas puede ahora fluir con libertad a través de la empresa de modo que la puedan compartir los proceso de negocio que se realizan en las áreas de manufactura, contabilidad, recursos humanos y otras mas.

BENEFICIOS DE LOS SISTEMAS EMPRESARIALES

- Ayudan a unificar la estructura y organización de la empresa
- Administración: Administración de los procesos basados en conocimiento a través de toda la empresa
- Tecnología: Plataforma unificada
- Negocio: Operaciones y procesos de negocio orientados al cliente más eficientes

RETOS DE LOS SISTEMAS EMPRESARIALES

- Difíciles de construir: Requieren cambios fundamentales en la forma de operar los negocios
- Tecnología: Requiere piezas complejas de software y largas inversiones de tiempo, dinero y experiencia
- Coordinación y toma de decisiones organizacional centralizada: Puede no ser la mejor forma de operar para las empresas





ERP

Es:

Sistema integrado de trabajo

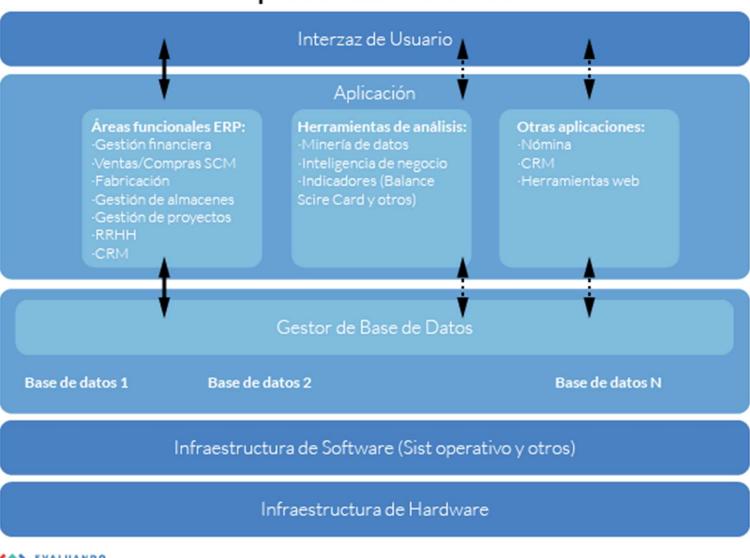
Procesos + personas + tecnologías

Herramienta de cambio

No es:

Un paquete de software para simplificar el trabajo y reducir personal

Representación de un ERP



BENEFICIOS

Competitividad

Control operaciones

Integrar información

Oportunidad

Comunicación

▶ Redundancia

Integración procesos

Toma decisiones

Tiempos respuesta

Fiabilidad

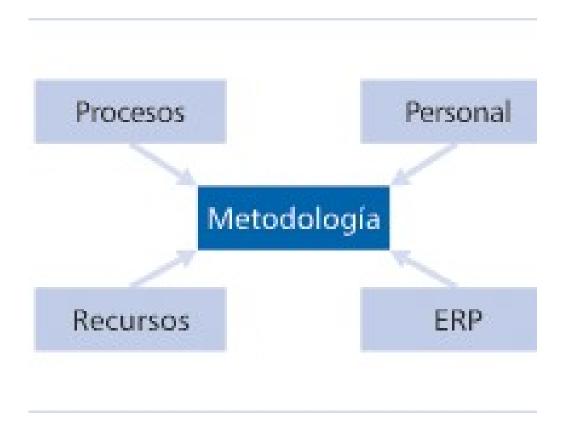
Adaptación

Escalabilidad

Seguridad

Costos

IMPLANTACIÓN DE UN ERP



Gestión del Cambio:

Cultural

Métodos de trabajo

Procesos de negocio

Organizativo

GESTIÓN DE LA CADENA DE ABASTECIMIENTO (SCM, SUPPLY CHAIN MANAGEMENT)

- Enlace y coordinación cercana de las actividades involucradas en la compra, elaboración y desplazamiento de un producto
- Integra los tiempos logísticos del proveedor, fabricante, distribuidor y clientes
- Reduce los tiempos, el esfuerzo redundante y los costos de inventario
- Red de organizaciones y procesos de negocio

GESTIÓN DE LA CADENA DE SUMINISTROS (SCM)

- Ayudan en compras de materiales, transformación de materias primas en productos intermedios y finales
- Ayudan en la distribución de los productos terminados hacia los clientes
- Incluye logística reversa flujo de productos devueltos en dirección contraria desde el comprador hacia el vendedor

AYUDAN A LA EMPRESA:

 Decidir cuando y que producir, almacenar y desplazar

SISTEMAS DE GESTIÓN DE LA CADENA DE SUMINISTRO

- Comunicar pedidos rápidamente
- Seguir el estado de los pedidos
- Verificar la disponibilidad del inventario y supervisar niveles de inventario

