

Investigación

"La parte más importante del proceso fue no obsesionarnos por construir una empresa de tecnología, sino por construir realmente un producto que utilizara la tecnología para poder hacer algo escalable, no sólo en México, sino en los países emergentes de Latinoamérica. La austeridad, al principio, fue fundamental, porque nos permitió crear un producto sostenible desde el primer momento", confirma el fundador de Kavak.

↓ Sin proceso

Cultura KAVAK

A lo largo de su historia Kavak desarrolló una cultura apegada a los valores de ser disruptivos en todo lo que el personal realiza. Un credo que desde el principio rige todas las decisiones de la compañía. Al ser una empresa basada en la tecnología, el modo de vida de los colaboradores es tecnológico. Esto abre una puerta importante para que el equipo proponga y cambie las reglas del juego constantemente.

Por su naturaleza de startup, KAVAK se desenvuelve a una gran velocidad, por lo que trabaja de forma inteligente para hacer que las cosas sucedan. Por esto mismo, uno de sus lemas más importantes es "Trabaja inteligentemente y haz que suceda".

¿Por qué elegir Kavak?

- En Kavak, ofrecemos soluciones de financiamiento con una variedad de financieras y bancos
- Autos cien por ciento certificados, todos revisados con nuestro estándar de 240 puntos antes de adquirirlos.
- Te llevamos el coche de tu elección hasta la puerta de tu casa para ofrecerte la mayor conveniencia.
- Contarás con un periodo de prueba de 7 días o 300 km. Si tu auto no te conviene, tienes la opción de regresarlo y te ayudaremos a conseguir el auto de tus sueños.
- Junto a Kavak, tienes hasta 15 meses de garantía. Respaldamos nuestra calidad con 3 meses de garantía incluida y te damos la posibilidad de extenderla un año más.
- Contamos con una aplicación de post venta en donde podrás tener y acceder a todos los detalles de tu auto, como son, detalles de los mantenimientos, detalle de servicios y garantías, y te ofrece nuestro equipo un trato personalizado.

En Kavak siempre vamos a estar dispuestos a ayudarte a conseguir el auto de tus sueños, o a [vender ese auto](#) que ya no quieres, para poder comprar el auto de tus sueños. Cuentas con nosotros siempre y te esperamos para que formes parte de la familia y la historia Kavak.

7 claves del éxito de Kavak en el mundo

Según el periódico La Expansión, son 7 los puntos claves que han hecho que el éxito de Kavak haya logrado llegar a muchas partes de Latinoamérica. A continuación te presentamos cada uno de ellos:

1. El surgimiento de la idea: nuestro CEO tuvo una mala experiencia vendiendo su coche

"La experiencia que vivió el economista, con maestría en Administración de Empresas por la Universidad de Oxford, se repite a diario en el país. La compra y venta de autos usados, normalmente ocurre entre particulares, en espacios físicos, ya sea en un lote, en la calle, en el estacionamiento de alguna plaza comercial o en la casa del propietario. El pago se hacía en efectivo –con el riesgo de recibir billetes falsos– o con una transferencia o cheque –con el riesgo de que no tuviera fondos–. Con un poco de suerte, el vehículo no tendría problemas mecánicos ni adeudos o multas. Era un mercado inmerso en la informalidad. Kavak se enfocó en desarrollar una alternativa que permitiera desarrollar las transacciones en la formalidad"

2. Fuerte apuesta por el entorno digital y tecnológico

"Kavak no comenzó como un negocio tradicional de venta de autos. Los fundadores, los hermanos Carlos y Loreanne García Ottati y Roger Laughlin, iniciaron sin puntos de venta físicos y sin vendedores. Toda la idea giraba en torno al desarrollo de una plataforma donde los clientes pudieran comprar o vender un auto, de forma fácil y segura, desde su teléfono o computadora.

