BEHIBLO LISETTE AMAH DESIREE YAO TECHNICO-COMMERCIAI

Pour en savoir plus, consultez mon CV en ligne : www.doyoubuzz.com/behiblo-lisette-amah-desiree-yao

CONTACT

■ lisdesie@yahoo.fr

PRÉSENTATION

Ingénieur ESAM très enthousiaste, dynamique et passionnée avec d'excellentes aptitudes de communication et une habileté prouvée à travailler en équipe et obtenir des résultats.

Adaptation rapide afin de participer au développement des activités de votre entreprise.



Assistante du chef de département projet réseau Telecom

Alink Télécom

Avril 2007 à septembre 2007 ABIDJAN (Côte d'Ivoire) Stage

 Démarche d' acquisition de site pour le déploiement du wifi Configuration et installation d'ADSL chez les clients Configuration d' accès point Installation d' eyebeam sur les ordinateurs

Assistante de direction

KAMMED

Janvier 2008 à octobre 2008 ABIDJAN (Côte d'Ivoire) Intérim

 Accueil physique et téléphonique
 Gestion des mails et envoie des courriers de l'entreprise Élaboration des factures proforma et des factures définitives

COMMERCIAL

INTELAFRIQUE

Mars 2010 à mars 2012 ABIDJAN (Côte d'Ivoire) CDD

 Identification des besoins du marché Prospection
 Formation des commerciaux juniors
 Gestion de portefeuille clients
 Promotion des produits de l'entreprise
 Mise en place d'actions commerciales
 Fidélisation, vente et recouvrement



Programmation, oracle, linux, réseau informatique

• Marketing,vente,management,communication

▼FORMATIONS

BACCALAUREAT SERIE D

LYCEE MAMIE ADJOUA YAMOUSSOUKRO

Science naturelle, mathématique, physique, anglais, français

BTS NTIC(Nouvelle Technologie de l' Information et de la Communication)

ITES II PLATEAUX

Juillet 2012

Reseau,php,merise,droit,langage c++

Ingénieur informatique 1ère année

PIGIER COTE D IVOIRE

Novembre 2008 à novembre 2009

Développement web, Projet informatique, linux, programmation

CV créé sur doyou buzz

Ingénieur informatique

ESAM ABIDJAN PLATEAU

2009 à 2011

Réseau, linux, programmation, oracle, développement web

Formation RMO

INTELAFRIQUE

2010 à 2015

"Vendre efficacement et fidéliser la clientèle"
Technique de vente adéquates et argumentaire constructif
pour chaque type de produit commercialisé;la connaissance
de soi et comment fidéliser un client?

Formation SHARP (DUBAI)

CSI SHARP

2002 à 2005

"Partenariat et commercialisation de produits SHARP en COTE D'IVOIRF"

Atelier de démonstration ,technique de vente spécifiques aux produits SHARP.

Lancement de SHARP a ABIDJAN.

Formation MTN

MTN COTE D'IVOIRE

2010 à 2011

Vendre la solution epack 3 en 1 Installation de mobile,internet et fixe à coût réduit avec plusieurs avantages.

Formation MICROSOFT

MICROSOFT COTE D'IVOIRE

2004 à 2005

Campagne sur l' utilisation des logiciels originaux par les PME et Grandes entreprises



Permis

• Permis de conduire BCDE

Voyages

Internet,Sport,et music

Association

- 2003-2004:Vice présidente du club SIDA au lycée mamie adjoua Yamoussoukro
- 2005-2006:Membre de l' @ENTIC(association des étudiant en NTIC à ITES II plateaux

Langue

• Anglais:Lu(peu),écrit(peu),parlé(peu)