

# alex bertrand youmbi yowou

## CV en ligne

Pour en savoir plus, consultez mon CV en ligne : [www.doyoubuzz.com/alex-bertrand-youmbi-yowou](http://www.doyoubuzz.com/alex-bertrand-youmbi-yowou)



41 ans

### Contact

✉ [alexyoumbi@yahoo.fr](mailto:alexyoumbi@yahoo.fr)

☎ 0040747934485

📱 alexyoumbi

## Compétences

### Langues

- anglais: Lu, écrit, parlé.
- hongrois : notion
- roumain: notion
- Français : Parfait. (N'est pas accessoire.)

### Informatique

- pack office (WORD, EXCEL )
- turbo gestion commerciale , sage gestion commerciale

### Communication et Marketing

- développement et suivi partenariat
- conception de supports promotionnels
- relation presse et autres médias
- excellent négociant et bonne capacité de persuasion
- bonne aptitudes de communication / e-mail

### Stratégie commerciale

- gestion des équipes de vente, suivi et analyse de vente
- développement de stratégie commerciale
- gérer les priorités et travailler sous pression

## Expériences

### consultant en marketing

ajc conseil

douala (Cameroun) CDD Janvier 2010 à juin 2012

- augmenter la visibilité de l'entreprise sur Internet
- trouver des clients, potentiellement en asie et en europe de l'est
- anticiper et définir les besoins des cibles de ses clients et prospects afin de leur proposer une offre de service adaptée et créer ainsi une relation durable.

### humanitaire benevole

Élő Reménység Alapítvány

dunakeszi (Hongrie) Bénévolat Décembre 2008 à janvier 2010

- ma mission ici était de faciliter les échanges de communications entre cette association et les associations partenaires en france et ailleurs.  
faire un rapport précis de l'inventaire en stock après chaque mois
- assister le responsable de l'association dans ces tournées quotidiennes en faveur des personnes vulnérables
- apprendre la langue française aux jeunes désireux de s'orienter vers d'autres horizons et de connaître la langue de Molière
- aider à la construction des bâtiments de stockage de l'association pendant 6 mois

### responsable commercial regional

cca bank

douala (Cameroun) CDI Mars 2007 à mars 2008

- prospection, négociation et élaboration de nouvelles offres commerciales
- management d'une équipe de 9 personnes, formation et accompagnement de nouveaux commerciaux
- création de supports promotionnels de vente
- animation et démonstration clients

### responsable commercial national

ajc graphic

douala (Cameroun) CDI Mars 2004 à janvier 2007

- contacter des fournisseurs issus de la base de données clientèle de l'entreprise
- formation et accompagnement des nouveaux commerciaux
- prospection téléphonique de fournisseurs afin d'identifier de nouveaux partenaires potentiels
- animation du service commercial

### assistant commercial export

ajc graphic

douala (Cameroun) CDD Janvier 2004 à mars 2004

- optimisation des processus de vente en VAD (vente à distance) et par prise de rendez-vous terrain
- gestion de portefeuille de clients middle market
- organisation de petits déjeuners de démonstration produit

### assistant marketing

alpha java computer group

douala (Cameroun) Stage Mai 2003 à janvier 2004

- conception / rédaction sur le lancement de nouveaux produits, en relation avec le directeur artistique
- gestion d'opérations de marketing direct (fixing + emailing)
- analyse concurrentielle. mise en place de partenariats online (visibilité, affiliation, etc....)

## Loisirs

### Musique

- mb, rap, soul, musique africaine et musique du monde

## Formations

### licence en marketing operationnelle et gestion commerciale

institut siantou souperieure de yaounde

Août 2004 à juillet 2005

concrétisation sur le terrain des décisions d'orientation prises au niveau du marketing stratégique. C'est une politique de court terme, qui doit être constamment adaptée aux variations de la situation du marché.

Le stade intermédiaire entre le marketing stratégique (les orientations générales) et l'action de terrain est l'établissement d'un plan d'action, appelé plan marketing, pour une période donnée (un an par exemple).

## brevet de technicien superieur(bts) en action commerciale

ISS

Septembre 2002 à août 2004

force de vente, anglais, etudes de marches, publicite, communication commerciale, droit des affaires et autres . le tout sur une periode de 2 ans sanctionnees par un examen national