3. Amplio catálogo de marcas y vehículos disponibles

"Un ejército de mecánicos que, con tablet en mano y con una capacitación previa sobre cómo usar los algoritmos desarrollados por la compañía, evalúan las condiciones físico mecánicas de los modelos en una hora. En paralelo, la compañía tiene peritos especializados en la revisión de la documentación del vehículo capaces de evaluar que el vehículo no tenga ni adeudos ni reportes de robo en un tiempo similar"

"Esto nos genera una enorme ventaja frente a otras instituciones financieras. Al nosotros conocer el estado completo del vehículo, tanto los papeles como sus condiciones físico mecánicas podemos ofrecer condiciones más competitivas de financiamiento", explica Guerra al periódico mexicano, Expansión.

4. Cierra el círculo con garantía y atención posventa

→ se hizo una consulta de lo que se tiene en su página web kavak.com

→ Áreas de oportunidad
o chatbot de recomendación
- ¿Innovador? No
o --- → sig
página

Kavak sense

Experiencia cliente



Propuestas



- Recomendación de playlists para conductores
 - ¿Qué tipo de conductor eres? → Tener un perfil más humano para dar paso a recomendaciones de acuerdo a gustos

IA Reconocimiento de expresiones faciales.

→ → → 😊

→ → → 😞





¿Innovación?
Si

Gustos musicales del usuario, estilo de conducción del auto elegido

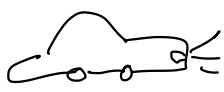
Sistema de Notificaciones

- Acción postventa

Auto feliz →
Auto triste
¿Innovación? 1/2

14/11/2024

😊



Historial

Ultimo mantenimiento

hace un mes


Frenos ✓ Filtro de aire 😊

Motor ✓ Aceite 😞

0

14/11/2024

😊



Historial

Ultimo mantenimiento

hace un mes


Frenos ✓ Filtro de aire ✓

Motor ✓ Aceite ✓

0

14/11/2024

⚠️ 😞



Historial

Ultimo mantenimiento

hace un mes

Frenos ⚠️ Filtro de aire ⚠️

Motor ⚠️ Aceite ⚠️

0

¿Cuestionario sobre

- sueños
- pasatiempos
- Estilo de vida
- Música favorita
- Automatch AI

Kavak Backend Challenge

Welcome! We're excited to see your skills in action. This challenge is designed to evaluate your creativity, code quality, curiosity, and attention to detail. We're looking for candidates who can build robust and clean solutions while also bringing fresh ideas to the table.

Goal

Build something interesting using FastAPI, Dockerize your solution, and implement a database using MongoDB or PostgreSQL. You have the freedom to design a project that showcases your strengths, whether that's creating a REST API for a unique service, an analytics tool, a data visualization project, or anything else you find compelling.

Requirements

- 1 FastAPI: Use FastAPI as the primary web framework. ✓
- 2 Database: Set up MongoDB or PostgreSQL for data storage. ✓ → images in binary code
- 3 Docker: Dockerize the entire solution so it can run in any environment.
- 4 Unit Testing: Ensure there are unit tests to validate core functionalities.
- 5 Public GitHub Repository: Host the project in a public GitHub repository.
- 6 README: Include a README file with clear instructions for:
 - Setting up and running the project in any machine using Docker
 - Explanation of the project, its features, and any interesting choices you made

along the way

Running tests

Evaluation Criteria

We'll be assessing your submission based on:

Creativity: Show us your originality and passion for backend development. There are no limits to what you can build, so have fun with it! 😊

Code Quality: We expect clean, well-organized, and readable code. Use comments where necessary and follow best practices for backend architecture.

Curiosity: Demonstrate your ability to explore, learn, and apply new techniques or tools that can elevate your project.

Completeness: Ensure the project meets the requirements listed above, and the README provides clear guidance on how to set up and use the project.

Submission Deadline

You have 7 days to complete the challenge. Please submit the GitHub repository link upon completion.

Good luck, and we're excited to see what you create!

→ create a video with an explanation

↓
Twe días extras,
así que desarrollaré
un diseño front-end

→ Diseño Frontend / 1-2 días