LA INFORMACIÓN DE LOS SISTEMAS DE GESTIÓN DE LA CADENA DE SUMINISTROS

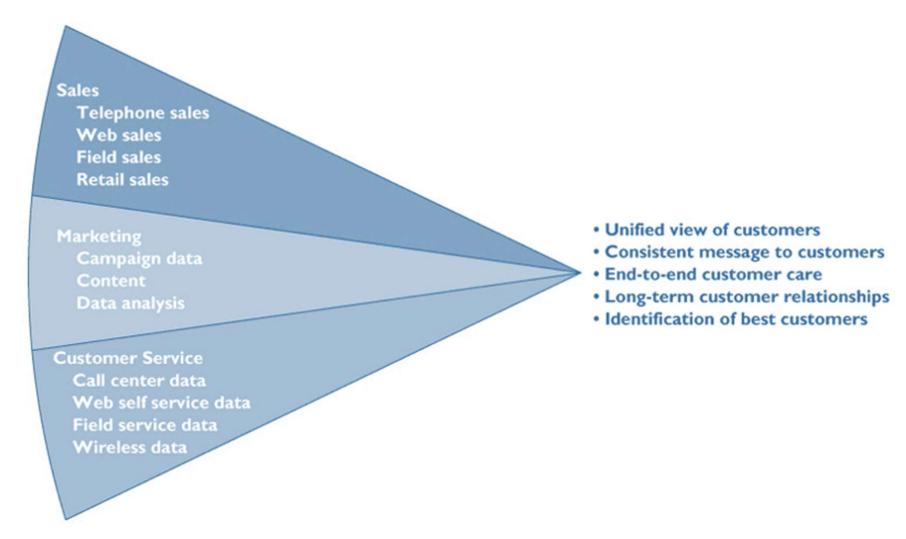
AYUDAN A LA EMPRESA:

- Reducir costos de inventario, transportación y almacenamiento
- Dar seguimiento a los embarques
- Planear la producción con base en demanda real de los clientes
- Comunicar rápidamente los cambios en el diseño del producto

GESTIÓN DE LAS RELACIONES CON EL CLIENTE (CRM CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT)

- Maneja todas las formas usadas por la empresa para tratar a los clientes existentes y potenciales
- Disciplina de negocios y de tecnología
- Utiliza los sistemas de información para coordinar todos los procesos de negocio de la empresa
- Proporciona cuidado del cliente de inicio a fin
- Proporciona una vista unificada del cliente a través de la compañía
- Consolida los datos de los clientes de múltiples fuentes y proporciona herramientas analíticas para dar respuesta a interrogantes

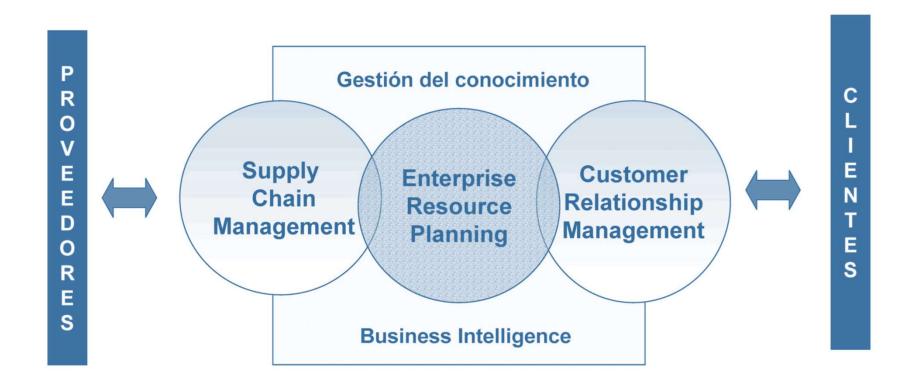
CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM)



SISTEMAS DE ADMINISTRACIÓN DEL CONOCIMIENTO

- Colecciona conocimiento relevante y los pone disponibles donde y cuando sea necesitado
- Apoya los procesos de negocio y las decisiones administrativas
- También enlaza a la empresa a fuentes externas de conocimiento
- Apoya procesos para la adquisición, almacenamiento, distribución y aplicación de conocimiento

FUNCIONAMIENTO



PARA RECORDAR!!

- Los sistemas que existen en una organización intercambian datos entre sí. Los TPS son la mayor fuente de datos para los otros sistemas, en especial para los MIS y DSS.
- ✓ Los ERP crean una plataforma integrada de toda la organización para coordinar los procesos internos claves de la empresa.
- ✓ Los sistemas de CRM consolidan la información de los clientes procedentes de múltiples fuentes con el propósito de que la empresa obtenga una perspectiva unificada de un cliente

