

Московский авиационный институт (национальный исследовательский университет) Институт №8 «Компьютерные науки и прикладная математика» Кафедра №806 «Вычислительная математика и программирование»



Выпускная квалификационная работа бакалавра на тему:

Разработка клиентской части CRM-системы

Студент группы М8О-408Б-20: Борисов Ян Артурович

Научный руководитель: кандидат физико-математических наук, доцент, доцент 806 кафедры МАИ В.Н.Лукин

Москва - 2024

Актуальность темы

Популярные CRM-системы предоставляют средства интеграции с мессенджерами и социальными сетями для связи сотрудников компании с клиентами.

Это делает систему зависимой от сторонних сервисов и плохо подходит для использования в сегменте B2B.

Поэтому требуется создание CRM-системы со встроенной площадкой объявлений для взаимодействия в сегменте B2B.

Цель и задачи работы

Цель – создание клиентской части CRM-системы со встроенной площадкой для объявлений. Пользовательский интерфейс приложения должен предоставлять пользователю необходимый функционал.

Задачи:

- разработка слоя абстракции данных для взаимодействия с сервером
- реализация пользовательского интерфейса CRM-системы
- тестирование взаимодействия с сервером

Используемые технологии

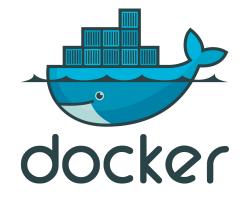




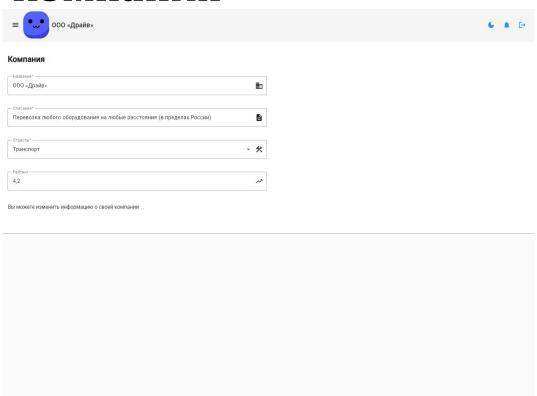








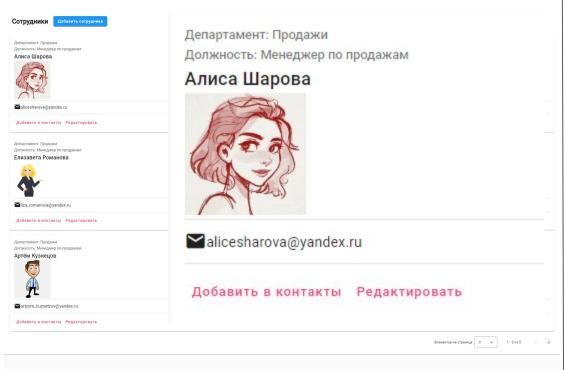
Компания



Компания

000 «Драйв»	
Описание*	
Перевозка любого оборудования на любые расстояния (в пределах России и стран СНГ)	E
Отрасль*	- 0.0
Транспорт	- 4
Рейтинг —	
4,2	^
і можете изменить информацию о своей компании	

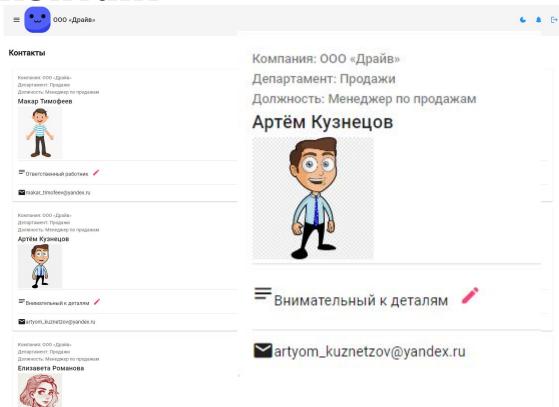
Сотрудник





Выйти Сохранить

Контакт



Заметки

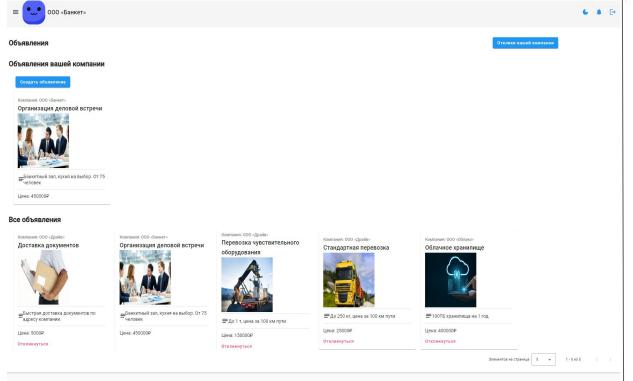
Редактирование

Заметка

Хорошо знает Java и Kotlin.

Отмена Сохранить

Объявление



Объявление



Название товара*

Перевозка чувствительного оборудования

Цена* 150000

Описание

До 1 т, цена за 100 км пути

Ответственный: Романова Елизавета

Выйти

Объявление

Объявление



Название товара* Доставка документов

Отрасль* Транспорт

Цена* 5000

Описани

Быстрая доставка документов по адресу компании.

Назад

Отклики вашей компании

Компания: ООО «Драйв»

Облачное хранилище



Цена: 400000₽

Компания: 000 «Драйв»

Организация деловой встречи



Цена: 4500001

Сделка







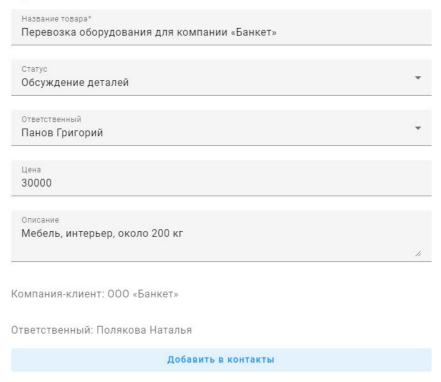


Сделки

НОВАЯ СДЕЛКА	УСТАНОВКА КОНТАКТА	ОБСУЖДЕНИЕ ДЕТАЛЕЙ	ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ДЕТАЛИ	ЗАВЕРШЕНО	отклонено
		Перевозка оборудования для компании «Банкет» Цена: 30000Р Мебель, интерьер, около 200 кг		Перевозка кабелей и оборудования для коммутации Цена: 19000Р Около 150 кг	Перевозка сервера для компании «Банкет» Цена: 100000Р Жёсткие диски, серверное оборудование. Условия не устроили.

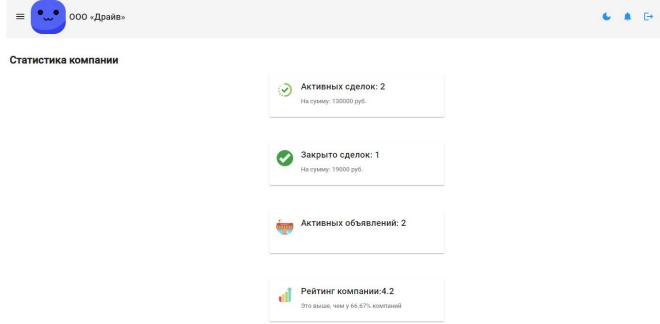
Сделка

Сделка





Главная страница



Результат

Разработана клиентская часть CRM-системы, как одностраничное приложение (Single Page Application), что обеспечивает быстродействие пользовательского интерфейса и плавность взаимодействия пользователя. Реализован функционал CRM-системы для сегмента B2B с площадкой объявлений.

Источники

- Полное руководство по CRM-системам. URL: https://www.oracle.com/cis/cx/what-is-crm/ (дата обращения 09.01.2024).
- Шьям Шешадри. Angular: Up and Running: Learning Angular, Step by Step. // O'Reilly Media, Inc., 2018. – 300 с
- Стефан Баумгартнер. TypeScript Cookbook. // O'Reilly Media, Inc., 2023. – 768 с

QR-код репозитория

